

Київський національний торговельно-економічний університет
Кафедра міжнародного менеджменту

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

«Ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємства
агропромислового комплексу»
(на матеріалах ТОВ «Агросем», м. Київ)

Студентки 2 курсу, 2М групи,
спеціальності 073 «Менеджмент»
спеціалізації «Менеджмент
зовнішньоекономічної діяльності»

(підпис студента)

Кавуненко Дар'я
Ігорівна

Науковий керівник
Кандидат економічних наук,
доцент кафедри міжнародного
менеджменту

(підпис керівника)

Крикуненко
Катерина
Валеріївна

Гарант освітньої програми
Кандидат економічних наук,
доцент кафедри міжнародного
менеджменту

(підпис гаранта)

Серова
Людмила
Петрівна

Київ 2020

Київський національний торговельно-економічний університет

Факультет _____

Кафедра _____

Спеціальність, спеціалізація _____

Затверджую

Зав. кафедри _____

« ____ » _____ 20 ____ р

**Завдання
на випускню кваліфікаційну роботу студента
(Проект)**

(прізвище, ім'я, по батькові)

1. Тема випускної кваліфікаційної роботи

Затверджена наказом ректора від « ____ » _____ 20 ____ р. № ____

2. Строк здачі студентом закінченої роботи

3. Цільова установка та вихідні дані до роботи

Мета роботи _____

Об'єкт дослідження _____

Предмет дослідження _____

4. Перелік графічного матеріалу _____

5. Керівник роботи із зазначенням розділів, за якими здійснюється консультування:

Розділ	Керівник (прізвище, ініціали)	Підпис, дата	
		Завдання видав	Завдання прийняв

6. Зміст випускної кваліфікаційної роботи (перелік питань за кожним розділом) _____

7. Календарний план виконання роботи

[illegible]

8. Дата видачі завдання « » 20 р.

9. Керівник випускної кваліфікаційної роботи

(прізвище, ініціали, підпис)

10. Керівник освітньо-професійної програми _____
(прізвище, ініціали, підпис)

11. Завдання прийняв до виконання студент

(прізвище, ініціали, підпис)

This image shows a single sheet of white paper with horizontal ruling lines. The lines are evenly spaced and run across the width of the page. There is no text or other markings on the paper.

(*nidnuc*, *ðama*)

Випускна кваліфікаційна робота студента

може бути допущена до захисту екзаменаційній комісії.

(підпис, прізвище, ініціали)

(підпис, прізвище, ініціали)

« » 20 p.

АНОТАЦІЯ

В умовах глобалізації світової економіки та поглиблення зовнішньоторговельних відносин між країнами, підприємства, що здійснюють зовнішньоекономічну діяльність опинилися в нових реаліях, де ефективність такого виду діяльності виходить на перший план. Така ситуація на світовому ринку економіки, призводить до необхідності чітких розрахунків, якісного планування та мінімізації ризиків для підприємства, що здійснює зовнішньоекономічну діяльність.

Моя дипломна робота присвячена вивченню ефективності зовнішньоекономічної діяльності, представлення показників ефективності та рентабельності імпорту, експорту та зовнішньоекономічної діяльності. Під час дослідження, я провела аналіз зовнішньоекономічної діяльності підприємства, з подальшим запропонуванням заходів підвищення ефективності.

ANNOTATION

In the context of globalization of the world economy and the deepening of foreign trade relations between countries, enterprises engaged in foreign economic activity have found themselves in new realities, where the effectiveness of this type of activity comes to the fore. This situation in the world market leads to the need for clear calculations, quality planning and minimization of risks for the company engaged in foreign economic activity.

My degree work is devoted to the study of the efficiency of foreign economic activity, presentation of indicators of efficiency and profitability of import, export and foreign economic activity. During the study, I conducted an analysis of the foreign economic activity of the enterprise, followed by a proposal to improve efficiency.

РЕФЕРАТ

Випускної кваліфікаційної магістерської роботи на тему «Ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємств агропромислового комплексу»

(на прикладі ТОВ «Агросем»)

студентки Кавуненко Дар'ї Ігорівни

Актуальність теми пояснюється глобалізацією світової економіки, і, як результат, підвищення значущості зовнішньоекономічної діяльності та її ефективності, як для країни в цілому, так і для окремого підприємства.

Зовнішньоекономічна діяльність надає політичні та економічні переваги для ряду країн, які вільно та самостійно здійснюють зовнішньоекономічну діяльність. Зовнішньоекономічна діяльність напряду впливає на ефективне функціонування та економічний розвиток країн та підприємств. Нині основною ланкою зовнішньоекономічного комплексу країни є підприємства, що можуть ефективно здійснювати зовнішньоекономічну діяльність та нести відповідальність за управління такою діяльністю.

ЗЕД стає пріоритетним напрямком в умовах сьогоденної глобалізації економіки.

Метою дипломної роботи є формування чітких знань про ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємства агропромислового комплексу.

Об'єктом дослідження є ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємства, методика її дослідження та методика вирішення проблем зовнішньоекономічної діяльності, як складових фактору розвитку підприємства.

Відповідно до об'єкту роботи **предметом** є фінансовий стан підприємства, складові зовнішньоекономічної діяльності підприємства, їх ефективність та рентабельність, проблеми у зовнішньоекономічній діяльності підприємства.

Для досягнення поставленої мети та завдань були використані загальнонаукові **методи дослідження**: систематизація та узагальнення (при теоретичному обґрунтуванні поняття «зовнішньоекономічна діяльність підприємства»), графічний метод (в процесі аналізу відносин підприємства з постачальниками за 2019 рік), метод спостереження (при проведенні спостережень за динамікою показників ефективності та фінансових показників підприємства).

Інформаційною базою кваліфікаційної магістерської роботи є наукові праці таких вчених як: В.Р. Кобилецький, А.О. Бабшинська, І.В. Кривов'язюк, Н.В. Тележинська, Н.І. Галунець, Л.М. Васько, У.С. Гордієнко.

Мета кваліфікаційної магістерської роботи полягає у дослідженні зовнішньоекономічної діяльності, методів її дослідження та методів підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства.

Основний науковий результат роботи полягає у такому:

1. здійснено аналіз фінансового стану підприємства
2. проаналізована зовнішньоекономічна діяльність підприємств та її ефективність.
3. авторське дослідження формування показників ефективності підприємства та розробка заходів для її вдосконалення

Одержані результати можуть бути використані ТОВ «Агросем» під час організації зовнішньоекономічної діяльності з метою підвищення її ефективності.

Ключові слова: ІМПОРТ, ЕКСПОРТ, ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ, РЕНТАБЕЛЬНІСТЬ, ЕФЕКТИВНІСТЬ ІМПОРТУ, ЕФЕКТИВНІСТЬ ЕКСПОРТУ, ЕФЕКТИВНІСТЬ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ.

Зміст кваліфікаційної роботи викладено на 59 сторінках, має 40 таблиць, 1 рисунок, список використаних джерел з 22 найменувань, 3 додатки.

Рік виконання кваліфікаційної роботи – 2020 рік.

Рік захисту роботи – 2020 рік.

SUMMARY

TO THE FINAL QUALIFYING PAPER

«The efficiency of foreign economic activity of agro-industrial enterprises»

(based on the data of LLC «Agrosem», Kyiv)

Final qualifying paper – 59 p., Illustrations -1, Tables – 40, appendices – 3, references – 22.

The object of investigation is the efficiency of foreign economic activity of the enterprise, the method of its research and the method of solving problems of foreign economic activity as components of the development of the enterprise.

The subject of investigation is the financial condition of the enterprise, components of foreign economic activity of the enterprise, their efficiency and profitability, problems in foreign economic activity of the enterprise.

Enterprise that is the basis for writing master diploma work is LLC «Agrosem».

The purpose of final qualifying work is the formation of clear knowledge about the effectiveness of foreign economic activity of the agro-industrial complex.

Tasks:

- Analysis of financial and economic activities of Agrosem LLC.
- Analysis of foreign economic activity of Agrosem LLC
- Evaluation of the effectiveness of foreign economic activity of Agrosem LLC.
- Substantiation of directions for increasing the efficiency of foreign economic activity of LLC Agrosem
- Development of a set of measures to increase the efficiency of foreign economic activity of Agrosem LLC.
- Forecasting the financial results of Agrosem LLC, subject to the implementation of the proposed measures.

Methods of investigation: systematization and generalization (with theoretical justification of the concept of "foreign economic activity of the enterprise"), graphic method (in the process of analyzing the company's relations with suppliers in 2019), observation method (when observing the dynamics of efficiency and financial performance).

In the introduction to the work the current situation and actuality and value of chosen topic are explained; the object of research, subject of research, significance and aim are defined. Main tasks of this diploma work are explained. Described the main methodological instruments used in the paper.

In the first part of work the financial analysis of the enterprise, profitability of activity of the enterprise and the analysis of efficiency of foreign economic activity of LLC Agrosem for 2015-2019 was carried out.

In the second part of work the analysis of the effectiveness of foreign economic activity of the enterprise and the following solutions to solve problems was carried out.

Conclusion and proposals contains the generalization of the result of this paper. Brief presentation of the results of the research. Shortly defined the most important theoretical positions that contain the formulation of the problem, and results of measures for its solution. The results of the whole diploma paper are summarized.

ЗМІСТ:

ВСТУП.....	11
РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «АГРОСЕМ» ТА ОЦІНКА ЇЇ ЕФЕКТИВНОСТІ.....	13
1.1 Аналіз фінансово-господарської діяльності ТОВ «Агросем».....	13
1.2 Аналіз зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».....	22
1.3 Оцінка ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».....	25
РОЗДІЛ 2. ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «АГРОСЕМ».....	38
2.1 Обґрунтування напрямів підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».....	38
2.2 Розробка комплексу заходів щодо підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».....	41
2.3 Прогнозування фінансових результатів ТОВ «Агросем» за умови впровадження запропонованих заходів.....	45
ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ.....	58
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	60
ДОДАТКИ.....	62

ВСТУП

Актуальність даної теми полягає в тому, що наразі становище економіки України на міжнародному ринку є нестабільним, тому розвиток та зміцнення ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства є доцільним рішенням для стабілізації та зміцнення позицій вітчизняних підприємств у міжнародному економічному та торговельному середовищі.

Основною метою наукового дослідження є формування чітких знань про ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємства агропромислового комплексу, яке здійснюється на базі підприємства ТОВ «Агросем».

Основними завданнями наукового дослідження є:

- Аналіз фінансово-господарської діяльності ТОВ «Агросем».
- Аналіз зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем»
- Оцінка ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».
- Обґрунтування напрямів підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем»
- Розробка комплексу заходів щодо підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».
- Прогнозування фінансових результатів ТОВ «Агросем» за умови впровадження запропонованих заходів.

Об'єктом дослідження є ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємства, методика її дослідження та методика вирішення проблем зовнішньоекономічної діяльності, як складових фактору розвитку підприємства.

Предметом наукової роботи є фінансовий стан підприємства, складові зовнішньоекономічної діяльності підприємства, їх ефективність та рентабельність, проблеми у зовнішньоекономічній діяльності ТОВ «Агросем».

Методами дослідження ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства є: фінансовий аналіз, розрахунок ефективності та рентабельності зовнішньоекономічної діяльності та її складових, аналіз виконання зобов'язань

ТОВ «Агросем» за експортом, аналіз перспектив рішення проблем ЗЕД за умови використання запропонованих заходів.

Ефективність зовнішньоекономічної діяльності - сукупність показників, що характеризують результативність здійснення підприємством зовнішньоекономічної діяльності, шляхом розрахунку ефективності імпорту, експорту, зовнішньоторговельних операцій тощо.

На нашу думку зовнішньоекономічна діяльність підприємства є важелем, що може підняти виробництво вітчизняних виробників на належний рівень, може забезпечити нашу країну конкурентоспроможною продукцією, як для національного користування, так і для збуту закордон.

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «АГРОСЕМ» ТА ОЦІНКА ЇЇ ЕФЕКТИВНОСТІ

1.1 Аналіз фінансово-господарської діяльності ТОВ «Агросем»

Підприємство ТОВ «Агросем» є одним з провідних дистриб'юторів техніки, насіннєвого матеріалу та мінеральних добрив на аграрному ринку України та завдяки своїй діяльності впроваджує передовий світовий досвід в галузі аграрних технологій, насінництва, мінеральних добрив, техніки. «Агросем» представлена практично у всіх регіонах України, підприємство встановлює зв'язки з іноземними постачальниками, надає досвід міжнародного співробітництва в аграрній галузі, надає професійний, агрономічний супровід [20].

«Агросем» - офіційний дистриб'ютор сільськогосподарської техніки провідних виробників John Deere, Väderstad та Manitou на усій території Західної України.

Підприємство пропонує техніку, як для крупних фермерських господарств з земельним банком понад 100 Га та для дрібних фермерських господарств з земельним банком від 2 Га.

ТОВ «Агросем» пропонує якісний насіннєвий матеріал для вирощування різноманітних сільськогосподарських культур від провідних насіннєвих виробників: KWS, BREVANT Seeds, SAATEN-UNION, Strube, Prograin, MAS Seeds, Pioneer [20].

Підприємство має у своєму портфоліо високоякісні мінеральні добрива компаній Alventa та Yara [20].

Інноваційні технології компанії – це сукупність високотехнологічних рішень спрямованих на економію часу, економію коштів та економію зусиль у процесі сільськогосподарського виробництва.

Критерії, на яких ґрунтуються ці високоякісні технології ТОВ «Агросем»:

- Відбір мікроорганізмів та штамів відповідно до їх здатності фіксувати азот.

- Стратегії клітинного захисту (OSMO) мікроорганізмів до екстремальних умов.
- Додавання спеціальних речовин, що гарантують виживання мікроорганізмів.

Найцінніший елемент живлення для рослин, «елемент життя» є азот. Зелені рослини споживають лише мінеральну форму азоту, якої дуже мало у ґрунті. Саме тому підприємство ТОВ «Агросем» забезпечує аграріїв необхідними якісними біопрепаратами такими наприклад, як інокулянти. Інокулянти, які пропонує ТОВ «Агросем» - це біологічно готові препарати, які застосовуються при обробці насіннєвого матеріалу, що виробляються промислово з використанням новаторської технології та дозволяють вибраному мікроорганізму залишатися живими та активними, щоб максимально фіксувати азот для сої. Інокулянт може концентрувати більше 10 мільярдів мікроорганізмів на 1 мл препарату, що дає змогу не використовувати додатковий азот для рослин та отримувати високі врожаї сої з реальними прибутками [20].

ТОВ «Агросем» пропонує сучасні засоби захисту рослин від провідних виробників, таких як Sammit Agro, Arista та Alfa Smart Agro. Це гармонічне поєднання якісних пестицидів у комплексні технології захисту культур, ретельний контроль та посилена допомога аграріям щодо правильного їх застосування.

Для аналізу фінансового стану ТОВ «Агросем» я використовувала фінансову звітність за 2015-2019 роки (Додаток А).

Фінансовий аналіз — це спосіб оцінювання фінансового стану і фінансових результатів діяльності підприємства на основі даних поточного фінансового обліку і фінансової звітності [8].

Мною розраховано наступні показники за останні п'ять років діяльності підприємства, формули розрахунків наведено у Додатку В:

Рентабельність діяльності ТОВ «Агросем» (Табл. 1)

Рентабельність — це якісний вартісний показник, що характеризує рівень віддачі витрат або міру використання наявних ресурсів у процесі виробництва і реалізації товарів, робіт і послуг [18].

Таблиця 1

Показники рентабельності діяльності ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник / Період	2015	2016	2017	2018	2019
Валовий прибуток, тис грн	98 566	133 317	241 290	334 444	324 304
Дохід від реалізації продукції, тис грн	577 073	939 707	1 729 431	2 716 595	3 024 756
Собівартість реалізованої продукції, тис грн	478 507	806 390	1 488 141	2 382 151	2 700 452
Чистий прибуток, тис грн	13 132	30 897	32 871	49 275	61 614
Рентабельність реалізації продукції, %	17,1	14,2	14,0	12,3	10,7
Рентабельність витрат, %	20,6	16,5	16,2	14,0	12,0
Загальна рентабельність діяльності, %	2,3	3,3	1,9	1,8	2,0

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

Для аналізу показників у динаміці, я розрахувала зміну показників рентабельності протягом п'яти досліджуваних років (Табл. 2):

Таблиця 2

Зміна показників рентабельності діяльності ТОВ «Агросем» протягом 2015-2019 рр.

Зміна за роки/Показник	Рентабельність реалізації продукції, %	Рентабельність витрат, %	Загальна рентабельність діяльності, %
2015-2016	-2,9	-4,1	1,0
2016-2017	-0,2	-0,3	-1,4
2017-2018	-1,6	-2,2	-0,1
2018-2019	-1,6	-2,0	0,2

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

Як бачимо з таблиці, рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат та загальна рентабельність діяльності поступово знижуються з кожним

роком в середньому на 2-4%, окрім загальної рентабельності діяльності ТОВ «Агросем», де за 2015-2016 роки спостерігається зростання на 1 %.

Рентабельність активів ТОВ «Агросем» (Табл.3):

Рентабельність активів - показує ефективність використання активів компанії для генерації прибутку [12].

Рентабельність власного капіталу – показник, що вказує, наскільки ефективно використовується власний капітал, тобто скільки прибутку було згенеровано на кожну гривню залучених власних коштів [13].

Таблиця 3

Показники рентабельності активів ТОВ «Агросем» за 2015-2019 роки

Показник / Період	2015	2016	2017	2018	2019
Чистий прибуток, тис грн	13 132	30 897	32 871	49 275	61 614
Середня величина активів, тис грн	158 712,5	248 605,0	481 964,5	710 763,5	1 094 110,5
Середня величина оборотних активів, тис грн	150 649,0	229 632,5	434 622,5	627 838,0	963 130,0
Середня величина власного капіталу, тис грн	15 744,0	33 621,5	58 606,5	92 415,0	147 116,0
Рентабельність активів, %	8,3	12,4	6,8	6,9	5,6
Рентабельність оборотних активів, %	8,7	13,5	7,6	7,8	6,4
Рентабельність власного капіталу, %	83,4	91,9	56,1	53,3	41,9

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

Для аналізу показників рентабельності активів ТОВ «Агросем», мною було проаналізовано динаміку цих показників за 2015 – 2019 рр. (Табл. 4):

Таблиця 4

Зміна показників рентабельності активів ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Зміна за роки/Показник	Рентабельність активів, %	Рентабельність оборотних активів, %	Рентабельність власного капіталу, %
2015-2016	4,2	4,7	8,5
2016-2017	-5,6	-5,9	-35,8

2017-2018	0,1	0,3	-2,8
2018-2019	-1,3	-1,5	-11,4

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем».

Проаналізувавши показники рентабельності активів підприємства, мною було виявлено, що наявні коливання у змінах показників за роки, тобто немає чіткої тенденції на зріст чи спад за досліджувані п'ять років. Спостерігається, що за 2015-2016 роки рентабельність всіх показників збільшилася, за 2016-2017 роки рентабельність усіх активів зменшилася, особливо рентабельність власного капіталу (на 35,8%), за 2017-2018 роки рентабельність активів та оборотних активів мала тенденцію на зріст, а власний капітал мав тенденцію на спад, за 2018 – 2019 роки всі показники рентабельності активів мали тенденцію на спад. З даного аналізу можна зробити висновок, що власний капітал ТОВ «Агросем» досить стрімко втрачає свою рентабельність.

Ділова активність — це комплексна характеристика, яка втілює різні аспекти діяльності підприємства, а тому визначається системою таких критеріїв, як місце підприємства на ринку конкретних товарів, географія ділових відносин, репутація підприємства як партнера, активність інноваційно-інвестиційної діяльності, конкурентоспроможність [22].

Ділову активність підприємства розраховано у Таблиці 5:

Таблиця 5

Показники ділової активності ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник / Період	2015	2016	2017	2018	2019
Дохід від реалізації продукції, тис. грн	577 073	939 707	1 729 431	2 716 595	3 024 756
Середня величина активів, тис грн	158 712,5	248 605,0	481 964,5	710 763,5	1 094 110,5
Середня величина оборотних активів, тис грн	150 649,0	229 632,5	434 622,5	627 838,0	963 130,0
Період обороту активів, днів	100	97	102	95	132

Період обороту оборотних активів, днів	95	89	92	84	116
Коефіцієнт оборотності активів	3,64	3,78	3,59	3,82	2,76
Коефіцієнт оборотності оборотних активів	3,83	4,09	3,98	4,33	3,14

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

Для більш детального аналізу, мною було розраховано динаміку показників за 2015-2019 роки (Табл. 6):

Таблиця 6

Зміна показників ділової активності ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Зміна за роки/Показник	Період обороту активів, днів	Період обороту оборотних активів, днів	Коефіцієнт оборотності активів	Коефіцієнт оборотності оборотних активів
2015-2016	-4	-6	0,1	0,26
2016-2017	5	3	-0,2	-0,11
2017-2018	-6	-7	0,2	0,35
2018-2019	37	32	-1,1	-1,19

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

З даної таблиці бачимо, що період обороту активів, у тому числі оборотних стрімко зріс за період 2018-2019 роки, що означає що збільшилася тривалість одного обороту активів та оборотних активів. Це може бути обумовлено збільшенням кількості активів ТОВ «Агросем» або ж менш активною діяльністю підприємства. Що стосується коефіцієнтів обороту активів, то тут спостерігаємо коливання: за періоди 2015-2016 роки та 2017-2018 роки коефіцієнт зростає, а за 2016-2017 роки та 2018-2019 роки – йде на спад. Позитивна динаміка показника, означає, що за 2015-2016 рр. та за 2017-2018 роки означає підвищення ефективності використання активів підприємством ТОВ «Агросем»[1].

Ліквідність підприємства — це його здатність швидко продати активи й одержати гроші для оплати своїх зобов'язань [16].

Показники ліквідності для підприємства розраховано у Таблиці 7:

Таблиця 7

Показники ліквідності ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник / Період	на 31.12. 2015	на 31.12.2016	на 31.12.2017	на 31.12.2018	на 31.12.2019
Оборотні активи, тис грн	160 793	298 472	570 709	761 407	1 164 853
Поточні зобов'язання, тис грн	123 263	240 871	513 046	681 078	1 041 912
Грошові кошти, тис грн	2 182	414	3 428	5 479	25 151
Поточні фінансові інвестиції, тис грн	0	0	0	0	0
Дебіторська заборгованість, тис грн	79 646	123 458	236 517	292 531	581 830
Загальний коефіцієнт покриття	1,3	1,2	1,1	1,1	1,1
Проміжний коефіцієнт покриття	0,7	0,5	0,5	0,4	0,6
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,018	0,002	0,007	0,008	0,024

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

Динаміка змін коефіцієнтів ліквідності ТОВ «Агросем» показана нижче (Табл. 8):

Таблиця 8

Зміна коефіцієнтів ліквідності ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Зміна за роки/Показник	Загальний коефіцієнт покриття	Проміжний коефіцієнт покриття	Коефіцієнт абсолютної ліквідності
2015-2016	-0,1	-0,1	-0,016
2016-2017	-0,1	0,0	0,005
2017-2018	0,0	0,0	0,001
2018-2019	0,0	0,1	0,016

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

З наведених вище таблиць бачимо, що у підприємства загальний коефіцієнт покриття, або коефіцієнт поточної ліквідності коливається в межах 1-2, що є нормативним значенням. З урахуванням того, що даний показник майже не

коливається протягом останніх п'яти років – можемо говорити про стабільну платоспроможність ТОВ «Агросем». Говорячи про проміжний коефіцієнт покриття – то його нормативне значення 0,7-0,8, а у ТОВ «Агросем» цей показник підпадає під нормативне значення лише у 2015 році, у наступних роках цей показник вже менше ніж 0,7 [4]. Це говорить про недосконалу платоспроможність. Важливо зазначити, що загальний коефіцієнт покриття підпадає під нормативне значення, але не досягає проміжку значень 2-3, що означає досконалу платоспроможність підприємства[11]. Що стосується коефіцієнту абсолютної ліквідності – то нормативне значення цього показника – 0,1-0,2, бачимо, що у підприємства цей показник значно нижче [10]. Показник нижче нормативного свідчить про що компанія не зможе вчасно погасити борги у випадку, якщо термін платежів настане незабаром.

Фінансова стійкість — це такий стан фінансових ресурсів підприємства, за якого раціональне розпорядження ними є гарантією наявності власних коштів, стабільної прибутковості та забезпечення процесу розширеного відтворення [2]. Фінансова стійкість — один із головних чинників, що впливає на досягнення підприємством фінансової рівноваги та фінансової стабільності [2].

Показники фінансової стійкості ТОВ «Агросем» розраховано у Таблиці 9:

Таблиця 9

Показники фінансової стійкості ТОВ «Агросем» за 2015-2019 роки

Показник / Період	на 31.12. 2015	на 31.12.2016	на 31.12.2017	на 31.12.2018	на 31.12.2019
Власний капітал, тис грн	22 110	45 133	72 080	121 754	172 478
Валюта балансу, тис грн	17 235	324 815	639 050	859 206	1 329 015
Зобов'язання, тис грн	150 285	279 682	566 970	737 452	1 156 537
Довгострокові зобов'язання, тис грн	27 022	38 811	53 924	56 374	114 625
Коефіцієнт фінансової автономії	1,28	0,14	0,11	0,14	0,13

Коефіцієнт покриття боргу	0,15	0,16	0,13	0,17	0,15
Коефіцієнт довгострокових зобов'язань	0,55	0,46	0,43	0,32	0,40

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем».

Мною також було розраховано зміну показників фінансової стійкості ТОВ «Агросем» у динаміці на останні п'ять років (Табл. 10):

Таблиця 10

Зміна показників фінансової стійкості ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Зміна за роки/Показник	Коефіцієнт фінансової автономії	Коефіцієнт покриття боргу	Коефіцієнт довгострокових зобов'язань
2015-2016	-1,14	0,01	-0,09
2016-2017	-0,03	-0,03	-0,03
2017-2018	0,03	0,04	-0,11
2018-2019	-0,01	-0,02	0,08

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ТОВ «Агросем»

Спостерігаємо, що показники фінансової стійкості підприємства не мають значних коливань за 2015-2019. Коефіцієнт фінансової автономії має нормативне значення 0,4-0,6, бачимо що окрім 2015 року, у підприємства цей показник приблизно 0,1. Це означає у підприємства наявні фінансові ризики [14]. Коефіцієнт покриття боргу у підприємства менший за 1 – тому можемо сказати про те, що у компанії є певні труднощі з покриттям власних боргів [9].

Висновок: спираючись на проведений нижче аналіз фінансово-господарського стану підприємства ТОВ «Агросем», можемо сказати, що хоч рентабельність діяльності та активів підприємства має певну тенденцію на спад, проте діяльність підприємства залишається на належному рівні. Крім того виявлено, що збільшився період обороту активів, що обумовлено збільшенням ефективності діяльності підприємства, а отже й збільшенням активів. Ліквідність ТОВ «Агросем» знаходиться на середньому рівні. Підприємство є ліквідним, але потенційно можливе збільшення ліквідності підприємства. Що стосується фінансової стійкості підприємства, то тут у ТОВ «Агросем» наявні некритичні

проблеми з покриттям боргів, а також у підприємства є досить великі фінансові ризики.

1.2 Аналіз зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем»

Компанія «Агросем» регулярно здійснює зовнішньоекономічну діяльність. Якщо розглядати даний вид діяльності на обраному мною підприємстві – доцільно говорити про закупівлю високоякісної техніки та закупівлю екологічно безпечних добрив для фермерських господарств у вже вище зазначених брендів та подальшому перепродажі товарів закордон.

Розглядаючи макросередовище здійснення науково-технічної кооперації «Агросем», доцільно виділити такі фактори впливу:

- Економічний – цей фактор проявляє себе у необхідності закупівлі інноваційного та більш ефективного обладнання, більш екологічного добрива, що не псує ґрунт у час, коли національний виробник не спроможний виготовити подібного роду продукцію через економічну нестабільність України.
- Політичний – даний фактор впливає більшою мірою через фактор економіки, адже коли відбуваються політичні загострення у країні, в першу чергу страждає саме економіка.
- Соціально-демографічний – тут доцільно сказати про недостатність кваліфікованих кадрів, які можливо змогли б спроектувати та виробити інноваційну техніку та добрива. Проте через недостатній рівень заробітної плати, економічний та політичний спад України, а також з багатьох інших причин, відбувається виїзд умів закордон.
- Культурний – проявляється у тому, що Україна є з давніх часів аграрно розвинута країна, до цього нас спонукає вдалий клімат, родючі ґрунти. Фермерські господарства є частиною культури України.

- Науково-технічний – недостатність науково-технічного розвитку України спонукає багато підприємств до науково-технічної кооперації.
- Екологічність – грає велику роль у зовнішньоекономічній діяльності «Агросем», він спонукає компанію до науково-технічної кооперації з метою збереження довкілля, застосування менш шкідливих добрив на землях України.

Розглядаючи мікросередовище доцільно говорити про такі фактори впливу:

- Діяльність партнерів, постачальників – постачальники виробляють інноваційну продукцію, таким чином в українських аграріїв є можливість використовувати високоякісні технології, якщо не власного, то зарубіжного виробництва.
- Діяльність конкурентів – цей фактор активно впливає на рішення компанії щодо науково-технічної кооперації та закупівлі конкурентоспроможних технологій. Також цей фактор спонукає до створення якісної та ефективної конкурентної стратегії
- Споживач – вибір споживача наряду залежить від якісних та цінових переваг, саме тому науково-технічна кооперація є доцільним рішенням для здійснення якісного виробництва.

Основну зовнішньоекономічну діяльність ТОВ «Агросем» я зобразила у наступній таблиці (Таблиця 11):

Таблиця 11

Динаміка зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» за 2015-2019 роки (за основними контрагентами)

Компанія - партнер	Сума, тис. грн					Закуплені й товар
	2015	2016	2017	2018	2019	
SAATEN-UNION	4385,3	5385,2	2985,3	1745,6	2588,5	насіннєвий матеріал
John Deere	455,5	492,0	1050,2	1885,9	6795,1	техніка

EQUIPMENT WHOLESALE S	671,2	514,7	857,3	1259,0	2003,3	техніка
Dow AgroScience	853,2	788,4	850,5	856,3	1092,8	насіннєвий матеріал
John Deere International	444,7	589,5	985,3	522,1	1003,5	техніка, запчастини
Bosch Automotive Service Solutions	1546,2	1478,0	755,3	685,6	874,2	запчастини
ALWERNIA S.A	1652,6	1874,8	1755,4	1111,1	1325,4	мін. добрива

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Як бачимо з даної таблиці, найтісніше за останні п'ять років підприємство співпрацює з такими партнерами як: SAATEN-UNION, John Deere та John Deere International, EQUIPMENT WHOLESALE S, Dow AgroScience, Bosch Automotive Service Solutions та ALWERNIA S.A.

Аналіз показників динаміки зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» зображено у таблиці (Додаток Б). З даної таблиці бачимо, що підприємство поглиблює свою зовнішньоекономічну діяльність з такими партнерами як: SAATEN-UNION, John Deere та John Deere International та Dow AgroScience. Що стосується інших партнерів, там спостерігаються певні коливання, то зріст, то спад співпраці щодо закупок товарів.

Для аналізу зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» за 2019 рік, мною було зроблено кругову діаграму (Рис. 1):

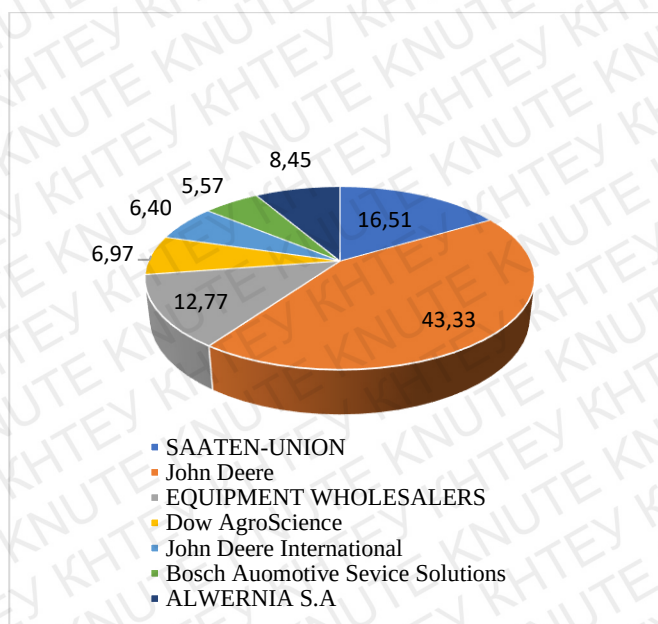


Рис. 1 Структура зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» за 2019 рік (за основними контрагентами)

Джерело: побудовано автором на основі даних наданих ТОВ «Агросем»

Як бачимо з даного малюнку найбільше закупівлі було здійснено у партнера John Deere, на другому місці знаходиться підприємство SAATEN-UNION, і далі EQUIPMENT WHOLESALERS. Отже можемо зробити висновок, що найбільше за 2019 рік ТОВ «Агросем» закупило техніки та насіннєвий матеріал.

1.3 Оцінка ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».

Для здійснення аналізу зовнішньоекономічної діяльності підприємства, мною було розраховано ряд показників:

Ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємства – це інтегрована категорія, яка являє собою відповідність одержаних підприємством результатів поставленим цілям, зокрема максимізації прибутку від здійснення експортно-імпортних операцій, розширення ринкової частки та збільшення кількості споживачів і контрагентів [15].

Валютна ефективність – це співвідношення надходжень в іноземній валюті за реалізацію товарів або послуг і витрат на виробництво цих товарів або послуг у національній валюті [5].

Усі формули до розрахунків показників зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» у Додатку В.

- Валютна ефективність експорту (Табл. 12):

Таблиця 12

Основний експорт ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник/Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Ціна експортного товару, тис грн.					
насіннєвий матеріал / тону	101,4	150,3	151,4	172,1	175,3
техніка	134,1	138,9	147,2	147,3	151,1
мін добрива	88,3	95,6	117,2	121,9	125,4
Обсяг експорту, од.					
насіннєвий матеріал, тон	3	5	11	15	9
техніка	9	7	5	10	8
мін добрива	9	11	8	9	7
Затрати на реалізацію одиниці експортного товару, тис грн					
насіннєвий матеріал /тону	27,1	55,6	24,3	51,1	49,8
техніка	25,3	21,3	58,8	61,2	61,9
мін добрива	26,3	25,3	34,2	55,3	54,6
Валютна ефективність експорту	4,23	3,93	4,00	2,75	2,76

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Розрахунок валютної ефективності імпорту імпорту ТОВ «Агросем» наведено у табл. 13.

Таблиця 13

Основний імпорт ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник/Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Ціна реалізації на внутрішньому ринку, тис грн.					
насіннєвий матеріал / тон	91,2	141,1	150,2	170,4	160,5
техніка	100,2	124,3	125,7	136,7	141,7

мін добрива	80,2	94,1	111,7	119,6	120,7
Кількість імпортої продукції, од.					
насіннєвий матеріал, тон	5	6	11	22	15
техніка	15	16	10	20	17
мін добрива	26	30	29	28	28
Ціна придбання товару, тис грн					
насіннєвий матеріал / тон	55,3	56,1	57,1	57,2	61,3
техніка	88,3	89,1	89,3	90,1	91,7
мін добрива	40,1	41,7	45,6	47,3	50,1
Валютна ефективність імпорту	1,53	1,88	2,16	2,24	2,11

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

У висновку підрахунку даних показників важливо зазначити, що сам по собі кожний з цих коефіцієнтів, які мають взаємно обернену розмірність" не дає відповіді про вигідність експортної чи імпортої операції. Для економічної оцінки необхідне порівняння отриманих за формулами коефіцієнтів [19]. Тому виходячи з показників, що були отримані у результаті розрахунків можемо сказати, що як валютна ефективність експорту, так і валютна ефективність імпорту є більшими за одиницю. Це означає, що при імпорті товарів ТОВ «Агросем» на 1 грн витрат отримує за 2015 рік – 1,53 грн, у 2016 – 1,88 грн, у 2017 – 2,16 грн, у 2018 році – 2,24 грн, у 2019 – 2,11 грн. Потім при продажу раніше імпортованої продукції закордон підприємство отримує на 1 грн витрат на експорт у 2015 році – 4,23 грн, у 2016 – 3,93 грн, у 2017 – 4,00 грн, у 2018 році – 2,75 грн, у 2019 році – 2,76 грн. Зіставивши ці показники, бачимо, що всі результати є більшими за одиницю, окрім цього ТОВ «Агросем» вдалося збільшити прибуток на 1 грн витрат під час експорту, у порівнянні з імпортом. Отже можемо зробити висновок, що ЗЕД підприємства є валютно ефективним.

Було досліджено зміну показників валютної ефективності експорту та імпорту протягом 2015- 2019 років (Таблиця 14):

Таблиця 14

**Зміна показника валютної ефективності експорту та імпорту ТОВ "Агросем"
протягом 2015-2019 років**

Показник	2015-2016	2016-2017	2017-2018	2018-2019
Валютна ефективність експорту	-0,3	0,07	-1,25	0,01
Валютна ефективність імпорту	0,35	0,28	0,08	-0,13

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Як бачимо з даного аналізу показник валютної ефективності має коливання протягом досліджуваного періоду, за 2015-2016 та 2017-2018 роки показник спадає, а за 2016-2017 та 2018-2019 показник навпаки зростає. Валютна ефективність імпорту зростає протягом 2015-2016, 2016-2017, 2017-2018 років, проте з кожним періодом зростання скорочується, а вже у 2018-2019 роках – знижується.

- Коефіцієнт ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства (Табл. 15):

Таблиця 15

Динаміка основних показників ефективності ЗЕД ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник / Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Виручка від експортно-імпортних операцій, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	304,2	751,5	665,4	581,5	1 577,7
техніка	1 206,9	972,3	736,0	473,0	1 208,8
мін добрива	794,7	051,6	937,6	097,1	877,8
Всього	2 305,8	775,4	339,0	151,6	3 664,3
Повна собівартість експортно-імпортних операцій, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	247,2	558,5	895,4	624,5	999,9
техніка	1 022,4	772,8	740,5	513,0	1 228,8
мін добрива	597,6	737,0	638,4	923,4	732,9
Всього	1 867,2	068,3	274,3	060,9	2 961,6

Коефіцієнт ефективності ЗЕД	1,2	1,3	1,5	1,3	1,2
------------------------------------	------------	------------	------------	------------	------------

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

З розрахунку показнику ефективності ЗЕД ТОВ «Агросем», можемо сказати, що даний коефіцієнт є більшим за одиницю протягом усіх п'яти досліджуваних років, тому можна сказати, що протягом п'яти останніх років підприємство ефективно здійснює ЗЕД.

- Рентабельність зовнішньоекономічної діяльності підприємства (Табл. 16):

Таблиця 16

Динаміка рентабельності ЗЕД ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник / Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Прибуток від ЗЕД до оподаткування, тис грн					
насіннєвий матеріал / тон	57,0	193,0	770,0	957,0	577,8
техніка	184,5	199,5	-4,5	-40,0	-20,0
мін добрива	197,1	314,6	299,2	173,7	144,9
Всього	438,6	707,1	1 064,7	1 090,7	702,7
Повна собівартість експортно-імпортних операцій, тис грн					
насіннєвий матеріал / тон	247,2	558,5	895,4	624,5	999,9
техніка	1 022,4	772,8	740,5	513,0	228,8
мін добрива	597,6	737,0	638,4	923,4	732,9
Всього	1 867,2	2 068,3	2 274,3	2 060,9	2 961,6
Ставка оподаткування прибутку	0,18	0,18	0,18	0,18	0,18
Рентабельність ЗЕД, %	19,3	28,0	38,4	22,0	19,5

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Що стосується рентабельності ЗЕД ТОВ «Агросем» - то бачимо, що діяльність підприємства є рентабельною протягом 2015 -2019 років. Це означає, що ТОВ «Агросем» має стабільний прибуток від своєї діяльності. Найбільшу рентабельність підприємство має у 2017 році, а найменшу у 2015 та 2019 роках.

На основі наведених вище даних, було проведено аналіз зміни показників ефективності та рентабельності ЗЕД (Таблиця 17):

Таблиця 17

**Зміна показників ефективності та рентабельності ЗЕД ТОВ "Агросем"
протягом 2015-2019 років**

Показник	2015- 2016	2016- 2017	2017- 2018	2018-2019
Коефіцієнт ефективності ЗЕД	0,1	0,2	-0,2	-0,1
Рентабельність ЗЕД, %	8,7	10,4	-16,4	-2,5

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем».

З даної таблиці бачимо, що за 2015-2016 та 2016-2017 роки спостерігається збільшення коефіцієнта ефективності ЗЕД, а за 2017-2018 та 2018-2019 роки – негативна динаміка. Рентабельність ЗЕД ТОВ «Агросем» має таку саму динаміку, як і ефективність: за 2015-2016 та 2016-2017 роки – позитивна динаміка, за 2017-2018 та 2018-2019 роки – негативна динаміка.

Ефективність зовнішньоторговельних операцій, з одного боку, залежить від вигод, набутих від її здійснення, з іншого боку, від витрат на проведення операції [6]. Основні показники ефективності експортної операції наведено у Табл. 19.

Для розрахунку показників ефективності експортних операцій ТОВ «Агросем», мною було використано показники щодо реалізації експортної продукції на внутрішньому ринку (Табл. 18):

Таблиця 18

**Показники реалізації експортних товарів ТОВ «Агросем» на внутрішньому ринку
протягом 2015-2019 років**

Показник/Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Ціна експортного товару на внутрішньому ринку, тис грн.					
насіннєвий матеріал / тон	91,2	141,1	150,2	170,4	160,5
техніка	100,2	124,3	125,7	136,7	141,7
мін добрива	80,2	94,1	111,7	119,6	120,7
Обсяг товару, од.					
насіннєвий матеріал, тон	3	5	11	15	9

техніка	9	7	5	10	8
мін добрива	9	11	8	9	7
Затрати на реалізацію одиниці товару на внутрішньому ринку, тис грн					
насіннєвий матеріал / тон	26,1	55,1	23,6	50,2	49,1
техніка	24,1	20,3	57,9	60,9	60,1
мін добрива	25,8	25,1	33,5	54,8	53,2

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем».

Ефективність експортних операцій розраховано у табл. 19. У висновку підрахунку даних показників можемо сказати, що експортні операції за останні п'ять років є ефективними для ТОВ «Агросем». На це вказують показники: коефіцієнт ефективності експортної операції та рентабельність експортної операції.

Таблиця 19

Показники ефективності експортних операцій ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Показник/ Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Виручка від реалізації експортної продукції, тис грн	2305,8	2775,4	3339	5151,6	3664,3
Повна собівартість реалізації експортної операції, тис грн	545,7	705,4	834,9	1876,2	1325,6
Вартість експортної продукції у внутрішніх цінах, тис грн	1897,2	2610,7	3174,3	4999,4	3423
Собівартість по закупівлі експортної продукції, тис грн	1321,5	1362,9	1439,4	2184,7	1636,0
Витрати на реалізацію продукції на внутрішньому ринку, тис грн	527,4	693,7	817,1	1855,2	1295,1
Фінансовий результат (прибуток) від експортної операції до оподаткування, тис грн	438,6	707,1	1064,7	1090,7	702,7
Ставка оподаткування прибутку	0,18	0,18	0,18	0,18	0,18
Коефіцієнт ефективності експортної операції	4,2	3,9	4,0	2,7	2,8
Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку	1,0	1,3	1,4	1,2	1,2

Рентабельність експортної операції, %	19,26	28,03	38,39	22,02	19,46
--	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Бачимо, що рентабельність експорту підприємства коливається від 19,26 % до 38,3%, що є достатньою величиною для того, аби зробити висновок про ефективність експорту ТОВ «Агросем». Крім того важливо зазначити, що коефіцієнт ефективності експортної операції є більшим за коефіцієнт ефективності реалізації на внутрішньому ринку - це свідчить про те, що ТОВ «Агросем» доцільно обрати збут товарів закордон, адже це є більш ефективно у порівнянні зі збутом цих товарів на національному ринку.

Для більш ефективного аналізу, було проведено розрахунки зміни показників ефективності експортних операцій ТОВ «Агросем» за період 2015-2019 роки (Таблиця 20):

Таблиця 20

Зміна показників ефективності експортних операцій ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Показник	2015-2016	2016-2017	2017-2018	2018-2019
Коефіцієнт ефективності експортної операції	-0,3	0,1	-1,3	0,1
Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку	0,3	0,1	-0,2	0
Рентабельність експортної операції, %	8,77	10,36	-16,37	-2,56

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем».

Аналізуючи наведені вище дані, можна зробити висновок, що коефіцієнт ефективності експортної операції має коливання, у 2015-2016 та 2017-2018 показник знижується, а у 2016-2017 та 2018-2019 – зростає. Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку за 2015-2016 та 2016-2017 має позитивну динаміку, за 2017-2018 – негативну динаміку, а за 2018-2019 – не має динаміки взагалі, показник не змінюється протягом цього періоду.

Рентабельність експортної операції за 2015-2016 та 2016-2017 – має позитивну динаміку, а за 2017-2018 та 2018-2019 – негативну динаміку.

- Показники ефективності імпоротної операції (Табл. 22):

Для розрахунку повної собівартості імпортних операцій ТОВ «Агросем» мною було використано наступні показники (Табл. 21):

Таблиця 21

Повна собівартість імпоротної операції ТОВ «Агросем» за 2015-2019 роки, тис грн

Продукція/Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Кількість імпоротної продукції, од.					
насіннєвий матеріал, тон	5	6	11	22	15
техніка	15	16	10	20	17
мін добрива	26	30	29	28	28
Ціна придбання товару, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	55,3	56,1	57,1	57,2	61,3
техніка	88,3	89,1	89,3	90,1	91,7
мін добрива	40,1	41,7	45,6	47,3	50,1
Інші витрати імпоротної операції, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	15,3	32,6	38,2	39,6	42,3
техніка	16,3	35,6	45,2	56,3	45,3
мін добрива	10,6	20,3	30,5	35,6	34,2

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Аналізуючи імпорт ТОВ «Агросем», можемо сказати, що він є ефективним, адже рентабельність коливається від 24% до 38,5%, що є досить високими показниками рентабельності. Найбільшу рентабельність імпоротної операції підприємство має у 2017 році, а найменшу у 2015 році.

Таблиця 22

Показники ефективності імпортних операцій ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник/Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Виручка від реалізації імпоротної продукції на внутрішньому ринку, тис грн	4044,2	5658,4	6148,5	9831,6	8196

Повна собівартість імпортової операції, тис грн	3240, 2	4387, 4	4600, 2	7378, 8	6243, 4
Фінансовий результат (прибуток) від імпортової операції до оподаткування, тис грн	804	1271	1548, 3	2452, 8	1952, 6
Ставка оподаткування прибутку	0,18	0,18	0,18	0,18	0,18
Коефіцієнт ефективності імпортової операції	1,2	1,3	1,3	1,3	1,3
Рентабельність імпортової операції, %	20,3	23,8	27,6	27,3	25,6

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Коефіцієнт ефективності імпорту є більшим за одиницю, що також свідчить про ефективність імпорту підприємства. Крім того, було проведено аналіз зміни показників ефективності імпортованих операцій ТОВ «Агросем» протягом 2015-2019 років (Таблиця 23):

Таблиця 23

Зміна показників ефективності імпортованих операцій ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Показник	2015- 2016	2016- 2017	2017- 2018	2018- 2019
Коефіцієнт ефективності імпортової операції	0,1	0	0	0
Рентабельність імпортової операції, %	3,5	3,8	-0,3	-1,7

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Аналізуючи наведену вище таблицю, можна зробити висновок, що коефіцієнт ефективності імпортованих операцій має позитивну динаміку за 2015-2016 роки, протягом 2016-2019 показник не змінюється. Рентабельність імпортової операції має позитивну динаміку протягом 2015-2016 та 2016-2017 років, та негативну динаміку, протягом 2017-2018 та 2018-2019 років.

Аналіз виконання експортних та імпортованих операцій включає виконання контрактних умов, що стосуються вартості, фізичного обсягу та ціни експортованих (імпортованих) товарів [21].

Аналіз виконання зобов'язань з експортних операцій розраховано у Таблиці 24:

Таблиця 24

Аналіз виконання зобов'язань з експортних операцій ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Показник/Рік	2015	2016	2017	2018	2019
Фактичні ціни, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	101,4	150,3	151,4	172,1	175,3
техніка	134,1	138,9	147,2	147,3	151,1
мін добрива	88,3	95,6	117,2	121,9	125,4
Обсяг товару, од					
насіннєвий матеріал, тон	3	5	11	15	9
техніка	9	7	5	10	8
мін добрива	9	11	8	9	7
Планові ціни, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	100,2	132,6	151,4	170,4	164,2
техніка	132,1	135,2	141,3	145,2	148,6
мін добрива	85,6	95,1	116,5	120,7	123,9
Плановий обсяг експорту, од					
насіннєвий матеріал, тон	3	5	11	15	10
техніка	10	7	7	11	8
мін добрива	9	11	8	9	8
Коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю	0,96	1,05	0,93	0,98	0,96
Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом	0,94	1,00	0,92	0,97	0,92
Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною	1,02	1,05	1,01	1,01	1,04

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Аналізуючи виконання зобов'язань з експортних операцій, виявлено, що ТОВ «Агросем» за 2015 рік та 2017-2019 роки – недовиконало свої зобов'язання за рахунок недовиконання зобов'язань за вартістю та фізичним обсягом. У 2016 році ТОВ «Агросем» перевиконало свої зобов'язання по всіх параметрах.

Було проведено аналіз зміни показників виконання зобов'язань підприємства за експортом протягом 2015-2019 років (Таблиця 25):

Таблиця 25

Зміна показників виконання зобов'язань за експортом ТОВ "Агросем" протягом 2015-2019 років

Показник	2015-2016	2016-2017	2017-2018	2018-2019
Коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю	0,09	-0,12	0,05	-0,02
Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом	0,06	-0,08	0,05	-0,05
Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною	0,03	-0,04	0	0,03

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Виходячи з наведених вище даних, бачимо, що коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю коливається, и протягом 2015-2016 та 2017-2018 має позитивну динаміку, а за 2016-2017 та 2018-2019 – негативну. Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом має такі самі коливання, як і попередній коефіцієнт: за 2015-2016 та 2017-2018 – збільшується, а за 2016-2017 та 2018-2019 – збільшується. Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною має позитивну динаміку, протягом 2015-2016 та 2018-2019 років, та негативну динаміку за 2016-2017 роки. За період 2017-2018 роки – показник не змінюється.

ВИСНОВОК ДО РОЗДІЛУ 1.

ТОВ «Агросем» це підприємство, що імпортує продукцію, а потім перепродає її закордон. Підприємство має певні коливання у рентабельності активів, рентабельності оборотних активів та рентабельності власного капіталу. Рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат та загальна рентабельність діяльності поступово знижуються з кожним роком в середньому на 2-4%, окрім загальної рентабельності діяльності ТОВ «Агросем», де за 2015-2016 роки спостерігається зростання на 1 %. Період обороту активів, у тому числі оборотних стрімко зріс за період 2018-2019 роки, що означає що збільшилася

тривалість одного обороту активів та оборотних активів. Що стосується коефіцієнтів обороту активів, то тут спостерігаємо коливання: за періоди 2015-2016 роки та 2017-2018 роки коефіцієнт зростає, а за 2016-2017 роки та 2018-2019 роки – йде на спад. Позитивна динаміка показника, означає, що за 2015-2016 рр. та за 2017-2018 роки означає підвищення ефективності використання активів підприємством ТОВ «Агросем». Підприємство є не достатньо платоспроможним, але компанія не зможе вчасно погасити борги у випадку, якщо термін платежів настане незабаром. Розглядаючи показники фінансової стійкості, можна сказати про те, що ТОВ «Агросем» має незначні проблеми з покриттям власних боргів та у неї наявні фінансові ризики.

Щодо виконання зобов'язань ТОВ «Агросем» здебільшого недовиконує свої планові показники, проте це не заважає підприємству ефективно здійснювати зовнішньоекономічну діяльність.

РОЗДІЛ 2. ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «АГРОСЕМ»

2.1 Обґрунтування напрямів підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем»

Аналізуючи зовнішньоекономічну діяльність ТОВ «Агросем» мною були виявлені наступні проблеми, що наявні у підприємства за останні п'ять років:

- Зниження рентабельності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» у 2019 році у порівнянні з 2018 роком.
- Зниження рентабельності експортних операцій у 2018 -2019 роках, у порівнянні з 2016-2017 роками.
- Недовиконання зобов'язань з експортних операцій за рахунок недовиконання зобов'язань за вартістю та фізичний обсягом у 2015 та 2017-2019 роках.
- Рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат та загальна рентабельність діяльності поступово знижуються з кожним роком в середньому на 2-4%.
- ТОВ «Агросем» має незначні проблеми з покриттям власних боргів та у неї наявні фінансові ризики.

Для вирішення описаних вище проблем пропоную наступні напрями підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності:

- Щодо зниження рентабельності зовнішньоекономічної діяльності у 2019 році -виявлення основних причин та операцій, що призводять до зниження рентабельності ЗЕД. Виходячи з аналізу ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем», бачимо, що імпорт є ефективним та рентабельним протягом останніх п'яти років. Щодо експорту, бачимо, що його рентабельність у 2019 році спадає у порівнянні з минулими роками. З цього можемо зробити висновок, що саме зниження рентабельності експорту у 2019 році призводить до спаду рентабельності

зовнішньоекономічної діяльності у 2019 році. Тому для того, аби вирішити проблему спаду рентабельності у 2019 році – можемо вирішити проблему зниження рентабельності експортних операцій у 2019 році.

- Для вирішення проблеми спаду рентабельності експортних операцій у 2019 році пропоную наступне:

- відмовитися від експорту такого товару, як мінеральні добрива, оскільки даний товар має великі затрати на реалізацію, навіть більші у порівнянні з насіннєвим матеріалом;

- з аналізу ЗЕД в цілому бачимо, що прибуток до оподаткування у розрізі такого товару як техніка є від'ємним у 2017-2019 роках. Тому вважаю, що буде доцільно переглянути умови контракту закупівлі даного товару та умови експортного контракту. Або ж взагалі змінити імпортера або вид техніки, який ТОВ «Агросем» спочатку закуповує, а потім перепродає закордон;

- розробка нової цінової політики для підприємства щодо продажу товарів закордон;

- уникнення або зменшення ТОВ «Агросем» ризиків, шляхом використання валютних застережень та шляхом страхування перевезень;

- Щодо вирішення проблеми недовиконання зобов'язань за експортними операціями у 2015 та 2017-2019 роках за рахунок недовиконання зобов'язань за вартістю та фактичним обсягом пропоную наступне:

- впровадити нову політику щодо визначення планових та фактичних цін на товари, що будуть експортовані.

- переглянути кількість товарів, що експортуються. Необхідно зробити акцент по кількості на товарах, які мають найбільший попит та найбільшу рентабельність для підприємства. В даному випадку, наприклад на насінні.

Щодо експорту техніки, бачимо, що в розрізі цього товару ТОВ «Агросем» найчастіше за останні п'ять років має певні відхилення від планових показників вартості та обсягу. Це може бути обумовлено неправильно обраним постачальником, що, наприклад, не поставляє товари у достатній

кількості, завищує ціни на продукцію, що у майбутньому призводить до певних втрат з боку ТОВ «Агросем» та спаду рентабельності експортної діяльності. Крім того така ситуація з технікою може свідчити й про недосконалість контракту між нашим підприємством та постачальником товарів.

- Щодо поступового зниження рентабельності реалізації продукції, рентабельності витрат та загальної рентабельності діяльності з кожним роком в середньому на 2-4%.

Тут важливо зазначити, що сам по собі спад на 2-4% не є критичним, проте тривала динаміка такого характеру може призвести до фінансового краху підприємства у майбутньому.

Тому для вирішення цієї проблеми зараз, я пропоную наступне:

- переглянути політику реалізації продукції, можливо обрати інший ринок збуту, переглянути цінову політику та внутрішні фактори впливу на ринках збуту, що посприятиме зростанню рентабельності реалізації продукції ТОВ «Агросем»;
- переглянути політику витрат з метою більш раціонального використання коштів підприємства, що будуть приносити більший прибуток та вигоду для підприємства у майбутньому.
- провести корекцію принципів діяльності ТОВ «Агросем». Оскільки підприємство здійснює діяльність таким чином, що частину товару воно закуповує закордоном и в подальшому перепродає також закордон, а іншу, незначну частину товару – виробляє самостійно та потім продає закордон. Тому доцільним буде збільшити долю товарів, що підприємство виробляє самостійно (здебільшого це насіннєвий матеріал), проте є доцільним почати виробляти інші вироби товарів, замість закуповування їх закордоном. Таким чином підприємство позбавиться або зменшить ризики, що виникають під час ЗЕД, збільшить рентабельність експорту та рентабельність свої витрат.
- Щодо ТОВ наявності проблеми з покриттям власних боргів та фінансових ризиків – тут доцільним буде вже описана стратегія вище щодо

зміни принципів діяльності та збільшення рентабельності ЗЕД, зменшенню ризиків ЗЕД, що у майбутньому призведе до більшої вигоди та більших прибутків, а отже й до більш стійкого фінансового стану ТОВ «Агросем».

Висновок: проаналізувавши ефективність зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем», було виявлено наступні проблеми: ТОВ «Агросем» має незначні проблеми з покриттям власних боргів та у неї наявні фінансові ризики, зниження рентабельності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» у 2019 році у порівнянні з 2018 роком, зниження рентабельності експортних операцій у 2018 - 2019 роках, у порівнянні з 2016-2017 роками, недовиконання зобов'язань з експортних операцій за рахунок недовиконання зобов'язань за вартістю та фізичний обсягом у 2015 та 2017-2019 роках, рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат та загальна рентабельність діяльності поступово знижуються з кожним роком в середньому на 2-4%. Усі ці проблеми є тісно пов'язаними одна з одною. Для вирішення доцільно переглянути цінову політику, політику збуту товарів, принципи діяльності ТОВ «Агросем» шляхом збільшення власного виробництва, переглянути політику витрат та умови зовнішньоторговельних контрактів.

2.2 Розробка комплексу заходів щодо підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».

Під час дослідження ефективності ЗЕД ТОВ «Агросем», було виявлено, що певний спад зовнішньоекономічної діяльності за останні роки викликав спад ефективності експортних операцій, проте на експорт у даному випадку має великий вплив імпорт, закупівля продукції ТОВ «Агросем». Саме тому, вважаю, що доцільно буде провести зміни як в експортній, так і в імпортній політиці підприємства.

Як бачимо, підприємство закуповує техніку, насіннєвий матеріал та мінеральні добрива, а потім реалізує їх на зовнішньому ринку. Під час аналізу рентабельності

ЗЕД ТОВ «Агросем» за останні п'ять років, у Таблиці 15 бачимо, що по товару категорії техніка, за період 2017-2019 роки, підприємство має збиток замість прибутку.

Такий результат по цій категорії товару може бути обумовлений кількома чинниками, а саме:

1. Неправильно обраний постачальник товару.
2. Недосконалий зовнішньоторговельний контракт з постачальником, що недостатньо мінімізує ризики ТОВ «Агросем».
3. Неправильно обрана цінова стратегія як щодо закупівлі товару, так і стосовно подальшого його продажу на зовнішній ринок.

Тому для вирішення проблеми ефективності зовнішньоекономічної діяльності пропонуємо наступний комплекс дій:

1. Змінити постачальника техніки для ТОВ «Агросем»

ТОВ «Агросем» за останній п'ять років найбільше закуповує техніку у таких постачальників як «John Deere» та «John Deere International», (Рисунок 1).

Крім даного постачальника у підприємства є ще один постачальник техніки, з яким співпраця є незначною у порівнянні з «John Deere» - «EQUIPMENT WHOLESALERS». Проаналізувавши ціни цих двох постачальників по деяких позиціях товару категорії «техніка», що закуповує ТОВ «Агросем» маємо наступний результат (Таблиця 26):

Таблиця 26

Ціни постачальників техніки ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Постачальник	Вид техніки	Ціна				
		2015	2016	2017	2018	2019
John Deere	Культиватори	81,4	95,2	91,3	100,5	100,1
	Зернові сіялки	88,3	89,1	89,3	90,1	91,7
	Оприскувачі	79,3	79,5	82,3	85,4	90,1
EQUIPMENT WHOLESALERS	Культиватори	70,3	75,4	77,9	88,5	90,6
	Зернові сіялки	78,3	81,4	81,7	83,9	84,0
	Оприскувачі	65,4	69,3	71,5	76,1	76,8

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Як бачимо з даної таблиці, ціни постачальника «EQUIPMENT WHOLESALERS» є нижчими за ціни постачальника «John Deere», з чого можна зробити висновок, що ТОВ «Агросем» втрачає зайві кошти на закупівлю товарів у постачальника, що у майбутньому призводить до втрати певних вигод та прибутку для підприємства.

Вважаю, що буде більш ефективно для ТОВ «Агросем» закуповувати більшу частину техніки у «EQUIPMENT WHOLESALERS».

Цінова стратегія - це конкретний напрям дій компанії відносно ціноутворення з метою досягнення певної мети в конкретній ринковій ситуації впродовж конкретного періоду [17].

Цінова політика - це комплекс заходів щодо визначення цін, цінової стратегії і тактики, умов оплати, варіювання цінами залежно від позиції на ринку, стратегічних і тактичних цілей фірми [7].

Збутова політика - це сукупність взаємозв'язаних елементів збутової діяльності, спрямованих на задоволення потреб споживачів шляхом оптимального використання збутового потенціалу підприємства і забезпечення на цій основі ефективності продажу[3].

Як видно з аналізу вище, постачальник «EQUIPMENT WHOLESALERS» має більш вигідні ціни для ТОВ «Агросем», тому доцільно змінити цінову стратегію закупівлі техніки шляхом зменшення витрат на закупівлі через співпрацю з новим постачальником. У майбутньому зниження витрат на закупівлю призведе до отримання більшого прибутку від експортних операцій та збільшить рентабельність та ефективність зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем».

Що стосується цінової політики збуту техніки, то тут можливі два варіанти підвищення ефективності за умови нижчих цін на техніку:

- Зниження цін на техніку під час збуту задля приваблення нових споживачів
- Збільшення кількості техніки під час закупки та збуту за рахунок того, що техніка є дешевшою у даного постачальника.

На мій погляд у випадку ТОВ «Агросем» доцільно використати обидва методи одночасно. Важливим є розумний підхід до зниження цін, таким чином, щоб підприємство все ж таки отримувало досить великий прибуток, та до кількості закупуваного товару – щоб збільшена кількість товару була дійсно реалізована у термін. Тому першочерговим є пошук нових ринків збуту за умови зниженої ціни на техніку, а вже потім, виходячи з наявності нових споживачів, ринків збуту – відповідно збільшення кількості закупуваної техніки.

2. Приділення великої уваги до контрактів з постачальниками, та контрактів на збут, шляхом обрання правильної умови Incoterms, що буде знижувати ризики ТОВ «Агросем» як в ролі покупця під час імпорту, так і в ролі продавця під час експорту товарів закордон. А також внесення у контракт розумних цін на закупівлю та продаж товарів, внесення умов щодо відповідальності за несвоєчасну поставку товарів. Ці дії зможуть сприяти подоланню недовиконання зобов'язань в експорті, що відбуваються через недовиконання зобов'язань по вартості та фактичному обсягу.

Висновок: для підвищення ефективності ЗЕД ТОВ «Агросем» мною використовувався такий комплекс дій як: зміна постачальника проблемного товару категорії «техніка», зміна цін закупівлі товару та його подальшого перепродажу, зміна кількості закупуваного та збутового товару, вдосконалення зовнішньоторговельних контрактів, було проведено аналіз, якими б були показники валютної ефективності імпорту та експорту у результаті змін описаних вище факторів. У результаті, я отримала більш спокійний та позитивний темп зростання валютної ефективності експорту без різких коливань та зростання цього показника в імпорті в усіх роках, крім 2017 року. На мою думку таких розвиток

подій був би більш ефективним для ТОВ «Агросем», ніж різкі коливання та негативна динаміка показника валютної ефективності імпорту.

2.3 Прогнозування фінансових результатів ТОВ «Агросем» за умови впровадження запропонованих заходів.

Для більш детального аналізу впливу запропонованих раніше заходів на показники ефективності зовнішньоекономічної діяльності, мною було проведено прогнозування фінансових результатів ТОВ «Агросем».

Мною було проведено прогнозування наступних показників, результатів підприємства, за умови використання запропонованих заходів:

- Валютна ефективність експорту підприємства (Таблиця 27):

Таблиця 27

Основний експорт ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник/Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Ціна експортного товару, тис грн.					
насіннєвий матеріал / тону	172,1	175,3	178,3	180,5	181,5
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	147,2	150,9	162,3	168,9	172,9
мін добрива	121,9	125,4	125,7	127,8	131,2
Обсяг експорту, од.					
насіннєвий матеріал, тон	15	9	10	9	11
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	20	12	13	21	22
мін добрива	9	7	9	11	13
Затрати на реалізацію одиниці експортного товару, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	51,1	49,8	51,5	52,3	55,4
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	55,4	55,9	56,1	56,8	57,3
мін добрива	55,3	54,6	54,8	55,4	55,9
Валютна ефективність експорту	2,79	2,84	2,89	2,89	2,89

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

У даній таблиці мною було зроблено аналіз перспективи такого показника, як валютна ефективність експорту за 2020-2022 роки. Показники за 2018-2019 роки є показниками, які були б у підприємства, якщо у цій період підприємство використовували менші ціни закупки та збуту техніки. Як бачимо, застосування цього заходу, призводить до позитивної динаміки за період 2018-2022 роки показника валютної ефективності експорту.

- Валютна ефективність імпорту підприємства (Таблиця 28):

Таблиця 28

Основний імпорт ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник/Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Ціна реалізації на внутрішньому ринку, тис грн.					
насіннєвий матеріал / тону	170,4	160,5	161,5	162,9	163,7
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	136,7	141,7	146,3	148,6	150,6
мін добрива	119,6	120,7	147,8	157,9	162,3
Кількість імпортової продукції, од.					
насіннєвий матеріал, тон	22	15	15	14	16
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	22	18	17	22	23
мін добрива	28	28	10	15	15
Ціна придбання товару, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	57,2	61,3	62,5	63,7	65,2
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	87,5	80,2	85,6	85,7	86,1
мін добрива	47,3	50,1	52,3	55,1	55,9
Валютна ефективність імпорту	2,24	2,21	2,19	2,20	2,21

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Спираючись на даний аналіз можемо бачити, що за 2019-2022 спостерігаються невеликі коливання показника валютної ефективності імпорту. Період 2018-2019 є прототипом даного показника, якби у цьому періоді застосовувалися раніше описані заходи. Бачимо також, що у 2018 році показник валютної ефективності досяг би свого піку, тобто він є найбільшим за період 2018-2022 років. Проте, не

дивлячись на це, показник є більшим за одиницю протягом усіх років, а отже імпорт є валютно ефективним для ТОВ «Агросем».

Було проведено аналіз зміни цих показників протягом 2018-2022 років, за використання раніше запропонованих умов (Таблиця 29):

Таблиця 29

Зміна показників валютної ефективності імпорту та експорту ТОВ "Агросем" за нових умов протягом 2018-2022 років

Показник	2018-2019	2019-2020	2020-2021	2021-2022
Валютна ефективність експорту	0,05	0,05	0	0
Валютна ефективність імпорту	-0,03	-0,02	0,01	0,01

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

З наведених вище даних бачимо, що валютна ефективність експорту має позитивну динаміку протягом 2018-2019 та 2019-2020 років, а за 2020-2021 та 2021-2022 роки – показник не змінюється. Валютна ефективність імпорту має негативну динаміку протягом 2018-2019 та 2019-2020 років, та позитивну динаміку протягом 2020-2021 та 2021-2022 років.

- Ефективність ЗЕД ТОВ «Агросем» (Таблиця 30):

Таблиця 30

Ефективність ЗЕД ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник / Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Виручка від експортно-імпортних операцій, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	2 581,5	577,7	783,0	624,5	996,5
техніка від EQUIPMENT WHOLESALE	2 944,0	810,8	109,9	546,9	803,8
мін добрива	1 097,1	877,8	131,3	405,8	705,6
Всього	6 622,6	266,3	024,2	577,2	505,9
Повна собівартість експортно-імпортних операцій, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	1 624,5	999,9	140,0	044,0	326,6
техніка від EQUIPMENT WHOLESALE	2 858,0	633,2	842,1	992,5	154,8

мін добрива	923,4	732,9	963,9	215,5	453,4
Всього	5 405,9	366,0	946,0	252,0	934,8
Коефіцієнт ефективності ЗЕД	1,2	1,3	1,3	1,3	1,3

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Як бачимо з даної таблиці, коефіцієнт ефективності ЗЕД підприємства свідчить про те, що за умови використання раніше запропонованих заходів, ЗЕД ТОВ «Агросем» є ефективною. Якщо порівнювати ці дані з даними за 2015-2019 років, коли підприємство використовувало ще стару цінову політику, то бачимо, що показники мають невеликі коливання. А за 2018-2019 роки – наявна негативна динаміка. Зараз, із застосуванням нових заходів, за 2018-2019 роки маємо позитивну динаміку, а за період 2019-2022 років спостерігаємо сталий показник ефективності ЗЕД, що мало б дуже малу вірогідність, якби ТОВ «Агросем» використовувало б старого постачальника із старими цінами на техніку.

- Рентабельність ЗЕД підприємства (Таблиця 31):

Таблиця 31

Рентабельність ЗЕД ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник / Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Прибуток від ЗЕД до оподаткування, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	957,0	577,8	643,0	580,5	669,9
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	86,0	177,6	267,8	554,4	649,0
мін добрива	173,7	144,9	167,4	190,3	252,2
Всього	1 216,7	900,3	1 078,2	1 325,2	1 571,1
Повна собівартість експортно-імпортних операцій, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	1 624,5	999,9	1140	1044	1326,6
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	2 924,0	1 678,8	1842,1	2992,5	3154,8
мін добрива	923,4	732,9	963,9	1215,5	1453,4
Всього	5 471,9	3 411,6	3 946,0	5 252,0	5 934,8
Ставка оподаткування прибутку	0,18	0,18	0,18	0,18	0,18

Рентабельність ЗЕД	18,2	21,6	22,4	20,7	21,7
--------------------	------	------	------	------	------

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Як бачимо з даного аналізу за 2018-2019 роки, за умови використання раніше згаданих умов, бачимо, що показник рентабельності ЗЕД є меншими, ніж за старих умов, проте за два ці роки спостерігається позитивна динаміка даного показника, чого не можемо сказати про рентабельність ЗЕД за старих умов. Що стосується 2020-2022 років, то тут маємо невеликі коливання у показнику, проте все одно діяльність є рентабельною.

Для більш точного аналізу впливу нових рішень на показники зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем», мною було проведено дослідження зміни показників ефективності та рентабельності ЗЕД підприємства за умови використання раніше зазначених умов, за період 2018-2022 роки (Таблиця 32):

Таблиця 32

Зміна показників ефективності та рентабельності ЗЕД ТОВ "Агросем" за нових умов протягом 2018-2022 років

Показник	2018-2019	2019-2020	2020-2021	2021-2022
Коефіцієнт ефективності ЗЕД	0,1	0	0	0
Рентабельність ЗЕД	3,4	0,8	-1,7	1

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

З наведених вище даних бачимо, що коефіцієнт ефективності ЗЕД збільшується за період 2018-2019 років, та не змінюється протягом усіх інших років досліджуваного п'ятиріччя. Рентабельність ЗЕД має позитивну динаміку протягом усіх періодів, крім 2020-2021 – тут наявний невеликий спад рентабельності ЗЕЖ ТОВ «Агросем».

Ефективність експорту (Таблиця 34), для підрахунку показника витрат реалізації експортного товару на внутрішньому ринку мною було використано наступні дані (Таблиця 33):

Таблиця 33

Основний експорт ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник/Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Ціна експортного товару, тис грн.					
насіннєвий матеріал / тон	172,1	175,3	178,3	180,5	181,5
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	147,2	150,9	162,3	168,9	172,9
мін добрива	121,9	125,4	125,7	127,8	131,2
Обсяг експорту, од.					
насіннєвий матеріал, тон	15	9	10	9	11
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	20	12	13	21	22
мін добрива	9	7	9	11	13
Затрати на реалізацію одиниці експортного товару на внутрішньому ринку, тис грн					
насіннєвий матеріал /тону	50,3	48,1	50,2	51,4	54,7
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	54,6	53,7	55,9	55,9	56,3
мін добрива	54,7	53,2	53,8	54,2	54,8

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Аналізуючи дану таблицю, можемо зробити висновок, що по-перше, коефіцієнт ефективності експортної операції є протягом усіх років більшим за коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку, що свідчить про правильно обрану політику орієнтації збуту саме закордон, а не на внутрішньому ринку. І, по-друге, аналізуючи показник рентабельності експортної операції – бачимо, що експорт є рентабельним протягом усього п'ятиріччя.

Таблиця 34

Показники ефективності експортних операцій ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник/Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Виручка від реалізації експортної продукції, тис грн	6622,6	4266,3	5024,2	6577,2	7505,9
Повна собівартість реалізації експортної операції, тис грн	2372,2	1501,2	1737,5	2272,9	2596,7
Вартість експортної продукції у внутрішніх цінах, тис грн	6366,4	3989,8	4847,1	6323,6	7223,8
Собівартість по закупівлі експортної продукції, тис грн	3033,7	1864,8	2208,5	2979,1	3338,1

Витрати на реалізацію продукції на внутрішньому ринку, тис грн	2338,8	1449,7	1712,9	2232,7	2552,7
Фінансовий результат (прибуток) від експортної операції до оподаткування, тис грн	1216,7	900,3	1078,2	1325,2	1571,1
Ставка оподаткування прибутку	0,18	0,18	0,18	0,18	0,18
Коефіцієнт ефективності експортної операції	2,8	2,8	2,9	2,9	2,9
Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2
Рентабельність експортної операції	18,46	21,93	22,41	20,69	21,71

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Якщо порівнювати результати з використанням старого постачальника техніки, бачимо, що у 2018 році показник був більшим, а у 2019 році ту навпаки маємо підвищення показника. З чого робимо висновок, що спостерігаємо позитивну динаміку, чого не було за минулих умов. За період 2020-2022 років, показник рентабельності має невеликі коливання, досягає свого піку у 2020 році, проте надалі тримається майже на такому самому рівні (у 2021 році – 20,69; у 2022 році – 21,71).

Було проведено аналіз динаміки показників ефективності експорту підприємства за умови використання раніше запропонованих умов протягом 2018-2022 років (Таблиця 35):

Таблиця 35

Зміна показників ефективності експортної операції ТОВ "Агросем" за нових умов протягом 2018-2022 років

Показник	2018-2019	2019-2020	2020-2021	2021-2022
Коефіцієнт ефективності експортної операції	0	0,1	0	0
Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку	0	0	0	0

Рентабельність експортної операції	3,47	0,48	-1,72	1,02
---	------	------	-------	------

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Аналізуючи наведені вище дані, наявний висновок, що коефіцієнт ефективності експортної операції є без змін, окрім 2019-2020 року. Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку не змінюється протягом досліджуваного п'ятиріччя. Рентабельність експортної операції має позитивну динаміку скрізь, окрім 2020-2021 років.

- Ефективність імпорту (Таблиця 37), для розрахунку показників, мною були використані наступні дані (Таблиця 36):

Таблиця 36

Повна собівартість імпортової операції ТОВ «Агросем» за 2018-2022 роки, тис грн

Продукція/Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Кількість імпортової продукції, од.					
насіннєвий матеріал, тон	22	15	15	14	16
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	22	18	17	22	23
мін добрива	28	28	10	15	15
Ціна придбання товару, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	57,2	61,3	62,5	63,7	65,2
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	87,5	80,2	85,6	85,7	86,1
мін добрива	47,3	50,1	52,3	55,1	55,9
Інші витрати імпортової операції, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	30,1	33,6	31,5	32,5	35,6
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	60,3	55,2	55,3	58,3	57,4
мін добрива	37,4	30,2	38,1	30,6	33,6

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Таблиця 37

Показники ефективності імпорتنих операцій ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник/ Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Виручка від реалізації імпоротної продукції на внутрішньому ринку, тис грн	10105	8337,7	6387,6	7918,3	8517,5
Повна собівартість імпоротної операції, тис грн	7543,8	6109,1	4709,3	5800,3	6255,8
Фінансовий результат (прибуток) від імпоротної операції до оподаткування, тис грн	2561,2	2228,6	1678,3	2118,0	2261,7
Ставка оподаткування прибутку	0,18	0,18	0,18	0,18	0,18
Коефіцієнт ефективності імпоротної операції	1,3	1,4	1,4	1,4	1,4
Рентабельність імпоротної операції	27,8	29,9	29,2	29,9	29,6

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Виходячи з наведеного вище аналізу, робимо висновок, що, згідно коефіцієнту ефективності імпоротної операції, імпорт є ефективним протягом 2018-2022 років, оскільки показник є скрізь більшим за одиницю. Аналізуючи рентабельність імпоротної операції, бачимо, що імпорт є рентабельним протягом цього періоду. Якщо порівнювати період 2018-2019 років з цим самим періодом, коли ТОВ «Агросем» співпрацювало зі старим постачальником техніки, то маємо, що рентабельність імпорту зросла у 2019 році. На такому рівні показник рентабельності імпорتنих операцій тримається й у період 2020-2022 років.

Крім того, було проведено аналіз динаміки зміни показників ефективності імпорتنих операцій протягом 2018-2022 років за умови використання запропонованих раніше умов (Таблиця 38):

Таблиця 38

Зміна показників ефективності імпорتنих операцій ТОВ "Агросем" за нових умов протягом 2018-2022 років

Показник	2018-2019	2019-2020	2020-2021	2021-2022
Коефіцієнт ефективності імпорتنих операцій	0,1	0	0	0
Рентабельність імпорتنих операцій	2,1	-0,7	0,7	-0,3

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

З наведених вище даних, можемо зробити висновок, що коефіцієнт ефективності імпорتنих операцій є скрізь незмінним, крім 2018-2019, де спостерігається незначна позитивна динаміка. Рентабельність імпорتنих операцій має позитивну динаміку за 2018-2019 та 2020-2021 роки, та негативну динаміку за 2019-2020 та 2021-2022 роки.

- Аналіз виконання експортних зобов'язань (Таблиця 39):

Таблиця 39

Аналіз виконання зобов'язань з експортних операцій ТОВ "Агросем" за 2018-2022 роки

Показник/Рік	2018	2019	2020	2021	2022
Фактичні ціни, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	172,1	175,3	178,3	180,5	181,5
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	147,2	150,9	162,3	168,9	172,9
мін добрива	121,9	125,4	125,7	127,8	131,2
Обсяг товару, од					
насіннєвий матеріал, тон	15	9	10	9	11
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	20	12	13	21	22
мін добрива	9	7	9	11	13
Планові ціни, тис грн					
насіннєвий матеріал / тону	170,4	164,2	175,2	180,5	181,5
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	145,2	148,6	160,3	166,8	172,9
мін добрива	120,7	123,9	123,6	127,8	129,6
Плановий обсяг експорту, од					
насіннєвий матеріал, тон	15	10	10	8	10
техніка від EQUIPMENT WHOLESALERS	18	8	11	21	22

мін добрива	9	7	9	11	13
Коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю	1,06	1,15	1,09	1,04	1,03
Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом	1,05	1,12	1,07	1,03	1,02
Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною	1,01	1,03	1,02	1,01	1,00

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

Аналізуючи наведені вище дані, за використання описаних раніше, більш вигідних для ТОВ «Агросем» умов, бачимо, що нині підприємство повністю виконує свої зобов'язання за вартістю, за ціною та фактичним обсягом.

Аналіз зміни показників виконання зобов'язань по експорту протягом 2018-2022 років, за умови використання раніше запропонованих заходів наведено у Таблиці 40:

Таблиця 40

Зміна показників виконання зобов'язань за експортом ТОВ "Агросем" за нових умов протягом 2018-2022 років

Показник	2018-2019	2019-2020	2020-2021	2021-2022
Коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю	0,09	-0,06	-0,05	-0,01
Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом	0,07	-0,05	-0,04	-0,01
Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною	0,02	-0,01	-0,01	-0,01

Джерело: розраховано автором на основі даних ТОВ «Агросем»

З наведених вище даних, можна зробити висновок, що коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю має позитивну динаміку за 2018-2019 та незначну негативну динаміку за інші роки. Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом також має позитивну динаміку за 2018-2019 роки та незначну негативну за інші роки. У цих двох показників бачимо, що негативна динаміка зменшується, а отже у майбутньому вірогідно підприємство вийде на позитивну динаміку. Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною має позитивну динаміку за 2018-2019

роки, та незначну негативну динаміку за всі інші роки. Враховуючи, що підприємство повністю виконує свої зобов'язання, незначна негативна динаміка не є критичною для підприємства.

ВИСНОВОК ДО РОЗДІЛУ 2

Під час аналізу діяльності ТОВ «Агросем» було виявлено, що у підприємства наявні наступні проблеми: зниження рентабельності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» у 2019 році у порівнянні з 2018 роком, зниження рентабельності експортних операцій у 2018 -2019 роках, у порівнянні з 2016-2017 роками, недовиконання зобов'язань з експортних операцій за рахунок недовиконання зобов'язань за вартістю та фізичний обсягом у 2015 та 2017-2019 роках, рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат та загальна рентабельність діяльності поступово знижуються з кожним роком в середньому на 2-4%, ТОВ «Агросем» має незначні проблеми з покриттям власних боргів та у неї наявні фінансові ризики.

Для вирішення описаних проблем, мною було запропоновано обрати нового постачальника техніки, що має нижчі ціни на продукцію, що у подальшому збільшує кількість закуповуваної та, відповідно збутової техніки для ТОВ «Агросем», а також на цінову політику підприємства, тепер воно може продавати техніки дешевше, оскільки закуповує за новою ціною. Крім того, мною було запропоновано переглянути зовнішньоторговельні контракти, з метою мінімізації ризиків для ТОВ «Агросем».

Під час здійснення мною аналізу за період 2018-2022 років, було виявлено, що у 2018 та 2019 році зникла проблема зі зменшенням рентабельності ЗЕД та рентабельності експортної операції, нині наявна позитивна динаміка, а у 2020-2022 роках показники рентабельності тримаються майже на тому самому рівні, наявні певні коливання у показнику, проте за період 2018-2022 років ЗЕД та експорт є рентабельними. Підприємство повністю виконує свої зобов'язання за експортом. Рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат та

загальна рентабельність діяльності тепер за нових умов більше не матиме спаду, і ТОВ «Агросем» матиме більш стійке фінансове положення и зможе вільно покривати свої борги.

ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ:

У моїй роботі я досліджувала зовнішньоекономічну діяльність підприємства агропромислового комплексу на прикладі підприємства ТОВ «Агросем». Я проаналізувала фінансовий стан підприємства, його ефективність та рентабельність імпорту, експорту та зовнішньоекономічної діяльності в цілому. Під час аналізу було виявлено, що ТОВ «Агросем» має досить гарні показники рентабельності та ефективності, проте все ж таки були наявні наступні проблеми: зниження рентабельності зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «Агросем» у 2019 році у порівнянні з 2018 роком, зниження рентабельності експортних операцій у 2018 -2019 роках, у порівнянні з 2016-2017 роками, недовиконання зобов'язань з експортних операцій за рахунок недовиконання зобов'язань за вартістю та фізичний обсягом у 2015 та 2017-2019 роках, рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат та загальна рентабельність діяльності поступово знижуються з кожним роком в середньому на 2-4%, ТОВ «Агросем» має незначні проблеми з покриттям власних боргів та у неї наявні фінансові ризики.

Для вирішення цих проблем мною було запропоновано обрати постачальника техніки на EQUIPMENT WHOLESALERS замість John Deere. Таке рішення обумовлено тим, що EQUIPMENT WHOLESALER має нижчі ціни на той самий вид техніки, який я брала для аналізу (зернові сіялки). Крім того, мною було запропоновано відповідно до нової цінової політики зменшити ціни збуту, чим привабити нові ринки збуту та збільшити кількість закупуваної і, відповідно збутової техніки. Також запропонувала змінити умови зовнішньоторговельного контракту з метою мінімізації, або взагалі уникнення ризиків для ТОВ «Агросем».

Під час подальшого дослідження функціонування підприємства за нових умов, мною проводився аналіз перспективи діяльності за період 2020-2022 та аналіз порівняння результатів діяльності за період 2018-2019 років за старих та нових умов. Провівши аналіз, мною було виявлено, що за нових запропонованих умов, підприємство не має спаду рентабельності за 2018-2019 роки, і матиме

рентабельну та ефективну діяльність у майбутньому (2020-2022 роки), без різких коливань та різких спадів. ТОВ «Агросем» повністю виконує свої зобов'язання за експортними операціями, включаючи зобов'язання за вартістю, за цінами та фактичним обсягом. Виходячи з вище описаного, можу зробити висновок, що нині підприємство позбудеться спаду рентабельності реалізації продукції, рентабельності витрат та загальної рентабельності діяльності на 2-4% щороку, і матиме більш стійке фінансове положення та вільного покриття власних боргів та успішного функціонування в подальшому.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ:

1. Ахметов Р.Г. Аналіз оборотності активів *Підручник. Економіка підприємств агропромислового комплексу*. 2014. URL: https://stud.com.ua/49300/ekonomika/analiz_oborotnosti_aktiviv. (дата звернення 15.08.2020).
2. Бабшинська А.О. Аналіз фінансової стійкості підприємства в сучасних умовах. *Сімнадцята всеукраїнська практично-пізнавальна інтернет-конференція*. URL: <https://naukam.triada.in.ua/index.php/konferentsiji/47-simnadtsyata-vseukrajinska-praktichno-piznavalna-internet-konferentsiya/363-analiz-finansovoji-stijkosti-pidpriemstva-v-suchasnikh-umovakh> (дата звернення 15.08.2020).
3. Балабанова Л.В., Митрохіна Ю.П. Збутова політика в системі маркетингового менеджменту підприємства *Підручник. Управління збутовою політикою*. URL: https://pidru4niki.com/10561127/marketing/zbutova_politika_sistemi_marketingovo_menedzhmentu_pidpriemstva. (дата звернення 10.11.2020).
4. Болюх М.А., Іващенко В.І. Проміжний коефіцієнт покриття *Підручник. Економічний аналіз господарської діяльності*. URL: http://www.srinest.com/book_1346_chapter_56_2_Promzhnij_koefnt_pokrittja..html (дата звернення 25.08.2020).
5. Валютна ефективність : веб-сайт. URL: <http://www.geograf.com.ua/glossary/termini-z-galuzi-turizmu-ta-rekreatsiji/valyutna-efektivnist>. (дата звернення 17.09.2020).
6. Галунець Н.І., Васько Л.М. Методичні аспекти оцінки економічної ефективності зовнішньоторговельних операцій підприємств: Агросвіт– 2013. № 1.
7. Гаркавенко С.С. Цінова політика *Підручник. Маркетинг*. URL: https://pidru4niki.com/1646111841745/marketing/tsinova_politika. (дата звернення 15.11.2020).
8. Гордієнко У. Фінансовий аналіз діяльності підприємств. URL: <https://studfile.net/preview/5591884/page:9/n> (дата звернення 18.08.2020).
9. Загальний коефіцієнт покриття: нормативне значення показника: веб-сайт. URL: <http://bizreview.com.ua/zagalnij-koefitsiyent-pokrittja-normativne-znachennya-pokaznika/>. (дата звернення 18.08.2020).
10. Кобилецький В. Р. Коефіцієнт абсолютної ліквідності *Онлайн-журнал «Financial Analysis online»*. URL: <https://www.finalon.com/slovnik-ekonomichnikh-pokaznikiv/250-koefitsient-absolyutnoji-likvidnosti> (дата звернення 25.08.2020).
11. Кобилецький В. Р. Коефіцієнт поточної ліквідності (Коефіцієнт покриття) *Онлайн-журнал «Financial Analysis online»*.

- URL: <https://www.finalon.com/slovník-ekonomichnikh-pokaznikov/256-pokaznik-potochnoji-likvidnosti-pokaznik-pokritiya> (дата звернення 25.08.2020).
12. Кобилецький В. Р. Коефіцієнт рентабельності активів (Коефіцієнт рентабельності пасивів) *Онлайн-журнал «Financial Analysis online»*. URL: <https://www.finalon.com/slovník-ekonomichnikh-pokaznikov/337-pokaznik-rentabelnosti-aktiviv-pokaznik-rentabelnosti-pasiviv> (дата звернення 25.08.2020).
 13. Кобилецький В. Р. Коефіцієнт рентабельності власного капіталу *Онлайн-журнал «Financial Analysis online»*. URL: <https://www.finalon.com/slovník-ekonomichnikh-pokaznikov/338-pokaznik-rentabelnosti-vlasnogo-kapitalu> (дата звернення 25.08.2020).
 14. Кобилецький В. Р. Коефіцієнт фінансової автономії (Коефіцієнт фінансової незалежності) *Онлайн-журнал «Financial Analysis online»*. URL: <https://www.finalon.com/slovník-ekonomichnikh-pokaznikov/346-pokaznik-finansovoji-avtonomiji-pokaznik-finansovoji-nezalezhnosti> (дата звернення 25.08.2020).
 15. Кривов'язюк І.В., Тележинська Н. В. Ефективна економіка Вісник Луцького національного технічного університету. 2017. №9. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=5762>. (дата звернення 15.11.2020).
 16. Ліквідність підприємства: аналіз показників: веб-сайт. URL: https://ru.osvita.ua/vnz/reports/econom_pidpr/22064/. (дата звернення 01.09.2020).
 17. Мазур О.Є. Стратегії ціноутворення *Підручник. Ринкове ціноутворення*. URL: https://pidru4niki.com/1842112036835/marketing/strategiyi_tsinoutvorenniya. (дата звернення 26.11.2020).
 18. Рентабельність підприємницької діяльності: веб-сайт. URL: <https://library.if.ua/book/70/5133.html>. (дата звернення 15.11.2020).
 19. Суть і особливості визначення ефекту та ефективності ЗЕО: веб-сайт. URL: https://pidru4niki.com/11200611/ekonomika/sut_osoblivosti_viznachennya_efektu_efektivnosti_zeo. (дата звернення 15.11.2020)
 20. ТОВ «Агросем»: веб-сайт. URL: <https://agrosem.ua/agrosem/agrosem/about>. (дата звернення 28.07.2020)
 21. Тюріна Н.М., Карвацка Н.С. Аналіз виконання зобов'язань у зовнішньоторгових контрактах *Підручник. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства*. URL: https://pidru4niki.com/1853110253886/ekonomika/analiz_vikonannya_zobovyazan_zovnishnotorgovih_kontraktah (дата звернення 10.11.2020).
 22. Фінансовий менеджмент: веб-сайт. URL: <https://library.if.ua/book/52/3823.html>. (дата звернення 25.08.2020)

ДОДАТКИ:

Додаток А

Фінансова звітність ТОВ «Агросем» за 2015-2019 роки

Бухгалтерський обліток 1 "Звітність підприємств фінансової звітності"

Підприємство: Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ" Дата (рік, місяць, число): 2016 01 01

Територія: Оболонський район за СДРІОУ: 30967207

Організаційно-правова форма господарювання: Товариство з обмеженою відповідальністю за КОАТУУ: 8038000000

Вид економічної діяльності: Оптова торгівля хімічними продуктами за КВЕД: 46.75

Середня кількість працівників: 79 за КВЕД: 240

Адреса, телефон: проспект Героїв Сталінграда, буд. 6 А, Оболонський р-н, м. Київ, 04210, Україна 5830725

Одиниця виміру: тис. грн. без десятикового знака (окрім розділу IV "Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) (форма №2)", тривісний показник якого подається в гривнях з копійками)

Складено (пробити позначку "х" у відповідній колонці):

х за погодженням (стандартами) бухгалтерського обліку

х за міжнародними стандартами фінансової звітності

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2015 р.

Форма №1 Код за ДКУД: 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	60	77
первісна вартість	1001	536	640
накопичена амортизація	1002	476	563
Незанесені капітальні інвестиції	1005	-	1 665
Основні засоби	1010	4 432	9 827
первісна вартість	1011	6 659	14 093
знос	1012	2 227	4 266
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції, які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	33	33
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	4 525	11 602
II. Оборотні активи			
Залишки	1100	37 282	72 767
Виробничі запаси	1101	354	117
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	36 928	72 650
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	74 605	59 938
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	14 274	9 850
з бюджетом	1135	179	1 144
з тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	9 801	8 714
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 110	2 182
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	1 410	232
Витрати майбутніх періодів	1170	-	362
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
з тому числі в резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незавершених продажів	1183	-	-

О.Ю. Кулик

інших строків резервів	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	2 834	5 836
Усього за розділом II	1195	140 505	160 793
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	145 030	172 395

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
зарєєстрований (пайовий) капітал	1400	9	11
Внески до не зарєєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	9 369	22 099
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	9 378	22 110
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	2 136	1 579
Інші довгострокові зобов'язання	1515	16 274	25 443
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв наявних вилуч.	1533	-	-
резерв незароблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1540	-	-
Призовий фонд	1545	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	18 410	27 022
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	1 744	687
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	16	-
довгостроковими зобов'язаннями	1615	79 312	72 451
товари, роботи, послуги	1620	20	1 720
розрахунками з бюджетом	1621	20	1 720
у тому числі з податку на прибуток	1625	-	-
розрахунками зі страхування	1630	1	2
розрахунками з оплати праці	1635	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1650	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1660	-	1 131
Поточні забезпечення	1665	-	-
Доходи майбутніх періодів	1670	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1690	36 149	47 272
Інші поточні зобов'язання	1695	117 242	123 263
Усього за розділом III	1700	-	-
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	145 030	172 395

Керівник:

Кулик Олексій Юрійович

Головний бухгалтер

Мартиненко Ірина Володимирівна

1 Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ"
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)
за СДР/ЮУ

КОДИ		
2016	01	01
30967207		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2015 р.

Форма №2 Код за ДКУД 1801003

І. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	577 073	314 572
Чисті зароблені страхові премії	2100	-	-
премії підписані, валова сума	2101	-	-
премії, передані у перестрахування	2102	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2103	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2104	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(478 507)	(255 545)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	98 566	59 027
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	14 963	14 437
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(28 002)	(17 310)
Витрати на збут	2150	(39 567)	(19 004)
Інші операційні витрати	2180	(22 330)	(30 037)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	23 630	7 113
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	1 588	-
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(1 587)	(1 048)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(1 407)	(10)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2295	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	16 224	6 055
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(3 092)	(1 185)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	13 132	4 870
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	13 132	4 870

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	13 719	36 857
Витрати на оплату праці	2505	5 966	1 141
Відрахування на соціальні заходи	2510	906	417
Амортизація	2515	2 244	1 272
Інші операційні витрати	2520	80 902	63 389
Разом	2550	103 737	103 076

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Кулик Олександр Юрійович

Головний бухгалтер

Маринченко Ірина Володимирівна



ЗВІДНО З ОРИГІНАЛОМ
Директор "АГРОСЕМ"
О.Ю. Кулик

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ"

Територія

Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю

Вид економічної діяльності Оптова торгівля хімічними продуктами

Середня кількість працівників 114

Адреса, телефон проспект Героїв Сталінграда, буд. 6 А, Оболонський р-н, м. Київ, 04210, Україна

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "у" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

Дата (рік, місяць, число)

за ЄДРПОУ

за КОАТУУ

за КОПФГ

за КВЕД

КОДИ		
2017	01	01
30967207		
8038000000		
240		
46.75		

5830725

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31 грудня 2016

р.

Форма №1 Код за ДКУД

1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	77	193
первісна вартість	1001	640	842
накопичена амортизація	1002	563	649
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 665	142
Основні засоби	1010	9 827	25 975
первісна вартість	1011	14 093	35 108
знос	1012	4 266	9 133
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	33	33
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізичні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	11 602	26 343
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	72 767	153 377
Виробничі запаси	1101	117	230
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	72 650	153 147
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	59 938	73 166
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	9 850	10 719
з бюджетом	1135	1 144	4 642
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	693
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	8 714	34 238
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	2 182	414
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	232	393
Витрати майбутніх періодів	1170	-	345
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-



інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	5 836	21 571
Усього за розділом II	1195	160 793	298 472
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	172 395	324 815

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	11	11
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	22 099	45 122
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	22 110	45 133
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	1 579	642
Інші довгострокові зобов'язання	1515	25 443	38 169
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	27 022	38 811
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	687	1 060
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	184
товари, роботи, послуги	1615	72 451	98 441
розрахунками з бюджетом	1620	1 720	-
у тому числі з податку на прибуток	1621	1 720	-
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	2	2
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	17
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	1 131	548
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	47 272	140 619
Усього за розділом III	1695	123 263	240 871
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	172 395	324 815

Керівник

Головний бухгалтер

Кулик Олексій Юрійович

Мартиненко Ірина Володимирівна

Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ"
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)
за СДРГЮУ

КОДИ		
2017	01	01
30967207		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2016 р.

Форма N2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	939 707	577 073
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестрахування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(806 390)	(478 507)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	133 317	98 566
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	21 517	14 963
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(36 080)	(28 002)
Витрати на збут	2150	(55 782)	(39 567)
Інші операційні витрати	2180	(18 171)	(22 330)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	44 801	23 630
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	2 313	1 588
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(4 892)	(1 587)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2275	(4 150)	(7 407)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті			



О.Ю. Кулик

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	38 072	16 224
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(7 175)	(3 092)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	30 897	13 132
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	30 897	13 132

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	8 187	13 719
Витрати на оплату праці	2505	10 998	5 966
Відрахування на соціальні заходи	2510	2 383	906
Амортизація	2515	5 443	2 244
Інші операційні витрати	2520	86 036	80 902
Разом	2550	113 047	103 737

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Кулик Олексій Юрійович

Головний бухгалтер

Мартиненко Ірина Володимирівна



до Національного положення (стандарту) бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "АГРОСЕМ"**

Територія **Україна**

Дата (рік, місяць, число)

за СДРПОУ

за КОАТУУ

за КОПФІ

за КВЕД

КОДИ		
2018	01	01
30967207		
8038000000		
240		
46.75		

Організаційно-правова форма господарювання **Товариство**

Вид економічної діяльності **оптова торгівля хімічними продуктами**

Середня кількість працівників **199**

Адреса, телефон **04210, Україна, м. Київ, Оболонський район, проспект Героїв Сталінграда, буд. № 6 А**

0445830725

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2); грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):
за поданнями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на **31 грудня 2017**

р.

Форма №1 Код за ДКУД **1801001**

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	193	376
первісна вартість	1001	842	892
накопичена амортизація	1002	649	516
Незавершені капітальні інвестиції	1005	142	-
Основні засоби	1010	25 975	67 422
первісна вартість	1011	35 108	87 429
знос	1012	9 133	20 007
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	33	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	543
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	26 343	68 341
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	153 378	283 927
Виробничі запаси	1101	229	778
Незвершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	153 149	283 149
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	3 380
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	73 166	144 951
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	10 719	75 046
з бюджетом	1135	4 646	3 458
у тому числі з податку на прибуток	1136	693	3 370
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	34 297	9 692
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	414	3 428
Готівка	1166	-	-
Решки в банках	1167	392	3 428
Витрати майбутніх періодів	1170	-	641
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:	1181	-	-
резервах довгострокових зобов'язань			
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-



інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	21 571	46 186
Усього за розділом II	1195	298 536	570 709
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	324 879	639 050

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	11	95
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	45 122	72 054
Неоплачений капітал	1425	(-)	(69)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	45 133	72 080
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	642	5 621
Інші довгострокові зобов'язання	1515	38 169	48 303
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	38 811	53 924
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	1 060	7 652
Векселі видані	1605	-	2 714
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	184	13 943
товари, роботи, послуги	1615	98 438	180 240
розрахунками з бюджетом	1620	-	3 224
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	2	227
розрахунками з оплати праці	1630	17	11 908
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	275 140
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	548	6 084
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	140 686	11 914
Усього за розділом III	1695	240 935	513 046
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	324 879	639 050

Керівник

Головний бухгалтер

Кулик О.Ю.

Урдин А.Г.

† Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ"
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2018	01	01
30967207		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2017 р.

Форма №2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 729 431	939 707
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестрахування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 488 141)	(806 590)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	241 290	133 117
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	45 453	21 517
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(97 146)	(36 080)
Витрати на збут	2150	(96 380)	(55 782)
Інші операційні витрати	2180	(35 694)	(18 171)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	57 523	44 601
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	68	2 313
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(13 120)	(4 892)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(4 239)	(4 150)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2280	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	40 180	37 872
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(7 309)	(7 175)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	32 871	30 697
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	32 871	30 697

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	8 526	8 187
Витрати на оплату праці	2505	78 060	10 998
Відрахування на соціальні заходи	2510	9 536	2 383
Амортизація	2515	11 897	5 443
Інші операційні витрати	2520	123 794	86 036
Разом	2550	231 813	113 047

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



Кулик Олександр Юрійович

Кулик Артем Геннадійович



Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ"**

Територія **Україна**

Дата (рік, місяць, число)

КОДИ		
2019	01	01
за СДРПОУ		
за КОАТУУ		
за КОПФГ		
за КВЕД		
46.75		

Організаційно-правова форма господарювання **Товариство з обмеженою відповідальністю**

Вид економічної діяльності **Оптова торгівля хімічними продуктами**

Середня кількість працівників **1 292**

Адреса, телефон **проспект Героїв Сталінграда, буд. 6 А, м. Київ, 04210**

5830725

Одиниця виміру: тис. грн. без десятикового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "x" у відповідній клітинці)

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31 грудня 2018 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	377	2 564
первісна вартість	1001	892	3 656
накопичена амортизація	1002	515	1 092
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	67 132	93 682
первісна вартість	1011	83 612	133 227
знос	1012	16 480	39 545
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	543	1 553
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	68 052	97 799
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	281 772	461 309
Виробничі запаси	1101	778	679
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	280 994	460 630
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	3 380	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	137 109	203 697
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	53 252	70 438
з бюджетом	1135	3 403	7 493
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	10 627	10 903
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	3 423	5 479
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	3 423	5 479
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 303	2 088
Усього за розділом II	1195	494 269	761 407
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	562 321	859 206

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	95	95
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у довідках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	63 050	121 659
Неоплачений капітал	1425	(69)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	63 076	121 754
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	33 505	3 820
Інші довгострокові зобов'язання	1515	19 964	52 554
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благотворна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:			
резерв довгострокових зобов'язань	1531	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	53 469	56 374
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	7 652	21 237
Векселі видані	1605	2 714	2 753
Поточна кредиторська заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610	14 399	43 995
товари, роботи, послуги	1615	170 061	390 190
розрахунками з бюджетом	1620	3 164	327
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	224	218
розрахунками з оплати праці	1630	11 908	1 421
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	223 616	208 151
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	3 500	1 328
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	6 084	5 637
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	2 454	5 821
Усього за розділом III	1695	445 776	681 078
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	562 321	859 206

Керівник

Головний бухгалтер

Кулик Олексій Юрійович

Урдин Артем Геннадійович

1 Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики



Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ" (найменування)	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2019	01	01
			30967207		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за **Рік 2018** р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	2 716 595	1 729 431
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(2 382 151)	(1 488 141)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	334 444	241 290
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	39 519	45 453
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(156 882)	(97 146)
Витрати на збут	2150	(129 186)	(96 380)
Інші операційні витрати	2180	(8 528)	(35 694)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	79 367	57 523
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	1 824	68
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(18 563)	(13 120)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(4 291)	(4 291)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	62 587	40 180
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(13 312)	(7 309)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	49 275	32 871
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	49 275	32 871

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	43 077	8 526
Витрати на оплату праці	2505	109 308	78 060
Відрахування на соціальні заходи	2510	14 842	9 536
Амортизація	2515	20 928	11 897
Інші операційні витрати	2520	172 667	123 794
Разом	2550	360 822	231 813

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Кулик Олексій Юрійович

Головний бухгалтер

Урдин Артем Геннадійович



Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Звітний вплив до фінансової звітності"

Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ"	Дата (рік, місяць, число)	2020 01 01
Територія	Україна	за ЄДР(ЮВ)	30967207
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОАТУУ	803800000
Вид економічної діяльності	Оптова торгівля кінцевими продуктами	за КОПФ	240
Середня кількість працівників	355	за КВЕД	46.75
Адреса, телефон	проспект Героїв Сталінграда, буд. 6 А, м. Київ, 04210		30307725
Односторонній тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого виводяться в гривнях з копійками)			
Складено (зробити позначку "х" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку			
за міжнародними стандартами фінансової звітності			

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1001001

А К Т И В	Код радян	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	2 564	2 830
первісна вартість	1001	3 656	4 151
накопичена амортизація	1002	1 092	1 281
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основи засоби	1010	93 682	157 710
первісна вартість	1011	133 227	235 328
знос	1012	39 545	77 618
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
Інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	1 553	1 756
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих стрічкових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	97 799	162 336
II. Оборотні активи			
Залишки	1100	461 309	555 831
Виробничі запаси	1101	679	1 035
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	460 630	554 796
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товарами, роботами, послугами	1125	203 697	365 847
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за поданими авансами	1130	70 438	187 072
з бюджетом	1135	7 493	50
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	10 903	28 861
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	5 479	23 151
Готівка	1166	-	-
Розумки в банках	1167	5 479	23 151
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Частка перестраховика у стрічкових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах наліжних витрат	1182	-	-
резервах вигорблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші обороти активи	1190	2 088	2 041
Усього за розділом II	1195	761 407	1 164 853
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	1 826
Всього:	1300	859 206	1 329 615

Пасив	Код радика	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	95	95
Повини до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Пам'ятовий довід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Перерозподілений прибуток (испокрятий збиток)	1420	121 659	172 383
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	121 754	172 478
II. Долгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Повини зобов'язання	1505	-	-
Долгострокові кредити банків	1510	3 820	66 436
Інші довгострокові зобов'язання	1515	52 554	48 189
Долгострокові забезпечення	1520	-	-
Долгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Кваліфікована допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1533	-	-
резерв незароблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1536	-	-
Привласнений фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	56 374	114 625
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	21 237	-
Пекселі видані	1605	2 753	5 747
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	41 995	104 989
товарами, роботами, послугами	1615	390 190	635 210
розрахунками з бюджетом	1620	327	5 940
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	2 333
розрахунками зі страхування	1625	218	309
розрахунками з оплати праці	1630	1 421	2 431
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	208 151	266 606
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	1 328	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	5 637	10 401
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	5 821	10 279
Усього за розділом III	1695	681 078	1 041 912
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Частка вартість, акцій наддержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Всього:	1900	859 206	1 329 615

Керівник

Кулик Олександр Юрійович

Головний бухгалтер

Удін Артем Геннадійович

Підписується в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "АГРОСЕМ"

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2020	01	01
30967207		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2019 р.

Форма №2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	3 024 756	2 716 595
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(2 700 452)	(2 382 151)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	324 304	334 444
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	144 651	39 519
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(183 909)	(156 882)
Витрати на збут	2150	(184 218)	(129 186)
Інші операційні витрати	2180	(8 346)	(8 528)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	92 482	79 367
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	4 825	1 824
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(21 636)	(18 563)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(392)	(41)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	75 279	62 587
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(13 665)	(13 312)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	61 614	49 275
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	61 614	49 275

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	36 399	43 077
Витрати на оплату праці	2505	168 337	109 308
Відрахування на соціальні заходи	2510	21 539	14 842
Амортизація	2515	30 500	20 928
Інші операційні витрати	2520	217 220	172 667
Разом	2560	473 995	360 822

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Кулик Олександр Юрійович

Головний бухгалтер

Урдин Артем Геннадійович

Додаток Б

Динаміка показників зовнішньоекономічної діяльності ТОВ "Агросем" за 2015-2019 роки

Компанія - партнер	Абсол. Приріст, тис. грн				Темп росту, %				Темп приросту, %			
	2015- 2016	2016- 2017	2017- 2018	2018- 2019	2015- 2016	2016- 2017	2017- 2018	2018- 2019	2015- 2016	2016- 2017	2017- 2018	2018- 2019
SAATEN- UNION	999,9	-2399,9	-1239,7	842,9	122,80	55,44	58,47	148,29	22,80	-44,56	-41,53	48,29
John Deere	36,5	558,2	835,7	4909,2	108,02	213,45	179,58	360,31	8,02	113,45	79,58	260,31
EQUIPMENT WHOLESALERS	- 156,5	342,6	401,7	744,3	76,68	166,56	146,86	159,12	-23,32	66,56	46,86	59,12
Dow AgroScience	-64,8	62,0	5,8	236,5	92,41	107,87	100,69	127,62	-7,59	7,87	0,69	27,62
John Deere International	144,8	395,8	-463,3	481,5	132,55	167,15	52,98	192,22	32,55	67,15	-47,02	92,22
Bosch Auomotive Sevice Solutions	-68,2	-722,7	-69,7	188,6	95,59	51,10	90,77	127,51	-4,41	-48,90	-9,23	27,51
ALWERNIA S.A	222,2	-119,4	-644,3	214,3	113,44	93,63	63,29	119,29	13,44	-6,37	-36,71	19,29

Формули для проведення розрахунків

Показники рентабельності діяльності ТОВ «Агросем»:

- Рентабельність реалізації продукції (R_p) = $ВП/Д * 100\%$,
де ВП - валовий прибуток, Д - дохід (виручка) від реалізації продукції
- Рентабельність витрат (R_v) = $ВП/СВ * 100\%$,
де СВ – собівартість реалізованої продукції
- Загальна рентабельність діяльності ($ЗР$) = $ЧП/Д * 100\%$,
де ЧП – чистий прибуток;

Показники рентабельності активів ТОВ «Агросем»:

- Рентабельність активів (R_a) = $ЧП/Асер * 100\%$,
де ЧП- чистий прибуток, Асер - середня величина активів
- Рентабельність оборотних активів (R_{oa}) = $ЧП/ОАсер * 100\%$
ОАсер - середня величина оборотних активів
- Рентабельність власного капіталу (R_{vk}) = $ЧП/ВКсер * 100\%$,
де ВКсер- середня величина власного капітал

Показники ділової активності підприємства:

- Період обороту активів ($Па$) = $Асер/Д * d$,
де Д - дохід (виручка) від реалізації продукції Асер - середня величина активів, d - кількість днів в періоді.
- Період обороту оборотних активів ($Поа$) = $ОАсер/Д * d$,
де ОАсер - середня величина оборотних активів Д - дохід (виручка) від реалізації продукції d - кількість днів в періоді.
- Коефіцієнт оборотності активів ($К_{неп}$) = $Д/Асер$,
де Д - дохід (виручка) від реалізації продукції, Асер - середня величина активів
- Коефіцієнт оборотності оборотних активів ($Коа$) = $Д/ОАсер$,

де Д - дохід (виручка) від реалізації продукції ОАсер - середня величина оборотних активів.

Показники ліквідності ТОВ «Агросем»:

- Загальний коефіцієнт покриття ($K_{зп}$) = $ОА/ПЗ$,
де ОА – оборотні активи, ПЗ - поточні зобов'язання
- Проміжний коефіцієнт покриття ($K_{пп}$) = $(ГК+ПФІ+ДЗ)/ПЗ$,
де ГК – грошові кошти ПФІ – поточні фінансові інвестиції ДЗ – дебіторська заборгованість.
- Коефіцієнт абсолютної ліквідності ($K_{ал}$) = $(ГК+ПФІ)/ПЗ$,
де ГК – грошові кошти ПФІ – поточні фінансові інвестиції ПЗ - поточні зобов'язання.

Показники фінансової стійкості ТОВ «Агросем»:

- Коефіцієнт фінансової автономії ($K_{авт}$) = $ВК/ВБ$,
де ВК – власний капітал, ВБ – валюта балансу
- Коефіцієнт покриття боргу ($K_{пб}$) = $ВК/З$,
Де З - зобов'язання
- Коефіцієнт довгострокових зобов'язань ($K_{дзк}$) = $ДЗ/(ВК+ДЗ)$,
де ДЗ – довгострокові зобов'язання

Показники ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства:

- Валютна ефективність експорту:

$$E_{вал.ек.} = \frac{\sum_{i=1}^m Ц_{ек.i} \cdot Q_{ек.i}}{\sum_{i=1}^m З_{ек.i} \cdot Q_{ек.i}}$$

де $Ц_{ек.i}$ – валютна ціна і-го експортного товару чи послуг, вал. од/од.; $Q_{ек.i}$ – обсяг експорту і-го товару чи послуги, натур. од.; $З_{ек.i}$ – затрати на виробництво та реалізацію одиниці експортного товару чи послуг, грн/од.; m – кількість товарів чи послуг в експортному еквіваленті.

- Валютна ефективність імпорту :

$$E_{вал.им.} = \frac{\sum_{j=1}^n Z_{им. j} \cdot Q_{им. j}}{\sum_{j=1}^n B_{им. j} \cdot Q_{им. j}}$$

де $Z_{им. j}$ – ціна j -го товару чи послуги на внутрішньому ринку, грн/од; $Q_{им. j}$ – кількість j -го товару у складі імпортного еквівалента; $B_{им. j}$ – валютна ціна (ціна придбання) одиниці j -го товару чи послуг, вал. од/од.; n – кількість назв товарів чи послуг в імпортному еквіваленті.

- Коефіцієнт ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства:

$$Кеф/зед = B_{зед} / C_{зед}$$

де $B_{зед}$ – виручка від експортно-імпортних операцій, грн.; $C_{зед}$ – повна собівартість експортно-імпортних операцій, грн.

- Рентабельність зовнішньоекономічної діяльності підприємства:

$$P_{зед} = \frac{\Phi p / зед \cdot (1 - Con)}{C_{зед}} \cdot 100$$

де Φp зед д/о – фінансовий результат (прибуток) від зовнішньоекономічної діяльності до оподаткування, грн; Con – ставка оподаткування прибутку.

Показники ефективності зовнішньоторговельних операцій:

Показники ефективності експортної операції:

- Коефіцієнт ефективності експортної операції:

$$Кеф/експ = B_{експ} / C_{експ}$$

де $B_{експ}$ – виручка від реалізації експортної продукції, грн.; $C_{експ}$ – повна собівартість реалізації експортної операції, грн

- Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку:

$$E = (V_{\text{експ}} / \text{Вн.рин}) / (C_{\text{експ}} + \text{Вн.рин})$$

де $V_{\text{експ}} / \text{Вн.рин}$ – вартість експортної продукції у внутрішніх цінах, грн.; $C_{\text{експ}}$ – собівартість експортної продукції, грн.; Вн.рин – витрати на реалізацію продукції на внутрішньому ринку, грн

- Рентабельність експортної операції:

$$P_{\text{експ}} = (\text{Фр/експ} * (1 - \text{Соп})) / C_{\text{експ}}$$

де Фр/експ – фінансовий результат (прибуток) від експортної операції до оподаткування, грн.; $C_{\text{експ}}$ – собівартість експортної продукції, грн.; Соп – ставка оподаткування прибутку.

Показники ефективності імпоротної операції:

- Коефіцієнт ефективності імпоротної операції:

$$K_{\text{еф}} / \text{імп} = V_{\text{імп}} / C_{\text{імп}} * 100$$

де $V_{\text{імп}}$ – виручка від реалізації імпоротної продукції на внутрішньому ринку, грн.; $C_{\text{імп}}$ – повна собівартість імпоротної операції, грн

- Рентабельність імпоротної операції:

$$P_{\text{імп}} = (\text{Фр/імп} * (1 - \text{Соп})) / C_{\text{імп}} * 100$$

де Фр/імп – фінансовий результат (прибуток) від імпоротної операції до оподаткування, грн.; Соп – ставка оподаткування прибутку.

Аналіз виконання зобов'язань з експортних операцій:

- Коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю:

$$K_{exp} = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i\phi} \cdot P_{i\phi}}{\sum_{i=1}^n Q_{in} \cdot P_{in}}$$

де $P_{i\phi}$ і $Q_{i\phi}$ – відповідно фактичні ціни і обсяг експорту i -го товару; P_{in} і Q_{in} – відповідно планові ціни і обсяг експорту i -го товару; n – окремі види товару від 1 до n .

- Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом:

$$K_{\phi iz} = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i\phi} \cdot P_{in}}{\sum_{i=1}^n Q_{in} \cdot P_{in}}$$

де $Q_{i\phi}$ і P_{in} – вартість експорту i -го товару у звітному періоді, перерахована за плановими цінами, грош. од.; Q_{in} і P_{in} – планова вартість експорту i -го товару, грош. од.

- Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною:

$$K_{\psi} = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i\phi} \cdot P_{i\phi}}{\sum_{i=1}^n Q_{i\phi} \cdot P_{in}}$$

де $Q_{i\phi}$ і $P_{i\phi}$ – фактична вартість експорту i -го товару, тис. грош. од.; $Q_{i\phi}$ і P_{in} – вартість експорту i -го товару у звітному періоді перерахована за плановими цінами.