

Київський національний торговельно-економічний університет

Кафедра економіки та фінансів підприємства

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

«Управління прибутком підприємства»

за матеріалами ПрАТ «Комбінат «Тепличний», смт. Калинівка,

Броварський р-н, Київська обл

Студентки 2 курсу 2 м групи,
спеціальності 051 «Економіка»,
спеціалізації «Фінансовий
менеджмент»
денної форми навчання

Левчук Олександр
Петрівни

Науковий керівник -
д-р екон. наук, проф.

Бланк Ігор
Олександрович

Гарант освітньої програми
д-р екон. наук, проф.

Ситник Ганна
Вікторівна

Київ 2020

ЗМІСТ

Вступ.....3

Розділ 1. Теоретичні основи управління прибутком підприємства6

Розділ 2. Аналіз стану управління прибутком ПрАТ «Комбінат
«Тепличний».....16

2.1. Дослідження обсягу та структури прибутків підприємства.....16

2.2. Характеристика показників рентабельності діяльності
підприємства.....23

Розділ 3. Удосконалення планування прибутку ПрАТ «Комбінат
«Тепличний».....30

3.1. Дослідження методів планування прибутку підприємства.....30

3.2. Обґрунтування проекту плану розвитку прибутку.....35

Висновки та пропозиції.....48

Список використаних джерел.....51

Додатки.....57

ВСТУП

Результати господарської діяльності підприємства характеризуються багатьма економічними показниками, серед яких одним із головних є прибуток. Прибуток підприємства є джерелом власних фінансових ресурсів, необхідних для забезпечення фінансово-господарської діяльності. Фінансові проблеми, які мають місце в діяльності сучасних підприємств, обумовлені, в тому числі, наслідками світової фінансової кризи, який негативно позначився на всіх аспектах діяльності підприємств. Оскільки характерною рисою сьогодення стала велика кількість збиткових підприємств, у зв'язку з цим особливої актуальності набувають питання дієвого управління прибутком підприємств.

Відзначимо, що отримання прибутку і його збільшення це непростий процес, що вимагає віддачі від кожного учасника комерційної діяльності та виходячи з висновків про значення даного показника, як для організацій, так і для країни в цілому. Для стабільного розвитку підприємства у довгостроковому періоді необхідна оптимізація його доходів і витрат. Тому необхідно дослідити причинно-наслідкові зв'язки, пов'язані із процесом формування прибутку підприємства та ефективністю його використання.

Не дивлячись на важливість даної категорії, до цього часу відсутній єдиний підхід до визначення економічної сутності прибутку. Основною причиною різних трактувань є розбіжність поглядів на питання про природу виникнення та особливості формування прибутку. Спробу розкрити сутність прибутку робили такі класики політекономії, як Д. Мілль, Д. Рікардо, Н. Сеніор, С. Сімонді, А. Сміт, Ж.-Б. Сей, І. Фішер та ін. Також даній проблемі присвячена значна кількість наукових праць сучасних вчених, а саме: Білика В., Бланка І., Буряковського В., Філімоненка О., Тарасенко Н.В., Покропивний С.Ф., Подерьогін А.М., Гаращенко О.В., Курило Г.М. та ін. Проте сучасні дослідники також не дають

єдиного визначення категорії прибутку. Дане питання і до сьогодні залишається актуальним та потребує поглибленого дослідження.

Мета роботи – дослідження теоретико-методичних основ управління прибутком підприємства та розробка практичних рекомендацій для її реалізації.

Для досягнення поставленої мети в роботі вирішуються наступні **завдання**:

- визначити сутність прибутку, його види, функції та принципи;
- дослідити обсяг та структуру прибутків на прикладі діяльності ПрАТ «Комбінат «Тепличний»;
- аналізувати показники рентабельності діяльності підприємства;
- характеризувати методи планування прибутку ПрАТ «Комбінат «Тепличний»;
- обґрунтування проекту плану розвитку прибутку.

Об'єктом дослідження є процес управління прибутком підприємства.

Предмет є система теоретико-методичних та практичних засад механізму управління прибутком ПрАТ «Комбінат «Тепличний».

Емпірична база дослідження. Дослідження проводилося за матеріалами приватного акціонерного товариства "Комбінат "Тепличний". ПрАТ «Комбінат «Тепличний» розташоване за адресою смт. Калинівка, Броварського р-н, Київської обл. Зареєстроване 22.07.1997 р. із статутним капіталом в розмірі 12185872 грн. Основними видами діяльності підприємства є «Вирощування овочів і баштанних культур коренеплодів і бульбоплодів», «Роздрібна торгівля фруктами й овочами в спеціалізованих магазинах» та «Діяльність у сфері інжинірингу, геології та геодезії, надання послуг технічного консультування в цих сферах». Середня облікова чисельність працівників 577 осіб.

Методи дослідження. У процесі виконання випускної кваліфікаційної роботи застосовувалися такі теоретичні методи, як абстрагування та узагальнення для визначення категорії «прибуток»; емпіричні методи такі, як

порівняння, вимірювання та опис - для дослідження динаміки прибутку досліджуваного підприємства; загальнологічні методи такі, як аналіз, синтез, індукція, дедукція – для характеристики методів планування прибутку ПрАТ «Комбінат «Тепличний». Також економіко-математичний метод – для планування прибутку підприємства.

Методологічною базою дослідження є чинні законодавчі та нормативні акти України, наукові праці вітчизняних та законодавчих авторів, інтернет-ресурсів науково-метричної бази видань тощо.

Інформаційною базою дослідження є матеріали державної служби статистики України, аналітичних та статистичних оглядів та інших видань, матеріали фінансової та статичної звітності управлінського обліку ПрАТ «Комбінат «Тепличний».

Практична значущість полягає у розкритті теоретико-методологічних засадах управління прибутком суб'єкта господарювання; здійсненя аналізу сучасної практики управління прибутком суб'єкта господарювання; рекомендації щодо напрямків підвищення ефективності управління; розрахування звіту про фінансові результати на насбутні періоди різними методами планування прибутку.

Апробація результатів дослідження. Окремі положення та результати дослідження опубліковано у статті “Стан управління прибутком на підприємствах України” у збірнику наукових робіт магістрів КНТЕУ.

Структура роботи. Випускна кваліфікаційна робота виконана в обсязі 76 сторінок, містить 20 таблиць, 5 рисунків та 4 додатки.

РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ УПРАВЛІННЯ ПРИБУТКОМ ПІДПРИЄМСТВА

Однією із основних цілей будь-якого підприємства є отримання прибутку, а тому незмінно привертає увагу дослідників. На протязі декількох століть економістами-класиками досліджувалась сутність поняття «прибуток» та висловлювались різні концепції його формування. В економічній літературі одні автори розглядають прибуток у вигляді заробітної плати, відсотку та ренти, інші стверджують, що – це відсоток на капітал.

Адам Сміт виокремив поняття прибутку в особливу економічну категорію. Він писав, що "цінність, яку робітники додають до матеріалів, зводиться... до двох частин, одна з яких оплачує їхню винагороду, а друга — прибуток їхнього наймача на весь авансований ним фонд матеріалів і заробітної плати" [1].

Давид Рікардо виявив протилежну залежність між прибутком та земельною рентою, між заробітною платою і прибутком (прибуток зростає, якщо знижується заробітна плата). Одним з головних чинників підвищення прибутку є суспільна продуктивність праці, яка, зростаючи, зумовлює зниження вартості робочої сили.

Американський економіст Ф. Найт висловлює свій погляд на сучасну теорію прибутку. На його думку на прибуток впливають існуючі невизначеності і непередбачувана різниця між тими, які очікувалися і реальними надходженнями від продажу як наслідок правильно розрахованої та запропонованої ціни [53].

Брігхем Є.Ф. вважає прибуток є однією з основних категорій товарного виробництва. Це передусім виробнича категорія, яка характеризує відносини, що складаються у процесі суспільного виробництва [10].

На сучасному етапі розвитку економіки прибуток від господарської діяльності також трактується більшістю економістів як перевищення доходів над витратами. Зокрема, С.Ф. Покропивний, Л.І. Шваб та Н.М. Бондар розглядають

прибуток як частину виручки, що залишається після відшкодування всіх витрат на виробничу й комерційну діяльність підприємства.

Оскільки прибуток вважається однією з найбільш неоднозначних економічних категорій, складність його визначення обумовлена різноманітністю інтересів, які він відображає. Провівши аналіз існуючих підходів вчених до визначення поняття прибутку в економічній літературі, було виявлено, що на даний час в науковій літературі не існує єдиної точки зору щодо визначення зазначеної економічної категорії. Підходи до визначення категорії «прибуток» представлені у табл. 1.1.

Таблиця 1.1

Підходи до визначення категорії «прибуток»

№, п/п	Автор	Визначення
1	Буряковський В.В. [5]	Прибуток – це грошовий вираз основної частини грошових збережень, створених підприємством будь-якої форми власності.
2	Ільчук М.М., Іщенко Т.Д. [22]	Прибуток визначається зменшенням суми скоригованого валового доходу звітного періоду на суму валових витрат платника податку і суму амортизаційних відрахувань.
3	Гальчинський А.С. [32]	Прибуток – різниця між продажною ціною товару або послуги і витратами виробництва. Виражає вартість додаткового і частково необхідного продукту.
4	Загородній А.Г., Вознюк Г.Л., Смовженко Т.С. [20]	Прибуток: 1) сума, на яку доходи перевищують пов'язані з ними витрати; 2) перевищення сукупних доходів над сукупними витратами.
5	Біла О.Г. [8]	Прибуток – позитивний фінансовий результат господарської діяльності підприємства, характеризує ефективність виробництва і зрештою свідчить про рівень і якість виробленої продукції, рівень собівартості.

Продовження табл. 1.1

№, п/п	Автор	Визначення
6	Національне П(С)БО 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності» [37]	Прибуток — це сума, на яку доходи перевищують пов'язані з ними витрати.
7	Філімоненков О.С. [45]	Прибуток – це частина вартості додаткового продукту, додатковий продукт, виражений у грошах частина чистого доходу, одна з його форм.
8	Осовська Г.В., Юшкевич О.О. [33]	Прибуток – перевищення доходів від продажу товарів та послуг над витратами на виробництво і продаж цих товарів; один із найважливіших показників фінансових результатів господарської діяльності підприємства, підприємця. Прибуток обчислюється як різниця між виручкою від реалізації продукту господарської діяльності та сумою витрат факторів виробництва на цю діяльність у грошовому вираженні.
9	Алексєєнко Л.М., Олексієнко В.М. [2]	Прибуток (eariangs, profit, прибыль) - виражений у грошовій формі чистий дохід підприємства на вкладений капітал, який характеризує його винагороду за ризик здійснення підприємницької діяльності і представляє собою різницю між сукупним доходом і сукупними затратами у процесі виконання цієї діяльності.
10	Мочерний С.В. [18]	Прибуток – одна з форм чистого доходу в умовах розвинутих товарногрошових відносин, що виражає вартість додаткового частково необхідного продукту. За своєю величиною прибуток - це різниця між продажною ціною товару і витратами на його виробництво.
11	Бланк І.О. [21]	Прибуток – мірило фінансового здоров'я підприємства, характеристика рентабельності вкладення коштів в активи конкретного підприємства.
12	Мазаракі А.А. [29]	Прибуток як економічний показник визначається як різниця між ціною реалізації та собівартістю продукції (товарів, послуг), між обсягом отриманого виторгу та сумою витрат на виготовлення та реалізацію продукції.

Джерело: створено автором на основі [5], [22], [32], [20], [8], [37], [45], [33], [2], [18], [21], [29].

Проаналізувавши дані визначення, можемо зробити висновок про те, що категорія “прибуток” кожним вченим тлумачиться по-різному, але нами було виділено наступне визначення: прибуток - це важливий показник фінансових результатів діяльності, що забезпечує розвиток підприємства та визначається шляхом вирахування суми витрат на виробництво продукту господарської діяльності з виручки від реалізації цього ж продукту.

Існує досить велика кількість класифікації видів прибутку, але єдиного підходу немає. Наведемо найбільш поширену класифікацію видів прибутку [19, с. 207-207], [6, с.81-86], [7, с.26-26], [52, с. 122-128], [28, с. 151-156]:

1. За характером діяльності підприємства: прибуток від звичайної діяльності; прибуток від надзвичайної подій.
2. Від порядку визначення: прибуток від звичайної діяльності до оподаткування; оподаткований прибуток; чистий прибуток.
3. Від розмірів: мінімальний прибуток; цільовий прибуток; максимальний прибуток.
4. Від методики оцінки: номінальний прибуток; реальний прибуток.
5. За потребами: загальний прибуток; валовий прибуток; торговельний прибуток.
6. За характером відбиття в обліку: бухгалтерський прибуток; економічний прибуток.
7. По основних видах діяльності підприємства: прибуток від операційної діяльності; прибуток від фінансової діяльності; прибуток від інвестиційної діяльності.

Основними функціями прибутку підприємства є [30, с.172-175]:

- а) оцінювальна - ефект використання основних ресурсів підприємства;
- б) стимулююча - функція прибутку спрямована на зниження витрат виробництва запровадженням інновацій, що збільшує можливості розширення

виробництва і зростання масштабів бізнесу;

в) господарського розрахунку - доходи підприємства мають не тільки покривати витрати, але й резерв;

г) розподільча - функція прибутку забезпечує вибір підприємницької діяльності серед альтернативних варіантів;

д) індикативна (інформаційна) - функція прибутку забезпечує підприємство інформацією, з одного боку, про оцінку його діяльності, а з другого - про наповненість ринку товаром, даючи тим самим економічний сигнал про необхідність збільшувати чи зменшувати обсяги виробництва.

Управління прибутком являє собою сукупність принципів і методів розроблення і реалізації управлінських рішень щодо формування, розподілу та використання прибутку підприємства. Основні принципи формування системи управління прибутком наведено у рис. 1.1.

Принцип безперервності пояснюється необхідністю постійного функціонування системи управління прибутком, оскільки діяльність підприємств має безперервний характер.

Принцип системності визначає, що метою розроблення управлінських рішень з питань управління прибутком підприємства є досягнення найбільшого економічного ефекту за наявних ресурсних обмежень.

Принцип комплексності забезпечує високу результативність формування та використання прибутку підприємством загалом.

Принцип динамічності управління вимагає швидкого пристосування системи управління прибутком до постійних змін зовнішнього і внутрішнього середовища.

Принцип інформаційної забезпеченості - необхідність забезпечення процесу управління прибутком достовірною, своєчасною та важливою інформацією про внутрішнє і зовнішнє середовище.

Принцип альтернативності використовується для врахування та обґрунтування всіх можливих шляхів розвитку підприємства.

Принцип адаптивності застосовується при можливості зміни стратегічних пріоритетів за змін внутрішнього і зовнішнього середовища.

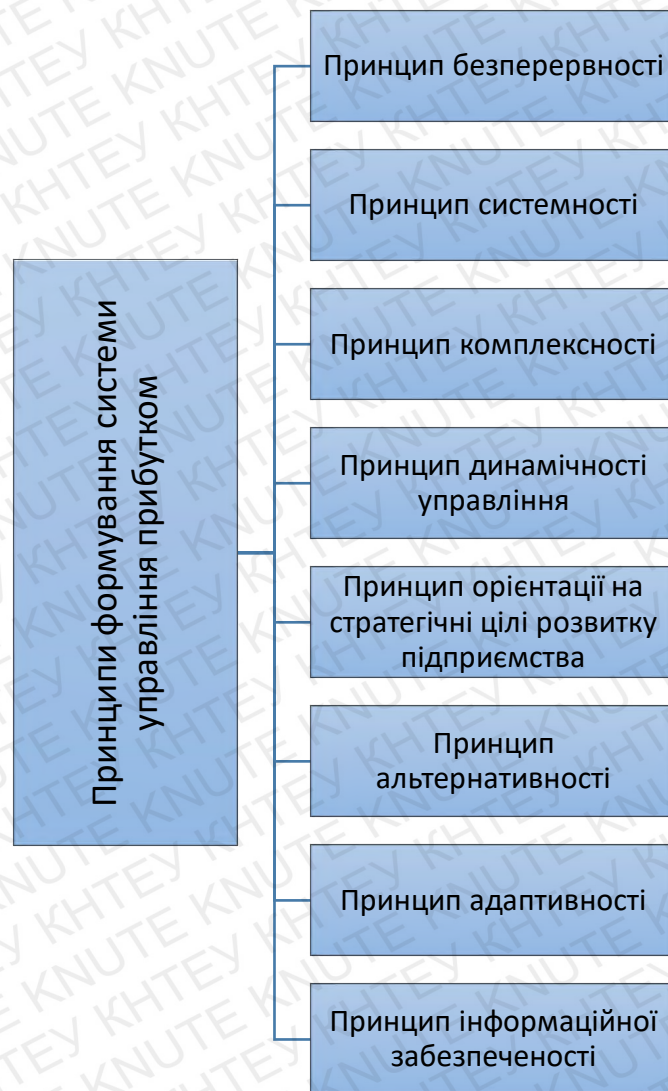


Рис. 1.1. Принципи формування системи управління прибутком

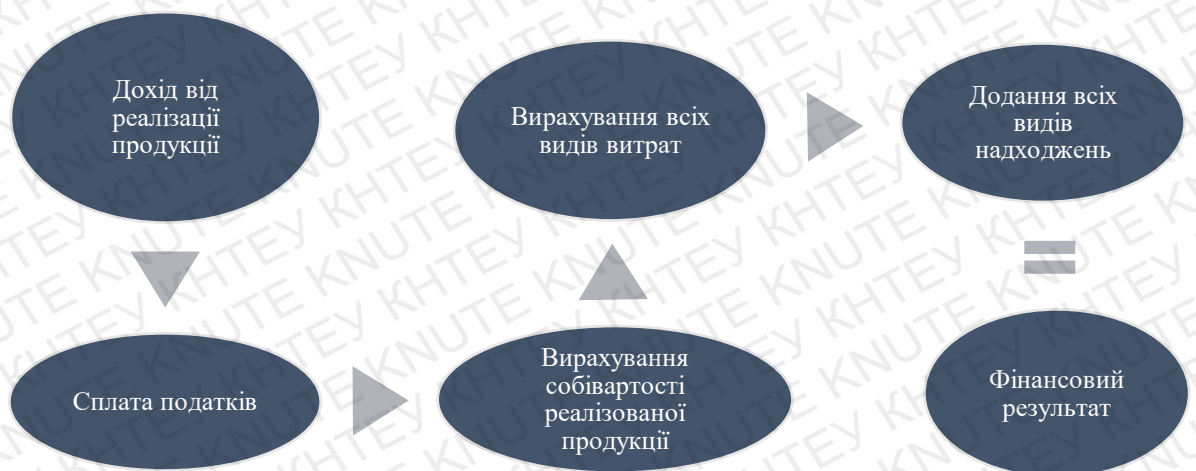
Джерело: [13, с. 66-71], [46, с. 313-316], [38, с. 746-748].

Отже, ефективна система управління прибутком сприяє стабільному функціонуванню та розвитку підприємства через: підвищення рівня добробуту

власників підприємства; забезпечення приросту ринкової вартості підприємства; підвищення його інвестиційної привабливості; здійснення розподілу прибутку відповідно до стратегії розвитку підприємства; забезпечення ефективного впливу на трудову активність працівників, що здійснюється шляхом участі працівників у розподілі прибутку; підвищення рівня платоспроможності підприємства; зменшення ризиків діяльності; реалізацію соціального розвитку підприємства; поповнення фінансових ресурсів підприємства тощо.

Управління прибутком включає в себе управління формуванням та розподілом прибутку.

Формування прибутку підприємства являє собою безперервний процес, що містить у собі комплекс відповідних дій стосовно забезпечення узгодженості між доходами та витратами підприємства задля одержання позитивного кінцевого результату за допомогою різноманітних методів та прийомів. Формування прибутку здійснюється за рахунок операційної, фінансової та інвестиційної діяльності. Формування прибутку представлено на рисунку 1.2.



*Рис. 1.2. Формування прибутку підприємства
Джерело: сформовано автором на основі [27].*

На формування прибутку як фінансового показника роботи підприємства, що відбивається в бухгалтерському обліку, в офіційній звітності суб'єктів господарювання, впливає:

- ✓ встановлений державою порядок формування витрат на виробництво продукції (робіт, послуг);
- ✓ обчислення й калькулювання собівартості продукції (робіт, послуг);
- ✓ визначення позареалізаційних прибутків і витрат;
- ✓ визначення балансового (валового) прибутку [16].

Розподіл прибутку – це відрахування до бюджету і використання його за статтями на підприємстві [9, с. 122-128]. Спочатку розподіляють прибуток між підприємством і державою у формі сплати податку з прибутку.

На другому етапі розподіляють прибуток, що залишається після сплати податків – чистий прибуток. Чистий прибуток підприємства можна використовувати для створення фонду виплати дивідендів та виплат учасникам; поповнення резервного капіталу; поповнення статутного капіталу; здійснення інвестицій; формування інших цільових фондів; для покриття поточних витрат тощо [15].

Напрями використання чистого прибутку підприємство переважно визначає самостійно. Суму прибутку підприємства, що залишається після його розподілу, називають нерозподіленим прибутком. Нерозподілений прибуток обліковують на окремому бухгалтерському рахунку і його суму записують у бухгалтерському балансі.

На розподіл прибутку впливають багато факторів, які генеруються зовнішніми умовами діяльності підприємства та особливостями господарської діяльності (рис. 1.3).

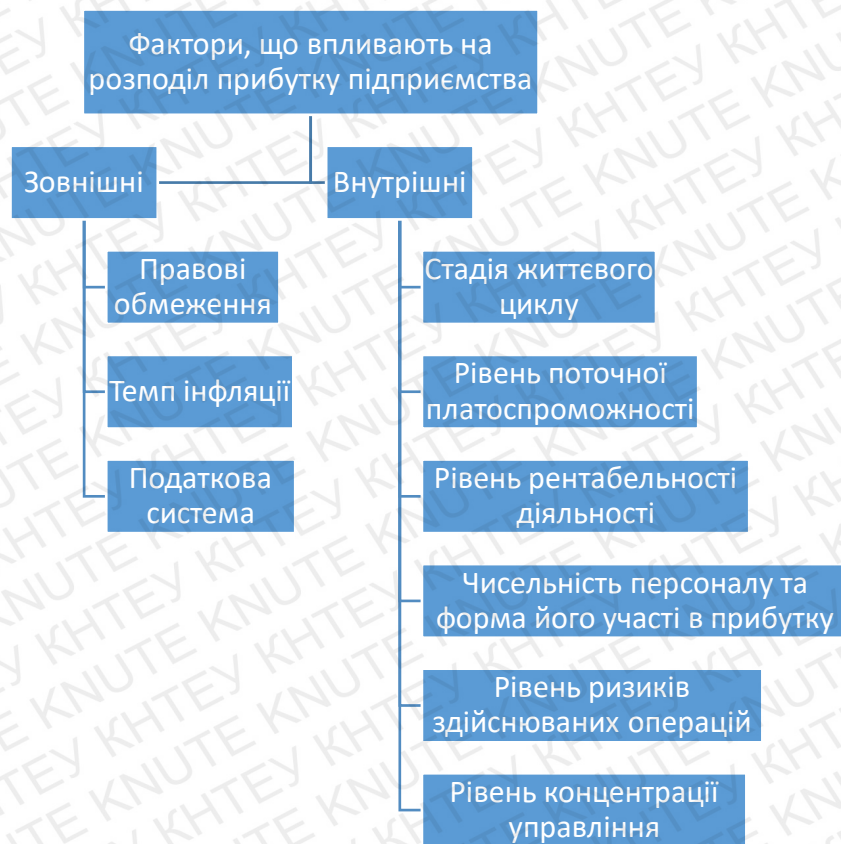


Рис. 1.3. Система основних факторів, які впливають на розподіл прибутку
Джерело: складено автором на основі [35].

Основною метою розподілу прибутку підприємства є забезпечення необхідної пропорційності між поточним його споживанням і нагромадженням для забезпечення виробничого розвитку. Відповідно метою дивідендної політики є оптимізація пропорцій між поточними виплатами дивідендів і забезпеченням зростання ринкової вартості акцій (підприємства) у майбутньому періоді за рахунок капіталізації частини прибутку.

На думку Чумаченко М. [47, с. 233-236], щоб забезпечити зростання прибутку, підприємство повинно:

- нарощувати обсяг виробництва і реалізації товарів, робіт, послуг;
- розширювати, орієнтуючись на ринок, асортимент і якість продукції;
- здійснювати заходи щодо підвищення продуктивності праці своїх працівників;

- зменшувати витрати на виробництво (реалізацію) продукції;
- з максимальною віддачею використовувати потенціал, наявний у його розпорядженні, у тому числі фінансові ресурси;
 - кваліфіковано, здійснювати цінову політику, тому що на ринку діють переважно вільні (договірні) ціни;
- грамотно будувати договірні відносини з постачальниками і покупцями;
- найдоцільніше розміщувати (вкладати) отриману раніше суму прибутку з точки зору досягнення оптимального ефекту.

Хотілося б додати, що максимальний прибуток підприємство отримує від правильно організованого продажу вироблених товарів, а саме: маркетингові дослідження ринку, дистрибуційних договорів із зазначенням регіонів продажів, чіткої цінової політики, а також гнучкою системою знижок, спрямовану на збільшення обсягів реалізації продукції (послуг) [4, с. 83-84].

Отже, прибуток - це важливий показник фінансових результатів діяльності, що забезпечує розвиток підприємства та визначається шляхом вирахування суми витрат на виробництво продукту господарської діяльності з виручки від реалізації цього ж продукту. Визначили напрямки отримання балансового прибутку. Управління прибутком включає в себе управління формуванням та розподілом прибутку.

РОЗДІЛ 2. АНАЛІЗ СТАНУ УПРАВЛІННЯ ПРИБУТКОМ ПІДПРИЄМСТВА

2.1. Дослідження обсягу та структури прибутків підприємства

Дослідження проводилося за матеріалами приватного акціонерного товариства "Комбінат "Тепличний". Основним видом діяльності підприємства є "Вирощування овочів і баштанних культур коренеплодів і бульбоплодів". [34]

Сьогодні ПрАТ «Комбінат «Тепличний» експлуатує найсучасніші теплиці європейського зразка. У них реалізовані новітні розробки та досягнення в області вирощування овочів (огірки - двох видів, та помідори – 16 видів) у закритому ґрунті. Це та інноваційна конструкція самої теплиці, що дозволяє підвищити світловий потік більш ніж на 10% в порівнянні з теплицями попереднього покоління, і складна комп'ютеризована система підтримки мікроклімату, і енергозберігаюча технологія використання парникових газів, і ще дуже багато інших унікальних і новаторських рішень, що дозволяють істотно підвищити не тільки врожайність, але і якість продукції, знизивши енерго-і трудовитрати.

Для більш ширшого розуміння стану управління прибутком ПрАТ «Комбінат «Тепличний» застосуємо ряд показників, на основі аналізу яких діагностуємо поточний стан прибутків діяльності підприємства. З даною метою пропонуємо здійснити аналіз обсягів доходів (табл. 2.1)

Отримані в табл. 2.1. результати дають змогу зробити наступні висновки, що, в цілому, динаміка обсягів доходів ПрАТ «Комбінат «Тепличний» мають тенденцію до збільшення. Всі показники у 2019 році порівняно з 2018 роком набули позитивної динаміки, окрім показника "інші доходи". Інші доходи мали найбільший обсяг у 2018 році та становили 1194 тис.грн. Такі зміни пов'язані зі збільшенням доходів від реалізації фінансових інвестицій.

Таблиця 2.1

**Динаміка обсягів доходів підприємства ПрАТ «Комбінат «Тепличний»
у 2016-2019 роках**

Показник	Значення показника, тис.грн				Темп приросту, %		
	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	346824	450140	449943	459266	29,79	-0,04	2,07
Інші операційні доходи	42132	84337	54206	68698	100,17	-35,73	26,74
Разом доходи операційної діяльності	388956	534477	504149	527964	37,41	-5,67	4,72
Дохід від участі в капіталі	-	-	-	-	-	-	-
Інші фінансові доходи	8695	4462	1250	1631	-48,68	-71,99	30,48
Фінансові доходи	8695	4462	1250	1631	-48,68	-71,99	30,48
Інші доходи	27	42	1194	52	55,56	2742,86	-95,64
Разом доходи підприємства	397678	538981	506593	529647	35,53	-6,01	4,55

Джерело: створено автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Також слід звернути увагу на 2017 рік, чистий дохід від реалізації становить 450140 тис.грн, що на 29,79 % більше порівняно з 2016 роком; інші операційні доходи зросли у два рази і стали у розмірі 84337 тис.грн. Протягом всіх досліджуваних років не спостерігалася така різка зміна, окрім 2017 року. Це зумовлено високою врожайністю продукції на підприємстві та стабільним попитом.

Обсяг інших операційних доходів у 2019 році збільшився на 26,74 %, через збільшення доходів від первісного визнання сільськогосподарської продукції. Протягом 2016-2019 років показник “інші фінансові доходи” зменшився з 8695

тис.грн до 1631 тис.грн. через зменшення відсотків по депозиту та залишків на поточних рахунках в банках.

Структуру доходів ПрАТ «Комбінат «Тепличний» у 2016-2019 рр., у відсотках подано на рисунку 2.1.

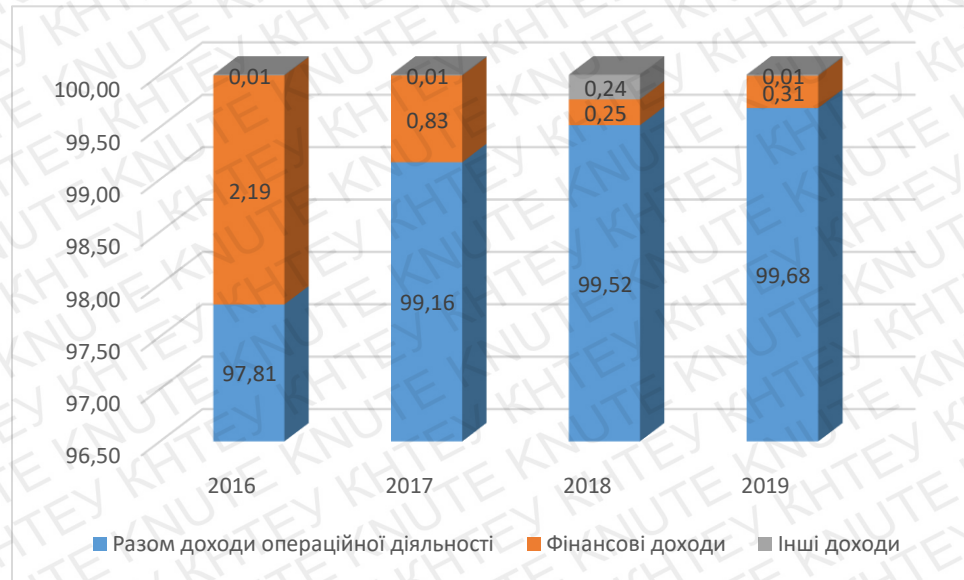


Рис. 2.1. Динаміка структури доходів ПрАТ «Комбінат «Тепличний» у 2016-2019 рр., %. Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

З рис. 2.1 можна побачити, що найбільший відсоток у структурі доходів займають всі доходи від операційної діяльності протягом 2017-2019 років та дорівнюють 99 %. Фінансові доходи та інші доходи становлять менше 1 %.

В процесі фінансово-господарської діяльності торговельного підприємства обов'язково виникають витрати пов'язані із веденням цієї діяльності. Витратами звітного періоду підприємства є - або зменшення активів, або збільшення зобов'язань, яке призводить до зменшення власного капіталу, за умов, що ці витрачання можуть бути достовірно оцінені.

Проведемо аналіз витрат за економічними елементами досліджуваного підприємства, котрі подані в таблиці 2.2.

Собівартість реалізації продукції з кожним роком збільшується і у 2019 році становить 418343 тис.грн. Така ситуація пов'язана зі збільшення витрат на енергоносії, сировину та матеріали, заробітну плату та соціальні внески.

Таблиця 2.2

**Динаміка обсягів витрат ПрАТ «Комбінат «Тепличний» протягом
2016-2019 рр.**

Показник	Значення показника, тис.грн.				Темп приросту,%		
	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік
Собівартість реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	320255	404195	400082	418343	26,21	-1,02	4,56
Адміністративні витрати	19850	24585	32207	40334	23,85	31,00	25,23
Витрати на збут	25271	40146	47457	38167	58,86	18,21	-19,58
Інші операційні витрати	8937	9712	11665	11535	8,67	20,11	-1,11
Фінансові витрати	-	459	3445	4006	-	650,54	16,28
Інші витрати	1	369	1116	19	36800,00	202,44	-98,30
Всього	374314	479466	495972	512404	28,09	3,44	3,31

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Адміністративні витрати, що відображають загальногосподарські витрати, пов'язані з управлінням та обслуговуванням підприємства. У 2019 році дорівнює 40334 тис.грн, у що у двічі більше за 2016 рік.

Витрати на збут зменшились на 19,58 % у звітному періоді. Це пов'язано зі зменшенням статей матеріальних витрат та витрат на тарні матеріали.

Інші операційні витрати за 2016-2018 роки збільшились на 29 % і зменшились на 1,11 % у 2019 році, і становить 11535 тис.грн. До інших операційних витрат на ПрАТ «Комбінат «Тепличний» відносять: премії та інші заохочення працівникам, соціальні внески, утримання об'єктів соціального

призначення, надання фінансової та шефської допомоги, зарплата мобілізованих та донорів, штрафи, витрати від збільшення резерву кредитних ризиків, сумнівні та безнадійні борги.

Обсяги фінансових витрат зросли до 4006 тис.грн. Така динаміка є негативною, враховуючи, що дане підприємство у 2016 році взагалі не мало витрат, пов'язаних з відсотками за позику.

Інші витрати у 2018 році становили 1116 тис.грн, але у 2019 році знизились на 98,3 % і стали дорівнювати 19 тис.грн.

Отже, загальний обсяг витрат ПрАТ «Комбінат «Тепличний» протягом досліджуваних років зростав і у 2019 році дорівнював 512404 тис.грн. Така тенденція говорить, в цілому, нам про те, що дана ситуація не є катастрофічною. Незначене зростання витрат (на 3 %) пов'язане зі зростанням цін на електроенергію, що є дуже важливим при вирощуванні овочів у закритому ґрунті та здорожчанням сировини.

Структура витрат за економічними елементами протягом 2016-2019 років представлена в таблиці 2.3.

Таблиця 2.3.

Структура витрат ПрАТ «Комбінат «Тепличний» у 2016 – 2019 рр., тис.грн

Показник	Питома вага, %			
	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік
Собівартість реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	85,56	84,30	80,67	81,64
Адміністративні витрати	5,30	5,13	6,49	7,87
Витрати на збут	6,75	8,37	9,57	7,45
Інші операційні витрати	2,39	2,03	2,35	2,25
Фінансові витрати	0,00	0,10	0,69	0,78
Інші витрати	0,0003	0,08	0,23	0,00
Всього	100,00	100,00	100,00	100,00

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Питома вага витрат протягом років майже незмінна. Найбільшу частку займає собівартість, що становить 81,64 % у звітному періоді. Адміністративні витрати та витрати на збут становлять 7,87 % та 7,45 % відповідно. Інші операційні витрати, фінансові витрати та інші витрати – в сумі дорівнюють 3 %.

Для того, щоб дізнатися чи отримає підприємство прибуток від різних видів діяльності, проаналізуємо динаміку обсягів прибутку. Результати розрахунків подані в таблиці 2.4.

Таблиця 2.4

**Динаміка прибутку ПрАТ «Комбінат «Тепличний» за джерелами
формування протягом 2016-2019 років**

Показники	Значення показника, тис.грн				Темп приросту, %		
	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік
Прибуток від реалізації продукції	-18552	-18786	-29803	-37578	1,26	58,64	26,09
Прибуток від іншої операційної діяльності	33195	74625	42541	57163	124,81	-42,99	34,37
Прибуток від операційної діяльності (загальний)	14643	55839	12738	19585	281,34	-77,19	53,75
Прибуток від фінансової діяльності	8695	4003	-2195	-2375	-53,96	-	154,83
Прибуток від звичайної діяльності до оподаткування	23364	59515	10621	17243	154,73	-82,15	62,35
Чистий прибуток	23364	59515	10621	17243	154,73	-82,15	62,35

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Аналізуючи дані табл 2.4, слід відмітити, що у підприємства прибуток від реалізації продукції з 2016 року по 2019 рік має від’ємне значення та постійно збільшується. Це означає, що продукцію, яку реалізовує підприємство не приносить доходу. Потрібно змінювати цінову політику та збільшувати обсяги продажів.

Прибуток від іншої операційної діяльності у 2019 році зріс на 34,37 % і становив 57163 тис.грн. Це було спричинено тим, що збільшились інші операційні доходи, які представлені в табл. 2.1.1.

Прибуток від фінансової діяльності протягом досліджуваних років був дуже нестабільний. У 2018 році та 2019 році підприємство не отримало прибутку за таким видом діяльності та становить -2195 тис.грн та -2375 тис.грн відповідно.

В загальному, ПрАТ «Комбінат «Тепличний» має неоднозначну ситуацію щодо формування прибутку від різних видів діяльності. Прибуток від реалізації товарів має тільки негативні значення, але прибуток від іншої операційної діяльності покриває всі збитку і тому підприємство отримує чистий прибуток. Чистий прибуток у 2019 році зріс на 62,35 % і становить 17243 тис.грн.

Отже, динаміка обсягів доходів ПрАТ «Комбінат «Тепличний» мають тенденцію до збільшення. Всі показники у 2019 році порівняно з 2018 роком набули позитивної динаміки, окрім показника «інші доходи». Загальний обсяг витрат протягом досліджуваних років зростав і у 2019 році зріс на 3% і став дорівнювати 512404 тис.грн. Дане підприємство має незрозумілу ситуацію з прибутком від операційної діяльності, через те що не отримує прибутку з основного виду діяльності.

2.2. Характеристика показників рентабельності діяльності підприємства

Рентабельність - це відносний показник прибутковості, що характеризує ефективність господарської та фінансової діяльності підприємства [41, с. 5].

Показники рентабельності характеризують ефективність роботи підприємства в цілому, прибутковість різних напрямків діяльності (виробничої, підприємницької, інвестиційної), окупність витрат і т.д. Вони більш повно, чим прибуток, характеризують остаточні результати господарювання, тому що їхня величина показує співвідношення ефекту з наявними чи використаними ресурсами, їх застосовують для оцінки діяльності підприємства і як інструмент в інвестиційній політиці і ціноутворенні.

Проведемо оцінку основних коефіцієнтів рентабельності досліджуваного підприємства. Розрахунки подані в табл. 2.5.

Таблиця 2.5

Динаміка коефіцієнтів рентабельності ПрАТ «Комбінат «Тепличний» за 2016-2019 рр., %

Показники	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст		
					2017 р. / 2016 р.	2018 р. / 2017 р.	2019 р. / 2018 р.
Рентабельність активів, %	5,47	12,13	1,97	3,23	6,66	-10,16	1,26
Рентабельність власного капіталу, %	5,75	13,28	2,20	3,49	7,54	-11,08	1,28
Рентабельність реалізації продукції, %	8,31	15,06	3,85	4,94	6,75	-11,21	1,09
Рентабельність поточних витрат, %	6,80	12,43	2,20	4,03	5,64	-10,23	1,82

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Протягом двох останніх років рентабельність активів підвищилась. Якщо в 2018 році ПрАТ «Комбінат «Тепличний» отримало 1,97 копійок прибутку на кожную вкладену гривню активів, то в 2019 році – вже 3,23 копійок. Факторами такого підвищення є оптимізація структури оборотних активів, і підвищення суми чистого прибутку.

Рентабельність власного капіталу є найбільш важливим для власників, оскільки дозволяє визначити зростання їх добробуту за певний період. Також визначається при оцінці вартості акцій підприємства, адже дозволяє визначити, на які дивіденди можуть розраховувати власники акцій. Найбільше значення даного показника спостерігається в 2017 році – 13,28 копійок чистого прибутку на кожную гривню власного капіталу. У 2019 році значення дещо менше – 3,49 копійок, але порівнюючи з попереднім роком відбулося зростання.

Значення показників рентабельності реалізації продукції у 2018-2019 рр. дещо менша за 2016-2017 рр. і становить 3,85 копійок та 4,94 копійок відповідно. Головним впливом на такі зміни є зменшення обсягу реалізованої продукції.

Рентабельність поточних витрат також погіршилась та дорівнювала 4,03 копійок у 2019 році. Порівнюючи звітний період з 2017 роком, то значення зменшилось у три рази, через те що підприємство отримало менший чистий прибуток та збільшились витрати. Збільшення або скорочення витрат безпосередньо впливає на зменшення або зростання прибутку. Це показник рентабельності визначає ефективність торговельної угоди по товарах.

Отже, ПрАТ «Комбінат «Тепличний» мало найкращі показники рентабельності у 2017 році.

При аналізі коефіцієнтів рентабельність власного капіталу застосовують модель «DuPont» обрано як найбільш значущий, його призначення – встановити чинники, що впливають на ефективність роботи підприємства і оцінити цей вплив [24, с. 48-57]. Фірмою «DuPont» був запропонований простий спосіб

управління рентабельністю через розкладання коефіцієнта рентабельності на фактори, що відображають різні аспекти діяльності підприємства. Існують двох-, трьох- та п'ятифакторна моделі Дюпон-Каскад.

Для досліджуваного підприємства застосуємо двохфакторну та трьохфакторну моделі Дюпон-Каскад.

Двухфакторная модель показує взаємозв'язок між показником ефективності діяльності підприємства - її рентабельністю (ROA, формула 2.1) і двома факторами: рентабельністю продажів і оборотністю активів [19, с. 207-208]. Таким чином, модель дозволяє оцінити внесок системи продажів підприємства і ступеня інтенсивності використання активів в формування рентабельності компанії.

$$ROA = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{Чистий дохід}} * \frac{\text{Чистий дохід}}{\text{Активи}} \quad (2.1)$$

Таблиця 2.6

**Двухфакторна схема рентабельності активів за моделлю Дюпон
ПРАТ «Комбінат «Тепличний» за 2018-2019 рр.**

Показники	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст	Темп приросту, %
Чистий прибуток, тис.грн	10621	17243	6622	62,3
Чистий дохід від реалізації продукції, тис.грн	449943	459266	9323	2,1
Активи, тис.грн	538164	533538	-4626	-0,9
Рентабельність продажів, %	2,4	3,8	1,4	59,1
Коефіцієнта оборотності активів	0,8	0,9	0,1	12,0
Рентабельність активів, %	2,0	3,2	1,2	60,8
Зміна рентабельності активів за рахунок:				
Зміни рентабельності продажів, %			1,2	
Зміни коефіцієнта оборотності активів			0,4	

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Завдяки отриманій табл. 2.6, можемо зробити наступні висновки, що рентабельність активів ПрАТ «Комбінат «Тепличний» у 2019 році збільшилась за рахунок зміни рентабельності продажів збільшення на 1,2% та збільшення коефіцієнта оборотності активів на 0,4.

Для проведення аналізу необхідно змоделювати факторну модель коефіцієнта рентабельності власного капіталу.

В основу наведеної схеми аналізу покладено таку детерміновану модель [14, с.143-150]:

$$R_{ROE} = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{Чистий дохід}} * \frac{\text{Чистий дохід}}{\text{Активи}} * \frac{\text{Активи}}{\text{Власний капітал}} \quad (2.2)$$

З даної моделі видно, що рентабельність власного капіталу складається з трьох чинників: чистої рентабельності продажів, коефіцієнта оборотності активів та коефіцієнт фінансової залежності.

Підставляючи дані у вищенаведену формулу (дані подані в табл. 2.7), отримаємо:

$$R_{2018} = \frac{10621}{449943} * \frac{449943}{538164} * \frac{538164}{482009} * 100 \% = 2,2 \%$$

$$R_{2019} = \frac{17243}{459266} * \frac{459266}{533538} * \frac{533538}{494776,5} * 100 \% = 3,5 \%$$

Отже, рентабельність власного капіталу у звітному періоді підвищилась на 1,3 %.

Розрахуємо вплив кожного з чинників на результативний показник:

$$\frac{17243}{459266} * \frac{449943}{538164} * \frac{538164}{482009} * 100 \% = 3,5 \%$$

У результаті зростання чистого прибутку отримано приріст рентабельності власного капіталу на 1,3 % (3,5 % - 2,2 %).

$$\frac{17243}{459266} * \frac{459266}{533538} * \frac{538164}{482009} * 100 \% = 3,6 \%$$

У результаті зростання оборотності активів відбулося збільшення рентабельності власного капіталу на 0,1 % (3,6 % - 3,5 %).

У результаті погіршення структури капіталу відбулося зниження рентабельності власного капіталу на 0,1 % (3,5 % - 3,6 %).

Сума впливу всіх чинників: $1,3 \% + 0,1 \% + (-0,1 \%) = 1,3 \%$

Таблиця 2.7

Вихідні дані для визначення коефіцієнта рентабельності власного капіталу ПрАТ «Комбінат «Тепличний» за 2018-2019 рр., тис.грн

Показники	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст
Чистий прибуток, тис.грн	10621	17243	6622
Чистий дохід від реалізації продукції, тис.грн	449943	459266	9323
Активи, тис.грн	538164	533538	-4626
Власний капітал, тис.грн	482009	494776,5	12767,5

Джерело: сформовано автором на основі дод. В, Г.

Також можна обрахувати інші показники рентабельності досліджуваного підприємства за 2016-2019 рр. (табл. 2.8) для більш детального аналізу.

У 2019 році отримано 9,78 грн валового прибутку на 1 гривню собівартості реалізованої продукції, що на 2,68 грн менше порівняно з попереднім роком. Рентабельність продукції за операційним прибутком становить 4,68 %, що дорівнює обсягу і в 2016 році.

Рентабельність операційної діяльності характеризує окупність витрат в операційній діяльності [39, с. 125-141]. Він відображає результати роботи підприємства, оскільки при його розрахунку враховуються не лише реалізаційні, а й позареалізаційні результати, що належать до основної діяльності. Цей показник збільшився у звітному періоді на 1,93 %.

Таблиця 2.8

**Динаміка показників рентабельності ПрАТ «Комбінат «Тепличний»
протягом 2016-2019 рр., %**

Показники	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	Абсолютний приріст 2017 р. / 2016 р.	Абсолютний приріст 2018 р. / 2017 р.	Абсолютний приріст 2019 р. / 2018 р.
Рентабельність продукції за валовим прибутком	8,30	11,37	12,46	9,78	3,07	1,10	-2,68
Рентабельність продукції за операційним прибутком	4,57	13,81	3,18	4,68	9,24	-10,63	1,50
Рентабельність операційної діяльності	62,67	11,67	2,64	4,58	-51,01	-9,02	1,93
Валова рентабельність продажу	7,66	10,21	11,08	8,91	2,55	0,87	-2,17
Операційна рентабельність продажу	4,22	12,40	2,83	4,26	8,18	-9,57	1,43
Чиста рентабельність продажу	6,74	13,22	2,36	3,75	6,48	-10,86	1,39

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

У 2018 році був найбільший показником валової рентабельності продажу, що становив 11,08 %. Валова маржа показує величину валового прибутку, що припадає на одну гривню реалізації. Відображає ефективність виробництва без впливу інших факторів.

Операційна рентабельність продажу показує величину операційного прибутку, що припадає на гривню проданої продукції. Цей показник є важливим,

оскільки відображає ефективність операційної діяльності підприємства, тобто основної діяльності, без впливу інших факторів. Даний показник зріс на 1,43 % порівняно з попереднім роком.

Чиста рентабельність продажів має найгірше значення у звітному періоді – 3,75 %. У 2017 році на кожну гривню реалізованої продукції припадає 13,22 грн прибутку.

Отже, рентабельність - це відносний показник прибутковості, що характеризує ефективність господарської та фінансової діяльності підприємства.

Проаналізувавши різні види рентабельності, найвищі значення були у 2017 році.

Розділ 3. УДОСКОНАЛЕННЯ ПЛАНУВАННЯ ПРИБУТКУ ПІДПРИЄМСТВА

3.1. Дослідження методів планування прибутку підприємства

Одним з інструментів управління прибутку є планування. Планування - впорядкований, обґрунтований на обробці інформації процес з розробки проекту, який визначає параметри для досягнення цілей у майбутньому. Цей процес пов'язаний з рядом труднощів:

- плануванням займається велика кількість осіб,
- надмірною свободою в діях і реакціях в системі і, нарешті, не досконалим знанням про розвиток в майбутньому, що сильно звужує горизонт передбачення.

Планування прибутку на підприємстві базується на використанні трьох основних його систем:

1. Прогнозування формування й розподілу прибутку;
2. Поточне планування формування, розподілу та використання прибутку;
3. Оперативне планування формування та використання прибутку [46].

Система прогнозування формування й розподілу прибутку є найбільш складною в загальному механізмі управління нею. Під політикою цієї системи розуміється визначення системи довгострокових цілей формування й розподілу прибутку у відповідності з задачами розвитку підприємства та вибору найбільш ефективних шляхів їх досягнення.

Система поточного планування формування, розподілу і використання прибутку базується на політиці управління нею і складається з розробки конкретних видів планів [12]. Вихідними передумовами для розробки таких поточних планів є:

- Цільові показники, розроблені в процесі формування політики управління прибутком;
- Заплановані обсяги виробничої, інвестиційної та фінансової діяльності підприємства;
- Система розроблених на підприємстві норм і нормативів витрат окремих видів ресурсів;
- Діюча система ставок податкових платежів;
- Результати аналізу прибутку за попередній період.

Система операційного планування формування і використання прибутку полягає в розробці системи бюджетів. Бюджет представляє собою оперативний фінансовий план короткострокового періоду до 1 року, що відображає витрати та надходження коштів в процесі здійснення конкретних дій господарської діяльності. Він деталізує показники поточних планів і являється головним плановим документом, який доводиться до центів відповідальності всіх типів.

Методи планування фінансових результатів представляють собою складову частину фінансового планування та допомагають досягти максимального ефекту від діяльності підприємства за умови використання існуючих ресурсів [36, с. 73-8].

Процес розробки планів щодо фінансового результату повинен враховувати фактори внутрішнього та зовнішнього впливу, стан ресурсного потенціалу, виробничих потужностей. Враховуючи наукові дослідження при плануванні фінансового результату діяльності підприємства – прибутку – використовуються наступні методи [42]:

- метод прямого розрахунку;
- аналітичний метод;
- метод екстраполяції;
- метод CVP (витрати-обсяг-прибуток);

- нормативний метод;
- метод цільового формування прибутку;
- метод факторного моделювання прибутку.

Метод прямого розрахунку найбільш широко поширений в організаціях в сучасних умовах господарювання. Він застосовується, як правило, при невеликому асортименті продукції. Сутність його полягає в тому, що прибуток обчислюється як різниця між виручкою від реалізації продукції у відповідних цінах і повною її собівартістю за вирахуванням ПДВ і акцизів [21, с. 124-129]. Розрахунок ведеться за формулою:

$$\text{Пр} = (В * Ц) - (В * Сб), \text{ де} \quad (3.1)$$

Пр - плановий прибуток;

В - випуск товарної продукції в планованому періоді в натуральному вираженні;

Ц - ціна за одиницю продукції (за вирахуванням ПДВ і акцизів);

Сб - повна собівартість одиниці продукції.

Розрахунок прибутку методом прямого рахунку простий і доступний. Однак він не дозволяє виявити вплив окремих факторів на плановий прибуток, і при великій номенклатурі продукції, що випускається, дуже трудомісткий.

Аналітичний метод планування прибутку застосовується при великому асортименті продукції, що випускається. Перевага цього методу полягає в тому, що він дозволяє визначити вплив окремих чинників на плановий прибуток. При аналітичному методі прибуток визначається по всій порівнянній продукції в цілому. Обчислення прибутку аналітичним методом складається з трьох послідовних етапів:

1. Визначення базової рентабельності як частки від розподілу очікуваного прибутку за звітний рік на повну собівартість порівнянної товарної продукції за той же період.

2. Обчислення обсягу товарної продукції в планованому періоді за собівартістю звітного року і визначення прибутку на товарну продукцію виходячи з базової рентабельності.

3. Облік впливу на плановий прибуток різних факторів: зниження (підвищення) собівартості порівнянної продукції, підвищення її якості і сортності, зміни асортименту, цін і т. д [52].

Метод екстраполяції є простим методом планування формування операційного прибутку підприємства. Метод заснований на результатах трендового аналізу динаміки маржинального, валового та чистого операційного прибутку за ряд попередніх періодів і полягає у виявленні «лінії тренда», яка дає змогу спрогнозувати обсяги даних показників. Основним недоліком цього методу є неврахування зміни факторів, що впливають на прибуток.

Нормативний метод ґрунтується на основі певної нормативної бази. Прогнозування обсягу операційного прибутку здійснюється за рахунок нормативів, що були визначені керівництвом на основі специфіки господарської діяльності підприємства. Даний метод є досить ефективним способом для планування операційного прибутку. Доцільно застосувати до підприємств, що тільки розпочали свою діяльність.

За допомогою методу CVP (витрати-обсяг-прибуток) можна спланувати декілька варіантів – від оптимістичного до песимістичного. CVP-аналіз орієнтований на визначення точки беззбитковості. Під точкою беззбитковості розуміють таку виручку і такий обсяг виробництва, що забезпечує покриття усіх витрат підприємства і отримання нульового прибутку [31, с. 90-95].

Метод цільового формування прибутку на основі цільової суми чистого операційного прибутку визначаються цільові суми валового та маржинального операційного прибутку. Перевагою є можливість забезпечити тісний

взаємозв'язок планових показників зі стратегічними цілями управління прибутком в плановому періоді.

Найскладним методом планування прибутку є *метод факторного моделювання прибутку*. Сутність цього методу побудована на основі факторів, що мають вагомий вплив на суму чистого операційного прибутку і з урахуванням ступеня їхнього впливу будується багатфакторна модель регресії та прогнозується зміна факторів, включених у модель регресії, у плановому періоді. Прогнозована зміна кожного фактора відображається відповідними кількісними показниками. Шляхом підстановки прогнозованих значень факторів у модель регресії одержують прогнозований показник чистого операційного прибутку.

Висновок: планування - впорядкований, обґрунтований на обробці інформації процес з розробки проекту, який визначає параметри для досягнення цілей у майбутньому. Аналізували сутність, недоліки та переваги таких основних методів планування прибутку:

- метод прямого розрахунку;
- аналітичний метод;
- метод екстраполяції;
- метод CVP (витрати-обсяг-прибуток);
- нормативний метод;
- метод цільового формування прибутку;
- метод факторного моделювання прибутку.

3.2. Обґрунтування проекту плану розвитку прибутку

Дізнавшись, які існують методи планування прибутку, можна застосувати декілька методів до даного підприємства та розробити план розвитку підприємства. Для ПрАТ «Комбінат «Тепличний» доцільно застосувати методи екстраполяції, експоненціального згладжування та цільовий метод.

Мета планування за методом екстраполяції – показати, до яких результатів можна дійти в майбутньому, якщо рухатися до нього з тією самою швидкістю або прискоренням, що й у минулому. Прогноз визначає очікувані варіанти прогнозного розвитку, виходячи з гіпотези, що основні фактори і тенденції минулого періоду зберуться на період прогнозу або що можна обґрунтувати і врахувати напрямок їхніх змін у розглянутій перспективі [24, с. 51].

У рядах динаміки прибутку можна виділити протягом року три найголовніші періодичні складові – тренд, сезонну компоненту, випадкову компоненту.

У разі аналітичного вирівнювання ряду динаміки прибутку закономірна зміна рівня показника, що вивчається, оцінюється як функція часу:

$$U_i = F(i), \text{ де} \quad (3.1)$$

U_i – рівні динамічного ряду, що їх розраховано за відповідним аналітичним рівнянням на момент часу i .

Використовуючи дані фінансової звітності ПрАТ «Комбінат «Тепличний» за чотири роки, спробуємо спрогнозувати основні показники доходів, витрат та фінансових результатів підприємства на 2020 рік із застосуванням методу екстраполяції.

Прогнозні показники «Звіту про фінансові результати» на 2020 рік розрахуємо, використавши середні коефіцієнти їх зміни (зростання чи зниження), розраховані на базі кількох попередніх років:

$$K_{\text{сер}} = (K_1 + K_2 + K_3) / 3, \text{ де} \quad (3.2)$$

$K_{\text{сер}}$ – середні коефіцієнти зміни показників;

K_1, K_2, K_3, K_4 – відхилення показника звітного періоду порівняно з попереднім.

Для розрахунку середніх коефіцієнтів зміни показників побудуємо таблицю (табл.31.1)

Таблиця 3.1

Розрахунок середніх коефіцієнтів зміни показників доходів, витрат та фінансових результатів ПрАТ «Комбінат «Тепличний» для здійснення фінансового планування методом екстраполяції за 2016-2019 рр.

Показники	K_1 (2017р. / 2016р.)	K_2 (2018р. / 2017р.)	K_3 (2019р. / 2018р.)	$K_{\text{сер}}$
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	1,3	1,0	1,0	1,1
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	1,3	1,0	1,0	1,1
Валовий прибуток (збиток)	1,7	1,1	0,8	1,2
Інші операційні доходи	2,0	0,6	1,3	1,3
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2,4	0,7	1,3	1,4
Адміністративні витрати	1,2	1,3	1,3	1,3
Витрати на збут	1,6	1,2	0,8	1,2
Інші операційні витрати	1,1	1,2	1,0	1,1
Фінансовий результат від операційної діяльності	3,8	0,2	1,5	1,9
Інші фінансові доходи	0,5	0,3	1,3	0,7
Інші доходи	1,6	28,4	0,0	10,0
Фінансові витрати		7,5	1,2	2,5
Інші витрати	369,0	3,0	0,0	124,0

Продовження табл. 3.1

Показники	К ₁ (2017р. / 2016р.)	К ₂ (2018р. / 2017р.)	К ₃ (2019р. / 2018р.)	К _{сер}
Витрати (дохід) з податку на прибуток	0,0	0,0	0,0	0,0
Чистий фінансовий результат	2,5	0,2	1,6	1,4

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Як засвідчують розрахуни, у 2020 році зростуть всі показники, окрім – інші фінансові доходи.

З використанням середніх коефіцієнтів побудуємо наступну таблицю (табл. 3.2)

Таблиця 3.2

Доходи, витрати та фінансові результати ПрАТ «Комбінат «Тепличний» у 2019 (факт) та 2020 (прогноз) роках

Показники	2019 рік		2020 рік		Абсолютний приріст	
	сума, тис.грн	у % до ЧД	сума, тис.грн	у % до ЧД	сума, тис.грн	%
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	459266	100,0	507975	100,0	48709	0,0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	418343	91,1	459839	90,5	41496	-0,6
Валовий прибуток (збиток)	40923	8,9	49588	9,8	8665	0,9
Інші операційні доходи	68698	15,0	89578	17,6	20880	2,7

Продовження табл. 3.2.2

Показники	2019 рік		2020 рік		Абсолютний приріст	
	сума, тис.грн	у % до ЧД	сума, тис.грн	у % до ЧД	сума, тис.грн	%
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	65689	14,3	95079	18,7	29390	4,4
Адміністративні витрати	40334	8,8	51102	10,1	10768	1,3
Витрати на збут	38167	8,3	45482	9,0	7315	0,6
Інші операційні витрати	11535	2,5	12599	2,5	1064	0,0
Фінансовий результат від операційної діяльності	19585	4,3	36422	7,2	16837	2,9
Інші фінансові доходи	1631	0,4	1141	0,2	-490	-0,1
Інші доходи	52	0,0	520	0,1	468	0,1
Фінансові витрати	4006	0,9	10022	2,0	6016	1,1
Інші витрати	19	0,0	2356	0,5	2337	0,5
Фінансовий результат до оподаткування	17243	3,8	24998	4,9	7755	1,2
Витрати (дохід) з податку на прибуток	0	0,0	0	0,0	0	0,0
Чистий фінансовий результат	17243	3,8	24998	4,9	7755	1,2

Джерело: сформовано автором на основі дод. Г.

Отже, проведені розрахунки демонструють: якщо збережуться тенденції попередніх років і не вплинуть випадкові фактори, то у 2020 році підприємству

вдасться наростити суму чистого доходу на 48709 тис. грн і довести показник до 507975 тис. грн. При цьому собівартість зросте на 41496 тис. грн і становитиме 459839 тис. грн відповідно і збільшиться валовий прибуток, що дорівнює 49588 тис. грн. Частка доходу від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції у доході зросте на 4,4 %. Як результат, прибуток від операційної діяльності зросте на 16837 тис. грн. Також збільшаться фінансові витрати, та інші витрати – 10022 тис. грн та 2356 тис. грн відповідно. У 2020 році за прогнозами чистий прибуток зросте на 7755 тис. грн і становитиме – 24998 тис. грн.

Експоненціальне згладжування - це вирівнювання динамічних рядів, що дуже коливаються, з метою наступного прогнозування. Цей методом робить прогнози на основі рядів динаміки, що мають помірний зв'язок у часі, і забезпечити більше врахування показників, досягнутих за останні роки [48, с. 11-17]. Сутність методу полягає у згладжуванні часового ряду за допомогою зваженої плинної середньої, у якій ваги підпорядковані експоненціальному закону. Кожне згладжене значення розраховується шляхом поєднання попереднього згладженого значення і поточного значення часового ряду. Розрахунок здійснюється за формулою:

$$\hat{Y}_{t+1} = k * Y_t + (1 - k) * \hat{Y}_t, \text{ де} \quad (3.2)$$

\hat{Y}_{t+1} – прогноз на наступний період;

Y_t – дані для прогноза на поточний період;

k – коефіцієнт згладжування ряду;

\hat{Y}_t – значення прогноза на поточний період.

Хольт розвинув модель простого експоненціального згладжування (прочитав статтю про модель прогнозу "Просте експоненціальне згладжування") і додав в неї тренд. Метод Хольта використовується для прогнозування часових рядів, коли є тенденція до зростання або падіння значень часового ряду. Якщо

часовий ряд має тенденцію до зростання або падіння, то разом з оцінкою поточного рівня ряду (як в простому експоненціальному згладжуванні) варто виділити тренд [25, с. 4] . Для управління рівнем і нахилом в моделі Хольта вводиться 2 коефіцієнта згладжування - коефіцієнт згладжування ряду і тренда.

Перевагою даного методу є точність, що збільшується зі збільшенням числа рівнів динамічного ряду, недоліком - немає точного методу для вибору оптимальної величини параметра згладжування α .

Застосуємо метод Хольта для ПрАТ «Комбінат «Тепличний», розрахунки подані в табл. 3.3 та 3.4.

Таблиця 3.3

Прогноз за методом експоненціального згладжування з трендом Хольта для обсягу чистого доходу від реалізованої продукції ПрАТ «Комбінат «Тепличний» на 2020-2021 рр., тис.грн

Рік	Обсяг чистого доходу від реалізації продукції, тис.грн	Експоненціально згладжений ряд	Значення тренду	Період прогнозу	Прогноз, тис.грн
2012	200824	200824	0		
2013	211489	206157	3200		
2014	270018	236488	19478		
2015	367407	292208	41224		
2016	346824	298904	20507		
2017	450140	364269	47421		
2018	449973	383410	30453		
2019	459266	406111	25802		
2020				1	431913
2021				2	457715

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Таблиця 3.4

**Прогноз за методом експоненціального згладжування з трендом
Хольта для обсягу адміністративних витрат ПрАТ «Комбінат «Тепличний»
на 2020-2021 рр., тис.грн**

Рік	Обсяг адміністративних витрат, тис.грн	Експоненціально згладжений ряд	Значення тренду	Період прогнозу	Прогноз, тис.грн
2012	13411	13411,0	0,0		
2013	16002	14706,5	777,3		
2014	14760	14344,6	93,8		
2015	18710	16480,4	1319,0		
2016	19850	17505,7	1142,8		
2017	24585	20474,0	2238,1		
2018	32207	25221,4	3743,7		
2019	40334	30905,9	4908,1		
2020				1	35814
2021				2	40722

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Всі інші статті, що відображаються у Звіті про фінансові результати прораховані аналогічним методом та подані в наступній таблиці 3.2.5.

Таблиця 3.5

Звіт про фінансові результати ПрАТ «Комбінат «Тепличний» за 2019-2021 рр., тис.грн

Стаття	Код рядка	2019 рік	2020 рік	2021 рік	Абсолютний приріст
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	459266	431913	457715	-1551
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	418343	394045	418227	-116

Продовження табл. 3.5

Стаття	Код рядка	2019 рік	2020 рік	2021 рік	Абсолютний приріст
Валовий прибуток	2090	40923	37868	39488	-1435
Інші операційні доходи	2120	68698	66529	70836	2138
Адміністративні витрати	2130	40334	38814	40722	388
Витрати на збут	2150	38167	38398	36656	-1511
Інші операційні витрати	2180	11535	10725	11403	-132
Фінансовий результат від операційної діяльності	2190	19585	16460	21543	1958
Інші фінансові доходи	2220	1631	2443	1808	177
Інші доходи	2240	52	41	20	-32
Фінансові витрати	2250	4006	3268	4232	226
Інші витрати	2270	19	89	713	694
Фінансовий результат до оподаткування	2290	17243	15587	18426	1183
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0	0	0
Чистий фінансовий результат	2350	17243	15587	18426	1183

Джерело: авторська розробка

Отже, за методом Хольта фінансовий результат у прогнозних 2020 та 2021 роках становитиме 15587 тис.грн та 18426 тис.грн.

Метод екстраполяції (екстраполяція - поступальний рух) - планування за відсутності загроз з боку конкурентів і надія на те, що розвиток у майбутньому відбуватиметься зі збереженням показників, темпів і пропорцій, досягнутих на момент розробки плану.

При екстраполяційному методі планування проміжні і кінцеві значення планових показників визначаються на основі їхньої динаміки в минулому з припущенням того, що темпи і пропорції, що їх досягнуть на момент розробки плану, буде збережено і в майбутньому [11, с.70].

Лінійна функція прогнозу прибутку ПрАТ «Комбінат «Тепличний», за методом простої екстраполяції тренду має вигляд [3, с. 238]:

$$Y = a + b*t, \text{ де} \quad (3.3)$$

де t – період спостереження.

Отож, спрогнозуємо фінансові результати для досліджуваного підприємства на ступні 3 роки. Для цього підставимо в рівняння (3.3) замість залежної змінної Y обсяг чистого прибутку підприємства, замість незалежної змінної t – порядковий номер року. Провівши регресійний аналіз та отримавши значення параметрів a і b (рис. 3.1), наше рівняння тренду матиме наступний вигляд:

$$\text{Чистий дохід від реалізації} = 41920*t + 155852.$$

Аналогічно знаходимо рівняння тренду, що відображає залежність для інших статей:

- Собівартість реалізованої продукції = $36130*t + 15721$;
- Інші операційні доходи = $6654,1*t + 24285$;
- Адміністративні витрати = $3572,6*t + 6405,5$;
- Витрати на збут = $4595,8*t + 7559,6$;
- Інші операційні витрати = $938,31*t + 4349,1$;
- Інші фінансові доходи = $-243,55*t + 5720,2$;
- Інші доходи = $51,61*t + 7,4$;
- Інші витрати = $-71,86*t + 898$;
- Фінансові витрати = $411,48*t - 345,14$.

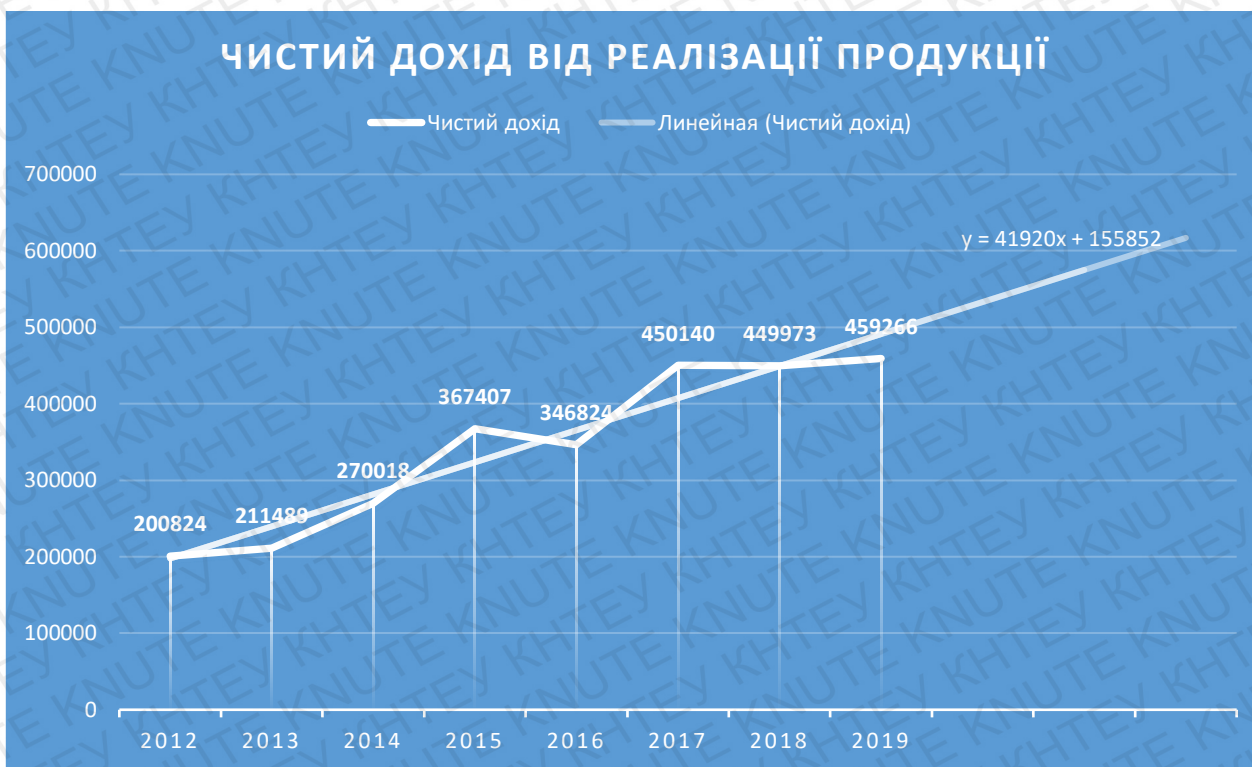


Рис. 3.2.1. Прогнозування чистого доходу від реалізації продукції ПрАТ «Комбінат «Тепличний» на 2020-2022 рр., тис.грн

Джерело: сформовано автором на основі дод. А, Б, В, Г.

Підставивши в рівняння замість значення t порядковий номер років, отримаємо прогнозовані значення фінансової діяльності підприємства на 2020-2022 роки.

Результати, отримані за допомогою методу простої екстраполяції тренду, свідчать про те, що ПрАТ «Комбінат «Тепличний» збільшить обсяг чистого прибутку у прогнозованих періодах. Табл. 3.6 показує, що за незмінних умов господарської діяльності підприємства показники будуть покращуватись, що вже у 2022 році чистий фінансовий результат становитиме 30487 тис.грн.

Таблиця 3.6

**Прогнозування методом простої екстраполяції тренду для ПРАТ
«Комбінат «Тепличний» на 2020-2022 рр., тис.грн**

Стаття	Код рядка	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	459266	533132	575052	616972
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	418343	476891	513021	549151
Валовий прибуток	2090	40923	56241	62031	67821
Інші операційні доходи	2120	68698	63457	73009	81826
Адміністративні витрати	2130	40334	38559	42132	45704
Витрати на збут	2150	38167	48922	53518	58113
Інші операційні витрати	2180	11535	12794	13732	14671
Фінансовий результат від операційної діяльності	2190	19585	19423	25658	31159
Інші фінансові доходи	2220	1631	3529	3285	3042
Інші доходи	2240	52	472	524	575
Фінансові витрати	2250	4006	3358	3770	4181
Інші витрати	2270	19	251	179	108
Фінансовий результат до оподаткування	2290	17243	19815	25518	30487
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0	0	0
Чистий фінансовий результат	2350	17243	19815	25518	30487

Джерело: авторська розробка

Чистий дохід від реалізації продукції зростає від 459266 тис.грн за 2019 рік до 616972 тис.грн за 2020 рік, відповідно зростає і обсяг собівартості реалізованої

продукції до 549151 тис.грн у прогнозованому 2022 році. Всі інші показники також збільшать свої обсяги, окрім – інші фінансові доходи та інші витрати.

Застосуємо наступний метод - метод цільового планування прибутку дозволяє забезпечити ув'язку планової суми прибутку з потребами в ній підприємства для реалізації свого економічного і соціального розвитку [43]. Основою цього методу є попереднє визначення мінімально необхідної суми чистого прибутку, достатнього для погашення довгострокових кредитів, задоволення потреб підприємства у коштах для виплати дивідендів, здійснення соціальних виплат працівникам, а також накопичення коштів, необхідних підприємству для власного розвитку.

Для складання проектного звіту про фінансові результати ПрАТ «Комбінат «Тепличний» на 2020 рік маємо наступні дані. Середньорічний темп росту обсягу реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) становитиме 6 %. Підставою для цього припущення є динаміка продажу продукції за останні 3 роки. Величина непрямих податків є незмінною. Прогнозована собівартість реалізованої продукції зростає пропорційно обсягу реалізації продукції. Адміністративні витрати збільшаться на 10 %, а витрати на збут на – залишаться незмінними. Інші операційні доходи і витрати змінюються пропорційно обсягу продажів. Інші доходи та витрати підприємство залишить на рівні 2019 року. Інші фінансові доходи планується підвищити на 10%.

Складений проектний звіт про фінансові результати представлені у табл.

3.7.

Таблиця 3.7

**Прогнозний звіт про фінансові результати ПрАТ «Комбінат
«Тепличний» на 2020 рік, тис.грн**

Стаття	Код рядка	2019 рік	2020 рік	Абсолютний приріст
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	459266	486822	27556
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	418343	443444	25101
Валовий прибуток	2090	40923	43378	2455
Інші операційні доходи	2120	68698	72820	4122
Адміністративні витрати	2130	40334	44367	4033
Витрати на збут	2150	38167	38167	0
Інші операційні витрати	2180	11535	11535	0
Фінансовий результат від операційної діяльності	2190	19585	22129	2544
Інші фінансові доходи	2220	1631	1794	163
Інші доходи	2240	52	55	3
Фінансові витрати	2250	4006	4246	240
Інші витрати	2270	19	19	0
Фінансовий результат до оподаткування	2290	17243	19713	2470
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0	0
Чистий фінансовий результат	2350	17243	19713	2470

Джерело: авторська розробка

Отже, за розрахунками табл.3.7 підприємство під впливом прийнятих заходів має можливість у прогнозованому році значно збільшити прибутковість своєї діяльності з 17243 тис.грн до 19713 тис.грн.

ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

Розглянуті нами теоретичні і практичні аспекти управління прибутком виробничого підприємства дають можливість зробити наступні висновки.

Прибуток являється найважливішою фінансовою категорією, яка виконує ряд важливих функцій і відображає позитивний фінансовий результат господарської діяльності підприємства, характеризує ефективність виробництва і в кінцевому рахунку свідчить про обсяг і якість виробленої продукції, стан продуктивності праці, рівень собівартості.

В ринковій економіці прибуток є рушійною силою і основною метою підприємств та є джерелом оновлення виробничих фондів.

Прибуток, як головний фінансовий результат діяльності підприємства, формується поступово протягом фінансово-господарського року від усіх видів звичайної та незвичайної діяльності і є системою прибутків і доходів.

Проаналізувавши визначення категорії “прибуток”, нами було виділено наступне визначення: прибуток - це важливий показник фінансових результатів діяльності, що забезпечує розвиток підприємства та визначається шляхом вирахування суми витрат на виробництво продукту господарської діяльності з виручки від реалізації цього ж продукту.

Прибуток підприємства формується за рахунок трьох основних джерел: продаж(реалізація) продукції, продаж іншого майна, позареалізаційні операції.

Управління прибутком включає в себе управління формуванням та розподілом прибутку.

Розподіл прибутку являється складовою та невід’ємною частиною загальної системи розподільних відносин підприємств. Конкретні форми і методи розподілу прибутку постійно видозмінюються і розвиваються з розвитком суспільного відтворення і з зміною задач і цілей, що стоять перед економікою.

Кожний етап в взаємовідносинах між бюджетом і підприємством з приводу розподілу прибутку породжує нові форми і методи цього розподілу.

Динаміка обсягів доходів ПрАТ «Комбінат «Тепличний» мають тенденцію до збільшення. Всі показники у 2019 році порівняно з 2018 роком набули позитивної динаміки, окрім показника “інші доходи”. Загальний обсяг витрат протягом досліджуваних років зростав і у 2019 році зріс на 3% і став дорівнювати 512404 тис.грн. Дане підприємство має незрозумілу ситуацію з прибутком від операційної діяльності, через те що не отримує прибутку з основного виду діяльності.

Рентабельність підприємства – найбільш узагальнюючий показник його діяльності. В ньому синтезуються всі фактори виробництва і реалізації продукції, оборотність господарських коштів і позареалізаційних фінансових результатів.

Показники рентабельності більш повно ніж прибуток, відображають кінцеві результати господарювання, тому що їх величина показує співвідношення факту з дійсними або використаними ресурсами. Їх використовують для оцінки діяльності підприємства і як інструмент в інвестиційній політиці та ціноутворенні.

Рентабельність ПрАТ «Комбінат «Тепличний» за всіма показниками має найкращі результати у 2017 році. Це обумовлено тим, що підприємство за досліджуваний період отримало найбільший чистий прибуток саме у 2017 році.

Головною метою політики управління прибутком є забезпечення зростання добробуту підприємства, підвищення його ринкової вартості. У процесі діяльності підприємство повинно проводити політику максимізації прибутку, що охоплює управління формуванням прибутком; управління розподілом прибутку.

Для того, щоб підприємства України в сучасних ринкових умовах працювали стабільно та отримували прибуток, можна запропонувати такі основні чинники його збільшення:

1. Нарощення обсягів виробництва і реалізації продукції.
2. Здійснення заходів щодо підвищення продуктивності праці своїх працівників та застосування системи участі працівників у прибутках підприємства.
3. Зменшення витрат на виробництво продукції або застосування сучасних методів управління витратами, однією з яких є управлінський облік.
4. Кваліфіковане здійснення цінової політики, оскільки на ринку діють переважно вільні (договірні) ціни.
5. Грамотна побудова договірних відносин з постачальниками, посередниками, покупцями.
6. Покращення системи маркетингу на підприємстві, потрібно згрупувати свою продукцію за ознакою рентабельності і зосередити увагу на тій продукції, яка є високорентабельною.
7. Удосконалення продукції з середнім рівнем рентабельності, а низкорентабельну зняти з виробництва.
8. Організація виробничого процесу таким чином, щоб він був пристосований до швидкої переналадки.
9. Постійне проведення наукових досліджень аналізу ринку, поведінки споживачів і конкурентів.
10. Продаж зайвого устаткування та іншого майна або здача його в оренду [40].

Запропоновані заходи можуть використовуватися підприємствами для підвищення обсягів прибутку своєї діяльності.

Отже, можна зробити висновок, що значення прибутку полягає в тому, що він відбиває кінцевий фінансовий результат підприємства і в той же час він є основним елементом фінансових ресурсів підприємства.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Адам С. Дослідження про природу і причини багатства народів / Сміт Адам. – Київ: Ексмо, 2016. – 1056 с.
2. Алексеєнко Л.М. Економічний тлумачний словник: власність, приватизація, ринок цінних паперів / Л.М. Алексеєнко, В.М. Олексієнко. – Тернопіль: Астон, 2010. – 672 с.
3. Амбарчян М. С. Прогнозування показників фінансової звітності банків на основі методів екстраполяції трендів / М. С. Амбарчян // Фінанси, облік і аудит. КНЕУ ім. Вадима Гетьмана. – 2012. – № 20. – С. 236-244.
4. Бабенко А.Г., Копитова М.С. Прибуток підприємства: дослідження теоретичних аспектів / А.Г. Бабенко, М.С. Копитова // Культура народів Причорномор'я. — 2011. — № 207. — С. 83-86.
5. Бандурка О. М. Фінансова діяльність підприємств. - Київ. - «Либідь», 2013.
6. Баранцева С. Стратегія управління прибутком як регулятор діяльності підприємства / С. Баранцева // Торгівля і ринок України, 2008. – № 14. – Т. 2. – С. 81–86.
7. Безбородова Т.В. Удосконалення механізму управління фінансовими ресурсами підприємств / Т.В. Безбородова // Держава та регіони. – 2009. – № 7. – С. 25–26.
8. Біла О.Г. Фінанси підприємств : навч. посібник / О.Г. Біла. – Львів: Магнолія, 2009. – 383 с.
9. Блонська В. І. Вдосконалення формування та використання прибутку підприємства / В. І. Блонська, О. І. Вужинська // Науковий вісник НЛТУ України. – 2008. – № 18.1. – С. 122–128.

10. Брігхем Є.Ф. Основи фінансового менеджменту: Підручник: Пер. з англ. – К.: Молодь, 1997. – 1000 с.
11. Брітченко І.Г., Князевич А.О. Контролінг : навч. посіб. Рівне : Волинські обереги, 2015. – 280 с.
12. Великий Ю. М., Чвартацька О. В. Теоретичні основи фінансового планування та прогнозування на підприємстві. Ефективна економіка. 2018. № 11. – URL: <http://www.economy.nauka.com.ua/?op=1&z=6641>
13. Вороніна В.Л. Концептуальні аспекти формування системи управління прибутком торговельного підприємства та організація її обліково-аналітичного забезпечення / В.Л. Вороніна // Науковий вісник Херсонського державного університету. – 2014. – Випуск 8. Частина 1. – С. 66–71.
14. Гайдаєнко О., Сейрік О. Регулювання рентабельності активів на прикладі ТОВ “Таврія-в”. Облік.Економіка.Менеджмент: міжнародний збірник наукових праць, м.Луцьк, 2017, С.143-150.
15. Глен А. Велш, Деніел Г. Шорт. «Основи фінансового обліку» / Г. А. Велш, Д. Г. Шорт ; пер.з англ. О. Мінін, О. Ткач. - К. : Основи, 2010. - 943 с.
16. Денисенко Т.А. Облік і економічний аналіз фінансових результатів діяльності підприємства — Режим доступу : http://www.vtei.com.ua/konfa/27_03/3/10.pdf
17. Економічний аналіз: Навч. посібник / М.А Болюх, В.З. Бурчевський, М. І. Горбаток; За ред. акад. НАНУ, проф. М.Г. Чумаченко. — К.: КНЕУ, 2014. — 540 с.
18. Економічний словник-довідник / За ред. С.В. Мочерного. – Київ: Феміна, 2010. – 368 с.
19. Завідна Л.Д. Моделювання фінансової стратегії підприємства готельного господарства / Л.Д. Завідна // Економіка та управління підприємствами. – 2018. – № 2 (36) – С.207-208.

20. Загородній А.Г. Фінансовий словник. – 4-те вид., випр. та доп. / Загородній А.Г., Вознюк Г.Л., Смовженко Т.С. – К. : Т-во «Знання», КОО; Л.: Вид-во Львів. банк. ін.-ту НБУ. – 566 с.
21. Зінченко, О.А. Стратегія управління якістю прибутку підприємства [Текст] / О.А. Зінченко // Актуальні проблеми економіки. - 2011. - № 9. - С. 124-129.
22. Ільчук М.М. Підприємницька діяльність та агробізнес / За ред. М.М. Ільчука, Т.Д. Іщенко. – К. : Вища освіта, 2009. – 543 с.
23. Кіндзерська Н. Методи планування прибутку на підприємстві. Всеукраїнська студентська науково-технічна конференція “Природничі та гуманітарні науки. Актуальні питання”. С.67. URL: http://elartu.tntu.edu.ua/bitstream/123456789/10205/2/Conf_2011v2_Kindzerska_N-Metody_planuvannia_prybutku_67.pdf
24. Кірсанова Т.О. Проблеми та перспективи фінансового планування на підприємстві / Т.О. Кірсанова, Н.А. Дьяченко // Вісник СумДУ (Серія «Економіка»). – 2011. – № 4. – С. 48–57.
25. Кобець С.П. Застосування адаптивних моделей для прогнозування чистого доходу від реалізації продукції. Електронне наукове фахове видання “Ефективна економіка”. 2019. № 4. с.4
26. Кононенко, О. Аналіз фінансової звітності [Текст] / О. Кононенко, О. Маханько. – Х. : Фактор, 2008. – 208 с.
27. Кудренко Н.В., Маслюченко Д.І. Формування і розподіл прибутку. Глобальні та національні проблеми економіки. – 2017. – № 20. – с.983
28. Кундицький О.О. Про прибуток як основне джерело заощаджень підприємств / О.О. Кундицький // Науковий вісник : зб. наук.-техн. пр. – Львів : НЛТУУ, 2010. – Вип. 20.13. – С. 151–156.

29. Мазаракі А.А. Економіка торговельного підприємства: підручник для вузів / Мазаракі А.А., Ушакова Н.М., Ліготенко Л.О.; під ред. проф. Н.М. Ушакової. — К.: Хрещатик, 1999. — 800 с.
30. Морщенок Т.С., Задорожня В.О. Економічна сутність прибутку підприємства та його роль в умовах ринкової економіки / Т.С. Морщенок, В.О. Задорожня // Вісник ОНУ імені І.І.Мечникова. - № 4/2, 2013. - с. 172- 175.
31. Одінцева Т.М., Невмержицька О.В., Чаус І.В. СVP- аналіз як інструмент управління фінансовими результатами підприємства. Фінансовий простір.2013. №1 (9). С. 90-95.
32. Основи економічних знань: навч. посіб. / А.С.Гальчинський, П.С. Єщенко, Ю.І. Палкін. – 2-ге вид., перероб. і допов. – К. : Вища школа, 2011. – 543 с.
33. Осовська Г.В. Економічний словник / Г.В. Осовська, О.О. Юшкевич, Й.С. Завадський. – К. : Кондор, 2009. – 358 с.
34. Офіційний сайт ПрАТ “Комбінат “Тепличний” — Режим доступу : <http://teplichny.pat.ua/>.
35. Панченко І.А. Функції прибутку: значення для забезпечення економічного розвитку суб’єктів господарювання / І.А. Панченко : [Електронний ресурс]. – URL : <http://eztuir.ztu.edu.ua/3475/1/71.pdf>
36. Побережець О.В. Оцінка методів планування результатів діяльності промислового підприємства / О.В. Побережець // Ринкова економіка: сучасна теорія і практика управління. – 2016. – № 2 (33) – С.73-85.
37. Національне положення (стандарт) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності»: наказ Міністерства фінансів України від 07.02.2013 р. № 73 // Офіційний вісник України. – 2013. – № 19. – 97 с.

38. Попович Д.В., Славчаник О.Р. Улосконалення системи управління прибутком як умови ефективного функціонування підприємства. Молодий вчений 2018 № 2 (54). С. 746-748 (52)
39. Правдюк Н.Л. Рентабельність операційної діяльності підприємства: обліково-аналітичний аспект. Всеукраїнський науково-виробничий журнал “Економіка. Фінанси. Менеджмент: актуальні питання науки і практики”.2018. № 40. с.125-141.
40. Романова Т.В. Чинники, що впливають на збільшення прибутку підприємств України в сучасних умовах. Електронний журнал “Ефективна економіка”. 2015. № 4 (23)
41. Савицька О.М. Ефективність діяльності та управління підприємством: особливості використання теорії, методології та результативності аналітичних досліджень. Електронне наукове фахове видання “Ефективна економіка”. – 2019. – № 6 . – С. 1-12.
42. Синицький А.А. Аналіз методів планування операційного прибутку промислового підприємства — Режим доступу : <http://intkonf.org/sinitskiy-aa-analiz-metodiv-planuvannya-operatsiynogo-pributku-promislovogo-pidpriemstva/>
43. Сілакова Г.В. Методи фінансового планування на підприємстві / Г. В. Сілакова, О. А. Базіченко. – [Електронний ресурс] – Режим доступу : <http://enuftir.nuft.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/10326/1/20.pdf>
44. Фаріон В.Я. Аналітична оцінка ділової активності та рентабельності підприємств / Фаріон В.Я. // Інноваційна економіка. Наукововиробничий журнал – 2013. – № 10. – С. 27-33
45. Філімоненков О.С. Фінанси підприємств : Навч. посібник / О.С. Філімоненков. – К. : Кондор, 2012. – 400 с.
46. Хохлов М.П. Сутність фінансового планування та прогнозування діяльності суб’єкта підприємництва як фактор підвищення фінансової стійкості /

М.П. Хохлов, Ю.М. Великий, І.С. Люшненко // Глобальні та національні проблеми економіки. – 2017. – Випуск 18. – С. 313–316.

47. Шмиголь Н. М. Аналіз методів формування доходів підприємства в ринковій економіці / Н. М. Шмиголь // Держава та регіони. – 2010. – № 2. – С. 233-236. (53)

48. Яренко А.В. Систематизація кількісних методів прогнозування кон'юнктури ринку в маркетингових дослідженнях. Вісник КНУТД. 2015. – №3 (87). с. 11-17

49. Бабо А. Прибыль / Бабо А. ; [пер. с фр. Е.П. Островской]. – [4-е изд., испр.]. – М. : Группа «Прогресс» : Универс, 1993. – 175 с.

50. Бланк И. А. Управление прибылью / И. А. Бланк. – К. : Ника-Центр, 2007. – 768 с.

51. Ищенко Е. Прибыль как критерий эффективности функционирования предприятия / Е. Ищенко. – Экономист, 2005. – № 8. – С. 90–92.

52. Ковалева А.М. Финансы: учеб. пособие. 2005. – 384 с.

53. Нейман А.М.. Д.Фишер и его роль в развитии экономической теории и экономического анализа / А.М. Нейман // Экономический анализ: теория и практика // Научно-практический и аналитический журнал. – 2010. - №2

ДОДАТКИ

Додаток А

		Дата (рік, місяць, число)	Коди
Підприємство	ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛИЧНИЙ"	за ЄДРПОУ	01.01.2017 05528361
Територія		за КОАТУУ	3221255600
Організаційно-правова форма господарювання	Публічне акціонерне товариство	за КОПФГ	112
Орган державного управління		за СПОДУ	
Вид економічної діяльності	Вирощування овочів і баштанних культур, коренеплодів і бульбоплодів	за КВЕД	01.13
Середня кількість працівників ¹	648		
Одиниця виміру	тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Адреса, телефон	Теплична,2, смт Калинівка, Броварський, Київська область, 07443, 04504 79115		
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами бухгалтерського обліку)			
за міжнародними стандартами фінансової звітності			v

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31.12.2016 р.**

		Форма N 1	Код за ДКУД	1801001
Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	
1	2	3	4	
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:				
первісна вартість	1000	21	19	
накопичена амортизація	1001	42	44	
Незавершені капітальні інвестиції	1002	21	25	
знос	1005	0	0	
Основні засоби:	1010	186072	185126	
первісна вартість	1011	336289	347270	
знос	1012	150217	162144	
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	
первісна вартість	1016	0	0	
знос	1017	0	0	
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	
первісна вартість	1021	0	0	
накопичена амортизація	1022	0	0	
Довгострокові фінансові інвестиції, які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	
інші фінансові інвестиції	1035	22683	22683	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	335	193	
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	
Гудвіл	1050	0	0	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	
Інші необоротні активи	1090	0	0	
Усього за розділом I	1095	209111	208021	
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	31767	37921	

II. Оборотні активи			
Запаси	1100	31787	37921
Виробничі запаси	1101	31787	37921
Незавершене виробництво	1102	0	0
Готова продукція	1103	0	0
Товари	1104	0	0
Поточні біологічні активи	1110	23274	26804
Депозити перестраховання	1115	0	0
Векселі одержані	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	20085	52233
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	20581	14109
з бюджетом	1135	2	1574
у тому числі з податку на прибуток	1138	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	19480	11575
Поточні фінансові інвестиції	1180	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	91515	85915
Готівка	1168	255	133
Рахунки в банках	1167	91260	85782
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0
у тому числі в:		0	0
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	0
Усього за розділом II	1195	206894	229931
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	415795	437952

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	12188	12188
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (неокритий збиток)	1420	382798	406162
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0
Усього за розділом I	1495	394984	418348
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0

Довгострокові забезпечення	1520	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0
Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0
Призовий фонд	1540	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	0	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Векселі видані	1605	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	99	27
за розрахунками з бюджетом	1620	1939	1708
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	3009	1650
за розрахунками з оплати праці	1630	7089	6013
за одержаними авансами	1635	1510	1485
за розрахунками з учасниками	1640	83	81
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	6702	8369
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	380	273
Усього за розділом III	1695	20811	19604
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	415795	437952

Примітки: д/н

Керівник

Чернишенко В.І.

Головний бухгалтер

(підпис)

Веромейчикова В.М.

(підпис)

		Дата (рік, місяць, число)	Коди
Підприємство	ПУБЛІЧНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛИЧНИЙ"	за ЄДРПОУ	01.01.2017 05528381

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2016 р.

I. Фінансові результати

Стаття	Код рядка	Форма N 2 Код за ДКУД 1801003	
		За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	346824	367407
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховування	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(320255)	(335297)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	(0)	(0)
Валовий:		26569	32110
прибуток	2090		
збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	42132	99063
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	30481	71717
Адміністративні витрати	2130	(19850)	(18710)
Витрати на збут	2150	(25271)	(28113)
Інші операційні витрати	2180	(8937)	(7766)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	(0)	(0)
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	(0)	(0)
Фінансовий результат від операційної діяльності:		14643	78584
прибуток	2190		
збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	8695	9258
Інші доходи	2240	27	79
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(0)	(1273)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(1)	(77)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0

Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування:		23364	86571
прибуток	2290		
збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат:		23364	86571
прибуток	2350		
збиток	2355	(0)	(0)

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	23364	86571

III. Елементи операційних витрат

Матеріальні затрати	2500	225803	194328
Витрати на оплату праці	2505	79268	78062
Відрахування на соціальні заходи	2510	16498	24515
Амортизація	2515	14917	15528
Інші операційні витрати	2520	7550	5736
Разом	2550	343832	316169

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Середньорічна кількість простих акцій	2600	48743488	48743488
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	48743488	48743488
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0.48	1.77
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0.48	1.77
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Примітки: д/н

Керівник

Чернишенко В.І.

Головний бухгалтер

(підпис)

Веромейчикова В.М.

(підпис)

Додаток Б

		Дата (рік, місяць, число)	Коди
Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛИЧНИЙ"	за ЄДРПОУ	01.01.2018 05528361
Територія		за КОАТУУ	3221255600
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОПФГ	230
Орган державного управління		за СПОДУ	
Вид економічної діяльності	Вирощування овочів і баштанних культур, коренеплодів і бульбоплодів	за КВЕД	01.13
Середня кількість працівників	841		
Одиниця виміру	тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Адреса, телефон	Теплична,2, смт Калинівка, Броварський, Київська область, 07443, 04594 79115		
Складено (зробити позначку "V" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами бухгалтерського обліку)			
за міжнародними стандартами фінансової звітності			v

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31.12.2017 р.

		Форма N 1	Код за ДКУД	1801001
Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	
1	2	3	4	
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:				
первісна вартість	1000	19	18	
накопичена амортизація	1001	44	46	
Незавершені капітальні інвестиції	1002	25	28	
Основні засоби:	1005	0	0	
первісна вартість	1010	185126	248779	
знос	1011	347270	425494	
Інвестиційна нерухомість:	1012	182144	176715	
первісна вартість	1015	0	0	
знос	1016	0	0	
Довгострокові біологічні активи:	1017	0	0	
первісна вартість	1020	0	0	
накопичена амортизація	1021	0	0	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1022	0	0	
інші фінансові інвестиції	1030	0	0	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1035	22683	22683	
Відстрочені податкові активи	1040	193	112	
Гудвіл	1045	0	0	
Відстрочені аквізиційні витрати	1050	0	0	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1060	0	0	
Інші необоротні активи	1065	0	0	
Усього за розділом I	1090	0	0	
Усього за розділом I	1095	208021	271592	
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	37921	92659	

Виробничі запаси	1101	37921	92659
Незавершене виробництво	1102	0	0
Готова продукція	1103	0	0
Товари	1104	0	0
Поточні біологічні активи	1110	26604	26722
Депозити перестраховання	1115	0	0
Векселі одержані	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	52233	42891
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	14109	25515
з бюджетом	1135	1574	10878
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	11675	353
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	85915	72555
Готівка	1166	133	133
Рахунки в банках	1167	85782	72422
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0
у тому числі в:		0	0
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	0
Усього за розділом II	1195	229931	271371
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	437952	542983

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	12188	12188
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	408162	465677
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0
Усього за розділом I	1405	418348	477883
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0

Довгострокові забезпечення	1520	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0
Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0
Страхові резерви, у тому числі:	1530	0	0
резерв довгострокових зобов'язань; (на початок звітного періоду)	1531	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат; (на початок звітного періоду)	1532	0	0
резерв незароблених премій; (на початок звітного періоду)	1533	0	0
інші страхові резерви; (на початок звітного періоду)	1534	0	0
Інвестиційні контракти;	1535	0	0
Призовий фонд	1540	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	0	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Векселі видані	1605	0	0
Поточна кредиторська заборгованість: за довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
за товари, роботи, послуги	1615	27	39279
за розрахунками з бюджетом	1620	1706	2027
за у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0
за розрахунками зі страхування	1625	1650	1949
за розрахунками з оплати праці	1630	6013	7292
за одержаними авансами	1635	1485	4537
за розрахунками з учасниками	1640	81	66
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	8369	9568
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	273	382
Усього за розділом III	1695	19604	65100
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	437952	542983

Примітки: д/н

Керівник

Чернишенко В.І.

Головний бухгалтер

(підпис)

Веромейчикова В.М.

(підпис)

		Дата (рік, місяць, число)	Коди
Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛИЧНИЙ"	за ЄДРПОУ	01.01.2018 05528361

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2017 р.

I. Фінансові результати

Стаття	Код рядка	Форма N 2 Код за ДКУД 1801003	
		За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	460140	346824
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(404195)	(320255)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	(0)	(0)
Валовий:		45945	26589
прибуток	2090		
збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	84337	42132
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	71755	30481
Адміністративні витрати	2130	(24585)	(19850)
Витрати на збут	2150	(40146)	(25271)
Інші операційні витрати	2180	(9712)	(8937)
Витрат від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	(0)	(0)
Витрат від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	(0)	(0)
Фінансовий результат від операційної діяльності:		55839	14643
прибуток	2190		
збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	4482	8695
Інші доходи	2240	42	27
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(459)	(0)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(369)	(1)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	59515	23364
збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	59515	23364
збиток	2355	(0)	(0)

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	59515	23364

III. Елементи операційних витрат

Матеріальні затрати	2500	328195	225803
Витрати на оплату праці	2505	101561	79266
Відрахування на соціальні заходи	2510	21173	16496
Амортизація	2515	16535	14917
Інші операційні витрати	2520	11174	7550
Разом	2550	478638	343832

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Середньорічна кількість простих акцій	2600	48743488	48743488
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	48743488	48743488
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	1.22	0.48
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	1.22	0.48
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Примітки: д/н

Керівник

Чернишенко В.І.

(підпис)

Головний бухгалтер

Веромейчикова В.М.

(підпис)

Додаток В

		Дата (рік, місяць, число)	Коди 01.01.2019
Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛИЧНИЙ"	за ЄДРПОУ	05528361
Територія	Київська область	за КОАТУУ	3221255600
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОПФГ	230
Вид економічної діяльності	Вирощування овочів і баштанних культур, коренеплодів і бульбоплодів	за КВЕД	01.13
Середня кількість працівників ¹	632		
Одиниця виміру	тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Адреса, телефон	Теплична,2, смт Калинівка, Броварський, Київська область, 07443, 04594 79115		
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами бухгалтерського обліку)			
за міжнародними стандартами фінансової звітності			
			v

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31.12.2018 р.

		Форма N 1	Код за ДКУД	1801001
Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	
1	2	3	4	
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи:	1000	18	3	
первісна вартість	1001	46	30	
накопичена амортизація	1002	28	27	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	0	0	
Основні засоби:	1010	248779	303198	
первісна вартість	1011	425494	490948	
знос	1012	176715	187750	
Інвестиційна нерухомість:	1015	0	0	
первісна вартість	1016	0	0	
знос	1017	0	0	
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0	
первісна вартість	1021	0	0	
накопичена амортизація	1022	0	0	
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	
інші фінансові інвестиції	1035	22683	22683	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	112	0	
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	
Гудвіл	1050	0	0	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	
Інші необоротні активи	1090	0	0	
Усього за розділом I	1095	271592	325884	
II. Оборотні активи				
Запаси	1100	92659	121586	
Виробничі запаси	1101	92659	79273	
Незавершене виробництво	1102	0	0	

Незавершене виробництво	1102	0	0
Готова продукція	1103	0	0
Товари	1104	0	0
Поточні біологічні активи	1110	26722	77
Депозити перестраховання	1115	0	0
Векселі одержані	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	42891	14177
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	25515	50398
з бюджетом	1135	10676	748
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	353	547
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	72555	19950
Готівка	1166	133	87
Рахунки в банках	1167	72422	19863
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0
у тому числі в:		0	0
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	0
Усього за розділом II	1195	271371	207481
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	542963	533365

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	12188	12188
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	465677	473989
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0
Усього за розділом I	1495	477863	486155
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0

Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0
Страхові резерви	1530	0	0
у тому числі:	1531	0	0
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0
Інвестиційні контракти:	1535	0	0
Призовий фонд	1540	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	0	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	18707
Векселі видані	1605	0	0
Поточна кредиторська заборгованість за:	1610	0	0
довгостроковими зобов'язаннями			
товари, роботи, послуги	1615	39279	414
розрахунками з бюджетом	1620	2027	2048
у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0
розрахунками зі страхування	1625	1949	2139
розрахунками з оплати праці	1630	7292	7604
за одержаними авансами	1635	4537	4552
за розрахунками з учасниками	1640	66	66
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	9568	11298
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	382	382
Усього за розділом III	1695	65100	47210
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	542963	533385

Примітки: д/н

Керівник

Чернишенко В.І.

Головний бухгалтер

(підпис)

Веромейчикова В.М.

(підпис)

Фінансові витрати	2250	(3445)	(459)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(1118)	(389)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування:		10821	59515
прибуток	2290		
збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат:		10821	59515
прибуток	2350		
збиток	2355	(0)	(0)

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	10821	59515

III. Елементи операційних витрат

Матеріальні затрати	2500	288188	328195
Витрати на оплату праці	2505	136487	101561
Відрахування на соціальні заходи	2510	28807	21173
Амортизація	2515	18824	16535
Інші операційні витрати	2520	9838	11174
Разом	2550	481742	478638

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Середньорічна кількість простих акцій	2600	48743488	48743488
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	48743488	48743488
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0.21	1.22
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0.21	1.22
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Примітки: д/н

Керівник

Чернишенко В.І.

Головний бухгалтер

(підпис)

Веромейчикова В.М.

		Дата (рік, місяць, число)	Коди
Підприємство	ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛИЧНИЙ"	за ЄДРПОУ	01.01.2019 05528381

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2018 р.

I. Фінансові результати

Форма N 2 Код за ДКУД 1801003

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	449943	450140
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховування	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(400082)	(404195)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	(0)	(0)
Валовий: прибуток	2090	49861	45945
збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	54206	84337
у тому числі:	2121	0	0
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2122	51982	71755
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2123	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2130	(32207)	(24585)
Адміністративні витрати	2150	(47457)	(40148)
Витрати на збут	2180	(11685)	(9712)
Інші операційні витрати	2181	(0)	(0)
у тому числі:	2182	(0)	(0)
Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2190	12738	55839
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2195	(0)	(0)
збиток	2200	0	0
Дохід від участі в капіталі	2220	1250	4462
Інші фінансові доходи	2240	1194	42
Інші доходи	2241	0	0
у тому числі:			
Дохід від благодійної допомоги			

Додаток Г

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛИЧНИЙ"	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Територія КАЛІНІВКА	за ЄДРПОУ	2020.01.01
Організаційно-правова форма господарювання Акціонерне товариство	за КОАТУУ	05528361
Вид економічної діяльності Вирощування овочів і баштанних культур коренісплодів і бульбоплодів	за КОПФГ	3221255600
Середня кількість працівників 580	за КВЕД	230
Адреса, телефон Теплична, 2, смт Калинівка, Броварський, Київська область, 07443, 04594 79115		01.13
Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):		
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку		
за міжнародними стандартами фінансової звітності		
v		

Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31.12.2019 р.

Форма № 1

Код за ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	3	0
первісна вартість	1001	30	30
накопичена амортизація	1002	27	30
Незавершені капітальні інвестиції	1005	0	0
Основи засоби	1010	303198	305225
первісна вартість	1011	490948	509528
знос	1012	187750	204303
Інвестиційна нерухомість	1015	0	0
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	0	0
знос інвестиційної нерухомості	1017	0	0
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	0	0
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	22683	22673
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	193
Відстрочені податкові активи	1045	0	0
Гудвіл	1050	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	325884	328091

1	2	3	4
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	121586	106931
<i>Виробничі запаси</i>	1101	79273	79405
<i>Незавершене виробництво</i>	1102	42313	27526
<i>Готова продукція</i>	1103	0	0
<i>Товари</i>	1104	0	0
Поточні біологічні активи	1110	77	60
<i>Депозити перестраховання</i>	1115	0	0
<i>Векселі одержані</i>	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	14177	38898
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	50396	23512
з бюджетом	1135	748	1854
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
<i>Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів</i>	1140	0	0
<i>Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків</i>	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	547	400
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	19950	33964
<i>Готівка</i>	1166	87	123
<i>Рахунки в банках</i>	1167	19863	33841
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
<i>Частка перестраховика у страхових резервах</i>	1180	0	0
у тому числі в:	1181	0	0
<i>резервах довгострокових зобов'язань</i>			
<i>резервах збитків або резервах належних виплат</i>	1182	0	0
<i>резервах незароблених премій</i>	1183	0	0
<i>інших страхових резервах</i>	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	0	0
Усього за розділом II	1195	207481	205619
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	533365	533710

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	12186	12186
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у довідках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	473969	491212
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)
Інші резерви	1433	0	0
Усього за розділом I	1495	486155	503398
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0
Пенсійні зобов'язання	1503	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	0	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	0	0
Довгострокові забезпечення	1520	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0
Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійні допомоги	1526	0	0
Страхові резерви	1530	0	0
у тому числі:	1531	0	0
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв на можливих виплат	1532	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0
Інвестиційні контракти	1535	0	0
Приватний фонд	1540	0	0
Резерв на виплату обсяг-пенсії	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	0	0
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	18707	0
Векселі видані	1605	0	0
Поточні кредиторська заборгованість за:	1610	0	0
товари, роботи, послуги	1615	414	223
розрахунками з бюджетом	1620	2048	2924
у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0
розрахунками зі страхування	1625	2139	2770
розрахунками з оплати праці	1630	7604	10436
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	4552	1451
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	66	0
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	11298	12086
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені казначейські доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	382	422
Усього за розділом III	1695	47210	30312
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	533365	533710

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО "КОМБІНАТ "ТЕПЛОЧНИЦІ" Дата (рік, місяць, число) 2020.01.01
за ЄДРПОУ 05528361

КОДИ
2020.01.01
05528361

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за 2019 рік

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Форма № 2 Код за ДКУД 1801003

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	459266	449943
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховування	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестрахованих у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(418343)	(400082)
Чисті понесені збитки зі страховими виплатами	2070	(0)	(0)
Валовий:	2090	40923	49861
прибуток			
збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестрахованих в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	68698	54206
Дохід від зміни вартості акцій, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	65689	51982
Дохід від використання коштів, виблитої від оподаткування	2123	0	0
Адміністративні витрати	2130	(40334)	(32207)
Витрати на збут	2150	(38167)	(47457)
Інші операційні витрати	2180	(11535)	(11665)
Витрати від зміни вартості акцій, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	(0)	(0)
Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	(0)	(0)
Фінансовий результат від операційної діяльності:	2190	19585	12738
прибуток			
збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	1631	1250
Інші доходи	2240	52	1194
Дохід від благодійної діяльності	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(4006)	(3445)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(19)	(1116)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування:	2290	17243	10621
прибуток			
збиток	2295	(0)	(0)

Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат:	2350	17243	10621
прибуток	2355	0	0

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	17243	10621

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	227552	288186
Витрати на оплату праці	2505	145056	136487
Відрахування на соціальні заходи	2510	29866	28607
Амортизація	2515	17187	18624
Інші операційні витрати	2520	8242	9838
Разом	2550	427903	481742

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	48743488	48743488
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	48743488	48743488
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,35	0,21
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,35	0,21
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Примітка: д/п

Керівник

Чернишівка В.І.

Головний бухгалтер

Веромейчикова В.М.

