

Київський національний торговельно-економічний університет  
Кафедра світової економіки

## **ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА**

на тему:

«Експортний потенціал підприємства деревообробної промисловості»

(на матеріалах ДП «Народицький спецлісгосп», смт. Народичі)

Студентки 2 курсу, 1М групи,  
Спеціальності 051  
«Економіка»  
Спеціалізації  
«Міжнародна економіка»

Капітанчук  
Лілії Анатоліївни

Науковий керівник  
к.е.н., доцент

Лежешко  
Вікторія Геннадіївна

Гарант освітньої програми  
к.е.н., професор

Кудирко Людмила  
Петрівна

Київ 2019

## ЗМІСТ

<b>ВСТУП</b> .....	3
<b>РОЗДІЛ 1. ХАРАКТЕРИСТИКА ДІЯЛЬНОСТІ ДП «НАРОДИЦЬКИЙ СПЕЦЛІСГОСП» НА РИНКУ ДЕРЕВООБРОБНОЇ ПРОМИСЛОВОСТІ</b> .....	7
1.1. Аналіз світового ринку деревообробної промисловості.....	7
1.2. Аналіз зовнішньоекономічної і фінансово-господарської діяльності ДП «Народицький спецлісгосп».....	16
Висновки до розділу 1.....	29
<b>РОЗДІЛ 2. ДОСЛІДЖЕННЯ ЕКСПОРТНОГО ПОТЕНЦІАЛУ ДП «НАРОДИЦЬКИЙ СПЕЦЛІСГОСП»</b> .....	31
2.1. Моніторинг зовнішнього середовища ДП «Народицький спецлісгосп».....	31
2.2. Оцінка експортного потенціалу ДП «Народицький спецлісгосп» на зовнішньому ринку.....	37
Висновки до розділу 2.....	43
<b>РОЗДІЛ 3. НАПРЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕКСПОРТНОГО ПОТЕНЦІАЛУ ДП «НАРОДИЦЬКИЙ СПЕЦЛІСГОСП» НА ЗОВНІШНЬОМУ РИНКУ</b> .....	44
3.1. Обґрунтування заходів щодо підвищення експортного потенціалу ДП «Народицький спецлісгосп» на європейських ринках.....	45
3.2. Прогнозна оцінка ефективності запропонованих заходів ДП «Народицький спецлісгосп».....	52
Висновки до розділу 3.....	56
<b>ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ</b> .....	58
<b>СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ</b> .....	63
<b>ДОДАТКИ</b> .....	66

## ВСТУП

**Актуальність теми.** Виробництво продукції на експорт є важливою та невід'ємною складовою господарської діяльності кожного успішного підприємства. Адже здійснення експортних операцій стає вагомим передумовою для розширення ринків збуту, збільшення обсягів виробництва та підвищення якості продукції, що, в свою чергу, дозволяє створити сприятливе підґрунтя для зміцнення конкурентних позицій підприємства на внутрішньому ринку.

Значимим атрибутом сучасного етапу розвитку діяльності суб'єктів лісопромислового сектора національної економіки є експорт деревообробної продукції, як одного з джерел формування валютних надходжень в соціально-економічну систему держави, засобу збільшення рівня присутності та посилення позиції на зарубіжних ринках, каталізатору зростання обсягів виробництва продукції деревообробних підприємств в державі.

Не дивлячись на значні успіхи в розвитку експорту деревообробної сировини та продуктів її переробки, притаманні останнім рокам, деревообробні підприємства залишаються позбавленими повноцінної участі в процесі розподілу доходів від здійснення зовнішньоекономічної діяльності торговельних підприємств-експортерів, а отже не отримують адекватних завдань розширеного відтворення авансованого капіталу прибутків. Така ситуація унеможливорює стабілізацію розвитку деревообробних підприємств, прискорення впровадження ними прогресивних технологій виробництва та збуту продукції, значиме підвищення конкурентоспроможності та економічної ефективності основної діяльності.

При цьому можливості вітчизняних підприємств-товаровиробників щодо нарощування обсягів виробництва деревообробної продукції, яка є затребуваною на зарубіжних ринках, є значними, а їх ефективна реалізація можлива за умови побудови та імплементації раціональних механізмів управління розвитком та реалізацією цих можливостей, які формують експортний потенціал вітчизняних

деревообробних підприємств. Однак, усунення деревообробних підприємств від повноцінного отримання доходів, які отримуються в результаті операції з орієнтованою на експорт сільськогосподарською продукцією свідчить про збалансованість існуючих систем ринкового розподілу в інтересах підприємств сфери обігу продукції.

Останнє значною мірою гальмує розвиток експортного потенціалу деревообробних підприємств та потребує вжиття заходів забезпечення більш повної реалізації економічних інтересів товаровиробників.

Питання здійснення зовнішньоекономічної діяльності з продукцією деревообробної промисловості, залучення деревообробних підприємств до участі в експортних операціях, просуванні продукції вітчизняних товаровиробників на зарубіжні ринки, забезпечення її конкурентоспроможності на цих ринках, формування та реалізації експортного потенціалу деревообробних підприємств розглядали в своїх наукових працях Б. Бакай [1], І. Дишко [2], О. Микитин [3], Т. Мельник [4], Ю. Муравйов [5], Х. Муравйова [5], І. Сопушинський [6], І. Ярошенко [7] та ін.

Не дивлячись на достатньо широкий спектр розглянутої в дослідженнях зазначених вчених проблематики, що має відношення до розвитку експортного потенціалу вітчизняних деревообробних підприємств, питання формування механізмів управління його розвитком практично лишаються поза увагою авторів. Втім, актуалізація інструментарію виправлення існуючих диспропорцій в реалізації економічних інтересів підприємств-виробників експортно-орієнтованої продукції за рахунок побудови дієздатних механізмів управління розвитком їх потенційних можливостей наразі є необхідною та своєчасною в контексті вирішення завдань стабілізації ефективності діяльності деревообробних підприємств. Наявність зазначених проблемних питань та недостатній ступінь їх наукового пророблення зумовили вибір теми, предметно-об'єктної сфери, мети та завдань роботи.

**Мета і завдання дослідження.** Метою дослідження є обґрунтування резервів та розробка комплексу заходів щодо посилення експортного потенціалу

деревообробного підприємства. Для досягнення поставленої мети були вирішені наступні завдання:

- досліджено стан та тенденції розвитку світового деревообробного ринку;
- проаналізовано фінансово-господарську діяльність ДП «Народицький спецігосп»;
- оцінено ефективність використання експортного потенціалу ДП «Народицький спецігосп»;
- обґрунтовано резерви для посилення експортного потенціалу деревообробного підприємства;
- розроблено комплекс заходів щодо посилення експортного потенціалу ДП «Народицький спецігосп»;
- здійснено прогностичні оцінки ефективності запропонованих заходів на середньостроковий період.

**Об'єктом** дослідження є процес формування та реалізації експортного потенціалу підприємства.

**Предметом** дослідження є теоретичні, методичні та прикладні аспекти формування та реалізації експортного потенціалу деревообробного підприємства.

**Методи дослідження.** Теоретичну і методологічну основу дослідження становили діалектичний метод пізнання, фундаментальні положення економічної теорії та менеджменту організацій, наукові праці вітчизняних і зарубіжних вчених з проблем формування та реалізації експортного потенціалу підприємств та їх об'єднань.

У дослідженні використовувались такі методи: монографічний (при вивченні досвіду та особливостей функціонування деревообробних підприємств), метод аналізу та синтезу (при ідентифікації структурно-динамічних тенденцій формування та реалізації експортного потенціалу деревообробних підприємств та їх об'єднань); абстрактно-логічний (при обґрунтуванні принципів побудови механізмів розвитку експортного потенціалу деревообробних підприємств); теоретичного узагальнення та порівняння (при

формулюванні висновків та винесених на захист наукових положень, удосконаленні понятійно-категоріального апарату дослідження); структурно-логічний (для виявлення взаємозв'язків між елементами механізмів управління розвитком експортного потенціалу), графічної інтерпретації (при інтерпретації причинно-наслідкових зв'язків, архітектури обґрунтованих механізмів, результатів узагальнення статистичної інформації).

**Інформаційну базу** дослідження становили законодавчі та нормативно-правові акти України, Укази Президента України, постанови Кабінету Міністрів України. Використані офіційні статистичні дані Державної служби статистики України, наукова література з досліджуваної проблематики, інформаційні дані мережі Інтернет, дані фінансової звітності досліджуваного підприємства, власні спостереження автора.

**Практичне значення одержаних результатів** полягає в обґрунтуванні доцільності використання запропонованого комплексу заходів, щодо підвищення експортного потенціалу підприємства (на базі фінансового та управлінського обліку, а також звітів про експорт). Запровадження даних заходів дасть можливість збільшити ефективність експорту та збільшити надходження податку на додану вартість до бюджету за рахунок експорту готової продукції, а не сировини.

**Апробація результатів випускної кваліфікаційної роботи.** Основні положення та результати наукового дослідження було оприлюднено в збірнику «Збірник наукових статей студентів заочної форми навчання», серії: «міжнародна економіка», 1 частина, 127-134 сторінки [20].

**Структура та обсяг роботи.** Випускна кваліфікаційна робота складається з вступу, трьох розділів, висновків, списку використаних джерел, додатків. Загальний обсяг роботи складає 62 сторінки друкованого тексту, містить 2 рисунків на 2 сторінках, 31 таблиця на 27 сторінках, 8 додатків на 27 сторінках. Список використаної літератури включає 30 джерел на 3 сторінках.

# **РОЗДІЛ 1. ХАРАКТЕРИСТИКА ДІЯЛЬНОСТІ ДП «НАРОДИЦЬКИЙ СПЕЦЛІСГОСП» НА РИНКУ ДЕРЕВООБРОБНОЇ ПРОМИСЛОВОСТІ**

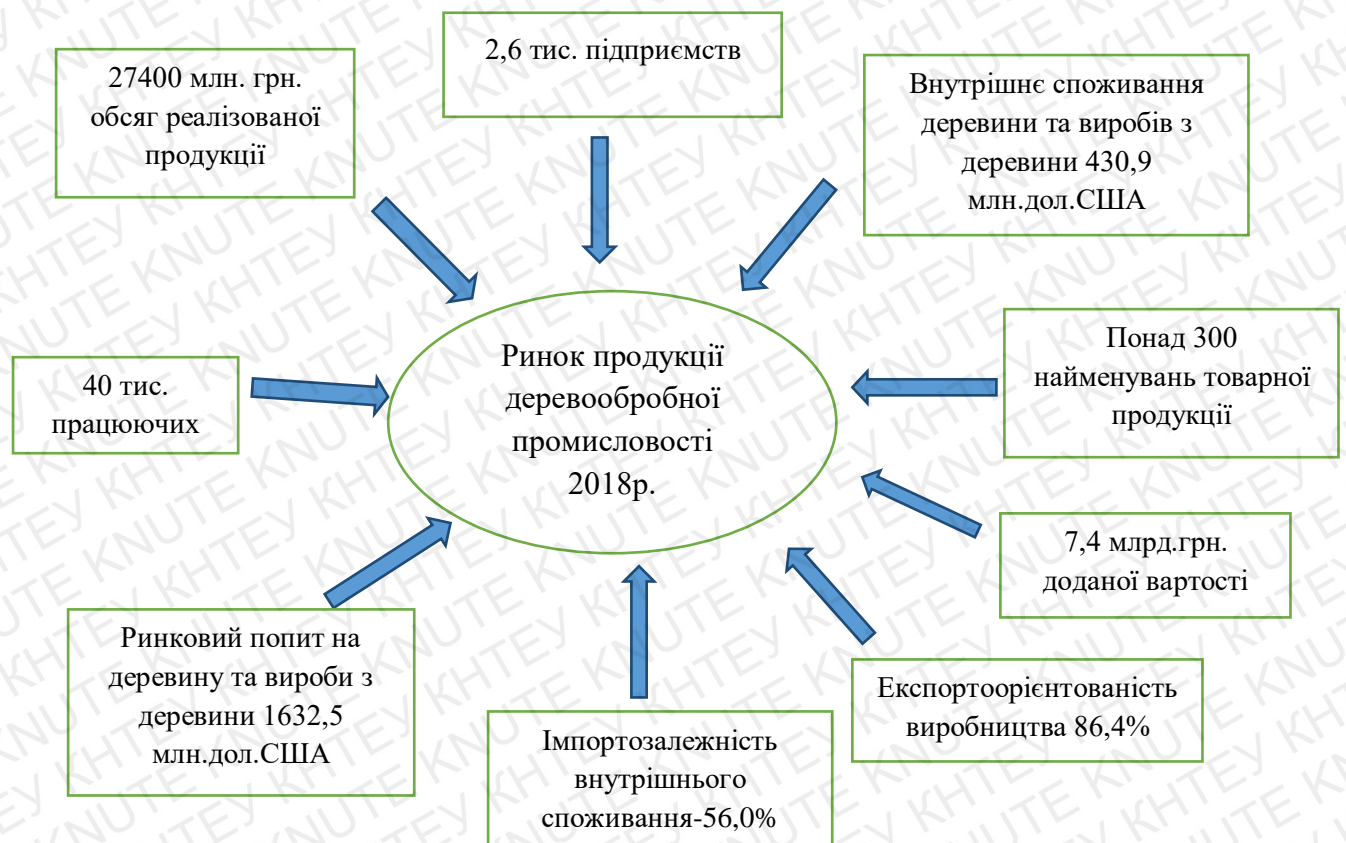
## **1.1. Аналіз світового ринку деревообробної промисловості**

Кон'юнктура сучасного світового деревообробного ринку відображає процеси зміни співвідношення попиту і пропозиції, цінові флуктуації, а також активне збільшення обсягів торгівлі деревообробною продукцією у контексті розширення потреб населення і зростання його доходів в окремих країнах світу. Для підприємств деревообробного бізнесу України формування такої кон'юнктури стало поштовхом до зростання рівня продуктивності використання наявного потенціалу й значного нарощення обсягів виробництва продукції, конкурентоздатної на світових ринках.

Ринок продукції деревообробної промисловості сьогодні досить динамічно розвивається, а сама галузь є перспективною експортоорієнтованою галуззю, від розвитку якої залежить створення нових робочих місць, наповнення бюджету, зростання конкурентоспроможності регіонів. Галузь має значний потенціал у виробництві енергозберігаючої продукції, попит на яку характеризується стійкою тенденцією до зростання. Розвиток цієї галузі дозволить українському виробнику вийти на зовнішні ринки, зокрема європейські, та інтегруватись до глобальних ланцюгів створення доданої вартості. Це підтверджує необхідність стимулювання розвитку вітчизняної деревообробної галузі щодо виготовлення продукції з високою доданою вартістю.

Деревообробна промисловість – одна з небагатьох галузей реального сектора економіки, що демонструє поступове зростання, незважаючи на складні умови функціонування. Так, у 2018 р. обсяги виробництва зросли на 3,9% порівняно з 2017 р., а за останні сім років обсяги реалізованої продукції – збільшилися з 7,4 млрд грн у 2010 р. до 27,4 млрд грн у 2018 р. Також галузь має вплив на важливі економічні показники: формування доданої вартості промисловості – 2,0% у 2018 р., а валютні надходження в результаті експорту становили 3,7% промислового експорту. Значення галузі посилюється

досягненням соціального ефекту та забезпеченням екологічно збалансованого розвитку країни, а також можливостями інтеграції українських виробників до глобальних ланцюгів доданої вартості (рис. 1.1).



**Рис. 1.1. Основні показники ринку продукції деревообробної промисловості України**

Джерело: побудовано автором за даними Держстату України [8] та [21].

Україна перебуває на 27-му місці серед найбільших експортерів продукції з деревини [9]. Найперспективнішими індустріями в деревообробній промисловості є оброблення деревини, виробництво виробів з деревини, виробництво меблів, що є одними з найбільш динамічних галузей переробної промисловості України. Деревообробна промисловість України починаючи з 2008 р. виявила суттєві конкурентні переваги на світовому ринку продукції з деревини. Конкурентні переваги для виробників України створюють багатий природно-ресурсний потенціал та дешева кваліфікована робоча сила. Це приваблює інвесторів, які демонструють значний інтерес до виробництва дерев'яних панелей та меблів в Україні та створюють нові підприємства. На початок 2016 р. за показником RCA (Revealed comparative advantage ,індекс Баласса) українська продукція з деревини була більш ніж удвічі конкурентнішою



за середньосвітового рівень (2,14), вона також випереджала за цим показником таких потужних світових експортерів, як Китай (0,67), Сполучені Штати Америки (1,20), Німеччину (1,11), Російську Федерацію (1,38), Малайзію (0,89) і незначно поступалася Польщі (2,19) [10].

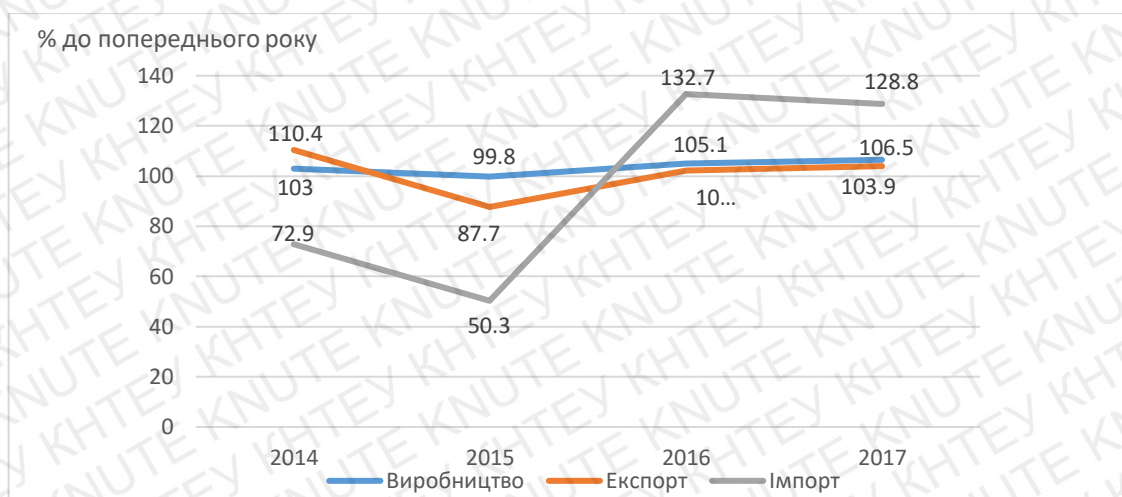
В Україні функціонує понад 2,6 тис. підприємств з близько 40 тис. працівників, що виробляють понад 300 найменувань товарної продукції, яка постачається на внутрішній і зовнішній ринки. У 2018 р. обсяг реалізованої продукції підприємствами галузі становив 27,4 млрд грн. На території України у 2018 р. внутрішнє споживання деревини та виробів з деревини становило 430,9 млн дол. США. Ринковий попит – 1632,5 млн дол. США, що свідчить про значний потенціал розвитку ринку [9].

Ринок є вільним для конкуренції, де функціонують три великі підприємства (їх частка становить 0,1% від загальної кількості підприємств галузі), 145 середніх (5,6%) та 2440 малих підприємств (94,3%) та відповідає умовам безпечної конкуренції [10].

Рівень концентрації у галузі є досить високим: великі підприємства реалізують 22,8% продукції галузі, середні – 52,6%, малі – 24,6%. Протягом 2010–2018 рр. простежувалась тенденція до зменшення кількості середніх та малих підприємств. У 2018 р. найвищий рівень рентабельності операційної діяльності підприємств спостерігався на великих підприємствах і становив 17,8%, на середніх – 8,3%, на малих – 5,2%.

У 2018 р. на зовнішній ринок експортовано продукції на 1,2 млрд дол. США (рис. 1.2), що становило 2,8% у товарному експорті України та 0,9% у світовому експорті.

У зв'язку із втратою російського ринку українські деревообробники переорієнтувалися на ринки країн ЄС та Азії. У 2017 р. свою продукцію вони експортували переважно у Польщу (17,5%), Німеччину (8,4%), Румунію (8,2%), Угорщину (5,8%) та Італію (5,2%). А серед країн Азії – у Туреччину (11,4%) та Китай (2,9%).



**Рис. 1.2. Динаміка обсягів виробництва та зовнішньої торгівлі продукцією деревообробної промисловості України у 2014–2017 рр., % до попереднього року**

Джерело: побудовано за даними Держстату України [8].

Імпортні поставки в Україну становили 241,5 млн дол. США у 2017 р. і в основному були представлені продукцією з високим ступенем доданої вартості (99%): плити, фанера, листи, пресована деревина – 86,2% у структурі поставок 2017 р. та готові вироби з деревини (столярні, паркет тощо) – 12,8% [8].

Аналіз абсолютних показників експорту деревини та виробів із неї передбачає визначення тенденцій зміни обсягів й динаміки експорту, порівняння цих показників із показниками експорту загалом (табл. 1.3.).

*Таблиця 1.3*

**Динаміка експорту товарів деревообробної промисловості України за 2010–2017 роки**

Показник/рік	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Обсяги експорту товарів, млн.дол.США	50744,3	67594,1	67779,8	62305,9	53901,7	38127,1	36361,7	43264,7
Обсяги експорту деревини і виробів із деревини, млн.дол.США	828,2	1078,3	1060,6	1144,4	1262,6	1107,2	1131,6	1205,9
Частка деревини і виробів із неї в експорті товарів, %	1,63	1,60	1,56	1,84	2,34	2,90	3,11	2,79
Темпи приросту експорту товарів, %	-	33,21	0,27	-8,08	-13,49	-29,27	-4,63	18,98
Темпи приросту експорту деревини й виробів із неї, %	-	30,20	-1,64	7,90	10,33	-12,31	2,20	6,57

Джерело: побудовано за даними Держстату України [8].

Як бачимо, частка експорту деревини й виробів із неї в загальних обсягах експорту товарів невисока та коливалася від 1,56 до 3,11 %. До того ж вона збільшилась у 2014–2017 рр.

Обсяги експорту товарів за період, що аналізується, суттєво зросли у 2011 р., порівняно з 2010 р. (на 33,21 %), зменшувались із 2011 р. до 2016 р., знову зросли у 2017 р. (на 18,98 %). Найгірша ситуація була у 2015 р., коли відбулося зменшення обсягів експорту на 29,27 %.

Обсяги експорту деревини й виробів із деревини за цей період змінювалися по-іншому, зокрема суттєво зросли у 2011 р., порівняно з 2010 р. (на 30,20 %), дещо зменшились у 2012 р. (на 1,64 %), у 2013–2014 рр. – знову зросли, у 2015 р. впали на 12,31 %, а у 2016–2017 рр. відбулося зростання (на 2,2 та 6,57 % відповідно). Як бачимо, у 2015 р. теж була найгірша ситуація, проте спад, незважаючи на мораторій щодо вивозу необробленої деревини, був значно меншим, ніж за експортом товарів загалом.

До цього етапу аналізу також входять індекси фізичного обсягу, середніх цін та умов торгівлі з експорту деревини та виробів із неї (табл. 1.4.).

Таблиця 1.4.

**Індекси фізичного обсягу, середніх цін та умов торгівлі з експорту деревини й виробів із неї в зовнішній торгівлі України за 2010–2017 рр. (% до попереднього року)**

Рік	Індекс фізичного обсягу (Лайспейреса)	Індекс цін (Пааше)	Індекс умов праці	
			кількісний	ціновий
2010	129,4	97,0	123,0	85,6
2011	116,8	111,5	105,8	106,6
2012	102,7	95,7	112,1	94,4
2013	104,9	103,0	100,1	96,4
2014	112,6	98,2	152,3	96,5
2015	110,4	79,4	189,2	93,3
2016	103,9	98,3	75,4	101,0
2017	96,6	110,2	78,5	105,4

Джерело: побудовано за даними [8] та [11].

Дані табл. 1.4 свідчать, що всі роки вартість експорту деревини й виробів із неї формувалася лише за рахунок збільшення їх кількості, за винятком 2017 р., коли обсяг зменшився на 3,4 %, порівняно з попереднім роком. Негативним є те, що вплив зростання цін відбувався лише у 2011, 2013, 2017 рр. Тільки у 2017 р. зростання вартості експорту деревини і виробів із неї на 6,5 % відбувалося за рахунок зростання цін на 10,2 %.

Кількісні та цінові індекси умов торгівлі характеризують, якою мірою країна виграє або втрачає за рахунок зміни кількості та ціни товарів у зовнішній торгівлі з різними державами за відповідний проміжок часу [24]. Так, динаміка кількісного індексу за 2010–2015 рр. свідчить про перевищення фізичного обсягу експорту деревини й виробів із неї з України над імпортом. Значення цінового індексу умов торгівлі у 2010, 2012–2015 рр. було меншим за 100 %, тобто ціни експортної української деревини та виробів із неї були менші за імпорتنі, тобто умови торгівлі погіршилися, порівняно з минулими періодами. У 2016 р. ціновий індекс умови торгівлі збільшився на 1 %, у 2017 – на 5,4 %, тобто умови торгівлі дещо покращились.

Основним напрямом аналізу є визначення показників експорту деревини й виробів із неї за основними товарними групами (див. додаток А) [8].

Показники розподілу експорту за основними товарними позиціями дають змогу виявити ступінь розвитку економіки країни. Так, у товарному експорті деревини й виробів із неї найбільшу частку у 2010–2017 рр. займали лісоматеріали, розпиляні або розколоті вздовж (4407) – від 23,8 до 38,15 %; до 2017 р. – лісоматеріали необроблені (4403) – від 9,3 до 21,9 %; понад 10 % – вироби столярні та теслярські, будівельні деталі (4418); 7–9 % – деревина паливна; деревна тріска або стружка (4401); 6–14,5 % – листи для облицювання, листи для клеєної фанери (4408); 7–12,5 % – плити деревостружкові, плити з орієнтованою стружкою (OSB) (4410); до 5 % – фанера клеєна, панелі фанеровані та аналогічні матеріали (4412).

Варто вказати, що суттєві зміни в обсягах експорту окремих товарних груп відбулися за двома позиціями – зменшення до 0,07 % у 2017 р. продажі лісоматеріалів необроблених (4403) і збільшення до 38,15 % у 2017 р. реалізації лісоматеріалів розпиляних або розколотих уздовж (4407). Ці дві позиції домінують в експорті, а суттєва сумарна частка паливної деревини, деревного вугілля дає підставу стверджувати, що в структурі експорту продовжує переважати сировина, тобто структура експорту неефективна. Проте лише вартісні показники не дають можливості оцінити експортний потенціал

продукції. Тому визначимо тенденції експорту деревини й виробів із неї за показниками середньої вартості 1 т продукції основних товарних груп (див. додаток Б.) [8].

Найбільшу середню вартість 1 т мали такі товари, як 4418 вироби столярні та теслярські, будівельні деталі – від 1,35 тис. дол. США до 2,13 тис. дол. США; 4408 листи для облицювання, листи для клеєної фанери – від 1,29 тис. дол. США до 2,13 тис. дол. США; 4421 інші вироби з дерева – від 0,77 тис. дол. США до 1,45 тис. дол. США; 4409 пилопродукція з деревини у вигляді профільованого погонажу – від 0,69 тис. дол. США до 1,37 тис. дол. США [25].

Негативним є те, що нижня межа вартості 1 т продукції відповідає 2017 р., тобто у 2016–2017 рр. відбулося суттєве зниження вартості 1 т продукції цих товарів.

Найнижчу середню вартість 1 т. мали товари групи 4401 деревина паливна; деревна тріска або стружка – від 0,049 тис. дол. США до 0,074 тис. дол. США. У 2017 р. їх вартість стала такою, якою була у 2010 р.

Невисоку вартість 1 т. мали товари, що займають суттєву частку експорту, а саме: 4407 лісоматеріали розпиляні або розколоті вздовж – від 0,208 тис. дол. США у 2016 р. до 0,259 тис. дол. США у 2013 р.; 4403 лісоматеріали необроблені – від 0,061 тис. дол. США у 2016 р. до 0,098 тис. дол. США у 2011 р.; 4410 плити деревостружкові, плити з орієнтованою стружкою (OSB) – від 0,228 тис. дол. США у 2016 р. до 0,417 тис. дол. США у 2013 р.; 4412 Фанера клеєна, панелі фанеровані та аналогічні матеріали з шаруватої деревини – від 0,379 тис. дол. США у 2016 р. до 0,642 тис. дол. США у 2014 р.

Вартісні показники у 2017 р. майже за всіма позиціями були одними з найнижчих. Отже, проведений аналіз підтвердив попередній висновок про неефективну структуру експорту деревини й виробів із неї за товарними групами за 2010–2017 рр.

Оцінюючи географічну структуру світового деревообробного експорту, варто зауважити, що лідерами з експорту двох найбільш вагомих груп деревообробної продукції на світові ринки є країни Азії, Австралії, Північна

Америци і США. У табл.1.5. наведена частка даних країн в експорті товарної групи «Деревина паливна» (4401).

Таблиця 1.5.

**Топ-5 основних країн-експортерів групи «Деревина паливна» на світовому ринку 2014-2018 рр., %**

Країна	Рік					Абсолютне відхилення, 2018/2014
	2014	2015	2016	2017	2018	
В'єтнам	13,8	16,7	14,8	15,2	19,1	+5,3
США	10,2	13,1	11,6	11,6	11,3	+1,1
Австралія	9,3	10,1	10,9	11,7	10,8	+1,5
Канада	4,3	4	5,2	4,6	4,4	+0,10
Латвія	4	4	4,2	4	4	0

Джерело: Укладено та розраховано автором за даними [12].

Аналізуючи дані табл. 1.5., приходимо до висновку, що за період 2014-2018 рр. США, попри наявні лідируючі позиції, не змогли зміцнити свої позиції на ньому, демонструючи зменшення частки в загальній структурі експорту даної товарної групи. При цьому з п'ятірки провідних експортерів деревини паливної наростити присутність на світовому ринку даної товарної групи значним чином вдалося лише В'єтнаму.

Слід зазначити, що за даними Міжнародного Торговельного Центру [30], В'єтнам є одним з світових лідерів з експорту не тільки паливної деревини, але й такої групи як «Деревне вугілля» (4402), що підтверджується даними табл. 1.6.

Таблиця 1.6.

**Топ-5 основних країн-експортерів групи «Деревне вугілля» на світовому ринку 2014-2018 рр., %**

Країна	Рік					Абсолютне відхилення, 2018/2014
	2014	2015	2016	2017	2018	
Індонезія	17	18,4	19,6	21,9	22,5	+5,5
Китай	9,7	10,9	10,5	9,4	10	+0,3
Польща	8,7	7,2	9,6	8,8	9,1	+0,4
В'єтнам	1,6	3,2	4	4,5	6,1	+4,5
Україна	4,2	3,7	4,9	5,4	5,3	+1,10

Джерело: [5].

Відповідно до даних табл. 1.6, Індонезія, посідаючи перше місце за обсягами експорту даної товарної групи у грошовому виразі, за період 2014-2018 рр. поступово нарощувала обсяги поставок на світовий ринок, збільшивши свою присутність на ньому на 5,5%. Не менш успішним в даному розрізі був В'єтнам,

а також варто звернути увагу на те, що в п'ятірку лідерів ввійшла й Україна, яка поступово збільшувала свої обсяги і за підсумками 2014-2018 рр..

Таким чином, порівнюючи частки двох найбільш вагомих груп деревообробної продукції у загальній структурі світового експорту та їх динаміку, можна прослідкувати суттєві зміни в уподобаннях споживачів різних країн світу, які відбулися протягом 2014-2018 рр.

За умов значної нестабільності кон'юнктури світового ринку деревообробної продукції, вітчизняні виробники набули низки певних усталених конкурентних переваг, в першу чергу таких, як сприятливі природно-кліматичні умови для розвитку деревообробного бізнесу і виробництва деревообробної продукції, якість якої є відносно високою (українська продукція на світових ринках вважається екологічно-безпечною), що підтверджується міжнародним визнанням [12]. Іншою конкурентною перевагою є також зручне географічне розташування, що полегшує логістичні процеси і дозволяє диверсифікувати канали транспортування вітчизняної продукції на зарубіжні ринки.

Разом з тим, вагомим недоліком сучасного етапу розвитку деревообробного бізнесу в Україні є переважання сировинної орієнтації як в структурі виробництва, так і експорту. Що, в свою чергу, робить вітчизняну деревообробну галузь високозалежною від кон'юнктури світового ринку.

З метою мінімізації таких ризиків слід спрямувати зусилля на диверсифікацію вітчизняного експорту деревообробної продукції з наданням пріоритетного значення розвитку в першу чергу тих товарних груп, в яких формується не лише висока додана вартість, але й глибокий ступінь переробки. Адже саме ця продукція генерує високі ціни, і при цьому не так сильно залежить від кон'юнктури світового ринку, користується стабільним попитом на ньому й забезпечує суттєву частку валютних надходжень у вигляді експортної виручки. Диверсифікація дозволяє отримувати більш стабільні результати, мінімізувати втрати у сферах основної діяльності в періоди криз та циклічних спадів.

## **1.2 Аналіз зовнішньоекономічної і фінансово-господарської діяльності ДП «Народицький спецлісгосп»**

ДП «Народицький спецлісгосп» - було створено в 1936 році під час організації Головлісохорони на базі вже існуючого Народицького лісництва, площею - 17 286 га, до якого входили лісові дачі Держлісфонду – Селецька, В'язівська, Мінківська і Христинівська.

Засноване на державній формі власності, належить до сфери управління Державного комітету лісового господарства України та входить до сфери управління Житомирського обласного управління лісового господарства. У своїй діяльності Підприємство керується чинним законодавством України, Статутом. Місцезнаходження Підприємства: 11400 смт. Народичі, вул. Свято-Миколаївська, 129 [13].

Державне підприємство «Народицький спецлісгосп» веде самостійний баланс, має розрахунковий рахунок в банку, круглу печатку і штамп з своїми реквізитами, звітується в ДПІ за місцем розташування. Здійснює свою операційну діяльність згідно з чинним законодавством України.

Майно лісгоспу становлять основні фонди та оборотні кошти, а також цінності, вартість яких відображається у власному балансі лісгоспу. Майно є державною власністю і закріплюється за підприємством на праві повного господарювання.

Джерелами формування майна лісгоспу є:

- майно, передане йому органами державного управління;
- доходи від реалізації продукції, а також від інших видів фінансово-господарської діяльності;
- капітальні вкладення та дотації з бюджету;
- безоплатні або благодійні внески, пожертвування організацій, підприємств і людей;
- придбання майна іншого підприємства, організації.

Лісгосп здійснює володіння, користування землею і іншими природними ресурсами відповідно до мети своєї діяльності і чинного законодавства.



ДП «Народицький спецлігосп» пройшло екологічну сертифікацію лісів за системою FSC. Сертифікація лісоуправління державного підприємства проведена представниками FSC® (Forest Stewardship Council®) - Лісової Опікунської Ради за системою код (FSC-C135670).

Щорічно проводиться аудит, ціль якого - перевірка діяльності лігоспу на відповідність вимог міжнародного стандарту «Принципи і критерії FSC® для управління лісами». Цей міжнародний стандарт включає 10 принципів і 56 критеріїв, які розкривають зміст кожного принципу.

Підприємство створено з метою:

- ведення лісового господарства, охорони, захисту, раціонального використання та відтворення лісів;
- охорони, відтворення та раціонального використання державного мисливського фонду на території мисливських угідь, наданих у користування підприємству.

Основними напрямками діяльності підприємства є [13]:

- ведення лісового господарства;
- проведення заходів з відновлення лісів, підвищення їх продуктивності, створення насаджень;
- поліпшення стану і підвищення продуктивності лісів;
- облік лісових користувачів;
- лісозаготівля;
- підсобне сільське господарство;
- надання послуг за завданням МО і самостійно;
- товарно-обмінні операції, роздрібна торгівля продукцією власного виробництва і супутніми товарами.

ДП «Народицький спецлігосп» є одним з найбільших експортерів деревообробної сировини та продуктів її переробки у Житомирській області.

ДП «Народицький спецлігосп» експортує свою продукцію компаніям ряду країн, які знаходяться на різних континентах (табл. 1.7.).

Таблиця 1.7.

**Основні компанії-торговельні партнери ДП «Народицький  
спецлігосп» з 2014 по 2018 роки**

Країна-імпортер	Об'єм експортованої продукції (м3)				
	2014	2015	2016	2017	2018
«БТТ» Польща	2035,986	-	-	-	-
«ДімНік» Кіпр	882,24	96,65	30,47	-	-
«Біофул» Великобританія	10931,26	547,98	806,21	919,578	746,056
«Герчам» Туреччина	16752,37	1452,35	1654,11	1795,471	796,243
«Судіма» Сінгапур	9844,237	6578,21	3233,45	1000,4	-
«Адель» Шотландія	5862,264	3471,1	1000,65	-	-
«Медвіта» Латвія	352,76	-	-	250,21	301,378
«Сімбрет» Румунія	1029,21	900,74	5698,24	7762,44	8728,286
«Абриком» США	1237,55	978,49	-	-	-
«Палетфабрік» Німеччина	-	-	547,37	305,81	94,96
«Астео» ОАЕ	-	-	-	31,472	529,564
«Данхун» Йорданія	-	-	-	598,57	333,219
«Кімберлін» Швеція	-	-	-	-	519,68
СМД Груп Ізраїль	-	-	-	-	39,902
«Мультикемія» Угорщина	-	1856,45	2034,34	3328,260	-

Джерело: укладено і розраховано автором на основі даних про експортну діяльність підприємства.

Відповідно до даних табл. 1.7., найбільш потужними і стабільними імпортерами продукції досліджуваного підприємства у 2014 році були «Біофул» Великобританія та «Герчам» Туреччина. У 2014 році, Туреччина придбала пиловника хвойного на суму майже 16 млн. грн., залишаючись безумовним лідером серед всіх торговельних партнерів ДП «Народицький спецлігосп». Ще одним лідером серед імпортерів стала Великобританія, яка у 2014 році придбала продукції на 10 млн. грн. Варто також зазначити, що вагомими і стабільними торговельними партнерами були Сінгапур та Шотландія, які за 2014 рік імпортували пиловника хвойного на суму понад 12 млн. грн., проте у 2018 році не закуповували продукцію досліджуваного підприємства. Не дивлячись на те, що у 2014 році лідируючі позиції займали Туреччина та Великобританія, у 2018 році основним імпортером продукції стала Румунія, яка збільшила обсяг імпортованої продукції майже у 8,5 разів порівняно з 2014 роком. Тим не менш, країни-лідери 2014 року відіграють значну роль і у структурі експорту 2018 року. При цьому обсяг експортованої продукції до Великобританії впав майже у 15 разів, та більше ніж у 20 разів до Туреччини.

Для аналізу й оцінки фінансово-господарської діяльності досліджуваного підприємства розглянемо основні показники його балансу (табл. 1.8-1.9). Як правило, фінансовий стан підприємства демонструє позитивні тенденції в разі, якщо валюта балансу станом на кінець звітної періоду зростає порівняно з відповідним значенням на початок періоду, а динаміка її зростання є вищою за показник рівня інфляції.

Відповідно до даних табл. 1.8, валюта балансу аналізованого підприємства суттєво зростала протягом 2014-2018 рр.. За досліджуваний період валюта балансу зросла більше ніж в 1,5 рази (з 15 тис. грн. до 22,6 тис. грн.), що можна вважати позитивною тенденцією розвитку ДП «Народицький спецлігосп».

Таблиця 1.8.

**Динаміка показників активів ДП «Народицький спецлігосп»  
у 2014-2018 рр., тис. грн**

Показники	31.12.14	31.12.15	31.12.16	31.12.17	31.12.18	Відносне відхилення 2015/2014	Відносне відхилення 2016/2015	Відносне відхилення 2017/2016	Відносне відхилення 2018/2017
<b>I. Необоротні активи</b>									
Незавершені капітальні інвестиції	131	653	1	-	60	4,985	0,0015	-	-
Основні засоби	8396	11898	12014	11838	13318	1,417	1,0097	0,985	1,125
Усього за розділом I	9148	13219	12689	12494	13393	1,445	0,959	0,985	1,071
<b>II. Оборотні активи</b>									
Виробничі запаси	1184	848	994	1442	1429	0,716	1,172	1,451	0,991
Незавершене виробництво	607	1066	926	1273	1136	1,756	0,869	1,375	0,892
Готова продукція	499	908	781	1078	1199	1,819	0,860	1,380	1,112
Товари	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1174	1217	945	931	829	1,037	0,776	0,985	0,890
Дебіторська заборгованість за розрахунками	1038	1313	906	638	518	1,265	0,690	0,704	0,812
Інша поточна дебіторська заборгованість	358	167	473	664	510	0,466	2,832	1,404	0,768
Грошові кошти та їх Еквіваленти	663	1017	1701	1887	770	1,534	1,672	1,109	0,408
Інші оборотні активи	334	267	901	1036	1671	0,799	3,375	1,150	1,613
Витрати майбутніх Періодів	17	55	96	94	145	3,235	1,745	0,979	1,542
Усього за розділом II	5881	7068	8239	9418	9260	1,202	1,166	1,143	0,983
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу та групи вибуття</b>									
Баланс	15029	20287	20928	21912	22653	1,349	1,032	1,047	1,034

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В).

Як свідчать дані таблиці 1.8, за досліджуваний період в структурі активів підприємства переважала частка основних засобів і дебіторської заборгованості, а також виробничих запасів. При цьому протягом 2014-2018 рр. частка основних засобів збільшилась у 1,586 разів; частка дебіторської заборгованості зменшилася – у 0,499 разів, а частка виробничих запасів збільшилася – у 1,207 разів. Таким чином, можемо зробити висновок, що серед активів ДП «Народицький спецлігосп» найбільш вагомий вплив на зростання валюти його балансу здійснив приріст обсягів основних фондів і виробничих запасів підприємства.

Що ж стосується динаміки показників пасивів балансу, то необхідно зазначити, що найбільш активно за аналізований період спадали обсяги нерозподіленого прибутку ДП «Народицький спецлігосп», а також обсяги кредиторської заборгованості і інших поточних зобов'язань, що підтверджується даними таблиці 1.9.

Таблиця 1.9.

### Показники структури пасивів балансу ДП «Народицький спецлігосп» у 2014-2018 рр.

Показники	31.12.14	31.12.15	31.12.16	31.12.17	31.12.18	Відносне відхилення 2018/2014
I. Власний капітал						
Статутний капітал, тис. грн.	1362	1362	1362	1362	1362	1,00
Частка статутного капіталу в структурі балансу, %	9,06%	6,71%	6,50%	6,21 %	6,01%	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток) , тис. грн.	2097	2484	1993	2176	373	0,17
Частка нерозподіленого прибутку в структурі балансу, %	13,95	12,24	9,52	9,93	1,64	-
Усього за розділом I, тис. грн.	8935	13254	13808	13992	13728	1,53
II. Довгострокові зобов'язання та забезпечення, тис. грн.	-	12	-	-	-	-
Частка довгострокових зобов'язань та забезпечення в структурі балансу, %	-	0,05	-	-	-	-
III. Поточні зобов'язання та забезпечення, тис. грн.	6094	7021	7120	7920	8925	1,46
Частка поточних зобов'язань та забезпечення в структурі балансу, %	40,54	34,60	34,02	36,14	39,39	-
Короткострокові кредити банків, тис. грн.	-	-	-	-	-	-
Частка короткострокових кредитів банків в структурі балансу, %	-	-	-	-	-	-
Поточна кредиторська заборгованість, тис. грн.	6034	6928	7023	7800	8850	1,46
Частка кредиторської заборгованості в структурі балансу, %	40,14	34,14	33,55	35,59	39,06	-
Інші поточні зобов'язання, тис. грн.	60	93	97	120	75	1,25
Частка інших поточних зобов'язань в структурі балансу, %	0,39	0,45	0,46	0,54	0,33	-
Усього за розділом III, тис. грн.	6094	7021	7120	7920	8925	1,46
Баланс	15029	20287	20928	21912	22653	1,50

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В).

Як свідчать дані таблиці 1.9, за досліджуваний період в структурі пасивів підприємства переважала частка поточних зобов'язань.

Крім того, серед пасивів ДП «Народицький спецлісгосп» найбільш вагомий вплив на зростання валюти його балансу здійснив також приріст обсягів поточної кредиторської заборгованості підприємства.

Крім того, критерієм ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства також прийнято вважати стабільне перевищення темпів зростання оборотних активів над темпами зростання необоротних активів і короткострокових зобов'язань.

При цьому, як вже було зазначено, оборотні активи (разом з дебіторською заборгованістю) складають левову частку балансу аналізованого підприємства, тому на ефективність його господарської діяльності дані показники впливають найбільш суттєво.

Важливим проявом ефективної діяльності підприємства є також переважання дебіторської заборгованості над кредиторською в розмірах і темпах зростання.

Дані з табл. 1.8-1.9 засвідчують, що обсяги кредиторської заборгованості суттєво переважають над обсягами дебіторської заборгованості протягом усього періоду 2014-2018 рр., також варто зауважити, що темпи зростання кредиторської заборгованості кожного року перевищували темпи приросту дебіторської заборгованості. Дані фінансової звітності ДП «Народицький спецлісгосп» свідчать, що підприємство мало нерозподілений прибуток впродовж усього аналізованого періоду, однак темп зростання цього прибутку у 2018 р. був найменшим.

Отже, діяльність підприємства протягом даного відрізка часу була ефективною і результативною, однак у 2018 р. рівень цієї ефективності почав спадати.

Для визначення до якого типу виробництва належить підприємство за переважанням використовуваних ресурсів проаналізуємо структуру операційних витрат за економічними елементами з 2014 по 2018 рр. (табл. 1.10).

Таблиця 1.10.

**Динаміка та структура операційних витрат ДП «Народицький спецлігосп» у 2014-2018 рр.**

Елемент витрат	31.12.14	31.12.15	31.12.16	31.12.17	31.12.18	Відносне відхилення 2018/2014
Матеріальні затрати, тис. грн	26538	29485	35796	42393	51672	1,22
Частка від загальної кількості у %	46,4	40,8	41,7	47,7	44,6	-
Витрати на оплату праці, тис. грн	10658	18204	23649	22798	32823	1,44
Частка від загальної кількості у %	18,64	25,22	27,55	25,66	28,33	-
Відрахування на соціальні заходи, тис. грн	3887	6472	5203	4762	7002	1,47
Частка від загальної кількості у %	6,8	8,96	6,06	5,36	6,04	-
Амортизація, тис. грн	1477	1999	2414	2441	2955	1,21
Частка від загальної кількості у %	2,58	2,77	2,81	2,75	2,55	-
Інші операційні витрати, тис. грн	14620	16032	18790	16453	21395	1,3
Частка від загальної кількості у %	25,58	22,21	21,89	18,51	18,47	-
Разом, тис. грн	57180	72192	85852	88847	115847	1,30

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий результат підприємства (Додаток Г).

Найбільшу питому вагу в складі витрат операційної діяльності займають матеріальні витрати. Відповідно в 2014 та 2018 році ця питома вага становить 46,4% і 44,6%. Отже, досліджуване виробництво є матеріаломістким. Частка витрат на оплату праці в 2014 році дорівнює 18,64%, а в 2018 році – 28,33%. Велику питому вагу складають інші витрати (25,58 і 18,47 %). Порівняно з попереднім періодом матеріальні витрати зменшились, а витрати на оплату праці зросли (з 18,64 у 2014 році до 28,33 у 2018 році).

Для одержання більш детального розуміння причин зниження прибутковості ДП «Народицький спецлігосп» розглянемо основні показники його звітності про фінансові результати у 2014-2018 рр..

Дані табл. 1.11 свідчать про те, що сукупні доходи ДП «Народицький спецлігосп» зростали впродовж 2014-2018 рр., тільки в 2017 р. скоротились на 17%. Відтак результати аналізу фінансової звітності підприємства вказують на те, що хоча сама структура балансу ДП «Народицький спецлігосп» є ефективною, проте його прибутковість залишається незначною і не завжди носить сталий характер.

Таблиця 1.11.

**Динаміка фінансових результатів ДП «Народицький спецлісгосп» у  
2014-2018 рр., тис. грн.**

Показники	2014	2015	2016	2017	2018	Відносне відхилення 2015/2014	Відносне відхилення 2016/2015	Відносне відхилення 2017/2016	Відносне відхилення 2018/2017
Чистий дохід від реалізації товарів, робіт, послуг	62160	79802	91404	88847	115025	1,28	1,14	0,97	1,29
Собівартість реалізованої продукції	40303	51920	62129	68621	91538	1,28	1,19	1,10	1,33
Валовий прибуток	21857	27882	29275	20226	23487	1,27	1,07	0,69	1,00
Інші операційні доходи	3087	4151	1722	748	2105	1,34	0,41	0,43	2,81
Адміністративні витрати	2794	4133	4943	5274	6981	1,47	1,19	1,06	1,32
Витрати на збут	13835	14129	18974	11246	12168	1,02	1,34	0,59	1,08
Інші операційні витрати	4810	7720	4370	3404	4674	1,60	0,56	0,77	1,37
Фінансовий результат від операційної діяльності	3505	6051	2710	1050	1769	1,72	0,44	0,38	1,68
Фінансові витрати	87	49	8	-	-	0,56	0,16	-	-
Фінансовий результат до оподаткування	3418	6002	2702	1050	1769	1,75	0,45	0,38	1,68
Витрати з податку на прибуток	951	1080	486	320	318	1,13	0,45	0,65	0,99
Чистий прибуток	2467	4922	2216	730	1451	1,99	0,45	0,32	1,98

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий результат підприємства (Додаток Г).

Для глибшого аналізу фінансово-господарської діяльності підприємства розглянемо показники, використовуючи методику (див. Додаток Д) [14], на основі звітів про фінансовий стан і фінансові результати наведемо розрахунки показників оцінки майнового стану ДП «Народицький спецлісгосп».

Як засвідчують дані таблиці 1.12, характерною рисою діяльності ДП «Народицький спецлісгосп» за досліджуваний період було поступове (хоч і не суттєве) зростання зношеності основних фондів та коефіцієнту їх вибуття, попри спадну тенденцію показників їх оновлення, що свідчить про наявність певних (втім, незначних) ризиків розвитку майнового комплексу підприємства.

Як засвідчують дані таблиці 1.12, характерною рисою діяльності ДП «Народицький спецлісгосп» за досліджуваний період було поступове (хоч і не

суттєве) зростання зношеності основних фондів та коефіцієнту їх вибуття, попри спадну тенденцію показників їх оновлення, що свідчить про наявність певних (втім, незначних) ризиків розвитку майнового комплексу підприємства.

Таблиця 1.12

**Динаміка показників майнового стану ДП «Народицький спецігосп» у 2014-2018 рр.**

Показники	31.12.2014	31.12.2015	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2018	Абсолютне відхилення 2018/2014
Коефіцієнт зносу основних засобів	0,42	0,41	0,470	0,52	0,54	0,12
Коефіцієнт оновлення основних засобів	0,85	0,74	0,90	0,91	0,85	0

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В, Додаток Д).

Перейдемо до оцінки показників платоспроможності ДП «Народицький спецігосп» (табл. 1.13).

Таблиця 1.13.

**Динаміка показників платоспроможності ДП «Народицький спецігосп» у 2014-2018 рр.**

Показники	Нормативні значення	31.12. 2014	31.12. 2015	31.12. 2016	31.12. 2017	31.12. 2018	Абсолютне відхилення 2018/ 2014
Коефіцієнт платоспроможності (автономії)	> 0,5	0,59	0,65	0,66	0,64	0,61	+0,02
Коефіцієнт фінансування	> 0,8	1,47	1,88	1,94	1,77	1,54	+0,07
Коефіцієнт забезпечення власними оборотними засобами	> 0,1	-0,04	0,005	0,14	0,16	0,04	0
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,2 - 0,3	-0,02	0,002 6	0,081 0	0,107 1	0,0244	+0,044

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В, Додаток Д).

Розрахунки, наведені в таблиці 1.13, свідчать про відсутність проблем платоспроможності досліджуваного підприємства. Так, протягом 2014-2018 рр. коефіцієнт автономії перевищував нормативне значення, і протягом досліджуваного періоду, крім останнього року, щороку зростав. Це означає, що ДП «Народицький спецігосп» максимізує частку власного капіталу в пасивах підприємства, покладаючись на внутрішні можливості підприємства. Таким чином, будь-які шоківі явища у зовнішньому середовищі не суттєво дестабілізують господарську діяльність підприємства.



Разом з тим, коефіцієнт фінансування, який відображає обсяг залучених коштів із зовнішніх джерел на 1 грн. власного капіталу, протягом аналізованого періоду має стабільну тенденцію до зростання. Є певне його зменшення у 2018 р., що засвідчує певне покращення стану платоспроможності і зменшення ризиків збитковості господарської діяльності у цьому році.

Втім, в операційній діяльності підприємства значно більший вплив на поточну платоспроможність має забезпеченість власними оборотними засобами. Відповідний коефіцієнт для ДП «Народицький спецлігосп» протягом 2014-2018 рр. мав тенденцію до суттєвого зростання (з -0,04 у 2014 році до 0,16 у 2017 р.), що мінімально перевищує нормативне значення в 0,1. Таким чином, оборотні активи підприємства перевищують його поточні зобов'язання, що свідчить про відсутність додаткових ризиків для господарської діяльності підприємства.

Значення коефіцієнту маневреності власного капіталу для ДП «Народицький спецлігосп» впродовж аналізованого періоду не перевищує верхню межу норми в 0,3. Це також засвідчує той факт, що оборотні активи підприємства мають значно менше значення в забезпеченні його платоспроможності, ніж власний капітал.

Оцінка показників ліквідності ДП «Народицький спецлігосп» свідчить про наявність суттєвих проблем з ліквідністю поточних активів, при тому що абсолютна ліквідність підприємства залишається вкрай низькою (табл. 1.14).

*Таблиця 1.14.*

**Динаміка показників ліквідності ДП «Народицький спецлігосп» у 2014-2018 рр.**

Показники	Нормативні значення	31.12. 2014	31.12. 2015	31.12. 2016	31.12. 2017	31.12. 2018	Абсолютне відхилення 2018/2014
Коефіцієнт покриття (загальної ліквідності)	1 – 2	0,97	1,007	1,157	1,189	1,038	+0,068
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,5 – 0,8	0,59	0,6	0,76	0,7	0,57	-0,02
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,15 – 0,2	0,11	0,14	0,24	0,24	0,086	-0,024

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В, Додаток Д).

Як засвідчують дані фінансової звітності та проведені на їх основі розрахунки, коефіцієнт загальної ліквідності протягом 2014-2018 рр. коливався в

діапазоні 0,97-1,189, що свідчить про наступне: поточні пасиви підприємства у більшій мірі покривались його поточними активами, тобто у випадку необхідності досліджуване підприємство могло розраховатися за своїми зобов'язаннями після реалізації своїх оборотних активів майже у повному обсязі.

Коефіцієнт швидкої ліквідності показує, яка частина поточних зобов'язань може бути погашена не тільки за рахунок грошових коштів, але й за рахунок очікуваних фінансових надходжень. Цей показник в цілому відповідав нормативу протягом 2014-2018 рр., що свідчило про відсутність серйозних фінансових проблем.

Коефіцієнт абсолютної ліквідності на рівні 0,086 у 2018 році – це зовнішня ознака неплатоспроможності ДП «Народицький спецлігосп», оскільки нормативне значення цього показника коливається в межах 0,15-0,2. Однак, слід зазначити, що у 2015-2017 рр. підприємство характеризувалося відсутністю кризового стану платоспроможності, показник коливався в межах 0,14-0,24.

*Таблиця 1.15.*

**Динаміка показників ділової активності ДП «Народицький спецлігосп» у 2014-2018 рр.**

Показники	2014	2015	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення 2018/2014
Коефіцієнт оборотності активів	4,39	4,35	4,44	4,15	5,16	+0,77
Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	6,52	7,20	8,91	9,25	11	+4,48
Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	22,54	26,22	31,81	32,62	44,09	+21,55
Коефіцієнт оборотності основних засобів (фондовіддача)	13,6	7,83	7,65	7,45	9,14	-4,46
Коефіцієнт оборотності власного капіталу	7,89	7,15	6,76	6,39	8,3	+0,41

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В, Додаток Д).

Аналіз показників ділової активності ДП «Народицький спецлігосп» наведено в таблиці 1.5.. Із таблиці 1.15 бачимо, що коефіцієнт оборотності активів ДП «Народицький спецлігосп» має стабільну тенденцію до збільшення. Слід відмітити, що даний коефіцієнт є одним із найважливіших показників ефективності використання капіталу і вказує на швидкість його переходу зі

стадії виробничих запасів у готову продукцію та швидкість перетворення продукції у безпосередньо грошову форму.

Враховуючи це, можна стверджувати, що така динаміка свідчить про ефективність використання активів на досліджуваному підприємстві. На мою думку, прискорення оборотності запасів, при умові наявності попиту на продукцію ДП «Народицький спецлігосп» та рентабельності її реалізації, повинно дати у кінцевому варіанті збільшення операційного, а отже і чистого прибутку підприємства.

Важливою складовою оцінки ділової активності підприємств є аналіз стану дебіторської та кредиторської заборгованостей. Розмір дебіторської заборгованості визначається умовами підприємства щодо розрахунків зі своїми клієнтами. Послаблення вказаних умов має як переваги, так і недоліки. Перевагами є зростання обсягу реалізації та прибутку, а недоліками – нестача оборотних коштів, уповільнення оборотності капіталу, можливість збільшення суми безнадійних боргів. Так, коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості на ДП «Народицький спецлігосп» в динаміці зростає із 22,54 у 2014 р. до 44,09 у 2018 р. Аналогічна тенденція спостерігається і з коефіцієнтом кредиторської заборгованості.

Коефіцієнт оборотності власного капіталу ДП «Народицький спецлігосп» демонструє то спадну тенденцію з 2014-2017 р., то зростаючу у 2018 році. Рівень і динаміка цього показника є надзвичайно важливими для оцінки ринкової вартості підприємства, зокрема за ними визначається обсяг дивідендів на акції акціонерних товариств.

В умовах кризових явищ національної економіки не менш важливе значення займає аналіз показників рентабельності. Рентабельність показує, наскільки прибутковою є діяльність підприємства. Відповідно, чим вищі коефіцієнти рентабельності – тим ефективніша діяльність підприємства. Тому, на сьогоднішній день, підприємство повинно прагнути добитися більш високих показників, а керівництво повинно визначати шляхи їх зростання.

Оцінка показників рентабельності досліджуваного підприємства наведена в таблиці 1.16.

Таблиця 1.16.

**Динаміка показників рентабельності ДП «Народицький спецлігосп» у 2014-2018 рр.**

Показники	2014	2015	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення 2018/2015
Коефіцієнт рентабельності активів	0,16	0,24	0,11	0,033	0,064	-0,096
Коефіцієнт рентабельності власного капіталу	0,28	0,37	0,16	0,052	0,11	-0,17
Коефіцієнт рентабельності діяльності	0,04	0,062	0,024	0,0082	0,016	-0,024
Коефіцієнт рентабельності продукції	0,0612	0,0948	0,0357	0,0106	0,0159	-0,0453

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В, Додаток Д).

Із розрахунків, наведених в таблиці 1.16, видно, що рентабельність активів ДП «Народицький спецлігосп» за досліджуваний період мала стійку спадну тенденцію (знижилась з 0,24 у 2015 році до 0,064 у 2018 р.). Не такими швидкими, проте доволі суттєвими були темпи скорочення показника рентабельності власного капіталу (зменшення з 0,37 до 0,052 протягом 2015-2017 рр.). Це означає, що рентабельність інвестицій, первісно спрямованих, а згодом і реінвестованих у підприємство його власниками, була негативною і не суттєвою.

Аналіз рентабельності продукції показав, що динаміка показника валової рентабельності реалізованої продукції досліджуваного підприємства носила нестабільний характер протягом 2014-2018 рр., знизившись з 0,0948 до 0,0106. Це засвідчує необхідність вжиття заходів щодо скорочення собівартості й операційних витрат підприємства в міжнародній комерційній та внутрішній збутовій діяльності.

Для реалізації виявлених резервів зниження собівартості продукції, пов'язаних зі скороченням невиправданих перевитрат і непродуктивних витрат, підприємству необхідно здійснити організаційні і технічні заходи підвищення ефективності виробництва.

## Висновки до розділу 1.

У процесі дослідження виявлено, що вітчизняна статистика експорту деревини й виробів із неї загалом і за товарними групами не відображає реальної ситуації, яка склалась у цій сфері, через низку об'єктивних та суб'єктивних причин. Зокрема, це невідповідності в системі чинного законодавства України (Митний кодекс – Лісовий кодекс), неузгодженість у класифікації та кодуванні товарів із деревини за товарними групами, що призводить до незаконних маніпуляцій на ринку й подачі неправдивої інформації, яка відображається в системі вітчизняної статистики.

Тому для забезпечення достовірності інформації та усунення невідповідності між даними української статистики та статистики інших країн щодо експорту деревини й виробів із неї, назріла нагальна потреба в удосконаленні Української класифікації товарів ЗЕД з урахуванням міжнародних стандартів статистики лісового господарства, класифікацій та визначень лісової продукції Продовольчої та сільськогосподарської Організації Об'єднаних Націй (ФАО).

Результати дослідження обсягів експорту деревини й виробів із неї за період 2010–2017 рр. свідчать про суттєве збільшення у 2011 р., порівняно з 2010 р., невелике зменшення у 2012 р., зростання у 2013–2014 рр., 2016–2017 рр. Темпи приросту експорту товарів загалом та досліджуваної продукції не збігалися й були гіршими лише у 2011, 2012 і 2017 рр. Через упровадження у 2015 р. мораторію на вивіз необробленої деревини її частка в експорті суттєво скоротилась у 2017 р., проте збільшилися частки інших сировинних груп, зокрема дров. Вивчення структури експорту деревини й виробів із неї за товарними групами та вартості 1 т продукції цих груп свідчить про її неефективність і нераціональне використання деревних ресурсів лісу в Україні. У подальшому планується дослідити географічну структуру експорту деревини й виробів із неї.

Характеризуючи фінансово-господарську діяльність підприємства, слід зазначити, що валюта балансу ДП «Народицький спецлісгосп» суттєво зростала

протягом 2014-2018 рр.. Оборотні активи ДП «Народицький спецлісгосп» зростали щорічно набагато швидшими темпами, ніж необоротні. Також слід зазначити, що оборотні активи (разом з дебіторською заборгованістю) складають левову частку балансу аналізованого підприємства, тому на ефективність його господарської діяльності дані показники впливають найбільш суттєво.

Обсяги дебіторської заборгованості суттєво переважають над обсягами кредиторської заборгованості протягом усього періоду 2014-2018 рр.. Сукупні доходи ДП «Народицький спецлісгосп» зростали впродовж 2014-2018 рр., а в 2017 р. скоротились на 17%.

Характерною рисою діяльності ДП «Народицький спецлісгосп» за досліджуваний період було поступове (хоч і не суттєве) зростання зношеності основних фондів та коефіцієнту їх вибуття. Коефіцієнт зносу основних засобів протягом 2014-2018 рр. збільшився з 0,42 до 0,54. Впродовж 2014-2018 рр. коефіцієнт автономії перевищував нормативне значення, і протягом досліджуваного періоду, крім останнього року, щороку зростав. Це означає, що ДП «Народицький спецлісгосп» максимізує частку власного капіталу в пасивах підприємства, покладаючись на внутрішні можливості підприємства. Таким чином, будь-які шоківі явища у зовнішньому середовищі не суттєво дестабілізують господарську діяльність підприємства.

Аналіз рентабельності продукції показав, що динаміка показника валової рентабельності реалізованої продукції досліджуваного підприємства носила нестабільний характер протягом 2014-2018 рр., знизившись з 0,0948 до 0,0106. Це засвідчує необхідність вжиття заходів щодо скорочення собівартості й операційних витрат підприємства в збутовій діяльності.

Отже, проаналізувавши фінансову звітність досліджуваного підприємства, можна сказати, що потенціал розвитку підприємства є і можна нарощувати обсяги експорту. Також очевидним є те, що найбільш вдалою формою організації деревообробного виробництва є його кооперація з іншими видами економічної діяльності, що стосуються лісового господарства.

## РОЗДІЛ 2. ДОСЛІДЖЕННЯ ЕКСПОРТНОГО ПОТЕНЦІАЛУ ДП «НАРОДИЦЬКИЙ СПЕЦЛІСГОСП»

### 2.1. Моніторинг зовнішнього середовища ДП «Народицький спецлісгосп»

ДП «Народицький спецлісгосп» є одним з найбільших експортерів деревообробної сировини та продуктів її переробки у Житомирській області. Основні ринки збуту, на які припадає більша частина експорту підприємства – ОАЕ, Туреччина, Латвія, Румунія, Йорданія, Великобританія. Кількість клієнтів Підприємства постійно збільшується: вперше в 2018 році підприємство почало поставляти продукцію в Швецію, також починає завойовувати ринок Ізраїлю.

Слід зауважити, що експорт ДП «Народицький спецлісгосп» має досить таки широку географічну концентрацію (табл. 2.1.).

Таблиця 2.1.

#### Географічна структура експортних поставок ДП «Народицький спецлісгосп» з 2014 по 2018 роки

Країна-імпортер	Частка країни в загальному обсязі експорту, %				
	2014	2015	2016	2017	2018
Польща	4,16	-	-	-	-
Кіпр	1,8	0,61	0,203	-	-
Великобританія	22,34	3,45	5,373	5,75	6,17
Туреччина	34,24	9,14	11,024	11,228	6,58
Сінгапур	20,12	41,42	21,55	6,256	-
Шотландія	11,98	21,86	6,69	-	-
Латвія	0,72	-	-	1,56	2,49
Румунія	2,10	5,67	37,98	48,59	72,20
США	2,53	6,16	-	-	-
Німеччина	-	-	3,648	1,91	0,785
ОАЕ	-	-	-	0,1968	4,38
Йорданія	-	-	-	3,743	2,76
Швеція	-	-	-	-	4,299
Ізраїль	-	-	-	-	0,33
Угорщина	-	11,69	13,558	20,812	-

Джерело: укладено і розраховано автором на основі даних про експортну діяльність підприємства.

Як засвідчують дані табл. 2.1, за аналізовані періоди ДП «Народицький спецлісгосп» змогло відкрити для себе нові ринки збуту продукції на ринки ОАЕ, Швеції, Йорданії та Румунії, при цьому втративши свої позиції на ринках Туреччини та Великобританії.

Зазначимо також, що серед основних компаній-імпортерів левову частку займають компанії з країн Євросоюзу. Це може бути непрямим свідченням позитивного впливу на експортну діяльність ДП «Народицький спецлігосп» угоди ПЗВТ між Україною та ЄС [27]. Оцінюючи товарну структуру експорту досліджуваного підприємства, слід зазначити, що у 2018 році він є низько-диверсифікованим, а основну частку в ній займають дрова паливні хвойні та пиломатеріали хвойні (табл. 2.2.).

Таблиця 2.2.

**Товарна структура експорту ДП «Народицький спецлігосп»  
у 2014 та 2018 роках**

Товарна група	2014	2018
	Обсяги експорту, м3	
Дрова паливні хв.	1 576,63	8 728,286
Фансиров. дуб	44,4	-
Фансиров. Береза	45,69	-
Пиловник дуб	356,894	-
Пиловник береза	51,63	-
Пиловник хв.	45 167,222	3 361,002
Баланси дуб	110,252	-
Техсировина	2,88	-
Стовпи хв.окор.	371,43	-
Дерев.пал.сосна	1 157,61	-
Дерев.пал.береза	566,35	-
Дерев.пал.осика	560,5	-
Дерев.пал.вільха	62,55	-
Техсировина сосна	908,42	-
Техсировина осика	78,41	-
Техсировина вільха	40,35	-
Техсировина береза	139,63	-
Всього	51 240,85	12 151,838

Джерело: укладено і розраховано автором на основі даних про експортну діяльність підприємства [13, ст. 127].

Відповідно до даних табл. 2.2., за досліджуваний період відбулися докорінні зміни товарної структури експорту: у 2018 році, порівняно з 2014, залишилося тільки дві позиції, а саме: «дрова паливні сосна» та «пиломатеріали хв.».

Різкі зміни у товарній структурі експорту можна пояснити за рахунок ряду законодавчих змін, що почали відбуватися у 2015 році. Це пов'язано з тим, що останні роки території, які вкриті лісами значно зменшуються і у зв'язку з цим, перед Україною постала проблема екологічної катастрофи. Масово збільшується



спустошення територій, що призводить до паводків, зсувів, забруднення повітря і низки інших негативних наслідків. На додачу, ліси масово вирубують, а відтворення не має тенденції до зростання, а навпаки – зменшується з кожним роком, а ще щорічно зростає кількість незаконних вирубок, що в сукупності завдає значної шкоди українському лісовому господарству.

З метою запобігання подальшого розвитку таких подій, Верховна Рада України внесла зміни до Закону України «Про особливості державного регулювання діяльності суб'єктів підприємницької діяльності, пов'язаної з реалізацією та експортом лісоматеріалів». Закон [15, ст. 34] встановлює тимчасову, строком на 10 років, заборону вивезення за межі митної території України у митному режимі експорту необроблених лісоматеріалів. Варто зазначити, що заборона на експорт деревних порід, крім сосни, діє з 1 листопада 2015 року, а заборона на експорт деревних порід сосни запроваджено з 1 січня 2017 року. Також варто зазначити, що норми згаданого Закону [15, ст. 38] забороняють вивезення за межі митної території України лісоматеріалів та пиломатеріалів цінних і рідкісних порід дерев, до яких відноситься акація, берека, вишня, груша, горіх, каштан, тис ягідний, черешня, явір та ялівець, крім того, цей перелік доповнено дубом.

Серед цілої низки причин прийняття Закону, ключовою було названо стихійне та неконтрольоване вирубування лісів із наступним експортом необробленого лісу, що негативно впливає на соціально-економічне та екологічне становище регіонів та України загалом. Зменшення обсягів виробництва меблів та збільшення експорту продукції з низькою доданою вартістю, а також збільшення безробіття й низький рівень заробітних плат стали наслідком неконтрольованих вирубок лісів та експорту деревної сировини.

В міжнародній практиці обмеження експорту лісу не є унікальним заходом. Уряди окремих країн регулюють експорт деревини через три основні причини, дві з яких мають очевидний протекціоністський акцент:

- Природоохоронна – зниження обсягів рубки лісів (окремих порід деревини)
- Економічна – розвиток деревообробної галузі.

- Соціальна – походить від економічної, адже має забезпечити створення нових робочих місць та надходження до бюджету.

Різні форми обмежень (повні, часткові, на окремі породи деревини) на експорт деревини чи виробів з деревини сьогодні діють майже в трьох десятках країн. Однак міжнародний досвід не дає однозначної відповіді щодо ефективності таких заходів.

Дослідження свідчать, що у короткостроковій перспективі можливі втрати ВВП, якщо країна залежить від експорту необробленої деревини. Однак позитивний результат можна очікувати в довгостроковій перспективі. Це відбувається через створення доданої вартості у деревообробній галузі. При цьому позитивний вплив на промисловість може загрожувати лісовим ресурсам країни, адже зростання інвестицій стимулює внутрішнє споживання деревини. Окрім цього, експорт все рівно може відбуватися через корупційні схеми на митниці.

Для оцінки української ситуації цінним є досвід деяких європейських країн, що застосовували обмеження на експорт деревини впродовж останніх кількох років.

Екологічні проблеми були підставою для запровадження мораторіїв в Албанії та Молдові. У 2016 році албанський парламент підтримав 10-річний мораторій на вирубку лісу для промислових цілей та експорт лісоматеріалів, оскільки за останню чверть століття лісовий покрив країни зменшився майже вдвічі (з 51% до 25%). У Молдові мораторій на експорт деревини, запроваджений у 2016 році, покликаний сприяти зростанню лісистості країни на 4 відсоткові пункти (до 16%) [29].

Для боротьби з нелегальними рубками лісу, тимчасовий мораторій на експорт також діяв у Болгарії на період внесення змін до лісового господарства; політичні дискусії щодо заборони експорту лісу також тривали в Румунії. Деякі інші типи обмежень було застосовано в Хорватії: у 2017 році уряд країни (формально через поширення шкідників, а неформально – для обмеження вивезення сировини) ввів у дію дворічну заборону на експорт деревини дубу.

З 1 січня 2018 року також почала діяти повна заборона на експорт лісу-кругляку з Білорусі. Керівництво країни вирішило стимулювати переробку деревини та покращити забезпечення білоруських підприємств сировиною [16].

Отже, ситуація в деревообробній промисловості не є простою. Одним із поширених методів оцінки середовища з метою виявлення сильних та слабких ознак об'єкта, що досліджується з одночасним визначенням можливостей та загроз, які притаманні зовнішньому середовищу є методика проведення SWOT-аналізу. Цей метод має широке застосування та може успішно використовуватися в стратегічному аналізі і при визначенні перспектив компаній, будь-яких організацій, країн чи регіонів та побудови стратегій найрізноманітніших галузях діяльності. Таблиця SWOT-аналізу в застосуванні до деревообробної галузі виглядатиме як табл. 2.3.

Враховуючи виконаний аналіз функціонування ДП «Народицький спецлісгосп», можемо окреслити коло першочергових завдань. Серед них виділимо такі: визначення основних шляхів та інструментів виявлення слабких місць в розвитку підприємства та мінімізації дії потенційних загроз зовнішнього середовища. Один із перспективних варіантів – утворення територіально-виробничих структур типу кластерів. Відомо, що кластерні структури дозволяють оптимально поєднувати як процеси кооперації, так і процеси спеціалізації, тим самим створюючи необхідні умови для підвищення стійкості вітчизняних виробників деревообробної продукції та випуску ними конкурентоспроможної продукції. Прикладом успішно функціонуючого кластеру є кластер деревообробки в Словенії, який нині об'єднує підприємства галузі лісної та деревообробної промисловості, а також найбільші дослідницькі інститути в лісному секторі. На його основі виготовляються практично повний асортимент продуктів, починаючи від напівфабрикатів, будівельної арматури та фурнітури до широкого спектра меблів. Обмін знаннями та досвідом між членами кластеру дав можливість отримати ключові компетенції в реалізації науково-дослідних проектів, а завдяки кооперації та об'єднанню усіх компонентів виробничого процесу, від постачальників сировини до споживачів

кінцевого продукту, а також обслуговувальну сферу, а також представників науки, можливим стало підсилення конкурентних позицій членів кластеру на національному ринку [17, с. 35–36]. Успішним також є досвід функціонування лісопромислового кластеру у Фінляндії, який охоплює виробництво деревини та продуктів її переробки, паперу, меблів, поліграфічного та пов'язаного з ним обладнання. Тісна взаємодія фірм цього кластеру в поширенні знань забезпечує їм конкурентні переваги перед основними торговельними суперниками.

Таблиця 2.3

### Матриця первинного SWOT-аналізу ДП «Народицький спецлісгосп»

<i>Сильні сторони:</i>	<i>Слабкі сторони:</i>
1. Незалежність від постачальників сировини 2. Відносно стабільні ринки збуту 3. Кваліфіковані кадри 4. Злагоджена система соціальної підтримки працівників 5. Зручне територіальне положення	1. Відсутність служби маркетингу на підприємстві 2. Недостатність капіталу 3. Велика конкуренція 4. Застаріле обладнання 5. Недостатня забезпеченість транспортними засобами 6. Неналежний стан лісовозних доріг 7. Радіологічне забруднення
<i>Можливості:</i>	<i>Загрози:</i>
1. Позитивна динаміка обсягів реалізації продукції 2. Зростання виробництва у суміжних галузях 3. Заміна обладнання на нове 4. Утворення кластеру 5. Запуск лінії з виробництва продукції	1. Плинність кадрів 2. Можливість втрати іноземних партнерів 3. Захоплення ринку конкурентами 4. Зміни в законодавчій базі

Джерело: розроблено автором.

Отже, до сильних сторін ДП «Народицький спецлісгосп» можна віднести незалежність від постачальників сировини, відносна стабільність ринків збуту продукції, зручне територіальне положення. На підприємстві працюють досвідчені спеціалісти, рівень кваліфікації яких відповідає займаним посадам, діє злагоджена система соціальної підтримки працівників підприємства.

Слабкими сторонами підприємства є відсутність служби маркетингу, старе обладнання, яке часто потребує ремонту, а це в свою чергу призводить до додаткових витрат, недостатність капіталу на оновлення основних фондів, недостатня забезпеченість транспортними дорогами, незадовільний стан

лісовозних доріг або їх відсутність. Однією з найбільш слабких сторін підприємства слід визнати радіологічне забруднення лісів, що значно підриває довіру до якості продукції.

Аналізуючи шанси підприємства, варто відмітити позитивну динаміку обсягів реалізації продукції, заміна застарілих виробничих потужностей на продуктивніше, підвищення продуктивності праці.

Досліджуючи небезпеки підприємства, необхідно відмітити відтік кваліфікованих кадрів як у зв'язку зі створенням власного капіталу, так і до конкурентів, загроза втратити споживачів, особливо іноземних, захоплення ринку конкурентами.

## **2.2.Оцінка експортного потенціалу ДП «Народицький спецлісгосп» на зовнішньому ринку**

Одним із найважливіших елементів експортної діяльності є розрахунок економічної ефективності, що проводиться шляхом зіставлення досягнутого економічного результату з витратами ресурсів на його отримання.

Показник ефективності експорту визначається шляхом відношення виручки за реалізований товар, до суми повних витрат на експортовану продукцію. Позитивним вважається значення показника більше за одиницю і свідчить про те, що реалізація товарів на зовнішньому ринку буде вигідна. Показник економічного ефекту експорту розраховується шляхом віднімання від виручки за реалізований товар, суми повних витрат підприємства на виготовлення продукції. За своєю сутністю, цей показник є прибутком підприємства від експортної діяльності до оподаткування, відповідно, чим більше його значення, тим ефективніша експортна діяльність.

Для детального аналізу зовнішньоекономічної діяльності ДП «Народицький спецлісгосп» розглянемо показники ефективності експорту товарної групи «Пиломатеріали хв.».

Як свідчать дані табл. 2.7, за період 2014-2018 роки обсяг експорту аналізованого підприємства у фізичних показниках зросли більше ніж у 2 рази,

собівартість експортованої продукції зросла більше ніж у вісім разів, чистий дохід від експорту зріс майже у 3 рази, а ефективність експорту мала спадаючий характер, з 200% у 2014 році до 170% у 2018 році.

Таблиця 2.7.

**Показники ефективності експорту товарної групи «Пиломатеріали хв.» ДП «Народицький спецлісгосп» на світовий ринок за 2014-2018 рр.**

Показник	2014	2015	2016	2017	2018
Обсяг експорту, м3	1 576,63	1 605,45	2 579,62	3 163,41	3 361,02
Витрати на м3, грн./м3	1218	1230	1 320	1 588,50	1 952,25
Собівартість експортованої продукції, грн./м3	1350	1398	1 426	1 606,25	2 562,25
Ціна реалізації м3 на зовнішньому ринку, грн./м3	2 446,05	2 542,35	2 704	2 825	3 237
Чистий дохід від експорту, тис. грн.	3 856,52	4 081,62	6 975,29	8 936,63	10 879,62
Ефективність експорту, %	200	210	210	180	170

Джерело: укладено і розраховано автором на онові даних про експортну діяльність та звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В)

Таким чином, виходячи з наведених розрахунків, можемо зробити висновок, що причиною зростання виручки від експорту стало суттєве збільшення фізичних обсягів експорту продукції ДП «Народицький спецлісгосп», а також зростання експортних цін на дану продукцію.

Для більш детального аналізу зовнішньоекономічної діяльності ДП «Народицький спецлісгосп» можна розглянути контракт укладений з компанією з Словаччини ТОВ «RSK Group s.r.o.» м. Братислава і розрухувати ефективність операції на внутрішньому ринку та ефективність експорту (див. Додаток Е).

Після здійснення відповідних розрахунків, можна побачити, що ефективність позитивна як для експорту, так і для реалізації на внутрішньому ринку і становить майже 170% та 122% відповідно.

Ефективність зовнішньоторговельної операції є значною і можна зробити висновок, що ДП «Народицький спецлісгосп» здійснює активну зовнішньоекономічну діяльність, тому необхідно орієнтуватися на ринки країн, які мають високий рівень розвитку та знаходяться не дуже далеко від країни експортера, за для встановлення довготривалих партнерських відносин.

Далі, для комплексного оцінювання експортного потенціалу підприємства використовуючи методологічний підхід Шестакової О. А., розрахуємо систему показників, необхідних для агрегування і зведення в інтегральний показник R.

Шестакова О.А. у своїй праці [18, с. 175] визначає один інтегральний показник розвитку експортного потенціалу підприємства, який складається із двох показників: показник масштабності розвитку експортного потенціалу підприємства та показник якості, отриманими в результаті згортання локальних показників. Шестакова О. А. для комплексного оцінювання експортного потенціалу підприємства використовує систему показників, які шляхом агрегування мають бути зведені в інтегральний показник (R) (Додаток Ж).

Під час виконання етапів 4 та 5 Шестакова О. А. рекомендує використовувати запропоновану ідентифікаційну карту рейтингового оцінювання показників розвитку експортного потенціалу (див. Додаток З).

З цією метою, побудуємо ідентифікаційну карту рейтингового оцінювання показників розвитку експортного потенціалу.

*Таблиця 2.8.*

**Показники масштабності розвитку експортного потенціалу ДП  
«Народицький спецлісгосп» за 2015-2018 рр.**

Показник	2015	2016	2017	2018
Темпи зростання дохідності експорту	95%	106%	39%	104%
Темпи зростання обсягів експорту	96%	107%	27%	84%
Темпи зростання оборотних активів	98%	116%	114%	98%
Темпи зростання вартості активів	123%	103%	104%	103%
Темпи зростання вартості основних засобів	74%	115%	60%	53%
Темпи зростання собівартості експортної продукції	110%	125%	129%	126%
Темпи зростання чисельності працівників підприємства	96%	98%	100%	99%

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В) та даних про експортну діяльність підприємства

За даними таблиці 2.8, для досліджуваного підприємства протягом 2015-2018 рр. характерною була неоднозначна тенденція розвитку всіх розрахованих показників, при цьому динаміка спаду була високою тільки у 2017 році (крім показника темпу зростання чисельності працівників підприємства та темпу зростання собівартості експортованої продукції). Найбільшими темпами за

аналізований період скорочувалися показники дохідності і обсягів експорту (з 106% до 39% та з 107% до 27% у 2017 році відповідно).

Як свідчать дані таблиці 2.8, для досліджуваного підприємства протягом 2015-2018 рр. характерною була неоднозначна тенденція розвитку всіх розрахованих показників, при цьому динаміка спаду була високою тільки у 2017 році (крім показника темпу зростання чисельності працівників підприємства та собівартості експортованої продукції). Найбільшими темпами скорочувалися показники дохідності і обсягів експорту (з 106% до 39% та з 107% до 27% у 2017 році відповідно).

Відповідно до класифікації згідно з ідентифікаційною картою рейтингового оцінювання ЕПП (див. Додаток 3), ДП «Народицький спецлігосп» з 1 по 3, 6 та 7 показниками можна віднести до 1 класу, за показниками зростання вартості активів до 3 класу, і за зростанням вартості основних засобів – до 3 класу. Наступним етапом є розрахунок показників якості розвитку його експортного потенціалу (табл. 2.9).

Таблиця 2.9.

**Показники якості розвитку експортного потенціалу ДП  
«Народицький спецлігосп» за 2015-2018 рр.**

Показник	2015	2016	2017	2018
Темпи зростання рентабельності експорту, %	146%	197%	170%	180%
Темпи зростання капіталізації активів, %	107%	43%	115%	143%
Темпи зростання диверсифікації експорту підприємства, %	-	-	-	-
Темпи зростання коефіцієнта накопиченої амортизації, %	76%	82%	98%	82%

Джерело: укладено і розраховано автором на основі звітності про фінансовий стан підприємства (Додаток В) та даних про експортну діяльність підприємства.

Відповідно до даних табл. 2.9, за період 2015-2018 рр. найбільш динамічно змінювались темпи зростання рентабельності експорту і у 2018 році характеризувались значенням 180% порівняно з 146% у 2015 році, тобто рентабельність зросла на 34%.

Темпи зростання капіталізації активів змінювались нерівномірно рік до року з 2015 по 2018 рр.. Диверсифікація товарного експорту ДП «Народицький спецлігосп» носить сталий характер і не прослідковується в аналізованому періоді.



За період 2015-2018 рр., відповідно до класифікації ДП «Народицький спецлігосп» за показниками якості розвитку експортного потенціалу можна віднести до 3 класу.

Крім того, для підприємства було характерним не суттєве нарощення значення коефіцієнта накопиченої амортизації протягом 2015-2018 рр. Темпи зростання інноватизації експортного виробництва не розраховувались, оскільки підприємство не реалізує закордон інноваційні види продукції.

Наступним кроком стане розрахунок коефіцієнту рангової кореляції Спірмена на основі даних щодо масштабності та якості розвитку експортного потенціалу ДП «Народицький спецлігосп» за 2015-2018 рр. (табл. 2.10).

Таблиця 2.10.

**Розрахунок коефіцієнту рангової кореляції Спірмена для експортного потенціалу ДП «Народицький спецлігосп» за 2018 р.**

Показники розвитку експортного потенціалу		Ранги		Різниця рангів	Квадрат різниці рангів
Показники масштабності (X)	Показники якості (Y)	X	Y	$\delta = X - Y$	$\delta^2$
Темпи зростання обсягів експорту 84%	Темпи зростання рентабельності експорту 180%	1	3	-2	4
Темпи зростання дохідності експорту 104%	Темпи зростання рентабельності експорту 180%	1	3	-2	4
Темпи зростання вартості активів 103%	Темпи зростання капіталізації активів 143%	3	1	2	4
Темпи зростання вартості основних засобів 53%	Темпи зростання коефіцієнта накопиченої амортизації 82%	3	3	0	0
N = 4					$\sum \delta^2 = 12$

Джерело: укладено автором

На основі даних табл. 2.8 та табл.2.9 розрахуємо коефіцієнт кореляції Спірмена  $P$  за формулою 2.1 [22]:

$$P = 1 - \frac{6 \sum \delta^2}{N(N^2 - 1)} \quad (2.1)$$

Підставивши у формулу 2.1 значення даних табл. 2.7 та табл.2.8, отримуємо значення коефіцієнту кореляції Спірмена  $P=1,2$ .

Коефіцієнт Фехнера застосовується для оцінки тісноти зв'язку на основі порівнянь знаків відхилень значень результативної і факторної ознак від їх середніх.

Розрахуємо коефіцієнт Фехнера ( $k \Phi$ ) за формулою 2.2:

$$k \Phi = \frac{\sum A - \sum B}{\sum A + \sum B} \quad (2.2)$$

Наступним кроком стане розрахунок коефіцієнту збігів Фехнера [23]. Для цього побудуємо таблицю 2.11 з вихідними даними для розрахунків.

Таблиця 2.11.

**Розрахунок коефіцієнту Фехнера для експортного потенціалу  
ДП «Народицький сецлігосп» за 2018 р.**

№ з/п	Показники розвитку експортного потенціалу		Різниця щодо середнього значення (+/-)		Збіг (А) або незбіг (В) знаків
	Показники масштабності (Х)	Показники якості(У)	Щодо Х	Щодо У	
1	Темпи зростання обсягів експорту 84%	Темпи зростання рентабельності експорту 180%	-	+	В
2	Темпи зростання доходності експорту 104%	Темпи зростання рентабельності експорту 180%	-	+	В
3	Темпи зростання вартості активів 103%	Темпи зростання капіталізації активів 143%	-	+	В
4	Темпи зростання вартості основних засобів 53%	Темпи зростання коефіцієнта накопиченої амортизації 82%	-	+	В
Разом	344	585	/	/	/
В середньому	86	146,25	/	/	/

Джерело: укладено автором

Підставивши дані табл. 2.10 та 2.11 у формулу 2.2, отримуємо значення коефіцієнту Фехнера  $k \Phi = -0,26$ .

Наступним етапом аналізу оцінки експортного потенціалу ДП «Народицький сецлігосп» є інтегрування коефіцієнтів рангової кореляції Спірмена ( $k_s$ ) та збігів Фехнера ( $k_f$ ) за формулою:

$$R_m (R_q) = \frac{(1+k_s)*(1+k_f)}{2j} \quad (2.3)$$

де  $j$  – кількість інтегрованих індикаторів ( $j = 2$ ).

Підставивши у зазначену формулу дані табл. 2.10 і 2.11, отримуємо інтегральний показник експортного потенціалу  $R_m(R_q)$  зі значенням 0,407.

Отримані значення інтегрального показника свідчать про те, що наявний експортний потенціал підприємства не є достатньо високим, і фірма повинна прикладати зусилля, щоб наблизити цей показник до еталонного значення 1.

Порівняння фактичного рівня інтегрального показника з його нормативним значенням дає змогу визначити існуючі відхилення та зумовлені ними ризики. Якщо рівень інтегрального показника перевищує його нормативну межу, вважають, що фінансовий стан підприємства стійкий. У протилежному випадку, коли інтегральний показник менше нормативного значення, фінансовий стан є нестійким.

Результати аналізу показників фінансового стану підприємства дають змогу виявити резерви зміцнення потенційних можливостей підприємства. Рівень фінансового потенціалу дає змогу більш ґрунтовно визначати потребу підприємства у капіталі; оцінювати вартість джерел формування капіталу й обирати найбільш вигідні з них, а також визначати структуру капіталу відповідно до обраної стратегії розвитку підприємства. Пропонований методичний підхід забезпечує більш об'єктивну оцінку рівня розвитку експортного потенціалу підприємства на основі комплексного врахування кількісних та якісних складових розвитку та використання даних на підставі офіційної статистичної звітності й управлінського обліку на підприємствах.

Таким чином, можна резюмувати, що різні методичні підходи до оцінки експортного потенціалу підприємства дозволяють отримати різні його числові значення.

## **Висновки до розділу 2.**

ДП «Народицький спецігосп» є одним з найбільших експортерів деревообробної сировини та продуктів її переробки у Житомирській області. Основні ринки збуту, на які припадає більша частина експорту підприємства – ОАЕ, Туреччина, Латвія, Румунія, Йорданія, Великобританія.

Оцінюючи товарну структуру експорту досліджуваного підприємства, слід зазначити, що у 2018 році він є низько-диверсифікованим, а основну частку в ній займають дрова паливні хвойні та пиломатеріали хвойні

Різкі зміни у товарній структурі експорту можна пояснити за рахунок ряду законодавчих змін, що почали відбуватися у 2015 році. Це пов'язано з тим, що останні роки території, які вкриті лісами значно зменшуються і у зв'язку з цим, перед Україною постала проблема екологічної катастрофи.

З метою запобігання подальшого розвитку таких подій, Верховна Рада України внесла зміни до Закону України «Про особливості державного регулювання діяльності суб'єктів підприємницької діяльності, пов'язаної з реалізацією та експортом лісоматеріалів». Закон встановлює тимчасову, строком на 10 років, заборону вивезення за межі митної території України у митному режимі експорту необроблених лісоматеріалів. Саме це може пояснити спадку тенденцію ефективності експорту товарної групи «Пиломатеріали хв.» з 200% ефективності у 2014 році до 170% у 2018 році.

Також для більш детального аналізу зовнішньоекономічної діяльності ДП «Народицький спецігосп» було розглянуто реальний контракт укладений з компанією з Словаччини ТОВ «RSK Group s.r.o.» м. Братислава. Прорахували ефективність реалізації продукції на внутрішньому ринку та для експорту. В результаті можна сказати, що ефективність позитивна як для експорту, так і для реалізації на внутрішньому ринку і становить майже 170% та 122 % відповідно.

Також для комплексного оцінювання експортного потенціалу підприємства було використано методологічний підхід Шестакової О. А., та розраховано інтегральний показник R. Значення інтегрального показника свідчать про те, що наявний експортний потенціал підприємства не є достатньо високим, і фірма повинна прикладати зусилля, щоб наблизити цей показник до еталонного значення 1.

### **РОЗДІЛ 3. НАПРЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕКСПОРТНОГО ПОТЕНЦІАЛУ ДП «НАРОДИЦЬКИЙ СПЕЦЛІСГОСП» НА ЗОВНІШНЬОМУ РИНКУ**

#### **3.1. Обґрунтування заходів щодо підвищення експортного потенціалу**

##### **ДП «Народицький спецлісгосп» на європейських ринках**

Для більшості деревообробних підприємств України (в т.ч. і для досліджуваного підприємства) притаманною є експортно-сировинна модель господарювання, що отримує прибутки здебільшого з експорту сировини та використання дешевої робочої сили, як наслідок, приділяється недостатня увага до розвитку науки та інновацій, відсутність тісних зв'язків наукової сфери з промисловістю, переважання застарілих ресурсо- та енергоємних технологій виробництва.

За умови подальшого слідування такій системі в Україні ще довго не з'являтиметься притік приватного капіталу до нової моделі розвитку з інвестиціями в інноваційну діяльність, реалізацією масштабної нової індустріалізації деревообробного сектору економіки. Сучасні ж деревообробні підприємства України, запроваджуючи таку економічну політику, йдуть прокладеним шляхом деревообробних компаній інших країн, що розвиваються, на противагу від аналогічних компаній розвинених країн світу, що свідомо використовували стратегію, націлену на кардинальну зміну пріоритетів. А саме - відмовитися від сировинної орієнтації заради переробної промисловості та проходження через період, коли емуляція – бажання та прагнення зрівнятися або перевершити - була їхнім головним пріоритетом.

Для зміни моделі виробництва сировинного на виготовлення продукції з вищою доданою вартістю, його переозброєння, стабільної господарської діяльності та покращання якості продукції потрібні інвестиції. Надходження інвестицій у лісове господарство залежить від інвестиційного середовища, на формування якого впливають такі фактори, як відповідність рівня розвитку галузей в комплексі, наявність власних ресурсів, державні пільги для інвесторів, страхування ризиків; технічний рівень організації виробництва та ін.

Таким чином, сучасні економічні реалії обумовлюють необхідність залучення інвестиційних ресурсів з метою відтворення природно-ресурсного та, як наслідок, експортного потенціалу аналізованого підприємства. З огляду на це, слід звернути увагу на процеси, що відбуваються в інвестиційній сфері, зважаючи на територіальну приналежність: створення інвестиційних проектів, пошук джерел фінансування капітальних вкладень, формування регіональної галузевої структури інвестицій тощо.

Зазначимо, що залучення іноземного капіталу в деревообробну сферу є важливим для загального економічного зростання України, адже стабільні та стійкі інвестиції в лісовий комплекс спровокують розвиток інноваційних технологій та активізації експортного потенціалу деревообробних підприємств.

Важливим є те, що експорт до ЄС сягнув рекордних за всі роки існування України обсягів уже торік, 2018-го, коли перевищив €15,5 млрд. І далі динамічно зростає: за вісім місяців 2019 року, за оперативними даними ДФС, він зріс на 18,6%, а його частка в загальному українському експорті - із 40% до 42,1%. У 12 із 25 підконтрольних Україні регіонів частка експорту до ЄС становить від 50% до 90% [8]. Причому серед них не лише традиційно євроорієнтовані західноукраїнські, а й Донецька та Луганська області, де частка експорту до ЄС так само сягає 50% усього вивозу та є вищою, ніж у низці регіонів Центральної України.

Водночас тенденції у двосторонній торгівлі після набрання чинності Угоди про асоціацію та ЗВТ значно вигідніші Україні, ніж ЄС. Страхи, нібито незахищений український ринок «переповнить» європейськими товарами, виявилися цілком надуманими. Реальність свідчить про зовсім протилежне [8]: український експорт до ЄС у 2018-му порівняно з 2014 роком зріс із €12,62 до €15,52 млрд, або на 23%. А от імпорт до України з Євросоюзу за цей самий час зменшився з €20,36 млрд до €18,41 млрд, або на 9,6%.

З огляду на мету і завдання нашого дослідження, важливим є той факт, що експорт українських меблів до ЄС тільки за два роки (з 2016-го по 2018-й) зріс майже у 2,3 рази й перевищив торік \$418 млн. [8]. У зв'язку з цим можна

зробити висновки, що для нашого підприємства буде доцільно запуснути свою лінію виробництва, оскільки виробництво готових товарів з високою доданою вартістю, враховуючи велику кількість стадій оброблення та їхню енерговитратність, забезпечує створення нових робочих місць. До того ж зміна товарної структури торгівлі ДП «Народицький спецлісгосп» з ЄС і тенденції загалом свідчать, що європейська інтеграція якраз допомагає долати сировинність нашої економіки [28]. Крім того, саме місткий і платоспроможний ринок ЄС є найкращим стимулом для розвитку українського малого й середнього бізнесу, який концентрувався б на виготовленні готової продукції з вищою доданою вартістю.

З метою підвищення експортного потенціалу ДП «Народицький спецлісгосп» на європейських ринках вважаємо за доцільне розглянути можливість запуску своєї власної виробничої лінії, а саме меблів з піддонів.

Меблі, виконані з незвичайних матеріалів і підручних засобів, сьогодні переживає пік своєї популярності. Дизайнери інтер'єрів постійно потребують нових ідей для стильного оформлення житлових і офісних приміщень, кафе або саду. А якщо враховувати доступну ціну, то можна орієнтуватися на досить широке коло споживачів. Транспортні піддони ідеально підходять для втілення різних ідей в інтер'єрі / екстер'єрі замських резиденцій, приватних будинків, готельних комплексів. Сам піддон є чистим аркушем, з якого можна створити креативний меблевий дизайн для сучасних інтер'єрів або для саду, а його виготовлення не є трудо- і матеріало затратними. Дерев'яні платформи дозволяють не тільки споруджувати функціональні конструкції для зберігання речей і зручність (в т.ч. м'які меблі), але і служать основою для створення химерних декоративних елементів.

Основні переваги даних меблів:

1. Це сучасний і популярний напрям. Сьогодні все більше для облаштування інтер'єрів використовують палети. В останні роки в соціальних мережах ідея використання палет для створення затишних інтер'єрів активно просувається.

2. Дані меблі практичні і недорогі. Простіше придбати меблі з палетів, ніж вкласти кошти в дорогі дерев'яні аналоги.

3. Ці меблі екологічні. Дерево, яке використовується для виробництва піддонів, є самим недорогим матеріалом, а значить, не обробляється ніякими стабілізаторами, хімікатами і антигрибковими засобами.

4. Недорогий матеріал для виготовлення палетів.

Піддон - це складська багатооборотна тара, яку використовують для комплектації, складування, перевезення і зберігання вантажів. Піддон, на якому зберігається вантаж називається палетою, саме з неї ми й плануємо виробництво нашої продукції.

Однак на сьогодні піддон має і інше практичне застосування у побуті - його використовують для виготовлення меблів та як елементи інтер'єру.

Піддон виготовляються декількома способами:

1. Застосування відходів лісопереробної промисловості. Він найбільш доступний і широко поширений на лісопилках. Палети виготовляють вручну, за допомогою молотка та ручної праці. Це дешево, але продукція виходить неякісна.

2. Передбачає використання пневматичного молотка. Процес йде набагато швидше, але товар на виході все такий же неякісний.

3. Застосовується на маленьких фірмах і це наполовину автоматизована лінія.

4. Повністю автоматична система. Вона набагато дорожча, але продукція випускається у великих кількостях і хорошої якості.

У зв'язку з тим, що ми тільки плануємо запуск своєї лінії, буде доцільно використовувати третій спосіб, який буде давати нам якісну продукцію з меншими затратами трудових ресурсів.

Щоб організувати своє виробництво нам необхідно облаштувати цех для виробництва, склад для зберігання та обрахувати разові витрати (див. табл 3.1)

В загальній складності першочергові затрати на купівлю обладнання, ремонт приміщень, підготовку сировини обійдуться нам в 2 871 000 грн.



Таблиця 3.1

**Витрати на підготовчі роботи, разові витрати, та витрати на обладнання для запуску виробничої лінії на ДП «Народицький спецлігосп»**

Назва робіт/витрат	Вартість, грн.
Ремонт наявних складських приміщень, цеху, установка припливної вентиляції	200 000
Верстат круглопильний (1 шт.)	998 000
Верстат багатопильний (1 шт.)	200 000
Пилорама стрічкова (1 шт.)	143 000
Торцовка для шашки піддона (1 шт.)	96 000
Станок для обрізання кромки (1 шт.)	34 000
Виробнича лінія б/у (1 шт.)	1 200 000
<b>Разом</b>	<b>2 871 000</b>

Джерело: розраховано автором

Наступним кроком будуть розрахунки, щодо кількості людей, необхідних для старту виробництва та затрат на їх оплату (див. табл. 3.2).

Таблиця 3.2

**Кількість персоналу та затрати на оплату праці для запуску виробничої лінії на ДП «Народицький спецлігосп»**

Посада	Оклад, грн.	Кіль-ть роб.одиниць	Оплата за місяць, грн.	Оплата за рік, грн.
Рамщик	8 000	4	32 000	384 000
Заточник	7 000	1	7 000	84 000
Зборщик	7 500	3	22 500	270 000
Різнорабочі	6 000	5	30 000	150 000
Бухгалтер	3 500	1	3 500	42 000
Керуючий	10 000	1	10 000	120 000
Дизайнер-проектувальник	9 000	1	9 000	108 000
<b>Разом</b>	X	16	114 000	1 338 000

Джерело: розраховано автором

У зв'язку з тим, що на підприємстві є основний бухгалтер, необхідності у ще одному немає, тому ми вирішили, що буде доцільно збільшити заробітню плату поточному. Ця таблиця вже в наступному фінансовому році може стати вдвічі, а то і втричі довшою, але це залежить від інтенсивності розвитку лінії та затребуваності товару. Загалом, для запуску виробничого процесу, сума затрат на робочу силу становить 114 000 грн. в місяць.

Не менш важливим у цій діяльності - якісне обладнання, за допомогою якого збирачі будуть швидко збирати меблі і приводити їх до належного вигляду (див. 3.3).

Таблиця 3.3

**Додаткові витрати та компоненти для збірки готової продукції на ДП  
«Народицький спецлісгосп»**

Назва	Вартість, в грн.
Електричний лобзик	500
Молоток-цвяходер	150
Шуруповерт	450
Шліфувальна машинка	550
Інструменти для виміру	50
Кисточки та валіки для фарбування	150
Фарба	800/10л.
Фурнітура	200/1000 шт.
Кріплення	300/1000 шт.
<b>Всього</b>	<b>10 550</b>

Джерело: розраховано автором

Зробивши підрахунки, ми бачимо, що на додаткові витрати та компоненти за місяць роботи піде приблизно 11 000 тис. грн..

Для реалізації запропонованого проекту нам знадобиться стартовий капітал, на рік безперебійної роботи, у сумі- 4 341 000 грн..

Орієнтовно витрати на виробництво одного піддону становитимуть 220-230 гривень, з врахуванням матеріалів, затрат на оплату працю, амортизацію та ін.

Сам виробничий процес розпочнемо з виробництва диванів, які будемо складати з готових піддонів. Для одного дивану шириною 120 см, висотою 85 см., та глибиною 65 см., нам знадобиться 3-4 піддони. Відповідно собівартість одного готового дивану буде становити орієнтовно 950 грн, з затратами на додаткові елементи та всі відрахування. На виробництво одного піддону йде 4 хв. З розрахунку на це, за 1 робочий день можна виготовити 135 піддонів. Відповідно за 1 робочий день можна отримати 38 готових одиниць, а саме- диванів. За місяць цілком реально виготовляти майже 800 одиниць.

Собівартість 100 од. становить 95 000 грн, витрати на збут 100 од. продукції становить 4 750 грн, відповідно повна собівартість становить 99 750 грн за 100 диванів.

Меблі в стилі лофт, дуже популярні в європейських країнах, тому виготовлення диванів з палет є дуже гарним рішенням для нарощення обсягів експорту та збільшенні доходу від реалізації саме цієї продукції.

Основною проблемою деревообробних підприємств, в тому числі й ДП «Народицький спецлігосп», є нестача власних коштів для технічного і технологічного переобладнання виробництва. Без цього складно, а іноді і неможливо досягти бажаної ефективності виробництва. Вирішенням проблеми може стати пошук інвестора.

Найважливіше що приносить інвестор в деревообробні підприємства сьогодні, – це ефективний менеджмент, який розглядає лісове господарство як сферу бізнесу, а не просто сировинну базу. Потенційного інвестора слід шукати серед тих кредиторів господарства, які мають довгострокові інтереси в аграрному підприємстві.

На наш погляд, необхідним елементом стратегічної політики ДП «Народицький спецлігосп» має бути успішна самопрезентація з метою залучення уваги громадськості, а в їх числі й потенційних інвесторів. В роботі пропонується створення клубу ефективних деревообробних підприємств, який сприятиме зростанню популярності у місцевих інвесторів господарств – членів клубу.

Бажання виробників рекламувати свою діяльність і перспективи розвитку, ми рекомендуємо стимулювати, організовуючи різні конкурси для такого роду підприємств економічного, технологічного й інноваційного характеру. Інвестори іноді не підозрюють про існування вигідного для них підприємства, оскільки воно не заявляє про свою діяльність. Часта згадка в ЗМІ, участь в конкурсних відборах (причому виграш необов'язково може бути основною метою підприємства) створять хорошу репутацію господарству, що дуже важливе при ухваленні інвестиційних рішень.

### **3.2.Прогнозна оцінка ефективності запропонованих заходів ДП «Народицький спецлісгосп»**

Під час реалізації проектів диверсифікації виробництва й експорту деревообробної продукції ДП «Народицький спецлісгосп» має враховувати той факт, що у кожному окремому регіоні України процес становлення виробництва продукції проходить неоднаково, а асортимент неоднорідний внаслідок відмінностей у розміщенні вітчизняних виробництв і поставок імпортової продукції.

На ринкову ситуацію впливають також економічні, демографічні, кліматичні та інші умови в регіонах. Тому актуальними питанням є маркетингові дослідження підприємств з виробництва продукції з піддонів та її споживчих переваг, так як саме вони, а не загальноукраїнські показники, дають найбільш значущу інформацію для роботи на ринках. Для кожного, окремо взятого підприємства і господарства дуже обтяжливі витрати, пов'язані з маркетинговою діяльністю.

Найважливішою умовою активізації ДП «Народицький спецлісгосп» виробництва, збільшення його популярності, зменшення витрат на виробництво і переробку, розширення каналів збуту, досягнення вищої якості, доведення продукції до вимог міжнародних стандартів (ISO) та забезпечення його конкурентоспроможності як на зовнішньому так на внутрішньому ринках є розвиток інтеграційних та коопераційних процесів. Розвиток кооперації та інтеграції в лісовому господарстві є однією з умов стабілізації та відновлення економічного зростання всіх галузей і сфер діяльності деревообробного сектору.

Такі об'єднання досягають більш ефективного виробничого циклу, економії витрат та раціонального управління фінансовими потоками. Їх додатковими перевагами є розташування у спеціальних економічних зонах та на територіях пріоритетного розвитку, а також співпраця з іноземними партнерами. В нашому дослідженні ми виходимо з припущення, що ДП «Народицький спецлісгосп» приймає рішення самостійно розвивати бізнес-напрямок щодо

виробництва меблів з піддону, запустивши у виробництво 9 600 шт. у 2020 році і її збільшення до 15 000 шт. у 2024 році (табл. 3.4).

Таблиця 3.4.

**Основні прогностичні економічні показники проекту виробництва диванів з піддонів на період 2020-2024 рр.**

Показник	Прогноз				
	2020	2021	2022	2023	2024
Кількість виробленої продукції, шт.	9 600	10 500	12 000	13 500	15 000
Виробнича собівартість, млн. грн.	9,120	9,975	11,160	12,420	13,800
Витрати на 1 диван, грн./шт	950	950	930	920	920
Собівартість 1 дивану, грн./шт	997,5	997,5	976,5	966	966
Ціна реалізації 1 дивану, грн./шт на європейському ринку	3 500	3 500	3 500	3 500	3 500
Ціна реалізації 1 дивану, грн./шт на внутрішньому ринку	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500
Чистий дохід від реалізації, млн. грн. на європейському ринку	33,600	36,750	42,000	47,250	52,500
Чистий дохід від реалізації, млн. грн. на внутрішньому ринку	14,400	15,750	18,000	20,250	22,500
Ефективність експорту на європейському ринку,%	350	350	358	362	362
Ефективність експорту на внутрішньому ринку,%	150	150	153	155	155

Джерело: розраховано автором

Відповідно до розрахунків, наведених в табл. 3.4, при збереженні стабільної ціни реалізації протягом 2020-2024 років і при поступовому збільшенні виробленої продукції зі 9 600 шт. до 15 000 шт. (за умови зменшення собівартості виробництва дивану з 997,5 до 966 грн/шт.) виручка від реалізації на внутрішньому ринку зросте з 14,4 до 22,5 млн. грн., а на європейському ринку з 33,6 до 52,5 млн. грн. Крім того припускаємо, що 100% виробленого товару спрямовується на експорт, оскільки ефективність експортних операцій більш ніж вдвічі краща, на противагу реалізації на внутрішньому ринку.

ДП «Народицький спецігосп» розглядає доцільність запуску своєї виробничої лінії по виробництві диванів з піддонів, для цього необхідний обсяг інвестицій проекту становить 4 000 000 грн. При цьому одноразові грошові надходження через п'ять років за майбутньою вартістю на європейському ринку становитимуть 52 500 000 грн.

Прирістний чистий грошовий потік розробленого інноваційно-інвестиційного проекту забезпечують позитивне значення чистої теперішньої вартості (NPV) обсягом 25 829545,5грн., а їхня внутрішня норма доходності (IRR) – 20,58%, рентабельність інвестицій (PI) – 7,46. Отримані результати

оцінки доцільності та ефективності аналізованого проекту дають підстави для визнання його прийнятним для практичної реалізації. Здійснюючи прогностичні оцінки зміни показників експорту досліджуваного підприємства внаслідок освоєння бізнес-напрямку щодо виготовлення диванів з піддонів, ми будемо виходити з припущення про збереження стабільної середньої ціни реалізації на європейських ринках протягом 2020-2024 років на рівні 3 500 грн. за 1 од., яка сформувався на даний вид продукції вітчизняного виробництва за підсумками жовтня 2019 року [19].

Таким чином, відповідно до наведених розрахунків, можемо зробити висновок, що за перелічених умов обсяги додаткових валютних надходжень від експорту диванів з піддонів ДП «Народицький спецлігосп» за період 2020-2024 років поступово зростуть з 33,600 млн. грн. до 52,500 млн. грн.. Таким чином експорт диванів з піддонів вбачається економічно вигідним, аніж його продаж на внутрішньому ринку (який за результатами розрахунків, наведених у таблиці 3.4, зросте з 14,400 млн. грн. до 22,500 млн. грн).

В дослідженні виходимо з припущення, що ДП «Народицький спецлігосп» приймає рішення самостійно розвивати бізнес-напрямок щодо виготовлення й реалізації диванів з піддонів на європейський ринок, розпочавши виготовляти 9 600 одиниць в 2020 році і збільшивши її до 15 000 одиниць у 2024 році.

Виходимо з припущення про поступове збільшення виробництва диванів з піддонів з 9 600 одиниць в 2020 році і до 15 000 одиниць у 2024 році; про стабільність на валютному ринку України (співвідношення вартості гривні до вартості долару США складає 27,45 грн./ дол.), а також про стабільність цін на внутрішньому ринку (ціна реалізації 1 дивану становить 1500 грн./шт.). Крім того припускаємо, що 100% виробництва диванів спрямовується на експорт.

Для одержання більш детального розуміння майбутньої ситуації на досліджуваному підприємстві, зпрогнозуємо основні показники його звітності про фінансові результати з 2020 по 2024 рр. (табл. 3.5).

Таблиця 3.5.

**Прогнозна динаміка фінансових результатів ДП «Народицький  
спецлігосп» у 2020-2024 рр., тис. грн.**

Показники	Прогноз					Відносне відхилення 2024/2020
	2020	2021	2022	2023	2024	
Чистий дохід від реалізації товарів, робіт, послуг	164625	219017	272619	317322	395990	2,4
Собівартість реалізованої продукції	117528	142283	170492	217484	262901	2,24
Валовий прибуток	47097	76734	102127	99838	133089	2,82
Інші операційні доходи	8231	10950	13630	15866	19799	2,4
Адміністративні витрати	5588	8266	9423	10403	13241	2,37
Витрати на збут	32925	34803	36423	35214	37895	1,15
Інші операційні витрати	45410	67200	68770	59204	59574	1,3
Фінансовий результат від операційної діяльності	16815	44615	69911	70087	101752	6,05
Фінансові витрати	-	-	-	-	-	-
Фінансовий результат до оподаткування	152845	301527	343671	398292	539920	3,53
Витрати з податку на прибуток	9082	13440	13754	14840	17975	1,65
Чистий фінансовий результат: прибуток	143763	288087	329917	383452	521945	3,63

Джерело: розроблено автором

Прогнозовані дані табл. 3.5 свідчать про те, що сукупні доходи ДП «Народицький спецлігосп» будуть зростати впродовж 2020-2024 рр. швидкими темпами. Відтак прогнозовані результати аналізу фінансової звітності підприємства вказують на те, що структура балансу ДП «Народицький спецлігосп» буде дуже ефективною і його прибутковість стане більш значною, порівняно з аналізованим періодом (2014-2018 рр.) і буде носити сталий характер.

Враховуючи те, що виробництво диванів з піддонів не повністю автоматизоване, а тільки частково, необхідно впроваджувати інновації, які забезпечать підвищення продуктивності виробництва. Це задовольнить потребу підприємства та підвищить конкурентоспроможність продукції на світовому ринку.

### Висновки до розділу 3.

Прямі іноземні інвестиції є одним із чинників, які забезпечують активізацію експортного потенціалу, що зумовлює економічне зростання та розвиток країни в цілому, оскільки є передумовою розширення міжнародного співробітництва та створення соціального ефекту у вигляді зростання доходів населення.

Реалізація експортного потенціалу досліджуваного підприємства передбачає підвищення економічної ефективності виробництва та реалізації ним продукції, яка спрямовується на експорт. Вказана продукція має бути затребувана споживачами на зарубіжних ринках. При цьому саме вітчизняні деревообробні підприємства та вертикально-інтегровані об'єднання, до складу яких вони входять, в процесі розвитку свого експортного потенціалу отримують здатність підвищувати конкурентоспроможність на зовнішніх ринках лише за умови дієвого управління якістю продукції та провадження раціональної маркетингової діяльності.

Практика сучасного експортно-орієнтованого підприємства повинна передбачати розробку стратегій зростання експортних можливостей. В дослідженні розкрито механізм управління розвитком експортного потенціалу ДП «Народицький спецлігосп» у напрямі диверсифікації його експортних поставок шляхом запуску своєї виробничої лінії по виробництві диванів з піддонів.

Так, з метою забезпечення освоєння як внутрішнього, так і зовнішнього ринку диванів з піддонів ДП «Народицький спецлігосп» має розглянути можливість виготовлення даної продукції з подальшим збільшенням кількості виробництва. Для досліджуваного підприємства вважаємо доцільним інвестувати кошти в облаштування цеху та придбанні всього необхідного обладнання. У нашому випадку, якщо сума затрат на облаштування, обладнання, та на кваліфіковану робочу силу становитиме приблизно 4 млн. грн., то період окупності проекту становитиме приблизно один рік. Спираючись



на такі показники, можна сміливо ухвалювати рішення про купівлю обладнання та облаштування цеху.

Відповідно до проведених розрахунків прогнозних, економічних показників проекту виробництва диванів з піддонів ДП «Народицький спецлігосп», в разі прийняття підприємством рішення щодо самостійного освоєння бізнес-напрямку відносно виробництва й реалізації диванів (виробивши 9 600 од. у 2020 році і збільшивши його до 15 000 од. у 2024 році), при збереженні стабільної ціни реалізації протягом 2020-2024 років і при поступовому збільшенні кількості виробництва, виручка від реалізації на внутрішньому ринку зросте з 14, 400 млн. грн. до 22,500 млн. грн.

Якщо ж 100% виготовленої продукції спрямувати на експорт, то за умови поступового збільшення виробництва з 9600 од. до 15 000 од., а також стабільності на валютному ринку України і цінової стабільності на внутрішньому ринку, обсяги додаткових грошових надходжень від експорту диванів з піддонів ДП «Народицький спецлігосп» за період 2020-2024 років поступово зростуть з 33,600 млн. грн до 52,500 млн. грн.

Сукупні доходи ДП «Народицький спецлігосп» будуть зростати впродовж 2020-2024 рр. швидкими темпами. Відтак прогнозовані результати аналізу фінансової звітності підприємства вказують на те, що структура балансу ДП «Народицький спецлігосп» буде дуже ефективною і його прибутковість стане більш значною.

Отже, прогнозовані результати аналізу фінансової звітності підприємства вказують на те, що структура балансу ДП «Народицький спецлігосп» стане ефективнішою і його прибутковість стане більш значною, порівняно з попередньо аналізованим періодом (2014-2018 рр.) і буде носити сталий характер.

## ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

Успішна міжнародна діяльність підприємства потребує застосування комплексних методик оцінки експортного потенціалу. Існуючі методологічні підходи до вказаної оцінки мають свої унікальні риси, переваги та складові, аналіз, а також свої обмеження. Для комплексного дослідження стану експортного потенціалу підприємства постає питання поєднання певних існуючих методик у контексті розбудови прогностичної моделі оцінки цього потенціалу.

Оцінка експортного потенціалу деревообробних підприємств є складним завданням, оскільки переважна більшість діючих виробників деревообробної продукції не займається виробництвом готової продукції, а експортує лише сировину.

У процесі дослідження виявлено, що вітчизняна статистика експорту деревини й виробів із неї загалом і за товарними групами не відображає реальної ситуації, яка склалась у цій сфері, через низку об'єктивних та суб'єктивних причин. Зокрема, це невідповідності в системі чинного законодавства України (Митний кодекс – Лісовий кодекс), неузгодженість у класифікації та кодуванні товарів із деревини за товарними групами, що призводить до незаконних маніпуляцій на ринку й подачі неправдивої інформації, яка відображається в системі вітчизняної статистики.

Тому для забезпечення достовірності інформації та усунення невідповідності між даними української статистики та статистики інших країн щодо експорту деревини й виробів із неї, назріла нагальна потреба в удосконаленні Української класифікації товарів ЗЕД з урахуванням міжнародних стандартів статистики лісового господарства, класифікацій та визначень лісової продукції Продовольчої та сільськогосподарської Організації Об'єднаних Націй (ФАО).

Результати дослідження обсягів експорту деревини й виробів із неї за період 2010 по 2017 рр. свідчать про суттєве збільшення у 2011 р., порівняно з

2010 р., невелике зменшення у 2012 р., зростання у 2013–2014 рр., 2016–2017 рр. Темпи приросту експорту товарів загалом та досліджуваної продукції не збігалися й були гіршими лише у 2011, 2012 і 2017 рр. Через упровадження у 2015 р. мораторію на вивіз необробленої деревини її частка в експорті суттєво скоротилась у 2017 р., проте збільшилися частки інших сировинних груп, зокрема дров. Вивчення структури експорту деревини й виробів із неї за товарними групами та вартості 1 т продукції цих груп свідчить про її неефективність і нераціональне використання деревних ресурсів лісу в Україні.

Характеризуючи фінансово-господарську діяльність підприємства, слід зазначити, що валюта балансу ДП «Народицький спецлігосп» суттєво зростала протягом 2014-2018 рр.. Оборотні активи ДП «Народицький спецлігосп» зростали щорічно набагато швидшими темпами, ніж необоротні. Обсяги дебіторської заборгованості суттєво переважають над обсягами кредиторської заборгованості протягом усього періоду 2014-2018 рр.. Сукупні доходи ДП «Народицький спецлігосп» зростали впродовж 2014-2018 рр., а в 2017 р. скоротились на 17%.

Характерною рисою діяльності ДП «Народицький спецлігосп» за досліджуваний період було поступове (хоч і не суттєве) зростання зношеності основних фондів та коефіцієнту їх вибуття. Коефіцієнт зносу основних засобів протягом 2014-2018 рр. збільшився з 0,42 до 0,54. 2014-2018 рр. коефіцієнт автономії перевищував нормативне значення, і протягом досліджуваного періоду, крім останнього року, щороку зростав. Це означає, що ДП «Народицький спецлігосп» максимізує частку власного капіталу в пасивах підприємства, покладаючись на внутрішні можливості підприємства. Таким чином, будь-які шоківі явища у зовнішньому середовищі не суттєво дестабілізують господарську діяльність підприємства.

Аналіз рентабельності продукції показав, що динаміка показника валової рентабельності реалізованої продукції досліджуваного підприємства носила нестабільний характер протягом 2014-2018 рр., знизившись з 0,0948 до 0,0106. Це засвідчує необхідність вжиття заходів щодо скорочення собівартості й

операційних витрат підприємства в міжнародній комерційній та внутрішній збутовій діяльності.

ДП «Народицький спецлігосп» є одним з найбільших експортерів деревообробної сировини та продуктів її переробки у Житомирській області. Основні ринки збуту, на які припадає більша частина експорту підприємства – ОАЕ, Туреччина, Латвія, Румунія, Йорданія, Великобританія.

Оцінюючи товарну структуру експорту досліджуваного підприємства, слід зазначити, що у 2018 році він є низько-диверсифікованим, а основну частку в ній займають дрова паливні хвойні та пиломатеріали хвойні

Різкі зміни у товарній структурі експорту можна пояснити за рахунок ряду законодавчих змін, що почали відбуватися у 2015 році. Це пов'язано з тим, що останні роки території, які вкриті лісами значно зменшуються і у зв'язку з цим, перед Україною постала проблема екологічної катастрофи.

З метою запобігання подальшого розвитку таких подій, Верховна Рада України внесла зміни до Закону України «Про особливості державного регулювання діяльності суб'єктів підприємницької діяльності, пов'язаної з реалізацією та експортом лісоматеріалів».

Для комплексного оцінювання експортного потенціалу підприємства було використано методологічний підхід Шестакової О. А., та розраховано інтегральний показник R. Значення інтегрального показника свідчить про те, що наявний експортний потенціал підприємства не є достатньо високим, і фірма повинна прикладати зусилля, щоб наблизити цей показник до еталонного значення 1.

Таким чином, можна підсумувати, що різні методичні підходи до оцінки експортного потенціалу підприємства дозволяють отримати різні його числові значення.

Прямі іноземні інвестиції є одним із чинників, які забезпечують активізацію експортного потенціалу, що зумовлює економічне зростання та розвиток країни в цілому, оскільки є передумовою розширення міжнародного

співробітництва та створення соціального ефекту у вигляді зростання доходів населення.

Реалізація експортного потенціалу досліджуваного підприємства передбачає підвищення економічної ефективності виробництва та реалізації ним продукції, яка спрямовується на експорт. При цьому саме вітчизняні деревообробні підприємства та вертикально-інтегровані об'єднання, до складу яких вони входять, в процесі розвитку свого експортного потенціалу отримують здатність підвищувати конкурентоспроможність на зовнішніх ринках лише за умови дієвого управління якістю продукції та провадження раціональної маркетингової діяльності.

Практика сучасного експортно-орієнтованого підприємства повинна передбачати розробку стратегій зростання експортних можливостей. В дослідженні розкрито механізм управління розвитком експортного потенціалу ДП «Народицький спецігосп» у напрямі диверсифікації його експортних поставок шляхом запуску своєї виробничої лінії по виробництві диванів з піддонів.

Так, з метою забезпечення освоєння як внутрішнього, так і зовнішнього ринку диванів з піддонів ДП «Народицький спецігосп» вважаємо за доцільне розглянути можливість виготовлення диванів з піддонів з подальшим збільшенням кількості виробництва. Для досліджуваного підприємства вважаємо доцільним інвестувати кошти у облаштування цеху та придбання всього необхідного обладнання. У нашому випадку, якщо сума затрат на облаштування, обладнання, та на кваліфіковану робочу силу становитиме приблизно 4 млн. грн., то період окупності проекту становитиме приблизно один рік. Спираючись на такі показники, можна сміливо ухвалювати рішення про купівлю обладнання та облаштування цеху.

Відповідно до проведених розрахунків прогностичних економічних показників проекту виробництва диванів з піддонів ДП «Народицький спецігосп», в разі прийняття підприємством рішення щодо самостійного освоєння бізнес-напряму відносно виробництва й реалізації диванів

(виробивши 9 600 од. у 2020 році і збільшивши його до 15 000 од. у 2024 році), при збереженні стабільної ціни реалізації протягом 2020-2024 років і при поступовому збільшенні кількості виробництва, виручка від реалізації на внутрішньому ринку зросте з 14, 400 млн. грн. до 22,500 млн. грн.

Якщо ж 100% виготовленої продукції спрямувати на експорт, то за умови поступового збільшення виробництва з 9600 од. до 15 000 од., а також стабільності на валютному ринку України і цінової стабільності на внутрішньому ринку, обсяги додаткових грошових надходжень від експорту диванів з піддонів ДП «Народицький спецігосп» за період 2020-2024 років поступово зростуть з 33,600 млн. грн. до 52,500 млн. грн..

Сукупні доходи ДП «Народицький спецігосп» будуть зростати впродовж 2020-2024 рр. швидкими темпами. Відтак прогнозовані результати аналізу фінансової звітності підприємства вказують на те, що структура балансу ДП «Народицький спецігосп» буде дуже ефективною і його прибутковість стане більш значною. Прогнозовані результати аналізу фінансової звітності підприємства вказують на те, що структура балансу ДП «Народицький спецігосп» стане ефективнішою і його прибутковість стане більш значною, порівняно з попередньо аналізованим періодом (2014-2018 рр.) і буде носити сталий характер.

Таким чином, можна надати наступні пропозиції щодо досягнення поставленої мети випускної кваліфікаційної роботи:

- диверсифікувати структуру експорту за рахунок запуску власної виробничої лінії (дивани з піддонів);
- використання удосконаленої, розширеної системи контролю із застосуванням високостандартизованих методів контролю за експортною діяльністю, зокрема удосконаленої системи звітності;
- інтенсифікація виробництва та поширення на ринку експортних товарів;
- детальний аналіз споживчого попиту й уподобань споживачів з метою визначення у подальшому відповідних ресурсів, які можуть бути спрямовані на задоволення споживчого попиту.

### СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Bakaj B. Ya. (2018). Analiz i prognoz rozvy'tku svitovogo ry'nku krugly'x lisomaterialiv. [Analysis and forecast of development of the world market of round timber]. Naukovy'j visny'k NLTU Ukrayiny' : zb. nauk.-texn. pracz' – Scientific Bulletin of NLTU of Ukraine: Sb. Sci.-Tech. Works, (18.3). 41–45 [in Ukrainian]
2. Dy'shko I. Yu. (2019). Konkurentospromozhnist' vitchy'znyanoi liso produkciyi: vidpovidnist' rivniv yakosti ta vy'trat vy'mogam svitovogo ry'nku. [Competitiveness of domestic forest products: conformity of the levels of quality and costs to the requirements of the world market]. Aktual'ni problemy' ekonomiky' – Actual problems of the economy, (98). 26–32 [in Ukrainian]
3. My'ky'ty'n O. Z. (2015). Osobly'vosti adaptaciyi nacional'noyi sy'stemy' serty'fikaciyi lisu ta lisomaterialiv zgidno z texnichny'my' reglamentamy' YeS. [Specifics of the adaptation of the national system of certification of forest and wood in accordance with the EU technical regulations]. Tovaroznavchy'j visny'k – Commodity study journal, (8). 73–81 [in Ukrainian]
4. Мельник Т. Експортний потенціал України: методологія оцінки та аналіз / Т. Мельник // Міжнародна економічна політика. - 2008. - Вип. 1-2. - С. 241-271. - Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Мер\\_2008\\_1-2\\_11](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Мер_2008_1-2_11)
5. Muravjov Yu. V., Muravjova X. Yu. (2017) Eksport derevy'ny' v Ukrayini: problemy' ta perspekty'vy' rozvy'tku. [Export of wood in Ukraine: problems and prospects of development] Naukovy'j visny'k NLTU Ukrayiny'. Seriya ekonomichna – Scientific Bulletin of NLTU of Ukraine. The series is economical, (2). 105– 107 [in Ukrainian]
6. Sopushy'ns'ky'j I. M., Kly'm N. M., Xary'ton I. I. (2016). Yevropejs'ky'j dosvid cinoutvorennya na ry'nku krugly'x lisomaterialiv xvojny'x porid. [European experience of pricing in the market of roundwood of coniferous species]. Naukovy'j visny'k NLTU Ukrayiny' – Scientific Bulletin of NLTU of Ukraine (24.10.1). 29–34 [in Ukrainian]

7. Yaroshenko I. V. Stan ta tendenciyi rozvy'tku lisopromy'slovogo kompleksu Ukrainy'. [Status and trends of development of the forestry complex of Ukraine]. URL: <https://journals.pu.if.ua/index.php/mre/article/download/3174/3236> [in Ukrainian]
8. Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу : <http://www.ukrstat.gov.ua>
9. Національна академія наук України ДУ «Інститут економіки та прогнозування НАН України», розвиток промисловості для забезпечення зростання та оновлення української економіки [Електронний ресурс]. - Режим доступу : <http://ief.org.ua/docs/sr/301.pdf>
10. Офіційний сайт Світового банку [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.worldbank.org>
11. Аналіз тенденцій зовнішньої торгівлі товарами України за регіонами і товарними групами. Департамент монетарної політики та економічного аналізу НБУ. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://bank.gov.ua/doccatalog/document?id=50356637>
12. Статистика торгівлі для розвитку міжнародного бізнесу [Електронний ресурс] – Режим доступу: [https://www.trademap.org/tradestat/Country\\_Self](https://www.trademap.org/tradestat/Country_Self)
13. Офіційний сайт Народицький спеціалізований господарський підприємство [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://narslg.com.ua/golovna.html>
14. Розрахунок показників фінансового стану господарських товариств з урахуванням нових форм фінансової звітності / О. П. Фещенко // БізнесІнформ– 2015. – № 2. – С. 229-236.
15. Закон України «Про особливості державного регулювання діяльності суб'єктів підприємницької діяльності, пов'язаної з реалізацією та експортом лісоматеріалів» // Відомості Верховної Ради. – 2006. – №2.
16. Інститут економічних досліджень та політичних консультацій [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.ier.com.ua/ua>
17. Посібник з кластерного розвитку. Україна: Послуги з підтримки МСП в пріоритетних регіонах EuropeAid/ 121495/C/SV/UA. – К., 2006. – 38 с



- 18.Шестакова О. А. Методичні аспекти оцінювання експортного потенціалу підприємства / О. А. Шестакова // Вісник НТУ «ХП». Серія: Актуальні проблеми управління та фінансово-господарської діяльності підприємства – Харків: НТУ «ХП». – 2013. – № 7(981). – С. 170–178.
- 19.Прогноз ринку деревообробної продукції, жовтень 2019 [Електронний ресурс] – Режим доступу: <https://fenix-agro.com/opinion/82>
20. Капітанчук Л.А. «Експортний потенціал підприємств деревообробної промисловості Житомирської області» / Л.А.Капітанчук // Міжнародна економіка: зб. наук. ст. студ. заочн. форми навч./ відп. ред. Т.М.Мельник. - Київ: Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2019.Ч.1.-224 с. -С.127-135
- 21.Національний банк України [Електронний ресурс] – Режим доступу: <https://bank.gov.ua/markets/exchangerates?date=09.11.2019&period=daily>
- 22.Коэффициенты корреляции [Електронний ресурс] –Режим доступу:[https://r-analytics.blogspot.com/2012/09/blog-post\\_6280.html](https://r-analytics.blogspot.com/2012/09/blog-post_6280.html)
- 23.Коефіцієнт кореляції Фехнера [Електронний ресурс] – Режим доступу: [https://lubbook.org/book\\_393\\_glava\\_30\\_Tema\\_3.6.Koef%D1%96%D1%8](https://lubbook.org/book_393_glava_30_Tema_3.6.Koef%D1%96%D1%8)
- 24.Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : Навч. посіб. / За ред. О.В. Шкурупій. – К: Центр учбової літератури, 2012. – 248 с.
25. Івасів Б.С. Б.С. Міжнародні розрахунки та валютні операції: навч. посіб./ Б.С. Івасів, Л.М. Прийдун, В.Я. Рудан. – Тернопіль: Вектор, 2013. -572 с.
- 26.Тюріна Н.М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства/Н.М. Тюріна, Н.С. Карвацка. – К.: «Центр учбової літератури», 2013. – 408 с.
- 27.Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність» [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12>
- 28.Статистична служба Європейської комісії (Євростат) [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.europa.eu.int/>
- 29.Global No.1 Business Data Platform [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.statista.com/>
- 30.Офіційний сайт аналітичного порталу Tradingeconomics [Електронний ресурс] – Режим доступу: <http://www.tradingeconomics.com/>

## ДОДАТКИ

## Додаток А

**Динаміка експорту деревини і виробів із неї за товарними групами в  
Україні за 2010–2017 рр., тис. дол. США**

Товарна група/рік	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Обсяги експорту деревини і виробів із неї, усього	828204,0	1078325,4	1060609,3	1144390,3	1262640,8	1107197,0	1131596,8	1205909,2
4401 Деревина паливна; деревна тріска або стружка; тирса, тріска, стружка тощо	65801,6	86389,4	88015,3	107141,2	112320,9	100188,4	101695,9	114295,1
4402 Вугілля деревне	30506,4	37368,3	34751,1	41144,7	38549,0	37441,6	47760,6	59321,7
4403 Лісоматеріали необроблені	181692,9	234648,0	212671,5	237542,3	254234,7	172513,6	106090,0	879,6
4404 Деревина бондарна; колоди колоті; палі, кілки, стовпи загострені з дерева	650,7	719,3	469,7	359,2	605,8	430,9	815,9	1407,2
4406 Шпали дерев'яні для залізничних або трамвайних колій	2488,4	4522,2	6406,3	2422,2	2380,3	1369,1	1062,0	970,4
4407 Лісоматеріали розпиляні або розколоті вздовж	229397,3	285505,5	256371,4	273021,3	355715,7	361210,7	394309,7	460091,2
4408 Листи для облицювання, листи для клеєної фанери	58193,6	66661,4	73171,1	82507,5	94173,3	99090,0	135071,6	175007,8
4409 Пилопродукція з деревини у вигляді профільованого погонажу	12302,2	17381,6	17307,6	19772,3	22190,2	16733,2	17681,1	19985,2
4410 Плити деревостружкові, плити з орієнтованою стружкою (OSB)	81473,7	114530,1	132649,4	102929,2	98615,1	85027,3	86880,6	89485,6
4411 Плити деревоволокнисті	8900,4	28698,9	40771,2	49911,3	37050,1	16266,1	13778,3	18498,8
4412 Фанера клеєна, панелі фанеровані та аналогічні матеріали з шаруватої деревини	37671,1	43975,3	44906,9	51574,2	59142,1	37013,1	35278,2	40414,8
4415 Ящики, коробки, пакувальні корзини; піддони та інші дерев'яні завантажувальні щити	12335,5	18329,3	15598,9	18644,3	23682,2	26366,5	33643,2	40164,0

Продовження Додатку А

4418 Вироби столярні та теслярські, будівельні деталі	83842,1	108607,5	105880,0	124960,4	132191,4	124204,0	122661,3	138958,9
4421 Інші вироби з дерева	15598,1	21430,4	21612,4	22431,6	20130,4	16132,1	19513,0	26708,0

Джерело: розроблено автором на основі даних Держстату [8]

## Додаток Б

**Динаміка середньої вартості 1 т. експорту деревини і виробів із неї за товарними групами в Україні за 2010–2017 рр., тис. дол. США**

Товарна група/рік	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9
4401 Деревина паливна; деревна тріска або стружка; тирса, тріска, стружка тощо	0,058	0,074	0,072	0,070	0,064	0,049	0,050	0,058
4402 Вугілля деревне	0,378	0,438	0,423	0,462	0,398	0,309	0,315	0,340
4403 Лісоматеріали необроблені	0,077	0,098	0,089	0,085	0,088	0,069	0,061	0,083
4404 Деревина бондарна; колоди колоті; палі, кілки, стовпи загострені з дерева	0,169	0,213	0,136	0,141	0,181	0,173	0,141	0,117
4406 Шпали дерев'яні для залізничних або трамвайних колій	0,278	0,301	0,292	0,279	0,274	0,182	0,191	0,196
4407 Лісоматеріали розпиляні або розколоті вздовж	0,236	0,256	0,254	0,259	0,257	0,207	0,208	0,222
4408 Листи для облицювання, листи для клеєної фанери	1,738	1,824	1,817	1,946	1,655	1,138	1,153	1,290
4409 Пилопродукція з деревини у вигляді профільованого погонажу	1,178	1,307	1,375	1,322	0,995	0,705	0,689	0,694
4410 Плити деревостружкові, плити з орієнтованою стружкою (OSB)	0,322	0,399	0,404	0,417	0,314	0,237	0,228	0,260
4411 Плити деревоволокнисті	0,342	0,432	0,384	0,431	0,419	0,303	0,281	0,291
4412 Фанера клеєна, панелі фанеровані та аналогічні матеріали з шаруватої деревини	0,559	0,612	0,569	0,640	0,642	0,412	0,379	0,462
4415 Ящики, коробки, пакувальні корзини; піддони та інші дерев'яні завантажувальні щити	0,219	0,262	0,241	0,257	0,247	0,174	0,163	0,166
4418 Вироби столярні та теслярські, будівельні деталі	1,922	2,000	2,043	2,129	2,044	1,536	1,393	1,350
4421 Інші вироби з дерева	1,325	1,398	1,377	1,452	1,417	1,062	0,824	0,771

Джерело: розроблено автором на основі даних Держстату [8]

## Додаток В

Додаток І  
до Національного положення (стандарту)  
бухгалтерського обліку І "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство Державне підприємство "Народицький спеціалгосп" Дата (рік, місяць, число) 2015 01 01  
Територія ЖИТОМИРСЬКА за ЄДРПОУ 34283057  
Організаційно-правова форма господарювання - за КОАТУУ 1800000000  
Вид економічної діяльності Діяльність інших громадських організацій, н. в. і. г. за КОПФГ -  
Середня кількість працівників 225 за КВЕД 94.99  
Адреса, телефон Левіна, буд. 129, ЖИТОМИРСЬКА обл., 11400 21544  
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)  
Складено (зробити позначку "ч" у відповідній клітинці):  
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку  
за міжнародними стандартами фінансової звітності

КОДИ		
2015	01	01
34283057		
1800000000		
-		
94.99		

V
---

на **Баланс (Звіт про фінансовий стан)**  
31 грудня 2014 р.

Форма №1 Код за ДКУД **1801001**

А К Т І В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	64	54
первісна вартість	1001	69	74
накопичена амортизація	1002	5	20
Незавершені капітальні інвестиції	1005	692	131
Основні засоби	1010	7 579	8 396
вісна вартість	1011	12 449	14 577
з	1012	4 870	6 181
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	567	567
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>8 902</b>	<b>9 148</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	1 332	2 290
виробничі запаси	1101	482	1 184
закінчене виробництво	1102	389	607
Готова продукція	1103	461	499
Товари	1104	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1 854	1 174
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	648	1 038
з бюджетом	1135	314	7
у тому числі з податку на прибуток	1136	311	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	123	358
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	8	663
Готівка	1166	1	1
Рахунки в банках	1167	7	662
Витрати майбутніх періодів	1170	29	17
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	92	334
Усього за розділом II	1195	4 400	5 881
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	13 302	15 029

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 362	1 362
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	5 118	5 476
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	358	2 097
Неоплачений капітал	1425	-	-
Вилучений капітал	1430	-	-
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	6 838	8 935
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	11	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Зобов'язання з фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1533	-	-
резерв незароблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1540	-	-
Призовий фонд	1545	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1548	-	-
Усього за розділом II	1595	11	-
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	-	-
довгостроковими зобов'язаннями	1615	-	-
товари, роботи, послуги	1620	2 180	1 429
розрахунками з бюджетом	1621	1 354	3 038
у тому числі: податку на прибуток	1622	-	487
розрахунками зі страхування	1625	283	362
розрахунками з оплати праці	1630	588	773
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 921	432
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	127	60
Усього за розділом III	1695	6 453	6 094
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>			
1700	-	-	-
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>			
1800	-	-	-
Баланс	1900	13 302	15 029

Керівник

Головний бухгалтер

Приходько Василь Петрович

Гашічук Леонід Михайлович

1 Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Додаток 1  
до Національного положення (стандарту)  
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство Державне підприємство "Народицький спеціалгосп" Дата (рік, місяць, число) 2016 01 01  
Територія ЖИТОМИРСЬКА за ЄДРПОУ 34283057  
Організаційно-правова форма господарювання Державне підприємство за КОАТУУ 1823755100  
Вид економічної діяльності Лісівництво та інша діяльність у лісовому господарстві за КОПФГ 140  
Середня кількість працівників 303 за КВЕД 02 10  
Адреса, телефон вулиця Леніна, буд. 129, смт. НАРОДИЧІ, НАРОДИЦЬКИЙ РАЙОН, ЖИТОМИРСЬКА обл., 21544  
11400

КОДИ		
2016	01	01

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):  
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку  
за міжнародними стандартами фінансової звітності

v
-

Баланс (Звіт про фінансовий стан)  
на 31 грудня 2015 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	54	40
первісна вартість	1001	74	74
накопичена амортизація	1002	20	34
Незавершені капітальні інвестиції	1005	131	653
Основні засоби	1010	8 474	11 898
первісна вартість	1011	14 947	20 319
знос	1012	6 473	8 421
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	567	628
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиторські витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>9 226</b>	<b>13 219</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	2 598	2 822
Виробничі запаси	1101	1 187	848
Незавершене виробництво	1102	912	1 066
Готова продукція	1103	499	908
Товари	1104	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1 703	1 217
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	1 072	1 513
з бюджетом	1135	8	210
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	80
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	398	167
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	955	1 017
Готівка	1166	1	3
Рахунки в банках	1167	954	1 014
Витрати майбутніх періодів	1170	32	55
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	394	267
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>7 160</b>	<b>7 068</b>
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>16 386</b>	<b>20 287</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 362	1 362
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	1
Емісійний дохід	1411	5 476	9 407
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-	-
Неоплачений капітал	1425	2 231	2 484
Вилучений капітал	1430	-	-
Інші резерви	1435	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>9 069</b>	<b>13 254</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	182	12
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1533	-	-
резерв незароблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1540	-	-
Призовий фонд	1545	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>	<b>182</b>	<b>12</b>
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	1 821	1 575
розрахунками з бюджетом	1620	3 486	2 485
у тому числі з податку на прибуток	1621	502	-
розрахунками зі страхування	1625	362	678
розрахунками з оплати праці	1630	775	1 190
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	553	1 000
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	138	93
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>7 135</b>	<b>7 021</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групи вибуття</b>			
1700			
<b>Баланс</b>	<b>1800</b>	<b>16 386</b>	<b>20 287</b>
	<b>1900</b>		

Керівник

Головний бухгалтер

Приходько Василь Петрович

Гапійчук Леонід Михайлович

Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Додаток 1  
до Національного положення (стандарту)  
бухгалтерського обліку 1 "Замальовані вимоги до фінансової звітності"

Підприємство Державне підприємство "Народицький спеціаліст" Дата (рік, місяць, число) \_\_\_\_\_  
Територія ЖИТОМИРСЬКА за ЄДРПОУ \_\_\_\_\_  
Організаційно-правова форма господарювання Державне підприємство за КОАТУУ \_\_\_\_\_  
Вид економічної діяльності Лісівництво та інша діяльність у лісовому господарстві за КОПФГ \_\_\_\_\_  
Середня кількість працівників 275 за КВЕД \_\_\_\_\_  
Адреса, телефон вулиця Леніна, буд. 129, смт. НАРОДИЧІ, НАРОДИЦЬКИЙ РАЙОН, ЖИТОМИРСЬКА обл., 21544

КОДІ		
2017	01	01
34283087		
1823755100		
140		
02.10		

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)  
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):  
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку \_\_\_\_\_  
за міжнародними стандартами фінансової звітності \_\_\_\_\_

на Баланс (Звіт про фінансовий стан)  
31 грудня 2016 р.

Форма №1 Кол за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи			
первісна вартість	1000	40	46
накопичена амортизація	1001	74	98
Незавершені капітальні інвестиції	1002	34	52
Основні засоби	1005	653	1
зростаюча вартість	1010	11 898	12 014
зменшена вартість	1011	20 319	22 631
Інвестиційна нерухомість	1012	8 421	10 617
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1015	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Довгострокові біологічні активи	1017	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1020	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції, які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відітрачені податкові активи	1045	628	628
Гудвіл	1050	-	-
Відітрачені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>13 219</b>	<b>12 689</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси			
матеріальні запаси	1100	2 822	2 701
незакінчене виробництво	1101	848	994
Готова продукція	1102	1 066	926
Товари	1103	908	781
Поточні біологічні активи	1104	-	-
Депозити перестрахування	1110	-	-
Векселі одержані	1115	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1125	1 217	945
з бюджетом	1130	1 313	906
у тому числі з податку на прибуток	1135	210	816
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1136	80	508
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1140	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1145	-	-
Поточні фінансові інвестиції	1155	167	473
Гроші та їх еквіваленти	1160	-	-
Готівка	1165	1 017	1 701
Рахунки в банках	1166	3	-
Витрати майбутніх періодів	1167	1 014	1 698
Частка перестраховика у страхових резервах	1170	55	96
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-



резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	267	901
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>7 068</b>	<b>8 239</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	-	-
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>20 287</b>	<b>20 928</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (даєвий) капітал	1400	1 362	1 362
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у довідках	1405	1	1
Додатковий капітал	1410	9 407	10 452
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2 484	1 993
Неоплачений капітал	1425	( - )	( - )
Видучений капітал	1430	( - )	( - )
Інші резерви	1435	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>13 254</b>	<b>13 808</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	12	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Влагодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	-	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>	<b>12</b>	<b>-</b>
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:	-	-	-
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	1 575	2 155
розрахунками з бюджетом	1620	2 485	2 592
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	678	-
розрахунками з оплати праці	1630	1 190	1 019
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 000	1 257
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	93	97
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>7 021</b>	<b>7 120</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	-	-
<b>V. Чиста вартість акцій недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>	-	-
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>20 287</b>	<b>20 928</b>

Керівник

Приходько Василь Петрович

Головний бухгалтер

Гайічук Леонід Михайлович

1. Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Додаток 1  
до Національного положення (стандарту)  
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство Державне підприємство "Народницький спецлігосп" Дата (рік, місяць, число) \_\_\_\_\_  
Територія ЖИТОМИРСЬКА за ЄДРПОУ \_\_\_\_\_  
Організаційно-правова форма господарювання Державне підприємство за КОАТУУ \_\_\_\_\_  
Вид економічної діяльності Лісівництво та інша діяльність у лісовому господарстві за КОПФГ \_\_\_\_\_  
Середня кількість працівників 1 275 за КВЕД \_\_\_\_\_  
Адреса, телефон вулиця Свято-Миколаївська, буд. 129, смт. НАРОДИЧІ, НАРОДИЦЬКИЙ РАЙОН, ЖИТОМИРСЬКА обл., 11400 21544

КОДИ		
2018	01	01
34283057		
1823755100		
140		
02.10		

Одиниця виміру: ппс. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)  
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):  
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку  
за міжнародними стандартами фінансової звітності

v
---

Баланс (Звіт про фінансовий стан)  
на 31 грудня 2017 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	46	23
первісна вартість	1001	98	98
накопичена амортизація	1002	52	70
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1	-
Осередні засоби	1010	12 014	11 838
на вартість	1011	22 631	24 787
Знос	1012	10 617	12 949
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	628	628
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>12 689</b>	<b>12 494</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
З			
Б			
Матеріальні запаси	1100	2 701	3 793
Незавершене виробництво	1101	994	1 442
Готова продукція	1102	926	1 273
Товари	1103	781	1 078
Поточні біологічні активи	1104	-	-
Депозити перестраховування	1110	-	-
Векселі одержані	1115	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками:	1125	945	931
за виданими авансами	1130	906	638
з бюджетом	1135	516	375
у тому числі з податку на прибуток	1136	508	228
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	473	664
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 701	1 887
Готівка	1166	3	3
Рахунки в банках	1167	1 698	1 884
Витрати майбутніх періодів	1170	96	94
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:	1181	-	-
резервах довгострокових зобов'язань			
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інші страхові резерви	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	901	1 036
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>8 239</b>	<b>9 418</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	-	-
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>20 928</b>	<b>21 912</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 362	1 362
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	1	2
Додатковий капітал	1410	10 452	10 452
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 993	2 176
Неоплачений капітал	1425	( - )	( - )
Видучений капітал	1430	( - )	( - )
Інші резерви	1435	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>13 808</b>	<b>13 992</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	-	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>	-	-
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями			
товари, роботи, послуги	1610	-	-
розрахунками з бюджетом	1615	2 155	1 711
у тому числі з податку на прибуток	1620	2 592	3 467
розрахунками зі страхування	1621	-	-
розрахунками з оплати праці	1625	-	173
поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1630	1 019	1 285
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1635	1 257	1 164
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страхового діяльністю	1645	-	-
Поточні забезпечення	1650	-	-
Доходи майбутніх періодів	1660	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1670	-	-
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1690</b>	<b>97</b>	<b>120</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>7 120</b>	<b>7 920</b>
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>	-	-
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>20 928</b>	<b>21 912</b>

Керівник  Приходько Василь Петрович

Головний бухгалтер  Гапійчук Леонід Михайлович

<sup>1</sup> Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Додаток 1  
до Національного положення (стандарту)  
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство Державне підприємство "Народицький спецлігосп" Дата (рік, місяць, число) \_\_\_\_\_  
Територія ЖИТОМИРСЬКА за СДРПОУ \_\_\_\_\_  
Організаційно-правова форма господарювання Державне підприємство за КОАТУУ \_\_\_\_\_  
Вид економічної діяльності Лісівництво та інша діяльність у лісовому господарстві за КОПФІ \_\_\_\_\_  
Середня кількість працівників 1 276 за КВЕД \_\_\_\_\_  
Адреса, телефон вулиця Свято-Миколаївська, буд. 129, смт. НАРОДИЧІ, НАРОДИЦЬКИЙ РАЙОН, ЖИТОМИРСЬКА обл., 11400 \_\_\_\_\_ 21544

КОДИ		
2019	01	01
		34283057
		1823755100
		140
		02-10

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати Звіту про економічні показники форм №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "x" у відповідній клітинці)  
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку  
за міжнародними стандартами фінансової звітності

Баланс (Звіт про фінансовий стан)  
на 31 грудня 2018 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	28	15
первісна вартість	1001	98	98
накопичена амортизація	1002	70	83
Незвершені капітальні інвестиції	1005	-	60
і засоби	1010	11 838	13 318
первісна вартість	1011	24 787	29 172
знос	1012	12 949	15 854
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції, які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	628	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>12 494</b>	<b>13 393</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Виробничі запаси	1100	3 793	4 064
Незавершене виробництво	1101	1 442	1 429
Готова продукція	1102	1 273	1 276
Товари	1103	1 078	1 090
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товари, роботи, послуги	1125	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	638	-
з бюджетом	1135	375	368
у тому числі з податку на прибуток	1136	228	327
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	664	510
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 887	770
Готівка	1166	3	4
Рахунки в банках	1167	1 884	766
Витрати майбутніх періодів	1170	94	145
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	1 036	1 671
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>9 418</b>	<b>9 260</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>		
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>21 912</b>	<b>22 653</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	1 362	1 362
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	2	-
Додатковий капітал	1410	10 452	11 990
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 176	1 176
Неоплачений капітал	1425	-	-
Вилучений капітал	1430	-	-
Інші резерви	1435	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>13 992</b>	<b>18 728</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:			
резерв довгострокових зобов'язань	1531	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>		
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	1 711	1 537
розрахунками з бюджетом	1620	3 467	5 632
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	173	-
розрахунками з оплати праці	1630	1 285	824
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 164	857
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	120	75
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>9 20</b>	<b>8 925</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>		
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>		
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>21 912</b>	<b>22 653</b>

Керівник

Головний бухгалтер



Григорько Василь Петрович

Гапійчук Леонід Михайлович

Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

## Додаток Г

Підприємство Державне підприємство "Народницький спеціалігосп"  
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)  
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2015	01	01
34283057		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)  
за Рік 2014 р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

## I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	62 160	49 733
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 40 303 )	( 34 182 )
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
<b>Заловний:</b>			
прибуток	2090	21 857	15 551
збиток	2095	( - )	( - )
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	3 087	1 868
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, звільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	( 2 794 )	( 2 297 )
Витрати на збут	2150	( 13 835 )	( 12 077 )
Інші операційні витрати	2180	( 4 810 )	( 2 295 )
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	3 505	750
збиток	2195	( - )	( - )
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	-	-
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	( 87 )	( 15 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( - )	( - )
Інші витрати	2270	( - )	( - )
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	3 418	735
збиток	2295	( - )	( - )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(951)	(314)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	2 467	421
збиток	2355	( - )	( - )

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>2 467</b>	<b>421</b>

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	26 538	17 851
Витрати на оплату праці	2505	10 658	9 900
Відрахування на соціальні заходи	2510	3 887	3 638
Амортизація	2515	1 477	935
Інші операційні витрати	2520	14 620	15 304
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>57 180</b>	<b>47 628</b>

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



Приходько Василь Петрович

Гапійчук Леонід Михайлович

Підприємство **Державне підприємство "Народницький спецлісгосп"**  
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)  
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2016	01	01
34283057		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)  
за Рік 2015 р.

Форма №2 Код за ДКУД: 1801003

### I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	79802	66668
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 51920 )	( 43036 )
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	27882	23632
збиток	2095	( - )	( - )
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	4151	3117
у тому числі:			
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	-	-
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	( 4133 )	( 3629 )
Витрати на збут	2150	( 14129 )	( 13835 )
Інші операційні витрати	2180	( 7720 )	( 5175 )
у тому числі:			
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	-	-
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	6051	4110
збиток	2195	( - )	( - )
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	-	-
у тому числі:			
дохід від благодійної допомоги	2241	-	-
Фінансові витрати	2250	( 49 )	( 87 )
Втрати від участі в капіталі	2255	-	-
Інші витрати	2270	-	-
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-



Фінансовий результат до оподаткування:		Продовження додатка 2	
прибуток	2290	6002	4023
збиток	2295	( - )	( - )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(1080)	(1042)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	4922	2981
збиток	2355	( - )	( - )

### II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	4922	2981

### III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	29485	26806
Витрати на оплату праці	2505	18204	11790
Відрахування на соціальні заходи	2510	6472	4280
Амортизація	2515	1999	1523
Інші операційні витрати	2520	16032	16818
Разом	2550	72192	61217

### IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



Приходько Василь Петрович

Галибчук Леонід Михайлович

Підприємство Державне підприємство "Народницький спецлігосп"  
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)  
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2017	01	01
34283057		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)  
за Рік 2016 р.

Форма №2 Код за ДКУД 1801003

### I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	91 404	79 802
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 62 129 )	( 51 920 )
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	29 275	27 882
збиток	2095	( - )	( - )
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	1 722	4 151
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>	<i>2122</i>	-	-
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2123</i>	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>		-	-
Адміністративні витрати	2130	( 4 943 )	( 4 133 )
Витрати на збут	2150	( 18 974 )	( 14 129 )
Інші операційні витрати	2180	( 4 370 )	( 7 720 )
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>	<i>2182</i>	-	-
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>		-	-
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	2 710	6 051
збиток	2195	( - )	( - )
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	-	-
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>		-	-
Фінансові витрати	2250	( 8 )	( 49 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( - )	( - )
Інші витрати	2270	( - )	( - )
<b>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</b>	<b>2275</b>	<b>( - )</b>	<b>( - )</b>

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	2 702	6 002
збиток	2295	( - )	( - )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(486)	(1 080)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	2 216	4 922
збиток	2355	( - )	( - )

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	-	-
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>2 216</b>	<b>4 922</b>

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	35 796	29 485
Витрати на оплату праці	2505	23 649	18 204
Відрахування на соціальні заходи	2510	5 203	6 472
Амортизація	2515	2 414	1 999
Інші операційні витрати	2520	18 790	16 032
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>85 852</b>	<b>72 192</b>

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник



Головний бухгалтер

Приходько Василь Петрович

Гапшчук Леонід Михайлович

Підприємство Державне підприємство "Народицький спецлігосп"  
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)  
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2018	01	01
34283057		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)  
за Рік 2017 р.

Форма N2 Код за ДКУД 1801003

### I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	88 847	91 404
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 68 621 )	( 62 129 )
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	2070	-	-
<b>валовий:</b>			
<b>прибуток</b>	2090	20 226	29 275
<b>збиток</b>	2095	( - )	( - )
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	2105	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	748	1 722
<i>у тому числі:</i>	2121	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	( 5 274 )	( 4 943 )
<i>витрати на збут</i>	2150	( 11 246 )	( 18 974 )
<i>Інші операційні витрати</i>	2180	( 3 404 )	( 4 370 )
<i>у тому числі:</i>	2181	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	-	-
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
<b>прибуток</b>	2190	1 050	2 710
<b>збиток</b>	2195	( - )	( - )
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	-	-
<i>у тому числі:</i>	2241	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	( - )	( 8 )
Втрати від участі в капіталі	2255	( - )	( - )
Інші витрати	2270	( - )	( - )
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	1 050	2 702
збиток	2295	( - )	( - )
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(320)	(486)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	730	2 216
збиток	2355	( - )	( - )

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	730	2 216

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	42 393	35 796
Витрати на оплату праці	2505	22 798	23 649
Відрахування на соціальні заходи	2510	4 762	5 203
Амортизація	2515	2 441	2 414
Інші операційні витрати	2520	16 453	18 790
Разом	2550	88 847	85 852

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер

Приходько Василь Петрович

Гапійчук Леонід Михайлович



Підприємство Державне підприємство "Народницький спеціаліст"  
(назви підприємства)

Дата: рік, місяць, число  
2018 01 01

КОД

27

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)  
за Рік 2018

Р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

### I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	115 025	88 847
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	( 91 538 )	( 68 621 )
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	23 487	20 226
збиток	2095	( - )	( - )
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	2 105	748
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>	<i>2122</i>	-	-
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2123</i>	-	-
<i>дохід від використання коштів, звільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	( 6 981 )	( 5 274 )
Витрати на збут	2150	( 12 168 )	( 11 246 )
Інші операційні витрати	2180	( 4 674 )	( 3 404 )
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>	<i>2182</i>	-	-
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	-	-
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	1 769	1 050
збиток	2195	( - )	( - )
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	-	-
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>	<i>2241</i>	-	-
Фінансові витрати	2250	( - )	( - )
Втрати від участі в капіталі	2255	( - )	( - )
Інші витрати	2270	( - )	( - )
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	-	-

Продовження додатка 2

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	1 769	1 050
збиток	2295	-	-
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(318)	(320)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	1 451	730
збиток	2355	( - )	( - )

**II. СУКУПНИЙ ДОХІД**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	1 451	730

**III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ**

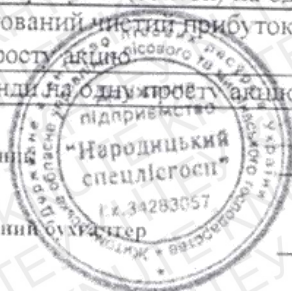
Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	51 672	42 393
Витрати на оплату праці	2505	32 823	27 798
Відрахування на соціальні заходи	2510	7 062	7 377
Амортизація	2515	2 955	2 441
Інші операційні витрати	2520	21 395	14 455
Разом	2550	115 847	88 847

**IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ**

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



*[Handwritten signature]*

*[Handwritten signature]*

Прохоренко Василь Петрович

Григорук Максим Михайлович

## Додаток Д

**Методика розрахунку показників фінансового стану і фінансових  
результатів ДП «Народицький спецлісгосп»**

№	Показники	Розрахунок
1	Коефіцієнт зносу основних засобів	$\phi.1p.1012 / \phi1 p.1011$
2	Коефіцієнт оновлення основних засобів	$\phi5 p.260 (88оч.5) / \phi1 p.1011$ на кін. Року
3	Коефіцієнт вибуття основних засобів	$\phi5 p.260 (88оч.8) / \phi1 p.1011$ на 88оч.. року
4	Коефіцієнт платоспроможності (автономії)	$\phi1 p.1495 / \phi1 p.1900$
5	Коефіцієнт фінансування	$\phi1 (p.1595 + p.1695) / \phi1 p.1495$
6	Коефіцієнт забезпечення власними оборотними засобами	$\phi1 (p.1195 - p.1695) / \phi1 p.1195$
7	Коефіцієнт маневреності власного капіталу	$\phi1 (p. 1195 - p. 1695) / \phi1 p. 1495$
8	Коефіцієнт покриття (загальної ліквідності)	$\phi1 p.1195 / \phi1 p.1695$
9	Коефіцієнт швидкої ліквідності	$\phi1 (p.1195 - p.1100 - p.1110) / \phi1 p.1695$
10	Коефіцієнт абсолютної ліквідності	$\phi1 (p.1160 + p.1165) / \phi1 p.1695$
11	Коефіцієнт оборотності активів	$\phi2 p.2000 / \phi1 (p.1300$ на 88оч.. року + $p.1300$ на кін. Року) *0,5
12	Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	$\phi2 p.2000 / \phi1 [ \sum p.(1610+1615+1620+1621+1625+1630+1665+1690)$ на 88оч.. року + $\sum p.(1610+1615+1620+1621+1625+1630+1665+1690)$ на кін. Року] *0,5
13	Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	$\phi2 p. 2000 / \phi1 [ \sum p.(1125+1135+1155)$ на 88оч.. року + $\sum p.(1125+1135+1155)$ на кін. Року ] *0,5
14	Коефіцієнт оборотності основних засобів (фондовіддача)	$\phi2 p.2000 / \phi1 (p.1011$ на 88оч.. року + $p.1011$ на кін. Року) * 0,5
15	Коефіцієнт оборотності власного капіталу	$\phi2 p.2000 / \phi1 (p.1495$ на 88оч.. року + $p. 1495$ на кін. Року) * 0,5
16	Коефіцієнт рентабельності активів	$\phi2p. 2350 / \phi1 (p.1300$ на 88оч.. року + $p.1300$ на кін. Року) * 0,5 *100%
17	Коефіцієнт рентабельності власного капіталу	$\phi2p. 2350 / \phi1 (p.1495$ на 88оч.. року + $p.1495$ на кін. Року.) * 0,5 *100%
18	Коефіцієнт рентабельності діяльності	$\phi2 p.2350 / \phi2 p.2000$ * 100%
19	Коефіцієнт рентабельності продукції	$\phi2 p.2350 / \phi2 p.2050$ * 100%

Джерело: [14, с. 233-235]



**КОНТРАКТ ПОСТАВКИ № RSK-2018**

07 ноября 2018 года

«RSK Group s.r.o.» (Словакия), в лице директора Ильи Рогача, действующего на основании Учредительного договора (именуемый в дальнейшем – **Заказчик**), с одной стороны, Государственное предприятие «Народичское специализированное лесное хозяйство» (Украина), в лице директора Приходько Василя Петровича, действующего на основании Устава (именуемый в дальнейшем – **Поставщик**), с другой стороны, заключили настоящий контракт (далее по тексту - Контракт) о нижеследующем:

**1. ПРЕДМЕТ КОНТРАКТА**

- 1.1. Поставщик обязуется поставить и передать Заказчику оговоренный в данном Контракте товар (далее – «Товар») по согласованным на каждую отправку ценам, срокам и качеству, в дополнениях.
- 1.2. Объём поставки, единица измерения, технические характеристики, номенклатура Товара и стоимость за поставку единицы Товара, определяются Сторонами в дополнении, являющейся неотъемлемой частью Контракта.

**2. НАЗВАНИЕ ТОВАРА**

- 2.1. Предметом поставки по данному Контракту является пиломатериалы обрзные хвойных пород (сосна) сухостой.

**3. ЦЕНА КОНТРАКТА И ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ РАСЧЕТОВ**

- 3.1. Общая стоимость Контракта, определяется исходя из суммарного количества поставок Товара согласно заявок Заказчика и дополнений к Контракту.
- 3.2. Цена по Контракту понимается согласно условий FCA-Радча (склад Поставщика) в соответствии с «Инкотермс 2010».
- 3.3. Стоимость Контракта определяется в валюте USD.
- 3.4. Банковские расходы должны быть оплачены следующим образом:  
- расходы на услуги банков в стране Заказчика - оплачиваются Заказчиком;  
- расходы на услуги банков в стране Поставщика оплачиваются Поставщиком.
- 3.5. Оплата за поставляемый товар производится в долларах на следующих условиях: как 100% предоплата, так и оплата согласно выставленного счета.
- 3.6. По устной договорённости сторон, оплата по Контракту может быть осуществлена Заказчиком авансовым платежом в частичном или полном объеме.
- 3.7. Поставщик обязан в день отправки переслать счёт-фактуру на отправленную продукцию Заказчику. В счёт-фактуре необходимо указать реквизиты Поставщика: наименование, адрес, банковский счёт (IBAN), регистрационные данные, SWIFT-код, наименование и адрес банка.

**4. УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ**

- 4.1. Товар по Контракту поставляется Поставщиком на условиях FCA-Радча (склад поставщика) (в соответствии с «Инкотермс 2010») по указанному в дополнении к Контракту адреса согласно заявки Заказчика. Поставщик обеспечивает погрузку Товара в предоставленные Заказчиком контейнеры на транспортном средстве (автомобиль) согласно заявки Поставщика.
- 4.2. Транспортные расходы по перевозке заказанной продукции от склада Поставщика до места назначения Заказчик берёт на себя и организует отдельным контрактом с транспортной фирмой.
- Поставка Товара по Контракту осуществляется отдельными партиями только на основании заявки Заказчика отправленной на e-mail Поставщика.

- 4.3. Стороны должны принимать все необходимые меры для выполнения настоящего Контракта.
- 4.4. Сроком поставки Товара считается дата его таможенного оформления.
- 4.5. Оформление пакета товаросопроводительных документов и таможенное оформление осуществляется Поставщиком. Все расходы, понесённые при этом Поставщиком, учтены в цене товара.
- 4.6. Поставщик предоставляет Заказчику на каждый контейнер Товара комплект сопроводительных документов:
- Таможенная декларация
  - ЦМР
  - Сертификат происхождения лесной
  - Фитосанитарный сертификат
  - Радиационный сертификат
  - Счет-фактура
  - Спецификация
- 4.7. Приёмка товара по количеству и качеству осуществляется представителем Заказчика согласно отгрузочных документов, на складе Поставщика при погрузке в контейнер.

## 5. КАЧЕСТВО, УПАКОВКА И МАРКИРОВКА ТОВАРА

- 5.1. Качество Товара, который поставляется по настоящему Контракту, должно соответствовать характеристикам, согласованным Сторонами в дополнениях к Контракту.
- 5.2. Обязательство по упаковке товара возлагается на Поставщика. Упаковка и маркировка продукции осуществляется согласно Дополнения.

## 6. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ПРАВА СТОРОН

- 6.1. Заказчик обязан принять на условиях франко-склад продавца и оплатить поставленный Поставщиком Товар в случае отсутствия замечаний.
- 6.2. Поставщик имеет право своевременно и в полном объеме получать плату за поставленный Товар.
- 6.3. Поставщик имеет право на досрочную поставку Товара по предварительному согласованию с Заказчиком.

## 7. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

- 7.1. В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения своих обязательств по Контракту Стороны несут ответственность, предусмотренную законодательством Украины и настоящим Контрактом.
- 7.2. Товар, не соответствующий дополнению к Контракту, может не приниматься Заказчиком и остается на ответственное хранение за счет Поставщика, до его замены и/или документокомплектации.

## 8. ПОРЯДОК РЕШЕНИЯ СПОРОВ (АРБИТРАЖНАЯ ОГОВОРКА)

- 8.1. Все споры, которые возникли в связи с исполнением данного Контракта решаются путём переговоров.
- 8.2. В случае, если стороны при проведении переговоров не смогли достичь соглашений, спор может решаться в судебном порядке. При этом стороны определили материальным правом, которым они будут руководствоваться – законодательство Украины.
- 8.3. Стороны определили Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате Украины, г. Киев (далее – МКАС при ТПП) полномочным судом рассматривать споры, возникшие по данному Контракту.
- 8.4. Стороны договорились, что рассмотрение дела в МКАС при ТПП будет проводиться в составе 3-х арбитров, которые назначаются в порядке, определенном регламентом суда.
- 8.5. Слушание дела, а также оформление всей документации осуществляется на украинском языке.

### 9. ФОРС-МАЖОР

9.1. В случае возникновения форс-мажора, а именно стихийных бедствий, пожаров, войн, забастовок, военных действий, гражданских волнений, изменений законодательства, эмбарго, но не ограничиваясь ими, Сторона, которая не может выполнить любые условия настоящего Контракта, уведомляет об этом другую сторону и освобождается от ответственности за такое невыполнение. Если форс-мажор длится более одного месяца Стороны договариваются о продлении действия настоящего Контракта.

### 10. ДРУГИЕ УСЛОВИЯ

- 10.1. Этот Контракт вступает в силу с момента его подписания и действует до полного выполнения сторонами своих обязательств.
- 10.2. Контракт может быть расторгнут в любое время по взаимному соглашению сторон, в которой определяются имущественные требования сторон (если таковые имели место) и расчеты по ним.
- 10.3. После подписания этого контракта все предыдущие переговоры и корреспонденция, связанные с ним, теряют юридическую силу.
- 10.4. Все приложения и дополнения к настоящему Контракту, действительны, в случае если они изложены в письменном виде, подписаны Сторонами и скреплены их печатями (при наличии).
- 10.5. Факсимильные или сканированные копии контракта и любых дополнений к нему имеют юридическую силу до получения оригиналов.
- 10.6. Настоящий Контракт составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой из сторон.

### 11. РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

#### ЗАКАЗЧИК

RSK Group s.r.o.  
 IN 48191663/VAT: SK2120089928  
 Sút'ažná 1125/21 821 08  
 Bratislava-Ružinov Slovakia  
 Name of bank: TATRA BANK  
 Adress of the bank: Hodžovo námestie, 3,  
 811 06 Bratislava, Slovakia  
 BIC (SWIFT): TATRSKBX  
 IBAN: SK091100000002943055129  
 Tel. +37281964470  
 rskgroup.info@gmail.com

#### ПОСТАВЩИК

Государственное предприятие «Народичское  
 специализированное лесное хозяйство»  
 14000, Житомирская обл., пгт.Народичи,  
 ул.Свято-Николаевская, 129. Украина  
 в/с 26005412442 ПАТ "Райффайзен банк Аваль"  
 МФО 380805  
 Bank of Beneficiary: Acc. No 26005412442  
 Public Joint Stock Company Raiffeisen Bank Aval,  
 Leskova street.9, Kyiv city, Ukraine  
 Swift code: AVAL UA UK XXX  
 THE BANK OF NEW YORK MELLON, New York,  
 SWIFT code IRVTUS3N, рахунок 890-0260-688 (USD)  
 IBAN: UA273808050000000026005412442  
 narlisgosp2008@ukr.net



/Илья Рогач/



/В.П.Приходько

Дополнение №1 от 07.11.2018г.  
к Контракту поставки № RSK-2018 от 07.11.2018г.

«RSK Group s.r.o.» (Словакия), в лице директора Ильи Рогача, действующего на основании Учредительного договора (именуемый в дальнейшем – Заказчик), с одной стороны, Государственное предприятие «Народичское специализированное лесное хозяйство» (Украина), в лице директора Приходько Василия Петровича, действующего на основании Устава (именуемый в дальнейшем - Поставщик), с другой стороны, заключили настоящее дополнение о нижеследующем:

По Контракту поставки № RSK-2018 от 07.11.2018г., на условиях FCA-Радча (склад Поставщика) будет поставлен Товар:

1. Наименование товара: **Пиломатериалы обрезные хвойных пород (сосна) сухой. Сорт 4.**
2. Качество: в соответствии ГОСТ 8486-86, 24454-80, допускается синева, сучки без ограничений, неглубокие трещины, не более 5 (пяти) дырок червоточины на погонный метр; запрещены – гниль, гнилые табачные сучки, трещины глубиной более 1,5 см и шириной более 4 мм.
3. Допускаются отклонения от зачётного (оплачиваемого) размера по толщине, длине, ширине: +/-2; +/-3 мм.
4. Объем поставок 40м<sup>3</sup>.
5. Сумма Контракта составляет 4000,00 USD (четыре тысячи долларов США)
6. Цена, размеры:

Наименование Товара	Номинальные (оплачиваемые) размеры, мм	Цена USD/м3
Пиломатериалы обрезные хвойных пород (сосна) сухой	36*86*2985	100

7. Схема пакетирования: в пакетах с поперечными прокладками через 1 доску (каждый ряд) и увязкой полипропиленовой лентой.
8. Грузополучатель: **«BEIJING NEW BUILDING MATERIALS CO., LTD.»**  
Адресс: 10/F, Building 4, Interwest Business Center, No.9, South Road Shouti Haidian District, Beijing, 100048 China  
Порт доставки: Shanghai, China
9. Настоящее Дополнение является неотъемлемой частью Контракта поставки № RSK-2018 от 07.11.2018г.

**10. ЗАКАЗЧИК**

**RSK Group s.r.o.**

IN 48191663/VAT: SK2120089928  
Sút'azná 1125/21 821 08  
Bratislava-Ružinov Slovakia  
Name of bank: TATRA BANK  
Adress of the bank: Hodžovo námestie, 3,  
811 06 Bratislava, Slovakia  
BIC (SWIFT): TATRSKBX  
IBAN: SK091100000002943055129  
Tel. +37281964470  
rskgroup.info@gmail.com



Илья Рогач

**ПОСТАВЩИК**

Государственное предприятие «Народичское специализированное лесное хозяйство»  
14000, Житомирская обл., пгт. Народичи,  
ул. Свято-Николаевская, 129. Украина  
в/с 26005412442 ПАТ "Райффайзен банк Аваль"  
МФО 380805  
Bank of Beneficiary: Acc. No 26005412442  
Public Joint Stock Company Raiffeisen Bank Aval,  
Leskova street, 9, Kyiv city, Ukraine  
Swift code: AVAL UA UK XXX  
THE BANK OF NEW YORK MELLON, New York,  
SWIFT code IRYM33XXXX, факс 890-0260-688 (USD)  
IBAN: UA273808050000000026005412442  
narlisgo@nbs.gov.ua



В.П. Приходько

### Ідентифікаційна карта рейтингового оцінювання експортного потенціалу підприємства

№ з/п	Показники	1 клас	2 клас	3 клас
<b>I. Масштабність розвитку ЕПП</b>				
1.1	Темпи приросту доходності експорту, %	25	20–25	< 20
1.2	Темпи приросту обсягів експорту, %	20	15–20	< 15
1.3	Темпи приросту оборотних активів, %	15	10–15	< 10
1.4	Темпи приросту вартості активів, %	10	8–10	< 8
1.5	Темпи приросту вартості основних засобів, %	8	6–8	< 6
1.6	Темпи приросту собівартості експортної продукції, %	5	5–6	> 6
1.7	Темпи приросту чисельності працівників підприємства	4	5–6	> 6
<b>II. Якість розвитку ЕПП</b>				
2.1	Темпи приросту рентабельності експорту, %	30	25–30	< 20
2.2	Темпи приросту інновацізації експортного виробництва, %	25	20–25	< 20
2.3	Темпи приросту капіталізації активів, %	20	15–20	< 15
2.4	Темпи приросту диверсифікації експорту підприємства, %	> 15	10–15	< 10
2.5	Темпи приросту коефіцієнта накопиченої амортизації, %	> 15	10–15	< 10

Джерело: [18, с. 177]

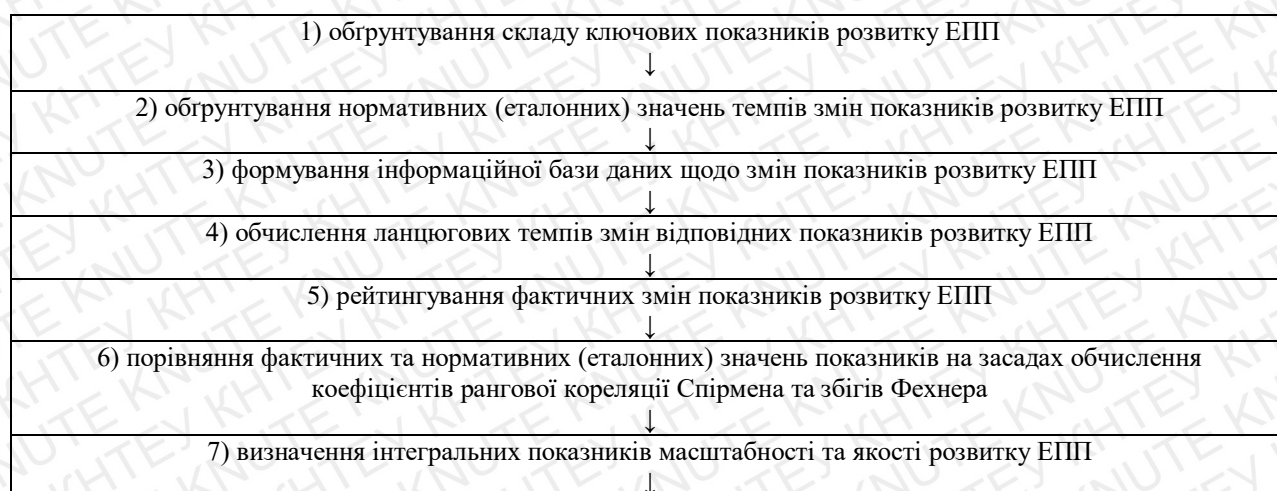


Рис.3.1. Послідовність етапів визначення рівнів масштабності та якості розвитку експортного потенціалу підприємства [18, с. 175]

## Додаток I

КОНТРАКТ № ZFM/PR/20/2020-01	CONTRACT № ZFM/PR/20/2020-01
смт. Народичі "20" січня 2020 р.	Narodychi "20" January 2020
<p>ДП «Народицький спецлігосп», смт. Народичі, Україна, надалі іменованій «Продавець», в особі директора Приходько В.П., що діє на підставі статуту, з одного боку, і компанія «FurnHouse ApS», Братислава, Словаччина, надалі іменована «Покупець », в особі Чарлі Бьорні, що діє на підставі статуту, з іншого боку, уклали цей Контракт про таке:</p>	<p>SC «Narodytsky Special Forestry» with foreign investments», Talne, Ukraine, hereinafter referred to as the Seller, represented by general manager – Prykhodko V.P., acting according to the Statute , on one side, and the company «FurnHouse ApS», Bratislava, Slovakia, hereinafter referred to as the Buyer, represented by Charlie Birnie , on the other side, have concluded the present Contract for the following:</p>
<p>1. ПРЕДМЕТ КОНТРАКТУ. 1.1. Продавець продає, а Покупець купує сільськогосподарську продукцію, надалі іменовану «Товар», у асортименті, кількості та за ціною, вказаних в окремих Специфікаціях (Додатках), які є невід'ємною частиною цього контракту.</p>	<p>1. SUBJECT OF THE CONTRACT 1.1. The Seller shall sell and the Buyer shall purchase Agricultural commodities, hereinafter referred to as the Goods, in assortment, quantity and by the price mentioned in the Specifications (Addenda), which are an integral part of this Contract.</p>
<p>2. ЦІНА І ЗАГАЛЬНА ВАРТІСТЬ КОНТРАКТУ. 2.1. Сторони прийшли до згоди, що ціна на Товар визначається в доларах США за 1 тону на умовах, вказаних в окремих Специфікаціях (Додатках), які є невід'ємною частиною цього контракту у відповідності з правилами Інкотермс-2010. 2.2. Ціна узгоджується на кожну конкретну партію Товару в окремих Специфікаціях (Додатках), які є невід'ємною частиною цього контракту. 2.3. Орієнтовна вартість Контракту становить 25 500 доларів США. Остаточна сума Контракту визначається після закінчення терміну його дії на підставі і за сумою всіх Специфікацій (Додатків), є невід'ємною частиною Контракту. 2.4. Зміни умов Контракту допускаються лише за письмовою згодою сторін і визначаються додатковими угодами.</p>	<p>2. PRICE AND TOTAL VALUE OF THE CONTRACT 2.1. The Parties have agreed that the price of the Goods is to be understood in U.S. dollars per 1 MT on conditions stated in separate Addendums (Specifications) which are an integral part of this Contract, in accordance with Incoterms 2010. 2.2. The price shall be agreed upon for each specific consignment of the Goods by means of separate Specifications (Addenda), which are an integral part of this Contract. 2.3. Estimated total value of the Contract is 25 500 US-dollars. The value of the Contract shall be determined upon its expiration based on the total sum of all the Specifications (Addenda), which are an integral part of the Contract. 2.4. Any alterations of the terms of the Contract are only permissible with the Parties consent in writing and shall be defined by additional agreements.</p>
<p>3. УМОВИ ПЛАТЕЖІВ. 3.1. Платіж за поставлений за цим Контрактом Товар здійснюється в доларах США. 3.2. Умови платежів узгоджуються на кожну конкретну партію Товару в окремих Специфікаціях (Додатках), які є невід'ємною частиною цього контракту. 3.3. Усі мита, митні збори та інші податки, пов'язані з виконанням цього контракту на території України оплачуються Продавцем, поза територію України - Покупцем. 3.4. Усі банківські збори, включаючи банківську комісію, в том числі банків-кореспондентів, які стягуються поза територію України та на території України – оплачуються Покупцем (OUR).</p>	<p>3. TERMS OF PAYMENT 3.1. Payment for the Goods delivered under this contract is effected in USD. 3.2. The terms of payment shall be agreed upon for each specific consignment of the Goods by means of separate Specifications (Addenda), which are an integral part of this Contract. 3.3. All duties, customs and other taxes relating to the fulfillment of the Contract in the territory of Ukraine are to be paid by the Seller, outside Ukraine - by the Buyer . 3.4. Buyer bears all bank charges including Bank charge, including banks – correspondents which are exacted out of the territory of Ukraine and on the territory of Ukraine (OUR).</p>

<p>4. УМОВИ І СТРОКИ ПОСТАВКИ.</p> <p>4.1. Товар поставляється автомобільним, залізничним, морським транспортом на умовах вказаних в окремих Специфікаціях (Додатках), які є невід'ємною частиною цього контракту у відповідності з правилами Інкотермс-2010.</p> <p>4.2. Країна походження Товару – Україна.</p> <p>4.3. За погодженням сторін Виробником або Відправником Товару може виступати третя сторона, включена в умови Специфікацій (Додатків), що оформлюються на поставку кожної партії і є невід'ємною частиною цього контракту.</p> <p>4.4. За погодженням сторін умови поставки можуть бути змінені і включені в умови Специфікацій (Додатків), що оформлюються на поставку кожної партії і є невід'ємною частиною цього контракту.</p>	<p>4. TERMS AND TIME OF DELIVERY</p> <p>4.1. The Goods shall be delivered by auto, railway or marine transport on conditions stated in separate Addendums (Specifications) which are an integral part of this Contract, in accordance with Incoterms 2010.</p> <p>4.2. The country of the Goods' origin is Ukraine.</p> <p>4.3. Subject to agreement between the Parties a third party may act as Producer or Consignor of the Goods, included in the Specifications (Addenda) which will be drawn up for every consignment and constitute an integral part of the Contract.</p> <p>4.4. Subject to agreement between the Parties, the delivery terms and conditions can be altered and included in the Specifications (Addenda) which will be drawn up for every consignment and constitute an integral part of the Contract.</p>
<p>5. ДОКУМЕНТИ.</p> <p>5.1. Продавець додає з відвантаженим товаром наступні документи:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Коносамент (3 оригінали + 2 необоротних копії).</li> <li>2. Комерційний рахунок (3 оригінали), завірений місцевою ТПП.</li> <li>3. Пакувальний лист (1 оригінал + 2 копії).</li> <li>4. Сертифікат походження (1 оригінал + 2 копії).</li> <li>5. Страховий сертифікат (1 оригінал + 1 копія).</li> <li>6. Фітосанітарний сертифікат (1 оригінал + 2 копії).</li> <li>7. Сертифікат ваги.</li> </ol>	<p>5. DOCUMENTS</p> <p>5.1. The Goods to be shipped by the Seller shall be accompanied by the following documents:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Bill of Lading (3 Originals+ 2 non-negotiable copies).</li> <li>2. Commercial Invoice (3 Originals), attested by the Local Chamber of Commerce.</li> <li>3. Packing List (1 Original+2 copy).</li> <li>4. Certificate of Origin (1 Original+2 copy).</li> <li>5. Insurance Certificate (1 Original+1 copy).</li> <li>6. Phyto Sanitary Certificate (1 Original+2 copies).</li> <li>7. Certificate of Weight.</li> </ol>
<p>6. КІЛЬКІСТЬ І ЯКІСТЬ ТОВАРУ.</p> <p>6.1. Кількість Товару має відповідати до кількості, вказаної у Специфікаціях (Додатках), що оформлюються на поставку кожної партії і є невід'ємною частиною цього контракту.</p> <p>6.2. Якість Товару має відповідати показникам, вказаним у Специфікаціях (Додатках), що оформлюються на поставку кожної партії і є невід'ємною частиною цього контракту.</p> <p>6.3. Товар поставляється насипом або в упаковці, яка забезпечує збереження Товару під час його транспортування на адресу вантажоодержувача.</p>	<p>6. QUANTITY AND QUALITY OF THE GOODS</p> <p>6.1. The quantity of the Goods shall correspond to the weight specified in the in the Specifications (Addenda) which will be drawn up for every consignment and constitute an integral part of the Contract.</p> <p>6.2. The quality of the Goods shall correspond to the parameters specified in the in the Specifications (Addenda) which will be drawn up for every consignment and constitute an integral part of the Contract.</p> <p>6.3. The Goods shall be shipped in bulk , as well as in other packing which ensures safety of the Goods during the transport thereof to the Consignee.</p>
<p>7. УМОВИ ЗДАЧІ ТА ПРИЙОМУ ТОВАРУ.</p> <p>7.1. Товар приймається по кількості відповідно до відвантажувальних документів, а за якістю відповідно до сертифікатів якості.</p> <p>7.2. Претензії по кількості і якості Товару повинні бути заявлені письмово протягом 10 (десяти) днів від дати надходження Товару до Вантажоодержувача.</p> <p>7.3. До заяви про претензії щодо якості та кількості товару повинен бути доданий рекламацийний акт, складений за участю представника компетентної незалежної організації, попередньо узгодженої Сторонами.</p>	<p>7. ACCEPTANCE OF THE GOODS</p> <p>7.1. The Goods shall be deemed accepted by the Buyer in terms of quantity – according to the shipment documents, in terms of quality – according to Quality Certificate.</p> <p>7.2. Claims for incompliance with quality or quantity standards of the Goods shall be presented in written form within 10 (ten) days after the date of delivery of the Goods to the Consignee.</p> <p>7.3. To any claims related to the Products' quality and quantity should be attached claim report, drawn up with the participation of a representative of a competent independent organization previously agreed by the Parties.</p>
<p>8. ПОВІДОМЛЕННЯ ПРО ВІДВАНТАЖЕННЯ ТОВАРУ.</p> <p>8.1. Після відвантаження Товару Продавець зобов'язаний направити Покупцю по факсу або електронній пошті повідомлення про відвантаження Товару.</p> <p>8.2. Продавець або його перевізник відповідають за вибір відповідного обладнання та перевірку контейнерів перед завантаженням / відвантаженням.</p> <p>Продавець робить фотографії порожніх / повних</p>	<p>8. NOTIFICATION OF THE GOODS SHIPMENT</p> <p>8.1. After shipping the Goods, the Seller undertakes to send the Buyer by fax or e-mail a notification in writing of the Shipment of the Goods.</p> <p>8.2. The Seller or its shipping agent is responsible to select the suitable equipment and inspect the containers prior/post loading.</p> <p>The Seller will take photos of empty/full containers at the</p>

<p>контейнерів за місцем завантаження та передає їх до судноплавної лінії та вантажоодержувача. Якщо деякі пошкодження виявлені до або після завантаження, він буде записаний у систему лінії доставки. Якщо після прибуття контейнерів до порту навантаження виявлено певні пошкодження, їх слід вказувати відповідно в EIR. Копії EIR повинні бути надані Продавцеві, як тільки контейнери вивозяться з порту. Продавець не несе відповідальності за будь-які нові збитки, що виникли під час розвантаження та обробки контейнерів у країні призначення.</p>	<p>place of loading and share it with the shipping line and Consignee. If some damages are detected prior or after loading it will be recorded in the system of the shipping line. If some damages are detected after arrival of the containers to the port of loading they should be pointed in the EIRs accordingly. The copies of EIRs should be provided to the Seller as soon as containers are gated out from the port. The Seller won't be responsible for any fresh damages occurred during unloading and handling of the containers in the country of destination.</p>
<p><b>9. УМОВИ І ПОРЯДОК РОЗІРВАННЯ КОНТРАКТУ.</b> 9.1. Сторони в праві розірвати цей контракт тільки після виконання всіх прийнятих на себе зобов'язань за цим Контрактом. 9.2. При розірванні контракту, з вини однієї сторони інша сторона має право вимагати відшкодування витрат та інших збитків, понесених у зв'язку з розірванням Контракту.</p>	<p><b>9. CONDITIONS AND ORDER OF TERMINATION OF THE CONTRACT</b> 9.1. The Parties have the right to terminate the present Contract only after fulfillment of all obligations undertaken by them under the present Contract. 9.2. In case of cancellation of the Contract through a fault of one party, the other party has the right to demand the reimbursement of any costs and other damages suffered in connection with cancellation of the Contract.</p>
<p><b>10. ОБСТАВИНИ ФОРС-МАЖОР.</b> 10.1. У разі настання обставин неможливості повного або часткового виконання будь-якої з сторін зобов'язань за цим Контрактом, а саме: стихійних лих, війни, поломка устаткування, військових дій будь-якого характеру, блокади, заборони експорту або імпорту, термін поставки Товару, передбачений Контрактом, відсувається на час, протягом якого будуть діяти такі обставини. 10.2. Достатнім доказом дії форс-мажорних обставин є документ, виданий Торгівельно-промисловою палатою.</p>	<p><b>10. FORCE-MAJEURE</b> 10.1. In case of occurrence of circumstances under which it will be impossible for either of the parties to fully or partially fulfill their obligations under the present Contract such as natural calamities, machinery breakdown, military operations of whatever nature, blockades, embargoes on export or import, the time of the Goods delivery stipulated in the Contract, is delayed by the period during which such circumstances will be in effect. 10.2. A document issued by the Chamber of Trade and Industry shall be considered a sufficient evidence of the effect of Force-Majeure.</p>
<p><b>11. САНКЦІЇ І РЕКЛАМАЦІЇ.</b> 11.1. За прострочення поставки Товару, Продавець сплачує пеню в розмірі 0,02% від вартості партії Товару за кожний день прострочення. 11.2. За прострочення оплати Товару, Покупець сплачує пеню в розмірі 0,02% від вартості партії Товару за кожний день прострочення.</p>	<p><b>11. SANCTIONS AND CLAIMS</b> 11.1. If the delivery of the goods is overdue the Seller shall pay the fine 0.02% of the value of the lot of the Goods for each day of the delay. 11.2. If payment for the goods is overdue the Buyer shall pay the fine 0.02% of the value of the lot of the Goods for each day of the delay.</p>
<p><b>12. АРБІТРАЖ.</b> 12.1. Досудове врегулювання спорів та розбіжностей обов'язково. 12.2. Усі суперечки та розбіжності, які можуть виникнути з Контракту або у зв'язку з ним, будуть вирішуватися шляхом мирного врегулювання між уповноваженими представниками сторін. 12.3. У разі неможливості вирішення спору дружнім шляхом, він підлягає остаточному вирішенню у Міжнародному комерційному арбітражному суді або у господарському суді за місцем знаходження однієї із Сторін. Витрати по арбітражу розподіляються між Сторонами самим Арбітражним судом.</p>	<p><b>12. GOVERNING LAW</b> 12.1. Before applying to the court, the Parties are obliged to settle the disputes amicably. 12.2. Any disputes that may arise from the contract or in respect of it shall be settled amicably between the authorized representatives of the parties. 12.3. In case if it is impossible to settle the dispute amicably it shall be finally settled in the International Commercial Arbitration Court or in the Commercial court where one of the Parties is located. The arbitrage expenses shall be divided between the Parties by the Arbitration Court.</p>
<p><b>13. ІНШІ ПОЛОЖЕННЯ.</b> 13.1. Всі зміни та доповнення до цього контракту дійсні тільки в тому випадку, якщо вони вчинені у письмовій формі і підписані обома сторонами. 13.2. Цей Контракт складено у двох примірниках англійською / українською мовою; має підписи</p>	<p><b>13. OTHER PROVISIONS</b> 13.1. Any alterations and additions to the present Contract are only valid if they are made in writing and signed by both Parties. 13.2. The present Contract is drawn up in two copies in English/Ukrainian, it has the signatures of the</p>



<p>вищевказаних посадових осіб, скріплений печатками сторін.  13.3. Факсимільні копії є дійсними і мають однакову юридичну силу з оригіналами.  13.4. Цей Контракт вступає в силу з моменту його підписання обома сторонами і є дійсним до 31.12.2020 р.</p>	<p>aforementioned officials put on it and carries the seals of the parties to the Contract.  13.3. Facsimile copies of the Contract are valid and have the same legal force as the originals.  13.4. The present Contract comes into force upon signature by both parties and is valid until 31.12.2020.</p>
<p>14. ЮРИДИЧНІ АДРЕСИ СТОРІН.  <b>ПРОДАВЕЦЬ:</b>  11400, вул. Свято-Миколаївська, буд. 129, смт. Народичі, Житомирська обл., Україна  Банківські реквізити:  784521121555</p> <p><b>ПОКУПЕЦЬ:</b>  вул.Ботрос, «FurnHouse ApS», м.Братислава, Словаччина  Банківські реквізити:  211515152121</p>	<p>14. LEGAL ADDRESSES OF THE PARTIES.  <b>THE SELLER:</b>  11400, Svyato-Mykolayivska, 129, Narodychi, Zhytomyr region., Ukraine  Bank details:  784521121555</p> <p><b>THE BYER:</b>  Botros Street, «FurnHouse ApS», Bratislava, Slovakia  Bank details:  211515152121</p>
<p>The Parties Signatures  Підписи Сторін</p>	
<p>The Buyer  Покупець</p>	<p>The Seller  Продавець</p>

<b>Додаток (Специфікація) №1</b> <b>До контракту № ZFM/PR/20/2020-01</b> <b>від 20.01.2020</b>	<b>Addendum (Specification) No.1</b> <b>To the Contract No. ZFM/PR/20/2020-01</b> <b>dd. 20.01.2020</b>
смт. Народичі "20" січня 2020 р.	Narodychi "20" January 2020
ДП «Народицький спецлігосп», смт. Народичі, Україна, надалі іменованій «Продавець», в особі директора Приходько В.П., що діє на підставі статуту, з одного боку, і компанія «FurnHouse ApS», Братислава, Словаччина, надалі іменована «Покупець », в особі Чарлі Бьорні, що діє на підставі статуту, з іншого боку, уклали цей Контракт про таке:	<b>SC «Narodytsky Special Forestry»</b> with foreign investments», Talne, Ukraine, hereinafter referred to as the Seller, represented by general manager – Prykhodko V.P., acting according to the Statute , on one side, and the company «FurnHouse ApS», Bratislava, Slovakia, hereinafter referred to as the Buyer, represented by Charlie Birnie , on the other side, have concluded the present Contract for the following:
Товар – дивани з піддонів Код УКТ ЗЕД – 9403 60 10 00	Goods – sofas from the pallets HS code – 9403 60 10 00
Кількість – 200 од.	Quantity – 200 items
Якість товару: вологість – не більше 14%, смітцева домішка – не більше 2%. Дата виготовлення – вересень, 2020 Вжити до – вересень, 2020 Продавець гарантує якість Товару на протязі строку гідності за умов зберігання в сухому, без стороннього запаху, неінфікованому шкідниками складі.	Quality of the goods: moisture – 14% max., foreign admixture – 2 % max. Production date – September 2020 Expiry date – September, 2020 Seller guarantee the quality of Goods till the expiry date under the conditions of storage at dry, odorless, uninfected with pests warehouse.
Ціна в доларах США – 127,5 (Сто дев'яносто три і чотири) за одну одиницю.	Price in USD – 127,5 per one items.
Загальна сума за Специфікацією в доларах США – 25 500.	Total amount of Specification in USD –25 500 and 00 cents
Умови поставки – FCA Радча, Україна. Транспортні послуги оплачує Покупець.	Terms of delivery – FCA Radcha, Ukraine. Transportation charges are paid by the Seller.
Пункт призначення товару – Братислава, Словаччина.	Place of destination – Bratislava, Slovakia
Умови оплати – 100% попередньої оплати впродовж 5 днів з дати Рахунка Проформи.	Terms of payment – 100% advanced payment within 5 working days from the date of Proforma Invoice.
Строки відвантаження з порту України – друга половина жовтня 2020 14 вільних днів в порту призначення (не портового зберігання)	Period of shipment from Ukrainian port – second half of October 2020 14 days equipment free time (not port storage) at port of destination
Супроводжувальні документи – Покупець зобов'язаний забезпечити наявність всієї необхідної для експорту документації та надати всі необхідні документи з митного очищення Товару портовому експедитору Покупця.	Cargo following documents - The Buyer should arrange all needed export documents, and provide all necessary documents for customs clearance of the Goods to the forwarding agent of the Buyer.
<b>Ця Специфікація (Додаток), підписана сторонами, є невід'ємною частиною контракту № ZFM/PR/20/2020-01 від 20.01.2020</b>	This Specification (Addendum), duly signed by the parties, is integral part of the contract No. ZFM/PR/20/2020-01 of 20.01.2020
<b>Факсимільні копії є дійсними і мають однакову юридичну силу з оригіналами.</b>	Facsimile copies of the Contract are valid and have the same legal force as the originals.
Підписи Сторін	The Parties Signatures
The Buyer Покупець	The Seller Продавець