

Київський національний торговельно-економічний університет
Кафедра світової економіки

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

«Ефективність міжнародних інвестиційних проектів України»

(на матеріалах ТОВ «КМК ГРУП» м. Київ)

Студентки 2 курсу, 1мз групи,
спеціальності 051 «Економіка»
спеціалізації «Міжнародна
економіка»

Корнієнко Софії
Сергіївни

підпис

Науковий керівник
доктор економічних наук,
професор

Онищенко Володимир
Пилипович

підпис

Гарант освітньої
програми
кандидат економічних наук,
професор

Кудирко Людмила
Петрівна

підпис

Київ 2020

АНОТАЦІЯ

Корнієнко С. С. Ефективність міжнародних інвестиційних проектів України (на матеріалах ТОВ «КМК ГРУП»). – Рукопис.

Випускна кваліфікаційна робота на здобуття наукового ступеня магістра за спеціальністю 051 – Економіка, спеціалізацією Міжнародна економіка. – КНТЕУ. – Київ, 2020.

Випускна кваліфікаційна робота присвячена дослідженню ефективності міжнародних інвестиційних проектів України на прикладі ТОВ «КМК ГРУП» та на цій основі розробці напрямів удосконалення управління міжнародної діяльності банку.

Аналізуються особливості міжнародних інвестиційних проектів України. Розглянуто генезис визначення їх сутності. Здійснено аналіз фінансово-господарської діяльності ТОВ «КМК ГРУП».

На основі проведеного дослідження міжнародної, комерційної та інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» було обрано приймаючу країну ТОВ «КМК ГРУП» у контексті вдосконалення міжнародної діяльності. Під час дослідження основних напрямів вдосконалення управління фінансовою діяльністю ТОВ «КМК ГРУП» було розроблено відповідні пропозиції та здійснено прогностичну оцінку ефективності цих заходів.

Ключові слова: міжнародна економічна діяльність, міжнародні інвестиційні проекти, інвестиційне співробітництво, інвестиційний процес, прямі інвестиції.

ANNOTATION

Korniienko S. S. Efficiency of international investment project of Ukraine (on the materials of LLC "KMK GROUP"). – Manuscript.

Graduation qualification work for the master's degree in the specialty 051 – Economics, specialization International Economics. – KNUTE. – Kyiv, 2020.

The final qualifying work is devoted to the study of the effectiveness of international investment project of Ukraine on the example of LLC "KMK GROUP" and on this basis to develop areas for improving the management of international activities of the bank.

Peculiarities of international activity of international investment projects of Ukraine are analyzed. The genesis of financial and economic activity essence of investment holding companies is considered. The analysis of financial and economic activity of KMK GROUP LLC is carried out.

During the study of the main directions of improving the management of financial activities of LLC "KMK GROUP", appropriate proposals were developed and a forecast assessment of the effectiveness of these measures was made.

Key words: international economic activity, international investment projects, investment cooperation, investment process, direct investments.

ЗМІСТ

ВСТУП.....	3
РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ СУЧАСНОГО СТАНУ ПРЯМОГО ІНОЗЕМНОГО ІНВЕСТУВАННЯ В УКРАЇНУ.....	5
1.1. Аналіз динаміки та структури іноземного прямого інвестування в Україну за період 2015-2019 рр. та визначення основних інвестиційних проєктів України за участю іноземних інвесторів	5
1.2. Аналіз фінансово-господарської діяльності та зовнішньоекономічної діяльності КМК ГРУП, м. Київ за період 2015-2019 рр.....	12
Висновки до першого розділу	29
РОЗДІЛ 2. ОЦІНКА ЕФЕКТИВНОСТІ РЕАЛІЗАЦІЇ МІЖНАРОДНИХ ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПРОЄКТІВ УКРАЇНИ.....	30
2.1. Аналіз факторів впливу зовнішнього середовища на міжнародне інвестиційне співробітництво України та КМК ГРУП, м. Київ	30
2.2. Аналіз ефективності міжнародних інвестиційних проєктів України (на прикладі КМК ГРУП, м. Київ)	37
Висновки до другого розділу.....	43
РОЗДІЛ 3. ОСНОВНІ НАПРЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ МІЖНАРОДНИХ ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПРОЄКТІВ УКРАЇНИ.....	44
3.1. Пріоритетні напрями політики залучення іноземного інвестування до України	44
3.2. Прогнозна оцінка ефективності міжнародного інвестування проєктів в Україні (на прикладі КМК ГРУП, м. Київ).....	48
Висновки до третього розділу	57
ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ.....	57
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	60
ДОДАТКИ	63

ВСТУП

Актуальність теми. Потреба формування глобальної системи міжнародного виробництва активно залучає до процесу інвестування капіталів все більш широке коло учасників. Дослідження масштабів, динаміки та географії міжнародного руху капіталу призводить до висновку, що на базі випереджаючого зростання іноземних інвестицій – у порівнянні з ростом ВВП і зовнішньої торгівлі відбувається посилення їх значення для більшості країн світу. Ступінь розвиненості країни є одним з важливих показників її привабливості для іноземного капіталу. Тому тема дослідження ефективності міжнародних інвестиційних проектів в Україні є актуальною.

Вагомий внесок у дослідження актуальних проблем міжнародних інвестиційних проектів в Україні належить таким авторам як: Бережний Я. В., Беленкова О. Ю., Борзенко В. І., Вакалюк В. А., Ванькович Л. Я., Жуков В. В., Кухленко О. П., Майорова Т.В. та ін.

Мета і завдання дослідження. Метою дослідження є обґрунтування напрямів підвищення ефективності міжнародних інвестиційних проектів в Україні.

Для досягнення поставленої мети необхідно було вирішити такі наукові завдання:

- провести аналіз динаміки та структури іноземного прямого інвестування в Україну за період 2015-2019 рр. та визначення основних інвестиційних проектів України за участю іноземних інвесторів;
- проаналізувати фінансово-господарську діяльність та зовнішньоекономічну діяльність КМК ГРУП, м. Київ за період 2015-2019 рр.;
- здійснити аналіз факторів впливу зовнішнього середовища на міжнародне інвестиційне співробітництво України та КМК ГРУП, м. Київ;
- проаналізувати ефективність міжнародних інвестиційних проектів України (на прикладі КМК ГРУП, м. Київ);

- обґрунтувати пріоритетні напрями політики залучення іноземного інвестування до України;
- розрахувати прогностичну оцінку ефективності міжнародного інвестування проектів в Україні (на прикладі КМК ГРУП, м. Київ).

Об'єктом випускної кваліфікаційної роботи є аспекти розвитку міжнародних інвестиційних проектів в Україні.

Предметом випускної кваліфікаційної роботи є особливості залучення міжнародних інвестиційних проектів в Україні.

У процесі дослідження використовувалися такі наукові **методи**: системного підходу, аналізу і синтезу, структурно-функціонального, систематизації, порівняльно-правового методу, формально-логічного та історичного методу.

Випускна кваліфікаційна робота складається з вступу, трьох розділів, шести підрозділів, висновків, списку використаних джерел. Загальний обсяг випускної кваліфікаційної роботи становить 84 сторінки комп'ютерного тексту. Список використаних джерел випускної кваліфікаційної роботи містить 30 найменувань.

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ СУЧАСНОГО СТАНУ ПРЯМОГО ІНОЗЕМНОГО ІНВЕСТУВАННЯ В УКРАЇНУ

1.1. Аналіз динаміки та структури іноземного прямого інвестування в Україну за період 2015-2019 рр. та визначення основних інвестиційних проєктів України за участю іноземних інвесторів

Сучасна динаміка розвитку світової економіки і трансформація її структури зумовили якісні зміни в міжнародних потоках прямих інвестицій і їх регулювання. По-перше, багатоваріантність використання прямих інвестицій в міжнародному бізнесі привела до зростання їх функціональних проявів і утворення нових форм, що відбилося на економічному розвитку країн і викликало потребу в переосмисленні умов їх залучення до міжнародного виробництва. По-друге, реконфігурація процесів прямого інвестування між країнами під впливом масштабної лібералізації зовнішньоекономічних зв'язків спричинила ускладнення структури корпоративної власності багатонаціональних підприємств (МНП), що виявило необхідність перегляду інструментів державного регулювання залучаються і вивозяться прямих інвестицій. По-третє, що склалася система міжнародного регулювання потоків прямих інвестицій між країнами характеризується протиріччями, потреба у вирішенні яких стала передумовою її активного реформування. По-четверте, посилення міжнародної конкуренції за вільні інвестиційні ресурси, подальша лібералізація умов залучення прямих інвестицій відбуваються на тлі активного державного стимулювання вивезення підприємницького капіталу в ряді країн, що розвиваються і країн з транзитивною економікою.

На рис. 1.1 представлена динаміка зміни іноземного прямого інвестування в Україну.



Рис. 1.1. Динаміка зміни іноземного прямого інвестування в Україну
упродовж 2015-2019 рр. (млн дол. США)

Джерело: побудовано автором на основі [29].

Так, упродовж 2016-2015 рр. спостерігаємо позбавлення залучення іноземних інвестицій в економіку України (показник зріс на 3687,1 млн. дол. США або на 11,48%).

Дані щодо надходження / вкладення прямих інвестицій (акціонерного капіталу) упродовж 2015-2019 рр. представлені на рис. 1.2.

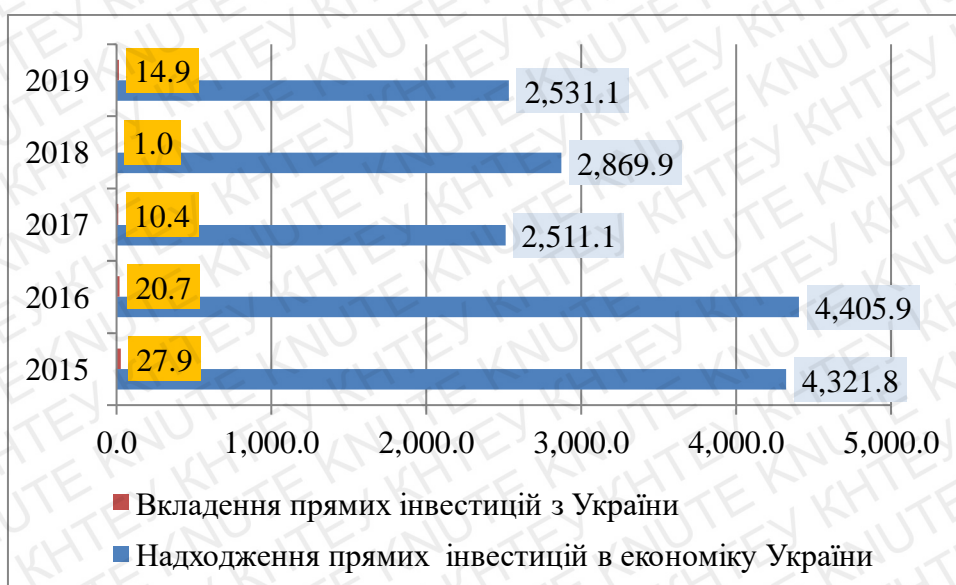


Рис. 1.2. Динаміка надходження / вкладення прямих інвестицій
(акціонерного капіталу) упродовж 2015-2019 рр. (млн дол. США)

Джерело: побудовано автором на основі [29].

Варто відзначити, що протягом 2015-2019 рр. відбулося скорочення надходжень прямих іноземних інвестицій на 1790,7 млн. дол. США або на 41,43%, що пов'язано із погіршенням економічних бізнес-процесів та підприємницької активності.

Інформація з приводу динаміки прямих інвестицій (акціонерного капіталу) з країн світу в економіці України упродовж 2015-2019 рр. представлена в Додатку В. Варто відзначити, що загальний обсяг прямих інвестицій з країн світу в економіку України за 2015-2019 рр. збільшився на 3687,1 млн. дол. США або на 11,48%, що в основному відбулося за рахунок зростання надходжень іноземних інвестицій з Австрії на 96,8 млн. дол. США або на 8,40%, з Люксембургу на 191,9 млн. дол. США або на 52,73%, з Нідерландів на 2211,1 млн. дол. США або на 36,31%, з Німеччина на 238,2 млн. дол. США або на 14,84%, з Великобританії на 275,4 млн. дол. США або на 15,43%, з Швейцарії на 323,5 млн. дол. США або на 23,26%.

Дані щодо прямих інвестицій (акціонерного капіталу) з країн ЄС в Україну представлені в табл. 1.1.

Таблиця 1.1

Дані щодо прямих інвестицій (акціонерного капіталу) з країн ЄС в Україну за 2015–2019 рр. (млн дол. США)

Регіони	Обсяги на 1 січня				На 31 грудня 2019	Відхилення 2019 / 2015 рр.	
	2016	2017	2018	2019		млн дол. США	%
1	2	3	4	5	6	7	8
Усього з країн ЄС	24982,8	23425,7	24145,2	25972,3	28 289,3	3 306,5	13,24
Австрія	1 152,6	1 099,9	1 038,8	1 150,0	1 249,4	96,8	8,40
Бельгія	96,8	99,3	103,9	104,7	104,8	8,0	8,26
Болгарія	32,1	38,4	39,9	42,9	47,8	15,7	48,91
Греція	41,8	44,3	43,0	46,6	50,1	8,3	19,86
Данія	138,8	137,6	153,6	158,2	157,5	18,7	13,47
Естонія	243,3	222,1	235,0	239,0	248,2	4,9	2,01
Ірландія	72,9	42,8	48,4	39,7	41,6	-31,3	-42,94
Іспанія	56,1	59,0	63,5	61,5	60,2	4,1	7,31
Італія	216,4	196,7	201,6	242,4	249,3	32,9	15,20
Латвія	49,0	40,0	38,2	43,0	44,2	-4,8	-9,80

Продовження табл. 1.1

1	2	3	4	5	6	7	8
Литва	137,1	121,7	124,6	150,0	183,3	46,2	33,70
Люксембург	363,9	660,1	515,8	484,9	555,8	191,9	52,73
Мальта	46,0	56,9	59,3	50,6	61,0	15,0	32,61
Нідерланди	6 090,3	6 028,4	6 395,0	7 118,7	8 301,4	2 211,1	36,31
Німеччина	1 604,9	1 564,2	1 682,9	1 701,4	1 843,1	238,2	14,84
Польща	679,4	509,1	571,3	631,7	693,7	14,3	2,10
Португалія	5,5	3,2	4,3	4,5	4,6	-0,9	-16,36
Румунія	20,2	19,3	20,1	24,8	24,4	4,2	20,79
Словаччина	72,2	71,1	74,9	66,5	69,1	-3,1	-4,29
Словенія	19,5	18,7	20,1	21,6	20,9	1,4	7,18
Сполучене Королівство Великої Британії та Північної Ірландії	1 785,2	1 947,0	1 944,4	2 131,2	2 060,6	275,4	15,43
Угорщина	333,7	498,1	511,1	565,1	380,7	47,0	14,08
Фінляндія	89,8	110,2	131,0	142,0	142,7	52,9	58,91
Франція	1 299,1	615,6	723,4	744,4	845,5	-453,6	-34,92
Хорватія	1,4	1,6	1,3	1,4	2,3	0,9	64,29
Чехія	106,2	106,3	115,8	116,2	115,1	8,9	8,38
Швеція	334,0	328,8	351,2	344,9	363,2	29,2	8,74
Кіпр	9 894,8	8 785,5	8 932,7	9 544,5	10 368,9	474,1	4,79
Усього в Україні	32 122,5	31230,3	31 606,4	32 905,1	35 809,6	3 687,1	11,48
Усього з країн ЄС-15	13 347,9	12936,9	13 400,8	14 475,1	16 029,7	2 681,8	20,09

Джерело: побудовано автором на основі [29].

Так, упродовж 2015-2019 рр. відбулося збільшення загального обсягу прямих інвестицій з країн ЄС в Україну на 3306,5 млн. дол. США або на 13,24%. Найбільший обсяг інвестицій надійшов з таких країн ЄС як: Австрія, Бельгія, Болгарія, Греція, Данія, Естонія, Іспанія, Італія, Литва, Люксембург, Мальта, Нідерланди, Німеччина, Польща, Румунія, Сполучене Королівство Великої Британії та Північної Ірландії, Угорщина, Фінляндія, Хорватія, Чехія, Швеція та Кіпр.

Дослідимо динаміку припливу ПІІ (акціонерного капіталу) в економіку України за регіонами в 2015–2019 рр. (табл. 1.2).

Таблиця 1.2

Прямі іноземні інвестиції в економіці України за регіонами за
2015–2019 рр. (млн дол. США)

Регіони	Роки					Відхилення 2019 / 2015 рр.	
	2015	2016	2017	2018	2019	млн дол. США	%
Україна	38356,8	32122,5	31230,3	31606,4	32884,8	-5472	-14,27
Вінницька	223,0	187,8	180,0	198,9	222,8	-0,2	-0,09
Волинська	271,2	247,1	246,1	251,3	265,9	-5,3	-1,95
Дніпропетровська	5784,9	4030,6	3491,1	3688,2	3535,5	-2249,4	-38,88
Донецька	2322,0	1748,0	1249,6	1116,4	1288,5	-1033,5	-44,51
Житомирська	259,8	222,7	216,3	226,8	234,2	-25,6	-9,85
Закарпатська	334,2	311,8	317,0	325,1	343,3	9,1	2,72
Запорізька	843,4	682,7	863,4	910,5	901,0	57,6	6,83
Івано-Франківська	925,9	836,6	826,6	904,7	894,6	-31,3	-3,38
Київська	1750,3	1593,4	1516,8	1588,7	1594,8	-155,5	-8,88
Кіровоградська	70,6	52,5	58,9	70,1	69,3	-1,3	-1,84
Луганська	578,2	443,9	436,4	438,0	437,2	-141	-24,39
Львівська	1097,6	1032,9	833,5	930,0	945,8	-151,8	-13,83
Миколаївська	228,9	212,8	213,5	206,1	205,0	-23,9	-10,44
Одеська	1423,3	1320,3	1 228,8	1202,6	1249,4	-173,9	-12,22
Полтавська	1039,4	1000,1	1 003,0	1008,8	1024,7	-14,7	-1,41
Рівненська	242,5	199,6	159,5	134,2	130,4	-112,1	-46,23
Сумська	263,3	199,1	190,0	181,5	184,5	-78,8	-29,93
Тернопільська	55,8	49,2	48,2	45,0	100,6	44,8	80,29
Харківська	1674,3	1519,6	642,5	638,3	652,4	-1021,9	-61,03
Херсонська	208,2	211,0	201,3	218,5	205,0	-3,2	-1,54
Хмельницька	189,1	165,5	158,2	170,8	200,5	11,4	6,03
Черкаська	512,9	348,0	334,4	335,7	329,8	-183,1	-35,70
Чернівецька	68,6	59,1	57,1	42,6	45,6	-23	-33,53
Чернігівська	99,8	92,1	241,3	429,6	435,8	336	336,67
м. Київ	17889,6	15356,3	16 516,8	16 343,9	17372,5	-517,1	-2,89

Джерело: побудовано автором на основі [29].

Так, упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо скорочення надходжень прямих іноземних інвестицій по таких регіонах України як: Вінницька на 0,2 млн. дол. США або на 0,09%; Волинська на 5,3 млн. дол. США або на 1,95%; Дніпропетровська на 2249,4 млн. дол. США або на 38,88%; Донецька на 1033,5 млн. дол. США або на 44,51%; Житомирська на 25,6 млн. дол. США або на 9,85%; Івано-Франківська на 31,3 млн. дол. США або на 3,38%; Київська на 155,5 млн. дол. США або на 8,88%; Кіровоградська на 1,3 млн. дол. США або на 1,84%; Луганська на 141 млн. дол. США або на 24,39%; Львівська на 151,8/

млн. дол. США або на 13,83%; Миколаївська на 23,9 млн. дол. США або на 10,44%; Одеська на 173,9 млн. дол. США або на 12,22%; Полтавська на 14,7 млн. дол. США або на 1,41%; Рівненська на 112,1 млн. дол. США або на 46,23%; Сумська на 78,8 млн. дол. США або на 29,93%; Харківська на 1021,9 млн. дол. США або на 61,03%; Херсонська на 3,2 млн. дол. США або на 1,54%; Черкаська на 183,1 млн. дол. США або на 35,70%; Чернівецька на 23 млн. дол. США або на 33,53%; по м. Київ на 517,1 млн. дол. США або на 2,89%.

Соціально-економічний розвиток регіонів за напрямом «Інвестиційно-інноваційний розвиток та зовнішньоекономічна співпраця» характеризує, зокрема, сума ПІІ у розрахунку на одну особу населення наростаючим підсумком з початку інвестування (табл. 1.3).

Таблиця 1.3

Прямі іноземні інвестиції (акціонерний капітал) на одну особу населення в економіці України за регіонами в 2015–2019 рр. (на початок року; дол. США)

Регіони	Роки					Відхилення 2019 / 2015 рр.	
	2015	2016	2017	2018	2019	дол. США	%
1	2	3	4	5	6	7	8
Україна	895,5	752,7	734,8	746,9	783,3	-112,2	-12,53
Вінницька	138,7	117,4	113,3	126,2	143,4	4,7	3,39
Волинська	260,9	237,6	236,9	242,3	256,4	-4,5	-1,72
Дніпропетровська	1763,0	1235,0	1077,0	1142,8	1103,8	-659,2	-37,39
Донецька	539,0	409,5	294,6	265,2	310,3	-228,7	-42,43
Житомирська	206,2	177,8	173,7	183,4	191,8	-14,4	-6,98
Закарпатська	266,2	248,1	252,3	258,9	273,8	7,6	2,85
Запорізька	476,5	388,1	494,5	526,2	528,4	51,9	10,89
Івано-Франківська	671,1	606,4	599,7	657,5	652,7	-18,4	-2,74
Київська	1016,7	923,8	878,0	913,8	905,0	-111,7	-10,99
Кіровоградська	72,2	54,1	61,2	73,4	73,8	1,6	2,22
Луганська	259,9	201,0	198,8	201,2	203,6	-56,3	-21,66
Львівська	435,6	410,3	331,3	370,0	377,8	-57,8	-13,27
Миколаївська	196,4	183,4	185,1	180,0	181,4	-15	-7,64
Одеська	596,7	554,2	516,9	506,6	527,3	-69,4	-11,63
Полтавська	718,9	696,4	703,8	714,2	735,8	16,9	2,35
Рівненська	209,3	172,0	137,4	115,6	112,8	-96,5	-46,11
Сумська	233,8	178,3	171,7	165,5	171,0	-62,8	-26,86

Продовження табл. 1.3

1	2	3	4	5	6	7	8
Тернопільська	52,2	46,2	45,5	42,7	96,5	44,3	84,87
Харківська	615,9	560,9	238,5	238,0	245,3	-370,6	-60,17
Херсонська	194,8	198,3	190,3	208,1	197,8	3	1,54
Хмельницька	145,3	127,9	122,9	133,8	158,9	13,6	9,36
Черкаська	409,6	279,8	271,1	274,7	274,2	-135,4	-33,06
Чернівецька	75,8	65,2	63,1	47,1	50,6	-25,2	-33,25
Чернігівська	94,8	88,4	234,1	421,9	437,0	342,2	360,97
м. Київ	6305,8	5376,8	5745,3	5657,6	5970,9	-334,9	-5,31

Джерело: побудовано автором на основі [29].

Аналіз даних показує, що в 2015–2019 рр. регіонами-лідерами за припливом сум ПІ на одну особу населення в економіку регіонів стабільно є такі: м. Київ, Дніпропетровська, Київська, Полтавська, Івано-Франківська області [29].

Дані щодо прямих інвестицій (акціонерного капіталу) в економіці України за видами економічної діяльності представлені в Додатку Б. Так, упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо зростання обсягу надходжень прямих іноземних інвестицій в економіці України за такими видами економічної діяльності: сільське господарство, лісове та рибне господарство на 39,9 млн.дол. США або на 7,95%; промисловість на 1702,3 млн.дол. США або на 17,21%; оптова та роздрібна торгівля на 415,1 млн.дол. США або на 7,91%; транспорт на 0,4 млн.дол. США або на 0,04%, операції з нерухомим майном на 613,6 млн.дол. США або на 15,81%.

Україна потенційно може бути однією з провідних країн із залучення іноземних інвестицій. Серед широкого кола учасників міжнародної інвестиційної діяльності в Україні сьогодні вагоме місце посідає Європейський банк реконструкції та розвитку. Головною метою його діяльності є розвиток підприємництва, фінансова підтримка малого та середнього приватного бізнесу. Банк відіграє роль каталізатора економічних змін, сприяє залученню іноземних та місцевих інвестицій. За статутом не менше ніж 60% обсягу його фінансування повинні бути спрямовані на реалізацію проектів у приватному секторі. За період співпраці з Європейським банком реконструкції та розвитку в державному секторі економіки України, за

проектами, кредитні кошти за якими залучені державою або під державні гарантії, укладено угод на загальну суму 674,94 млн. доларів США та майже 1,5 млрд. євро (в рамках 23 проектів).

Отже, реальна економічна ситуація і рівень залучення прямих іноземних інвестицій в Україну значно ускладнюють інвестиційну діяльність. Наявний обсяг вкладень не забезпечує передумов економічного зростання і навіть повноцінного відтворення їх поточного стану. На інвестиційну привабливість значно впливає не тільки загальний стан економіки країни, але і умови ведення бізнесу, зокрема, ступінь втручання держави, рівень корупції, негативні політичні чинники. Непомітним залишається те, що держава за останні роки зробило відчутні кроки в напрямку інтеграції в світову економіку.

1.2. Аналіз фінансово-господарської діяльності та зовнішньоекономічної діяльності КМК ГРУП, м. Київ за період 2015-2019 рр.

ТОВ «КМК ГРУП» функціонує у сфері оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом. Юридична адреса ТОВ «КМК ГРУП»: 03127, м. Київ, просп. 40-річчя Жовтня, 120, корп. 1 [30]. Види діяльності ТОВ «КМК ГРУП»:

46.71 – Оптова торгівля твердим, рідким, газоподібним паливом і подібними продуктами.

46.90 – Неспеціалізована оптова торгівля.

47.30 – Роздрібна торгівля паливом.

77.11 – Надання в оренду автомобілів і легкових автотранспортних засобів.

41.20 – Будівництво житлових і нежитлових будівель [30].

Для здійснення аналізу фінансово-господарського стану діяльності ТОВ «КМК ГРУП» спочатку проведемо аналіз балансу підприємства –

вертикальний та горизонтальний (табл. Д.1 Додатку Д), використовуючи дані фінансової звітності підприємства (Додаток В).

Так, упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо збільшення загальних активів ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що сталося за рахунок зростання обсягу необоротних активів на 600459 тис. грн. або на 195,29% та оборотних активів на 259073 тис. грн. або на 145,56% (рис. 1.3).

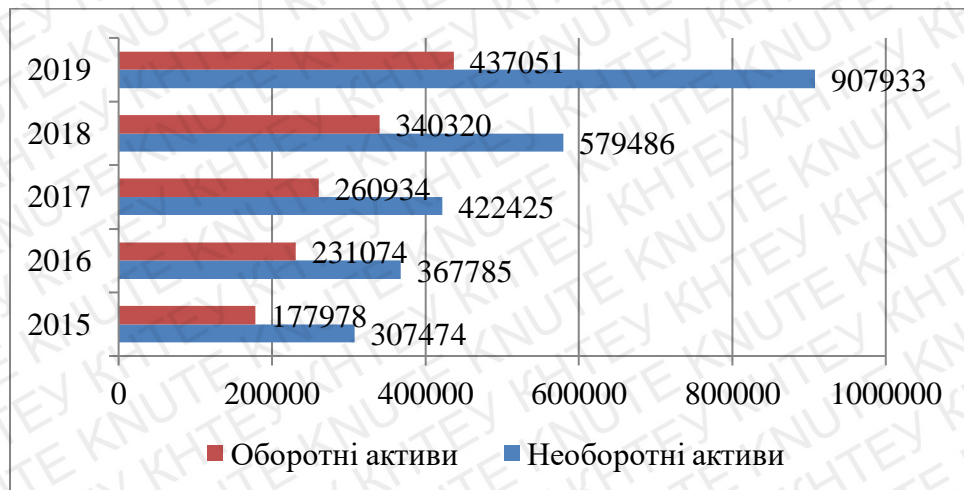


Рис. 1.3. Динаміка складових активів ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 рр. (тис. грн.)

Джерело: побудовано автором на основі додатку В.

Варто відзначити, що протягом 2015-2019 рр. спостерігаємо поліпшення структури активів ТОВ «КМК ГРУП». Зокрема, упродовж досліджуваного періоду відбулося зростання оборотних активів, що свідчить про формування достатньо мобільної структури активів, що сприяє прискоренню оборотності засобів підприємства.

Отже, як бачимо серед активів балансу найбільшу питому вагу протягом п'яти аналізованих років становили необоротні активи – середньорічна питома вага становила 63,4% (рис. 1.4).

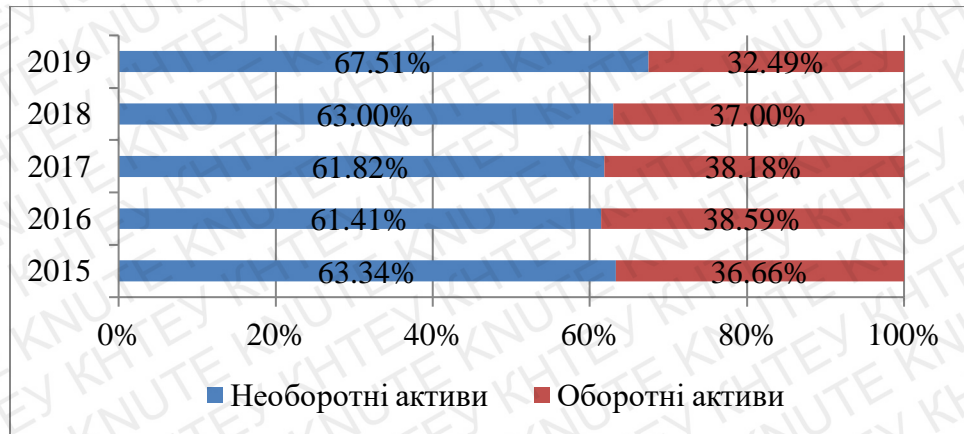


Рис. 1.4. Середньорічна структура активів ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки (%)

Джерело: побудовано автором на основі додатку В.

Так, упродовж 2015-2019 рр. необоротні активи мають велику частку в загальній валюті балансу. Збільшення частки необоротних активів ТОВ «КМК ГРУП» свідчить про формування немобільної структури активів, яка перешкоджає прискоренню оборотності засобів підприємства.

Упродовж 2015-2019 рр. відбулося зростання загального капіталу ТОВ «КМК ГРУП» (рис. 1.5).

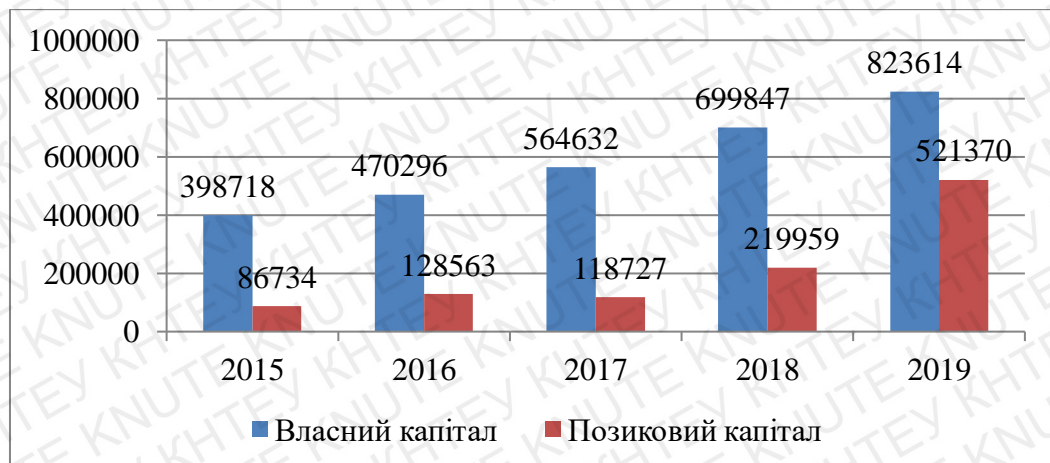


Рис. 1.5 Динаміка складових капіталу ТОВ «КМК ГРУП» упродовж 2015-2019 рр. (тис. грн.)

Джерело: побудовано автором на основі додатку В.

Так, упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо збільшення загального капіталу ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що сталося за

рахунок збільшення власного капіталу на 424896 тис. грн. або на 106,57% та позикового капіталу на 434636 тис. грн. або на 501,11% (рис. 1.6).

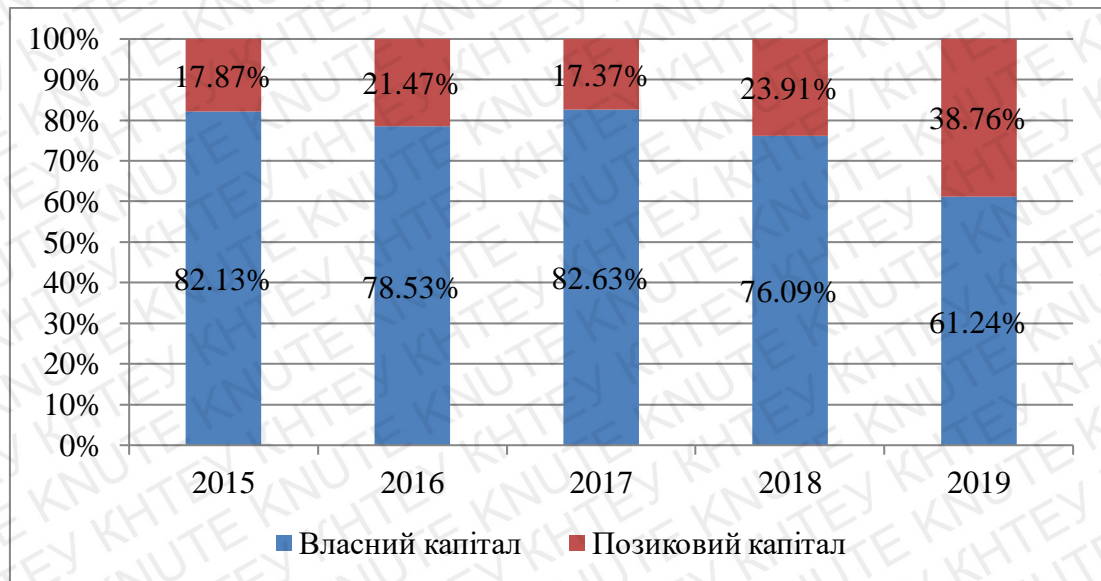


Рис. 1.6. Динаміка капіталу ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки (%)

Джерело: побудовано автором на основі додатку В.

За 2015-2019 рр. спостерігаємо скорочення частки власного капіталу ТОВ «КМК ГРУП», що вказує на зниження фінансової стійкості підприємства. Упродовж досліджуваного періоду частка позикових коштів ТОВ «КМК ГРУП» збільшилася, що свідчить про посилення фінансової нестійкості підприємства і підвищення його фінансових ризиків.

Оскільки найбільшу питому вагу серед активів ТОВ «КМК ГРУП» складають необоротні активи, а серед пасивів власний капітал, то доцільно буде провести детальний вертикальний аналіз цих статей балансу. Розрахунки представимо у табл. Д.2 Додатку Д.

Упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо скорочення необоротних активів ТОВ «КМК ГРУП» на 600459 тис. грн. або на 195,29%, що сталося за рахунок зростання величини незавершених капітальних інвестицій на 221379 тис. грн.

Протягом 2015-2019 рр. відбулося зростання основних засобів у ТОВ «КМК ГРУП» на 375425 тис. грн. або на 126,72% та інших необоротних активів на 3885 тис. грн. або на 136,46%.

Упродовж 2015-2019 рр. відбулося зростання власного капіталу ТОВ «КМК ГРУП» на 424896 тис. грн. або на 106,57%. Найбільшу питому вагу у структурі власного капіталу має нерозподілений прибуток (середній показник 99,03%), крім того кожного року спостерігається приріст прибутку в ТОВ «КМК ГРУП», що свідчить про ефективну діяльність підприємства.

Середньорічні показники питомої ваги статей необоротних активів та власного капіталу ТОВ «КМК ГРУП» зображені на рис. 1.7 та 1.8.

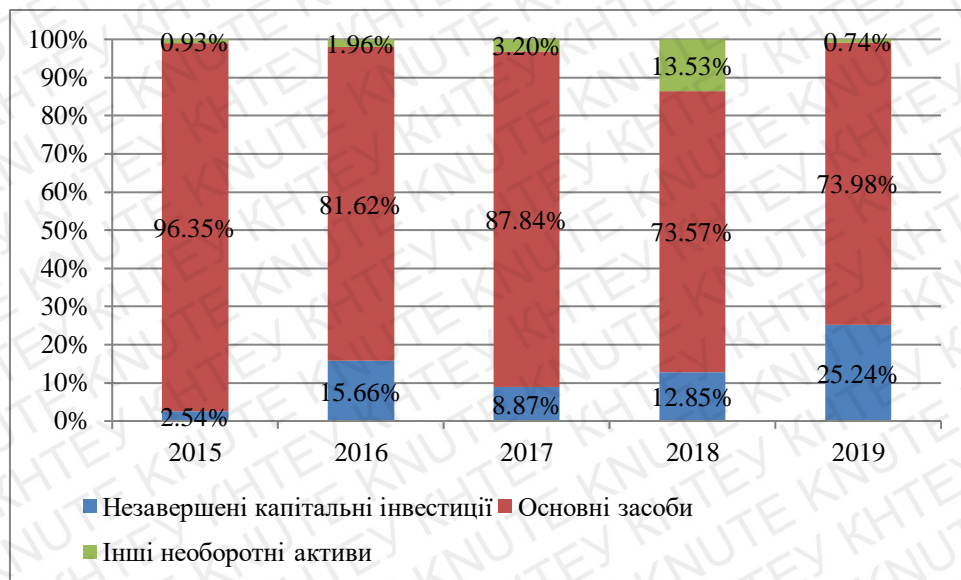


Рис. 1.7. Динаміка середньорічної структури необоротних активів ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки (%)

Джерело: побудовано автором на основі додатку В.

Так, упродовж 2015-2019 рр. найбільшу частку у структурі необоротних активів ТОВ «КМК ГРУП» найбільшу частку займають основні засоби – 96,35% у 2015 р., 81,62% у 2016 р., 87,84% у 2017 р., 73,57% у 2018 р. та 73,98% у 2019 р.



Рис. 1.8. Динаміка середньорічної структури власного капіталу ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки (%)

Джерело: побудовано автором на основі додатку В.

Упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо збільшення обсягу нерозподіленого прибутку підприємства у структурі власного капіталу ТОВ «КМК ГРУП» (98,66% у 2015 р., 98,86% у 2016 р., 99,05% у 2017 р., 99,24% у 2018 р. та 99,35% у 2019 р.). Збільшення нерозподіленого прибутку ТОВ «КМК ГРУП» є результатом ефективної роботи підприємства та свідчить про підвищення рівня ділової активності підприємства.

Наступним кроком буде проведення горизонтального аналізу статей балансу ТОВ «КМК ГРУП» у розрізі ключових елементів активів та пасивів підприємства за розділами (табл. Ж.1 Додатку Ж).

Необоротні активи підприємства протягом усіх років мали тенденцію до зростання, приріст кожного року складав не менше, ніж 15%, загальний приріст за 5 років діяльності становив 600459 тисяч. грн., або 195%, що свідчить про постійне покращення матеріальної бази підприємства та оптимізацію діяльності ТОВ «КМК ГРУП».

Оборотні активи також мали тенденцію до зростання, приріст за п'ять років становив 146%, основну питому вагу зіграв приріст запасів підприємства.

Власний капітал ТОВ «КМК ГРУП» в період з 2015 по 2019 збільшився на 107%, в основному за рахунок того, що чистий прибуток підприємства зростає протягом усіх п'яти років діяльності. Чистий прибуток мав тенденцію

до зростання, хоча розподіл чистого прибутку відбувався не рівномірно та нераціонально про що свідчить зростання зобов'язань ТОВ «Діджитал Скрінз» з 2015 по 2019 рік – довгострокові зобов'язання збільшилися на рекордне число – 113025 тис.грн. (1548%), за рахунок того що у 2018 та 2019 роках ТОВ «Діджитал Скрінз» отримало два крупних довгострокових кредитів у КБ «Райфайзенбанк Аваль» на розширення та модернізацію діяльності. Короткострокові зобов'язання теж зросли за рахунок приросту короткострокових кредитів та кредиторської заборгованості, що виникла у підприємства у зв'язку з відстроченнями платежів польській корпорації ТОВ «Прага ІнстаДіджит» за покупку обладнання для супутникових налаштувань.

В цілому, аналіз балансу говорить нам про нарощення темпів діяльності ТОВ «КМК ГРУП», хоча про стабільність фінансового стану та ефективність роботи підприємства можна говорити тільки після проведення аналізу фінансової стійкості та ліквідності.

Проведемо аналіз ліквідності підприємства (табл. 1.4).

Таблиця 1.4

Аналіз показників ліквідності ТОВ «КМК ГРУП» 2015-2019 років
(показники розраховані станом на 31 грудня кожного аналізованого року)

Показники	Роки					Нормативне значення	Абсолютне відхилення 2019-2015
	2015	2016	2017	2018	2019		
Коефіцієнт покриття	2,52	2,89	2,74	2,89	2,1	>2	-0,42
Коефіцієнт поточної ліквідності	0,27	0,37	0,34	0,39	0,54	>0.6	0,27
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,2	0,3	0,31	0,19	0,16	>0.2	-0,04

Джерело: розраховано автором на основі додатку В.

Отже, значення коефіцієнтів покриття за аналізований період свідчить про те, що за п'ять років діяльності підприємство було економічно стабільним та мало можливість покрити свої витрати у повному обсязі за рахунок власних активів.

Коефіцієнт поточної ліквідності зростав протягом 2015-2019 років, що пояснюється тим, що темп зростання поточних зобов'язань не перевищував темпи зростання активів та прибутку підприємства.

Коефіцієнт абсолютної ліквідності мав негативну динаміку, та протягом останніх двох років не досягав нормативного показника, тобто активи та прибуток не перекривали довгострокові зобов'язання у необхідному обсязі, оскільки підприємство отримало 2018 та 2019 роках два великих довгострокових кредити із значним приростом.

Наступним етапом буде проведення аналізу фінансової стійкості підприємства (табл. 1.5).

Таблиця 1.5

Оцінка фінансової стійкості ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки
(показники розраховані станом на 31 грудня кожного аналізованого року)

Назва коефіцієнтів	2015	2016	2017	2018	2019	Нормативне значення	Абсолютне відхилення 2019-2015
Коефіцієнт автономії	1,19	1,25	1,27	1,24	1,29	>0.5	1,1
Коефіцієнт фінансової залежності	0,81	0,74	0,72	0,81	0,96	<2.0	0,15
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,61	0,79	0,7	0,81	0,96	> 0.4	0,35
Коефіцієнт забезпеченості оборотних коштів власними оборотними коштами	0,01	0,015	0,02	0,026	0,021	>0.1	0,011
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,24	0,35	0,37	0,37	0,37	>1.0	0,13
Коефіцієнт фінансового ризику	0,35	0,39	0,51	0,52	0,49	<0.5	0,14
Коефіцієнт забезпечення власними оборотними засобами	0,01	0,015	0,02	0,026	0,021	>0.1	0,011
Коефіцієнт співвідношення реальн. активів і варт. майна	0,55	0,74	0,74	0,74	0,74	>0.5	0,19
Коефіцієнт поточних зобов'язань	0,76	0,49	0,71	0,71	0,72	>0.5	-0,04

Джерело: розраховано автором на основі додатку В.

Варто відзначити, що коефіцієнт автономії мав тенденцію до зростання протягом 5 років, та досяг нормативного значення, що свідчить про те, що всі

зобов'язання підприємства можуть бути покриті власними активами. Коефіцієнт фінансової залежності увесь період коливався в межах норми, що говорить про перевищення власних коштів над позиченими та вказує на те, що ТОВ «КМК ГРУП» має стійкий фінансовий стан і відносно не залежить від зовнішніх джерел. Коефіцієнт фінансового ризику мав вкрай незначний приріст та протягом усіх років не досягав до мінімальної границі норми, що свідчить про відсутність загрози банкрутства для ТОВ «КМК ГРУП».

Розрахунок показників рентабельності ТОВ «КМК ГРУП» поданий у табл. 1.6.

Таблиця 1.6

Розрахунок показників рентабельності капіталу ТОВ «КМК ГРУП» за 2015–2019 рр.

Показники	2015	2016	2017	2018	2019	Відхилення 2019 / 2015 рр.
Прибуток від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	257128	285185	367418	448083	506854	+249726
Чистий фінансовий результат (збиток), тис. грн	48571	71578	94336	135335	123940	+75369
Середня вартість активів, тис. грн	485616,0	542155,5	641109,0	801582,5	1132395,0	+646779,0
Середня вартість власного капіталу, тис. грн	374432,5	434507,0	517464,0	632239,5	761730,5	+387298,0
Собівартість продукції, тис. грн	746222	901391	1161766	1326228	1438371	+692149
Загальна рентабельність активів, %	52,97	47,62	53,77	48,71	37,68	-15,28
Чиста рентабельність активів, %	10,01	11,95	13,80	14,71	9,21	-0,79
Рентабельність власного капіталу, %	12,18	15,22	16,71	19,34	15,05	+2,87
Загальна рентабельність продукції, %	34,46	31,64	31,63	33,79	35,24	+0,78
Чиста рентабельність продукції, %	6,51	7,94	8,12	10,20	8,62	+2,11
Коефіцієнт рентабельності активів, %	2,07	1,98	2,24	1,93	1,45	-0,62

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Аналізуючи рентабельність діяльності ТОВ «КМК ГРУП», спостерігається зменшення загальної рентабельності активів у 2019 році порівняно з 2015 р. на 15,28% (станом на 31.12.2019 показник становив 37,68%). За 2019 р. порівняно з відповідним періодом 2015 р. чиста рентабельність активів ТОВ «КМК ГРУП» зменшилася на 079% і склала станом на 31.12.2019 9,21%. Оцінюючи рентабельність власного капіталу, можна побачити, що у 2019 р. вона на 2,87% більше, ніж у 2015 р., і становила 15,05%. Варто відзначити, що загальна рентабельність продукції ТОВ «КМК ГРУП» у 2019 році порівняно з 2015 р. збільшилася на 0,78% і склала у 2019 р. 35,24% від чистого прибутку підприємства. Варто відзначити, що станом на 31.12.2019 р. порівняно з відповідним періодом 2015 р. чиста рентабельність продукції зросла на 2,11% і склала у 2019 р. 8,62% від чистого прибутку підприємства. Станом на 31.12.2019 р. порівняно з 2015 р. коефіцієнт чистого прибутку в ТОВ «КМК ГРУП» збільшився на 1,53, що сталося у зв'язку зі зростанням прибутку від реалізації продукції підприємства на 75369 тис. грн. Оскільки для цього показника немає стандартних значень, очевидно, що менеджери підприємства зацікавлені в отриманні максимально можливого його значення за умови дотримання бажаного рівня ризику.

Отже, загальний фінансовий стан ТОВ «КМК ГРУП» є задовільним, підприємство працює ефективно та є прибутковим. Наступним кроком буде дослідження управління моніторингом та розподілом прибутку підприємства та пошуку шляхів подальшої їх оптимізації. Упродовж досліджуваного періоду відбулося зростання загальних активів ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що сталося за рахунок збільшення необоротних та оборотних активів підприємства і вказує на підвищення ефективності формування майна ТОВ «КМК ГРУП». Також упродовж 2015-2019 рр. відбулося збільшення загального капіталу ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що відбулося за рахунок зростання власного капіталу на 424896 тис. грн. або на 106,57%, поточних зобов'язань та забезпечення на

321612 тис. грн. або на 404,89% та довгострокових зобов'язань та забезпечення ТОВ «КМК ГРУП» на 113024 тис. грн.

Проведемо аналіз ефективності управління прибутком на ТОВ «КМК ГРУП» на базі аналізу фінансової звітності підприємства (табл. 1.7).

Таблиця 1.7

Аналіз показників Звіту про фінансові результати в ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки (тис.грн.)

Показники	Роки					Відхилення 2019 / 2015 рр.	
	2015	2016	2017	2018	2019	Абс. відх.	%
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	746222	901391	1161766	1326228	1438371	+692149	+92,75
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	1003350	1186576	1529184	1774311	1945225	+941875	+93,87
Валовий: прибуток	257128	285185	367418	448083	506854	+249726	+97,12
Чистий фінансовий результат: прибуток	48571	71578	94336	135335	123940	+75369	+155,17
Операційні витрати	776775	936729	1242393	1505610	1571006	+794231	+102,25
Рентабельність, %	6,51	7,94	8,12	10,20	8,62	+2,11	+32,41
Валова рентабельність, %	34,46	31,64	31,63	33,79	35,24	+0,78	+2,26
Ефективність використання витрат підприємства, %	6,25	7,64	7,59	8,99	7,89	+1,64	+26,24

Джерело: розраховано автором на основі додатку В.

Так, упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо збільшення валового прибутку ТОВ «КМК ГРУП» на 249726 тис. грн. або на 97,12% та чистого прибутку підприємства на 75369 тис. грн. або на 155,17%, що сталося за рахунок зростання чистого доходу від реалізації продукції (товарів, робіт,

послуг) у ТОВ «КМК ГРУП» на 941875 тис. грн. або на 93,87%. Показники доходності підприємства зростали протягом усього аналізованого періоду, що свідчить про ефективність діяльності та нарощування обертів. Рентабельність в середньому складала 8,5%, найнижчою була в 2015 році, найвищою – в 2018, в 2019 знову мала тенденцію до спаду, за рахунок значного вливання фінансових ресурсів підприємства у розширення діяльності. Ефективність використання витрат підприємства в середньому становила 8%, що вище за нормативне значення у 5%, але нижче оптимально-рекомендованого – 10%, що ставить перед ТОВ «КМК ГРУП» можливості для оптимізації своєї діяльності.

Підсумовуючи вище проведений аналіз фінансово-господарської діяльності ТОВ «КМК ГРУП», варто відзначити, що упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо підвищення прибутковості діяльності підприємства (чистий прибуток зріс на 75369 тис. грн. або на 155,17%).

Відділ зовнішньоекономічних зв'язків ТОВ «КМК ГРУП» є складовою системи управління підприємством. До його основних завдань як органу управління належать: планування й організація експортно-імпорتنих операцій; маркетингова діяльність; участь у виставках, ярмарках, презентаціях; підготовка і укладання зовнішньоторговельних контрактів; прийом іноземних партнерів і відрядження власних спеціалістів із-за кордону і т. ін. Основні завдання відділу ЗЕД в ТОВ «КМК ГРУП»: планування ЗЕД; участь у визначенні імпорتنих цін; пошук нових імпорتنих замовлень; контроль за виконанням зобов'язань за укладеними контрактами; аналіз ефективності операцій; організація і участь у проведенні переговорів з потенційними клієнтами; управління імпортним потенціалом підприємства; контроль за організацією відвантаження, страхування, митного очищення і транспортування імпорتنих товарів; валютний контроль, аналіз рекламаций; вивчення кон'юнктури зарубіжних ринків; збір конкурентної інформації; підготовка пропозицій щодо рекламних кампаній, щодо участі у виставках,

ярмарках; розробка проектів стратегії ЗЕД підприємства із залученням іноземних інвестицій.

Місце відділу ЗЕД в організаційній структурі підприємства можна подати таким чином (рис. 1.9).



Рис. 1.9. Взаємозв'язок відділу ЗЕД в ТОВ «КМК ГРУП» з іншими відділами підприємства

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Отже, з рис. 1.9 видно, що відділ зовнішньоекономічної діяльності, як і фінансово-економічний відділ та відділ маркетингу, безпосередньо підпорядковуються генеральному директору. Проте між собою ці відділи мають однаковий статус і пов'язані, оскільки фінансово-економічний відділ під час аналізу та розробки планів використовує дані відділу зовнішньоекономічної діяльності, а відділ маркетингу розробляє збутові програми з урахуванням міжнародного інвестування проектів.

Місія ТОВ «КМК ГРУП» – здійснювати ефективне управління імпортом потенціалом підприємства. Завдання менеджменту зовнішньоекономічної діяльності в ТОВ «КМК ГРУП»: розширення зовнішніх ринків збуту товарів підприємства; поліпшення якості товарів, що імпортується із-за кордону; збільшення асортименту товарів, що імпортується із-за кордону; збільшення величини прибутку від проведення імпортих операцій. При цьому ТОВ «КМК ГРУП» зосереджує увагу на своїх споживачах, тому що місія найчастіше визначається з урахуванням купівельних інтересів, запитів, що задовольняються підприємством.

Вважається, що формулювання місії повинне бути зручним для сприйняття, зрозумілим, досяжним, визначеним у часових рамках.

Отже, зовнішньоекономічна діяльність є істотним фактором розвитку національного виробництва. Ефективна зовнішньоекономічна діяльність ТОВ «КМК ГРУП» сприяє зміцненню імпортного потенціалу країни, підвищенню конкурентоспроможності українських товарів на світових ринках, формуванню раціональної структури імпорту, залученню іноземних інвестицій, сучасному переобладнанню підприємства тощо. Тому здійснення систематичної оцінки ефективності ЗЕД дає підприємству змогу своєчасно виробити відповідні заходи щодо її покращення. ТОВ «КМК ГРУП» здійснює імпорт палива. На рис. 1.10 проведемо дослідження географічної структури імпорту палива в ТОВ «КМК ГРУП».

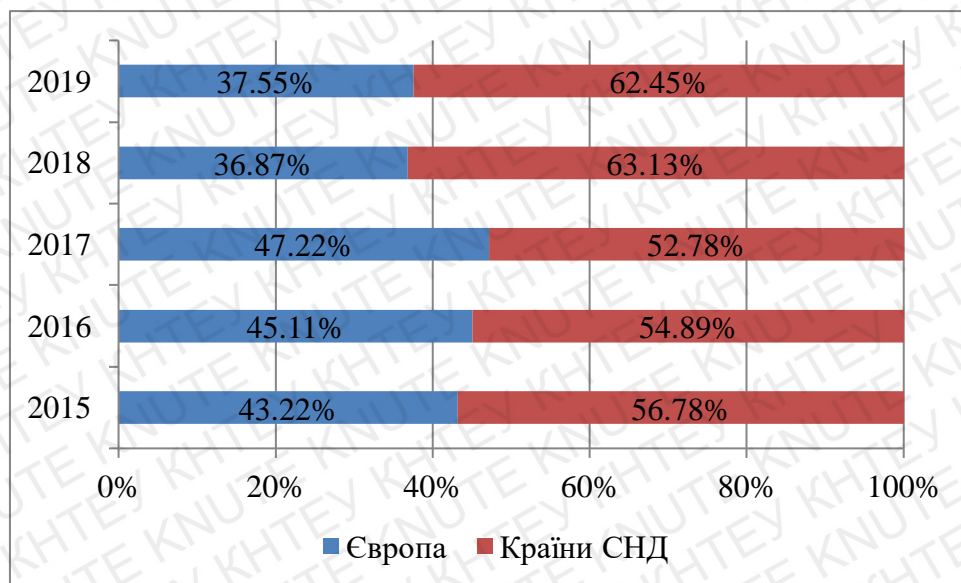


Рис. 1.10. Динаміка географічної структури імпорту палива ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 рр.

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Так, за 2015-2019 рр. найбільша частка у географічній структурі імпорту палива належить країнам СНД – 56,78% у 2015 р., 54,89% у 2016 р., 52,78% у 2017 р., 63,13% у 2018 р. та 62,45% у 2019 р.

На стан зовнішньоекономічної діяльності товариства великий вплив здійснює зовнішнє середовище. Основне призначення аналізу зовнішнього

середовища полягає у визначенні можливостей і загроз, на шляху розвитку ТОВ «КМК ГРУП», а також його стратегічних альтернатив. Так, можливості ТОВ «КМК ГРУП» являють собою позитивні фактори (тенденції та явища) зовнішнього середовища, що можуть сприяти збільшенню обсягу продажу і прибутку. Загрозами – негативні фактори (тенденції і явища) зовнішнього середовища, що можуть призвести за відсутності відповідної реакції товариства до значного зменшення обсягу продажу та прибутку.

У табл. 1.8 проаналізуємо основні показники ТОВ «КМК ГРУП» від здійснення зовнішньоекономічної діяльності.

Таблиця 1.8

Основні показники ТОВ «КМК ГРУП» від здійснення зовнішньоекономічної діяльності за 2013-2019 рр. (тис. грн.)

Показники	Роки					2019/2017	
	2013	2015	2017	2018	2019	Тис. грн.	%
Чистий дохід від ЗЕД	200670,0	237315,2	305836,8	354862,2	389045,0	+188375,0	+93,87
Витрати на проведення ЗЕД	149244,4	180278,2	232353,2	265245,6	287674,2	+138429,8	+92,75
Чистий прибуток від ЗЕД	9714,2	14315,6	18867,2	27067,0	24788,0	+15073,8	+155,17

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Отже, протягом 2013-2019 рр. спостерігаємо поліпшення стану зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «КМК ГРУП», що позитивно позначилося на зростанні чистої виручки від реалізації імпоротної продукції на 188375,0 тис. грн. або на 93,87%. Також відбулося збільшення чистого прибутку ТОВ «КМК ГРУП» від здійснення зовнішньоекономічної діяльності з 9714,2 тис. грн. у 2013 р. до 24788,0 тис. грн. у 2019 р., тобто на 15073,8 тис. грн. або на 155,17%, що пов'язано із стабільною економічною ситуацією на підприємстві та ефективною системою збуту.

Проведемо оцінку ефективності зовнішньоекономічної діяльності в ТОВ «КМК ГРУП» (табл. 1.9).

Таблиця 1.9

Оцінка показників ефективності зовнішньоекономічної діяльності
ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 рр.

Показники	2015	2016	2017	2018	2019	Відхилення 2019 / 2015 рр.	
						Абс. відх.	%
Чистий дохід від імпорту	200670,0	237315,2	305836,8	354862,2	389045,0	+188375,0	+93,87
Собівартість імпорту, тис. грн.	149244,4	180278,2	232353,2	265245,6	287674,2	+138429,8	+92,75
Рентабельність зовнішньоторговельних угод з імпорту, %	134,46	131,64	131,63	133,79	135,24	+0,78	+0,58

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Так, упродовж 2015-2019 рр. рівень ефективності виконання зовнішньоторговельних угод в ТОВ «КМК ГРУП» збільшився на 0,78% в абсолютному вираженні та на 0,58% у відносному порівнянні показників. Варто відзначити, що упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо позитивне зростання виручки від імпорту палива ТОВ «КМК ГРУП» на 188375,0 тис. грн. або на 93,87%.

Для створення цілісної картини ефективності імпортних операцій ТОВ «КМК ГРУП» необхідно провести розрахунок відповідних показників (табл. 1.10).

Отже, відповідно до розрахованих показників ефективності імпортних операцій ТОВ «КМК ГРУП», варто відзначити нестабільну ситуацію в секторі імпортних операцій імпортованої продукції ТОВ «КМК ГРУП», що пов'язано з коливанням вартості реалізованої продукції та валютною курсовою різницею.

Таблиця 1.10

Порівняння розрахованих показників ефективності імпортних операцій
ТОВ «КМК ГРУП» упродовж 2015–2019 рр.

Показники	Роки					Відхилення 2019 / 2015 рр.
	2015	2016	2017	2018	2019	
Показник ефективності імпортних операцій підприємства	1,05	0,99	1,28	1,14	2,70	+1,65
Частка витрат імпортних операцій підприємства у сумарних витратах підприємства, %	6,32	6,98	5,36	6,21	5,98	-0,34
Коефіцієнт окупності імпортних операцій підприємства	0,95	1,02	0,78	0,88	0,37	-0,58
Рентабельність зовнішньоторговельних угод з імпорту, %	134,46	131,64	131,63	133,79	135,24	+0,78

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Упродовж 2015–2019 рр. спостерігаємо скорочення частки витрат на імпорт товарів у сумарних витратах підприємства, що пов'язано зі зменшенням обсягу імпорту товару до ТОВ «КМК ГРУП». Проведений розрахунок терміну окупності процесу організації імпортних операцій товарів свідчить про скорочення коефіцієнта окупності – такий результат пов'язаний із недосконалим рівнем імпортних операцій підприємства ТОВ «КМК ГРУП». Протягом 2015–2019 рр. спостерігаємо збільшення коефіцієнта рентабельності процесу імпортних операцій підприємства, що свідчить про наявність досконалої стратегії формування постачання імпортного товару в ТОВ «КМК ГРУП». Тож протягом 2015–2019 рр. спостерігаємо поліпшення ефективності імпортних операцій ТОВ «КМК ГРУП», адже відбулося зростання показника ефективності імпортних операцій товарів на 1,65%.

Підсумовуючи вище проведене дослідження, відзначимо, що ТОВ «КМК ГРУП» у формуванні імпортних операцій підприємства як суб'єкта ЗЕД керується підходами, що спрямовані на збалансоване задоволення потреб усіх сторін, зацікавлених у діяльності підприємства.

Висновки до першого розділу

Отже, за результатами проведеного дослідження варто зробити відповідні висновки:

1. Загальний фінансовий стан ТОВ «КМК ГРУП» є задовільним, підприємство працює ефективно та є прибутковим. Наступним кроком буде дослідження управління моніторингом та розподілом прибутку підприємства та пошуку шляхів подальшої їх оптимізації. Упродовж досліджуваного періоду відбулося зростання загальних активів ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що сталося за рахунок збільшення необоротних та оборотних активів підприємства і вказує на підвищення ефективності формування майна ТОВ «КМК ГРУП». Також упродовж 2015-2019 рр. відбулося збільшення загального капіталу ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що відбулося за рахунок зростання власного капіталу на 424896 тис. грн. або на 106,57%, поточних зобов'язань та забезпечення на 321612 тис. грн. або на 404,89% та довгострокових зобов'язань та забезпечення ТОВ «КМК ГРУП» на 113024 тис. грн.

2. Упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо поліпшення стану зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «КМК ГРУП», що позитивно позначилося на зростанні чистої виручки від реалізації імпортової продукції на 188375,0 тис. грн. або на 93,87%. Також відбулося збільшення чистого прибутку ТОВ «КМК ГРУП» від здійснення зовнішньоекономічної діяльності з 9714,2 тис. грн. у 2013 р. до 24788,0 тис. грн. у 2019 р., тобто на 15073,8 тис. грн. або на 155,17%, що пов'язано із стабільною економічною ситуацією на підприємстві та ефективною системою збуту.

РОЗДІЛ 2. ОЦІНКА ЕФЕКТИВНОСТІ РЕАЛІЗАЦІЇ МІЖНАРОДНИХ ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПРОЕКТІВ УКРАЇНИ

2.1. Аналіз факторів впливу зовнішнього середовища на міжнародне інвестиційне співробітництво України та КМК ГРУП, м. Київ

Для втілення міжнародного інвестиційного співробітництва формування культури споживання потрібні значні грошові кошти на рекламну та комунікаційну підтримку, необхідно одночасно впливати на рішення мільйонів споживачів, що на цей момент може стати можливим, тільки якщо всі учасники ринку продажу несільськогосподарської продукції об'єднують свої зусилля. Така ситуація досить ілюзорна, оскільки не одна компанія не стане самостійно прикладати зусилля для поліпшення продажів її конкурента. Аналіз попиту на несільськогосподарську продукцію ТОВ «КМК ГРУП» наведений у табл. 2.1.

Таблиця 2.1

Аналіз попиту на несільськогосподарську продукцію ТОВ «КМК ГРУП» при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва

Особливості попиту 1	У чому проявляється означена характеристика 2	Вплив на діяльність підприємства 3
1. Вторинність	Попит на ринку продажу несільськогосподарської продукції зумовлюється попитом на споживчому ринку	Збільшення попиту на споживчому ринку на 1% може призвести до збільшення попиту на ринку продажу несільськогосподарської продукції на 3%
2. Розширюваність	Збільшення асортименту несільськогосподарської продукції	Більша зацікавленість покупців
3. Еластичність, показник еластичності попиту щодо цін	Попит на несільськогосподарську продукцію еластичний, незначні коливання цін призводять до змін попиту на товари	При зміні цін споживачі можуть переключатися від одного виробника до іншого

Продовження табл. 2.1

1	2	3
4. Перехресна еластичність, показник перехресної еластичності	Попит на одні види несільськогосподарської продукції не залежить від ціни на інші види несільськогосподарської продукції	
4. Парність (зв'язаність)	Попит парний, продаж несільськогосподарської продукції, готових для використання у сфері оптової торгівлі	Для підприємства це важливо, збільшення або зменшення попиту на несільськогосподарську продукцію
5. Раціональність	Попит є раціональним і може коректуватися індивідуальними перевагами	Це підприємство використовує для зростання попиту несільськогосподарської продукції
6. Сезонність	Товар є не сезонним, попит стабільний протягом року	Підприємство використовує на користь собі, планує обсяги виробництва, планує запаси
7. Нестійкість	Зумовлюється технологічними змінами та коливаннями попиту на ринку продажу несільськогосподарської продукції	Підприємству стабільно працює та планує свою діяльність
8. Поточний стан попиту	Попит має динамку до зниження	Зниження попиту підприємство використовує для розширення асортименту несільськогосподарської продукції
9. Прогнозованість	Попит є прогнозованим, він залежить від кон'юнктури ринку продажу несільськогосподарської продукції	Підприємство має можливість планувати та задіювати необхідні ресурси

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Таким чином, попит на несільськогосподарську продукцію ТОВ «КМК ГРУП» зумовлюється технологічними змінами та коливаннями попиту на ринку продажу несільськогосподарської продукції, є стійким несезонним та прогнозованим, проте на даному етапі попит має динамку до зниження.

Ринок продажу несільськогосподарської продукції уособлює в собі ринок кінцевого споживання несільськогосподарської продукції, посередники є окремим ринком і як сегмент – не розглядаються. Визначення мотиваційного поля для споживчого ринку наведено у табл. 2.2.

Таблиця 2.2

Опис мотиваційного поля споживачів ТОВ «КМК ГРУП» при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва підприємства

Нестача	Потреба	Комплекс маркетингу	
		Елемент КМ	Специфіка елементу КМ
Економія коштів	Доступна ціна	Ціна	Система гнучких цін
Якість	Якісна продукція	Сертифікація	Отримання сертифікату та пред'явлення його на місцях продажу
Екологічність	Екологічно чиста продукція	Сертифікація	Отримання сертифікату та пред'явлення його на місцях продажу
Стабільність якості	Стабільна заявлена якість	Система контролю якості на всіх етапах виробництва та доведення до споживачів	Підтримка у споживачів думки про те, що якість продукції є стабільною
Захист від підробки	Впевненість у тому, що цей товар не є підробкою	Контроль від розповсюдження підробок на всіх етапах доведення до споживачів	Контроль на підприємстві
Унікальність	Бути не схожим на інших	Товар – унікальний	Донесення думки споживачу про унікальність продукції
Логістична підтримка	Зниження затрат на логістику	Просування, розвиток дилерської мережі	Канали збуту (прямі продажі, посередники; протяжність системи збуту; щільність системи збуту; управління і контроль за системою збуту, місцеположення фірми)
Інформаційна підтримка	Наявність останньої інформації про варіанти та технології застосування несільськогосподарської продукції	Інформаційні центри довідкові служби	Максимальне розповсюдження інформації від «перших рук», Інтернет, спеціалізовані журнали

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Для ринку продажу несільськогосподарської продукції аналіз мотиваційних полів передбачає використання таблиці з описом мотиваційного поля особи, що приймає рішення про купівлю (ОПР) (табл. 2.3).

Таблиця 2.3

**Мотиваційне поле ОПР при виборі міжнародного інвестиційного
співробітництва підприємства**

Мотив	Потреба	Елементи комплексу маркетингу
Сприятлива ціна	Ціна менша ніж у конкурентів, але яка відповідає рівню якості продукції. Виконання передбаченого бюджету, економія коштів, зниження витрат	Ціна, знижки, моніторинг ціни конкурентів
Впевненість у стабільності якості продукції	Отримувати стабільно якісну продукцію	Контроль на етапі виробництва та зберігання
Широкий асортимент	Ширина та глибина асортименту	Товар
Надійність	Бути впевненим у тому що товар є оригінальним та захищеним від підробки	Захист від підробки
Впізнаність, брендованість товару	Усвідомлювати що цей виробник та продукція є найкращими	Спонсорство у найбільш престижних компаніях

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Таким чином, для особи, яка приймає рішення, важливими є доступна ціна; широкий асортимент; надійність; впізнаність, брендованість товару. Продукція повинна бути сертифікованою, мати широкий асортимент та повинна бути захищеною від підробки.

Опис цілей організації-споживача наведено у табл. 2.4.

Таблиця 2.4

**Опис цілей організації-споживача при виборі міжнародного інвестиційного
співробітництва**

Цілі	Способи досягнення	Елементи комплексу маркетингу
1	2	3
Отримання високоякісного товару	Особистий контроль товару	Екскурсії по виробництву
Економія коштів	Можливість бути постійним клієнтом, отримати кращу ціну та умови постачання	Ціна
Збільшення об'ємів продажу	Рекламна компанія, рекламна підтримка на національному рівні	Реклама, PR

Зручність в отриманні товару	Зниження затрат на логістику	Спрощення процесу закупівель для постійних клієнтів
------------------------------	------------------------------	---

Продовження табл. 2.4

1	2	3
Економія часу	Визначена схема укладання угод	Спрощення процесу закупівель для постійних клієнтів
Впізнаваність продукції та виробника	Імідж компанії, брендowana продукція, рекламна підтримка на національному рівні	
Цілі	Способи досягнення	Елементи комплексу маркетингу
Вибір способу розрахунку	Можливість отримання відстрочки по оплаті	Відстрочки платежу

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Наведемо фактори середовища споживачів, що впливають на ефективність діяльності ТОВ «КМК ГРУП» на ринку (табл. 2.5).

Таблиця 2.5

Таблиця факторів споживчого середовища при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва

№ з/п	Фактор	Коефіцієнт значущості	Можливість	Загроза	Реакція підприємства
1	Зниження купівельної спроможності споживачів	0,7		Скорочення попиту	Активізація збутових сил. Продаж з відстрочкою платежу
2	Якість роботи	0,2	Підвищення кваліфікації персоналу		Робота над підвищенням кваліфікації персоналу
3	Зміна смаків покупців	0,5		Скорочення попиту	Підтримка іміджу
4	Збільшення кількості конкурентів на ринку	0,4		Втрата клієнтів	Розширення асортименту, інтенсифікація комерційних зусиль
5	Вплив імпортової продукції	0,6		Посилення конкуренції	Моніторинг цін та вірування ціною
6	Чутливість споживачів до ціни	0,5		Скорочення попиту	Оптимізація витрат, скорочення непродуктивних витрат

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Скорочення попиту зі сторони споживачів пов'язано відразу з декількома факторами. Труднощі на ринку продажу несільськогосподарської

продукції призводять до зменшення кількості клієнтів. Погіршує ситуацію різке (на 30–40%) подорожчання всього спектра несільськогосподарської продукції.

Оцінка вагомості факторів впливу зовнішнього середовища на міжнародне інвестиційне співробітництво України та ТОВ «КМК ГРУП» наведена в табл. 2.6.

Таблиця 2.6

Оцінка факторів впливу зовнішнього середовища на міжнародне інвестиційне співробітництво України та ТОВ «КМК ГРУП»

№ з/п	Група факторів	Фактор	Стан (зміна) фактора	Характер впливу	Оцінка ступеню впливу
1	2	3	4	5	6
1.	Економічні	1. Розвиток національної економіки	Низький	Негативний	10
		2. Розвиток асортименту процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом підприємства	Високий	Позитивний	10
		3. Стан державного бюджету	Низький	Негативний	6
		4. Темп інфляції	Помірний	Негативний	7
		5. Рівень безробіття	Високий	Негативний	7
		6. Рівень податкових ставок	Середній	Негативний	10
Середній ступінь впливу					8,3
2.	Політичні	1. Рівень політичної стабільності в суспільстві	Низький	Негативний	8
		2. Сила лобістських груп	Високий	Негативний	4
		3. Характер політичної боротьби	Високий	Негативний	5
		4. Ступінь суспільної підтримки урядової програми розвитку	Низький	Негативний	10
Середній ступінь впливу					6,75
3.	Правові	1. Законодавчі акти, які регулюють діяльність підприємства	Покращується	Позитивний	8
Середній ступінь впливу					8
4.	Демографічні	1. Чисельність населення	Зменшується	Негативний	9
		2. Рівень народжуваності	Низький	Негативний	8
Середній ступінь впливу					8,5
5.	Науково-технічні	1. Нововведення у сфері продажу процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом	Високий	Позитивний	9
		2. Нововведення у сфері технологій	Високий	Позитивний	8
		3. Нововведення у сфері менеджменту	Середній	Позитивний	8
Середній ступінь впливу					8,3
6.	Природні	1. Стан природних ресурсів	Середній	Позитивний	10
		2. Екологічний фактор	Низький	Негативний	10
		3. Природні умови	Середній	Позитивний	10
Середній ступінь впливу					10
7.	Соціально-культурні	1. Рівень освіти	Середній	Позитивний	8
		2. Соціальні умови життя	Низький	Негативний	10
Середній ступінь впливу					9

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Варто зазначити, що найбільший вплив на ТОВ «КМК ГРУП» здійснюють природні фактори. Оцінка ступеню їх впливу за десятибальною шкалою 10. Меншою мірою впливають соціально-культурні – 9 і демографічні фактори – 8,5.

На основі вище наведених факторів впливу на діяльність підприємства проведемо SWOT-аналіз для ТОВ «КМК ГРУП» (табл. 2.7).

Таблиця 2.7

SWOT-аналіз ТОВ «КМК ГРУП» при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва

<p style="text-align: center;">Сильні сторони</p> <p>Маркетингова стратегія є формалізованою. Постійна раціоналізації та функціональна оптимізація виробництва та продажу несільськогосподарської продукції. Професіоналізм і працьовитість співробітників. Розгалужена дилерська мережа. Широкий спектр продукції. Високотехнологічне підприємство та високоякісна сировина та матеріали. Продукція переважає конкурентів за експлуатаційними та екологічними характеристиками.</p>	<p style="text-align: center;">Слабкі сторони</p> <p>Ціна ТОВ «КМК ГРУП» перевищує ціни конкурентів. Зниження обсягів виробництва. Зменшення частки ринку. Відсутність товарів заміників несільськогосподарської продукції в асортименті. Значні витрати на виробництво. Великі витрати на маркетинг.</p>
<p style="text-align: center;">Можливості</p> <p>Розвиток технологій у виробництві. Розвиток ринку інвестицій. Розширення виробництва, асортименту. Відкриття нових зовнішніх ринків. Розвиток технологій маркетингу. Зміна пріоритетів споживачів. Зробити продукцію дешевше за рахунок ефекту масштабу. Застосування нових технологічних матеріалів. Можливість розширити асортимент за рахунок інвестиційних продуктів. Маркетингові інновації. Власна сировина з підконтрольних підприємств. Зростає кількість і концентрація постачальників неосновної сировини. Впровадження збуту несільськогосподарської продукції</p>	<p style="text-align: center;">Загрози</p> <p>Політична криза в країні. Фінансова криза в країні. Скорочення ринку продажу несільськогосподарської продукції. Спад ринку продажу несільськогосподарської продукції. Вплив заміників несільськогосподарської продукції. Зниження доходів населення. Стрибки курсу валюти. Підвищення цін. Підвищення контролю за якістю з боку державних органів. Збільшення податкового тиску. Зниження купівельної спроможності споживачів. Зміна смаків покупців. Збільшення кількості конкурентів на ринку. Вплив імпортової продукції.</p>

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Отже, основними загрозами для підприємства при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва є фінансова криза, стрибки курсу валюти, конкуренція на ринку, стагнація ринку продажу несільськогосподарської продукції, загроза з боку товарів-замінників. Можливостями ТОВ «КМК ГРУП» при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва є інвестиційний потенціал розробки нової продукції, тобто товарів-замінників несільськогосподарської продукції, та можливість зробити продукцію дешевше за рахунок ефекту масштабу. За результатами аналізу найкращим напрямом підвищення інвестиційної привабливості з урахуванням внутрішнього середовища ТОВ «КМК ГРУП» є стратегія диференціації та продуктова диференціація.

2.2. Аналіз ефективності міжнародних інвестиційних проектів України (на прикладі КМК ГРУП, м. Київ)

Для проведення аналізу інвестиційної діяльності та джерел формування інвестиційних ресурсів ТОВ «КМК ГРУП» необхідна достовірна інформація щодо іноземного інвестування. Вона містить дані про загальний обсяг інвестиційної діяльності підприємства та її спрямованість, ефективність фінансування інновацій, джерела залучення інвестиційних ресурсів, структуру витрат щодо обсягу іноземних інвестицій тощо.

Динаміку та структуру показників інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» за напрямками вкладання коштів протягом 2015–2019 рр. подано в табл. 2.8.

Як свідчать дані табл. 2.8, інвестиційна діяльність ТОВ «КМК ГРУП» за абсолютними показниками протягом 2015–2018 рр. зменшилась. Так, у 2016 р. сума інвестицій підприємства у порівнянні з 2015 р. зменшилась на 31,9 тис. грн або 64,57%.

Таблиця 2.8

Динаміка показників інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» за напрямками вкладання коштів протягом 2015–2019 рр., тис. грн

Показники	2015	2016	2017	2018	2019	Абсолютне відхилення (ланцюгове), (+/-)			
						2016	2017	2018	2019
Прямі іноземні інвестиції	43,6	16,3	0,4	2,7	4,2	-27,3	-15,9	2,3	1,5
Портфельні інвестиції	5,8	1,2	0,3	0,7	1,1	-4,6	-0,9	0,4	0,4
Всього інвестицій	49,4	17,5	0,7	3,4	5,3	-31,9	-16,8	2,7	1,9

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Протягом 2017 р. відбулося подальше зменшення іноземно-інвестиційних вкладень ТОВ «КМК ГРУП» у порівнянні з 2016 р. на 16,8 тис. грн або 96,0%, що пов'язано перш за все з зменшенням діяльності підприємства внаслідок отриманих збитків. У 2018 р. підприємство інвестувало 3,4 тис. грн, що на 2,7 тис. грн більше ніж у 2017 р., та ще на 1,9 тис. грн у 2019 р.

Протягом 2015–2019 рр. ТОВ «КМК ГРУП» здійснювало прямі, в т. ч. іноземні та довгострокові інвестиційні вкладення. Прямі, в т. ч. іноземні інвестиції підприємства протягом періоду дослідження як за абсолютними, так і за відносними показниками у порівнянні з портфельними інвестиціями скорочувались більшими темпами, що пояснюється тим, що площі для оренди були підготовлені майже повністю вже у 2016 р., купівля обладнання не відбувалась, впровадженням нових іноземних технологій процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом не проводилось. Так, протягом 2016 р. у порівнянні з 2015 р. сума прямих інвестицій ТОВ «КМК ГРУП» зменшилась на 27,3 тис. грн або 62,61%.

У свою чергу, сума портфельних інвестицій протягом 2016 р. зменшилась на 4,6 тис. грн або 79,31%. Протягом 2017 р. прямі, в т. ч. іноземні інвестиції зменшилися на 15,9 тис. грн або 97,55%, тоді як портфельні – лише

на 0,9 тис. грн або 75,0%. У 2018 р. прямі інвестиції збільшилися на 2,3 тис. грн, а у 2019 р. ще на 1,5 тис. грн. В цілому зменшення обсягів інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП», особливо в 2017 р. є негативною тенденцією для підприємства.

Для наочного уявлення про динаміку показників інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» за напрямками вкладання коштів протягом 2015–2019 рр. її подано на рис. 2.1.

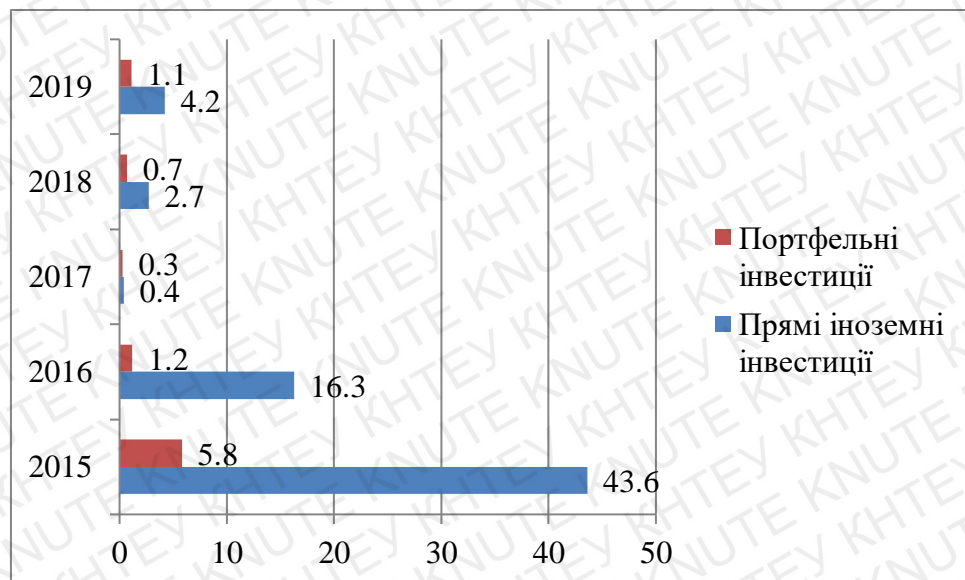


Рис. 2.1. Динаміка показників інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» за напрямками вкладання коштів протягом 2015–2019 рр., тис. грн

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Щодо структури показників інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» за напрямками вкладання коштів протягом 2015–2019 рр. (рис. 2.2), то, як було вже відмічено, основними напрямками інвестиційної діяльності підприємства було здійснення прямих інвестицій упродовж періоду діяльності та портфельних інвестицій в ході скорочення обсягів процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом.

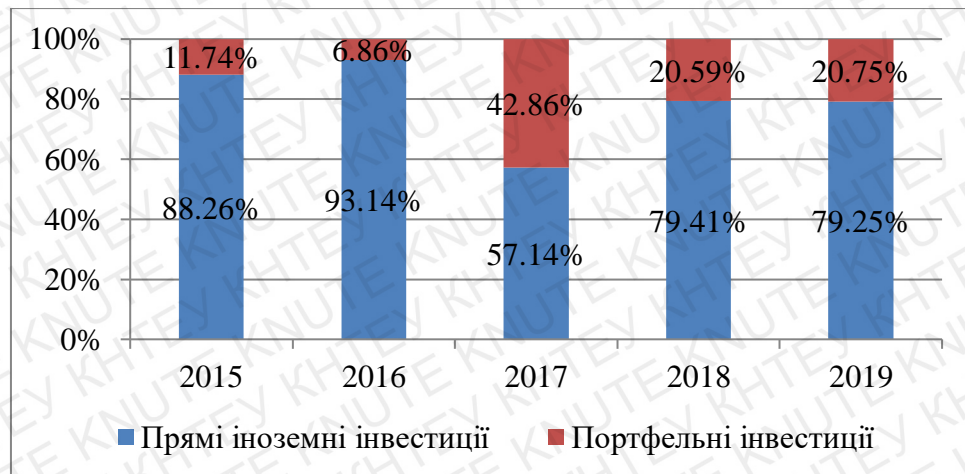


Рис. 2.2. Структура показників інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» за напрямками вкладання коштів у 2015–2019 рр., %

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Причини цього були вже з'ясовані. Наявність здійснення портфельних інвестицій ТОВ «КМК ГРУП» пояснюється бажанням отримати додаткові прибутки за рахунок вкладання коштів на депозитні рахунки банків. Так, протягом 2015–2016 рр. питома вага прямих іноземних інвестицій у загальній сумі іноземно-інвестиційних вкладень ТОВ «КМК ГРУП» постійно зростала: в 2015 р. вона складала 88,26%, проте в 2016 р. це було вже 93,14%, а в 2017 р. частка прямих інвестицій скоротилась до 57,14%. У 2018 р. частка прямих інвестицій збільшилась до 79,41%, а у 2019 р. зменшилась до 79,25%. Питома вага портфельних інвестицій ТОВ «КМК ГРУП» зменшувалася протягом 2015–2016 рр. відповідно до збільшення питомої ваги прямих іноземних інвестицій підприємства. В середньому частка 20,75%.

Варто зазначити, що прямі інвестиції – це інвестиції у відтворення основних засобів, в іноземні технології, активи (іноземні інвестиції), у приріст запасів товарно-матеріальних цінностей та інші об'єкти інвестування, пов'язані зі здійсненням операційної діяльності підприємства чи поліпшенням умов праці і побуту персоналу. Динаміка та структура напрямків здійснення ТОВ «КМК ГРУП» прямих іноземних інвестицій протягом 2015–2019 рр. відображає табл. 2.9.

Таблиця 2.9

Динаміка та структура прямих іноземних інвестицій ТОВ «КМК
ГРУП» протягом 2015–2019 рр., тис. грн

Показники	2015	2016	2017	2018	2019	Абсолютне відхилення (ланцюгове), (+/-)			
						2016	2017	2018	2019
Нове будівництво	12,8	9,4	0	0	0	-3,4	-9,4	0,0	0,0
Придбання нового обладнання	30,8	6,4	0	1,1	3,9	-24,4	-6,4	1,1	2,8
Впровадження інформаційних систем автоматизації	0	0,5	0,4	1,6	0,3	0,5	-0,1	1,2	-1,3
Всього	43,6	16,3	0,4	2,7	4,2	-27,3	-15,9	2,3	1,5

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Аналізуючи дані табл. 2.9, відмітимо, що на нове будівництво ТОВ «КМК ГРУП», та на підготовку інвестиційних площ, витратило у 2015 р. 12,8 та 9,4 тис. грн у 2016 р. У 2015 р. за рішенням керівництва на підприємство було придбано обладнання (камери спостереження за територією) на суму 30,8 тис. грн. У 2016 р. було придбано комп'ютер і офісну техніку на 6,4 тис. грн. Дана процедура дозволила скоротити витрати на ведення діяльності: так внаслідок купівлі камер спостереження та відповідного процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом вдалося скоротити охорону на підприємстві. У 2019 р. підприємством у інвестиційну діяльність було інвестовано 3,9 тис. грн.

Ефективність здійснення інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП» протягом 2015–2019 рр. відображає табл. 2.10.

Як свідчать дані табл. 2.10, рентабельність прямих інвестицій протягом періоду дослідження була вищою у порівнянні з рентабельністю портфельних інвестицій – 28,44% проти 15,52% в 2015 р. Проте незважаючи на це, прибутковість інвестиційних вкладень ТОВ «КМК ГРУП» протягом 2015–2019 рр. була на високому рівні, що є позитивним з точки зору розширення

процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом, збільшення загальних прибутків підприємства.

Таблиця 2.10

Ефективність здійснення інвестиційної діяльності ТОВ «КМК ГРУП»
протягом 2015–2019 рр.

Показники	2015	2016	2017	2018	2019	Абсолютне відхилення (ланцюгове), (+/-)			
						2016	2017	2018	2019
Прямі інвестиції	43,6	16,3	0,4	2,7	4,2	-27,3	-15,9	2,3	1,5
Портфельні інвестиції	5,8	1,2	0,3	0,7	1,1	-4,6	-0,9	0,4	0,4
Приріст прибутку від основної діяльності внаслідок здійснення прямих інвестицій, тис. грн	12,4	42,3	1,3	12,4	19,7	29,9	-41,0	11,1	7,3
Прибуток від здійснення портфельних інвестицій, тис. грн	0,9	0,2	0,04	1,3	1,8	-0,7	-0,2	1,3	0,5
Коефіцієнт рентабельності прямих інвестицій, %	28,44	259,51	325,0	459,26	469,05	231,1	65,5	134,3	9,8
Коефіцієнт рентабельності портфельних інвестицій, %	15,52	16,67	13,33	185,71	163,64	1,1	-3,3	172,4	-22,1

Джерело: побудовано автором на основі даних підприємства.

Таким чином, дані напрямки іноземного інвестування коштів ТОВ «КМК ГРУП» в прямі інвестиції свідчать перш за все про зменшення інвестиційної потужності підприємства на базі наявних основних фондів та відсутність коштів на впровадження інвестиційної діяльності на відновлення процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом.

Висновки до другого розділу

Отже, за результатами проведеного дослідження варто зробити відповідні висновки:

1. Досліджено, що основними загрозами для підприємства при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва є фінансова криза, стрибки курсу валюти, конкуренція на ринку, стагнація ринку продажу несільськогосподарської продукції, загроза з боку товарів-замінників. Можливостями ТОВ «КМК ГРУП» при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва є інвестиційний потенціал розробки нової продукції, тобто товарів-замінників несільськогосподарської продукції, та можливість зробити продукцію дешевше за рахунок ефекту масштабу.

2. Проаналізовано, що рентабельність прямих інвестицій протягом періоду дослідження була вищою у порівнянні з рентабельністю портфельних інвестицій – 28,44% проти 15,52% в 2015 р. Проте незважаючи на це, прибутковість інвестиційних вкладень ТОВ «КМК ГРУП» протягом 2015–2019 рр. була на високому рівні, що є позитивним з точки зору розширення процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом, збільшення загальних прибутків підприємства.

РОЗДІЛ 3. ОСНОВНІ НАПРЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ МІЖНАРОДНИХ ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПРОЕКТІВ УКРАЇНИ

3.1. Пріоритетні напрями політики залучення іноземного інвестування до України

Тенденції прямого іноземного інвестування в Україну неоднозначні. Починаючи з 2015 року, іноземні інвестиції скоротилися. При цьому, в 2016 році спостерігається незначний їх зростання. Проблемами скорочення інвестицій є відсутність гарантій на право власності, досить високий рівень корупції, економічну та політичну кризи в країні. Для поліпшення інвестиційного клімату України та збільшення припливу іноземних інвестицій, необхідно сприяти розвитку науки, удосконалити нормативно-правові базу в сфері інвестування, брати участь більш активно в міжнародних інвестиційних проектах.

Зокрема, О. Ю. Дудчик, спираючись на рейтинги міжнародних організацій, які свідчать про низький рівень інвестиційної привабливості країни, робить висновок, що існує недосконалість законодавчого регулювання інвестиційної сфери, фіскальної політики та оподаткування; непередбачуваність регуляторної політики та загальна нестабільність; незрозумілий вектор зовнішньої політики України, недостатня прозорість економіки, нерівні умови конкуренції тощо [8].

Зокрема, Т. О. Харченко та Н. С. Дринова причини спаду інвестиційної активності розділяють на чотири групи. Перша група – це проблеми для вітчизняних інвесторів, серед яких оподаткування, корупція, контроль. Друга група – це проблеми фінансування інвестиційних проектів з бюджету, мається на увазі відсутність розроблених цільових державних програм, корупція у вищих органах державної влади. Третя група – проблеми банківських установ, тут йдеться про ризики повернення кредитів, відсутність масштабних

регіональних інвестиційних проєктів. Та четверта група – проблеми іноземних інвесторів, тобто ризики внаслідок недостатньої інформованості, часті безсистемні зміни законодавства, корупція, слабка організованість інвестиційного процесу [18, с. 103].

Механізм залучення іноземних інвестицій передбачає, в першу чергу, формування сприятливої законодавчої бази країни, тому що без конкретно закріплених у правових актах відносин для іноземного інвестора існують високі ризики для інвестування, він не може бути повністю впевнений не лише в отриманні прибутку, але й у повному поверненні вкладених коштів [19, с. 234]. Основними причинами, що перешкоджають залученню іноземних інвестицій в Україну, є: низький рівень довіри до влади, інтенсивне втручання органів державного адміністрування у сектор приватного бізнесу, наявність тіньової економіки, відсутність чіткої стратегії економічного розвитку країни, нестабільність у сфері оподаткування, складна політична ситуація, корупція та інші.

Для активізації залучення в Україну іноземних інвестицій необхідно здійснювати ефективні економічні та політичні реформи. Найважливішими їх елементами повинні бути: розвиток системи страхування ф'ючерсних і опціонних ризиків; захист прав споживачів; реорганізація природних монополій, зміцнення корпоративного управління; посилення дисципліни виконання контрактів; розвиток інститутів фінансового ринку; реструктуризація банківської та страхової систем; створення мережі повноцінних інвестиційних банків [24, с. 62].

Причини, чому приплив інвестицій в Україну падає, численні. Інвесторів не влаштовує високий рівень корупції, недовіра до судової системи, нестабільність національної валюти, монополізація ринків і військовий конфлікт України з Росією. При цьому скільки б українські політики не розповідали про успішні реформи, все бачать, що ці реформи гальмуються.

Україна з її унікальним розташуванням в самому центрі європейського ринку і досить недорогий в порівнянні з розвиненими європейськими країнами

і в той же час кваліфікованої і освіченою робочою силою може стати ідеальним місцем для інвестицій. У багатьох місцях України для цього вже є відповідна інфраструктура і Україна була і є інвестиційно приваблива для іноземних інвестицій. Але, тим не менш, є і досить велика кількість проблем, які перешкоджають швидкому зростанню прямих іноземних інвестицій в Україну. Проблеми прямого іноземного інвестування в Україну можуть бути наступними: високий рівень корупції, недосконале законодавство в інвестиційній сфері, відсутність гарантій на право власності, негативний інвестиційний імідж України, неефективні механізми захисту прав інвесторів, низька адаптація українського законодавства до європейських стандартів [7, с. 51].

Для активізації процесів іноземного інвестування необхідно здійснити низку першочергових заходів, зокрема:

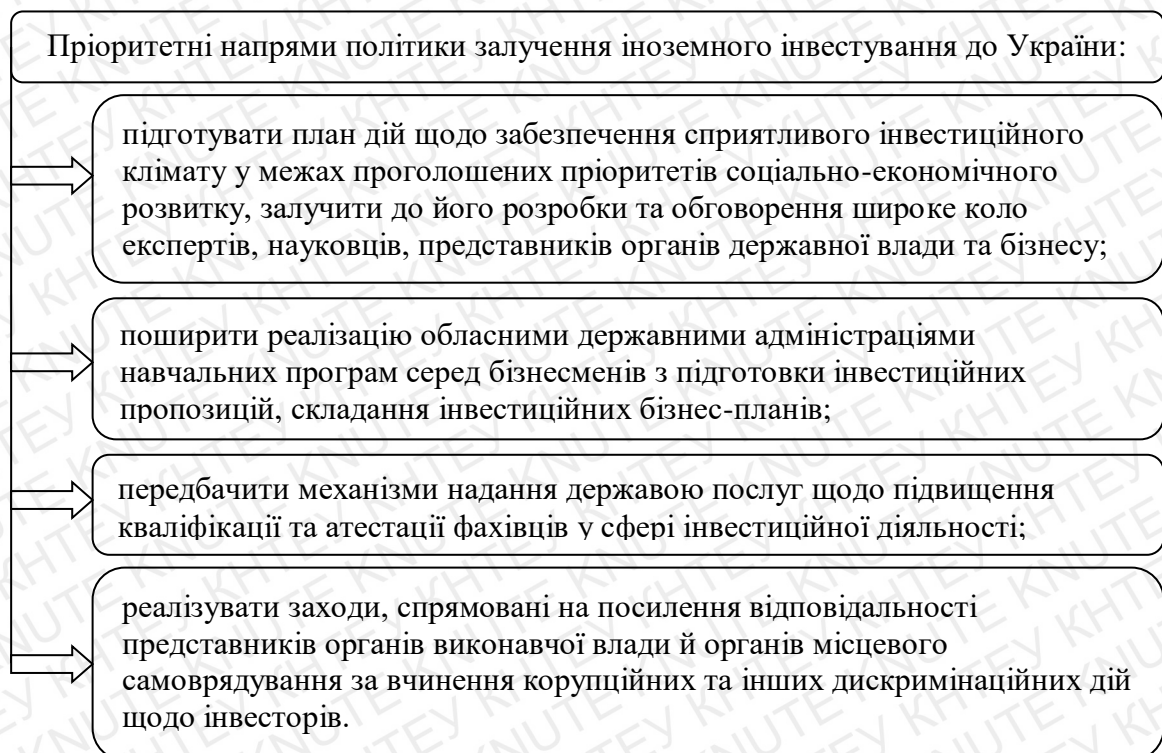


Рис. 3.1. Пріоритетні напрями політики залучення іноземного інвестування до України

Джерело: розроблено автором.

Сучасна фінансова криза України і збільшення припливу іноземних інвестицій можуть бути наступними:

1. Удосконалення нормативно-правової бази в сфері інвестування.
2. Сприяння розвитку науки, науково-технічної та інноваційної діяльності.
3. Визначення пріоритетних галузей для іноземного інвестування.
4. Антикорупційні заходи, а також контроль в комунікації з інвесторами; захист прав інвесторів на державному рівні.
5. Участь в транснаціональних і міжнародних інвестиційних проектах [22, с. 115].

Пріоритетними сферами для інвестицій в Україні можуть стати:

1. Аграрний комплекс. Адже Україна має близько 30% світових чорноземів, а також традиції вирощування різних продуктів і сировини. Потенціал сільського господарства в Україні досить великий.
2. Транспортний і транзитний потенціал. Україна розташована в центрі Європи на перетині багатьох міжнародних доріг, що може сприяти тому притоку іноземних інвестицій.
3. Туризм. Для туристів в Україні є великі можливості як цивілізованого, так і екстремального туризму [19, с. 241].

Отже, інвестиційний клімат відіграє досить важливу роль в соціально-економічному розвитку країни. Тому, поліпшення інвестиційного клімату, і збільшення при цьому припливу іноземних інвестицій можуть значно вплинути на економічну, політичну, екологічну, а також соціальну сфери України.

3.2. Прогнозна оцінка ефективності міжнародного інвестування проектів в Україні (на прикладі КМК ГРУП, м. Київ)

Більшість іноземних інвесторів, які здійснили залучення прямих іноземних інвестицій (ПІІ) в розвиток міжнародного інвестування проектів ТОВ «КМК ГРУП», є стратегічними, що передбачає володіння іноземним інвестором контрольної частки власності. Відсутні ПІІ від інституційних інвесторів (венчурних компаній, фондів прямих інвестицій), які, як показує практика, фінансують інвестиційні проекти, що характеризуються інноваційною складовою та взмозі забезпечити гарантовану дохідність. Оскільки в більшості випадків ініціатива першочергово виступала від іноземних інвесторів, питання розвитку підприємства, на яке ПІІ спрямовувались, розглядалося лише в контексті розвитку материнської компанії.

Наведемо напрями залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП»:

1. Залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП» передбачає налагодження двосторонньої взаємодії, де стороною А є підприємець, а стороною Б – іноземний інвестор. Як підприємець, який шукає для свого підприємства шляхи додаткового зовнішнього інвестування, так і інвестор, який володіє необхідними ресурсами і бажає їх інвестувати, вступають у процес пошуку найбільш вдалих варіантів для реалізації своїх планів.

2. Між сторонами існує розрив. Сторони інвестиційного процесу, що передбачає залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП», не є знайомими між собою на початкових етапах і не володіють точною і повною інформацією про можливості партнерства один з одним.

3. З обох сторін налагодження взаємодії є ресурсозатратним. Участь у пошуку та прийнятті рішень потребує значних ресурсів. Окрім вкладення матеріальних ресурсів, він вимагає також часу, креативності, управлінського досвіду.

4. Обидві сторони зацікавлені у виборі найкращих варіантів. Зважаючи на обмежені ресурси, сторони, як правило, зупиняються на оптимальному варіанті, що забезпечує реалізацію визначеної стратегії розвитку підприємства.

5. Пошук найбільш вдалих варіантів відбувається на основі доступної інформації. Кількість і якість доступної інформації залежать від затрачених ресурсів на її збирання, розповсюдження та донесення до цільової аудиторії як зі сторони підприємця, так і зі сторони інвестора. Можливість отримання достовірної та повної інформації щодо реального економічного стану підприємства безпосередньо впливає на вибір іноземного інвестора стосовно об'єкта інвестування активів.

7. Сукупність сторін інвестиційного процесу, що передбачає залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП», утворюють ринок ПІІ, який є хаотичним та висококонкурентним, особливо на міжнародній арені. Функціонуючи в умовах динамічності, невизначеності зовнішнього середовища та високої конкуренції як на національному, так і глобальному ринку, а також зважаючи на сучасний стан глобалізації, на національному ринку присутні також такі великі міжнародні гравці, як транснаціональні корпорації. Тим самим вони створюють додаткову конкуренцію локальним гравцям. Беручи до уваги унікальність кожної сторони та наявність у їх арсеналі різних ресурсів та особистих інтересів, а також численність каналів взаємозв'язків, їх взаємодія є достатньо складною.

8. Взаємозв'язки сторін інвестиційного процесу, що передбачає залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП», реалізуються у вигляді управлінських рішень, а також фінансових, матеріальних та інформаційних потоків. Дії сторін, незалежні один від одного чи скоординовані, формують бізнес-середовище процесу залучення ПІІ. Від якості їх взаємодій безпосередньо залежить результат процесу залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП». Беззаперечно, в основі успішності залучення ПІІ є комунікація – процес обміну інформацією між сторонами.

9. З метою забезпечення результативності сторонами інвестиційного процесу доцільно розробляти відповідну систему, що є самонавчаючою. На основі попередніх досвідів та опрацьованої інформації такі системи (в нашому випадку система залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП») мають здатність до її засвоєння та зміни своєї поведінки відповідно до набутих знань.

За результатами попереднього розділу доцільно розробити інвестиційні стратегії розвитку ТОВ «КМК ГРУП» на ринку продажу несільськогосподарської продукції (табл. 3.1).

Таблиця 3.1

Розробка інвестиційної стратегії розвитку ТОВ «КМК ГРУП» на ринку продажу несільськогосподарської продукції

№ з/п	Елемент	У чому налягає проблема / невідповідність
1.	Цільова аудиторія	Цільова аудиторія підприємства потребує розширення асортименту продукції, ринкова ситуація змінює потреби споживачів.
2.	Позиціонування	Підприємство потребує розробки нових стратегій позиціонування своєї торгової марки.
3.	Інвестиційна стратегія	Інвестиційна стратегія не повністю відповідає вимогам ринку.
4.	Товарна стратегія	Товарна стратегія повинна бути адекватна сучасним умовам ринку.
5.	Цінова стратегія	Цінова стратегія підприємства полягала у дотриманні єдиної цінової політики для всіх клієнтів, але зараз це неможливо, оскільки кожен сегмент потребує ексклюзивної ціни.
6.	Збутова стратегія	Збутова стратегія відповідає ринковій.
7.	Стратегія просування	Підприємство співпрацює з засобами масової інформації, рекламними агентствами, бере участь у виставках. Розміщує рекламу в мережі Інтернет, періодичних виданнях і т. д. Стратегія просування відповідає ринковій ситуації.

Джерело: розроблено автором.

Так, в якості найважливіших напрямів підвищення інвестиційної привабливості ТОВ «КМК ГРУП» в області загального організаційного його розвитку можемо навести такі: вдосконалення спеціалізації видів діяльності та концентрації масштабів продажу несільськогосподарської продукції; вертикальна та горизонтальна інтеграція бізнесу, створення інтегрованих каналів руху товарів; вдосконалення товарної та асортиментної політики

підприємства; вдосконалення форм і методів забезпечення бізнес-функцій товаропросування несільськогосподарської продукції в ТОВ «КМК ГРУП»; приведення організаційно-управлінської структури у відповідність із цілями і завданнями підвищення інвестиційної привабливості ТОВ «КМК ГРУП» на ринку продажу несільськогосподарської продукції.

Таким чином, можемо зазначити, що підприємству, яке має за мету реалізувати інвестиційний проект за допомогою залучених ПІІ, слід проводити проактивну системну діяльність, яка дозволила б перш за все залучити до співпраці найбільш підходящого іноземного інвестора та досягти визначених цілей. Водночас слід пам'ятати, що ПІІ в свою чергу самі по собі є стратегічним інвестиційним проектом як для сторони, що ПІІ залучає, так і для іноземного інвестора, який їх здійснює. Найбільш ефективно інвестиційний проект може бути реалізованим саме через його розгляд як системи з виокремленням компонентів задля мобілізації матеріальних, фінансових, трудових, інформаційних, технологічних ресурсів, що необхідні для їх належного функціонування та виявлення способів взаємодії з метою досягнення визначеної цілі. В сфері залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП» такий погляд на управління інвестиційними проектами є необхідним, однак недостатнім кроком, оскільки не враховує цілісності феномену ПІІ та висвітлює лише фрагментарні аспекти цього складного процесу.

Задля ефективного управління інвестиційним проектом, що передбачає формування системи залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП», залучення ПІІ пропонується розглядати на засадах процесно-структурованого менеджменту, який є сукупністю «процесного, системного, ситуаційного, динамічного та функціонального підходів і ґрунтується на концепції, відповідно до якої менеджмент розглядається як процес, що є послідовністю певних завершених етапів, кожен з яких має свою структуру, що разом забезпечують здійснення управлінського впливу керуючої системи на керовану з метою досягнення цілей організації у певних умовах функціонування».

На основі вище запропонованих заходів щодо вдосконалення організації моніторингу формування та розподілу прибутку в підприємстві проведемо прогнозне оцінювання ефективності запропонованих заходів у ТОВ «КМК ГРУП» на основі побудови лінійного тренду економетричної моделі (рис. 3.2).

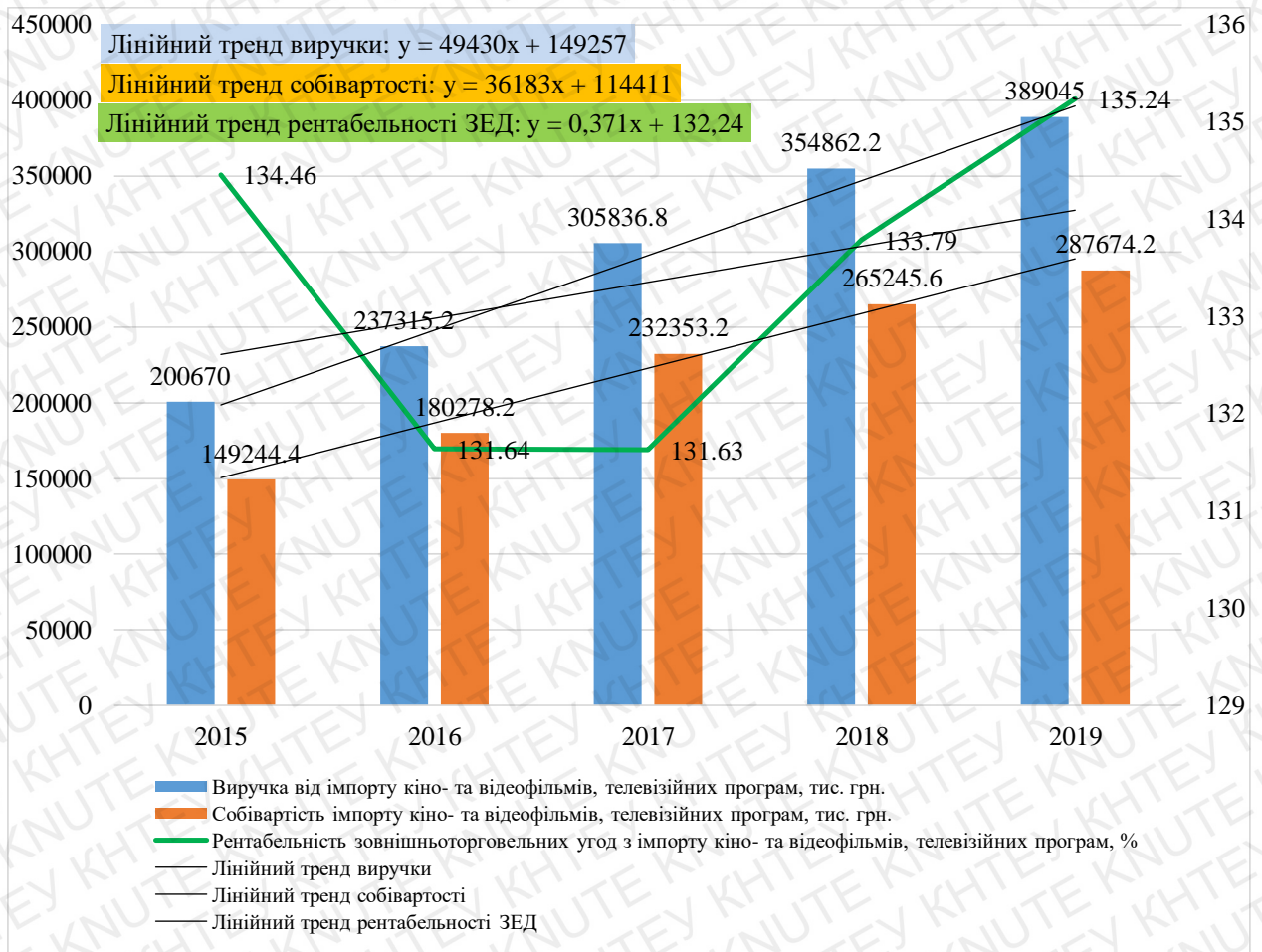


Рис. 3.2. Лінійне прогнозування показників оцінювання ефективності організації моніторингу формування та розподілу прибутку ТОВ «КМК ГРУП» (побудовано в програмі Microsoft Excel)

Джерело: розроблено автором.

Лінійні тренди кожного розглянутого показника дозволить провести прогнозне оцінювання ефективності організації моніторингу формування та розподілу прибутку ТОВ «КМК ГРУП».

Проведені дослідження дозволяють стверджувати, що такий крок є передумовою успішного результату залучення ПІ в ТОВ «КМК ГРУП», оскільки характеризується комплексністю виявлення взаємозв'язків та

взаємодій між елементами системи залучення ПІІ на підприємство, високим рівнем структурованості, врахуванням функціональних позицій управління (планування, організування, мотивування, контролювання та регулювання), певною послідовністю завершених етапів, результатом яких є реалізація управлінських рішень в умовах динамічних змін зовнішнього середовища. Система залучення ПІІ в ТОВ «КМК ГРУП» втілює організаційну сторону реалізації інвестиційних проектів, що спрямована на налагодження співпраці між іноземним інвестором та вітчизняним підприємством у формі ПІІ, результатом чого повинна стати прибуткова підприємницька діяльність як наслідок залучених ПІІ. Структурно вона є підсистемою загальної системи управління підприємством, зокрема управління інвестиційною діяльністю. Зважаючи на специфічні особливості ПІІ, при залученні ПІІ на підприємство широко застосовується проектна організаційна структура управління.

Так, для визначення ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства проведемо розрахунок запланованих показників ефективності виконання зовнішньоторговельних угод у ТОВ «КМК ГРУП» (табл. 3.2).

Таблиця 3.2

Заплановані показники ефективності міжнародного інвестування проектів ТОВ «КМК ГРУП» на 2020-2022 рр.

Показники	2019* очікувані результати	Заплановані значення по рокам:			Віхилення 2022 / 2020 рр.	
		2020	2021	2022	Абс. відх.	%
Чистий дохід від імпорту, тис. грн.	445837,0	495267,0	544697,0	594127	+148290,0	+33,26
Собівартість імпорту, тис. грн.	331509,0	367692,0	403875,0	440058	+108549,0	+32,74
Рентабельність зовнішньоторговельних угод з імпорту %	134,47	134,84	135,21	135,58	+1,11	+0,83

Джерело: розроблено автором.

Так, протягом 2020-2022 рр. прогнозуємо збільшення виручки від імпорту несільськогосподарської продукції на 148290,0 тис. грн. або на 33,26%

та зростання рентабельності зовнішньоторговельних угод з імпорту несільськогосподарської продукції на 1,11%.

Отже, у результаті вдосконалення моніторингу формування та розподілу прибутку прогнозуємо підвищення ефективності виконання зовнішньоторговельних угод в ТОВ «КМК ГРУП».

Також на основі лінійного прогнозування визначимо заплановане значення чистого прибутку ТОВ «КМК ГРУП» в цілому та від здійснення імпортних операцій (рис. 3.3).

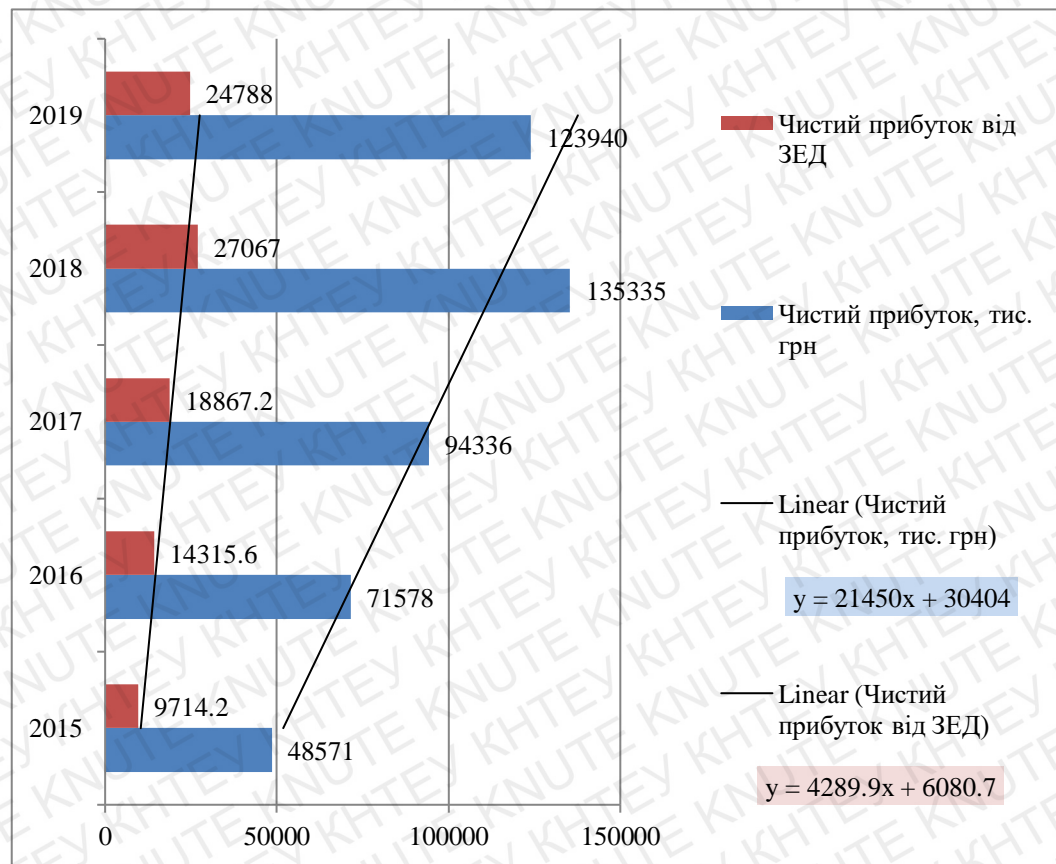


Рис. 3.3. Лінійне прогнозування показників чистого прибутку ТОВ «КМК ГРУП» в цілому та від здійснення імпортних операцій (побудовано в програмі Microsoft Excel)

Джерело: розроблено автором.

На основі побудованого лінійного тренду показників чистого прибутку в цілому по підприємству та у результаті імпорту проведемо аналіз динаміки зміни запланованих значень на 2020-2022 рр. (табл. 3.3).

Таблиця 3.3

Заплановані показники чистого прибутку ТОВ «КМК ГРУП» в цілому та від здійснення імпортних операцій на 2020-2022 рр.

Показники	2019* очікувані результати	Заплановані значення по рокам:			Віхилення 2022 / 2020 рр.	
		2020	2021	2022	Абс. відх.	%
Загальний чистий прибуток, тис. грн.	159104	180554	180554	+223454	+64350	+40,45
Чистий прибуток від здійснення імпортних операцій, тис. грн.	31820,1	36110	40399,9	+44689,8	+12869,7	+40,45

Джерело: розроблено автором.

Так, протягом 2020-2022 рр. прогнозуємо збільшення загального чистого прибутку в 64350 тис. грн. або на 40,45% та зростання чистого прибутку від здійснення імпортних операцій на 12869,7 тис. грн. або на 40,45%.

Рентабельність є однією з базових економічних категорій економіки, яка безпосередньо пов'язана з отриманням прибутку. Проведемо розрахунок запланованих показників рентабельності ТОВ «КМК ГРУП» (табл. 3.4), використовуючи середнє значення показника та темп приросту даного показника.

Таблиця 3.4

Розрахунок запланованих показників рентабельності капіталу ТОВ «КМК ГРУП» на 2020-2022 рр.

Показники	Середнє значення за 2015-2019 рр.	Заплановані значення				Віхилення 2022 / 2020 рр.	
		2019* очікувані резу-ти	2020	2021	2022	Абс. відх.	Відх. відх., %
1	2	3	4	5	6	7	8
Прибуток від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	372933,6	421847,9	477177,9	539765	610561,1	+188713,2	+44,73
Чистий прибуток (збиток), тис. грн	94752	86774	79467,8	72776,7	66649,0	-20125,0	-23,19

Продовження табл. 3.4

1	2	3	4	5	6	7	8
Середня вартість активів, тис. грн	720571,6	1017951	1438059	2031544	2869961,1	+1852010,1	+181,94
Середня вартість власного капіталу, тис. грн	544074,7	655508,4	789765,2	951519,5	1146403,2	+490894,8	+74,89
Собівартість продукції, тис. грн	1114796	1209060	1311296	1422176	1542432,5	+333372,2	+27,57
Загальна рентабельність активів, %	48,15	37,25	28,81	22,29	17,25	-20,0	-53,70
Чиста рентабельність активів, %	11,94	7,47	4,68	2,93	1,83	-5,6	-75,44
Рентабельність власного капіталу, %	15,7	12,22	9,51	7,4	5,76	-6,5	-52,88
Загальна рентабельність продукції, %	33,35	34,78	36,28	37,83	39,45	+4,7	+13,42
Чиста рентабельність продукції, %	8,28	7	5,91	5	4,23	-2,8	-39,57
Коефіцієнт чистого прибутку, %	6,21	5,18	4,33	3,61	3,01	-2,2	-41,90
Коефіцієнт рентабельності активів, %	1,93	1,45	1,09	0,82	0,62	-0,8	-57,46

Джерело: розроблено автором.

Отже, на основі запропонованого методу прогнозування середнього значення показника прогнозуємо поступове скорочення загальної рентабельності активів на 53,70%, чистої рентабельності активів на 75,44%, чистої рентабельності продукції на 39,57%, коефіцієнта чистого прибутку в 41,90% та коефіцієнта рентабельності активів на 57,46%, що пов'язано із запланованим скороченням чистого прибутку за цим методом прогнозування.

Висновки до третього розділу

Отже, за результатами проведеного дослідження варто зробити відповідні висновки:

1. Обґрунтовано, що для активізації залучення в Україну іноземних інвестицій необхідно здійснювати ефективні економічні та політичні реформи. Найважливішими їх елементами повинні бути: розвиток системи страхування ф'ючерсних і опціонних ризиків; захист прав споживачів; реорганізація природних монополій, зміцнення корпоративного управління; посилення дисципліни виконання контрактів; розвиток інститутів фінансового ринку; реструктуризація банківської та страхової систем; створення мережі повноцінних інвестиційних банків.

2. Розраховано, що на основі запропонованого методу прогнозування середнього значення показника прогнозуємо поступове скорочення загальної рентабельності активів на 53,70%, чистої рентабельності активів на 75,44%, чистої рентабельності продукції на 39,57%, коефіцієнта чистого прибутку в 41,90% та коефіцієнта рентабельності активів на 57,46%, що пов'язано із запланованим скороченням чистого прибутку за цим методом прогнозування.

ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

Отже, за результатами проведеного дослідження варто зробити відповідні висновки:

1. Загальний фінансовий стан ТОВ «КМК ГРУП» є задовільним, підприємство працює ефективно та є прибутковим. Наступним кроком буде дослідження управління моніторингом та розподілом прибутку підприємства та пошуку шляхів подальшої їх оптимізації. Упродовж досліджуваного періоду відбулося зростання загальних активів ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що сталося за рахунок збільшення необоротних та оборотних активів підприємства і вказує на підвищення ефективності формування майна ТОВ «КМК ГРУП». Також упродовж 2015-2019 рр. відбулося збільшення загального капіталу ТОВ «КМК ГРУП» на 859532 тис. грн. або на 177,06%, що відбулося за рахунок зростання власного капіталу на 424896 тис. грн. або на 106,57%, поточних зобов'язань та забезпечення на 321612 тис. грн. або на 404,89% та довгострокових зобов'язань та забезпечення ТОВ «КМК ГРУП» на 113024 тис. грн.

2. Упродовж 2015-2019 рр. спостерігаємо поліпшення стану зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «КМК ГРУП», що позитивно позначилося на зростанні чистої виручки від реалізації імпортової продукції на 188375,0 тис. грн. або на 93,87%. Також відбулося збільшення чистого прибутку ТОВ «КМК ГРУП» від здійснення зовнішньоекономічної діяльності з 9714,2 тис. грн. у 2013 р. до 24788,0 тис. грн. у 2019 р., тобто на 15073,8 тис. грн. або на 155,17%, що пов'язано із стабільною економічною ситуацією на підприємстві та ефективною системою збуту.

3. Досліджено, що основними загрозами для підприємства при виборі міжнародного інвестиційного співробітництва є фінансова криза, стрибки курсу валюти, конкуренція на ринку, стагнація ринку продажу несільськогосподарської продукції, загроза з боку товарів-замінників. Можливостями ТОВ «КМК ГРУП» при виборі міжнародного інвестиційного

співробітництва є інвестиційний потенціал розробки нової продукції, тобто товарів-замінників несільськогосподарської продукції, та можливість зробити продукцію дешевше за рахунок ефекту масштабу.

4. Проаналізовано, що рентабельність прямих інвестицій протягом періоду дослідження була вищою у порівнянні з рентабельністю портфельних інвестицій – 28,44% проти 15,52% в 2015 р. Проте незважаючи на це, прибутковість інвестиційних вкладень ТОВ «КМК ГРУП» протягом 2015–2019 рр. була на високому рівні, що є позитивним з точки зору розширення процесу оптової торгівлі несільськогосподарськими проміжними продуктами та паливом, збільшення загальних прибутків підприємства.

5. Обґрунтовано, що для активізації залучення в Україну іноземних інвестицій необхідно здійснювати ефективні економічні та політичні реформи. Найважливішими їх елементами повинні бути: розвиток системи страхування ф'ючерсних і опціонних ризиків; захист прав споживачів; реорганізація природних монополій, зміцнення корпоративного управління; посилення дисципліни виконання контрактів; розвиток інститутів фінансового ринку; реструктуризація банківської та страхової систем; створення мережі повноцінних інвестиційних банків.

6. Розраховано, що на основі запропонованого методу прогнозування середнього значення показника прогнозуємо поступове скорочення загальної рентабельності активів на 53,70%, чистої рентабельності активів на 75,44%, чистої рентабельності продукції на 39,57%, коефіцієнта чистого прибутку в 41,90% та коефіцієнта рентабельності активів на 57,46%, що пов'язано із запланованим скороченням чистого прибутку за цим методом прогнозування.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Про інвестиційну діяльність: Закон України від 18.09.1991 № 1560-ХІІ. Відомості Верховної Ради України (ВВР), 1991, N 47, ст. 646. URL: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/1560-12>
2. Про режим іноземного інвестування: Закон України від 19.03.96 р.: URL: <http://zakon1.rada.gov.ua>
3. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України №959-ХІІ від 16.04.1991 р. Голос України. 1991. 12 червня.
4. Герзанич В. М. Основні недоліки та проблеми залучення іноземних інвестицій в Україні. Електронне наукове фахове видання «Ефективна економіка» включено до переліку наукових фахових видань України з питань економіки. 2014. № 4. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=2929>
5. Говорушко Т. А., Обушна Н. І. Сутність прямих іноземних інвестицій та їх класифікація. URL: <http://dspace.nuft.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/10871/1/20134.pdf>
6. Дискіна А. Проблеми залучення іноземних інвестицій в економіку України. Київ, 2015. URL: <http://dspace.opu.ua/jspui/bitstream/123456789/4853/1/30.pdf>
7. Дропа Я. Б., Петрів Н. Д. Підприємства з іноземними інвестиціями як форма залучення іноземного капіталу в Україну. «Молодий вчений». 2015. № 8 (23). Частина 2. серпень, 2015 р. С. 48-53.
8. Дудчик О. Стан, проблеми та перспективи сприятливого інвестиційного клімату України. Київ, 2016. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/ecfor_2016_1_39
9. Коваленко Ю. Прямі іноземні інвестиції: національний і міжнародний аспект. Збірник наукових праць Національного університету державної податкової служби України. 2014. № 1. С. 112–120.

10. Лендел О. Теоретико-методичні аспекти здійснення інвестиційної діяльності в сучасних економічних умовах. Інвестиції: практика та досвід. 2016. № 18. С. 83–87.
11. Мамотенко Д. Ю. Оцінка ефективності інвестиційних проектів. URL: http://vlp.com.ua/files/32_13.pdf
12. Нікітіна А. В. Особливості та способи залучення прямих іноземних інвестицій на підприємстві за умов глобалізації світогосподарських відносин. Глобальні та національні проблеми економіки. 2018. Випуск 22. С. 1-6.
13. Савіцька О. П., Бай Т. В. Особливості залучення прямих іноземних інвестицій в економіку України. Науковий вісник НЛТУ України. 2014. Вип. 24.1. С. 277-283.
14. Сімків Л. Є., Потьомкіна Н. Ю. Особливості залучення іноземних інвестицій в регіонах України: проблеми та шляхи їх розв'язання. Глобальні та національні проблеми економіки. 2017. Випуск 45. С. 404-408.
15. Феєр О. В. Управління інвестиціями як складова інвестиційного механізму підприємства. Економіка і суспільство. 2016. Вип. 5. С. 256–259.
16. Федченко Н. І. Основні критерії визначення інвестиційної привабливості суб'єктів економічних відносин. URL: <http://dspace.uabs.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/4305/1/fedchenko.pdf>
17. Філіппова С. В., Сімакова Н. М. Джерела фінансування інвестицій в основний капітал підприємств України. URL : <http://pratsi.opu.ua/app/webroot/articles/1312570078.pdf>
18. Харченко Т. О. Методичний інструментарій оцінки ефективності інвестицій в контексті формування конкурентоспроможності управління проекту. Вісник Сумського національного аграрного університету. Серія «Економіка і менеджмент». 2016. Вип. 1 (67). С. 99–105.
19. Химич О.В. Інвестиції в регіони України: проблеми і тенденції. Вісник Національного університету «Львівська політехніка». Менеджмент та підприємництво в Україні: етапи становлення і проблеми розвитку. 2013. № 767. С. 233-242.

20. Хмелевський М. Зарубіжний досвід залучення іноземних інвестицій як позитивний чинник впливу на економіку України. Київ, 2013. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Upsal_2013_12_39
21. Хрімлі О. Г. Захист прав інвесторів у сфері господарювання: теоретико-правовий аспект. Київ : Юрінком Інтер, 2016. 320 с.
22. Чуницька І. І., Морозова І.В. Інвестиційний клімат України: сутність, проблеми та шляхи їх вирішення. Приазовський економічний вісник. 2019. Випуск 3 (14). С. 111-117.
23. Чуницька І. І., Макаренко О. Я. Іноземні інвестиції в економіку України: сучасний стан та шляхи покращення інвестиційного клімату. Збірник наукових праць Університету державної фіскальної служби України. 2019. № 1. С. 246-262.
24. Шипуліна Ю. С., Костик К. О. Шляхи розвитку інноваційної діяльності України в глобалізованому економічному просторі. Mechanism of Economic Regulation. 2013. № 4. С. 51–63.
25. Шталь Т. В., Доброскок Ю. Б. Аналіз інвестиційного клімату України та шляхи його вдосконалення. Бізнес Інформ. 2013. № 3. С. 122–125.
26. Ястребова О. В. Концептуальні підходи до визначення сутності інвестиційного проекту та його життєвого циклу. Теоретичні і практичні аспекти економіки та інтелектуальної власності. 2015. Вип. 2 (3). С. 150–155.
27. Dinu E.M. Best practices in incentive compensation from the perspective of value-based management. The Amfiteatru Economic journal. 2012. № 31. pp. 273-285.
28. Mocciaro A. Bringing Strategy Back into Financial Systems of Performance Measurement: Integrating EVA and PBC. Business Systems Review. 2012. Volume 1, Issue 1. p. 85-102.
29. Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://ukrstat.gov.ua>
30. Офіційні дані ТОВ «КМК ГРУП». URL: <https://www.ua-region.com.ua/32245360>

ДОДАТКИ

Додаток А

Таблиця А.1

Прямі інвестиції (акціонерний капітал) з країн світу в економіці України
упродовж 2015-2019 рр. (млн дол. США)

	Обсяги на 1 січня				На 31 грудня 2019
	2016	2017	2018	2019	
Усього	32 122,5	31 230,3	31 606,4	32 905,1	35 809,6
Європа					
Австрія	1 152,6	1 099,9	1 038,8	1 150,0	1 249,4
Албанія	–	*	*	*	*
Андорра	*	–	–	*	*
Бельгія	96,8	99,3	103,9	104,7	104,8
Білорусь	32,3	32,9	33,6	33,8	59,2
Болгарія	32,1	38,4	39,9	42,9	47,8
Греція	41,8	44,3	43,0	46,6	50,1
Гібралтар	3,1	3,1	3,1	3,2	3,6
Гернсі	1,3	1,3	*	1,5	1,5
Данія	138,8	137,6	153,6	158,2	157,5
Джерсі	1,8	1,7	0,3	*	*
Естонія	243,3	222,1	235,0	239,0	248,2
Ірландія	72,9	42,8	48,4	39,7	41,6
Ісландія	11,4	11,1	9,0	10,7	12,6
Іспанія	56,1	59,0	63,5	61,5	60,2
Італія	216,4	196,7	201,6	242,4	249,3
Північна Македонія	0,6	0,6	0,3	*	*
Латвія	49,0	40,0	38,2	43,0	44,2
Литва	137,1	121,7	124,6	150,0	183,3
Ліхтенштейн	50,4	49,2	40,1	48,2	51,1
Люксембург	363,9	660,1	515,8	484,9	555,8
Мальта	46,0	56,9	59,3	50,6	61,0
Республіка Молдова	19,1	16,9	10,1	10,3	11,5
Монако	42,5	52,7	52,3	43,5	43,5
Нідерланди	6 090,3	6 028,4	6 395,0	7 118,7	8 301,4
Німеччина	1 604,9	1 564,2	1 682,9	1 701,4	1 843,1
Норвегія	4,9	6,3	7,2	8,1	9,7
Острів Мен	11,1	13,2	8,4	8,9	10,1
Польща	679,4	509,1	571,3	631,7	693,7
Португалія	5,5	3,2	4,3	4,5	4,6
Російська Федерація	343,8	813,6	797,2	597,8	783,3
Румунія	20,2	19,3	20,1	24,8	24,4
Сербія	32,3	30,7	34,6	33,7	33,2
Словаччина	72,2	71,1	74,9	66,5	69,1
Словенія	19,5	18,7	20,1	21,6	20,9
Сполучене Королівство Великої Британії та Північної Ірландії	1 785,2	1 947,0	1 944,4	2 131,2	2 060,6
Угорщина	333,7	498,1	511,1	565,1	380,7
Фінляндія	89,8	110,2	131,0	142,0	142,7
Франція	1 299,1	615,6	723,4	744,4	845,5
Хорватія	1,4	1,6	1,3	1,4	2,3

Чехія	106,2	106,3	115,8	116,2	115,1
Чорногорія	*	*	*	0,1	0,1
Швейцарія	1 391,0	1 436,9	1 515,9	1 552,1	1 714,5
Швеція	334,0	328,8	351,2	344,9	363,2
Азія					
Азербайджан	189,4	216,3	210,2	216,2	241,2
Афганістан	–	–	–	*	*
Бангладеш	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3
Бахрейн	–	–	*	–	–
Британська Територія в Індійському Океані	44,8	39,7	38,8	39,3	42,7
В'єтнам	3,4	3,0	2,1	4,2	6,1
Вірменія	4,6	4,2	4,5	4,7	4,9
Гонконг, Особливий адміністративний район Китаю	9,3	10,0	31,5	63,9	58,9
Грузія	4,6	2,9	2,5	3,6	3,7
Ізраїль	33,6	46,8	52,2	53,2	39,3
Індія	22,0	21,8	22,4	26,3	28,1
Індонезія	*	*	*	*	*
Ірак	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Іран (Ісламська Республіка)	2,5	2,5	2,8	2,8	2,8
Йорданія	3,7	3,6	2,6	3,6	3,7
Казахстан	74,5	74,5	40,6	32,5	35,6
Катар	*	*	–	*	*
Киргизстан	0,2	0,3	0,2	0,2	0,2
Китай	18,6	16,6	17,8	34,1	40,0
Кіпр	9 894,8	8 785,5	8 932,7	9 544,5	10 368,9
Корейська Народно- Демократична Республіка	–	–	*	*	*
Республіка Корея	161,2	198,8	198,8	201,9	202,0
Кувейт	*	*	*	0,2	0,2
Ліван	25,3	23,8	22,3	22,8	22,7
Малайзія	*	*	–	–	–
Монголія	*	*	*	*	*
Непал	*	*	*	*	*
Об'єднані Арабські Емірати	41,1	35,5	42,0	44,3	46,3
Пакистан	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Держава Палестина	*	*	*	*	*
Саудівська Аравія	1,8	1,9	2,4	3,0	3,0
Сирійська Арабська Республіка	7,9	7,5	5,4	2,1	1,5
Сингапур	131,3	258,4	276,3	276,8	305,4
Таджикистан	*	0,1	*	0,1	0,1
Таїланд	*	*	*	0,1	0,1
Тайвань, Провінція Китаю	*	*	*	*	*
Туреччина	192,7	280,6	319,0	315,3	324,2
Туркменістан	0,1	0,1	0,1	0,2	0,2
Узбекистан	1,3	14,2	0,9	0,9	0,8
Шри-Ланка	0,7	0,7	*	0,5	0,5
Японія	133,1	130,4	144,0	139,2	139,9
Африка					
Алжир	–	–	*	*	*
Гвінея	*	*	*	*	*
Єгипет	0,5	0,2	0,2	0,2	0,2

Демократична Республіка Конго	*	*	*	*	*
Камерун	–	–	*	*	*
Кенія	–	–	–	*	*
Ліберія	2,6	2,6	2,6	2,6	2,6
Лівія	*	*	*	*	*
Маврикій	0,3	0,3	20,7	10,7	13,0
Марокко	*	*	*	*	*
Мозамбік	*	–	–	–	–
Нігерія	*	*	0,0	0,0	0,0
Південна Африка	0,0	*	*	0,0	0,0
Сейшельські Острови	129,6	140,5	136,2	111,0	117,1
Судан	–	–	*	*	*
Туніс	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Ефіопія	–	–	–	*	*
Америка					
Англія	4,9	4,6	2,7	0,7	0,7
Антигуа і Барбуда	*	–	*	*	*
Аргентина	0,6	0,6	*	*	*
Аруба	*	*	*	375,0	375,0
Багамські Острови	48,5	28,0	23,0	23,2	25,8
Барбадос	*	*	*	–	–
Беліз	535,1	604,2	532,3	437,6	448,2
Бермудські Острови	*	*	*	*	*
Бразилія	*	*	*	*	*
Венесуела (Боліварська Республіка)	*	*	*	*	*
Британські Віргінські Острови	1 715,0	1 682,3	1 358,4	1 040,2	1 062,1
Віргінські Острови (США)	*	–	–	–	–
Домініка	25,3	22,8	24,5	24,0	23,1
Домініканська Республіка	1,1	3,0	0,9	0,9	1,0
Кайманові Острови	9,8	3,5	3,4	4,1	3,7
Канада	65,0	41,1	49,7	51,0	47,1
Коста-Рика	–	–	–	*	*
Куба	*	*	*	*	*
Кюрасао	13,2	13,2	*	13,4	13,4
Мексика	*	*	–	–	–
Нікарагуа	*	*	*	–	–
Острови Теркс і Кайкос	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2
Панама	316,9	291,7	337,7	341,8	330,8
Перу	3,9	3,3	0,9	0,8	0,8
Сент-Вінсент і Гренадіни	8,9	8,1	11,2	11,0	23,2
Сент-Кітс і Невіс	61,5	65,9	33,3	32,9	28,1
США	717,2	585,2	517,4	542,5	637,8
Уругвай	*	*	*	–	–
Чилі	–	–	*	*	*
Еквадор	*	*	*	*	*
Австралія і Океанія					
Австралія	1,3	1,2	2,1	2,1	2,1
Вануату	*	*	*	*	*
Маршаллові Острови	22,9	40,6	41,1	46,1	59,1
Нова Зеландія	1,0	1,0	0,9	0,7	0,7

**Дані щодо прямих інвестицій (акціонерного капіталу) в економіці
України за видами економічної діяльності за 2015–2019 рр. (млн дол. США)**

Галузі	Код за КВЕД	Обсяги на 1 січня				На 31 грудня 2019	Відхилення 2019 / 2015 рр.	
		2016	2017	2018	2019		дол. США	%
Усього		32 122,5	31 230,3	31 606,4	32 905,1	35 809,6	3 687,1	11,48
СІЛЬСЬКЕ, ЛІСОВЕ ТА РИБНЕ ГОСПОДАРСТВО	A	502,2	586,2	578,6	451,9	542,1	39,9	7,95
ПРОМИСЛОВІСТЬ	B+C+D+E	9 893,6	9 667,6	10 543,7	10 823,4	11 595,9	1 702,3	17,21
Добувна промисловість і розроблення кар'єрів	B	1 868,7	1 521,3	1 732,1	1 747,3	2 031,1	162,4	8,69
Переробна промисловість	C	7 531,9	7 523,9	7 999,9	8 337,6	8 609,3	1 077,4	14,30
Виробництво харчових продуктів, напоїв та тютюнових виробів	10 - 12	2 419,0	2 530,5	2 758,4	2 859,4	2 844,3	425,3	17,58
Текстильне виробництво, виробництво одягу, шкіри, виробів зі шкіри та інших матеріалів	13 - 15	116,9	112,8	117,7	114,3	106,0	-10,9	-9,32
Виготовлення виробів з деревини, виробництво паперу та поліграфічна діяльність	16 - 18	400,7	444,4	535,6	560,2	608,4	207,7	51,83
Виробництво коксу та продуктів нафтоперероблення	19	188,7	176,5	178,1	260,3	293,2	104,5	55,38
Виробництво хімічних речовин і хімічної продукції	20	679,5	646,4	696,9	654,2	666,7	-12,8	-1,88
Виробництво основних фармацевтичних продуктів і фармацевтичних препаратів	21	45,5	38,8	35,2	36,2	56,9	11,4	25,05
Виробництво гумових і пластмасових виробів, іншої неметалевої мінеральної продукції	22, 23	1 079,8	967,0	1 023,6	1 127,0	1 146,7	66,9	6,20
Металургійне виробництво, виробництво готових металевих виробів, крім виробництва машин і устаткування	24, 25	1 533,1	1 560,8	1 637,1	1 662,3	1 803,4	270,3	17,63
Машинобудування, крім ремонту і монтажу машин і устаткування	26 - 30	781,6	771,0	781,2	794,5	806,2	24,6	3,15
Виробництво меблів, іншої продукції; ремонт і монтаж машин і устаткування	31 - 33	287,2	275,6	236,1	269,3	277,4	-9,8	-3,41
Постачання електроенергії, газу, пари та кондиційованого повітря	D	438,0	556,5	755,0	683,4	900,2	462,2	105,53
Водопостачання; каналізація, поводження з відходами	E	55,1	65,9	56,7	55,2	55,3	0,2	0,36
БУДІВНИЦТВО	F	1 104,1	1 043,3	919,5	983,5	1 036,4	-67,7	-6,13
ОПТОВА ТА РОЗДРІБНА ТОРГІВЛЯ; РЕМОНТ АВТОТРАНСПОРТНИХ ЗАСОБІВ І МОТОЦИКЛІВ	G	5 247,4	5 106,5	4 957,8	5 480,2	5 662,5	415,1	7,91
ТРАНСПОРТ, СКЛАДСЬКЕ ГОСПОДАРСТВО, ПОШТОВА ТА КУР'ЄРСЬКА ДІЯЛЬНІСТЬ	H	1 088,0	1 086,0	985,3	1 043,0	1 088,4	0,4	0,04
ТИМЧАСОВЕ РОЗМІЩУВАННЯ Й ОРГАНІЗАЦІЯ ХАРЧУВАННЯ	I	332,6	330,0	343,3	355,5	349,5	16,9	5,08

ІНФОРМАЦІЯ ТА ТЕЛЕКОМУНІКАЦІЇ	J	2 089,4	2 075,7	2 100,1	2 201,1	2 939,6	850,2	40,69
ФІНАНСОВА ТА СТРАХОВА ДІЯЛЬНІСТЬ	K	4 350,1	3 627,4	3 526,3	3 641,1	4 557,6	207,5	4,77
ОПЕРАЦІЇ З НЕРУХОМИМ МАЙНОМ	L	3 882,1	3 764,4	3 796,3	4 258,2	4 495,7	613,6	15,81
ПРОФЕСІЙНА, НАУКОВА ТА ТЕХНІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ	M	2 222,6	2 253,5	2 131,1	2 096,9	2 223,0	0,4	0,02
ДІЯЛЬНІСТЬ У СФЕРІ АДМІНІСТРАТИВНОГО ТА ДОПОМІЖНОГО ОБСЛУГОВУВАННЯ	N	1 222,7	1 507,3	1 550,9	1 377,4	1 113,2	-109,5	-8,96
ОСВІТА	P	16,0	21,8	21,2	22,2	22,5	6,5	40,63
ОХОРОНА ЗДОРОВ'Я ТА НАДАННЯ СОЦІАЛЬНОЇ ДОПОМОГИ	Q	44,0	44,5	36,6	43,5	56,7	12,7	28,86
МИСТЕЦТВО, СПОРТ, РОЗВАГИ ТА ВІДПОЧИНОК	R	112,5	100,7	98,8	99,8	100,1	-12,4	-11,02

Додаток В

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 30.12.2015 р.

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	1000	602	521	0
первісна вартість	1001	2451	2560	0
накопичена амортизація	1002	1849	2039	0
Незавершені капітальні інвестиції	1005	10902	7795	0
Основні засоби:	1010	264647	296264	0
первісна вартість	1011	373343	444926	0
знос	1012	108696	148662	0
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	47	47	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	0
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	31741	2847	0
Усього за розділом I	1095	307939	307474	0
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	72405	79304	0
Виробничі запаси	1101	25743	29699	0
Незавершене виробництво	1102	0	0	0
Готова продукція	1103	36816	37895	0
Товари	1104	9846	11710	0
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	69247	74981	0
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	4963	4182	0
з бюджетом	1135	7845	10853	0
у тому числі з податку на прибуток	1136	293	8041	0
з нарахованих доходів	1140	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	74	56	0
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	23007	7782	0
Готівка	1166	1	2	0
Рахунки в банках	1167	23006	7780	0
Витрати майбутніх періодів	1170	300	228	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	592	0
Усього за розділом II	1195	177841	177978	0
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0	0
Баланс	1300	485780	485452	0

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	5341	5341	0
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	344806	393377	0
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	350147	398718	0
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	5709	5265	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0	0
Цільове фінансування	1525	2431	2038	0
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	8140	7303	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	13339	31130	0
Векселі видані	1605	0	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	73246	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	22745	28188	0
за розрахунками з бюджетом	1620	328	917	0
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	616	740	0
за розрахунками з оплати праці	1630	2104	2043	0
за одержаними авансами	1635	1608	5	0
за розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	4727	8827	0
Доходи майбутніх періодів	1665	393	393	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	8387	7188	0
Усього за розділом III	1695	127493	79431	0
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	485780	485452	0

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за 2015 рік**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1003350	926736
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0

Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2015	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(746222)	(683976)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	257128	242760
Валовий: збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	1976	2464
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Адміністративні витрати	2130	(31295)	(23475)
Витрати на збут	2150	(143731)	(120206)
Інші операційні витрати	2180	(3914)	(5262)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	80164	96281
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	2523	2326
Інші доходи	2240	393	393
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(15983)	(12443)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(5282)	(1738)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	61815	84819
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	13244	19639
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	48571	65180
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	(0)	(0)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	48571	65180

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	513110	514237
Витрати на оплату праці	2505	67142	63984
Відрахування на соціальні заходи	2510	22951	22348
Амортизація	2515	46242	38111
Інші операційні витрати	2520	127330	78226
Разом	2550	776775	716906

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	0	0
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	0	0
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0	0
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0	0
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2016 р.**

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	1000	521	526	0
первісна вартість	1001	2560	2853	0
накопичена амортизація	1002	2039	2327	0
Незавершені капітальні інвестиції	1005	7795	57598	0
Основні засоби:	1010	296264	300187	0
первісна вартість	1011	444926	498040	0
знос	1012	148662	197853	0
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	47	47	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	2214	0
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	2847	7213	0
Усього за розділом I	1095	307474	367785	0
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	79304	110371	0
Виробничі запаси	1101	29699	44041	0
Незавершене виробництво	1102	0	0	0
Готова продукція	1103	37895	45473	0
Товари	1104	11710	20857	0
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	74981	99253	0
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	4182	4871	0
з бюджетом	1135	10853	12445	0
у тому числі з податку на прибуток	1136	8041	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	56	143	0
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	7782	2580	0
Готівка	1166	2	0	0
Рахунки в банках	1167	7780	2580	0
Витрати майбутніх періодів	1170	228	255	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в:				
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	592	1156	0
Усього за розділом II	1195	177978	231074	0

III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0	0
Баланс	1300	485452	598859	0

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	5341	5341	0
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	393377	464955	0
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	398718	470296	0
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	5265	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0	0
Цільове фінансування	1525	2038	1646	0
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	7303	1646	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	31130	72793	0
Векселі видані	1605	0	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	28188	35570	0
за розрахунками з бюджетом	1620	917	3325	0
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	2830	0
за розрахунками зі страхування	1625	740	993	0
за розрахунками з оплати праці	1630	2043	2302	0
за одержаними авансами	1635	5	1648	0
за розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	8827	8931	0
Доходи майбутніх періодів	1665	393	393	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	7188	962	0
Усього за розділом III	1695	79431	126917	0
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	485452	598859	0

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за 2016 рік**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1186576	1003350
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестрахування	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2015	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(901391)	(746222)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	285185	257128
Валовий: збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	1965	1976
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	(0)	(0)
Адміністративні витрати	2130	(30729)	(31295)
Витрати на збут	2150	(149803)	(143731)
Інші операційні витрати	2180	(8373)	(3914)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	98245	80164
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	53	2523
Інші доходи	2240	393	393
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(8848)	(15983)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(8499)	(5282)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	81344	61815
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	9766	13244
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	71578	48571
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	(0)	(0)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	71578	48571

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	645843	513110
Витрати на оплату праці	2505	75715	67142
Відрахування на соціальні заходи	2510	25730	22951
Амортизація	2515	59433	46242
Інші операційні витрати	2520	130008	127330
Разом	2550	936729	776775

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	0	0
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	0	0
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0	0
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0	0
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2018 р.

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	1000	526	360	0
первісна вартість	1001	2853	3016	0
накопичена амортизація	1002	2327	2656	0
Незавершені капітальні інвестиції	1005	57598	37448	0
Основні засоби:	1010	300187	371055	0
первісна вартість	1011	498040	633794	0
знос	1012	197853	262739	0
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	47	47	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	2214	0	0
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	7213	13515	0
Усього за розділом I	1095	367785	422425	0
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	110371	129892	0
Виробничі запаси	1101	44041	43040	0
Незавершене виробництво	1102	0	0	0
Готова продукція	1103	45473	58094	0
Товари	1104	20857	28758	0
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	99253	104599	0
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	4871	7081	0
з бюджетом	1135	12445	13291	0
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	143	42	0
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	2580	5207	0
Готівка	1166	0	13	0
Рахунки в банках	1167	2580	5194	0
Витрати майбутніх періодів	1170	255	271	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в:				
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0

інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	1156	551	0
Усього за розділом II	1195	231074	260934	0
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0	0
Баланс	1300	598859	683359	0

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	5341	5341	0
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	464955	559291	0
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	470296	564632	0
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	522	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0	0
Цільове фінансування	1525	1646	1253	0
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	1646	1775	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	72793	48066	0
Векселі видані	1605	0	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	35570	47450	0
за розрахунками з бюджетом	1620	3325	7106	0
за у тому числі з податку на прибуток	1621	2830	6608	0
за розрахунками зі страхування	1625	993	904	0
за розрахунками з оплати праці	1630	2302	2499	0
за одержаними авансами	1635	1648	1777	0
за розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	8931	6316	0
Доходи майбутніх періодів	1665	393	393	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	962	2441	0
Усього за розділом III	1695	126917	116952	0
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	598859	683359	0

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1529184	1186576
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховування	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2015	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1161766)	(901391)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	367418	285185
Валовий: збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	3604	1965
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	(0)	(0)
Адміністративні витрати	2130	(30942)	(30729)
Витрати на збут	2150	(194257)	(149803)
Інші операційні витрати	2180	(12193)	(8373)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	133630	98245
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	324	53
Інші доходи	2240	851	393
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(12411)	(8848)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(2170)	(8499)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	120224	81344
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	25888	9766
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	94336	71578
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	(0)	(0)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	94336	71578

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	880922	645843
Витрати на оплату праці	2505	86581	75715
Відрахування на соціальні заходи	2510	25199	25730

Амортизація	2515	74080	59433
Інші операційні витрати	2520	175611	130008
Разом	2550	1242393	936729

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	0	0
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	0	0
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0	0
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0	0
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2018 р.

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	1000	360	286	0
первісна вартість	1001	3016	3223	0
накопичена амортизація	1002	2656	2937	0
Незавершені капітальні інвестиції	1005	37448	74459	0
Основні засоби:	1010	371055	426317	0
первісна вартість	1011	633794	746589	0
знос	1012	262739	320272	0
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	47	47	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	0
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізичні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	13515	78377	0
Усього за розділом I	1095	422425	579486	0
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	129892	154015	0
Виробничі запаси	1101	43040	58766	0
Незавершене виробництво	1102	0	0	0
Готова продукція	1103	58094	71749	0
Товари	1104	28758	23500	0
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	104599	161484	0
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	7081	5704	0
з бюджетом	1135	13291	15910	0
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	9726	0
з нарахованих доходів	1140	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	42	42	0
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	5207	2496	0
Готівка	1166	13	19	0
Рахунки в банках	1167	5194	2477	0
Витрати майбутніх періодів	1170	271	439	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0

резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	551	230	0
Усього за розділом II	1195	260934	340320	0
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0	0
Баланс	1300	683359	919806	0

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	5341	5341	0
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	559291	694506	0
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	564632	699847	0
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	522	25	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	55260	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0	0
Цільове фінансування	1525	1253	860	0
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	1775	56145	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	48066	75122	0
Векселі видані	1605	0	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	47450	61189	0
за розрахунками з бюджетом	1620	7106	772	0
за у тому числі з податку на прибуток	1621	6608	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	904	495	0
за розрахунками з оплати праці	1630	2499	2389	0
за одержаними авансами	1635	1777	318	0
за розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	6316	7422	0
Доходи майбутніх періодів	1665	393	393	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	2441	15714	0
Усього за розділом III	1695	116952	163814	0
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	683359	919806	0

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за 2018 рік**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1774311	1529184
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2015	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1326228)	(1161766)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	448083	367418
Валовий: збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	7235	3604
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	(0)	(0)
Адміністративні витрати	2130	(39105)	(30942)
Витрати на збут	2150	(230790)	(194257)
Інші операційні витрати	2180	(9341)	(12193)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	176082	133630
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	160	324
Інші доходи	2240	8654	851
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(17230)	(12411)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(3293)	(2170)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	164373	120224
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	29038	25888
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	135335	94336
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	(0)	(0)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	135335	94336

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	1084108	880922
Витрати на оплату праці	2505	108638	86581

Відрахування на соціальні заходи	2510	20555	25199
Амортизація	2515	86934	74080
Інші операційні витрати	2520	205375	175611
Разом	2550	1505610	1242393

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	0	0
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	0	0
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0	0
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0	0
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2019 р.

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
1	2	3	4	5
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	1000	286	214	0
первісна вартість	1001	3223	3404	0
накопичена амортизація	1002	2937	3190	0
Незавершені капітальні інвестиції	1005	74459	229174	0
Основні засоби:	1010	426317	671689	0
первісна вартість	1011	746589	1076440	0
знос	1012	320272	404751	0
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	0
первісна вартість	1016	0	0	0
знос	1017	0	0	0
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	0
первісна вартість	1021	0	0	0
накопичена амортизація	1022	0	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	47	47	0
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	77	0
Гудвіл	1050	0	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	0
Інші необоротні активи	1090	78377	6732	0
Усього за розділом I	1095	579486	907933	0
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	154015	206461	0
Виробничі запаси	1101	58766	54419	0
Незавершене виробництво	1102	0	0	0
Готова продукція	1103	71749	111735	0
Товари	1104	23500	40307	0
Поточні біологічні активи	1110	0	0	0
Депозити перестраховування	1115	0	0	0
Векселі одержані	1120	0	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	161484	182253	0
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	5704	4654	0
з бюджетом	1135	15910	35811	0
у тому числі з податку на прибуток	1136	9726	9192	0
з нарахованих доходів	1140	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	42	43	0
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	2496	6609	0
Готівка	1166	19	21	0
Рахунки в банках	1167	2477	6588	0
Витрати майбутніх періодів	1170	439	384	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0	0

у тому числі в:				
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0	0
Інші оборотні активи	1190	230	836	0
Усього за розділом II	1195	340320	437051	0
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0	0
Баланс	1300	919806	1344984	0

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	На дату переходу на міжнародні стандарти фінансової звітності
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	5341	5341	0
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0	0
Резервний капітал	1415	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	694506	818273	0
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0	0
Усього за розділом I	1495	699847	823614	0
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	25	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	55260	119860	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0	0
Цільове фінансування	1525	860	467	0
Благодійна допомога	1526	0	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0	0
Призовий фонд	1540	0	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0	0
Усього за розділом II	1595	56145	120327	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Короткострокові кредити банків	1600	75122	186962	0
Векселі видані	1605	0	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	61189	68277	0
за розрахунками з бюджетом	1620	772	858	0
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	495	521	0
за розрахунками з оплати праці	1630	2389	2563	0
за одержаними авансами	1635	318	346	0
за розрахунками з учасниками	1640	0	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0	0
Поточні забезпечення	1660	7422	9400	0
Доходи майбутніх періодів	1665	393	393	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	15714	131723	0
Усього за розділом III	1695	163814	401043	0
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0	0
Баланс	1900	919806	1344984	0

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за 2019 рік**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1945225	1774311
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2015	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1438371)	(1326228)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	0	0
Валовий: прибуток	2090	506854	448083
Валовий: збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	5946	7235
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	(0)	(0)
Адміністративні витрати	2130	(50347)	(39105)
Витрати на збут	2150	(259379)	(230790)
Інші операційні витрати	2180	(5870)	(9341)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	197204	176082
Фінансовий результат від операційної діяльності: збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	21	160
Інші доходи	2240	1008	8654
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(45048)	(17230)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(1032)	(3293)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	152156	164373
Фінансовий результат до оподаткування: збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	28216	29038
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	123940	135335
Чистий фінансовий результат: збиток	2355	(0)	(0)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	123940	135335

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Матеріальні затрати	2500	1101438	1084108
---------------------	------	---------	---------

Витрати на оплату праці	2505	117491	108638
Відрахування на соціальні заходи	2510	21453	20555
Амортизація	2515	97245	86934
Інші операційні витрати	2520	233379	205375
Разом	2550	1571006	1505610

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Середньорічна кількість простих акцій	2600	0	0
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	0	0
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0	0
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0	0
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Додаток Д
Таблиця Д.1

Аналітичний аналіз балансу ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки (показники розраховані станом на 31 грудня кожного аналізованого року)

Стаття балансу	2015		2016		2017		2018		2019		Відхилення 2019 / 2015 рр.	
	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	Абс. відх., тис. грн.	Відн. відх., %
Актив	485452	100,0	598859	100,0	683359	100,0	919806	100,0	1344984	100,0	+859532	+177,06
Необоротні активи	307474	63,3	367785	61,4	422425	61,8	579486	63,0	907933	67,5	+600459	+195,29
Оборотні активи	177978	36,7	231074	38,6	260934	38,2	340320	37,0	437051	32,5	+259073	+145,56
Пасив	485452	100,0	598859	100,0	683359	100,0	919806	100,0	1344984	100,0	+859532	+177,06
Власний капітал	398718	82,1	470296	78,5	564632	82,6	699847	76,1	823614	61,2	+424896	+106,57
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	7303	1.5	1646	0.3	1775	0.3	56145	6.1	120327	8.9	+113024	+1547,64
Поточні зобов'язання та забезпечення	79431	16,4	126917	21,2	116952	17,1	163814	17,8	401043	29,8	+321612	+404,89

Джерело: розраховано автором на основі додатку В.

Продовження додатку Д
Таблиця Д.2

Вертикальний аналіз необоротних активів та власного капіталу ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки (показники розраховані станом на 31 грудня кожного аналізованого року)

Стаття балансу	2015		2016		2017		2018		2019		Відхилення 2019 / 2015 рр.	
	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	тис. грн.	питома вага, %	Абс. відх., тис. грн.	Відн. відх., %
Необоротні активи	307474	100	367785	100	422425	100	579486	100	907933	100	+600459	+195,29
Нематеріальні активи	521	0,17	526	0,14	360	0,09	286	0,05	214	0,02	-307	-58,93
Незавершені капітальні інвестиції	7795	2,54	57598	15,66	37448	8,87	74459	12,85	229174	25,24	+221379	+2840,01
Основні засоби	296264	96,35	300187	81,62	371055	87,84	426317	73,57	671689	73,98	+375425	+126,72
Інші фінансові інвестиції	47	0,02	47	0,01	47	0,01	47	0,01	47	0,01	0	0,00
Відстрочені податкові активи	0	0,00	2214	0,60	0	0,00	0	0,00	77	0,01	+77	x
Інші необоротні активи	2847	0,93	7213	1,96	13515	3,20	78377	13,53	6732	0,74	+3885	+136,46
Власний капітал	398718	100	470296	100	564632	100	699847	100	823614	100	+424896	+106,57
Зареєстрований (пайовий) капітал	5341	1,34	5341	1,14	5341	0,95	5341	0,76	5341	0,65	0	0,00
Нерозподілений прибуток	393377	98,66	464955	98,86	559291	99,05	694506	99,24	818273	99,35	+424896	+108,01

Джерело: розраховано автором на основі додатку В.

Горизонтальний аналіз балансу ТОВ «КМК ГРУП» за 2015-2019 роки
(показники розраховані станом на 31 грудня кожного аналізованого року)

Показник	Рік	Значення	Абсолютна зміна		Темпи росту, %		Темпи приросту, %	
			Дуб	Дул	Трб	Трл	Тпрб	Тпрл
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Необоротні активи	2015	307474	-	-	-	-	-	-
	2016	367785	60311	60311	120	120	20	20
	2017	422425	114951	54640	137	115	37	15
	2018	579486	272012	157061	188	137	88	37
	2019	907933	600459	328447	295	157	195	57
Оборотні активи	2015	177978	-	-	-	-	-	-
	2016	231074	53096	53096	130	130	30	30
	2017	260934	82956	29860	147	113	47	13
	2018	340302	162324	79368	191	130	91	30
	2019	437051	259073	96749	246	128	146	28
Власний капітал	2015	398718	-	-	-	-	-	-
	2016	470296	71578	71578	118	118	18	18
	2017	564632	165914	94336	142	120	42	20
	2018	699847	301129	135215	176	124	76	24
	2019	823614	424896	123767	207	118	107	18
Довгострокові зобов'язання та забезпечення	2015	7303	-	-	-	-	-	-
	2016	1646	-5657	-5657	23	23	-77	-77
	2017	1775	-5528	129	24	108	-76	8
	2018	56145	48842	54370	769	3163	669	3063
	2019	120327	113024	64182	1648	214	1548	114
Поточні зобов'язання та забезпечення	2015	79431	-	-	-	-	-	-
	2016	126917	47486	47486	160	160	60	60
	2017	116952	37521	-9965	147	92	47	-8
	2018	163814	84383	46862	206	140	106	40
	2019	401043	321612	237229	505	245	405	145

Джерело: розраховано автором на основі додатку В.