

Київський національний торговельно-економічний університет
Кафедра зовнішньоекономічної діяльності підприємства

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

**«ОБҐРУНТУВАННЯ РІШЕНЬ ЩОДО ВИБОРУ ВИДУ
ТРАНСПОРТУ ПІДПРИЄМСТВА-СУБ'ЄКТА ЗЕД»**

*(на матеріалах філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат»
м. Вільногірськ)*

Студентки 2 курсу, 3 групи,
Спеціальності 073 «Менеджмент»
Спеціалізації «Менеджмент
зовнішньоекономічної діяльності»

Пушкарь
Олени
Олександрівни

(підпис студента)

Науковий керівник
кандидат економічних наук,
доцент

П'янкова
Оксана
Василівна

*(підпис наукового
керівника)*

Гарант освітньої програми
доктор економічних наук, доцент

Студінська
Галина Яківна

*(підпис гаранта
освітньої
програми)*

Київ 2019

ЗМІСТ

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ЗДІЙСНЕННЯ ЗОВНІШНЬОТОРГОВЕЛЬНИХ ОПЕРАЦІЙ ФІЛІЇ «ВІЛЬНОГІРСЬКИЙ ГІРНИЧО–МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ».....	7
1.1. Дослідження практики управління, фінансово–економічної діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».....	7
1.2. Аналіз зовнішньоекономічної діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».....	14
1.3. Оцінка ефективності вибору виду транспорту при здійсненні зовнішньоторговельних операцій філії «Вільногірський гірничо–металургійний комбінат».....	20
Висновки до розділу 1.....	28
РОЗДІЛ 2. НАПРЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ТРАНСПОРТНИХ ОПЕРАЦІЙ ПРИ ЗДІЙСНЕННІ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ФІЛІЇ «ВІЛЬНОГІРСЬКИЙ ГІРНИЧО-МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ»....	30
2.1. Обґрунтування пропозицій щодо вибору виду транспорту при здійсненні міжнародних операцій підприємства–суб`єкта ЗЕД.....	30
2.2. Розробка заходів щодо оптимізації транспортних операцій філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат»	35
2.3. Прогнозна оцінка ефективності та вплив запропонованих заходів на результати діяльності філії «Вільногірський гірничо–металургійний комбінат»	44
Висновки до розділу 2.....	47
ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ.....	49
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	52
ДОДАТКИ	55

ВСТУП

Актуальність теми випускної кваліфікаційної роботи.

Транспортування продукції є одним з найважливіших етапів в процесі реалізації товару. Формування стійких зовнішньоекономічних відносин на основі укладання контрактів купівлі-продажу сприяють збільшенню прибутків підприємства та зростанню конкурентоспроможності на світових ринках. Саме тому відділ зовнішньоекономічної діяльності та відділ збуту відповідальні за складання міжнародних контрактів, завдяки яким відбуваються експортно-імпортні операції за напрямками міжнародних сполучень. Кожен контракт має своє транспортне забезпечення для передачі вантажу від продавця до покупця. Процес транспортування товару в розрізі міжнародних сполучень ускладнюється необхідністю проходити митні кордони, складністю оформлення міжнародних супроводжувальних документів, дотриманням міжнародних умов на основі правил «Інкотермс». Як відомо, існує шість основних видів транспорту: залізничний, автомобільний, морський, річковий, повітряний та трубопровідний. При виборі виду транспорту спеціалістами розраховується доцільність кожного з них за найважливішими показниками: вартість перевезення одиниці вантажу, надійність та збереження в дорозі вантажу, доступність виду транспорту (територіально), універсальність (пропускна та провізна спроможність транспорту), швидкість доставки. Звичайно, важливу роль також відіграє вид товару, який підлягає транспортуванню, терміни його зберігання, температурний режим, упаковка, розмір партії тощо.

Зважаючи на великі відстані, останнім часом зростає кількість перевезень вантажів міжнародного сполучення декількома видами транспорту. Це забезпечує зменшення витрат на доставку вантажів та допомагає знайти оптимальний баланс між швидкістю доставки та її вартістю. Інтермодальні перевезення – це змішані перевезення «від дверей до дверей», що підготовлюються і виконуються єдиним керівним центром.

Забезпечення раціонального транспортування міжнародних вантажів впливає на ціни зовнішньоекономічних контрактів, тому чим менше витрат прийдеться на транспортування вантажу, тим вигіднішим буде контракт для контрагентів. Мета комбінації декількох транспортних засобів полягає в поєднання найбільш вигідних характеристик кожного з них для оптимізації транспортування вантажу.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Дослідженню сутності транспортного забезпечення зовнішньоекономічної діяльності підприємства присвячені праці провідних вітчизняних та зарубіжних учених, зокрема, М.Ю.Григорак [2], Є.В.Крикавського [8], Д.Ю.Ніколаєва [14], В.І.Перебийніс [18], Б.І.Холод [25]. Вітчизняні вчені розглядають транспортування товару адаптовано до потреб вітчизняних суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності. Зокрема в роботах розкрито питання галузі транспортних послуг на вітчизняному ринку, висвітлено перспективи розвитку кожного виду транспорту, їх сучасний стан. Аналізуючи наукові статті та праці, зрозуміло, що найбільш поширеними видами транспорту в Україні при транспортуванні вантажу є залізничний та автомобільний. На них припадає 56% та 27% відповідно, це пояснюється високою провізною можливістю даних видів транспорту та відносно невеликою ціною перевезення. Враховуючи спеціалізацію обраного підприємства, а це в основному корисні копалини, найбільш вживаними видами транспорту є також залізничний та автомобільний, на великі відстані використовується морський, але враховуючи територіальну віддаленість підприємства від морських сполучень, виникає необхідність використання інтермодальних перевезень. Їх розвитку також сприяє будівництво глибоководних каналів, суден змішаного плавання, залізнично-морських поромних переправ, застосування пільгових тарифів на змішані перевезення [5].

Мета і завдання дослідження. Метою даної роботи є обґрунтування вибору виду транспорту при здійсненні зовнішньоторговельних контрактів. Для досягнення даної мети було поставлено наступні завдання:

- проаналізувати практику управління фінансово-господарської та зовнішньоекономічної діяльності підприємства-суб'єкта ЗЕД;
- оцінити ефективність вибору різних видів транспорту при виконанні зовнішньоторговельних контрактів;
- розробити заходи щодо оптимізації вибору транспорту на підприємстві;
- надати рекомендації щодо покращення його стану.

Об'єкт дослідження – процес обґрунтування рішення щодо вибору виду транспорту підприємства-суб'єкта ЗЕД.

Предмет дослідження – теоретичні та практичні засади транспортного забезпечення зовнішньоторговельних операцій.

Методи дослідження. В процесі дослідження використано ряд загальноприйнятих методів наукових досліджень. При дослідженні фінансово-господарської та зовнішньоекономічної діяльності «Вільногірського гірничо-металургійного комбінату» використано методи аналізу і синтезу, науково-аналітичний, порівняння, узагальнення інформаційних баз даних. При побудові таблиць використано загальнонаукові і спеціальні методи – абстрактно-логічний, графічний і статистичний. При обґрунтуванні пропозицій щодо удосконалення вибору транспорту при здійсненні міжнародних операцій підприємства використано розрахунково-конструктивний метод.

Наукова новизна наукових результатів полягає в удосконаленні наявних і розробленні нових заходів щодо вибору виду транспорту при здійсненні зовнішньоторговельної діяльності підприємства «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», уточненні та поглибленні існуючих теоретичних засад щодо управління транспортною діяльністю.

Практичне значення полягає у розробці методів дослідження ефективності вибору виду транспорту при здійсненні зовнішньоторговельної діяльності підприємства.

Джерелами інформації, які було використано під час написання випускної кваліфікаційної роботи були дані про діяльність компанії - баланс

та фінансова звітність підприємства, а також внутрішня інформація пов'язана зі здійсненням зовнішньоторговельної діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат». У процесі дослідження було також використано наукові публікації, інтернет-ресурси, нормативно-правові документи та науково-навчальна література.

Апробація результатів дослідження. За результатами дослідження була опублікована стаття «Транспортне забезпечення зовнішньоекономічних контрактів на підприємстві-суб'єкті ЗЕД» у Збірнику наукових статей студентів Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності (частина 1). –С.209-213.

Структура і обсяг випускної кваліфікаційної роботи. Випускна кваліфікаційна робота складається зі вступу, двох розділів, висновків та пропозицій, списку використаних джерел. Повний обсяг випускної кваліфікаційної роботи складає 54 сторінки без урахування додатків. В роботі використано 25 таблиць та 2 рисунки.

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ЗДІЙСНЕННЯ ЗОВНІШНЬОТОРГОВЕЛЬНИХ ОПЕРАЦІЙ ФІЛІЇ «ВІЛЬНОГІРСЬКИЙ ГІРНИЧО–МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ»

1.1. Дослідження практики управління, фінансово–економічної діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат»

Вільногірський гірничо-металургійний комбінат – провідне підприємство металургійної галузі України з виробництва концентратів рідкісних металів. Є сировинною базою низки важливих для економіки країни галузей, таких як хімічна, електротехнічна та машинобудівна. Основним структурним підрозділом є гірниче виробництво, яке здійснює відпрацювання родовища відкритим способом з наступною рекультивацією земель. Збагачувальне виробництво, дезінтеграція, гравітаційне, електростатичне і магнітне збагачення, металургійне виробництво, хіміко-металургійні процеси переробки концентратів із виділенням сполук двоокису цирконію, сульфату цирконію та кремнію. Висока якість продукції комбінату підтверджується 17 сертифікатами якості, отриманими від дев'яти провідних зарубіжних сертифікаційних центрів на металопродукцію, а також від вітчизняних сертифікаційних центрів. Продукція комбінату сертифікована міжнародними класифікаційними товариствами: Регістром Ллойда (Велика Британія, Німеччина), Американським бюро судноплавства, Морським регістром судноплавства (Росія), Німецьким сертифікаційним центром ТЦУ тощо [15].

Підприємство створено з метою отримання прибутку за рахунок виробничо-промислової та підприємницької діяльності в гірничо-добувній та металургійній галузях, задоволення потреб населення та суб'єктів господарювання будь-якої форми власності в продукції, роботах та послугах.

Фінансова звітність показує наскільки ефективним є функціонування

підприємства в загальному аналізі, відіграє одну з головних частин для загального розуміння справ на підприємстві. Саме тому першочерговим завданням є аналіз динаміки фінансових результатів. В ході дослідження було виявлено та проаналізовано наступне. Динаміка фінансових результатів підприємства наведена в табл.1.1.

Таблиця 1.1

Динаміка фінансових результатів філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2014- 2018 рр., тис. грн

Стаття	Рік					Абсолютне відхилення			
	2014	2015	2016	2017	2018	2015/ 2014	2016/ 2015	2017/ 2016	2018/ 2017
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	1931940	1829760	2441784	2855661	3213687	-102180	612024	413877	358026
Інші операційні доходи	71554	81577	66045	145983	57727	10023	-15532	79938	-88256
Інші доходи	610	321	894	11850	11287	-289	573	10956	-563
Разом доходи	2004104	1911658	2508723	3013494	3282701	-92446	597065	504771	269207
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	1325367	1177631	1305323	1679139	2116117	-147736	127692	373816	436978
Адміністративні витрати	97618	101181	117144	143563	176273	3563	15963	26419	32710
Витрати на збут	70420	65769	111971	172782	261255	-4651	46202	60811	88473
Інші операційні витрати	102362	95485	17949	125689	148515	-6877	-77536	107740	22826
Фінансові витрати	26	0	7690	7088	13110	-26	7690	-602	6022
Інші витрати	80	71	230	333751	346731	-9	159	333521	12980
Разом витрати	1595873	1440137	1560307	2462012	3062001	-155736	120170	901705	599989
Фінансовий результат до оподаткування	408231	471521	792416	551482	220700	63290	320895	-240934	-330782
Податок на прибуток	73482	84874	148721	107768	105813	11392,2	63847,22	-40953	-1955
Чистий прибуток (збиток)	334749	386647	643695	443714	114887	51897,8	257047,8	-199981	-328827

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки А, Б, В, Г, Д].

Проаналізувавши отримані дані в табл.1.1 видно, що з 2016 року

чистий дохід від реалізації продукції має тенденцію до збільшення в середньому на 461 309 тис.грн щороку, але, враховуючі витрати на забезпечення діяльності підприємства, останні два роки 2017 та 2018 чистий прибуток підприємства зменшився на 199981 та 328827 тис.грн відповідно. Це обумовлено підвищення витрат на збут на 60811 тис.грн у 2017 році, порівняно з 2016 роком, та на 88473 тис.грн у 2018 році, порівняно з 2017. У 2018 році спостерігається зменшення інших операційних доходів більше, ніж в два рази (на 88256 тис.грн або 60,46%). Динаміка змін активів та пасивів підприємства наведена в [Додаток Е].

Рентабельність – показник, що відображає ефективність роботи підприємства і вказує на якість управлінських рішень, які стосуються фінансової, операційної та інвестиційної діяльності підприємства. За показниками, наведеними в табл.1.2., можна оцінити ефективність роботи відділу збуту та фінансового менеджменту. Рентабельність реалізації характеризує дохідність основної діяльності підприємства. Динаміка за п'ять років показує, що з кожним роком цей показник стає все меншим, що є негативним явищем для діяльності підприємства, але все-одно залишається на досить високому рівні. Порівнюючи отримані дані за всі роки, видно, що в 2018 році, порівняно з 2014, рентабельність реалізації впала на 16,8%. Негативна тенденція спостерігається в показнику загальної рентабельності підприємства, адже з 2016 року вона зменшується і станом на 2018 рік становить 3,50%, що на 11,22% менше за попередній рік.

Таблиця 1.2

Показники рентабельності діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», %

Показники	Рік				
	2014	2015	2016	2017	2018
1.Рентабельність реалізації продукції (Рр)	50,2	49,8	45,3	39,0	33,4
2. Рентабельність витрат (Рв)	75,95	80,85	87,06	70,07	51,87
3. Загальна рентабельність діяльності (ЗР)	16,70	20,23	25,66	14,72	3,50

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки А, Б, В, Г, Д].

Рентабельність активів характеризує ефективність використання

активів компанії для формування прибутку. З табл.1.3 можна побачити тенденцію до зростання показника рентабельності активів. Так у 2018 році на кожну гривню вкладених коштів підприємство отримувало 31,21 грн прибутку. Враховуючи даний показник, можна спрогнозувати подальший ріст рентабельності активів і фінансового стану підприємства. Не менш важливим є також показник рентабельності власного капіталу, який показує, скільки прибутку було отримано на кожну гривню вкладених власних коштів. Протягом 2015-2017 років показник був досить високим, але у 2018 році впав до 4,88 грн чистого прибутку сформованого за рахунок власних коштів підприємства.

Таблиця 1.3

Динаміка показників рентабельності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2014-2018 рр., %

Показники	Період				Абсолютне відхилення		
	2015	2016	2017	2018	2016/ 2015	2017/ 2016	2018/ 2017
1. Рентабельність активів (Ра)	15,63	18,34	24,80	31,21	2,71	6,45	6,41
2. Рентабельність оборотних активів (Роа)	43,50	58,39	28,30	6,01	14,89	30,09	22,29
3. Рентабельність власного капіталу (Рвк)	18,94	31,58	20,25	4,88	12,63	11,33	15,37

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки А, Б, В, Г, Д].

Завдяки результатам, наведеним в табл. 1.4, можна проаналізувати показники ділової активності філії «Вільногірський гірничого-металургійний комбінат», які характеризують ефективність використання активів підприємства, доцільність політики з управління виробничими запасами та запасами готової продукції. Чим більш інтенсивним є використання основних елементів активів, тим більше вивільнена частина фінансових ресурсів може бути використана за іншими напрямками. Позитивний результат спостерігається в показнику періоду обороту активів, адже у 2018 році, порівняно з 2014, активи здійснюють один повний оборот на 129 днів менше. Під час здійснення фінансово-господарської діяльності, підприємство надає товарний кредит своїм клієнтам, тому існує розрив у часі між продажем

товару та отриманням повної оплати. Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості на протязі чотирьох років є стабільним та коливається в межах 3-4 оборотів. Надання товарного кредиту своїм клієнтам є одним з інструментів збуту продукції підприємства.

Таблиця 1.4

Динаміка показників ділової активності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2014-2018 рр.

Показники	Рік					Абсолютне відхилення		
	2014	2015	2016	2017	2018	2016/ 2015	2017/ 2016	2018/ 2017
1. Період обороту активів (Па)	—	482,09	405,02	362,23	353,04	-77,07	-42,79	-9,19
2. Період обороту оборотних активів (Поа)	—	167,39	158,19	187,32	209,58	-9,20	29,13	22,26
3. Період обороту матеріальних оборотних активів (Пмоа)	—	70,18	65,86	75,84	96,32	-4,31	9,97	20,48
4. Період погашення дебіторської заборгованості (Пдз)	—	95,57	89,56	99,25	87,57	-6,01	9,69	-11,68
5. Коефіцієнт оборотності активів (Кнеп)	—	0,75	0,89	0,99	1,02	0,14	0,10	0,03
6. Коефіцієнт оборотності оборотних активів (Коа)	—	2,15	2,28	1,92	1,72	0,13	-0,35	-0,20
7. Коефіцієнт оборотності матеріальних оборотних активів (Кмоа)	—	5,13	5,47	4,75	3,74	0,34	-0,72	-1,01
8. Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості (Кдз)	—	3,95	3,06	3,02	3,77	-0,89	-0,04	0,75

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки А, Б, В, Г, Д].

Підприємство конвертує свої оборотні активи в грошову форму, які в подальшому використовуються для покриття зобов'язань. Аналіз показників ліквідності (табл.1.5) допомагає оцінити збалансованість поточних

зобов'язань підприємства та його оборотних коштів, спроможність відповідати за короткострокові зобов'язання, тобто вчасно погашати борги та правильно розпоряджатися готівковими і безготівковими розрахунками підприємства. Показники ліквідності оцінюють процес перетворення оборотних активів підприємства у грошові засоби для подальшого їх спрямування на рахунки постачальників, зарплату, закупівлі, сплату до бюджету тощо. Аналізуючи загальний коефіцієнт покриття, видно, що він вище одиниці, і за останній рік зріс на 1,08. Підприємство має достатню кількість оборотних активів для погашення своїх короткочасних зобов'язань. Також високе значення має показник проміжного коефіцієнту покриття, він свідчить про те, що короткострокові зобов'язання можуть бути погашені за рахунок грошових коштів, а також дебіторською заборгованістю і склав на 2018 рік – 1,99. Коефіцієнт абсолютної ліквідності показує одиницю високоліквідних оборотних активів, які припадають на одиницю короткострокових зобов'язань підприємства. Отримані результати за останні два роки відповідають нормативним значенням та свідчать про те, що підприємство є платоспроможним та може залучати кредитні кошти для фінансування своєї діяльності.

Таблиця 1.5

Динаміка показників ліквідності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2014-2018 рр.

Показники	Період					Абсолютне відхилення			
	на 31.12. 2014	на 31.12. 2015	на 31.12. 2016	на 31.12. 2017	на 31.12. 2018	2015/2 014	2016/ 2015	2017/ 2016	2018/ 2017
1. Загальний коефіцієнт покриття (Кзп)	2,27	1,78	1,64	3,10	4,18	-0,49	-0,14	1,46	1,08
2. Проміжний коефіцієнт покриття (Кпп)	1,35	0,99	0,98	1,81	1,99	-0,36	-0,01	0,83	0,18
3. Коефіцієнт абсолютної ліквідності (Кал)	0,01	0,01	0,04	0,27	0,56	0,00	0,03	0,23	0,29

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки А, Б, В, Г, Д].

Група показників фінансової стійкості (табл.1.6) підприємства показує

рівень фінансових ризиків для підприємства та його залежність від позикових коштів. Чим вищі показники фінансової стійкості підприємства, тим швидше воно може реагувати на зовнішню та внутрішню нестабільність без зниження свого фінансового та виробничого потенціалу. Коефіцієнт фінансової автономії – один з найважливіших показників фінансової стійкості, адже він демонструє, яку частину активів підприємство може профінансувати за рахунок власних фінансових ресурсів. На протязі п'яти років значення показника коливалось в межах від 0,67 до 0,82. Та у 2018 році цей показник склав 0,70, що свідчить про те, що компанія здатна профінансувати 70% активів за рахунок власного капіталу. Можна зробити висновок про низький рівень ризиків на підприємстві і високу стійкість в середньостроковій перспективі. Коефіцієнт покриття боргу вказує на те, що підприємство може повністю покрити зобов'язання за рахунок власного капіталу і в 2018 році цей показник склав 2,31. Аналізуючи показник коефіцієнту довгострокових зобов'язань, можна зробити висновок, що підприємство не є залежним від довгострокових залучених коштів та зовнішніх інвесторів.

Таблиця 1.6

Динаміка показників фінансової стійкості філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2014-2018 рр.

Показники	Період					Абсолютне відхилення			
	на 31.12. 2014	на 31.12. 2015	на 31.12. 2016	на 31.12. 2017	на 31.12. 2018	2015/ 2014	2016/ 2015	2017/ 2016	2018/ 2017
1. Коефіцієнт фінансової автономії (Кавт)	0,82	0,78	0,67	0,77	0,70	-0,04	-0,10	0,09	-0,07
2. Коефіцієнт покриття боргу (Кпб)	4,56	3,46	2,08	3,34	2,31	-1,10	-1,39	1,26	-1,02
3. Коефіцієнт довгострокових зобов'язань (Кдзк)	0,03	0,04	0,09	0,05	0,19	0,01	0,05	-0,04	0,14

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки А, Б, В, Г, Д].

На основі проведеного аналізу фінансово-господарської діяльності

«Вільногірського гірничо-металургійного комбінату» можна зробити висновок, що підприємство з кожним роком збільшує свій чистий дохід, але протягом останніх трьох років чистий прибуток підприємства зменшується. Показники фінансової стійкості вказує на стабільність підприємства та його незалежність від зовнішніх інвесторів. Компанія має стабільний розвиток та є прибутковою.

1.2. Аналіз зовнішньоекономічної діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат»

Гірничометалургійний комплекс (ГМК) є одним із базових в економіці України, тісно пов'язаний з іншими галузями промисловості, до того ж це є експортоорієнтована галузь. У той же час зовнішні і внутрішні ринки продукції підприємств ГМК є достатньо ємними із високим рівнем конкуренції [7]. За проаналізований період 2014-2018 рр. підприємство збільшує обсяг експорту, завдяки чому збільшує свої доходи. Характеризуючи стан зовнішньоекономічної діяльності підприємства, варто сказати, що на підприємстві існує відділ маркетингу, він займається зовнішньоекономічною діяльністю, основною роботою якого є:

- комплексне вивчення та аналіз зарубіжного ринку та перспектив його розвитку для оцінки співвідношення попиту та пропозиції, отримання інформації щодо цін на продукцію, можливих тендерів та діяльності підприємств-потенційних партнерів;
- вивчення номенклатури продукції, що користується попитом та цін на неї;
- організація роботи щодо аналізу ефективності використання каналів ЗЕД;
- здійснення організації експортних операцій та доставки товару згідно з укладеними договорами;
- складання звіту про виконання бюджету, виходячи з реалізованих контрактів;

- підготовка пропозиції для потенційних контрагентів згідно затверджених прайс-листів;
- слідує за дотриманням своєчасних розрахунків за контрактами ЗТО.

Підприємство присутнє на великих ринках світу – в Європі, Близькому Сході, Африці, Далекому Сході. Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» має велику кількість партнерів по всьому світу, співпрацює з великою кількістю контрагентів. Найбільший обсяг експорту здійснюється в такі країни як Білорусь, Росія, Молдова, Європейські країни, Казахстан, Алжир.

До основних експортних позицій підприємства відносяться концентрати рутиловий, ільменітовий, цирконовий, ставролітовий, цирконовий порошкоподібний, пісок формувальний кварцовий, пісок щільний природний тощо. Для розуміння зовнішньоекономічної діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» варто розглянути географічну (табл.1.7, табл. 1.8) та товарну (табл.1.9, табл. 1.10) структури експорту.

Таблиця 1.7

Обсяги експорту філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» у розрізі країн-контрагентів, 2014-2018 рр., тис.грн

Країни	Рік				
	2014	2015	2016	2017	2018
Білорусь	313872	325440	430658	481702	490975
Росія	201741	214603	291208	361310	399607
Молдова	120632	106217	112969	138304	122197
Країни ЄС	630129	609996	780688	877514	1050371
Казахстан	68477	68514	77202	94681	86421
Алжир	45105	49488	61840	66199	74306
Інші країни	187646	245847	340421	559952	620683
Всього	1567602	1620105	2094986	2579662	2844560

Джерело: дані філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

Аналізуючи таблицю 1.7 видно, що з кожним роком підприємство збільшує обсяг експорту та порівнюючи 2018 та 2014 роки, загальний обсяг експорту зріс на 1 279 958 тис.грн, що майже вдвічі більше. Найбільший обсяг експорту відправляється в країни ЄС, потім йдуть такі країни, як

Білорусь, Росія та Молдова. У відсотковому співвідношенні (табл.1.8) збільшення експорту в 2018 році, порівняно з 2017, відбулося в такі країни, як Росія, країни ЄС та в інші країни. Хоча значних змін протягом п'яти років не відбулося, відсоткові показники залишаються приблизно на одному рівні.

Таблиця 1.8

Географічна структура експорту філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2014-2018 рр., %

Країна	Рік				
	2014	2015	2016	2017	2018
Білорусь	20,02	20,09	20,56	18,67	17,26
Росія	12,87	13,25	13,90	14,01	14,05
Молдова	7,70	6,56	5,39	5,36	4,30
Країни ЄС	40,20	37,65	37,26	34,02	36,93
Казахстан	4,37	4,23	3,69	3,67	3,04
Алжир	2,88	3,05	2,95	2,57	2,61
Інші країни	11,97	15,17	16,25	21,71	21,82
Всього	100	100	100	100	100

Джерело: дані філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

Дослідивши дані, наведені в табл. 1.9, видно, що найбільше підприємство експортує за такими товарними позиціями, як концентрат рутиловий, пісок кварцовий для скляної промисловості, концентрат ільменітів та пісок формувальний кварцовий. Така тенденція спостерігається протягом п'яти досліджувальних років. З кожним роком дохід від експорту зростає і у 2018 році склав 2844560 тис.грн, що на 264898 тис.грн більше, ніж попереднього року, та на 1 276 958 тис.грн. більше, порівнюючи з 2014 роком.

Таблиця 1.9

Обсяги експорту філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» у розрізі товарних позицій, 2014-2018 рр., тис.грн

Товарна позиція	Рік				
	2014	2015	2016	2017	2018
1	2	3	4	5	6
Концентрат рутиловий	210634	200720	250743	313448	324907
Концентрат ільменітовий	141762	150844	193880	230740	297916
Концентрат цирконовий	122451	136552	151708	196309	190588
Концентрат цирконовий порошкоподібний	143887	144117	139501	157991	146382
Концентрат ставролітовий	103471	106452	139662	193774	220143

Продовження табл. 1.9

1	2	3	4	5	6
Дистен-сілліманітовий концентрат зернистий	78640	83401	111477	107419	130245
Дистен-сілліманітовий концентрат порошкоподібний	64110	68202	93601	104206	112501
Пісок формувальний кварцовий	113207	125306	155760	206315	249931
Пісок щільний природний	94325	90145	128651	157631	170025
Пісок кварцовий для скляної промисловості	223750	208359	288630	378420	409317
Інші товари	271365	306007	441373	533409	592605
Всього	1567602	1620105	2094986	2579662	2844560

Джерело: дані філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

У відсотковому співвідношенні (табл. 1.10) також видно, що переважає експорт концентрату рутилового, але порівняно з попередніми роками, відбулося невелике відсоткове зменшення даної товарної позиції. Експорт концентрату ільменітового та піску кварцового для скляної промисловості зростає і відповідно зростає його відсоток в загальній структурі експорту підприємства. Найменше у відсотковому співвідношенні експортуються такі товарні позиції - дистен-сілліманітовий концентрат зернистий та дистен-сілліманітовий концентрат порошкоподібний.

Таблиця 1.10

Товарна структура експорту філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2014-2018 рр., %

Товарна позиція	Період				
	2014	2015	2016	2017	2018
Концентрат рутиловий	13,44	12,39	11,97	12,15	11,42
Концентрат ільменітовий	9,04	9,31	9,25	8,94	10,47
Концентрат цирконовий	7,81	8,43	7,24	7,61	6,70
Концентрат цирконовий порошкоподібний	9,18	8,90	6,66	6,12	5,15
Концентрат ставролітовий	6,60	6,57	6,67	7,51	7,74
Дистен-сілліманітовий концентрат зернистий	5,02	5,15	5,32	4,16	4,58
Дистен-сілліманітовий концентрат порошкоподібний	4,09	4,21	4,47	4,04	3,95
Пісок формувальний кварцовий	7,22	7,73	7,43	8,00	8,79
Пісок щільний природний	6,02	5,56	6,14	6,11	5,98
Пісок кварцовий для скляної промисловості	14,27	12,86	13,78	14,67	14,39
Інші товари	17,31	18,89	21,07	20,68	20,83
Всього	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Джерело: дані філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

Дослідження ринків маркетинговим відділом відбувається за рахунок пошуку нових контрагентів, які можуть запропонувати найконкурентніші ціни на вигідних умовах, а також підприємство регулярно проводить тендери на здійснення закупівель та експорту товарних позицій. На офіційному сайті підприємства є постійно діючий розділ «Актуальні тендери», з якими можуть ознайомитися всі бажаючі потенційні партнери та зв'язатися з відділом підприємства. В цій вкладці одразу описується предмет тендеру, обов'язкові вимоги, форма та приклад заяви, в деяких пропозиціях – стартова ціна. Це є зручним у пошуку нових партнерів. В своїй роботі «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» дотримується принципів відповідно до Закону України [22], а саме: добросовісна конкуренція серед учасників, максимальна економія та ефективність, відкритість та прозорість на всіх етапах здійснення міжнародних контрактів, недискримінація учасників, об'єктивна та неупереджена оцінка пропозицій процедур закупівель та експорту, запобігання корупційним діям та зловживанням.

Для того, щоб проаналізувати якими видами транспорту перевозяться різні види товару, що експортуються підприємством, розглянемо розподіл доходу філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» (табл.1.11).

Таблиця 1.11

Товарна структура експорту за різними видами транспорту філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2018 р., тис.грн, %

Товарна позиція	Вид транспорту						Дохід за 2018 р.
	Автомобільний		Залізничний		Морський		
	тис.грн	%	тис.грн	%	тис.грн	%	тис.грн
1	2	3	4	5	6	7	8
Концентрат рутиловий	189951	19,5	115202	7,2	19754	7,3	324907
Концентрат ільменітовий	129613	13,3	130520	8,2	37783	14,0	297916
Концентрат цирконовий	65448	6,7	88764	5,6	36376	13,5	190588
Концентрат цирконовий порошкоподібний	51553	5,3	82994	5,2	11835	4,4	146382
Концентрат ставролітовий	99744	10,2	102589	6,4	17810	6,6	220143
Дистен-сілліманітовий концентрат зернистий	54044	5,5	76201	4,8	0	0,0	130245

Продовження табл. 1.11

1	2	3	4	5	6	7	8
Дистен-сілліманітовий концентрат порошкоподібний	31151	3,2	81350	5,1	0	0,0	112501
Пісок формувальний кварцовий	25244	2,6	192301	12,0	32386	12,0	249931
Пісок щільний природний	53157	5,4	102088	6,4	14780	5,5	170025
Пісок кварцовий для скляної промисловості	130205	13,3	250661	15,7	28451	10,6	409317
Інші товари	146339	15,0	375801	23,5	70465	26,1	592605
Всього	976449	100,0	1598471	100,0	269640	100,0	2844560

Джерело: дані філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

Аналізуючи табл.1.11 видно, що всі товарні позиції підприємства експортуються трьома видами транспорту – автомобільним, залізничним та морським. Лише дві товарні позиції - дистен-сілліманітовий концентрат зернистий та дистен-сілліманітовий концентрат порошкоподібний не транспортуються морським видом транспорту. Найбільше товару у 2018 році перевозилось залізничним видом транспорту. Враховуючи різну віддаленість та розташованість країн-імпортерів продукції комбінату, розглянемо географічну структуру експорту за різними видами транспорту (табл.1.12).

Таблиця 1.12

**Географічна структура експорту за різними видами транспорту
філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», 2018 р., тис.грн,
%**

Країна	Вид транспорту						Дохід за 2018
	Автомобільний		Залізничний		Морський		
	тис.грн	%	тис.грн	%	тис.грн	%	тис.грн
Білорусія	209120	21,4	301855	18,9	0	0	490975
Росія	112080	11,5	287527	18,0	0	0	399607
Молдова	84209	8,6	37988	2,4	0	0	122197
Країни ЄС	420117	43,0	630254	39,4	0	0	1050371
Казахстан	58006	5,9	8415	0,5	0	0	86421
Алжир	0	0,0	0	0,0	74306	27,6	74306
Інші країни	92917	9,5	332432	20,8	195334	72,4	620683
Всього	976449	100,0	1598471	100,0	269640	100	2844560

Джерело: дані філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

Враховуючи те, що не зі всіма країнами-імпортерами Україна має

морське сполучення, даний вид транспорту найменше використовується при транспортуванні вантажів, хоча і є найдешевшим. Найбільше залізничним транспортом експортується в європейські країни, Білорусь, Росію, це пояснюється близькістю розташування даних країн по відношенню до України. Найменше залізничними шляхами перевозиться товару до Казахстану, в тому напрямку частіше використовується автомобільний вид транспорту.

1.3. Оцінка ефективності вибору виду транспорту при здійсненні зовнішньоторговельних операцій філії «Вільногірський гірничо–металургійний комбінат»

Враховуючи, що основною діяльністю підприємства є виробництво концентратів рідкісних металів, основний обсяг яких направлений на експорт, доцільним буде визначити ефективність експортних операцій в розрізі вибору транспорту при виконанні зовнішньоторговельних контрактів.

Основними умовами постачання продукції є FCA та FOB. Так як ціна перевезення відіграє важливу роль в кінцевій вартості контракту, правильно вибраний та розрахований вид транспортування вантажу може надати значну конкурентну перевагу перед іншими постачальниками аналогічної продукції. Підприємство не має свого власного парку автомобільних машин, залізничних вагонів та морських суден. Перевезення вантажів відбувається транспортно-експедиторськими компаніями. Основними партнерами філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» при транспортуванні продукції автомобільним видом транспорту є ТОВ «Transportica» та ПрАТ «Dnipro LCC» - здійснює також морські перевезення, з даними компаніями у підприємства підписані довгострокові контракти, завдяки чому комбінат отримує послуги за зниженими тарифами. Пересування вантажів залізничними шляхами здійснює АТ «Укрзалізниця».

У галузі вантажних перевезень, тарифи визначаються на ринковій

основі і діяльність транспортної системи визначається кон'юктурою відповідного сектора економіки [4]. Основними видами транспорту, які використовує філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» є залізничний, автомобільний та морський. Навантаження відбувається насипом у залізничних вагонах, в трюм судна, в 50 кілограмові мішки та в одноразові м'які контейнери. Обсяги транспортування вантажів наведено на рис. 1.1.

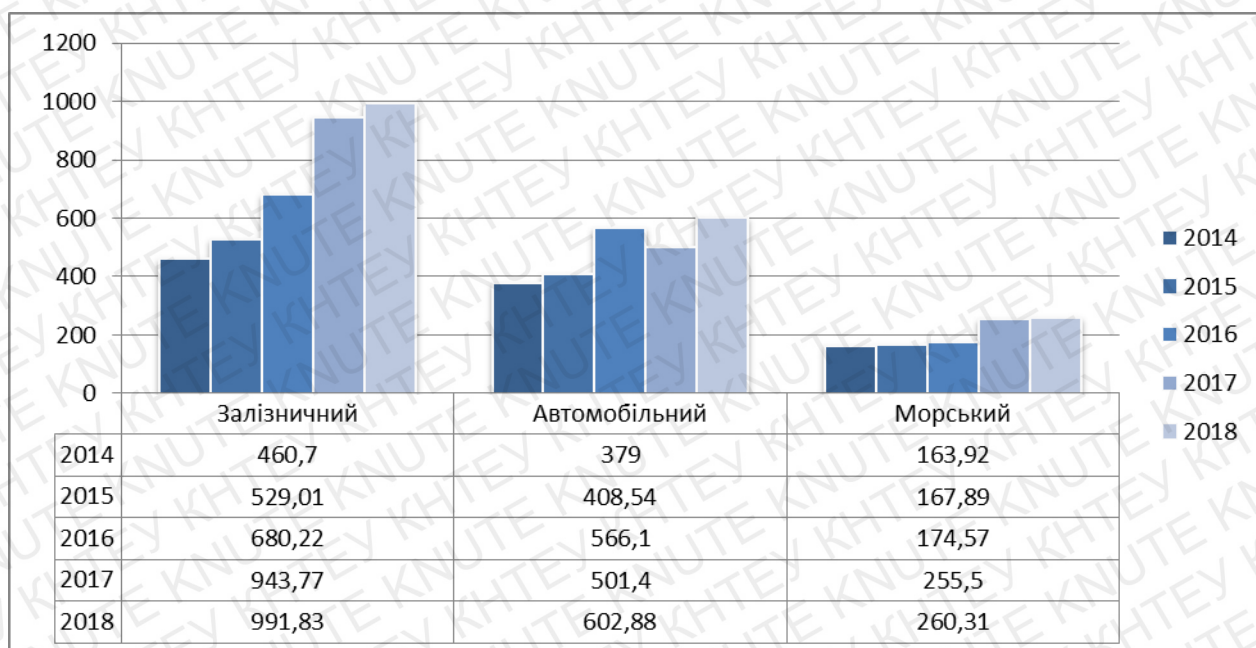


Рис.1.1 Розподіл обсягів експорту за видами транспорту філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», тис.т

Джерело: дані філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

З наведених даних (рис.1.1) видно, що найбільше товару перевозиться залізничним видом транспорту, на другому місці - автомобільний. Обсяги експорту, відповідно і транспортування, постійно зростають. Протягом п'яти років тенденція в розподілі перевезення за видами транспорту не змінювалась. Дана статистика обумовлена близькістю розташування підприємства до залізничної станції Вільногірськ та тим, що автомобільний вид транспорту має найбільший доступ серед усіх видів транспорту до місць призначення.

Організація процесу перевезення вантажів повинна забезпечувати

задоволення контрагента у перевезенні при високому рівні якості продукції та мінімальних витратах. Організація транспортного процесу вимагає визначення системи показників ефективності окремих процесів, а також оцінку роботи перевізника. Такі показники, як своєчасність доставки вантажу, тривалість перевезення, втрати в процесі транспортування, продуктивність транспортних засобів, енергомісткість перевезень, витрати окремих матеріальних ресурсів (паливо, форс-мажорні), екологічний фактор, безпека (рис.1.2), - є основними критеріями при вирішенні задач організації транспортного процесу. Але найбільш повна оцінка ефективності вантажних перевезень повинна включати розходи на тару, упаковку, перевезення, зберігання, перенавантаження, якщо це інтермодальне транспортування, розпакування вантажу, капітальні вкладення в комплекс технічних засобів, вартість вантажної маси, що перебуває у шляху, та втрати продуктів при транспортуванні [9].



Рис. 1.2 Характеристика ефективності транспортного процесу

Джерело: [3,13]

Але найкращим показником при виборі того чи іншого виду транспорту буде аналіз ефективності експортної операції існуючих

зовнішньоторговельних контрактів з урахуванням витрат на транспортування. Розрахуємо ефективність експортної операції на поставку однієї партії товару автомобільним видом транспорту в м.Жлобин, Республіка Білорусь (710 км) на умовах DAT Жлобин [Додаток Ж] та автомобільним видом транспорту в м.Лінц, Австрія (1928 км) на умовах FCA Вільногірськ [Додаток З].

Підприємство «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» заключило контракт на поставку 200 тон концентрату рутилового за ціною 1200 дол.США/тон в 2019 році. Проаналізуємо ефективність однієї поставки товару – 200 тонн на умовах DAT Жлобин Білоруському металургійному комбінату (м.Жлобин, Білорусь). Загальна вартість однієї поставки товару складає 240 000 дол.США. Згідно з цією умовою продавець зобов'язується доставити товар до зазначеного місця, в даному випадку термінал м.Жлобин. Покупець зобов'язується оплатити митні формальності для ввезення товару, імпортерне мито та інші митні процедури ввезення. Вихідні умови наведені в табл. 1.13.

Таблиця 1.13

Вихідні умови для розрахунку ефективності експортної поставки автомобільним видом транспорту до м.Жлобин, Білорусь

Найменування товару	Концентрат рутиловий
Країна-імпортер	Білорусь
Ціна за одиницю	1200 дол.США
Загальна кількість	200 тонн
Умови постачання	DAT Жлобин
Курс НБУ на час здійснення платежів грн/дол. США	27,01

Джерело: складено автором на основі [Додаток Ж].

Оплата кожної партії Товару обмовляється в кожному додатку. Валюта платежу – долар США. Розрахунки за цим контрактом здійснюються в безготівковій формі прямим банківським переказом грошових коштів відповідно до банківських реквізитів Продавця, зазначених в контракті. Датою переходу права власності на партію Товару вважається дата фактичної поставки на термінал у м. Жлобин, проставлена в накладній, виданої

Продавцем на відвантажену партію Товару. Покупець щомісяця до 20-го числа місяця, що передує відвантаженню, надає Продавцю заявку на поставку Товару із зазначенням його асортименту, кількості, умов і термінів поставки та оплати, вантажоодержувача, його коду, терміналу призначення. У заявці має бути посилання на контракт. Продавець не пізніше 2-го (другого) робочого дня місяця, в якому планується відвантаження, погоджує або коригує отриману заявку Покупця, про що повідомляє останнього за допомогою факсимільного або електронного зв'язку.

Вартість концентрату рутилового на внутрішньому ринку України становить 25 500 грн/тонну. Собівартість експортованої продукції (200 т) складає 3 540 000 грн (131 062 дол.США). Сукупні витрати на реалізацію концентрату рутилового на території України становлять 3% від вартості контракту за внутрішніми цінами.

Витрати на транспортування вантажу автомобільним транспортном 8670 дол.США – 1 цільнометалева машина вміщує до 35 тон вантажу, відповідно на поставку однієї партії потрібно 6 машин. Навантаження на основний транспорт 0,9 дол./тонн. Розвантаження партії товару з основного транспорту 0,9 дол./тонн.

Страховання вантажу згідно умов контракту покладається на того, хто оплачує основне перевезення і складає 10% від вартості контракту.

Визначимо ефективність експортної угоди на умовах DAT Жлобин «Інкотермс 2010», підписаної з «Білоруським металургійним комбінатом». Результати розрахунку оформлено в табл. 1.14.

Алгоритм розрахунку:

1. Фактурна вартість = $200 \cdot 1200 = 240\,000$ дол.США;
2. Витрати на навантаження = $200 \cdot 0,9 = 180$ дол.США;
3. Вартість перевезення автомобільним транспортом = 8670 дол.США;
4. Вартість розвантаження = $200 \cdot 0,9 = 180$ дол.США;
5. Страховання вантажу = $240\,000 \cdot 0,1 = 24\,000$ дол.США;
6. Ефективність операції = $240\,000 / (180 + 8670 + 180 + 131\,062 + 24\,000) =$

1,46;

7. Ефект від операції = $240\,000 - 180 - 8670 - 180 - 131\,062 - 24\,000 = 75\,908$ дол.США;

8. Дохід від реалізації на внутрішньому ринку = $25\,500 \cdot 200 = 5\,100\,000$ грн;

9. Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 \cdot 0,03 = 153\,000$ грн;

10. Ефективність операції від продажу на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 / (153\,000 + 3\,540\,000) = 1,38$;

11. Ефект від операції на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 - 153\,000 - 3\,540\,000 = 1\,407\,000$ грн.

Таблиця 1.14

Показники ефективності експортної операції (перевезення автомобільним видом транспорту) до м.Жлобин, Білорусь

№ пор.	Показники	Результати розрахунку
1	Кількість одиниць товару, тонн	200
2	Контрактна ціна, дол.США/тонн	1200
3	Обсяг реалізації, дол.США	240 000
4	Курс валюти, грн./дол.США	27,01
5	Виробнича собівартість, грн	3 540 000
6	Додаткові витрати, пов'язані з експортом товару, дол.США	9030
7	Страхування вантажу, дол.США	24 000
8	Витрати, пов'язані з реалізацією товарів на внутрішньому ринку, грн	153 000
9	Ціна реалізації на внутрішньому ринку грн./тонн.	25 500
10	Дохід від реалізації на внутрішньому ринку, грн	5 100 000
11	Ефект від операції, грн	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1 407 000
	- при продажу на зовнішньому ринку	2 050 275
12	Ефективність операції:	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1,38
	- при продажу на зовнішньому ринку	1,46

Джерело: розраховано автором на основі [Додатку Ж].

Розрахувавши ефективність експортної угоди при транспортуванні товару автомобільним видом транспорту до м.Жлобин, Республіка Білорусь, видно, що операція є ефективною. При чому ефект від операції при продажу

на зовнішньому ринку на 643 275 грн більший, ніж при реалізації на внутрішньому ринку при поставці однієї партії товару.

Наступним етапом буде визначення ефективності зовнішньоторговельного контракту на поставку концентрату рутилового, заключеного з Металургійним комбінатом «Voestalpine», м.Лінц, Республіка Австрія (1928 км) на умовах FCA Вільногірськ.

Підприємство «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» заключило контракт на поставку 200 т концентрату рутилового за ціною 990 дол.США/тонн на умовах FCA Вільногірськ («Інкотермс 2010») з Металургійним комбінатом «Voestalpine» (м.Лінц, Республіка Австрія). Загальна вартість контракту 198 000 дол.США. Згідно з цією умовою продавець зобов'язується передати товар, зазначеному покупцем перевізнику, в даному випадку на підприємстві «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат». Також продавець несе відповідальність за навантаження товару на основний транспорт – цільнометалеві машини. Всі інші витрати, пов'язані з оплатою основного транспорту, страхуванням перевезення, доставкою до міста у країні імпорту, розвантаження з основного транспортного засобу та сплатою імпортного мита, покладаються на покупця – Металургійним комбінатом «Voestalpine». Вихідні умови розрахунку наведено в табл.1.15.

Таблиця 1.15

Вихідні умови для розрахунку ефективності експортної поставки автомобільним видом транспорту до м.Лінц, Австрія

Найменування товару	Концентрат рутиловий
Країна-імпорер	Австрія
Ціна за одиницю	990 дол.США
Загальна кількість	200 тонн
Умови постачання	FCA Вільногірськ
Курс НБУ на час здійснення платежів грн/дол. США	27,01

Джерело: складено автором на основі [Додаток 3].

Валюта платежу – долар США. Розрахунки за цим контрактом здійснюються в безготівковій формі прямим банківським переказом

грошових коштів відповідно до банківських реквізитів Продавця, зазначених в контракті. Датою переходу права власності на партію Товару вважається дата, зазначена в накладній основного перевізника про приймання вантажу, виданої Продавцем на відвантажену партію Товару.

Вартість концентрату рутилового на внутрішньому ринку України становить 25 500 грн/тонну. Собівартість експортованої продукції (200 т) складає 3 540 000 грн (131 062 дол.США). Сукупні витрати на реалізацію концентрату рутилового на території України становлять 3% від вартості контракту за внутрішніми цінами.

Алгоритм розрахунку визначення ефективності експортної угоди на умовах FCA Вільногірськ, підписаної з Металургійним комбінатом «Voestalpine»:

1. Фактурна вартість = $200 \cdot 990 = 198\,000$ дол.США;
2. Витрати на навантаження = $200 \cdot 0,9 = 180$ дол.США;
3. Ефективність операції = $198\,000 / (180 + 131\,062) = 1,50$;
4. Ефект від операції = $198\,000 - 180 - 131\,062 = 66\,758$ дол.США;
5. Дохід від реалізації на внутрішньому ринку = $25\,500 \cdot 200 = 5\,100\,000$ грн;
6. Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 \cdot 0,03 = 153\,000$ грн;
7. Ефективність операції від продажу на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 / (153\,000 + 3\,540\,000) = 1,38$;
8. Ефект від операції на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 - 153\,000 - 3\,540\,000 = 1\,407\,000$ грн.

Результати розрахунків оформимо в таблицю 1.16.

Таблиця 1.16

**Показники ефективності експортної операції (перевезення
автомобільним видом транспорту) до м.Лінц, Австрія**

№ пор.	Показники	Результати розрахунку
1	Кількість одиниць товару, тонн	200
2	Контрактна ціна, дол.США/тонн.	990
3	Обсяг реалізації, дол.США	198 000
4	Курс валюти, грн/дол.США	27,01
5	Виробнича собівартість, грн	3 540 000
6	Додаткові витрати, пов'язані з експортом товару, дол.США	180
7	Витрати, пов'язані з реалізацією товарів на внутрішньому ринку, грн	153 000
8	Ціна реалізації на внутрішньому ринку грн/тонн.	25 500
9	Дохід від реалізації на внутрішньому ринку, грн	5 100 000
10	Ефект від операції, грн	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1 407 000
	- при продажу на зовнішньому ринку	1 803 133,58
11	Ефективність операції:	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1,38
	- при продажу на зовнішньому ринку	1,50

Джерело: розраховано автором на основі [Додаток 3].

Проаналізувавши ефективність експортних операцій за двома контрактами, можна зробити наступні висновки: реалізація товару на зовнішньому ринку є більш прибутковою, ніж на внутрішньому ринку. Транспортування товару до Білорусі на умовах DAT Жлобин є більш прибутковим, ніж до Австрії на умовах FCA Вільногірськ. Ефект від операції першого контракту на 247 141 грн більший, ніж від контракту, заключеного з Австрією. Це обумовлено близькістю розташування до країни призначення та більш високою ціною контракту на умовах DAT («Інкотермс 2010»).

Висновки до розділу 1

Провівши дослідження фінансово-економічної та зовнішньоекономічної діяльності підприємства «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» можемо зробити відповідні висновки:

1. Аналіз фінансово-господарської діяльності підприємства дав змогу

оцінити сучасний стан компанії, ефективність та прибутковість її діяльності. Протягом останніх досліджених п'яти років підприємство було прибутковим, чистий прибуток у 2018 році склав 114 887 тис.грн. З кожним роком «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» збільшував обсяги виробництва та експорту відповідно, має стійки відносини з іноземними партнерами, проводить логістичну політику, яка впливає на кінцеву вартість товару, здійснює успішну маркетингову політику. Така політика підприємства сприяє зростанню обсягів виробництва та покращенню конкурентоспроможності комбінату, як на внутрішньому, так і на зовнішньому ринках.

2. Основними країнами, з якими співпрацює філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» є Білорусь, Росія, Казахстан та країни ЄС (Польща, Австрія, Німеччина, Бельгія).

3. Аналіз ефективності експортних операцій підприємства за двома контрактами на різних умовах поставки – DAT Жлобин та FCA Вільногірськ, заключених підприємством у 2018 році показав, що експортування товару є більш вигідним, ніж реалізація на внутрішньому ринку. Відповідні розрахунки дали можливість побачити, що підприємство успішно експортує продукцію на ринок, проте для підвищення ефективності експортних операцій та покращення конкурентних позицій необхідно здійснювати пошук напрямів удосконалення процесу транспортування товару та розробити комплекс заходів для його удосконалення при здійсненні зовнішньоторговельних контрактів.

РОЗДІЛ 2. НАПРЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ТРАНСПОРТНИХ ОПЕРАЦІЙ ПРИ ЗДІЙСНЕННІ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ФІЛІЇ «ВІЛЬНОГІРСЬКИЙ ГІРНИЧО-МЕТАЛУРГІЙНИЙ КОМБІНАТ»

2.1. Обґрунтування пропозицій щодо вибору виду транспорту при здійсненні міжнародних операцій підприємства–суб'єкта ЗЕД

Враховуючи високу конкуренцію на ринку, підприємства, що мають свої логістичні канали мають постійно знаходити варіанти для зменшення витрат та підвищення ефективності системи транспортування вантажів. В сучасних умовах необхідно працювати за напрямками по організації та поліпшення якості процесу транспортування: розширення каналів збуту та управління процесом поставок; оптимізація тендерних закупівель для виробництва; підвищення ефективності праці за рахунок підвищення якості обслуговування персоналу; зменшення логістичних витрат; підвищення ефективності процесів, що пов'язані з процесом дистрибуції товару; покращення товаропотоків та руху вантажу від виробника до клієнта; контролювання витрат та фінансів в цілому [19].

Світовий ринок насичений металургійними підприємствами з видобутку руд кольорових металів та конкуренція між ними існує велика. Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» вже багато років присутня на ринку та має стійкі зв'язки з різними контрагентами з усього світу, але навіть у такого підприємства виникають проблеми, пов'язані з виробничими процесами та політикою держави. До проблем підприємства можна віднести: занепад матеріально-технічної бази, відсутність захисту інтересів українського виробника металургійної продукції на міжнародному і регіональному ринках, збільшення витрат на паливо при транспортуванні та видобуток руд кольорових металів. Основні рекомендації щодо впровадження в подальшому управлінні на підприємстві:

- ведення нових технологій у виробництво, які б допомагали зменшити затрати на собівартість продукції та зменшити ціну продукції для посилення конкурентоспроможності підприємства на світовому ринку;
- збільшення витрат на маркетингові дослідження для розширення ринків збуту;
- підписання довгострокових контрактів с транспортно-логістичними компаніями для зменшення тарифів на транспортування вантажів [26].

Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» входить до числа найбільших металургійних підприємств України. Основна діяльність направлена на видобуток руд кольорових металів, де підприємство утримує свої лідерські позиції. Враховуючи, що більшість продукції йде на експорт та підприємство є прибутковим, можна зробити модернізацію виробництва для збільшення обсягів та якості продукції.

Для покращення ефективності вибору транспорту доцільно оптимізувати поставки вантажу за наступними критеріями: тривалість поставки, вартість перевезення, можливість поставки конкретного виду товару в конкретну країну та додаткові процедури при транспортуванні [28]. Прогнозний аналіз буде проводитись відповідно до двох контрактів на поставку концентрату рутилового (200 т) в Білорусь, м.Жлобін (710 км) та Австрія м.Лінц (1928 км) (табл.2.1).

Таблиця 2.1

Критерії ефективності вибору виду транспорту

	Залізничний	Автомобільний	Автомобільний/ річковий
1	2	3	4
Білорусь, м.Жлобін			
Тривалість поставки	6 діб	20 годин	16 діб 11 годин
Вартість перевезення	3333,77 дол.США	8670 дол.США	500 дол.США- автом. + 1014 дол.США
Можливість поставки в конкретну країну	+	+	-

Продовження табл.2.1

1	2	3	4
Додаткові процедури при транспортуванні	Відсутні	Відсутні	Необхідність перенавантаження на інший вид транспорту
Австрія, м.Лінц			
Тривалість поставки	10 діб	1 доба 17 годин	32 доби 18 годин
Вартість перевезення	6627 дол.США	22 980 дол.США	782 дол.США – автом. + 1964 дол.США
Можливість поставки в конкретну країну	+	+	-
Додаткові процедури при транспортуванні	Необхідність перенавантаження продукції з колії 1520 мм на колію 1435 мм	Відсутні	Необхідність перенавантаження на інший вид транспорту

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки Ж, З].

Білорусь

Залізничний: Тривалість доставки вантажу розраховується за формулою 2.1:

$$T = t_1 + t_2 + t_3 \quad (2.1), \text{ де}$$

t_1 – час на операції пов'язані з відправлення і прибуттям вантажу;

t_2 – час в дорозі

$$t_2 = \frac{\text{відстань перевезення в км}}{\text{норма середньодобового пробігу}}$$

t_3 – терміни доставки вантажів, що перевозяться дрібними відправками і в контейнерах, збільшуються на накопичення і сортування на вантажосортувальних платформах при відстані перевезення: до 1000 км - на 1 добу; понад 1000 км - на 2 доби.

t_1 - 1 доба на відправлення, 1 доба для залізничної дороги призначення;

$t_2 = 710/330 = 2,15 \approx 3$ доби, 330 км – норма для не швидкопсувних вантажів, що перевозяться дрібними відправками; t_3 - 1 доба, тому що відстань менша за 1000 км [20].

$$T = 1 + 1 + 3 + 1 = 6 \text{ діб}$$

Автомобільний: перевозка ціЛЬНОметалева машина до 35 т. (200 т за одну поставку, всього 6 машин). Середня експлуатаційна швидкість вантажних транспортних засобів 70-80 км/год [21]. $T = 710/70 = 10$ год., з урахуванням зупинки на перерву +2 години, з урахуванням зупинки на митному кордоні + 2-5 год.; тривалість навантаження 3 год. Загальна тривалість перевезення 20 годин.

Враховуючи, що в місті Вільногірськ, в якому розташовано підприємство, немає прямого виходу до річкового та повітряного видів транспорту, доцільним є використання інтермодальних перевезень – автомобільний/річковий, автомобільний/повітряний.

Автомобільний/річковий: доставка автомобільним транспортом до річкового порту у м.Дніпро + навантаження-розвантаження вантажу – 8 годин. Відстань між портами м.Дніпро та м.Жлобин – 1029 км (555,6 миль). Середня швидкість водного виду транспорту 36 вузлів/год. ≈ 65 км/год. Час доставки водним транспортом $T = 1029/65 = 15,8 \approx 16$ діб. Розвантаження та доставка до місця призначення 3 години. Разом час перевезення автомобільний/річковий видами транспорту дорівнює 16 діб 11 годин.

Австрія

Залізничний: t_1 - 1 доба на відправлення, 1 доба для залізничної дороги призначення; $t_2 = 1928/330 = 5,84 \approx 6$ діб, 330 км – норма для не швидкопсувних вантажів, що перевозяться дрібними відправками; t_3 - 2 доби, тому що відстань перевищує 1000 км.

$$T = 1 + 1 + 6 + 2 = 10 \text{ діб}$$

Автомобільний: $T = 1928/70 \approx 28$ год., з урахуванням зупинки на перерву через кожні 7 годин транспортування +5 години, з урахуванням зупинки на митному кордоні + 2-5 год.; тривалість навантаження 3 год.

Загальна тривалість перевозки 41 година = 1 доба 17 годин.

Автомобільний/річковий: доставка автомобільним транспортом до річкового порту у м.Ізмаїл + навантаження-розвантаження 15 год. Відстань між портами м.Ізмаїл та м.Лінц – 2086 км. $T = 2086/65 = 32$ доби. Розвантаження та доставка до місця призначення 3 години. Всього тривалість перевезення 32 доби 18 годин.

Розрахувавши дані, наведені в табл. 2.1, можна провести аналіз різних видів транспорту за методом балів.

Таблиця 2.2

Оцінка видів транспорту, бали

Показник	Вид транспорту		
	Залізничний	Водний	Автомобільний
Вартість доставки	2-3	1-2	4
Час доставки	3	5	2
Надійність дотримання графіку поставки	2	3	4
Доступність	1	3	1
Безпечність	2	4	1

Джерело: побудовано автором на основі [Табл. 2.1].

Критерій оцінки вибору транспорту можливість поставки конкретного товару в конкретну країну оцінювався в розрізі застосування тарифних та нетарифних обмежень, доступності в географічному плані, а також універсальності. Для даного виду товару не накладені тарифні і нетарифні обмеження в Білорусі та Австрії, щодо доступності відносно розташування підприємства переважають залізничний та автомобільний види транспорту.

Експертна оцінка факторів впливу на ефективність управління транспортною діяльністю відзначає, що важливу роль грають показники надійності, дотримання часових графіків доставки та вартість доставки вантажу. Визначення цих факторів проводиться відповідно до вимог клієнта і тоді експедитор може обрати будь-який вид транспорту, спираючись на аналіз характеристики різних видів транспорту та вимог клієнта [17].

Експедитор при аналізі факторів та виборі виду транспорту повинен враховувати:

- перевезення морськими шляхами можливе в період навігації на внутрішніх та зовнішніх водах;
- якщо відправка вантажу супроводжується контейнерним перевезенням, то ці контейнери повинні належати перевізнику або власнику лінії перевезення;
- на вартість перевезення та час доставки товару залізничним видом транспорту впливає вибір вагонів, що належать відправнику або вагони, що належать залізниці [23].

Після вибору виду транспорту необхідно провести аналіз існуючих на ринку перевізників. Проводиться ранжування окремих показників і складається рейтинг можливих кандидатів. Зазвичай підприємство проводить тендери, в якому беруть участь експедитори та представники компанії. Після обрання партнера підписується договір на вказаних умовах.

Аналізуючи табл. 2.2, найкращим рішенням щодо вибору транспорту при поставці концентрату рутилового в Білорусь та Австрію буде залізничний вид транспорту, адже він є дешевшим та доступним за розташуванням для досліджуваного підприємства. Враховуючи, що вагома роль в транспортуванні вантажів віддається собівартості транспортних послуг, це відіграє важливу роль в формуванні цінової політики та конкурентоспроможності підприємства.

2.2. Розробка заходів щодо оптимізації транспортних операцій філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат»

Для досягнення більшої ефективності, прибутковості зовнішньоекономічної діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» пропонується розглянути транспортування партії товару залізничним видом транспорту до м.Жлобин на умовах DAT Жлобин за одним контрактом (табл.2.3). За іншим контрактом, підписаним з Металургійним комбінатом «Voestalpine», вирішено розрахувати

ефективність експортної операції, змінивши умови поставки з FCA Вільногірськ на DAT Лінц, розглянувши два варіанти транспортування – залізничний та автомобільний види транспорту.

Таблиця 2.3

Вихідні умови для розрахунку ефективності експортної поставки залізничним видом транспорту до Білорусі

Найменування товару	Концентрат рутиловий
Країна-імпорер	Білорусь
Ціна за одиницю	1200 дол.США
Загальна кількість	200 тонн
Умови постачання	DAT Жлобин
Курс НБУ на час здійснення платежів грн./дол. США	27,01

Джерело: складено автором на основі [Додаток Ж].

Вихідні умови контракту залишаються не змінними, відмінність у тому, що основне перевезення здійснюється залізничним видом транспорту.

Витрати на транспортування вантажу залізничним видом транспорту визначаються з розрахунку загальних цін на перевозку руд, вугілля, інших насипних корисних копалин відповідно до розцінок зазначених на сайті Укрзалізниці [16]– 29,15 грн/вагон за 1 км територією України та 31,17 грн/вагон за 1 км територією Білорусії. 1 товарний вагон вміщує від 67 тонн вантажу, відповідно на поставку однієї партії потрібно 3 вагони. Відстань територією України залізничними шляхами складає 659 км, перевезення на території України - 57 629,55 грн (2133,64 дол.США). На території Білорусії вантаж проїде 260 км, сума перевезення територією Білорусії дорівнює 24 312,6 грн (900,1 дол.США). Загальна сума перевезення, разом з експедиторськими послугами склала 3333,77 дол.США. Навантаження на основний транспорт 0,85 дол./тонн. Розвантаження партії товару з основного транспорту 0,8 дол./тонн. За страхування вантажу за умовами контракту відповідальний той, хто здійснює основне перевезення – 10 %.

Вартість концентрату рутилового на внутрішньому ринку України становить 25 500 грн/тонну. Собівартість експортованої продукції (200 т) складає 3 540 000 грн (131 062 дол.США). Сукупні витрати на реалізацію

товару на внутрішньому ринку становлять 3% від вартості контракту за внутрішніми цінами.

Визначимо ефективність експортної угоди на умовах DAT «Інкотермс 2010», підписаної з «Білоруським металургійним комбінатом». Результати розрахунку оформлено в табл. 2.4.

Алгоритм розрахунку:

1. Фактурна вартість = $200 \cdot 1200 = 240\,000$ дол.США;
2. Витрати на навантаження = $200 \cdot 0,85 = 170$ дол.США;
3. Вартість перевезення залізничним транспортом = 3333,77 дол.США;
4. Вартість розвантаження = $200 \cdot 0,8 = 160$ дол.США;
5. Страхування вантажу = $240\,000 \cdot 0,1 = 24\,000$ дол.США;
6. Ефективність операції = $240\,000 / (170 + 3333,77 + 160 + 131\,062 + 24\,000) = 1,51$;
7. Ефект від операції = $240\,000 - 170 - 3333,77 - 160 - 131\,062 - 24\,000 = 81\,274$ дол.США;
8. Дохід від реалізації на внутрішньому ринку = $25\,500 \cdot 200 = 5\,100\,000$ грн;
9. Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 \cdot 0,03 = 153\,000$ грн;
10. Ефективність операції від продажу на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 / (153\,000 + 3\,540\,000) = 1,38$;
11. Ефект від операції на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 - 153\,000 - 3\,540\,000 = 1\,407\,000$ грн.

Таблиця 2.4

Показники ефективності експортної операції (перевезення залізничним видом транспорту) до м.Жлобин, Білорусь

№ пор.	Показники	Результати розрахунку
1	2	3
1	Кількість одиниць товару, тонн	200
2	Контрактна ціна, дол.США/тонн	1200
3	Обсяг реалізації, дол.США	240 000

Продовження табл.2.4

1	2	3
4	Курс валюти, грн/дол.США	27,01
5	Виробнича собівартість, грн	3 540 000
6	Додаткові витрати, пов'язані з експортом товару, дол.США	3663,77
7	Страхування вантажу, дол.США	24 000
7	Витрати, пов'язані з реалізацією товарів на внутрішньому ринку, грн	153 000
8	Ціна реалізації на внутрішньому ринку грн/тонн.	25 500
9	Дохід від реалізації на внутрішньому ринку, грн	5 100 000
10	Ефект від операції, грн	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1 407 000
	- при продажу на зовнішньому ринку	2 195 210,74
11	Ефективність операції:	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1,38
	- при продажу на зовнішньому ринку	1,51

Джерело: розраховано автором на основі [Додаток Ж].

Провівши розрахунок ефективності зовнішньоторговельної операції на поставку концентрату рутилового залізничним видом транспорту, видно, що транспортування залізничними шляхами є більш вигідним. Це пояснюється меншими тарифами, ніж при транспортуванні автомобільним видом транспорту. При перевезенні вантажу залізничними вагонами, підприємство отримує на 392 077 грн більше за одну поставку товару. Проте цей варіант є більш довгим за часом. Лише, якщо в покупця є потреба в терміновій поставці товару, то доцільним буде обрати автомобільний вид транспорту.

Для підтвердження зроблених висновків, розрахуємо ефективність ще одного зовнішньоекономічного контракту [дод.3], заключеного з Металургійним комбінатом «Voestalpine», м.Лінц, Республіка Австрія (1928 км) на умовах DAT Лінц («Інкотермс 2010»).

Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» заключило контракт на поставку 200 тонн концентрату рутилового за ціною 1270 дол.США/тонну (в ціну товару входить вартість упаковки) на умовах DAT Лінц («Інкотермс 2010») з Металургійним комбінатом «Voestalpine», м.Лінц, Республіка Австрія. Загальна вартість контракту складає 254 000 дол.США. Згідно з цією умовою продавець зобов'язується доставити товар покупцю до м.Лінц у країні імпорту. Продавець несе відповідальність за навантаження

товару, його транспортування до зазначеного місця та за розвантаження даної партії товару. Вихідні умови наведені в табл.2.5

Таблиця 2.5

Вихідні умови для розрахунку ефективності експортної поставки до м.Лінц, Австрія

Найменування товару	Концентрат рутиловий
Країна-імпорер	Австрія
Ціна за одиницю	1270 дол.США
Загальна кількість	200 тонн
Умови постачання	DAT Лінц
Курс НБУ на час здійснення платежів грн./дол. США	27,01

Джерело: складено автором на основі [Додаток 3].

Валюта платежу – долари США. Розрахунки за цим контрактом здійснюються прямим банківським переказом грошових коштів відповідно до банківських реквізитів Продавця, зазначених у контракті. Момент переходу ризиків – поставка товару в зазначеному в договорі терміналі (м.Лінц). Після розвантаження товару всю відповідальність за збереження та цілісність бере на себе покупець. Покупець щомісяця до 20-го числа місяця, що передує відвантаженню, надає Продавцю заявку на поставку Товару із зазначенням його асортименту, кількості, умов і термінів поставки та оплати, вантажоодержувача, станції призначення і її коду . У заявці має бути посилання на контракт. Продавець не пізніше 2-го (другого) робочого дня місяця, в якому планується відвантаження, погоджує або коригує отриману заявку Покупця, про що повідомляє останнього за допомогою факсимільного або електронного зв'язку.

Вартість концентрату рутилового на внутрішньому ринку України становить 25 500 грн за тонну. Собівартість експортованої продукції складає 3 540 000 грн (131 062 дол.США). Сукупні витрати на реалізацію концентрату рутилового на території України становлять 3% вартості контракту за внутрішніми цінами.

Розглянемо ефективність експортної операції з урахуванням витрат на транспортування автомобільним видом транспорту. Витрати на

транспортування вантажу автомобільним транспортном разом з експедиторськими послугами складає 22 980 дол.США –1 цільнометалева машина вміщує 35 тон вантажу, відповідно на поставку однієї партії потрібно 6 машин. Навантаження та розвантаження з основного транспорту складає 0,9 дол.США/тонн.

Алгоритм розрахунку:

1. Фактурна вартість = $200 \cdot 1270 = 254\,000$ дол.США;
2. Витрати на навантаження на основний транспорт = $200 \cdot 0,9 = 180$ дол.США;
3. Вартість перевезення автомобільним видом транспорту = 22 980 дол.США;
4. Витрати на розвантаження товару = $200 \cdot 0,9 = 180$ дол.США;
5. Страхування вантажу = $254\,000 \cdot 0,1 = 25\,400$ дол.США;
5. Ефективність операції = $254\,000 / (180 + 22\,980 + 180 + 25\,400 + 131\,062) = 1,41$;
6. Ефект від операції = $254\,000 - 131\,062 - 180 - 180 - 22\,980 - 25\,400 = 74\,198$ дол.США = 2 004 087,98 грн;
7. Дохід від реалізації на внутрішньому ринку = $25\,500 \cdot 200 = 5\,100\,000$ грн;
8. Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку = $0,03 \cdot 5\,100\,000 = 153\,000$ грн;
9. Ефективність операції при продажу на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 / (153\,000 + 3\,540\,000) = 1,38$;
10. Ефект від операції на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 - 153\,000 - 3\,540\,000 = 1\,407\,000$ грн.

Результати розрахунків занесемо в табл. 2.6

Таблиця 2.6

**Показники ефективності експортної операції (перевезення
автомобільним видом транспорту) до м.Лінц, Австрія**

№ пор.	Показники	Результати розрахунку
1	Кількість одиниць товару, тонн	200
2	Контрактна ціна, дол.США/тонн.	1270
3	Обсяг реалізації, дол.США	254 000
4	Курс валюти, грн/дол.США	27,01
5	Виробнича собівартість, грн	3 540 000
6	Додаткові витрати, пов'язані з експортом товару, дол.США	23 340
7	Страхування вантажу, дол.США	25 400
8	Витрати, пов'язані з реалізацією товарів на внутрішньому ринку, грн	153 000
9	Ціна реалізації на внутрішньому ринку грн/тонн.	25 500
10	Дохід від реалізації на внутрішньому ринку, грн	5 100 000
11	Ефект від операції, грн	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1 407 000
	- при продажу на зовнішньому ринку	2 004 087,98
12	Ефективність операції:	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1,38
	- при продажу на зовнішньому ринку	1,41

Джерело: розраховано автором на основі [Додаток 3].

Тепер прорахуємо ефективність операції при транспортуванні вантажу залізничним видом транспорту. Витрати на транспортування вантажу залізничним видом транспорту визначаються з розрахунку загальних цін на перевозку руд, вугілля, інших насипних корисних копалин відповідно до розцінок зазначених на сайті Укрзалізниці [16] – 29,15 грн/вагон за 1 км територією України та 33,27 грн/вагон за 1 км територією країн Європейського Союзу. Додатково потрібно перенавантажити вагони з колії 1520 мм на колію 1435 мм – 0,98 дол./тонн. 1 товарний вагон вміщує до 67 тонн вантажу, відповідно на поставку однієї партії потрібно 3 вагони. Протяжність залізничних шляхів, якими перевозиться вантаж, в Україні - 958 км, вартість перевезення складає 83 777 грн (3102 дол.США). На території Європейського Союзу протяжність залізничного шляху складає 954 км, сума за транспортування на території ЄС – 95 218,7 грн (3525 дол.США). Загальна

сума за транспортування залізничним видом транспорту Вільногірськ-Лінець дорівнює 6627 дол.США.

Навантаження на основний транспорт 0,85 дол./тонн. Розвантаження партії товару с основного транспорту 0,8 дол./тонн.

Алгоритм розрахунку ефективності експортної угоди з Металургійним комбінатом «Voestalpine» при транспортуванні залізничними шляхами наведено нижче:

1. Фактурна вартість = $200 \cdot 1270 = 254\,000$ дол.США;
2. Витрати на навантаження на основний транспорт = $200 \cdot 0,85 = 170$ дол.США;
3. Вартість перевезення залізничним видом транспорту = 6627 дол.США;
4. Витрати на перенавантаження = $200 \cdot 0,98 = 196$ дол.США;
5. Витрати на розвантаження товару = $200 \cdot 0,8 = 160$ дол.США;
6. Страхування вантажу = $254\,000 \cdot 0,1 = 25\,400$ дол.США;
7. Ефективність операції = $254\,000 / (170 + 6627 + 196 + 131\,062 + 160 + 25\,400) = 1,55$;
8. Ефект від операції = $254\,000 - 170 - 6627 - 196 - 160 - 25\,400 - 131\,062 = 90\,385$ дол.США = 2 441 298,9 грн;
9. Дохід від реалізації на внутрішньому ринку = $25\,500 \cdot 200 = 5\,100\,000$ грн;
10. Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку = $0,03 \cdot 5\,100\,000 = 153\,000$ грн;
11. Ефективність операції при продажу на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 / (153\,000 + 3\,540\,000) = 1,38$;
12. Ефект від операції на внутрішньому ринку = $5\,100\,000 - 153\,000 - 3\,540\,000 = 1\,407\,000$ грн.

Результати розрахунків внесемо в табл.2.7

Таблиця 2.7

**Показники ефективності експортної операції (перевезення
залізничним видом транспорту) до м.Лінц, Австрія**

№ пор.	Показники	Результати розрахунку
1	Кількість одиниць товару, тонн	200
2	Контрактна ціна, дол.США/тонн.	1270
3	Обсяг реалізації, дол.США	254 000
4	Курс валюти, грн/дол.США	27,01
5	Виробнича собівартість, грн	3 540 000
6	Додаткові витрати, пов'язані з експортом товару, дол.США	9745
7	Страхування вантажу, дол.США	25 400
8	Витрати, пов'язані з реалізацією товарів на внутрішньому ринку, грн	153 000
9	Ціна реалізації на внутрішньому ринку грн/тонн.	25 500
10	Дохід від реалізації на внутрішньому ринку, грн	5 100 000
11	Ефект від операції, грн	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1 407 000
	- при продажу на зовнішньому ринку	2 441 298,9
12	Ефективність операції:	
	- при продажу на внутрішньому ринку	1,38
	- при продажу на зовнішньому ринку	1,55

Джерело: розраховано автором на основі [Додатку 3].

Розрахунок ефективності зовнішньоторговельного контракту з Металургійним комбінатом «Voestalpine» на умовах DAT Лінц показав, що прибутковість від здійснення операції з експорту концентрату рутилового зросте при транспортуванні товару залізничним видом транспорту. Така вигода становить на 638 165,3 грн більше, ніж при перевезенні вантажу на умовах FCA Вільногірськ. Також варто зазначити, що аналіз обох контрактів показав, що експортування є більш вигідним та прибутковим, ніж реалізація концентрату рутилового на внутрішньому ринку України.

Організацією транспортування вантажів на підприємстві займається відділ логістики, до основних функцій якого належать планування, організація транспортних процесів в післявиробничий період, управління товарними запасами, отримання замовлень на поставку товару, їх ефективна обробка, комплектація та упаковка товару, організація раціонального відвантаження, контроль за доставкою вантажу тощо. Для досягнення

максимальної ефективності при організації транспортних процесів на підприємстві, також необхідно приділити увагу оптимізації відділу логістики. Пропонується налагодити систему, що відповідає за управління запасами, так як це допоможе значно скоротити витрати. Заклучити контракти на тривале співробітництво з експедиторськими компаніями для зменшення витрат на оплату експедиторських послуг.

2.3. Прогнозна оцінка ефективності та вплив запропонованих заходів на результати діяльності філії «Вільногірський гірничо–металургійний комбінат»

Важливу роль у подальшому розвитку діяльності підприємства відіграють показники фінансового стану та прибутковості. Для досягнення кращих результатів розроблено заходи для удосконалення процесу транспортування товарів при здійсненні зовнішньоторговельних контрактів, які є основними при формуванні доходу підприємства.

Розрахувавши ефективність запропонованих заходів щодо оптимізації транспортних операцій на філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат», можемо сформулювати прогноз фінансових результатів діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» з 2019 по 2022 роки.

У табл. 2.8 наведено результати фінансової звітності підприємства з урахуванням здійснення проаналізованих в роботі зовнішньоторговельних контрактів. З наведених даних в табл. 2.8, можемо побачити, що застосування запропонованих заходів збільшить дохід від реалізації продукції та відбудеться зростання чистого прибутку підприємства. В подальшому ці кошти можуть бути використані для удосконалення процесу виробництва та збуту продукції, пошуку нових ринків, а це в свою чергу допоможе підприємству набути конкурентних переваг на світовому ринку металургійної продукції.

Таблиця 2.8

**Прогнозні показники фінансових результатів діяльності філії
«Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» з урахуванням
розроблених заходів щодо удосконалення процесу транспортування
вантажів на 2019 р., тис.грн**

Стаття	2018 рік	Контракт Білорусь	Контракт Австрія	2019 рік
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	3213687	6482,4	6860,5	3227029,9
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2116117	3540	3540	2123197
Валовий: прибуток	1097570	2942,4	3320,5	1103832,9
Інші операційні доходи	57727	0	0	57727
Адміністративні витрати	176273	0	0	176273
Витрати на збут	261255	99,0	263,2	261617,2
Інші операційні витрати	148515	0	0	148515
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	569254	2843,4	3057,3	575154,8
Інші доходи	11287	0	0	11287
Фінансові витрати	13110	0	0	13110
Інші витрати	346731	0	0	346731
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	220700	2843,4	3057,3	226600,7
Витрати (дохід) з податку на прибуток	105813	511,8	550,3	106875,1
Чистий фінансовий результат: прибуток	114887	2331,6	2507,0	119725,6

Джерело: розраховано автором за даними філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат».

Проведемо ще один прогноз основних показників фінансової діяльності. У табл. 2.9 представлено прогноз основних показників фінансової діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат». Аналізуючи таблицю, видно, що 2019 році за прогнозом, з урахуванням двох запропонованих зовнішньоторговельних контрактів, чистий прибуток підприємства зросте 4838,6 тис.грн Застосування запропонованих заходів дозволить підприємству зберігати тенденцію до зростання чистого фінансового результату (прибутку). Такі результати також можливі за рахунок підписання контрактів з новими контрагентами, договорів з транспортно-експедиторськими компаніями, а також модернізації процесу

виробництва. Зважаючи на те, що комбінат має фінансові можливості для пошуку нових партнерів, зменшення витрат на транспортування, зменшення собівартості виробництва, в майбутньому періоді підприємство може досягти ще більшої рентабельності реалізації продукції.

Таблиця 2.9

**Прогнозні показники фінансових результатів діяльності філії
«Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» на 2020-2022 рр.,
тис.грн**

Стаття	Період				
	Факт	План	Прогноз		
	2018	2019	2020	2021	2022
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	3213687	3227030	3687421,1	4002881,3	4318341,5
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2116117	2123197	2338971,4	2544069,2	2749167,1
Валовий: прибуток	1097570	1103833	1348449,7	1458812,1	1569174,4
Інші операційні доходи	57727	57727	74027,5	80291,8	93556,7
Адміністративні витрати	176273	176273	199839	218267	236694
Витрати на збут	261255	261617,2	317627,9	363435,2	409242,4
Інші операційні витрати	148515	148515	156178,7	170395,7	184612,7
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	569254	575154,8	748831,6	787006	832182
Інші доходи	11287	11287	15765,4	18543,7	21321,9
Фінансові витрати	13110	13110	17252,1	20227,8	23203,4
Інші витрати	346731	346731	368941,3	370705,7	409470,2
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	220700	226600,7	378403,6	414616,2	420830,3
Витрати (дохід) з податку на прибуток	105813	106875,1	68112,6	74630,9	75749,5
Чистий фінансовий результат: прибуток	114887	119725,6	310291,0	339985,3	345080,8

Джерело: розраховано автором на основі [Додатки А, Б, В, Г, Д, табл.2.8.]

Прогноз фінансових результатів філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» був розрахований з урахуванням того, що підприємство продовжить свою присутність на іноземних ринках, застосує заходи щодо мінімізації витрат на транспортне забезпечення зовнішньоторговельних контрактів. Запропоновані заходи дозволять

підприємству збільшити дохід від реалізації продукції, за рахунок чого відбудеться збільшення чистого прибутку у 2019 році, який в подальшому можна буде використовувати на фінансування розвитку виробництва, удосконалення процесу збуту продукції для посилення конкурентних позицій філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» на світовому ринку металургійної продукції.

Висновки до розділу 2

Розробивши напрями підвищення ефективності транспортних операцій при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності підприємства, можна сформулювати відповідні висновки:

1. Аналіз ефективності різних видів транспорту за основними критеріями: тривалість поставки, вартість перевезення, можливість поставки в конкретну країну та додаткові процедури при транспортуванні виявив, що найбільш вигідним варіантом для підприємства буде використання залізничного виду транспорту. Транспортування залізничними шляхами збільшить прибутковість підприємства, вплине на організацію експортної діяльності підприємства в цілому та допоможе створити подальші перспективи для розробки нових програм розвитку підприємства.

2. Запропоновані заходи щодо оптимізації транспортних операцій підприємства «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» повинні бути здійсненні в наступних зовнішньоторговельних операціях з експорту товару. Здійснення контрактів на умовах DAT («Інкотермс 2010») залізничним видом транспорту збільшить відповідальність підприємства, порівняно з умовами FCA та FOB, проте в майбутньому ці заходи дозволять збільшити чистий прибуток підприємства та можуть надати конкурентних переваг перед іншими учасниками ринку. Адже за рахунок більшого прибутку керівництво може збільшити відрахування на додаткові заходи з удосконалення процесів виробництва та збуту продукції.

3. За розробленим прогнозом фінансових показників діяльності філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» чистий дохід від реалізації продукції зросте з 3213687 тис.грн у 2018 році до 4318341,5 тис.грн у 2022 році. У прогнозованих роках компанія буде продовжувати розвиватися і буде демонструвати зростання доходів та чистого прибутку за рахунок удосконалення здійснення зовнішньоторговельних контрактів.

ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

Здійснивши розгляд основних завдань випускної кваліфікаційної роботи було визначено та досягнуто поставленої мети. Результати проведеного дослідження дозволяють дійти низки висновків:

1. Протягом 2014-2018 рр. підприємство було прибутковим, у 2018 році чистий прибуток філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» склав 114887 тис.грн. З кожним роком підприємство збільшує обсяги чистого доходу від реалізації продукції, налагоджує стійкі відносини з іноземними партнерами та успішно здійснює організацію зовнішньоторговельних операцій, що допомагає посилювати конкурентні позиції на міжнародному ринку металургійної продукції. Аналіз показників фінансової стійкості свідчить про те, що комбінат здатний профінансувати 70% активів за рахунок власного капіталу. Тобто на підприємстві існує низький рівень фінансових ризиків.

2. Підприємство присутнє на великих ринках світу – в Європі, Близькому Сході, Африці, Далекому Сході. Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» постійно збільшує обсяги експорту та у 2018 році він склав 2844560 тис.грн. Найбільше товару експортується в країни ЄС, Білорусь, Росію та Молдову. Дослідженням ринків та здійсненням зовнішньоекономічної діяльності підприємства займається маркетинговий відділ. Він проводить пошук нових контрагентів, а також регулярно організовує тендери на здійснення закупівель та експорту товарних позицій.

3. Основними умовами постачання продукції є FCA та FOB («Інкотермс 2010»). Основними видами транспорту, які використовує філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» є автомобільний, морський та залізничний. Найбільше товару перевозиться залізничним видом транспорту, на другому – автомобільний. Розрахунок ефективності двох існуючих контрактів з Білоруським металургійним комбінатом на умовах

DAT Жлобин (перевезення автомобільним видом транспорту) та з Металургійним комбінатом «Voestalpine» на умовах FCA Вільногірськ (перевезення автомобільним видом транспорту) показав, що реалізація продукції на зовнішніх ринках є більш вигідною, ніж на внутрішньому. Проте для підвищення ефективності зовнішньоторговельних контрактів та покращення конкурентних позицій здійснено пошук напрямів удосконалення процесу транспортування товару.

4. За основними критеріями ефективності, такими як, час доставки вантажу, ціна за перевезення товару та додаткові процедури при транспортуванні – найбільш вигідним є залізничний вид транспорту, адже він є дешевшим та доступним за розташуванням для досліджуваного підприємства. Враховуючи, що вагома роль в транспортуванні вантажів віддається собівартості транспортних послуг, це відіграє важливу роль в формуванні цінової політики та конкурентоспроможності підприємства.

5. Запропоновано заходи щодо оптимізації зовнішньоторговельних контрактів підприємства - здійснення транспортування вантажів на умовах DAT («Інкотермс 2010»), перевезення залізничним видом транспорту. Порівняно з основними умовами постачання для філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» - FCA та FOB, зміна на DAT збільшить відповідальність підприємства, проте це дозволить збільшити чистий прибуток, який в подальшому може бути використано для запровадження заходів щодо удосконалення просеців виробництва і збуту продукції.

6. Прогноз фінансових показників філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» показав, що підприємство матиме зростання та збільшить чистих прибуток з 114887 тис.грн. у 2018 році до 345080,8 тис.грн у 2022 році. Це показує, що комбінат продовжить розвиватися, а запропоновані заходи дозволять покращити прибутковість від здійснення зовнішньоекономічної діяльності підприємства.

Отже, розробка заходів щодо вибору виду транспорту при здійсненні зовнішньоторговельних контрактів, зокрема контрактів з експорту, матиме

позитивний ефект на показники фінансової діяльності підприємства, сприятиме розширенню обсягів продажів та ринків збуту філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат». Це в свою чергу приведе до посилення конкурентних позицій підприємства на світовому ринку металургійної продукції. Використання запропонованих заходів дозволить покращити процес експорту товарів та сприятиме розвитку зовнішньоекономічної діяльності комбінату в цілому.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Бойко Є.О. Зарубіжний досвід використання логістичної концепції управління підприємством / Є.О. Бойко, Юссеф К.А. // Глобальні та національні проблеми економіки. – Миколаїв. – 2015. – №3 – С. 215-218.
2. Григорак М.Ю. Методика оцінки використання потенціалу логістичної інфраструктури / М.Ю. Григорак, Л.В. Костюченко // Економічні науки. Серія “Економіка та менеджмент”: Збірник наукових праць. Луцький національний технічний університет. – Випуск 7 (26). – Ч. 4. – 2010. – С. 103-108
3. Грущинська Н.М. Зовнішньоторговельні операції/ Н.М.Грущинська. – К.: ДАУ, 2014. – 260 с.
4. Донченко О.О. Організація міжнародних перевезень: Навч. посіб. - К.: Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2008. - 307 с.
5. Залізнюк В.П. Транспортно-логістичне забезпечення експортної діяльності підприємства [Текст]// Економіка та менеджмент. – 2016. - №2(71). – С.100-111.
6. Кір'ян О. І. Загальна характеристика вітчизняного конкурентного ринку транспортних послуг / О. І. Кір'ян // Вісник Національного технічного університету "ХПІ". Сер.: Технічний прогрес та ефективність виробництва . – 2014. – № 33. – С. 3–13.
7. Козак Ю.Г. Зовнішньоекономічна діяльність: підприємство-регіон. [текст] Навч. посібник. — 6-те вид., перероб. та доп. / За ред. Ю. Г. Козака. — К. : Центр учбової літератури, 2016. — 290 с.
8. Крикавський Є.В. Ефективність і результативність в управлінні ланцюгами поставок /Є.В. Крикавський, О.А. Похильченко//Логістика проблеми і рішення Міжнародний науково-практичний журнал. – 2017. - №1. - С.16-21.
9. Крихтіна Ю.О. Зміст транспортного забезпечення

зовнішньоекономічної діяльності/ О.Ю.Крихтіна, С. Староватова// Проблеми та перспективи розвитку сучасної науки в країнах Європи та Азії: збірник наукових праць VII Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції. – 2018. – С.25-27.

10. Мазаракі А.А. Сучасні тенденції та чинники розвитку зовнішньої торгівлі України [Текст]/ А.А.Мазаракі, Т.М.Мельник// Вісник КНТЕУ. – 2011. - №2. – С.5-11.

11. Маринина С.В. Вплив процесу глобалізації на перспективні напрями розвитку міжнародної торгівлі/С.В.Маринина// Актуальні проблеми сучасної науки. – 2017. - № 12. – с.11.-17.

12. Мережа міжнародних транспортних коридорів на території України. [Електронний ресурс] / Міністерство інфраструктури України. – Режим доступу : <http://www.mtu.gov.ua/uk/show/transport.html>.

13. Найш Н. М. Аналіз міжнародних транспортних коридорів, як засіб економічної інтеграції України / Н. М. Найш, М. В. Аксьонов, Ж. М. Івченко // Вісник Східноукраїнського національного університету імені Володимира Даля. - 2015. - № 1. - С. 293-29.

14. Ніколаєв Ю.О. Структура транспортно-логістичного кластера та процес його формування [Текст]/Ю.О.Ніколаєв// Вісник соціально-економічних досліджень. – 2012. – Вип.1(44).- С.345-350

15. Офіційний сайт АТ «Об'єднана гірничо-хімічна компанія» - Режим доступу: <https://umcc.com.ua/>

16. Офіційний веб-сайт Укрзалізниці – Режим доступу: <https://www.uz.gov.ua/>

17. Панчук О.В. Удосконалення системи управління якості транспортних послуг/О.В. Панчук//Глобальні та національні проблеми економіки. – 2017. - №19. – С.626-630

18. Перебийніс В.І., Болдирева Л.М., Перебийніс О.В. Транспортний менеджмент і транспортний маркетинг виробничо-комерційної діяльності: Монографія. – Полтава: РВВ ПУСКУ, 2009. – 201 с.

19. Попович П.В. Дослідження тенденцій розвитку ринку вантажних автомобільних перевезень у сучасних умовах/ П.В.Попович, О.С. Шевчук, А.Й. Матвіїшин, В.М. Лотоцька// Вісник ЖДТУ. – 2016. - №2(77). –С.224-229
20. Правила планування перевезень вантажів: Наказ Міністерства транспорту України від 10.07.2007 № 873, Документ № z0787-07, - Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0787-07>
21. Про автомобільний транспорт: Закон України від 23.02.2006 №3492-IV, остання редакція 25.09.2019 – Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2344-14>
22. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 №959-XII, остання редакція від 07.02.2019 – Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12>
23. Про транспортно-експедиторську діяльність: Закон України від 16.04.2009 №1955-IV, остання редакція від 03.08.2012 – Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1955-15>
24. Федорко І. П. Стратегічне управління якістю транспортних послуг залізниць / І. П. Федорко // Вісник економіки транспорту і промисловості. - 2014. - Вип. 45. - С. 212-216.
26. Холод Б.І. Глобалізація як фактор впливу на процеси логістичного управління зовнішньоекономічною діяльністю підприємств/ Б.І.Холод, О.М.Зборовська// Європейський вектор економічного розвитку. - №2(17).- 2014.- С.261-270
26. Хрупович С.Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навчальний посібник / Світлана Хрупович. – Тернопіль, 2017.- 137 с.
27. Цьонь О.П. Правові аспекти організації перевезень вантажів у міжнародному сполученні / О.П. Цьонь // Вісник ХНТУСГ. – Харків, 2016. – № 169. – С. 209– 212.
28. Шинкаренко В.В. Управління логістичними процесами на підприємстві/ В.В.Шинкаренко// Економіка транспортного комплексу. – 2018. - №31. –С.5-25.

ДОДАТКИ

Додаток А

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2014 р.

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи:	1000	109093	107263
первісна вартість	1001	118391	119119
накопичена амортизація	1002	(9298)	(11 856)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	25278	29209
Основні засоби:	1010	1574786	1474820
первісна вартість	1011	1992331	2009137
знос	1012	(417545)	(534317)
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	1709157	1611292
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	517771	345123
Виробничі запаси	1101	83449	52235
Незавершене виробництво	1102	96226	56994
Готова продукція	1103	338061	235855
Товари	1104	35	39
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	664216	467784
Дебіторська заборгованість за розрахунками:	1130	8210	9358
за виданими авансами			
з бюджетом	1135	60590	20393
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	9178	11393
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	29055	3865
Готівка	1166	1	7
Рахунки в банках	1167	29054	3858
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0

1	2	3	4
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	1587	5655
Усього за розділом II	1195	1290607	863571
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	2999764	2474863

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1944000	1944000
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	126813	128146
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(46255)	(42054)
Неоплачений капітал	1425	(0)	0
Вилучений капітал	1430	(0)	0
Усього за розділом I	1495	1924558	2030092
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	119097	38544
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	70399	25655
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	25655
Цільове фінансування	1525	0	0
Усього за розділом II	1595	189496	64199
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	63322	48996
за розрахунками з бюджетом	1620	50640	163220
за у тому числі з податку на прибуток	1621	8506	138674
за розрахунками зі страхування	1625	4840	7126
за розрахунками з оплати праці	1630	15857	13147
за одержаними авансами	1635	727	24963

1	2	3	4
за розрахунками з учасниками	1640	609770	108124
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	39620	10790
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	934	4206
Усього за розділом III	1695	785710	380572
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	2899764	2474863

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за 2014 р.**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1931940	1128706
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(925367)	(508077)
Валовий: прибуток	2090	1006573	620629
Валовий: збиток	2095		(0)
Інші операційні доходи	2120	71554	41581
Адміністративні витрати	2130	(97618)	(45696)
Витрати на збут	2150	(70420)	(33034)
Інші операційні витрати	2180	(102362)	(87026)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	893159	496454
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	0	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	0	0
Інші доходи	2240	610	0
Фінансові витрати	2250	(26)	(0)
Втрати від участі в капіталі	2255	0	(0)
Інші витрати	2270	(80)	(36)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0

1	2	3	4
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	893663	496418
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	0	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(160859)	(90874)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	732804	405544
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	0	(0)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	37491	33740
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	37491	33740
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(6748)	(6073)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	30743	27667
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	661512	433211

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	(830644)	(296058)
Витрати на оплату праці	2505	(367277)	(173457)
Відрахування на соціальні заходи	2510	(103525)	(37161)
Амортизація	2515	(48476)	(31176)
Інші операційні витрати	2520	(162830)	(158990)
Разом	2550	(1512752)	(696842)

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	1 944 000 000	1944000000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	1 944 000 000	1944000000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,377	0,209
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,377	0,209
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Додаток Б

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2015 р.**

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи:	1000	107263	113613
первісна вартість	1001	119119	117923
накопичена амортизація	1002	(11856)	(4310)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	29209	14759
Основні засоби:	1010	1474820	1602546
первісна вартість	1011	2009137	1788138
знос	1012	(534317)	(185592)
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	1611292	1730918
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	345123	400170
Виробничі запаси	1101	52235	59939
Незавершене виробництво	1102	56994	110043
Готова продукція	1103	235855	230152
Товари	1104	39	36
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	467784	422427
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	9358	5170
з бюджетом	1135	20393	75056
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	11393	3403
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	3865	2672
Готівка	1166	7	7
Рахунки в банках	1167	3858	2665
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Інші оборотні активи	1190	5655	5289
Усього за розділом II	1195	863571	914187

III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	2474863	2645105

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1944000	1944000
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	128146	139740
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(42054)	(31087)
Неоплачений капітал	1425	0	0
Вилучений капітал	1430	0	0
Усього за розділом I	1495	2030092	2052653
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	38544	49055
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	25655	29660
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	25655	29660
Цільове фінансування	1525	0	0
Усього за розділом II	1595	64199	78715
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	48996	64770
за розрахунками з бюджетом	1620	163220	180450
за у тому числі з податку на прибуток	1621	138674	139993
за розрахунками зі страхування	1625	7126	8194
за розрахунками з оплати праці	1630	13147	15242
за одержаними авансами	1635	24963	26689
за розрахунками з учасниками	1640	108124	189231
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
Поточні забезпечення	1660	10790	19834
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	4206	9327
Усього за розділом III	1695	380572	513737
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	2474863	2645105

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2015 р.

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1829760	1931940
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(877631)	(925367)
Валовий: прибуток	2090	952129	1006573
Валовий: збиток	2095	0	0
Інші операційні доходи	2120	81577	71554
Адміністративні витрати	2130	(101181)	(97618)
Витрати на збут	2150	(65769)	(70420)
Інші операційні витрати	2180	(95485)	(102362)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	771271	893159
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	0	0
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	0	0
Інші доходи	2240	321	610
Фінансові витрати	2250	0	(26)
Втрати від участі в капіталі	2255	0	0
Інші витрати	2270	(71)	(80)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	771521	808231
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	0	0
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(140752)	(145481)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	630769	662750
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	0	0

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0

1	2	3	4
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	26321	37491
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	26321	37491
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(4738)	(6748)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	21583	30743
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	652352	693493

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	(626513)	(830644)
Витрати на оплату праці	2505	(397811)	(367277)
Відрахування на соціальні заходи	2510	(148489)	(103525)
Амортизація	2515	(65021)	(48476)
Інші операційні витрати	2520	(242067)	(162830)
Разом	2550	(1479901)	(1512752)

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	1944000000	1944000000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	1944000000	1944000000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,324	0,377
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,324	0,377
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Додаток В

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2016 р.**

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи:	1000	113613	109093
первісна вартість	1001	117923	118391
накопичена амортизація	1002	(4310)	(9298)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	14759	25278
Основні засоби:	1010	1602546	1574786
первісна вартість	1011	1788138	1992331
знос	1012	(185592)	(417545)
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	1730918	1709157
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	400170	517771
Виробничі запаси	1101	59939	83449
Незавершене виробництво	1102	110043	96226
Готова продукція	1103	230152	338061
Товари	1104	36	35
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Депозити перестрахування	1115	0	0
Векселі одержані	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	422427	664216
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	5170	8218
з бюджетом	1135	75056	60590
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	3403	9178
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	2672	29055
Готівка	1166	7	1

Рахунки в банках	1167	2665	29054
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
1	2	3	4
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	5289	1586
Усього за розділом II	1195	914187	1290614
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	2645105	2 999771

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1944000	1944000
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	139740	126813
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(31087)	(46248)
Неоплачений капітал	1425	0	0
Вилучений капітал	1430	0	0
Інші резерви	1435	0	0
Усього за розділом I	1495	2052653	2024565
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	49055	119097
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	29660	70399
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	29660	70399
Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітнього періоду)	1531	0	0

резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0
1	2	3	4
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0
Призовий фонд	1540	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	78715	189496
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Векселі видані	1605	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	64770	63322
за розрахунками з бюджетом	1620	180450	50640
за у тому числі з податку на прибуток	1621	139993	8506
за розрахунками зі страхування	1625	8194	4840
за розрахунками з оплати праці	1630	15242	15857
за одержаними авансами	1635	26689	727
за розрахунками з учасниками	1640	189231	609770
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	198340	39620
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	9327	934
Усього за розділом III	1695	513737	785710
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	2645105	2999771

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2016 р.

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	2441784	1829760
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1305323)	(877631)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	1136461	952129
Валовий: збиток	2095	0	0
Інші операційні доходи	2120	66045	81577
Адміністративні витрати	2130	(117144)	(101181)
Витрати на збут	2150	(111971)	(65769)
Інші операційні витрати	2180	(17949)	(95485)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	799442	771271
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	0	0
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	0	0
Інші доходи	2240	894	321
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(7690)	0
Втрати від участі в капіталі	2255	0	0
Інші витрати	2270	(230)	(71)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	792416	771521
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	0	0
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(148721)	(140752)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	643695	630769
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	0	0

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	26966	26321
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	26966	26321
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(4854)	(4738)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	22112	21583
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	665807	652352

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	(662408)	(626513)
Витрати на оплату праці	2505	(398605)	(397811)
Відрахування на соціальні заходи	2510	(76499)	(148489)
Амортизація	2515	(230076)	(65021)
Інші операційні витрати	2520	(340799)	(242067)
Разом	2550	(1708387)	(1479901)

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	1944000000	1944000000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	1944000000	1944000000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0.331	0,324
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0.331	0,324
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Додаток Г

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2017 р.**

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи:	1000	109093	73299
первісна вартість	1001	118391	83521
накопичена амортизація	1002	(9298)	(10222)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	25278	31957
Основні засоби:	1010	1574786	1113850
первісна вартість	1011	1992331	1638300
знос	1012	(417545)	(524450)
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	1709157	1219106
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	517771	751858
Виробничі запаси	1101	83449	159693
Незавершене виробництво	1102	96226	19022
Готова продукція	1103	338061	573108
Товари	1104	35	35
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	664216	789524
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	8218	51341
з бюджетом	1135	60590	52484
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	9178	26082
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	29055	158189
Готівка	1166	1	6
Рахунки в банках	1167	29054	158183
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Інші оборотні активи	1190	1586	15971
Усього за розділом II	1195	1290614	1845449

III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	2999771	3064555

Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1944000	1944000
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	126813	396763
Емісійний дохід	1411	0	0
Резервний капітал	1415	0	32185
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(46248)	(15067)
Неоплачений капітал	1425	0	0
Вилучений капітал	1430	0	0
Усього за розділом I	1495	2024565	2357881
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	119097	39002
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	70399	73035
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	70399	73035
Цільове фінансування	1525	0	0
Усього за розділом II	1595	189496	112037
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	63322	79875
за розрахунками з бюджетом	1620	50640	91185
за у тому числі з податку на прибуток	1621	8506	46282
за розрахунками зі страхування	1625	4840	5470
за розрахунками з оплати праці	1630	15857	20210
за одержаними авансами	1635	727	3186
за розрахунками з учасниками	1640	609770	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
Поточні забезпечення	1660	39620	383897
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	934	10814
Усього за розділом III	1695	785710	594637
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	2999771	3064555

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2017 р.

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	2855661	2441784
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1679139)	(1305323)
Валовий: прибуток	2090	1176522	1136461
Валовий: збиток	2095	0	0
Інші операційні доходи	2120	145983	66045
Адміністративні витрати	2130	(143563)	(117144)
Витрати на збут	2150	(172782)	(111971)
Інші операційні витрати	2180	(125689)	(17949)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	880471	799442
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	0	0
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	0	0
Інші доходи	2240	11850	894
Фінансові витрати	2250	(7088)	(7690)
Втрати від участі в капіталі	2255	0	0
Інші витрати	2270	(333751)	(230)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	551482	792416
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	0	0
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(107768)	(148721)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	443714	643695
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	0	0

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0

1	2	3	4
Інший сукупний дохід	2445	(10476)	26966
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	(10476)	26966
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	1886	(4854)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	(8590)	22112
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	435 124	665807

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	(769781)	(662408)
Витрати на оплату праці	2505	(462796)	(398605)
Відрахування на соціальні заходи	2510	(108323)	(76499)
Амортизація	2515	(242152)	(230076)
Інші операційні витрати	2520	(538122)	(340799)
Разом	2550	(2121174)	(1708387)

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	1944000000	1944000000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	1944000000	1944000000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,228	0.331
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,228	0.331
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Додаток Д

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2018 р.**

Актив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи:	1000	73299	70569
первісна вартість	1001	83521	84644
накопичена амортизація	1002	(10222)	(14075)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	31957	46635
Основні засоби:	1010	1113850	1279872
первісна вартість	1011	1638300	2024725
знос	1012	(524450)	(744853)
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	1219106	1397076
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	751858	1004695
Виробничі запаси	1101	159693	251113
Незавершене виробництво	1102	19022	58352
Готова продукція	1103	573108	695185
Товари	1104	35	45
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	789524	564295
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	51341	31913
з бюджетом	1135	52 484	77824
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	26082	3527
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	158189	264036
Готівка	1166	6	0
Рахунки в банках	1167	158183	264036
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Інші оборотні активи	1190	15 971	30486
Усього за розділом II	1195	1845449	1976776

III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	3064555	3373852
Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1944000	1944000
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	396763	472136
Резервний капітал	1415	32185	54358
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(15067)	(115087)
Неоплачений капітал	1425	0	0
Вилучений капітал	1430	0	0
Усього за розділом I	1495	2357881	2355407
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	39002	14721
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	73035	530889
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	73035	111570
Резерв на рекультивацию	1522	0	419319
Цільове фінансування	1525	0	0
Усього за розділом II	1595	112037	545610
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	79875	147949
за розрахунками з бюджетом	1620	91185	59667
за у тому числі з податку на прибуток	1621	46282	11561
за розрахунками зі страхування	1625	5470	6920
за розрахунками з оплати праці	1630	20210	25240
за одержаними авансами	1635	3186	9935
за розрахунками з учасниками	1640	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
Поточні забезпечення	1660	383897	213267
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	10814	9857
Усього за розділом III	1695	594637	472835
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
Баланс	1900	3064555	3373852

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2018 р.

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	3213687	2855661
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(2116117)	(1679139)
Валовий: прибуток	2090	1097570	1176522
Валовий: збиток	2095	0	0
Інші операційні доходи	2120	57727	145983
Адміністративні витрати	2130	(176273)	(143563)
Витрати на збут	2150	(261255)	(172782)
Інші операційні витрати	2180	(148515)	(125689)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	569254	880471
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	0	0
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	0	0
Інші доходи	2240	11287	11850
Фінансові витрати	2250	(13110)	(7088)
Втрати від участі в капіталі	2255	0	0
Інші витрати	2270	(346731)	(333751)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	220700	551482
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	0	0
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(105813)	(107768)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	114887	443714
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	0	0

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
--------	-----------	-------------------	---

1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
1	2	3	4
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	(21723)	(10476)
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	(21723)	(10476)
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	3910	1886
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	(17813)	(8590)
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	97074	435124

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	(1111108)	(769781)
Витрати на оплату праці	2505	(571470)	(462796)
Відрахування на соціальні заходи	2510	(141955)	(108323)
Амортизація	2515	(220082)	(242152)
Інші операційні витрати	2520	(657545)	(538122)
Разом	2550	(2702160)	(2121174)

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	1944000000	1944000000
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	1944000000	1944000000
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,059	0,228
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,059	0,228
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Додаток Е

Динаміка змін активів та пасивів філії «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» за 2014-2018 рр., тис.грн.

Актив	Абсолютне відхилення			
	2015/2014	2016/2015	2017/2016	2018/2017
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	6350	-4520	-35794	-2730
первісна вартість	-1196	468	-34870	1123
накопичена амортизація	114546	-4988	-924	-3853
Незавершені капітальні інвестиції	-14450	10519	6679	14678
Основні засоби	127726	-27760	-460936	166022
первісна вартість	-220999	204193	-354031	386425
знос	348725	-231953	-106905	-220403
Довгострокові біологічні активи	0	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції	0	0	0	0
Інші необоротні активи	0	0	0	0
Усього за розділом I	119626	-21761	-490051	177970
II. Оборотні активи	0	0	0	0
Запаси	55047	117601	234087	252837
Виробничі запаси	7704	23510	76244	91420
Незавершене виробництво	53049	-13817	-77204	39330
Готова продукція	-5703	107909	235047	122077
Товари	-3	-1	0	10
Поточні біологічні активи	0	0	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	-45357	241789	125308	-225229
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	-4188	3048	43123	-19428
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	54663	-14466	-8106	25340
у тому числі з податку на прибуток	0	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	-7990	5775	16904	-22555
Поточні фінансові інвестиції	0	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	-1193	26383	129134	105847
Готівка	0	-6	5	-6
Рахунки в банках	-1193	26389	129129	105853
Витрати майбутніх періодів	0	0	0	0
Інші оборотні активи	-366	-3703	14385	14515
Усього за розділом II	50616	376427	554835	131327
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	0	0	0	0
Баланс	170242	354666	64784	309297

Пасив	2015/2014	2016/2015	2017/2016	2018/2017
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	0	0	0	0
Додатковий капітал	11594	-12927	269950	75373
Резервний капітал	0	0	32185	22173
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	10967	-15161	31181	-100020
Неоплачений капітал	0	0	0	0
Усього за розділом I	22561	-28088	333316	-2474
II. Довгострокові зобов'язання та забезпечення	0	0	0	0
Відстрочені податкові зобов'язання	10511	70042	-80095	-24281
Довгострокові кредити банків	0	0	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	0	0	0	0
Довгострокові забезпечення	4005	40739	2636	457854
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	4005	40739	2636	38535
Резерв на рекультивуацію	0	0	0	419319
Цільове фінансування	0	0	0	0
Усього за розділом II	14516	110781	-77459	433573
III. Поточні зобов'язання	0	0	0	0
Короткострокові кредити банків	0	0	0	0
Поточна кредиторська заборгованість за:	0	0	0	0
довгостроковими зобов'язаннями	0	0	0	0
товари, роботи, послуги	15774	-1448	16553	68074
розрахунками з бюджетом	17230	-129810	-49729	58756
у тому числі з податку на прибуток	1319	-131487	37776	-34721
розрахунками зі страхування	1068	-3354	630	1450
розрахунками з оплати праці	-115905	615	4353	5030
за одержаними авансами	1726	-25962	2459	6749
за розрахунками з учасниками	81107	420539	-609770	0
із внутрішніх розрахунків	0	0	0	0
Поточні забезпечення	9044	19786	344277	-170630
Доходи майбутніх періодів	0	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	5121	-8393	9880	-957
Усього за розділом III	133165	271973	-191073	-121802
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	0	0	0	0
Баланс	170242	354666	64784	309297

Додаток Ж

КОНТРАКТ № 2598**м Вільногірськ****29 квітня 2019 р**

Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» (далі - ВГМК), іменована надалі Продавець, в особі директора Дяченко Костянтина Петровича, що діє на підставі довіреності № 005/18 від 22.12.2017р., з одного боку, і «Білоруський металургійний комбінат» (Республіка Білорусь, м Жлобин), іменоване надалі Покупець, в особі директора Сохи Олександра Миколайовича, який діє на підставі Статуту, з іншого боку, іменовані надалі при спільному згадуванні сторони, уклали цей Контракт про таке:

1 ПРЕДМЕТ ДОГОВОРУ

1.1 Відповідно до Угоди між Урядом Республіки Білорусь і Кабінетом Міністрів України про виробничу і науково-технічну кооперацію від 29 травня 2002 року і укладеного раніше між Сторонами Угоди про Виробничо-Технічну Співпрацю від 20.07.2017 р Продавець зобов'язується передати у власність Покупця, а покупець - .Оплата і прийняти на умовах визначених нижче контрактом, продукцію виробництва Продавця (надалі Товар):

№	Код УКТЗЕД	Найменування
1.	2614000000	Руди, шлак і зола: Руди та концентрати титанові

1.2 Вид продукції, її асортимент, одиниця виміру, умови поставки, вимоги до якості і вартість продукції обумовлюються Сторонами на кожну партію окремо у відповідних Додатках до цього Контракту, є його невід'ємною частиною.

1.3 Виробником і Відправником вантажу Товару за даним контрактом є філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» (Дніпропетровська обл., М Вільногірськ, вул. Степова, 1).

2 ВАРТІСТЬ ПРОДУКЦІЇ ТА ПОРЯДОК РОЗРАХУНКІВ

2.1 Продавець, продає Покупцеві продукцію за цінами, узгодженим Сторонами в додатках до цього контракту.

2.2 Сторони встановлюють обсяг поставок на 2020 рік в кількості 200 тонн Товару загальною вартістю 240 000,00 (двісті сорок тисяч доларів США та 00 центів) і визначається як загальна вартість поставленого Покупцю Товару за весь період дії Контракту згідно укладених Сторонами Додатків до цього Контракту. У вартість Товару входить вартість упаковки.

2.3 Ціна Товару вказується в додатках до цього контракту. Ціна може бути змінена в зв'язку зі зміною транспортних витрат, зростанням цін на енергоносії та матеріали і підлягає узгодженню шляхом підписання Сторонами змін або додаткових угод до контракту. Не допускається зміна ціни з моменту здійснення Покупцем попередньої оплати за поставлену продукцію.

2.4 Оплата здійснюється в доларах США в розмірі 100% вартості за партію Товару протягом 30 (тридцяти) календарних днів з моменту поставки Товару, на підставі рахунок-фактури виставленого Продавцем, якщо інші умови оплати не вказані в конкретному додатку на поставку відповідної партії Товару.

2.5 Розрахунки за цим контрактом здійснюються в безготівковій формі прямим банківським переказом грошових коштів відповідно до банківськими реквізитами

Продавця, зазначеними в цьому контракті. У платіжному дорученні Покупець вказує номер цього контракту, номер додатка, дату його укладення.

2.6 У випадку, якщо виникне необхідність повернення Продавцем надміру сплачених грошових коштів Покупцеві, Покупець зобов'язується відшкодувати Продавцю всі банківські витрати в банку Продавця (включаючи комісії банків-кореспондентів Продавця), пов'язані із здійсненням платежів за цим контрактом по поверненню Продавцем надміру сплачених грошових коштів Покупцю. Покупець здійснює таке відшкодування на підставі рахунку-фактури (Invoice).

2.7 Витрати по здійсненню банківських платежів в банку Покупця (включаючи комісії банків-кореспондентів Покупця) несе Покупець, а витрати по здійсненню банківських платежів в банку Продавця (включаючи комісії банків-кореспондентів Продавця) несе Продавець. В платіжних документах повинна бути посилання на цей контракт.

3 УМОВИ ПОСТАВКИ ТОВАРІВ ТА ОФОРМЛЕННЯ ЗАЯВОК

3.1 Поставка Товару проводиться за узгодженими заявками і графіками відвантаження.

3.2 Поставка Товару здійснюється згідно погодженого графіка відвантаження, зазначеному в заявках, які письмово надаються Покупцем Продавцю щомісячно до 25 числа місяця, що передує відвантаженню. Продавець не пізніше 2-го (другого) робочого дня місяця, на який планується відвантаження, погоджує або коригує отриману заявку Покупця, про що повідомляє останнього за допомогою факсимільного або електронного зв'язку. Поставка поза графіком може здійснюватися по додатковому узгодженню з Покупцем.

3.3 Гарантійне якість Товару має відповідати існуючим стандартам якості і вказується у відповідних додатках до контракту. Якістю поставленої партії Товару вважається якість, вказане у відповідному сертифікаті якості, виданому Продавцем.

3.4 Кількість продукції, що поставляється вказується у відповідних Додатках до контракту. Кількістю партії, що поставляється Товару вважається кількість, вказане у відповідному товарно-транспортній накладній. Розрахунки при цьому виробляються за фактичною кількістю поставленого Товару. У разі недопоставки або неможливості поставки Продавцем Товару на адресу покупця (одержувача), сума надміру сплачених коштів має бути повернуто Покупцеві протягом 10 (десяти) днів з моменту підписання Акту звірки або зараховуються Продавцем в рахунок оплати наступних партій Товару. Вантажоодержувач Товару вказується в заявках Покупця.

3.5 Упаковка Товару вказується в додатках і в заявках Покупця. Упаковка не повинна допускати засмічення Товару, повинна охороняти його від атмосферного впливу.

3.6 Умови поставки Товару обумовлюються в додатках до цього контракту. При визначенні умов поставки Сторони керуються правилами тлумачення торгових термінів «Інкотермс-2010». Вантажоодержувач Товару вказується в заявках Покупця.

3.7 Датою відвантаження кожної партії Товару:

- при постачанні автомобільним транспортом вважається дата штампа митного органу України на товарно-транспортній накладній (CMR) при оформленні вантажу на експорт.

3.8 Разом з Товаром Продавець, зобов'язується передати Покупцеві наступні документи: рахунок-фактура; вантажна митна декларація; CMR; сертифікат якості.

Продавець протягом 3 (трьох) робочих днів від дати відвантаження Товару, надає Покупцеві за допомогою факсимільного зв'язку або електронною поштою копії перерахованих вище документів.

3.9 Право власності на Товар, так само як і ризики випадкового псування або втрати Товару переходять від Продавця до Покупця з дати відвантаження Товару згідно п.

3.7. цього Контракту, відповідно до Міжнародних правил інтерпретації торгових термінів «ІНКОТЕРМС» Міжнародної Торгової Палати в редакції 2010р.

3.10 Датою поставки Товару при відвантаженні на умовах DAT Жлобин:

- при постачанні автотранспортом вважається дата експортної митної декларації на відповідну партію Товару.

4 ПОРЯДОК ЗДАЧІ-ПРИЙМАННЯ ТОВАРУ

4.1 Товар вважається поставленим Продавцем і прийнятим Покупцем:

- за якістю - відповідно до сертифікатами якості, виданими Продавцем;
- за кількістю (масою) - згідно фактичній вазі відповідно до ваги, зазначеним в товарно-транспортній накладній.

4.2 Приймання Товару проводиться:

- за кількістю - відповідно до вимог Інструкції про порядок приймання продукції виробничо-технічного призначення і товарів народного споживання за кількістю

(Затверджена постановою Держарбітражу при Раді Міністрів СРСР від 15.06.1965г. № П-6),

- за якістю - відповідно до вимог Інструкції про порядок приймання продукції виробничо-технічного призначення і товарів народного споживання за якістю (затверджена постановою Держарбітражу при Раді Міністрів СРСР від 25.04.1966г. № П-7).

Визначення ваги поставленого Товару (продукція випущена комбінатом і упакована відповідно до ТУ У 14-10-016-98 в м'який контейнер разовий типу біг-бег по 1000 кг нетто) проводиться Покупцем ваго-вимірювальною технікою, похибка вимірювання якої становить +/- 2 кг.

4.3 При пред'явленні претензії по кількості або якості Товару Покупець має право вимагати:

- допоставки потрібної кількості,
- повернення сплаченої ним суми за відсутню кількість,
- зменшення ціни не відповідає за якістю Товару,
- заміни неякісного Товару на аналогічний Товар належної якості.

5 САНКЦІЇ І РЕКЛАМАЦІИ

5.1 Претензії можуть бути заявлені письмово щодо:

а) якості поставленого Товару, в разі його невідповідності якості, зумовленого в виданому Продавцем сертифікаті якості, протягом 20-ти робочих днів з моменту надходження Товару;

б) кількості, в разі невідповідності кількості, зазначеній в товарно-транспортній накладній, протягом 15-ти робочих днів з моменту надходження Товару.

Продавець, не пізніше 24 годин з моменту отримання повідомлення Покупця, інформує про терміни виїзду свого представника для участі в прийманні.

У разі неприбуття представника Продавця або неотримання від нього відповіді в установлений строк, приймання Товару здійснюється уповноваженим представником Покупця в присутності представника регіональної Торгово-Промислової Палати, або іншого уповноваженого органу, про що складається Акт і негайно повідомляється Продавець з наданням копії Акта. Даний Акт є підставою для пред'явлення претензії Продавцю.

Претензія повинна містити: посилання на цей контракт, найменування Товару, кількість місць і вага Товару, за яким заявляється претензія, його маркування, істота претензії.

При пред'явленні претензії щодо якості, аналізи якості поставленого Товару

повинні проводитися за методикою, за якою Продавець здійснює сертифікацію якості Товару.

Продавець зобов'язаний розглянути претензію і дати вмотивовану відповідь у термін не пізніше 10 (десять) календарних днів від дати її отримання від Покупця. Датою отримання претензії є: дата факсимільного повідомлення, при відправці претензії по факсимільному зв'язку; дата календарного штемпеля поштового відділення Продавця на конверті, в якому направляється претензія на адресу Продавця.

У разі визнання справедливості претензії Продавець зобов'язується відшкодувати Покупцю витрати, понесені останнім, в зв'язку з проведенням незалежної експертизи.

5.2 Продавець розглядає претензії Покупця щодо кількості та якості Товару тільки в разі надання Покупцем митних пломб і пломб відправника, накладених на критий вагон, якщо відправка була проведена в вагоні такого типу, а також комерційного акта, виданого залізницею на ж / д вагон, в якому Продавець відвантажив Покупцеві партію Товару, якість або кількість якого оскаржується.

5.3 Якщо після розгляду претензії приймається рішення про заміну Товару, який відповідає умовам контракту, то Продавець повинен за свій рахунок провести заміну неякісного Товару аналогічним Товаром належної якості в узгоджені Сторонами строки, зазначені в акті про заміну Товару.

5.4 У випадку, якщо претензійні вимоги не знайдуть свого належного підтвердження, Покупець зобов'язаний відшкодувати всі заявлені витрати, пов'язані з виїздом представників Продавця для перевірки справедливості рекламції.

6 ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ СТОРІН

6.1 Сторона, винна у порушенні умов контракту, відшкодовує в повному обсязі постраждалій стороні підтверджені документально збитки, завдані їй, понад пені.

6.2 У разі порушення термінів оплати Покупець на вимогу Продавця сплачує пеню в розмірі 0,1% від несплаченої суми, за кожен день прострочення. При порушенні термінів оплати більш 45 днів Покупець сплачує пеню Продавцю в розмірі 0,3% від несплаченої суми, за кожен день прострочення. Нарахування пені починається з першого дня прострочення, і припиняється в день виконання Покупцем своїх обов'язків.

6.3 У разі залучення до виконання зобов'язання, що виникло з цього контракту, третіх осіб, сторона, яка привернула третя особа, несе відповідальність за невиконання або неналежне виконання зобов'язань такою третьою особою.

6.4 Всі штрафні санкції (збитки) пред'явлені Продавцем відшкодовуються (сплачуються) Покупцем, за умови їх визнання, шляхом направлення на адресу Продавця письмового повідомлення про визнання штрафу (збитків), або на підставі рішення суду, яке набрало законної сили.

6.5 З метою дотримання положень законодавства України з трансфертного ціноутворення, контрагент в термін, що не перевищує 14 (чотирнадцять) календарних днів з дня підписання даного контракту, зобов'язується надати оригінали, документів (довідок), що підтверджують обрану контрагентом ставку податку на прибуток (корпоративного податку), встановлену в державі його реєстрації, видану компетентним органом країни контрагента, що забезпечує формування та реалізацію податкової і митної політики.

6.6 Страхування товару покладається на сторону, яка відповідає за основне перевезення вантажу.

7 ВИРІШЕННЯ СПОРІВ

7.1 Продавець і Покупець вживуть заходів до вирішення всіх суперечок і розбіжностей, що виникають з цього контракту або у зв'язку з ним, шляхом переговорів.

7.2 У випадку неможливості вирішення розбіжностей між Сторонами, всі

суперечки і розбіжності, що впливають з цього Контракту або по його приводу, будуть розглядатися Господарським судом Дніпропетровської області, згідно законодавства України. Мова засідання буде українська.

7.3 З питань, не врегульованих Контрактом, сторони будуть керуватися правом країни Продавця (Україна), а також підлягають застосуванню Міжнародні правила інтерпретації торгових термінів «ІНКОТЕРМС» Міжнародної Торгової Палати, в редакції 2010р. У разі суперечності умов Контракту положенням законів та інших правових актів підлягає застосуванню закон або інший правовий акт.

7.4 При розгляді суперечок в судовому порядку застосовним правом Сторони визнають матеріальне і процесуальне право країни Продавця (Україна).

7.5 Сторони згодні з тим, що під час розгляду спору застосовується чинне законодавство України.

8 ОБСТАВИНИ НЕПЕРЕБОРНОЇ СИЛИ

8.1 За умови виконання зобов'язань певних пунктами 8.2.1 і 8.2.2 цього контракту, будь-яка із Сторін не несе відповідальності за невиконання зобов'язань за цим контрактом, якщо це сталося внаслідок дії обставин непереборної сили, тобто надзвичайних і невідворотних за даних умов обставин (обставин, виникнення і дія яких не пов'язані з діями або бездіяльністю Сторони, яка посилається на них для виправдання невиконання своїх зобов'язань за цим контрактом). До таких обставин, зокрема, відносяться: страйки, військові дії, блокади, відповідні рішення компетентних державних органів, пожежі, повені, урагани, землетруси, бурі.

8.2 У разі виникнення обставин непереборної сили, через дії яких будь-яка із Сторін не може виконати будь-які зобов'язання, певні справжнім контрактом, ця Сторона зобов'язана:

8.2.1 Протягом 5 (п'яти) календарних днів з моменту, коли ця Сторона дізналася або повинна була дізнатися про настання обставин непереборної сили, повідомити за допомогою факсимільного зв'язку іншій Стороні, які саме зобов'язання і в результаті дії яких саме обставин непереборної сили ця Сторона не може виконати і в цей же термін звернутися в Торгово-промислову палату своєї держави для отримання документа, що підтверджує настання обставин непереборної сили;

8.2.2 Протягом 2 (двох) робочих днів з дня отримання документа Торгово-промислової палати своєї держави, що підтверджує настання повідомлених відповідна Сторона обставин непереборної сили, направити іншій Стороні копію цього документа по факсу і в цей же термін відправити його рекомендованим листом.

8.2.3 Вжити всі можливі дії для зменшення наслідків дії обставин непереборної сили.

8.3 З моменту отримання будь-якої із Сторін повідомлення іншої Сторони, зазначеного в пункті 8.2.1 цього контракту, і до отримання документа, зазначеного в пункті 8.2.2 цього контракту, призупиняється відповідальність Сторони, яка направила повідомлення, за невиконання зобов'язання, зазначеного в повідомленні. З моменту отримання іншою Стороною документа, зазначеного в пункті 8.2.2 цього контракту, сторона, що направила цей документ, звільняється від відповідальності за невиконання зобов'язання, зазначеного в повідомленні. При простроченні в напрямку документа, зазначеного в пункті 8.2.2 цього контракту, більш ніж на 20 (двадцять) днів Сторона несе відповідальність за невиконання зобов'язань, зазначених у повідомленні за пунктом 8.2.1 без обмежень.

8.4 Якщо обставини непереборної сили будуть тривати більше 30 (тридцяти) календарних днів, Сторони зобов'язані прийняти рішення про порядок подальшого виконання або про порядок припинення цього контракту.

9 ІНШІ УМОВИ

9.1 Цей контракт передбачає і представляє повну згоду між Сторонами щодо предмету цього контракту.

9.2 Всі угоди, переговори і листування між Сторонами з питань, викладених в цьому контракті, що мали місце до підписання контракту, втрачають чинність з дня підписання контракту.

9.3 Цей Договір, Доповнення і Додатки до нього, підписані і передані за допомогою факсимільного або електронного зв'язку, мають повну юридичну силу, але в подальшому повинні бути замінені на справжні екземпляри. У факсового рядку документа, переданого за допомогою факсимільного зв'язку, обов'язково повинні бути вказані: найменування відправника (Продавця або Покупця), номер факсу, дата відправлення факсу. Оригінали Контракту, Додатків та Додатків до нього повинні бути спрямовані Стороні-контрагенту протягом 5 календарних днів.

9.4 Сторони зобов'язуються на постійній основі використовувати тільки адреси електронної пошти, зазначені в розділі 11 цього Договору, з метою, зазначеною в п. 9.3 цього Контракту. У разі зміни адреси електронної пошти, Сторона, в реквізитах якої відбулися зміни, повідомляє протилежну Сторону шляхом направлення відповідного інформаційного листа.

9.5 Договір укладається у двох примірниках по одному для кожної із Сторін російською мовою. Всі додатки до контракту є його невід'ємною частиною.

9.6 Справжній договір набирає чинності з моменту підписання обома сторонами, і діє до 31 грудня 2020 г. У разі якщо Сторонам необхідно додатковий час для виконання своїх зобов'язань за цим контрактом, його дія автоматично продовжується до моменту повного виконання Сторонами своїх зобов'язань за цим контрактом.

10 ДОТРИМАННЯ СТОРОНАМИ АНТИКОРУПЦІЙНОГО ЗАКОНОДАВСТВА УКРАЇНИ

10.1 При виконанні своїх зобов'язань за цим контрактом, Сторони, їх афілійовані особи, працівники або посередники не виплачують, не пропонують виплатити і не дозволяють виплату будь-яких грошових коштів або цінностей, прямо або побічно, будь-яким особам, для здійснення впливу на дії або рішення цих осіб з метою отримати які-небудь неправомірні переваги або інші неправомірні мети.

10.2 При виконанні своїх зобов'язань за цим контрактом, Сторони, їх афілійовані особи, працівники або посередники не здійснюють дії, що кваліфікуються застосовними для цілей цього контракту законодавством, як дача / отримання хабара, комерційний підкуп, а також дії, що порушують вимоги чинного законодавства та міжнародних актів про протидію легалізації (відмиванню) доходів, одержаних злочинним шляхом.

10.3 Кожна з Сторін цього контракту відмовляється від стимулювання будь-яким чином працівників іншої Сторони, в тому числі шляхом надання грошових виплат, подарунків, безоплатного виконання в їх адресу робіт (послуг) і іншими, не поійменованими в цьому пункті способами, ставить працівника в певну залежність і спрямованого на забезпечення виконання цим працівником будь-яких дій на користь стимулюючої його Сторони.

Під діями працівника, здійснюваними на користь стимулюючої його Сторони, розуміються:

- Надання невинуватених переваг в порівнянні з іншими контрагентами;
- Надання гарантій;
- Прискорення існуючих процедур;

- Інші дії, що виконуються працівником в рамках своїх посадових обов'язків, але йдуть врозріз з принципами прозорості і відкритості взаємин між Сторонами.

10.4 В разі виникнення у Сторони підозр, що сталося або може статися порушення будь-яких антикорупційних умов, відповідна Сторона зобов'язується повідомити іншу Сторону в письмовій формі. Після письмового повідомлення, відповідна Сторона має право призупинити виконання зобов'язань за цим контрактом до отримання підтвердження, що порушення не відбулося або не відбудеться. Це підтвердження повинне бути надіслане протягом 5 (п'яти) робочих днів з дати направлення письмового повідомлення.

10.5 В письмовому повідомленні Сторона зобов'язана послатися на факти або надати матеріали, які яскраво засвідчували або дають підставу припускати, що сталося або може статися порушення будь-яких положень умов контрагентом, його афілійованими особами, працівниками або посередниками виражається в діях, які кваліфікуються чинним законодавством, як дача або одержання хабара, комерційний підкуп, а також дії, що порушують вимоги чинного законодавства та міжнародних актів про протидію Лега акції доходів, отриманих злочинним шляхом.

10.6 Сторони цього контракту визнають проведення процедур щодо запобігання корупції і контролюють їх дотримання. При цьому Сторони докладають розумні зусилля, щоб мінімізувати ризик ділових відносин з контрагентами, які можуть бути залучені в корупційну діяльність, а також надають взаємне сприяння один одному з метою запобігання корупції. При цьому Сторони забезпечують реалізацію процедур з проведення перевірок з метою запобігання ризиків залучення Сторін в корупційну діяльність.

10.7 З метою проведення антикорупційних перевірок Покупець зобов'язується протягом (5) п'яти робочих днів з моменту укладення цього контракту, а також в будь-який час протягом дії цього контракту за письмовим запитом Продавця, надати Продавцю інформацію про ланцюжок власників Покупця, включаючи бенефіціарів (в тому числі, кінцевих) з додатком підтверджуючих документів (далі - Інформація).

10.8 В разі змін в ланцюжку власників Покупця включаючи бенефіціарів (в тому числі, кінцевих) і (або) в виконавчих органах Покупець зобов'язується протягом (5) п'яти робочих днів з дати внесення таких змін надати відповідну інформацію Продавцю.

Інформація надається на паперовому носії, завірена підписом директора (або іншої посадової особи, яка є одноосібним виконавчим органом контрагента) або уповноваженим на підставі довіреності особою і направляється на адресу Продавця шляхом поштового відправлення з описом вкладення. Датою надання Інформації є дата отримання Продавцем поштового відправлення. Додатково Інформація надається на електронному носії.

Згідно ст.180 ЦК України Сторони домовилися, що вказане в цьому пункті умова є істотною умовою цього Контракту.

10.9 Сторони визнають, що їхні можливі неправомірні дії і порушення антикорупційних умов цього контракту можуть спричинити за собою несприятливі наслідки - від зниження рейтингу надійності контрагента до істотних обмежень по взаємодії з контрагентом, аж до розірвання цього контракту.

10.10 Сторони гарантують здійснення належного розгляду по представленим в рамках виконання цього контракту фактами з дотриманням принципів конфіденційності і застосування ефективних заходів щодо усунення практичних труднощів і запобігання можливих конфліктних ситуацій.

Сторони гарантують повну конфіденційність з питань виконання антикорупційних умов цього контракту, а також відсутність негативних наслідків як для сторони в цілому, так і для конкретних працівників боку, повідомили про факт порушень.

11 АДРЕСА І РЕКВІЗИТИ СТОРІН

11.1 «ПРОДАВЕЦЬ»:

«Вільногірський гірничо-металургійний комбінат»

вул. Степова 1, м Вільногірськ, 51700, Україна, тел. (067) 1139087, (099) 4568734

ЄДРПОУ: 36716128 ПН: 367161226583

Банківські реквізити:

Розрахунково РАХУНОК № 99746507599 БАНКУ "Укрексімбанк", МФО 87490.

КОРЕСПОНДЕНТСЬКИЙ РАХУНОК БАНКУ боку-1: 79839964905.

11.2 «ПОКУПЕЦЬ»:

«Білоруський металургійний комбінат»

вулиця Промислова, будинок 37, місто Жлобін, Білорусь, тел + 375 2334 5-45-20, факс: + 375 2 334 3-10-70.

Електронна поштова адреса: ofwork@bmz.gomel.by

Розрахунковий рахунок № 25349856214 БТА Банк, МФО 52647.

Кореспондентський рахунок банку боку - 2: 2154789625.

ДОДАТОК № 1
до контракту № 2598

м Вільногірськ

Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» (далі - ВГМК), іменована надалі Продавець, в особі директора Дяченко Костянтина Петровича, що діє на підставі довіреності № 005/18 від 22.12.2017р., з одного боку, і «Білоруський металургійний комбінат» (Республіка Білорусь, м Жлобин), іменоване надалі Покупець, в особі директора Сохи Олександра Миколайовича, який діє на підставі Статуту, з іншого боку, іменовані надалі при спільному згадуванні сторони, уклали цей Контракт про таке:

1. За цього додатка підлягає відвантаженню наступна продукція:

концентрат рутиловий

Гарантована якість продукції:

• ТУ У 14-10-016-98

КІЛЬКІСТЬ: 200 Т

ЦІНА: 1200,00 дол. США / Т

На СУМУ: 240 000,00 дол. США

Умови поставки: DAT Жлобин (в редакції «Інкотермс-2010»).

Упаковка: м'які контейнери типу «біг-бег» по 1MT.

Вантажоодержувач вказується в заявках Покупця.

Умови оплати: 100% оплата протягом 30-ти календарних днів від дати відвантаження Товару Покупцеві.

2. Цей додаток складено в 2-х примірниках по одному для кожної із Сторін і є невід'ємною частиною контракту.

3. Інші умови контракту, не порушені цим додатком, залишаються в незмінному вигляді.

4. Додаток вступає в дію з моменту підписання і діє протягом дії контракту.

Від ПОКУПЦЯ
Директор

від ПРОДАВЦЯ
Директор

Додаток 3

КОНТРАКТ №2562

м.Вільногірськ

08 січня 2018 року

Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» іменоване надалі Продавець, в особі заступника директора комбінату з комерційних питань Дяченко Костянтина Петровича, що діє на підставі довіреності № 005/18 від 22.12.2017р., з одного боку, і Металургійний комбінат «Voestalpine» (м.Лінц, Республіка Австрія), іменоване надалі Покупець, в особі генерального директора Кабога Джонас, який діє на підставі Статуту, з іншого боку, іменовані надалі при спільному згадуванні сторони, заключили справжній контракт про наступне:

1 ПРЕДМЕТ КОНТРАКТУ

1.1 Продавець зобов'язується передати у власність Покупця, а Покупець - сплатити і прийняти продукцію виробництва Продавця, іменовану надалі Товар, на умовах визначених нижче цим контрактом.

1.2 Вид продукції, її асортимент, одиниця виміру, умови поставки, вимоги до якості і вартість продукції обумовлюються Сторонами в додатках до цього контракту, які є його невід'ємною частиною.

1.3 Виробником і Відправником вантажу Товару за даним контрактом є філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» (Дніпропетровська обл., М Вільногірськ, вул. Степова, 1).

2 ВАРТІСТЬ ПРОДУКЦІЇ ТА ПОРЯДОК РОЗРАХУНКІВ

2.1 Продавець продає Покупцеві продукцію за цінами, узгодженим Сторонами в додатках до цього контракту.

2.2 Загальна вартість цього контракту повинна складати не більше 1 000 000,00 (один мільйон доларів США 00 центів). У вартість Товару входить вартість упаковки.

2.3 Ціна Товару вказується в додатках до цього контракту. Ціна може бути змінена в зв'язку зі зміною транспортних витрат, зростанням цін на енергоносії та матеріали і підлягає узгодженню шляхом підписання Сторонами змін або додаткових угод до контракту.

2.4 Оплата кожної партії Товару обмовляється в кожному додатку. Валюта платежу - долари США.

2.5 Розрахунки за цим контрактом здійснюються в безготівковій формі прямим банківським переказом грошових коштів відповідно до банківськими реквізитами Продавця, зазначеними в цьому контракті. У платіжному дорученні Покупець вказує номер цього контракту і дату його укладення. Всі пов'язані з платежем витрати і банківські комісії поза територією України оплачує Покупець.

3 УМОВИ ПОСТАВКИ ТОВАРІВ ТА ОФОРМЛЕННЯ ЗАЯВОК

3.1 Гарантійне якість Товару має відповідати існуючим стандартам якості і вказується у відповідних додатках до контракту. Якістю поставленої партії Товару вважається якість, вказане у відповідному сертифікаті якості, виданому Продавцем.

3.2. Кількість продукції, що поставляється вказується у відповідних додатках до

контракту. Кількістю поставленої партії Товару вважається кількість, вказане у відповідному товарно-транспортній накладній. При поставці Товару допускається відступ від узгодженого в контракті кількості в межах $\pm 5\%$. Розрахунки при цьому виробляються за фактичною кількістю поставленого Товару на підставі Акту звірки взаєморозрахунків.

Сторона, яка отримала Акт звірки взаєморозрахунків, повинна протягом 5 робочих днів, наступних за днем отримання, підписати його і повернути Стороні, яка направила Акт звірки, або надати мотивовану відмову.

У разі недопоставки або неможливості поставки Продавцем Товару на адресу Покупця (вантажоодержувача), сума надміру сплачених грошових коштів має бути повернуто Покупцеві протягом 10 (десяти) днів з моменту підписання Акту звірки або зараховуються Продавцем в рахунок оплати наступних партій Товару.

3.3 Упаковка Товару:

Упаковка вказується в додатках і в заявках Покупця. Упаковка не повинна допускати засмічення Товару, повинна охороняти його від атмосферного впливу.

3.4 Умови поставки Товару обумовлюються в додатках до цього контракту. При визначенні умов поставки Сторони керуються правилами тлумачення торгових термінів «Інкотермс-2010». Вантажоодержувач Товару вказується в заявках Покупця.

3.5 Датою відвантаження кожної партії Товару:

- при постачанні залізницею вважається дата, зазначена на календарному штампі залізничної станції Маріуполь про приймання вантажу до перевезення, проставлена в залізничній накладній, виданої Продавцем на відвантажену партію Товару;

- при постачанні автомобільним транспортом вважається дата експортної митної декларації на відповідну партію Товару.

3.6 Датою поставки партії Товару при відвантаженні в автотранспорті вважається:

- при постачанні Товару FCA Вільногірськ (м.Вільногірськ) вважається дата експортної митної декларації на відповідну партію Товару.

3.6.1 Датою поставки партії Товару при відвантаженні залізничним транспортом вважається:

- при постачанні Товару FCA Вільногірськ (м.Вільногірськ) вважається дата, зазначена на календарному штампі накладної, виданої продавцем основному перевозчику про передачу вантажу на перевезення партії Товару;

3.6.2 На вимогу Продавця Покупець зобов'язаний надати відповідно до прийнятого умовою поставки Товару (п.3.6 і 3.6.1) копію транспортної накладної, яка відображатиме дату поставки.

3.7 Датою переходу права власності на партію Товару:

- при постачанні автомобільним транспортом вважається дата експортної митної декларації на відповідну партію Товару.

3.8 На підставі та на виконання цього контракту Покупець щомісяця до 20-го числа місяця, що передує відвантаженню, надає Продавцю заявку на поставку Товару із зазначенням його асортименту, кількості, умов і термінів поставки та оплати, вантажоодержувача, його коду, станції призначення і її коду. У заявці має бути посилання на цей контракт. Продавець не пізніше 2-го (другого) робочого дня місяця, в якому планується відвантаження, погоджує або коригує отриману заявку Покупця, про що повідомляє останнього за допомогою факсимільного або електронного зв'язку. Поставка поза графіком може здійснюватися по додатковому узгодженню з Покупцем.

3.9 Разом з Товаром Продавець зобов'язується передати Покупцеві наступні документи:

- Рахунок-фактура;
- товарно-транспортна накладна;
- сертифікат якості;
- сертифікат радіаційної якості;

- копія експортної митної декларації.

За запитом Покупця Продавець протягом 3 (трьох) робочих днів з дати отримання запиту надає Покупцеві за допомогою факсимільного зв'язку або електронною поштою копії таких документів:

- Рахунок-фактура;
- товарно-транспортна накладна;
- сертифікат якості;
- сертифікат радіаційної якості;
- копія експортної митної декларації.

4 ПОРЯДОК ЗДАЧІ-ПРИЙМАННЯ ТОВАРУ

4.1 Товар вважається поставленим Продавцем і прийнятим Покупцем:

- за якістю - відповідно до сертифікатами якості, виданими Продавцем;
- за кількістю (масою) - згідно фактичній вазі відповідно до ваги, зазначеним в товарно-транспортній накладній.

4.2 Приймання Товару проводиться:

- за кількістю - відповідно до вимог до положень Регламенту ЄП та Ради ЄС № 1272/2008 від 16.12.2008 р.
- за якістю - відповідно до вимог Інструкції про порядок приймання продукції виробничо-технічного призначення за якістю (затверджена постановою Регламенту ЄП та Ради ЄС від 16.12.2008р. № П-7).

Визначення ваги поставленого Товару при видачі Товару транспортною організацією на станції призначення проводиться Покупцем тим же способом, що і при відвантаженні у Продавця, з урахуванням похибки при зважуванні ваговимірювальною технікою і норми природного убутку.

4.3 При пред'явленні претензії по кількості або якості Товару Покупець має право вимагати:

- допоставки потрібної кількості;
- повернення сплаченої ним суми за недостатню кількість;
- зменшення ціни не відповідає за якістю Товару;
- заміни неякісного Товару на аналогічний Товар належної якості.

5 САНКЦІЇ І РЕКЛАМАЦІЇ

5.1 Претензії можуть бути заявлені письмово щодо:

а) якості поставленого Товару, в разі його невідповідності якості, зумовленого в виданому Продавцем сертифікаті якості, протягом 20-ти робочих днів з моменту надходження Товару;

б) кількості, в разі невідповідності кількості, зазначеній в товарно-транспортній накладній, протягом 15-ти робочих днів з моменту надходження Товару.

Моментом надходження Товару є дата штампа станції вантажоодержувача на товарно-транспортній накладній. При виникненні претензій до якості і / або до кількості надійшов Товару Покупець письмово (за допомогою факсимільного зв'язку або електронною поштою) повідомляє Продавця про невідповідність прибулого Товару за кількістю (якістю) протягом 48 годин з моменту виявлення невідповідності якості (кількості) Товару.

Продавець не пізніше 24 годин з моменту отримання повідомлення Покупця інформує про терміни виїзду свого представника для участі в прийманні.

У разі неприбуття представника Продавця або неотримання від нього відповіді в установленний строк, приймання Товару здійснюється уповноваженим представником Покупця в присутності представника регіональної Торгово-промислової палати або

іншого уповноваженого органу, про що складається Акт і негайно повідомляється Продавець з наданням копії Акту. Даний Акт є підставою для пред'явлення претензії Продавцю.

Претензія повинна містити: посилання на цей контракт, найменування Товару, кількість місць і вага Товару, за яким заявляється претензія, його маркування, істота претензії.

При пред'явленні претензії щодо якості, аналізу якості поставленого Товару повинні проводитися за методикою, за якою Продавець здійснює сертифікацію якості Товару.

Продавець зобов'язаний розглянути претензію і дати вмотивовану відповідь у термін не пізніше 10 (десяти) календарних днів з дати її отримання від Покупця. Датою отримання претензії є:

- дата факсимільного повідомлення, при відправці претензії по факсимільному зв'язку;
- дата календарного штемпеля поштового відділення Продавця на конверті, в якому направляється претензія на адресу Продавця.

Продавець зобов'язується відшкодувати Покупцю витрати, понесені останнім, в зв'язку з проведенням незалежної експертизи.

5.2 Продавець розглядає претензії Покупця щодо кількості та якості Товару тільки в разі надання Покупцем митних пломб і пломб відправника, накладених на критий вагон, якщо відправка була проведена в вагоні такого типу, а також комерційного акту, виданого залізницею на залізничний вагон, в якому Продавець відвантажив Покупцеві партію Товару, якість або кількість якого оскаржується.

5.3 Якщо після розгляду претензії приймається рішення про заміну Товару, який відповідає умовам контракту, то Продавець повинен за свій рахунок провести заміну неякісного Товару аналогічним Товаром належної якості в узгоджені Сторонами строки, зазначені в Акті про заміну Товару. Якщо заміна нічого очікувати зроблена в обумовлений термін, то Продавець виплачує Покупцю штраф у розмірі 0,1% від вартості підлягає заміні Товару за кожен день прострочення поставки (заміни Товару).

5.4 У випадку, якщо претензійні вимоги не знайдуть свого належного підтвердження, Покупець зобов'язаний відшкодувати всі заявлені витрати, пов'язані з виїздом представників Продавця для перевірки справедливості рекламції.

6 ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ СТОРІН

6.1 Сторона, винна у порушенні умов контракту, відшкодовує в повному обсязі постраждалій стороні підтверджені документально збитки, завдані їй, понад пені.

6.2 У разі порушення термінів поставки Товару, Продавець виплачує Покупцю штраф у розмірі 0,1% від вартості не поставленого в строк Товару за кожен день прострочення.

6.2.1 У разі порушення термінів оплати Покупець на вимогу Продавця сплачує пеню в розмірі 0,1% від несплаченої суми, за кожен день прострочення. При порушенні термінів оплати більш 90 днів Покупець сплачує пеню Продавцю в розмірі 0,3% від несплаченої суми, за кожен день прострочення.

6.3 У разі залучення до виконання зобов'язання, що виникло з цього контракту, третіх осіб, Сторона, яка привернула третя особа, несе відповідальність за невиконання або неналежне виконання зобов'язань такою третьою особою.

6.4 З метою дотримання положень законодавства України з трансфертного ціноутворення, контрагент в термін, що не перевищує 14 (чотирнадцять) календарних днів з дня підписання даного контракту, зобов'язується надати оригінали, документів (довідок), що підтверджують обрану контрагентом ставку податку на прибуток (корпоративного податку), встановлену в державі його реєстрації, видану компетентним органом країни

контрагента, що забезпечує формування та реалізацію податкової і митної політики.

6.5 У разі застосування до Покупця спеціальних санкцій за порушення Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність» або пов'язаних з ним законів, Продавець не несе відповідальності за неможливість виконання умов контракту. У разі погодження Сторонами вчинення дій по зняттю санкцій або оформлення індивідуальної ліцензії, всі витрати на таке оформлення несе Покупець.

6.6 Страхування товару покладається на сторону, яка відповідає за основне перевезення вантажу.

7 ВИРІШЕННЯ СПОРІВ

7.1 Продавець і Покупець мають вжити заходів до вирішення всіх суперечок і розбіжностей, що виникають з цього контракту або у зв'язку з ним, шляхом переговорів.

7.2 У випадку, якщо Сторони не врегулюють спір або розбіжності шляхом переговорів, будь-який спір, який виникає з цього контракту або у зв'язку з ним, підлягає передачі на розгляд і остаточне вирішення в Міжнародний комерційний Арбітражний суд при Торгово-промисловій палаті України із застосуванням матеріального права України за адресою: м Київ, вул. Велика Житомирська, 33, Україна, 01601. Місце проведення засідання Міжнародного Комерційного Арбітражного суду м Київ. Сторони згодні з тим, що в процесі розгляду і вирішення спору буде застосовуватися Регламент Міжнародного Комерційного Арбітражного суду при Торгово-промисловій палаті України м. Київ.

7.3 Розгляд та вирішення спорів за даним контрактом проводить один арбітр. Мова арбітражного розгляду - російська.

7.4 Сторони згодні з тим, що рішення Міжнародного Комерційного Арбітражного суду при Торгово-промисловій палаті України є остаточним і обов'язковим для обох сторін.

7.5 Сторони згодні з тим, що під час розгляду спору застосовується чинне законодавство України.

8 ОБСТАВИНИ НЕПЕРЕБОРНОЇ СИЛИ

8.1 За умови виконання зобов'язань певних пунктами 8.2.1 і 8.2.2 цього контракту, будь-яка із Сторін не несе відповідальності за невиконання зобов'язань за цим контрактом, якщо це сталося внаслідок дії обставин непереборної сили, тобто надзвичайних і невідворотних за даних умов обставин (обставин, виникнення і дія яких не пов'язані з діями або бездіяльністю Сторони, яка посиляється на них для виправдання невиконання своїх зобов'язань за цим контрактом). До таких обставин, зокрема, відносяться: страйки, військові дії, блокади, відповідні рішення компетентних державних органів, пожежі, повені, урагани, землетруси, бурі.

8.2 У разі виникнення обставин непереборної сили, через дії яких будь-яка із Сторін не може виконати будь-які зобов'язання, певні справжнім контрактом, ця Сторона зобов'язана:

8.2.1 Протягом 5 (п'яти) календарних днів з моменту, коли ця Сторона дізналася або повинна була дізнатися про настання обставин непереборної сили, повідомити за допомогою факсимільного зв'язку іншій Стороні, які саме зобов'язання і в результаті дії яких саме обставин непереборної сили ця Сторона не може виконати, і в цей же термін звернутися в Торгово-промислову палату своєї держави для отримання документа, що підтверджує настання обставин непереборної сили.

8.2.2 Протягом 2 (двох) робочих днів з дня отримання документа Торгово-промислової палати своєї держави, що підтверджує настання повідомлених відповідна Сторона обставин непереборної сили, направити іншій Стороні копію цього документа по факсу і в цей же термін відправити його рекомендованим листом.

8.2.3 Вжити всі можливі дії для зменшення наслідків дії обставин непереборної сили.

8.3 З моменту отримання будь-якої із Сторін повідомлення іншої Сторони, зазначеного в пункті 8.2.1 цього контракту, і до отримання документа, зазначеного в пункті 8.2.2 цього контракту, призупиняється відповідальність Сторони, яка направила повідомлення, за невиконання зобов'язання, зазначеного в повідомленні. З моменту отримання іншою Стороною документа, зазначеного в пункті 8.2.2 цього контракту, сторона, що направила цей документ, звільняється від відповідальності за невиконання зобов'язання, зазначеного в повідомленні. При простроченні в напрямку документа, зазначеного в пункті 8.2.2 цього контракту, більш, ніж на 20 (двадцять) днів Сторона несе відповідальність за невиконання зобов'язань, зазначених у повідомленні за пунктом 8.2.1 без обмежень.

8.4 Якщо обставини непереборної сили будуть тривати більше 30 (тридцяти) календарних днів, Сторони зобов'язані прийняти рішення про порядок подальшого виконання або про порядок припинення цього контракту.

9 ДОТРИМАННЯ СТОРОНАМИ АНТИКОРУПЦІЙНОГО ЗАКОНОДАВСТВА

9.1 При виконанні своїх зобов'язань за цим контрактом, Сторони, їх афілійовані особи, працівники або посередники не виплачують, не пропонують виплатити і не дозволяють виплату будь-яких грошових коштів або цінностей, прямо або побічно, будь-яким особам, для здійснення впливу на дії або рішення цих осіб з метою отримати які-небудь неправомірні переваги або інші неправомірні мети.

9.2 При виконанні своїх зобов'язань за цим контрактом, Сторони, їх афілійовані особи, працівники або посередники не здійснюють дії, що кваліфікуються застосовними для цілей цього контракту законодавством, як дача / отримання хабара, комерційний підкуп, а також дії, що порушують вимоги чинного законодавства та міжнародних актів про протидію легалізації (відмиванню) доходів, одержаних злочинним шляхом.

9.3 Кожна з Сторін цього контракту відмовляється від стимулювання будь-яким чином працівників іншої Сторони, в тому числі шляхом надання грошових виплат, подарунків, безоплатного виконання в їх адресу робіт (послуг) і іншими, не поійменованими в цьому пункті способами, ставить працівника в певну залежність і спрямованого на забезпечення виконання цим працівником будь-яких дій на користь стимулюючої його Сторони.

Під діями працівника, здійснюваними на користь стимулюючої його Сторони, розуміються:

- надання невинуватених переваг в порівнянні з іншими контрагентами;
- надання гарантій;
- прискорення існуючих процедур;
- інші дії, що виконуються працівником в рамках своїх посадових обов'язків, що йдуть врозріз з принципами прозорості і відкритості взаємин між Сторонами.

9.4 У разі виникнення у Сторони підозр, що сталося або може статися порушення будь-яких антикорупційних умов, відповідна Сторона зобов'язується повідомити іншу Сторону в письмовій формі. Після письмового повідомлення, відповідна Сторона має право призупинити виконання зобов'язань за цим контрактом до отримання підтвердження, що порушення не відбулося або не відбудеться. Це підтвердження повинне бути надіслане протягом 5 (п'яти) робочих днів з дати направлення письмового повідомлення.

9.5 У письмовому повідомленні Сторона зобов'язана послатися на факти або надати матеріали, які яскраво засвідчували або дають підставу припускати, що сталося або може статися порушення будь-яких положень умов контрагентом, його афілійованими

особами, працівниками або посередниками що виражається в діях, які кваліфікуються чинним законодавством, як дача або одержання хабара, комерційний підкуп, а також дії, що порушують вимоги чинного законодавства та міжнародних актів про протидію лібілізації доходів, отриманих злочинним шляхом.

9.6 Сторони цього контракту визнають проведення процедур щодо запобігання корупції і контролюють їх дотримання. При цьому Сторони докладають розумні зусилля, щоб мінімізувати ризик ділових відносин з контрагентами, які можуть бути залучені в корупційну діяльність, а також надають взаємне сприяння один одному з метою запобігання корупції. При цьому Сторони забезпечують реалізацію процедур з проведення перевірок з метою запобігання ризиків залучення Сторін в корупційну діяльність.

9.7 З метою проведення антикорупційних перевірок Покупець зобов'язується протягом 5 (п'яти) робочих днів з моменту укладення цього контракту, а також в будь-який час протягом дії цього контракту за письмовим запитом Продавця, надати Продавцю інформацію про ланцюжок власників Покупця, включаючи бенефіціарів (в тому числі, кінцевих) з додатком підтверджуючих документів (далі - Інформація).

9.8 У випадку змін в ланцюжку власників Покупця включаючи бенефіціарів (в тому числі, кінцевих) і / (або) в виконавчих органах Покупець зобов'язується протягом 5 (п'яти) робочих днів з дати внесення таких змін надати відповідну інформацію Продавцю.

Інформація надається на паперовому носії, завірена підписом директора (або іншої посадової особи, яка є одноосібним виконавчим органом контрагента) або уповноваженим на підставі довіреності особою і направляється на адресу Продавця шляхом поштового відправлення з описом вкладення. Датою надання Інформації є дата отримання Продавцем поштового відправлення. Додатково Інформація надається на електронному носії.

9.9 Сторони визнають, що їхні можливі неправомірні дії і порушення антикорупційних умов цього контракту можуть спричинити за собою несприятливі наслідки - від зниження рейтингу надійності контрагента до істотних обмежень по взаємодії з контрагентом, аж до розірвання цього контракту.

9.10 Сторони гарантують здійснення належного розгляду по представленим в рамках виконання цього контракту фактами з дотриманням принципів конфіденційності і застосування ефективних заходів щодо усунення практичних труднощів і запобігання можливих конфліктних ситуацій.

Сторони гарантують повну конфіденційність з питань виконання антикорупційних умов цього контракту, а також відсутність негативних наслідків як для сторони в цілому, так і для конкретних працівників Сторони, які повідомили про факт порушень.

10 ІНШІ УМОВИ

10.1 Витрати по здійсненню банківських платежів несе Покупець. В платіжних документах повинна бути посилання на цей контракт.

10.2 Цей контракт передбачає і представляє повну згоду між Сторонами щодо предмету цього контракту.

10.3 Всі угоди, переговори і листування між Сторонами з питань, викладених в цьому контракті, що мали місце до підписання контракту, втрачають чинність з дня підписання контракту.

10.4 Цей контракт, доповнення та додатки до нього, підписані і передані за допомогою факсимільного або електронного зв'язку мають повну юридичну силу, але в подальшому повинні бути замінені на оригінали документів. У факсового рядку документа, переданого за допомогою факсимільного зв'язку, обов'язково повинні бути вказані: найменування відправника (Постачальника або Покупця), номер факсу, дата відправлення факсу. Оригінали контракту, доповнень і додатків до нього повинні бути

спрямовані сторони-контрагенту протягом 5 календарних днів.

10.5 Сторони зобов'язуються на постійній основі використовувати тільки адреси електронної пошти, зазначені в розділі 10 цього контракту, з метою зазначених в п. 10.4 цього контракту. У разі зміни адреси електронної пошти, Сторона, в реквізитах якої відбулися зміни, повідомляє протилежну сторону шляхом направлення відповідного інформаційного листа.

10.6 Договір укладається у двох примірниках по одному для кожної із Сторін російською мовою. Всі додатки до контракту є його невід'ємною частиною.

10.7 Цей Договір набирає чинності з моменту підписання обома сторонами і діє по 08 січня 2019 р випадку, якщо Сторонам необхідно додатковий час для виконання своїх зобов'язань за цим контрактом, його дія автоматично продовжується до моменту повного виконання Сторонами своїх зобов'язань за цим контрактом.

11 АДРЕСИ І РЕКВІЗИТИ СТОРІН:

СТОРОНА – 1:

Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат»
вул. Степова 1, м Вільногірськ, 51700, Україна, тел. (067) 1139087, (099) 4568734
ЄДРПОУ: 36716128 ПНН: 367161226583
Банківські реквізити:
Розрахунково РАХУНОК № 99746507599 БАНКУ "Укрексімбанк", МФО 87490.
КОРЕСПОНДЕНТСЬКИЙ РАХУНОК БАНКУ боку-1: 79839964905.

СТОРОНА – 2:

ТОВ Металургійний комбінат «Voestalpine»
117246, voestalpine-Straße 1, 4020 Лінц, Австрія, тел. +43/50304/15-2532, факс:
(095) 334-92-77
Електронна поштова адреса: info@voestalpine.com
Розрахунковий рахунок № 5367896705 Erste Bank der Österreichischen Sparkassen
AG МФО 37495.
Кореспондентський рахунок банку СТОРОНИ – 2: 3745639074.

ДОДАТОК №1
до контракту №2562

м. Вільногірськ

08 січня 2018 року

Філія «Вільногірський гірничо-металургійний комбінат» іменоване надалі Продавець, в особі заступника директора комбінату з комерційних питань Дяченко Костянтина Петровича, що діє на підставі довіреності № 005/18 від 22.12.2017р., з одного боку, і Металургійний комбінат «Voestalpine» (м.Лінц, Республіка Австрія), іменоване надалі Покупець, в особі генерального директора Кабога Джонас, який діє на підставі Статуту, з іншого боку, іменовані надалі при спільному згадуванні сторони, заключили справжній контракт про наступне:

1. За цього додатка підлягає відвантаженню наступна продукція:

концентрат рутиловий

Гарантована якість продукції:

ТУ У 14-10-016-98

КІЛЬКІСТЬ: 200 тонн

ЦІНА: 990,00 дол. США

На СУМУ: 198 000,00 дол. США

УМОВИ ПОСТАВКИ: FCA Вільногірськ («Інкотермс» 2010)

УПАКОВКА: М'які Контейнери Типу «Біг-Бег» По 1 Тонні

ТЕРМІН ПОСТАВКИ: згідно узгодженої заявки Покупця

Вантажоодержувач продукції вказується в заявках Покупця.

2. Оплата кожної партії Товару здійснюється Покупцем у вигляді 100% оплати з дати відвантаження продавцем товару основному перевізнику протягом 5 робочих днів.

3. Додаток вступає в дію з 12.02.2018 р і діє протягом дії контракту № 2562.

4. Інші умови контракту, не порушені цим додатком, залишаються в незмінному вигляді.

5. Додаток складено в 2-х примірниках, по одному для кожної із Сторін і є невід'ємною частиною контракту № 2562.