

Київський національний торговельно-економічний університет

Кафедра економіки та фінансів підприємства

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

Оцінка ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства

за матеріалами ТОВ «Повний Фарш МС», м. Київ

Студентки 2 курсу, 1м групи,
спеціальності 051 «Економіка»,
спеціалізації «Економіка та
безпека бізнесу»
заочної форми навчання

Ватрушкіна
Олена
Олександрівна

Науковий керівник -
канд. екон. наук, доцент

Ганечко Ірина
Григорівна

Гарант освітньої програми
д-р екон. наук, професор

Блакита Анна
Владиславівна

Київ 2020

ЗМІСТ

ВСТУП	3
РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ ОЦІНКИ ЕФЕКТИВНОСТІ ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА	6
РОЗДІЛ 2. ДІАГНОСТИКА ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «ПОВНИЙ ФАРШ МС»	16
2.1. Оцінка менеджменту персоналу підприємства.....	16
2.2. Аналіз доходів та витрат підприємства «Повний Фарш МС».....	20
2.3. Характеристика фінансового стану ТОВ «Повний Фарш МС».....	24
2.4. Ефективність фінансово-господарської діяльності підприємства.....	29
РОЗДІЛ 3. ШЛЯХИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «ПОВНИЙ ФАРШ МС»	34
ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ	48
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	51
ДОДАТКИ	56

ВСТУП

Актуальність теми. Функціонуючи в ринковій економіці як суб'єкт підприємницької діяльності, кожне підприємство має забезпечувати такий стан своїх фінансових ресурсів, за якого воно стабільно зберігало б здатність безперебійно виконувати свої фінансові зобов'язання перед своїми діловими партнерами, власниками, найманими працівниками. Набуваючи в ринкових умовах не уявної, а справжньої фінансової незалежності, несучи реальну економічну відповідальність за ефективність фінансово-господарської діяльності, підприємства здатні досягти стабільності своєї діяльності лише при суворому додержанні принципів комерційного розрахунку, головним серед яких є зіставлення витрат і результатів, одержання максимального прибутку за мінімальних витрат, підвищення ефективності та результативності. Саме тому виникає необхідність постійно та регулярно проводити аналіз ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства.

Результативність - це ступінь реалізації запланованої діяльності і досягнення запланованих результатів. Ефективність - це взаємовідношення між досягнутим результатом і використаними ресурсами. Дослідження ефективності виробництва дозволяє визначити шляхи зростання продуктивності праці і зниження витрат на оплату праці, зниження витрат на сировину та матеріали виробництва. В умовах ринкової економіки важливою умовою самоокупності та самофінансування підприємства є орієнтація виробництва на споживачів, гнучке пристосування до мінливих умов ринку.

Проблеми оцінювання ефективності фінансово-господарської діяльності висвітлені в роботах таких науковців як: В.Л. Андрущенко, В.Г. Артеменко, Ю.Д. Батрин, Є.О. Вознесенський, Н.М. Гуляєва, А.І. Даниленко, Л.О. Дробозін, І.В.Зятковський, В.М.Івахненко, О.В. Коваленко, В.В. Ковальов, Г.О. Крамаренко, О.В. Павловська, Р. Сміт, О.О.Терещенко, М.І. Ткачук, Р. Фоулк.

Метою випускної кваліфікаційної роботи є дослідження теоретичних основ оцінки фінансово-господарської діяльності підприємства та проведення

аналізу діяльності ТОВ «Повний Фарш МС».

Згідно з поставленою метою у випускній кваліфікаційній роботі були визначені наступні *завдання*:

- сформулювати теоретичні засади оцінювання ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства;
- провести діагностику фінансово-господарської діяльності підприємства;
- розрахувати показники ділової активності, ліквідності та платоспроможності;
- визначити шляхи підвищення ефективності фінансово-господарського стану підприємства;
- розрахувати планові показники відповідно до наведених рекомендацій.

Об'єктом дослідження є процес діагностики ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства ТОВ «Повний Фарш МС».

Предметом дослідження є науково-методичні та практичні засади оцінювання фінансово-господарської діяльності підприємства ТОВ «Повний Фарш МС».

Емпірична база дослідження. Аналітична частина випускної кваліфікаційної роботи виконана за матеріалами ТОВ «Повний Фарш МС» - компанії, яка займається виробництвом якісного м'яса від виробника; виконанням індивідуальних замовлень та комплексне постачання свіжого м'яса для закладів харчування.

Методи дослідження. При вирішенні поставлених завдань застосовувалися діалектичний метод пізнання, логічний та системний підходи, методи економічного аналізу, факторно-аналітичний метод.

Інформаційною базою є законодавчі акти, монографічні дослідження, періодична економічна література, фінансова звітність підприємства ТОВ «Повний Фарш МС».

Практичне значення роботи полягає в наданні результатів всебічної оцінки фінансово-господарської діяльності ТОВ «Повний Фарш МС» та пропозицій щодо підвищення рівня ефективності діяльності.

Для оброблення економічної інформації, побудови таблиць, алгоритмів використано сучасні комп'ютерні технології та пакет прикладних програм Microsoft Excel.

Апробація результатів випускної кваліфікаційної роботи. За результатами дослідження була опублікована наукова стаття «Основні метрики ефективності бізнес-процесів» в збірнику наукових статей студентів КНТЕУ «Економіка та фінанси підприємства», 2020 р.

Структура випускної кваліфікаційної роботи визначена метою й завданнями та включає вступ, три розділи, висновки та пропозиції, список використаних джерел та додатки.

РОЗДІЛ 1

ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ ОЦІНКИ ЕФЕКТИВНОСТІ ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

Під фінансово-господарською діяльністю підприємства розуміють діяльність, яка спрямована на раціональне використання наявних власних і залучених ресурсів з метою отримання доходу у грошовій, матеріальній або нематеріальній формах. Підприємства здійснюють господарську діяльність з метою отримання кінцевого фінансового результату, тому і застосовується поняття фінансово-господарської діяльності. Метою здійснення фінансово-господарської діяльності в ринковій економіці є отримання позитивного фінансового результату за відповідний період. В сучасних ринкових умовах, якщо на кінець фінансового періоду підприємство отримало збиток, наслідком може бути збиток, погіршення показників ліквідності, платоспроможності, фінансової стійкості, ділової активності, прибутковості, рентабельності, і навіть поставити підприємство під загрозу банкрутства [1-2].

Оцінку фінансово-господарської діяльності на даний час здійснюють на основі аналізу даних фінансової звітності із застосуванням різних методів та підходів фінансового аналізу [3]. Інформаційним забезпеченням фінансового аналізу в Україні є законодавчі та нормативні акти, фінансові плани суб'єкта господарювання, бізнес-плани, дані бухгалтерського обліку, форми фінансової звітності (форма №1 «Баланс», форма №2 «Звіт про фінансові результати», форма №3 «Звіт про рух грошових коштів», форма №4 «Звіт про власний капітал», форма №5 «Примітки до річної фінансової звітності» тощо), податкова звітність («декларація про прибуток підприємства»), статистична звітність, матеріали податкових ревізій та аудиторських висновків тощо. Дослідження, які проводяться, доводять, що доцільним є використання різноманітних методів фінансового аналізу у комплексі [3-4].

До основних методів фінансового аналізу відносять горизонтальний, вертикальний, порівняльний, факторний, аналіз відносних показників та

трендовий. Фінансовий стан підприємства - здатність підприємства формувати і залучати кошти, розраховуватись за зобов'язаннями і покривати збитки. Саме цим зумовлені необхідність та практичне значення систематичного аналізу та оцінки фінансового стану підприємства [5-6].

Предметом аналізу фінансового стану підприємства є його фінансові активи, їх формування та використання. Фінансовий стан підприємства характеризується сукупністю показників, що відображають наявність, розміщення та ефективність використання фінансових ресурсів підприємства, його реальні й потенційні фінансові можливості, тобто ступенем його фінансової стійкості, ліквідності та платоспроможності, та рентабельності.

Наведена нижче табл. 1.1 містить порядок розрахунку та характеристику основних показників ліквідності та платоспроможності підприємства [6-7].

Таблиця 1.1

Показники ліквідності та платоспроможності підприємства

Показник	Економічна сутність	Алгоритм розрахунку за статтями фінансових звітів	Рекомендоване значення
1. Коефіцієнт абсолютної ліквідності ($K_{абс}$)	Показує, яку частину заборгованості можливо погасити за рахунок грошових коштів та їх еквівалентів	$K_{абс} = \frac{\text{Грош. кошти і їх еквів.}}{\text{Поточні зобов'язання(ПЗ)}}$	0,15 - 0,2
2. Коефіцієнт поточної ліквідності ($K_{п.л.}$)	Демонструє прогнози і можливості розрахунку за зобов'язаннями за умови сплати дебіторської заборгованості	$K_{п.л.} = \frac{\text{Оборотні активи (ОА)} - \text{Запаси}}{\text{ПЗ}}$	0,5 - 0,8
3. Коефіцієнт загальної ліквідності ($K_{з.л.}$)	Характеризує достатність оборотних активів підприємства для покриття зобов'язань	$K_{з.л.} = \frac{\text{ОА}}{\text{ПЗ}}$	1 - 2

Показник	Економічна сутність	Алгоритм розрахунку за статтями фінансових звітів	Рекомендоване значення
4. Коефіцієнт ліквідності при мобілізації запасів ($K_{л.моб.}$)	Відображає ступінь залежності підприємства від товарно-матеріальних запасів	$K_{л.моб.} = \frac{\text{Грош. кошти і їх еквів.} + \text{Запаси}}{\text{ПЗ}}$	0,5 - 0,7
5. Коефіцієнт власної платоспроможності ($K_{в.пл.}$)	Виявляє здатність підприємства погасити зобов'язання за рахунок чистих оборотних активів	$K_{в.пл.} = \frac{\text{ОА} - \text{ПЗ}}{\text{ПЗ}}$	Показник залежить від специфіки підприємства
6. Коефіцієнт довгострокового фінансового забезпечення ($K_{дфз}$)	Демонструє ступінь покриття необоротних активів власним капіталом	$K_{дфз} = \frac{\text{Власний капітал}}{\text{Необоротні активи}}$	>0,5 - 0,7

*Джерело: складено автором за матеріалами [6-7].

Ліквідність - це здатність підприємства розраховуватися зі своїми поточними зобов'язаннями перед закордонними контрагентами шляхом перетворення активів на гроші. Ліквідність підприємства свідчить про наявність грошових коштів для термінового виконання фінансових зобов'язань даного періоду [8-9].

Платоспроможність - це можливість підприємства наявними грошовими ресурсами своєчасно погасити свої строкові зобов'язання.

При дослідженні поточної платоспроможності порівнюються суми платіжних засобів підприємства і строкові зобов'язання. Наведена нижче табл. 1.2 розрахунків показників фінансової стійкості [8-9].

Показники фінансової стійкості підприємства

№	Показник	Економічна сутність	Алгоритм розрахунку за статтями фінансових звітів	Рекомендоване значення
1	Коефіцієнт фінансової стійкості ($K_{ф.с.}$)	Співвідношення власного і позикового капіталу	$K_{ф.с.} = \frac{\text{Власний капітал (ВК)}}{\text{Позиковий капітал (ПК)}}$	0,6 - 0,7
2	Коефіцієнт фінансової незалежності ($K_{ф.н.}$)	Відношення власного капіталу до валюти балансу	$K_{ф.н.} = \frac{\text{Власний капітал}}{\text{Валюта балансу}}$	> 0,5
3	Коефіцієнт залежності ($K_{з.}$)	Відношення позикового капіталу до валюти балансу	$K_{з.} = \frac{\text{Позиковий капітал}}{\text{Валюта балансу}}$	не більше 0,5
4	Коефіцієнт фінансової стабільності ($K_{ф.стаб.}$)	Відношення власного капіталу + довгострокові зобов'язання до підсумку валюти балансу	$K_{ф.стаб.} = \frac{\text{ВК} + \text{ДЗ}}{\text{Валюта балансу}}$ де ДЗ – довгострокові зобов'язання	> 0,1
5	Коефіцієнт фінансового ризику ($K_{ф.р.}$)	Відношення позикового капіталу до суми власного	$K_{ф.р.} = \frac{\text{ПК}}{\text{ВК}}$	< 0,8

* Джерело: складено автором за матеріалами [8-9].

Фінансова стійкість - певний стан підприємства, яке гарантуватиме його постійну платоспроможність. Різні науковці дають різне визначення цього складного поняття. Знання граничних меж зміни джерел коштів для покриття вкладень капіталу в основні фонди чи виробничі запаси дозволяє генерувати такі напрямки господарських операцій, які ведуть до поліпшення фінансового стану підприємства, до підвищення його стійкості [10-11].

Показники фінансової стійкості показують рівень залучення позикового капіталу і здатності підприємства обслуговувати цей борг. Наведена нижче табл. 1.3 розкриває зміст та порядок розрахунків показників рентабельності підприємства [10-11].

Таблиця 1.3

Показники рентабельності підприємства

№	Показник	Економічна сутність	Порядок розрахунку	Рекомендоване значення
1	Рентабельність підприємства (РП)	Визначає частку чистого прибутку (збитку) в активах	$РП = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{Середня вартість активів}}$	Збільшення
2	Рентабельність власного капіталу (Р _{ВК})	Визначає частку чистого прибутку (збитку) у власному капіталі	$Р_{ВК} = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{Середня вартість ВК}}$ де ВК - власний капітал	Збільшення
3	Рентабельність необоротних активів (Р _{НА})	Визначає частку чистого прибутку (збитку) у величині необоротних активів	$Р_{НА} = \frac{\text{Чистий прибуток}}{\text{Середня вартість НА}}$ де НА - необоротні активи	Збільшення

*Джерело: складено автором за матеріалами [10-11].

Рентабельність - це відносний показник прибутковості, що характеризує ефективність господарської та фінансової діяльності підприємства. Успішність аналізу визначається різними факторами. Фінансові результати діяльності підприємства визначають рівень ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства [12-14].

Сучасному етапу економічного розвитку притаманні: високий рівень невизначеності, наявність систематичних кризових явищ та, відповідно, нестабільність розвитку як економіки в цілому, так і кожного суб'єкта господарювання, тому важливого значення набуває активізація дій із підвищення ефективності їх функціонування та вирішення проблем управління на основі використання нових підходів та методів оцінки [15-16].

У сучасних умовах ведення бізнесу ефективність є важливою характеристикою діяльності компанії, від якої залежить її подальший розвиток. Для характеристики ефективності діяльності підприємства використовують такі поняття, як «ефект», «ефективність», «результативність», «ефективність діяльності», «оцінка діяльності підприємства» тощо.

Ефективність - співвідношення між досягнутими результатами і витраченими ресурсами. За допомогою цього показника оцінюються численні альтернативні варіанти досягнення передбачуваного результату з урахуванням витрат ресурсів по кожному (фінанси, персонал, час) [17].

Гнучкість (адаптивність) розглядається як здатність бізнес-процесу до досягнення результативності та ефективності в умовах швидко мінливого зовнішнього середовища. За цілями використання показників можна виділити:

- показники компетентності, що відображають сприйнятливість підприємства до змін і дозволяють визначити здатність сприйняти плановані зміни;
- показники результату, що дозволяють дати кількісну оцінку підсумків діяльності підприємства за певний період (чистий прибуток, рентабельність інвестицій, збільшення частки ринку);
- діагностичні показники, що представляють собою індикатори результатів, досягнення яких можливо в майбутньому, і що відображають ключові фактори успіху підприємств [17].

При визначенні сутності та змісту категорії «ефективність» серед науковців немає єдиного підходу. Але більшість авторів, таких як: Г. Емерсон, Ф. Кене, С. Мочерний, І. Павленко, В. Петті, Д. Рікардо, поняття «ефективність» визначають як відношення ефекту (результату) до витрат або ресурсів, які були витрачені на отримання цього ефекту. Ефективність діяльності підприємства як економічна категорія відображає відповідність фактичного результату бажаному, іншими словами, це рівень досягнення цілей організації та її здатність до життєдіяльності в конкурентному середовищі. Ефективність діяльності в такому розумінні застосовується для обґрунтування управлінських рішень та різноманітних аналітичних оцінок [18].

Для практичного використання поняття «ефективність» необхідно розглядати в різних аспектах, що допомагає усвідомити складність проблеми і вказує на різноманітність критеріїв ефективності, а також на певну філософію, яка сприяє вибору такого критерію. Перш за все при оцінюванні результатів

діяльності розрізняють економічну, організаційну та соціальну ефективність.

Економічна ефективність відображає: ступінь використання матеріальних, фінансових, природних та інших ресурсів; виробництво продукції відповідної вартості при мінімальних витратах; досягнення найбільшого обсягу виробництва з використанням ресурсів відповідної вартості [19-20].

Організаційна ефективність характеризує: якість побудови організації; якість системи її управління; реакцію на організаційні зміни; процес прийняття управлінських рішень, можливість застосування гнучкого підходу щодо процесу управління організацією.

Соціальна ефективність відображає: відповідність витрат і соціальних результатів діяльності підприємства цілям і соціальним інтересам суспільства; формування корпоративного духу та відповідного психологічного клімату в колективі; атмосферу захищеності та причетності до цілей організації [21].

Усі види ефективності взаємопов'язані між собою та доповнюють один одного: підвищення економічної ефективності сприяє зростанню інших видів ефективності; соціальна ефективність поєднує властивості економічної та організаційної ефективності та спрямована на повне задоволення потреб працюючих [22].

Критерії ефективності характеризують якісні сторони процесу, його сутність, це ознака, на основі якої проводиться її оцінка. Критерій ефективності повинен відповідати таким вимогам: повною мірою відображати результати господарської діяльності, фіксувати та вимірювати рівень досягнення поставленої мети. В якості критеріїв зазвичай виділяють прибутковість, якість, економічність положення на ринку, інноваційність [23-25].

В економіці виділяють абсолютні та відносні показники, які характеризують економічні процеси та явища. Так, абсолютні показники характеризують кількісну величину явища (прибуток, власний капітал, тощо), а відносні показники порівнюють абсолютні, їх отримують, коли одну величину ділять на іншу. Відносні показники існують у формі коефіцієнтів або процентів

(рентабельність, доходність активів тощо).

Для оцінки діяльності підприємства використовують усі показники в комплексі, і при одному критерії можливо застосовувати декілька показників. Критерії і показники тісно пов'язані між собою, так, обґрунтований вибір критерію буде визначати сукупність застосованих показників [26].

Оцінка ефективності проводиться на підприємствах різних форм власності й організаційно-правових форм із метою оцінки бізнесу, оцінювання доцільності інвестування капіталу. Особливого значення набуває необхідність розглядати ефективність діяльності підприємств залежно від цілей зацікавлених сторін, тобто фізичних та юридичних осіб, які зацікавлені в діяльності підприємства або впливають на неї, та їх очікувань. Відповідно до стандарту якості, зацікавленими сторонами є: споживачі, власники, акціонери, персонал підприємства, постачальники, партнери, суспільство та ін. Так, власники підприємства зацікавлені в отриманні прибутку та в стабільному функціонуванні підприємства, інвестори потребують низького рівня ризиків, працівники бажають високого рівня заробітної плати та впевненості в майбутньому [27].

Виходячи з цього, для кожної групи використовують різні показники оцінки ефективності. Для інвесторів ефективність оцінюється показниками ефективності використання капітальних вкладень - капіталомісткістю, рентабельністю капітальних вкладень, терміном окупності, відношенням приросту чистої продукції до капітальних вкладень; для власників використовують узагальнюючі показники ефективності виробництва - темпи росту виробництва, виробництво чистої продукції, продуктивність праці, загальна рентабельність виробництва; для персоналу підприємства слід використовувати показники підвищення ефективності використання трудових ресурсів - темпи росту продуктивності праці, економія чисельності працівників, трудомісткість продукції; для керівників застосовують показники ефективності використання основних засобів та обігових коштів - фондоддача, фондомісткість, рентабельність основних засобів, оборотність коштів,

абсолютне вивільнення обігових коштів, коефіцієнт покриття, коефіцієнт швидкої ліквідності тощо [28-30].

Розрахунок цих показників дає змогу виявити резерви підвищення результативності використання основних засобів, виявити резерви оптимізації структури оборотних активів та прискорення їх обертання і в результаті сприяє визначенню напрямів підвищення ефективності діяльності підприємства [31].

Традиційний підхід ґрунтується на класичній моделі Дюпона «Рентабельність капіталу». Цей підхід передбачає оцінку ефективності з використанням двох груп показників: узагальнюючих - показників першого рівня, які характеризують ефективність діяльності підприємства в цілому на основі порівняння результатів діяльності з витратами ресурсів [32].

Багатофакторний підхід не став загально визнаним і застосовується лише в поодиноких випадках, тому що передбачає використання складних і важких для інтерпретації агрегованих індексів ефективності. Оцінка ефективності діяльності на основі концепції Performance Management (управління результатами), яка передбачає використання збалансованої системи індикаторів, включає різні фінансові та нефінансові показники, що дає змогу комплексно оцінити вартість підприємства та ефективність його діяльності. Основним показником у цій системі є додана вартість, другорядним - рентабельність. Заснована Р. Капланом і Д.Нортоном збалансована система показників об'єднує більшість з існуючих показників у відповідні системи для оцінки і аналізу ефективності діяльності на будь-якому рівні управління [33].

Система методів, які застосовуються для оцінки ефективності діяльності підприємств, постійно оновлюється та ускладнюється, що викликає низку перешкод в їх запровадженні на підприємствах, а саме: труднощі в розумінні методики розрахунку показників, проблеми отримання первинної інформації, низький рівень підготовки персоналу для проведення необхідних розрахунків, нерозуміння керівниками необхідності застосування нових методів та підходів до оцінки ефективності діяльності підприємства [34].

Фактори підвищення ефективності діяльності підприємства - це його

якісні особливості, які приводять до зростання потенціалу та характеризуються можливістю позитивних змін, наявністю необхідних ресурсів і умов їх використання. Виділяють зовнішні та внутрішні напрями підвищення ефективності діяльності. Так, до зовнішніх напрямів відносять: господарське законодавство, економічну і соціальну політику держави, інституціональні механізми, систему оподаткування, виробничо-соціальну інфраструктуру, платоспроможний попит підприємства і населення, структурні зміни, природно-кліматичні умови, науково-технічний прогрес, конкурентоспроможність підприємства. На внутрішньому рівні це такі чинники: адаптивність та швидке регулювання на зміни зовнішнього середовища, кваліфікація персоналу, безперервна інноваційна діяльність, наявність матеріальних і енергетичних ресурсів, система мотивації, методи оцінки ефективності та контролю [35-36].

Отже, ефективність є складним і багатоаспектним економічним поняттям, яку слід розглядати як результативність діяльності, що визначається відношенням отриманого ефекту до витрачених ресурсів; як комплексну оцінку результатів використання всіх видів ресурсів та як міру досягнення поставлених цілей. Для оцінки ефективності діяльності застосовуються як традиційні, так і сучасні підходи. Проведена їх систематизація та аналіз, а також визначено особливості, переваги і недоліки кожного із них. Доведено, що повноцінно проаналізувати та оцінити ефективність діяльності підприємства можливо на основі системи показників та критеріїв. Така система повинна надавати всебічну оцінку використання ресурсів на основі комплексу загальноекономічних показників, сприяти визначенню резервів підвищення ефективності та стимулювати використання цих резервів, забезпечувати потрібною інформацією всі зацікавлені сторони. Оцінка ефективності підприємства з урахуванням наведених факторів дає змогу комплексно дослідити та проаналізувати отримані результати фінансово-господарської діяльності.

РОЗДІЛ 2

ДІАГНОСТИКА ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «ПОВНИЙ ФАРШ МС»

2.1. Оцінка менеджменту персоналу підприємства

Персонал як певна сукупність працівників підприємства становить ресурс, який залучається для здійснення господарської діяльності. Інтерес власників підприємства до ефективного використання персоналу зумовлений, насамперед, наявністю витрат на його утримання і прагненням максимізувати їх віддачу. Ефективність використання трудового ресурсу, тобто ефективність роботи персоналу, полягає в досягненні підприємством максимальних результатів при використанні наявної кількості працівників певних професій, кваліфікацій тощо. Обсяг виробленої на підприємстві продукції за певний період часу прямо пропорційно залежить від рівня продуктивності праці і чисельності залучених для виконання роботи працівників, обсяг виробництва може зазнати змін внаслідок зміни рівня продуктивності праці або зміни чисельності працівників [38].

Розглянемо динаміку обсягу виробництва та чисельності персоналу на прикладі підприємства ТОВ «Повний Фарш МС» в табл. 2.1.

Для оцінки факторів, які вплинули на зростання обсягу виробництва використовуються показники впливу продуктивності праці та зростання виробітку за рахунок чисельності персоналу. Приріст обсягу виробництва за рахунок підвищення продуктивності праці визначається за формулою [39]:

$$\Delta Q_w = (W_1 - W_0) * Ч_1, \quad (2.1)$$

де W_1 - відношення обсягу виробництва до середньооблікової чисельності працівників 2018 року;

W_0 - відношення обсягу виробництва до середньооблікової чисельності працівників 2017 року;

$Ч_1$ - середньооблікова чисельність працівників 2018 року.

Розрахунок: $\Delta Q_w = (419\,951/270 - 341\,885/263) * 270 = 68\,966$ тис. грн.

Таблиця 2.1

**Вплив факторів на обсяг виробництва ТОВ «Повний Фарш МС»
за 2017-2019 роки**

Показник	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2018, тис.грн.	Темпи приросту 2019/2018, %
Обсяг виробництва, тис.грн	341 885	419 951	644 225	224 274	53,40
Середньооблікова чисельність працівників, осіб	263	270	284	14	5,19
Продуктивність праці	1 300	1 555	2 268	713	45,84
Зміна обсягу виробництва за рахунок:					
- середньооблікової чисельності працівників, осіб	-	9 100	21 775	12 676	1,39
- продуктивності праці	-	68 966	202 499	133 532	1,94

Приріст обсягу виробництва за рахунок збільшення чисельності працівників, визначається за формулою:

$$\Delta Q_{\text{ч}} = (Ч_1 - Ч_0) * W_0, \quad (2.2)$$

де $Ч_1$ - середньооблікова чисельність працівників 2018 року;

$Ч_0$ - середньооблікова чисельність працівників 2017 року;

W_0 - відношення обсягу виробництва до середньооблікової чисельності працівників 2017 року.

Розрахунок: $\Delta Q_{\text{ч}} = (270 - 263) * (341\,885/263) = 9\,100$ тис. грн.

Частка приросту за рахунок факторів:

- за рахунок продуктивності складає 88%;
- за рахунок чисельності персоналу складає 12%.

Збільшення обсягів виробництва за 3 роки відбулось в більшості за рахунок приросту продуктивності виробництва загальною сумою на 271 465 тис. грн. Приріст за рахунок збільшення кількості працівників становить 30 875 тис. грн. Це означає, що підприємство має високу технічну оснащеність та має резервні потужності для підвищення продуктивності роботи. Світова тенденція

показує, що виробничі компанії з кожним роком модернізують свої виробництва, оновлюють своє технічне забезпечення та основні засоби, завдяки чому досягається збільшення продуктивності без додаткової кількості працівників.

Порівнюючи результативні показники діяльності персоналу з витратами на його утримання та аналізуючи їх динаміку, можемо здійснити оцінку ефективності витрат на персонал. Фінансові показники діяльності отримано із форм фінансової звітності підприємства (дод. А-Е).

1. Вартість виготовленої продукції на одиницю витрат на персонал наведена у табл. 2.2.

Таблиця 2.2

Динаміка обсягів виробленої продукції на одиницю витрат на оплату праці ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 роки, тис. грн

Показник	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темп приросту, % 2019/2017
Собівартість виготовленої продукції	341 885	419 951	644 225	302 340	88
Витрати на оплату праці	21 007	27 047	39 293	18 286	87
Виробіток продукції, який припадає на 1 грн витрати праці	16,27	15,53	16,40	0,13	0,80

Незважаючи на незначне погіршення показника виробітку продукції, яка припадає на 1 грн витрат праці у 2018 році, проаналізований період з 2017 до 2019 року показує, що витрати на оплату праці зростають повільніше, ніж збільшення обсягів виробництва. Це свідчить про достатній рівень технологічності виробництва та збільшення ефективності використання ресурсів підприємства.

2. Сума доходів підприємства на одиницю витрат на персонал, наведено у табл. 2.3.

Динаміка щодо зростання витрат на оплату праці та ефективності використання праці співробітників негативна. Починаючи з 2017 року, компанія знижує свої показники продуктивності праці. Дохід від витрати 1 тис.

грн на оплату праці станом на 2017 рік приносив 19,03 тис. грн доходу, станом на 2019 рік - 18,76 тис. гривень.

Таблиця 2.3

Динаміка доходу на одиницю витрат праці ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 роки, тис. грн

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темп приросту, % 2019/2017
Дохід від реалізації продукції	399 749	504 760	736 970	337 221	84
Витрати на оплату праці	21 007	27 047	39 293	18 286	87
Сума доходу, яка припадає на одиницю витрат на оплату праці	19,03	18,66	18,76	-0,27	-1,44

Така ситуація пов'язана з тим, що мінімальний рівень оплати праці з 2017 по 2019 поступово зростає. Зростання мінімального рівня оплати праці, який ґрунтується на законних засадах, змушує підприємства так чи інакше збільшувати оплату праці всіх співробітників за для збереження балансу оплати праці. Проте, ринок виробників та продавців м'яса та м'ясних продуктів досить насичений та чутливий до зміни в ціні. Тому підприємства не мають можливості пропорційно збільшувати ціну відповідно до збільшення окремих статей витрат.

3. Суму чистого прибутку на одиницю витрат на персонал, наведено у табл. 2.4.

Таблиця 2.4

Динаміка чистого прибутку на одиницю витрат праці ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 роки, тис. грн

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темп приросту, % 2019/2017
Чистий прибуток	22 535	41 323	43 193	20 658	92
Витрати на оплату праці	21 007	27 047	39 293	18 286	87
Сума чистого прибутку, які припадає на 1 витрат на оплату праці	1,07	1,53	1,10	0,03	2,47

Підприємство має позитивну тенденцію щодо зростання суми чистого прибутку починаючи від 2017 до 2019 року. Починаючи з 2017 року чистий прибуток зріс на 20 658 тис. грн. Незважаючи на факт, що зростання виручки відбувається повільніше ніж зростання витрат на оплату праці (що наведено вище у табл. 2.3), підприємство демонструє більш швидке зростання чистого прибутку ніж витрати праці. Станом на 2017 рік чистий прибуток на 1 тис. грн витрат праці становить 1,07, станом на 2019 - 1,10. Найбільш вагомий внесок у збільшення чистого прибутку - це технічна модернізація виробництва, що дає змогу покращити ефективність роботи підприємство, мінімізуючи витрати та використовуючи наявні ресурси найбільш продуктивно.

Отже, загальна тенденція продуктивності праці у розрахунку витрачених коштів на оплату праці до виробництва продукції та доходів залишається позитивна. Така тенденція зумовлена зростанням виробничого потенціалу за рахунок основних засобів замість збільшення кількості працівників. Підприємство виготовляє свою продукцію фабричним методом зменшуючи участь людини у виробничому процесі. Оплата праці з кожним роком підвищується, а вартість виробництва зростає меншими темпами через використання новітніх розробок для виробництва м'яса. Також підприємство використовує світові інновації у процесі відгодовування тварин та їх вирощування, що дає змогу скоротити виробничий цикл та зменшити витрати.

2.2. Аналіз доходів та витрат підприємства «Повний Фарш МС»

У сучасних умовах доходи підприємства досить різноманітні та можуть включати в себе доходи та витрати від діяльності за різними напрямками. Аналізуючи доходи ТОВ «Повний Фарш МС» на основі «Звіту про фінансові результати» (форма №2), являють собою доходи від операційної, інвестиційної та фінансової діяльності, які в свою чергу розподілені на більш детальні статті доходів і витрат. Нижче, наведені таблиці аналізу основних статей доходів і

витрат у динаміці, а також структурні зміни впродовж 3 років аналізованого періоду (див. табл. 2.5-2.8).

Таблиця 2.5

**Динаміка обсягів доходів ТОВ «Повний Фарш МС»
за 2017-2019 рр., тис.грн.**

Показник	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темп приросту,% 2019/2017
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	399 749	504 760	736 970	337 221	84
Інші операційні доходи	3 739	2 524	3 798	59	2
Інші фінансові доходи	751	1 690	508	-243	-32
Інші доходи	2	-	-	-2	-100
Всього	404 241	508 974	741 276	337 035	83

Загальний чистий дохід зростає з року в рік, порівняно за 2017 роком, станом на 2019 зріс на 337 221 тис. грн, що становить 84,36% за 3 роки. Інші операційні доходи також зросли на 59 тис. грн в порівнянні з 2017 роком. Інші фінансові доходи та інші доходи зменшились на загальну суму 245 тис. грн. Зменшення Інших не операційних доходів, пов'язано з їх мінливою природою та ситуаційним використанням можливостей, які генерують інші неопераційні доходи. Головним з таких чинників - це використання тимчасово вільних коштів на депозитних рахунках в банку. Аналізуючи, що інші фінансові доходи з точки зору впливу на підприємство - можемо розділити ефект зміни статті на 2 складові - позитивний і негативний. Негативний вплив зумовлений перш за все зменшенням фактично отриманих сум доходу від фінансової діяльності.

Проте постійне інвестування вільних коштів у підприємство, може свідчити про невизначеність у подальших напрямках розвитку підприємство та може стати знаком проблем у стратегії розвитку та менеджментів підприємства.

Оскільки ми бачимо, що загальне зростання операційних доходів збільшується значно швидшими темпами, можемо зробити висновок, що відволікання коштів з фінансової діяльності до операційної є більш доцільним для аналізованого підприємства.

Розглянемо динаміку структури доходів підприємства за 2017-2019 роки, наведено у табл. 2.6.

Таблиця 2.6

Динаміка структури доходів ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., %

Структура доходів	2017	2018	2019	Абсолютний приріст, 2019/2017, п.п.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	98,89	99,17	99,42	0,53
Інші операційні доходи	0,92	0,50	0,51	-0,41
Інші фінансові доходи	0,19	0,33	0,07	-0,12
Інші доходи	0,00	0,00	0,00	0,00
Всього, %	100	100	100	x

Структура доходів підприємства залишається без сильних змін впродовж 3 років, найбільшу частку у структурі доходів займає дохід від реалізації товарів, робіт та послуг. Стаття, яка знаходиться на другому місці у загальній структурі - інші операційні доходи. Майже 100% доходів підприємства надходять від операційної діяльності.

Структура фінансового результату компанії складається з не менш важливого елемента такого як витрати. Аналіз динаміки обсягу витрат у розрізі статей розглянемо у табл. 2.7.

Таблиця 2.7

Динаміка обсягів витрат ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., тис. грн.

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темп приросту, % 2019/2017
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	341 885	419 951	644 225	302 340	88,43
Адміністративні витрати	22 372	25 867	29 099	6 727	30,07
Витрати на збут	7 077	8 452	9 516	2 439	34,46
Інші операційні витрати	5 047	4 153	5 493	446	8,84
Фінансові витрати	-	-	-	-	-
Інші витрати	200	28	33	-167	-83,5
Витрати (дохід) з податку на прибуток	5 125	9 200	9 717	4 592	89,60
Всього	381 706	467 651	678 583	296 877	77,78

Найбільш суттєва стаття витрат для виробничого підприємства - це собівартість реалізованої продукції. Тенденція за 3 роки аналізованого періоду показує зростання витрат на собівартість у розмірі 23% та 53% відповідно. Витрати, які стосуються адміністративних та витрат на збут збільшуються з 2017 по 2019р. Така оптимізація витрат підприємства збільшує розмір чистого фінансового результату за аналізовані періоди. Фінансові витрати відсутні за аналізований період. Підприємство фінансує свою діяльність за рахунок власних коштів. Інші витрати зменшуються, за 3 роки зменшились на - 167 тис. грн та становлять 33 тис. грн станом на 2019 рік. Витрати на прибуток пропорційно зростають. Ставка відсотка податку на прибуток залишається на рівні 18%.

Розглянемо динаміку структури витрат підприємства за 2017-2019 роки, наведено у табл. 2.8.

Таблиця 2.8

**Динаміка структури витрат ТОВ «Повний Фарш МС»
за 2017-2019 рр., тис. грн.**

Структура витрат	2017	2018	2019	Абсолютний приріст, 2019/2017
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	89,57	89,80	94,94	5,37
Адміністративні витрати	5,86	5,53	4,29	-1,57
Витрати на збут	1,85	1,81	1,40	-0,45
Інші операційні витрати	1,32	0,89	0,81	-0,51
Фінансові витрати	0,00	0,00	0,00	0,00
Інші витрати	0,05	0,01	0,00	-0,06
Витрати (дохід) з податку на прибуток	1,34	1,97	-1,43	-2,77
Всього, %	100	100	100	x

Загальна структура витрат суттєво не змінилась. Зміни у розмірі $\pm 5\%$ стосуються нормальної операційної діяльності. Зміна у структурі собівартості зумовлена незначним збільшенням витрат на собівартість.

Загальна динаміка росту доходів випереджає зростання витрат, це свідчить про оптимізацію діяльності підприємства, зростання ефективності роботи та покращення чистого фінансового результату за аналізовані періоди.

Отже, загальна динаміка доходів за аналізований період 2017-2019 років залишається позитивною з поступовим зростанням доходів від реалізації продукції та інших операційних доходів. Витрати зростають пропорційно до зростання обсягів виробництва. Аналізуючи структуру доходів і витрат, можемо зробити висновок, що впродовж 3-х років найбільшу частку у загальній структурі займають доходи і витрати від операційної діяльності. Доходи від фінансової діяльності зменшились за 3 роки, проте фінансові доходи не мають суттєвого впливу на підприємство.

2.3. Характеристика фінансового стану ТОВ «Повний Фарш МС»

Для оцінки фінансового стану підприємства ТОВ «Повний Фарш МС», використовуємо дані балансу. Фінансовий стан забезпечується за рахунок співвідношення активів підприємства та джерел їх формування, і пропорції їх визначають фінансове становище компанії.

Проаналізуємо динаміку активів та пасивів підприємства ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 роки, дані наведені в дод. Ж.

Аналізуючи динаміку активів підприємства за період 2017-2019 роки, можемо дійти висновків, що: сукупна вартість активів поступово зростає з року в рік, підприємство спрямовує кошти на модернізацію виробництва, а саме збільшує кількість основних засобів. Саме основні засоби виступають основним джерелом генерації прибутку. Інвестиції в основні засоби приносять додаткові доходи, які ми можемо бачити у фінансовому результаті на кінець 2019 року.

Прослідковується значне збільшення запасів - це зумовлено збільшенням обсягів виробництва та операційною діяльністю компанії. Загалом прослідковується позитивна динаміка у структурі та сумі активів за аналізований період.

Тепер розглянемо динаміку джерел коштів підприємства, які наведені у дод. З.

Аналізуючи динаміку джерел коштів підприємства можемо сказати, що: власний капітал залишається без суттєвих структурних змін. Впродовж 2017-2019 років існувало лише 2 фактори, які мали вплив на капітал підприємства: збільшення зареєстрованого (пайового) капіталу у 2018 та 2019 роках на суму 49 000 тис. грн. та фінансовий результат за аналізовані періоди, які накопичуються у статті нерозподілений прибуток.

Зобов'язання в більшості представлені кредиторською заборгованістю та іншими поточними зобов'язаннями. Зміни у кредиторській заборгованості представлені змінами у операційній діяльності, які повторюють динаміку та ситуацію на ринку. Частка інших зобов'язань у структурі джерел коштів залишається незмінною впродовж 3 років. Підприємство фінансує свою діяльність за рахунок власних коштів. Довгострокові зобов'язання не мають суттєвого впливу на підприємство.

На основі звітності даного підприємства було розраховано та проаналізовано динаміку абсолютних та відносних показників ліквідності та платоспроможності, результати наведено у дод. И.

Провівши оцінку ліквідності та платоспроможності підприємства, бачимо, що: загальна сума ліквідних активів збільшилась впродовж 3 років. Найбільше збільшення відбулось за статтею «Грошові кошти та їх еквіваленти», які в середньому зросли на 18 191 тис. грн. та дебіторська заборгованість, яка зросла на 9 450 тис. грн.

Через збільшення грошових коштів відбувається покращення показників ліквідності, покриття ліквідними активами та ін., загальний та проміжний коефіцієнти покриття залишаються в нормі та становлять >1 впродовж всіх 3 років. Також, можемо побачити, що грошові кошти почали частіше відволікатись у запаси, коефіцієнт відволікання у які становить - 1,53 станом на 2019 рік.

Динаміка коефіцієнтів забезпеченості ліквідними активами проілюстрована на рис. 2.1.

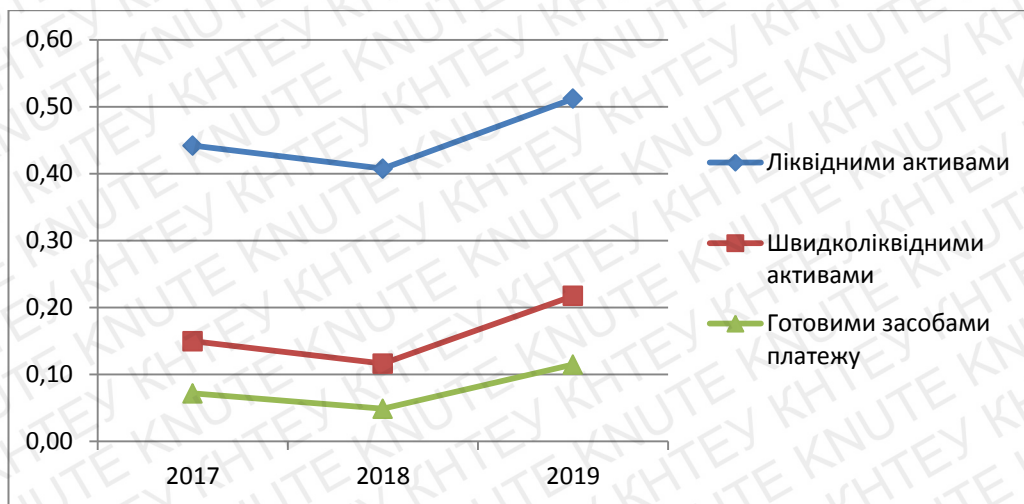


Рис. 2.1 Динаміка коефіцієнтів забезпеченості ліквідними активами ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 роки

Для оцінки стану забезпеченості ліквідними активами підприємства проаналізуємо ризик клас підприємства за типами ліквідних активів, яка наведена в дод. К.

Підприємство має абсолютний рівень ліквідності (умова виконується $A1 > P1$; $A2 > P2$; $A3 \geq P3$; $A4 > P4$) та знаходиться в зоні мінімального ризику.

Розглянемо динаміку показників фінансової стійкості підприємства ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 роки у табл. 2.9.

Таблиця 2.9

**Динаміка показників фінансової стійкості підприємства
ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр.**

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст		Темпи приросту, %	
				2018/2017	2019/2018	2018/2017	2019/2018
Коефіцієнт фін. автономії	0,951	0,940	0,936	-0,011	-0,004	-1,158	-0,403
Коефіцієнт фін. заборгованості	0,049	0,060	0,064	0,011	0,004	22,369	6,285
Коефіцієнт фін. залежності	19,309	15,597	14,615	-3,713	-0,981	-19,227	-6,293
Коефіцієнт покриття боргу	0,052	0,064	0,068	0,012	0,004	23,803	6,715

Аналізуючи показники фінансової стійкості за аналізовані періоди, бачимо, що підприємство фінансує свою діяльність в більшості за рахунок власних коштів. Сума запозичених коштів, які представлені кредитами банків несуттєва для обсягів діяльності підприємства. Коефіцієнти фінансової автономії становлять >90% впродовж 3 років.

Динаміка фінансової стійкості за 2019 рік проілюстрована на рис. 2.2.

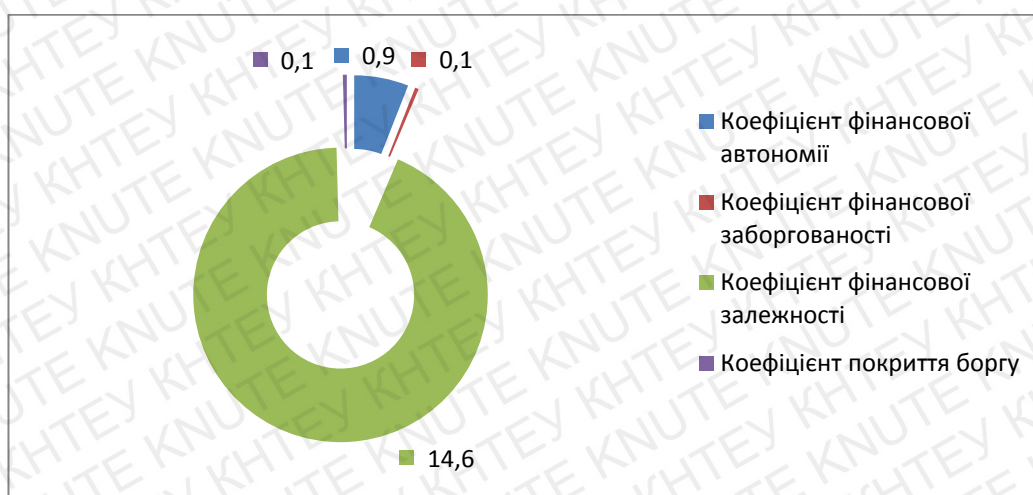


Рис. 2.2 Динаміка показників фінансової стійкості ТОВ «Повний Фарш МС» за 2019 рік

Для визначення напрямів покращення підприємства проведемо оцінку типу поточної фінансової стійкості підприємства, яка наведена в табл. 2.10.

Таблиця 2.10

Оцінка типу поточної фінансової стійкості підприємства ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., тис. грн

Показники	2017	2018	2019
Запаси	41333	45 422	57 936
Власний оборотний капітал	55 617	54 218	88 850
«Нормальні» джерела фінансування			
Власний оборотний капітал	55 617	54 218	88 850
Короткострокові банківські кредити	0	0	0
Кредиторська заборгованість	5873	9 251	12 386
Тип поточної фінансової стійкості	Абсолютна фінансова стійкість	Абсолютна фінансова стійкість	Абсолютна фінансова стійкість

Аналізуючи оцінку поточної фінансової стійкості підприємства можемо дійти висновку, що підприємство має абсолютну фінансову стійкість. Такий стан зумовлений високим рівнем власного оборотного капіталу, який повністю покриває вартість запасів підприємства. Стійкість також зумовлена тим, що підприємство в основному фінансує свою діяльність за рахунок власних коштів, тому має високий рівень фінансової стійкості.

Аналізуючи фінансовий стан підприємства можна зробити висновок про достатній рівень фінансового стану компанії. Найбільші фінансові ресурси та зобов'язання підприємства зосереджені у запасах, дебіторській та кредиторській заборгованості, що мають доволі високий рівень ліквідності. У 2019 році відбулось суттєве збільшення грошових коштів на кінець періоду та період обороту дебіторської заборгованості довший ніж період обороту кредиторської заборгованості. Розрив між періодом обороту кредиторської та дебіторської заборгованості не суттєвий та становить менше 2 днів. Такі фактори мають позитивний вплив на фінансове становище підприємства. Також, варто зазначити, що підприємство самостійно фінансує свою діяльність за рахунок власних коштів. Впродовж 3 років аналізованого періоду прослідковується поступове збільшення власного капіталу у вигляді нерозподіленого прибутку та зареєстрованого капіталу.

Коефіцієнт оборотності виробничих запасів збільшився на 3,08 в порівнянні з 2017 року, показник в якому становив 44,35, а станом на 2019 - 47,43. Тривалість обороту дебіторської заборгованості знизилась на 3,69 днів в порівнянні з 2017 роком. Зниження періоду обороту активів є позитивним фактором, що дозволяє швидше обмінювати активи на гроші та прискорювати ділову активність підприємства.

Тривалість періоду обороту кредиторської заборгованості збільшилась на 0,78 днів з 4,4 дня у 2017 році до 5,18 днів у 2019 році. Збільшення періоду обороту кредиторської заборгованості дає змогу збільшити термін повернення заборгованості і використання запозичених ресурсів (коштів) на користь підприємства.

Аналізуючи динаміку та структуру активів та пасивів балансу, можемо зробити висновок, що на капітал вплинули такі фактори як збільшення статутного капіталу та фінансовий результат за аналізовані період. Зобов'язання в більшості представлені кредиторською заборгованістю, впродовж аналізованого періоду динаміка показників забезпеченості ліквідними активами має позитивну тенденцію до зростання, показники фінансової стійкості залишаються на високому рівні.

2.4. Ефективність фінансово-господарської діяльності підприємства

Ефективність є однією з головних характеристик результативності управління діяльністю підприємства, що зумовлює необхідність її детального вивчення. Забезпечення ефективності напряму пов'язано з його оцінюванням. Розв'язання питань підвищення та підтримки ефективності управління діяльністю підприємства неможливо без комплексного оцінювання її рівня [40-41].

Результати такого оцінювання дозволяють встановити масштаб і зміну спрямованості в управлінні діяльністю підприємства, прогнозувати їх вплив на ключові функціональні підсистеми підприємства, ухвалювати відповідні управлінські рішення щодо підвищення та підтримки рівня ефективності управління діяльністю, інструменти управління діяльністю підприємства [42-44].

Для визначення фінансового стану підприємства, потрібно розуміти основні фінансові результати компанії та їх динаміку. Розглянемо динаміку фінансових результатів, які наведено в дод. Л.

Отже, виходячи з розрахунків ми бачимо, що виручка та загальна сума операційних доходів зростає з року в рік. Сума чистого прибутку за 2017, 2018, 2019 роки також зростає. Статті витрат зростають пропорційно до росту обсягів бізнесу. Фінансові витрати зменшились через відчуження тимчасово вільних коштів з депозитів до операційної діяльності.

Один з найважливіших показників підприємства є чистий прибуток. Розуміння динаміки чистого прибутку є першим кроком у розуміння фінансової ситуації підприємства, ефективності його роботи та результатів діяльності у минулих роках. Динаміка показників чистого прибутку наведена на рис. 2.3 нижче.



Рис. 2.3 Динаміка чистого прибутку за 2017-2019 роки, тис.грн

Проаналізувавши графік, динаміка чистого прибутку за 2017-2019 роки, ми бачимо, що порівняно з 2017 роком, в 2019 році прибуток зріс на 20 658 тис. грн, що означає позитивну динаміку для підприємства.

Розрахуємо й проаналізуємо показники рентабельності ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., дані наведені у табл. 2.11 та на рис. 2.4 нижче.

Таблиця 2.11

Динаміка показників рентабельності реалізації ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., %

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темпи приросту 2019/2017,%
Операційна рентабельність реалізації,%	6,78	9,68	7,11	0,33	4,92
Валова рентабельність реалізації,%	6,92	10,01	7,18	0,26	3,76
Чиста рентабельність реалізації,%	5,64	8,19	5,86	0,22	3,97

Проводячи розрахунки фінансових результатів діяльності, ми бачимо, що рентабельність компанії мінлива, у 2018 році бачимо значне зростання рентабельності, проте у 2019 компанія погіршила свої показники, які проте залишаються вище ніж у 2017 році, наведено на рис. 2.4. Такий результат зумовлений інвестиціями в основні засоби, які покращили свою продуктивність та в свою чергу дають змогу покращувати результати діяльності підприємства.

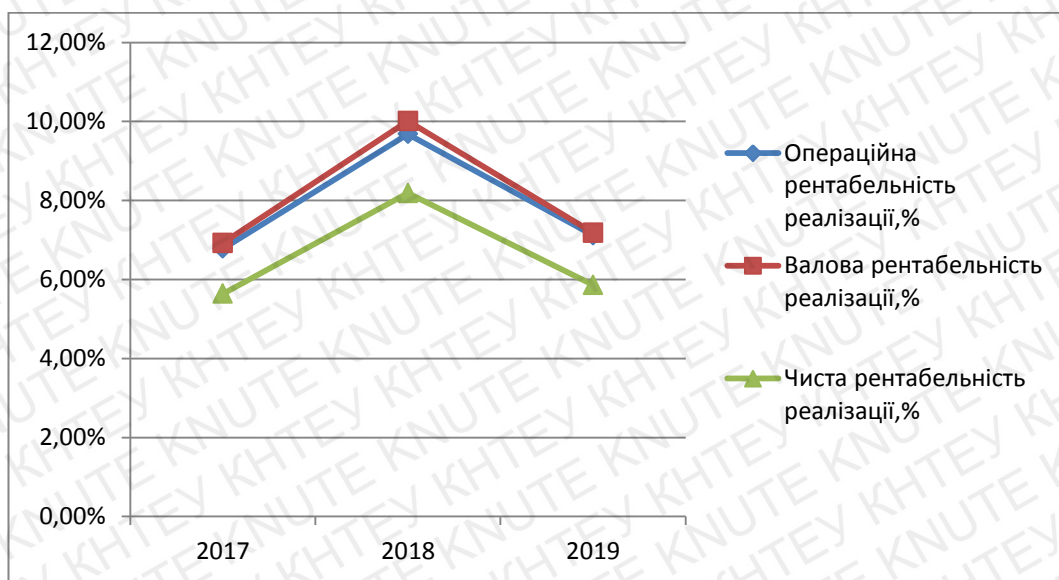


Рис. 2.4 Рентабельність діяльності ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., %

Фінансова рентабельність є тим інтегральним показником, що відображає ефективність як господарської (економічної), так і фінансової діяльності.

Власники підприємств мають можливість отримати дохід у вигляді виплат з прибутку та як збільшення вартості своєї власності. Обидва ці напрями передбачають використання одного і того самого джерела - чистого прибутку.

Показники рентабельності підприємства мають тенденцію до збільшення, це означає, що підприємство покращує свою діяльність та отримує прибуток за рахунок якого можна реінвестувати гроші у компанію, підвищувати показники власного капіталу та розширювати свою діяльність, розглянемо динаміку показників рентабельності в табл. 2.12.

Таблиця 2.12

**Динаміка показників рентабельності ТОВ «Повний Фарш МС»
за 2017-2019 рр., %**

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017
Рентабельність діяльності	5,64	8,19	5,86	0,22
Рентабельність активів	16	26	22	6
Рентабельність необоротних активів	29	45	45	16
Рентабельність оборотних активів	36	65	43	7
Рентабельність власного капіталу	17	28	23	7
Економічна рентабельність	20	32	27	7

Проводячи більше детальний розрахунок показників рентабельності компанії, можливо зробити висновки, які повторюють результати попередньої таблиці. Показники рентабельності не стабільні. У 2018 році відбулось значне покращення результатів ведення бізнесу, проте у 2019 компанія погіршила свої показники та проте перевершила результати 2017 року.

Для дослідження ефективності операційної діяльності, проведемо дослідження тривалості операційного та фінансового циклу. Ця інформація допоможе знайти резерви зростання ефективності використання обігових коштів та факторів, що впливають на них, розрахунки наведені в дод. М.

Період обертання запасів зменшується, що позитивно впливає на показники ділової активності підприємства. Період обороту кредиторської та дебіторської заборгованості мають різно-направлені тренди. Період дебіторської заборгованості зменшується, що призводить до більш швидкого конвертування дебіторської заборгованості у гроші. Період кредиторської заборгованості збільшується, що дає можливість використовувати грошові кошти довший період до настання моменту повернення коштів (оплати товарів). Проте варто зазначити, що період обертання дебіторської заборгованості менше ніж кредиторської, однак різниця не суттєва, становить

менше 3 днів та має суттєво впливу на фінансовий стан підприємства. Період окупності капіталу зменшується через те, що зростання доходів більше відбувається швидше ніж зростання власного капіталу. Коефіцієнт стійкості економічного зростання ілюструє реінвестування прибутку за аналізовані роки та спрямування його для подальшого розвитку підприємства. Можливо зробити висновок, що підприємство спрямовує на виплату дивідендів, створення резервів, оскільки коефіцієнт економічного зростання зменшується. Проте власники компанії інвестують нові кошти у рахунок зареєстрованого капіталу.

Показники рентабельності та прибутковості підприємства мають нестабільний характер. У 2018 році ми бачимо збільшення результатів та покращення рентабельності підприємства. Проте у 2019 році компанія погіршила свої показники, проте результат 2019 року залишається кращим ніж у 2017. Зростання рентабельності очікується у 2020 році. Компанія має досвідчену команду працівників, які збільшують обсяги та результати діяльності підприємства. Ринок м'ясних продуктів історично є стабільним з досить прогнозованими результатами у майбутній роках.

РОЗДІЛ 3

ШЛЯХИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «ПОВНИЙ ФАРШ МС»

Нестабільність економіки, законодавства, політичної ситуації всередині країни зумовлена тим, що немає чітко визначеної моделі розвитку України, призводить до переважання на підприємствах діяльності спрямованої на розв'язання тимчасових завдань виживання, підтримки стійкості. Довгострокові стратегічні рішення відкладаються на невизначений час. Це може призвести підприємство в майбутньому до втрати стійкості, неспроможності ведення бізнесу, банкрутства та інших негативних наслідків [45-48].

Перший етап роботи щодо надання рекомендації та прогнозування майбутньої діяльності роботи підприємства полягає у пошуку потенційних проблемних місць, які були виявлені у попередньому розділі.

Аналізуючи операційну діяльність підприємства та основні канали збуту продукції, можемо дійти висновку, що підприємство працює у секторі B2B (Business to business), тобто постачає свою продукцію переважно юридичним особам, які представлені ресторанами, кафе та не масовими закладами швидкого харчування. Однією із перших рекомендацій для підвищення обсягів діяльності підприємства є диверсифікація каналів збуту задля зменшення концентрації ризиків. Запропонований шлях вирішення проблеми - відкриття нових роздрібних магазинів для кінцевих споживачів. Розрахунки запропонованого методу та вплив на результати роботи підприємства будуть виконані за допомогою експертного методу.

Головні чинники, які будуть впливати на фінансові результати підприємства - збільшення витрат на оренду приміщення, оплату праці працівникам магазинів, збільшення доходів від реалізації продукції через власну мережу магазинів. Аналізуючи наявність грошових коштів на кінець періоду та потенційно новий канал збуту, орієнтовна кількість нових магазинів 5 одиниць.

Проведемо розрахунки прогнозного звіту про фінансовий стан на 2020 рік з урахування відкриття магазинів, які наведені у табл. 3.1.

Таблиця 3.1

**Прогноз звіту про фінансові результати ТОВ «Повний Фарш МС»
на 2020 рік, тис. грн**

Стаття	2019	2020	Абсолютний приріст, тис. грн	Темп приросту, %
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	736 970	919 470	182 500	24,76
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	644 225	803 758	159 533	24,76
Валовий: прибуток	92 745	115 712	22 967	24,76
Інші операційні доходи	3 798	3 798	0	0,00
Адміністративні витрати	29 099	29 099	0	0,00
Витрати на збут	9 516	10 348	832	8,74
Інші операційні витрати	5 493	6 032	539	9,81
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	52 435	74 031	21 596	41,19
Інші фінансові доходи	508	0	-508	-100,00
Інші витрати	33	0	-33	-100,00
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	52 910	74 031	21 121	39,92
Витрати (дохід) з податку на прибуток	9717	13 596	3 879	39,92
Чистий фінансовий результат: прибуток	43 193	60 435	17 242	39,92

Аналізуючи наведені розрахунки, можемо зробити висновок, що підприємство збільшить чистий дохід від реалізації продукції на 182 500 тис. грн., що становить 24,76%. Собівартість зростатиме пропорційно обсягів проданої продукції. Зростання витрат на збут зумовлено платою за оренду торговельних площ та оплатою праці персоналу. Інші операційні витрати також зростуть через відкриття нових магазинів

Фінансування відкриття магазинів та створення власної мережі може потребувати додаткового фінансування, закупівлі обладнання та ремонту приміщень. Одним із варіантів створення власної мережі є фінансування за рахунок запозичених коштів.

Розраховуючи очікувану суму запозичення, до уваги береться показник фінансової залежності. Станом на кінець 2019 року показник фінансової залежності - 14,6. Нормативний показник становить 1,67 - 2,5. Тобто очікуваний розмір запозичення без суттєвого погіршення фінансового стану підприємства становить - 60 000 тис. грн. Відсоткова ставка за новими кредитами юридичним особам станом на початок 2020 року - 11,9%. Для оцінки впливу запозичених коштів на статті балансу, спрогнозуємо звіт про фінансовий стан на кінець 2020 року (табл. 3.2., 3.3.).

Таблиця 3.2

Прогноз активів ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік, тис. грн

Статті	2019	2020	Абсолютний приріст, тис.грн	Темп приросту, %
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи	1 218	1 491	273	22,41
Незавершені капітальні інвестиції	4 973	4 814	-159	-3,19
Основні засоби:	90 631	97 078	6447	7,11
Усього за розділом I	96 822	103 383	6561	6,78
II. Оборотні активи				
Запаси	57 936	108 560	50624	87,38
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	12 202	27 255	15053	123,37
Дебіторська заборгованість за розрахунками:				
за виданими авансами	7 847	11 402	3555	45,30
Інша поточна дебіторська заборгованість	274	562	288	105,27
Гроші та їх еквіваленти	22 786	64 742	41956	184,13
Витрати майбутніх періодів	448	448	0	0,00
Інші оборотні активи	61	61	0	0,00
Усього за розділом II	101 554	213 031	111477	109,77
Баланс	198 376	316 414	118038	59,50

Аналізуючи показники статей активу балансу, можемо зробити висновок, що найбільші зміни торкнулись оборотних активів підприємства. Кредитні кошти, які були залучені на початку 2020 року були використані у операційній діяльності і акумулювались на статтях запасів, грошових коштів та дебіторській заборгованості.

Для відповідності аналізованого періоду, спрогнозуємо статті пасивів

балансу станом на кінець 2020 року, які наведені у табл. 3.3.

Таблиця 3.3

Прогноз джерел коштів ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік, тис. грн

Статті	2019	2020	Абсолютний приріст, тис.грн	Темп приросту, %
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	113 928	113928	0	0,00
Капітал у дооцінках	6 262	6262	0	0,00
Додатковий капітал	54	54	0	0,00
Резервний капітал	7 435	7435	0	0,00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	57 993	115610	57 617	99,35
Усього за розділом I	185 672	243289	57 617	31,03
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Довгострокові кредити банків	0	48 000	48 000	100
Довгострокові забезпечення	318	318	0	0,00
Усього за розділом II	318	48 318	48 000	15094,34
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Поточна кредиторська заборгованість за:				
довгостроковими зобов'язаннями	0	0	0	0,00
товари, роботи, послуги	5 968	13 580	7 612	127,55
розрахунками з бюджетом	3 843	5 874	2 031	52,85
у тому числі з податку на прибуток	0	0	0	0,00
розрахунками зі страхування	0	0	0	0,00
розрахунками з оплати праці	1 615	2 071	456	28,25
за одержаними авансами	826	3 168	2 342	283,54
за розрахунками з учасниками	0	0	0	0,00
Інші поточні зобов'язання	134	112	-22	-16,06
Усього за розділом III	12 386	24 806	12 420	100,28
Баланс	198 376	316 414	118 038	59,50

Аналізуючи прогнозні показники пасиву підприємства, можна зробити висновок, що найбільш суттєві зміни з'явилися у статті «Довгострокові кредити банків», оскільки прогнозується залучення кредиту на термін 5 років (на початку 2020р.); станом на кінець 2020 підприємство виплатить частину кредитних коштів. Інші статті балансу зростають пропорційно до обсягів діяльності підприємства та не мають суттєвих відхилень.

Для аналізу впливу залучення кредитних коштів розраховано прогнозні

показники фінансової стійкості підприємства, які наведені у табл. 3.4.

Таблиця 3.4

Прогнозовані показники фінансової стійкості підприємства ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік

Показники	2019	2020	Абсолютний приріст
Коефіцієнт фінансової автономії	0,9	0,8	-0,2
Коефіцієнт фінансової заборгованості	0,1	0,2	0,2
Коефіцієнт фінансової залежності	14,6	3,3	-11,3
Коефіцієнт покриття боргу	0,1	0,3	0,2

Аналізуючи прогнозні показники фінансової стійкості підприємства, можемо зробити висновок, що незважаючи на залучення позикових коштів, підприємство демонструє високі показники фінансової стійкості. Структура пасивів балансу змінилась, відсоток короткострокової та довгострокової заборгованості становить 20%. Власний капітал займає 80% пасивів підприємства. Власний капітал повністю покриває короткострокову та довгострокову заборгованість підприємства, що дає змогу зробити висновок про достатній рівень фінансової стійкості для ведення низькоризикової діяльності у майбутньому.

Запозичені кошти, які були залучені для збільшення обсягів діяльності підприємства мають позитивний ефект на прибутковість власного капіталу, що називається фінансовим левериджем. У табл. 3.5 наведені показники фінансового левериджу, що виникають через залучення позикових коштів.

Таблиця 3.5

Ефект фінансового левериджу та рентабельності власного капіталу ТОВ «Повний Фарш МС»

Статті	2019	2020
Податковий коректор	0,82	0,82
Коефіцієнт валової рентабельності активів	0,52	0,48
Відсотки за кредит, %	0,00	11,90
Позиковий капітал (тис. грн)	11056	42914
Власний капітал (тис. грн)	166195	214481
ЕФЛ, %	3	6
Рентабельність власного капіталу, %	26	27

Аналізуючи показники фінансового левєриджу та прибутковості власного капіталу, можемо зробити висновок, що підприємство отримує додатковий позитивний ефект для власного капіталу. ЕФЛ - ефект фінансового левєриджу показує рівень додатково генерованого прибутку, який в 2019 році становив 3%, а у 2020 з урахуванням кредитних коштів - 6%. Фінальний рівень рентабельності капіталу також зріс +1%. Таким чином, підприємство може розширювати обсяги діяльності підприємства та збільшувати кінцевий рівень прибутку для власників підприємства. Збалансований рівень власного та залученого капіталу дає можливість підприємство отримувати необхідний рівень зростання та розширення діяльності підприємства та генерувати достатній рівень прибутковості для власників підприємства, який покриває ризиковість ведення підприємницької діяльності.

На початку 2020 року Україна разом з усім світом зіткнулась з пандемією КОВІД-19. КОВІД-19 суттєво вплинув на звичайну роботу бізнесу та звичайне життя людей. Уряд запровадив систему обмежень, що стосувалась роботи закладів освіти, торгівельних центрів, громадського транспорту, закладів громадського харчування. Строком на 6 місяців був введений карантинний режим, одним з основних правил якого було закриття громадських закладів. Карантинний режим суттєво вплинув на ресторанний бізнес, які є основними клієнтами для нашої компанії.

Існують 2 сценарії розгортання подій через спалах пандемії КОВІД-19. Оптимістичний сценарій з урахування якого карантинні обмеження будуть зняті та звичайна робота підприємств буде відновлена. Песимістичний сценарій, відповідно до якого кількість хворих буде зростати, уряд запровадить другу хвилю карантинних обмежень з закриттям громадських місць та закладів харчування.

Розрахуємо потенційний вплив двох сценаріїв на фінансові результати та показники діяльності підприємства, які наведені у табл. 3.6-3.9.

Таблиця 3.6

**Скоригований баланс ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік за
оптимістичним прогнозом (актив), тис. грн**

Актив	2019	2020	Абсолютний приріст, тис.грн	Темп приросту, %
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи	1 218	974	-244	-20,03
Незавершені капітальні інвестиції	4 973	0	-4 973	-100,00
Основні засоби	90 631	86 541	-4 090	-4,51
Усього за розділом I	96 822	87 515	-9 307	-9,61
II. Оборотні активи				
Запаси	57 936	66 626	8 690	15,00
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	12 202	15 863	3 661	30,00
за виданими авансами	7 847	8 632	785	10,00
Інша поточна дебіторська заборгованість	274	301	27	9,85
Гроші та їх еквіваленти	22 786	31 900	9 114	40,00
Витрати майбутніх періодів	448	448	0	0,0
Інші оборотні активи	61	61	0	0,0
Усього за розділом II	101 554	123 832	22 278	21,94
Баланс	198 376	211 347	12 971	6,54

Розглядаючи розрахункові показники скоригованого балансу за оптимістичним сценарієм, можемо зробити висновок, що підприємство закінчило капітальне будівництво (незавершені капітальні інвестиції на кінець 2019 року - 4 973 тис. грн.) та усі основні засоби були введені в експлуатацію. Запаси збільшились на кінець року, оскільки при оптимістичному сценарії, підприємство буде продовжувати збільшувати обсяги діяльності. Також ми спостерігаємо збільшення всіх статей активів, через поступове збільшення обсягів діяльності та зростання компанії.

Скориговані показники пасиву балансу наведені у табл. 3.7.

Таблиця 3.7

**Скоригований баланс ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік за
оптимістичний прогнозом (пасив), тис. грн**

Пасив	2019	2020	Абсолютний приріст, тис. грн	Темп приросту, %
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	113 928	113 928	0	0,00
Капітал у дооцінках	6 262	6 262	0	0,00
Додатковий капітал	54	54	0	0,00
Резервний капітал	7 435	7 435	0	0,00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	57 993	69 739	11 746	20,25
Усього за розділом I	185 672	197 418	1 1746	6,33
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Довгострокові забезпечення	318	318	0	0,00
Усього за розділом II	318	318	0	0,00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Поточна кредиторська заборгованість за:				
товари, роботи, послуги	5 968	6 564,8	596,8	10,00
розрахунками з бюджетом	3 843	4 227,3	384,3	10,00
розрахунками з оплати праці	1 615	1 776,5	161,5	10,00
за одержаними авансами	826	908,6	82,6	10,00
Інші поточні зобов'язання	134	134	0	0,00
Усього за розділом III	12 386	13 611,2	1 225	9,89
Баланс	198 376	211 347	12 971	6,54

Розглядаючи показники наведені вище, можемо зробити висновок, що сукупні статті пасивів зросли відповідно до обсягів діяльності. Також зростання прослідковується у нерозподіленому прибутку у сумі 11 746 тис. гривень. Довгосрокові зобов'язання залишаються на однаковому рівні впродовж 2 років та становлять 318 тис. грн. Поточні зобов'язання і забезпечення зростають пропорційно до обсягів діяльності підприємства, окрім інших поточних зобов'язань, які не змінились та становлять 134 тис. грн.

Порівнюючи оптимістичний прогноз, ми спрогнозували звіт про фінансовий стан на 2020 рік відповідно до песимістичного сценарію, який наведено у табл. 3.8.

Таблиця 3.8

**Скоригований баланс ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік за
песимістичним сценарієм (актив), тис. грн**

Актив	2019	2020	Абсолютний приріст, тис. грн	Темп приросту, %
I. Необоротні активи				
Нематеріальні активи	1 218	974	-244	-20,00
Незавершені капітальні інвестиції	4 973	0	-4 973	-100,00
Основні засоби:	90 631	86 541	-4 090	-4,51
Усього за розділом I	96 822	87 515	-9 307	-9,61
II. Оборотні активи				
Запаси	57 936	33 313	-24 623	-42,50
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	12 202	9 762	-2 440	-20,00
за виданими авансами	7 847	7 062	-785	-10,00
Інша поточна дебіторська заборгованість	274	247	-27	-10,00
Гроші та їх еквіваленти	22 786	15 950	-6 836	-30,00
Витрати майбутніх періодів	448	224	-224	-50,00
Інші оборотні активи	61	61	0	0,00
Усього за розділом II	101 554	66 619	-34 935	-34,40
Баланс	198 376	154 134	-44 242	-22,30

Аналізуючи показники розраховані відповідно до песимістичного сценарію, можемо побачити загальне зменшення активів через скорочення діяльності підприємства. У разі продовження закриття громадських закладів харчування та розважальних центрів, цільові клієнти підприємства зупинять свій бізнес та скоротять або взагалі перестануть робити замовлення. Грошові кошти також скоротяться, через оплату працівників, які ще досі будуть працювати у компанії та підтримання життєдіяльності підприємства. Дебіторська заборгованість скоротиться через не можливість отримати кошти та списання такої дебіторської заборгованості.

Порівнюючи сценарії розгортання подій, ми проведемо розрахунки пасивів балансу відповідно до негативного сценарію, який наведений у табл. 3.9.

Таблиця 3.9

**Скоригований баланс ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік за
песимістичним сценарієм (пасив), тис. грн**

Пасив	2019	2020	Абсолютний приріст, тис. грн	Темп приросту, %
I. Власний капітал				
Зареєстрований (пайовий) капітал	113 928	113 928	0	0,00
Капітал у дооцінках	6 262	6 262	0	0,00
Додатковий капітал	54	54	0	0,00
Резервний капітал	7 435	7 435	0	0,00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	57 993	15 916	-42 077	-72,56
Усього за розділом I	185 672	143 595	-42 077	-22,66
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення				
Довгострокові забезпечення	318	318	0	0,00
Усього за розділом II	318	318	0	0,00
III. Поточні зобов'язання і забезпечення				
Поточна кредиторська заборгованість за:				
товари, роботи, послуги	5 968	4 178	-1 790	-30,00
розрахунками з бюджетом	3 843	3 074	-769	-20,00
розрахунками з оплати праці	1 615	2 423	808	50,00
за одержаними авансами	826	413	-413	-50,00
Інші поточні зобов'язання	134	134	0	0,00
Усього за розділом III	12 386	10 221	-2 165	-17,48
Баланс	198 376	154 134	-44 242	-22,30

Аналізуючи показники пасивів балансу, можемо зробити висновок, що підприємство втрачає кошти та має збитки. Нерозподілений прибуток зменшився на 42 077 тис. гривень. Розрахунки з оплати праці збільшуються оскільки підприємство максимально мінімізує виплати працівникам та відтягує дати виплат за для збереження ліквідності.

Розглянуті раніше шляхи диверсифікації та відкриття магазинів роздрібної торгівлі може бути профінансоване ще рахунок отримання позикових коштів. Позикові кошти зможуть забезпечити підприємство ліквідними активами задля впровадження та відкриття нових магазинів, а також збільшать прибутковість власного капіталу за рахунок фінансового левериджу.

В цілому, упродовж січня-червня серед основних секторів економіки відбулося зростання лише обсягу обороту роздрібної торгівлі - на 3,0% (зростання на 10,5% у січні-червні 2019 року). Водночас інші види економічної діяльності показали скорочення: сільське господарство - на 18,7% (зростання на 5,8% у січні-червні 2019 року); обсяг вантажообігу - на 19,6% (зростання на 3,4% відповідно), обсяг паса жирообігу - на 55,9% (зростання на 3,0% відповідно); оптовий товарооборот - на 0,5% (падіння на 0,2% відповідно); промислове виробництво - на 8,3% (зростання на 1,3% відповідно); будівництво - на 5,5% (зростання на 25,3%) [49-52].

Зміна роздрібної торгівлі та реальної заробітної плати, до відповідного періоду попереднього року, %, зображено на рис. 3.1.



Рис. 3.1. Зміна роздрібної торгівлі та реальної заробітної плати, % [53-54]

Як наслідок, падіння ВВП за I півріччя за оцінками Мінекономіки становить 6,5% (прогнозувалось 8,1%) [53-54].

Беручи до уваги те, що карантинні обмеження тривали 6 місяців 2020 року, а головними клієнтами ТОВ «Повний фарш МС» - це ресторани та кафе, які купували м'ясо та м'ясні продукти, можемо очікувати падіння виручки на

50% у період карантину. Ці показники та загальне зниження ВВП у оптовому товарообороті будуть враховані під час прогнозування тенденції розвитку підприємства та фінансові результати діяльності у 2020 році.

Прогнозовані показники звіту про фінансові результати наведені у табл. 3.10.

Таблиця 3.10

**Прогнозування фінансових результатів ТОВ «Повний Фарш МС»
на 2020 рік, тис. грн**

Статті	2019	2020	Абсолютний приріст, тис.грн	Темп приросту, %
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	736 970	805 190	68 220	9,26
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	644 225	712 350	68 125	10,57
Валовий: прибуток	92 745	92 840	95	0,10
Інші операційні доходи	3 798	3 860	62	1,63
Адміністративні витрати	29 099	33 190	4 091	14,06
Витрати на збут	9 516	8 280	-1 236	-12,99
Інші операційні витрати	5 493	5 940	447	8,14
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	52 435	45 430	-7 005	-13,36
Інші фінансові доходи	508	265	-243	-47,83
Фінансові витрати	0	7 140	7 140	100,00
Інші доходи	0	0	0	0,00
Інші витрати	33	22	-11	-33,33
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	52 910	38 540	-14 370	-27,16
Витрати (дохід) з податку на прибуток	9 717	6 940	-2 777	-28,58
Чистий фінансовий результат: прибуток	43 193	31 600	-11 593	-26,84
збиток	-	-	-	-

Аналізуючи показники фінансового результату на 2020 рік, можемо зробити висновок, що підприємство погіршило свої показники у порівнянні з 2019 роком. Негативний вплив на результати діяльності спричинила пандемія, проте отримання кредитних коштів та розширення діяльності дозволяють збільшити обсяги діяльності підприємства у 2020 році. Показники доходів від

реалізації збільшились на 68 220 тис. гривень. Показники собівартості збільшились на 68 125 тис. грн, витрати на збут зменшились на - 1 236 тис. грн через зменшення обсягів діяльності у зв'язку з карантинними обмеженнями. Адміністративні витрати збільшились на 4 091 тис. грн, оскільки більша частина адміністративного персоналу продовжувала працювати віддалено.

У таблиці нижче, наведені прогностичні показники рентабельності підприємства за 2020 рік.

Таблиця 3.11

Показники рентабельності ТОВ «Повний Фарш МС» на 2020 рік, %

Показники	2019	2020	Абсолютний приріст, %
Операційна рентабельність реалізації	7,11	5,64	-1,47
Валова рентабельність реалізації	7,18	4,79	-2,39
Чиста рентабельність реалізації	5,86	3,92	-1,94
Рентабельність діяльності	5,86	3,92	-1,94
Рентабельність активів	21,77	9,99	-11,78
Рентабельність необоротних активів	44,61	30,57	-14,04
Рентабельність оборотних активів	42,53	14,83	-27,70
Рентабельність власного капіталу	23,26	12,99	-10,27
Економічна рентабельність	26,67	14,44	-12,23

Аналізуючи наведені показники, можемо зробити висновок, що незважаючи на очікуваний позитивний вплив залучення кредитних коштів для розширення діяльності підприємства, карантинні заходи впроваджені для блокування поширення вірусу суттєво погіршили результати діяльності підприємства. Усі показники рентабельності зменшились. Чиста рентабельність реалізації зменшилась на 1,94%, рентабельність власного капіталу зменшилась на 10,27%.

Аналізуючи фінансову та операційну діяльність підприємства ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2020 роки, ми бачимо поступове зростання грошових коштів. Підприємство має абсолютний рівень ліквідності та знаходиться у безризиковій зоні. Коефіцієнт покриття готовими засобами платежу станом на кінець 2019 року становить 1,82, що означає можливість підприємства повністю виплатити усі короткострокові зобов'язання за рахунок

грошових коштів та їх еквівалентів.

Підсумовуючи усі наявні проблеми та можливості компанії, можемо зробити висновок, що незважаючи на кризову ситуацію, компанія має можливості для зростання. Наразі підприємство має тенденцію до зростання виручки, показників прибутковості та фінансової стійкості. Деякі показники фінансової стійкості показують надлишок тих чи інших ресурсів, які можна використовувати для зростання. Також підприємство зможе пережити кризу викликану пандемією КОВІД-19 та поступово розвиватись за рахунок відкриття нових магазинів, розвитку онлайн-торгівлі та експорту товарів за кордон.

ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

Розглядаючи питання теоретичних засад оцінки ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства, ми дійшли висновку, що ефективність включає в себе комплекс оцінку результатів використання всіх видів ресурсів та являє собою міру досягнення поставлених цілей.

Для оцінки ефективності діяльності використовують як традиційні, так і нові сучасні підходи. Така оцінка ефективності підприємства дає змогу комплексно дослідити та проаналізувати отримані результати фінансово-господарської діяльності.

Аналізуючи фінансово-господарську діяльність підприємства ТОВ «Повний Фарш МС», можемо зробити висновок, що динаміка продуктивності праці у розрахунку до витрачених коштів на оплату праці залишається позитивною. Темп приросту суми чистого прибутку, який припадає на 1 одиницю витрат на оплату праці за період 2017-2019 року становить +2,47%.

Динаміка доходів за аналізований період 2017-2019 рр. - залишається позитивною з поступовим зростанням впродовж періоду. Абсолютний приріст чистого доходу від реалізації продукції за 2019 рік становить +337 221 тис. грн в порівнянні з 2017 роком, що у відсотках становить +84%.

Показники фінансової стійкості та платоспроможності підприємства свідчать про високий рівень забезпеченості підприємства ліквідними та високоліквідними активами, а також про велику частку фінансування діяльності підприємства за рахунок власних коштів. Коефіцієнт фінансової автономії - 0,936, а коефіцієнт фінансової залежності - 14,615 станом на кінець 2019 року.

Власний оборотний капітал підприємства на 2019 рік становить 88 850 тис. грн, що в порівнянні з 2017 роком збільшився на 33 233 тис. грн. Операційна рентабельність реалізації підприємства збільшилась на 4,92%, чиста рентабельність реалізації збільшилась на 3,97% та становить 5,86% на 2019 рік. Рентабельність власного капіталу становить 23%, показник зріс з

початку аналізованого періоду на 7%.

Підприємство ТОВ «Повний Фарш МС» демонструє стабільне зростання у операційній діяльності. Усі зусилля компанії спрямовані на збільшення обсягів діяльності та виручки від реалізації товарів, робіт та послуг.

Проте правильні рішення з боку керівництва підприємства та зусилля на максимізацію прибутку, розширення діяльності не дають змогу з впевненістю прогнозувати зростання прибутковості та рентабельності підприємства. Головним фактором стримування росту компанії є світова криза та спалах КОВІД-19, який заблокував роботу більше половини секторів економіки та знизив обсяги діяльності клієнтів ТОВ «Повний Фарш МС», що в свою чергу, негативно вплинуло на очікувані обсяги реалізації.

Незважаючи на стабільне зростання і прогнозовані позитивні показники звіту про фінансові результати та звіту про фінансовий стан, підприємство ТОВ «Повний Фарш МС» має резерви підвищення ефективності деяких напрямів діяльності компанії. Перш за все, компанія може розширити межі свого бізнесу через створення власної мережі роздрібних магазинів, збільшити впізнаваність свого бренду через розвиток власного сайту, запуск рекламної компанії.

Підприємство має власні ресурси представлені грошовими коштами на рахунках в банку та використовує власні кошти для підтримки операційної діяльності, проте може розглядатися можливість залучення позикових коштів. Залучення позикових (кредитних) коштів дає змогу підвищити рентабельність власного капіталу, збільшити позитивний результат для власників підприємств, який досягається через ефект фінансового левериджу, що становить 6% на кінець 2020 року.

Підприємство має достатній запас фінансової міцності для обслуговування кредитних коштів на загальних засадах, що дає змогу збільшити обсяги діяльності та покращити результати роботи за 2020 рік, не зважаючи на додаткові фінансові витрати. Прогнозовані показники фінансової стійкості після залучення позикових коштів становлять: коефіцієнт фінансової автономії - 0,8, коефіцієнт фінансової залежності - 3,3.

Було визначено, що підприємство може залучити до 60 000 тис. грн кредитних коштів без негативного впливу на платоспроможність або появи ризиків обслуговування боргу. Аналізуючи фінансовий ринок та ринок позикових коштів, найпростіший та найвигідніший шлях залучення фінансування - це кредит від банківських установ. Огляд ринку банківського кредитування показав, що середня ставка залучення довгострокового кредиту - 11,9%. Беручи до уваги тренд зниження облікової ставки з початку 2019 року, підприємство має можливість у майбутньому знизити відсоткову ставку кредитування шляхом укладання додаткової угоди для приведення відсотком ставки до ринкових умов.

Спалах пандемії також негативно вплинув на результати діяльності підприємства. Основними напрямками впливу карантинних обмежень стануть : зменшення обсягів діяльності, збільшення заборгованості перед працівниками, зменшення активів, зокрема дебіторської заборгованості та грошових коштів через списання безповоротної заборгованості, зменшення грошових потоків та зростання витрат. Також можемо спостерігати зниження статті «Нерозподіленого прибутку», через збитковість діяльності підприємства. З врахуванням песимістичного сценарію сума активів підприємства зменшиться на 44 242 тис. грн, власний капітал зменшиться на 42 077 тис.грн, зменшення пасивів загалом буде становити 44 242 тис.грн. Чистий фінансовий результат за 2020 рік буде становити 31,6 млн.грн, що в порівнянні з 2019 році зменшився на 11,59 млн. грн.

Враховуючи результати аналізу та наведені рекомендації, можемо зробити висновок, що підприємство має достатній запас фінансової міцності та стійкості для того, щоб не стати збитковим в період вимушених обмежень, якщо вони не носитимуть довготривалий характер. Незважаючи на зниження обсягів діяльності, погіршення показників рентабельності, підприємство залишається прибутковим та повністю забезпечує інтереси власників та працівників.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Абдукаримов І.Т., Тен Н.В. Ефективність і фінансові результати господарської діяльності підприємства: критерії та показники їх характеризують, методика оцінки та аналізу // Соціально-економічні явища і процеси.- 2015.- №5-6.
2. Азарова А.О. Комплексне оцінювання фінансового стану підприємства //Вісник Вінницького політехнічного інституту // А.О. Азарова - Вінниця, 2013.- 67 с.
3. Азарова А.О. Математичні моделі та методи оцінювання фінансового стану підприємства: монографія / А.О. Азарова, О.В. Рузакова. - Вінниця: ВНТУ, 2012. - 172 с.
4. Асташова Ю.В. Управління процесами виробничого підприємства: навч. посібник для студентів економічних спеціальностей:, канд. екон. наук / Ю. В. Асташова, 2016 - 193 с.
5. Балашова Е.С. Показники оцінки організаційної ефективності бізнес-процесів: підручник: за ред. Е. С. Балашова - Київ, економічні науки. 2014. № 2, 185-190 с.
6. Бандурка О.М. Фінансова діяльність підприємства: підручник / О.М. Бандурка, М.Я. Коробов, П.І. Орлов, К.Я. Петрова - 2-ге видання, перероб. і доп. - К.:Либідь, 2014.- 234 с.
7. Бень Т.Г. Інтегральна оцінка фінансового стану підприємств: підручник / Т.Г. Бень - Черкаси: №6, 2014.- 45-55 с.
8. Бержанір І.А., Мамедова А.Р. Напрями удосконалення обліку власного капіталу підприємства. Економічний розвиток держави, регіонів і підприємств: проблеми перспективи / зб. наук. праць / наук. ред. В.С. Лукач. Ніжин, 2019. С. 9-11.
9. Білик М.Д. Управління дебіторською заборгованістю підприємств / М.Д. Білик // Фінанси підприємств. 2019. № 12. С. 24-36.

10. Бондаренко Н.М. Внутрішньогосподарський контроль зобов'язань перед постачальниками та підрядниками / Н.М. Бондаренко. // Економіка і суспільство. - 2017. - №13. - С. 1307-1315.
11. Бородіна О.І. Фінанси підприємства: підручник / О.І. Бородіна - М. : ЮНІТІ, 2014.- 84 с.
12. Боярко І. М. Стратегічне фінансове управління підприємством : монографія / [І. М. Боярко та ін.]. - Суми : Університетська книга, 2014. - 175 с.
13. Бутенко І.А., А. В. Курносова Напрямки вдосконалення кадрової політики та підвищення ефективності управління персоналом підприємства Вісник економічної науки України. 2017. №3. С. 7-11.
14. Вовк В. О. Ліквідність та платоспроможність: економічна суть та експертна оцінка / В. О. Вовк, О. Л. Бугай // Галицький економічний вісник.- 2018. - № 3.- 169-173 с.
15. Гавва В.Н. Потенціал підприємства: формування та оцінювання: Навчальний посібник / В.Н. Гавва, Е.А. Божко. - Київ: «Центр навчальної літератури», 2014. - 224 с.
16. Гадзевич О. І. Основи економічного аналізу і діагностики фінансово-господарської діяльності підприємств / О. І.Гадзевич. - К. : Кондор, 2016. - 180 с.
17. Головна сторінка : ТОВ «Повний Фарш МС» [Електронний ресурс] - Режим доступу : <https://p-farsh.com.ua/index.php?route=about/about>
18. Голубева Т.С. Методологічні підходи до оцінки ефективності діяльності підприємства / Т.С. Голубева, І.В. Колос // Актуальні проблеми економіки. - 2017. - № 5. - С. 66-71.
19. Грідчіна М. В. Управління фінансами акціонерних товариств : навчальний посібник / М. В. Грідчіна. - К. : А.С.К., 2015. - 384 с.
20. Демінг У.Є. Нова парадигма управління людьми, системами і процесами: підручник./ У. Є. Демінг. М.: Альпіна Бізнес Букс:, Вінниця, 2017 - 370 с.
21. Дехтяр Н.А., Дейнека О.В., Черноус Т.М. Управління оборотними активами підприємства. Економіка і суспільство. 2017. № 8. С. 572-578.

22. Довбня С.Б. Підприємницька діяльність та економіка підприємства: навч. посіб. / С.Б. Довбня, Т.Б. Ігнашкіна, А.Б. Педько та ін.; за заг. ред. д-ра екон. наук, проф. С.Б. Довбні. Дніпропетровськ : ЛПРА, 2016. 438 с.
23. Дуб В.Ю. Поняття ділової активності підприємства. Сучасні тенденції в економіці та управлінні. 2015. №33. С. 14-19
24. Захарченко В.О. Систематизація методів оцінки фінансового стану підприємства : підручник / В. О. Захарченко, С.І. Счасна - Житомир, 2014.- 42 с.
25. Зятковський І.В. Фінанси підприємств: підручник / І.В. Зятковський - К.: Кондор, 2013.- 132 с.
26. Кононенко О.О. Аналіз фінансової звітності: монографія / О.О. Кононенко - Київ: 2012.- 124 с.
27. Конторщикова О.А. Аналіз фінансового стану як передумова ефективного управління підприємством: підручник//О.А. Конторщикова -Черкаси, 2012.-38 с.
28. Корінька М.Д. Внутрішній контроль господарської діяльності підприємства: Навчальний посібник для студентів вищих навчальних закладів / За ред. к.е.н. проф. М.Д. Корінька. - Фастів: "Поліфаст", 2017. - 440 с.
29. Коробов М. Я. Фінансово-економічний аналіз діяльності підприємств: підручник / М. Я. Коробов - К.: Знання, 2013.- 34 с.
30. Котляр М.Л. Методи та прийому аналізу фінансового стану підприємства. Формування ринкових відносин в Україні: підручник / М.Л. Котляр - Харків, 2016.- 15 с.
31. Кучер В.А. Визначення структури показників ефективності роботи підприємства як основа прийняття стратегічних рішень / В.А. Кучер // Економіка промисловості. - 2017. - № 1. - С. 71-77.
32. Лагун М.І. Методичні аспекти аналізу фінансового стану підприємств у контексті прийняття управлінських рішень: підручник / М. І. Лагун - Київ, 2016.- 51 с.
33. Методичні рекомендації з аналізу і оцінки фінансового стану підприємств / Затверджено Центральною спілкою споживчих товариств України 28.07.2006р. / [Електронний ресурс]. - Режим доступу : <http://zakon1.rada.gov.ua>.

34. Мец В. О. Економічний аналіз фінансових результатів та фінансового стану підприємства: навчальний посібник / В. О. Мец. - К., 2013.- 76 с.
35. Мних Є.В. Аналіз фінансового стану і фінансових результатів діяльності підприємств: Навч. посібник. // Є.В. Мних К.: НМК ВО, 2015.- 94 с.
36. Національний банк України / [Електронний ресурс]. - Режим доступу: <https://bank.gov.ua>
37. Обушак Т.А. Сутність фінансового стану підприємства. Актуальні проблеми економіки: підручник // Обушак Т. А.: Київ, 2017.- 91 с.
38. Оцінка фінансового стану підприємства [Електронний ресурс] - Режим доступу https://pidruchniki.com/1548062353108/finansi/otsinka_finansovogo_stanu_pidpriyemstva
39. Привалова Л.В., Шило Л.А. Роль фінансових ресурсів у структурі капіталу підприємства / Л.В. Привалова, Л.А. Шило // Вісник Дніпропетровської державної фінансової академії. - 2014. - № 1 (27). -146-152 с.
40. Про бухгалтерський облік та фінансову звітність : Закон України від 16 липня 1999 року №996 - XIV(зі змінами) [Електронний ресурс] // Офіційний сайт Верховної Ради України. - Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=996-14>.
41. Про затвердження Національного положення (стандарту) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності»: Зареєстровано в Міністерстві юстиції України 2013 рік, [Електронний ресурс] // Режим доступу: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0336-13#Text>.
42. Рожелюк В. Роль фінансових інструментів в аналітичній оцінці фінансового стану підприємства. Економічний аналіз: підручник / В. Рожелюк, Н. Хархут - Чернігів, 2016.- 55 с.
43. Розвиток бухгалтерського обліку в умовах глобалізації та інформатизації суспільства : монографія / О.В. Пальчук, В.М. Савченко, І.В. Рuzмайка та ін.; за ред. Г.М. Давидова. – Кропивницький : ПП «Ексклюзив-Систем»,2017 -248 с.

44. Руда Р. В. Оцінка фінансового стану підприємства: сутність та необхідність / Р. В. Руда // Вісник Бердянського університету менеджменту і бізнесу. - 2018. - № 1(9). - С. 61-65.
45. Салига С. Я. Удосконалення методів оцінки ефективності діяльності підприємства / С. Я. Салига, К. С. Салига, Л. І. Кирилова, О. В. Скачкова. - Запоріжжя : ЗІДМУ, 2016. - 56 с.
46. Самсонова К.В. Фактори впливу на фінансову стійкість підприємства / К.В. Самсонова // Збірник наукових праць Кіровоградського національного технічного університету. - 2017. - №4. - С. 125-134.
47. Сафронська І.М. Методичні підходи до комплексної оцінки фінансового стану підприємства: підручник / І.М. Сафронська, Г.С. Белай - Київ, 2015.- 31 с.
48. Стояненко І.В. Економіка підприємства: навчальний посібник: курс лекцій/ за ред. канд.екон. наук, доцент І.В. Стояненко - Київ, 2017.- 52 с.
49. Стрембіцька Л.Л. Сучасні тенденції та перспективи розвитку торгівлі України товарами. Економічні горизонти. 2018. №1(4). 19-27.
50. Терещенко О.О. Фінансова діяльність суб'єктів господарювання: Навч. посібник / О.О. Терещенко. - К.: КНЕУ, 2013. - 554 с.
51. Ткачук Г.Ю. Підходи до оцінки ефективності господарської діяльності підприємства / Г.Ю. Ткачук // Проблеми теорії та методології бухгалтерського обліку, контролю і аналізу. Сер. : Бухгалтерський облік, контроль і аналіз : міжнар. зб. наук. пр. / Житомир. держ. технол. ун-т. - Житомир: ЖДТУ, 2015 - С. 366-381.
52. Томас П. Кармен. Аналіз фінансових звітів: підручник / Томас П. Кармен, Альберт Р. Мак - М.: Інфра-М, 2014.- 58 с.
53. Філімоненко О.С. Фінанси підприємства: підручник / О.С. Філімоненко: навч.посіб.: МАУП, 2016.- 64 с.
54. Хмелюк Л. С. Вплив КОВІД-19 на економіку і суспільство / Л.С. Хмелюк, Н. Г. Горшкова, В.І. Войтенко / [Електронний ресурс]. - Режим доступу : <http://www.me.gov.ua>

ДОДАТКИ

Фінансова звітність підприємства

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2017 р.

	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Підприємство <u>ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ПОВНИЙ ФАРМ МС»</u>	за	20 0 0
Територія <u>М. КИЇВ</u>	ЄДРПОУ	18 1 1
Організаційно-правова форма господарювання <u>Товариство з обмеженою відповідальністю</u>	за	41273299
Вид економічної діяльності <u>Виробництво фармацевтичних препаратів і матеріалів</u>	КОАТУУ	8038500000
Середня кількість працівників <u>263</u>	за КОПФГ	240
Адреса, телефон <u>вулиця Фрунзе, будинок 126/2, М. КИЇВ обл., 04073</u>	за КВЕД	46.32
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Складено (зробити позначку «v» у відповідній клітинці):		

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2017 р.

Форма № 1	Код за ДКУД	1801001
-----------	-------------	---------

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
первісна вартість	1001	-	-
накопичена амортизація	1002	-	-
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби:	1010	61 527	79 026
первісна вартість	1011	86 172	108 103
знос	1012	24 645	29 077
Інвестиційна нерухомість:	1015	-	-
первісна вартість	1016	-	-
знос	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи:	1020	-	-
первісна вартість	1021	-	-
знос	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Гудвіл при консолідації	1055	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	61 527	79 026
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	22 985	41 333
Виробничі запаси	1101	5 262	10 155
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	17 631	31 029
Товари	1104	92	149
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-

Продовження дод. А

Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	5 153	7 084
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	5 446	3 803
з бюджетом	1135	3 119	59
у тому числі з податку на прибуток	1136	3 107	50
з нарахованих доходів	1140	-	-
із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	73	91
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	4 569	10 175
Готівка	1166	6	61
Рахунки в банках	1167	4 563	10 114
Витрати майбутніх періодів	1170	377	33
Інші оборотні активи	1190	258	12
Усього за розділом II	1195	41 980	62 590
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	103 507	141 616
Пасив	Код Рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	64 928	78 928
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	33 180	55 715
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Неконтрольована частка	1490	-	-
Усього за розділом I	1495	98 108	134 643
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	765	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	1 100
Усього за розділом II	1595	765	1 100
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	1 362	1 687
розрахунками з бюджетом	1620	426	2 553
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	246	162
розрахунками з оплати праці	1630	772	987
за одержаними авансами	1635	1 361	77
за розрахунками з учасниками	1640	-	-
із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	467	407
Усього за розділом III	1695	4 634	5 873
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	103 507	141 616

**Звіт про фінансові результати
(Звіт про сукупний дохід) за рік 2017**

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю «Повний фарш МС» за ЄДРПОУ
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)

КОДИ		
20	0	0
18	1	1
41273299		

**Звіт про фінансові результати
(Звіт про сукупний дохід) за рік 2017**

Форма № 2 Код за ДКУД

1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	399 749	243 213
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(341 885)	(214 271)
Валовий: прибуток	2090	57 864	28 942
збиток	2095	(-)	(-)
Інші операційні доходи	2120	3 739	4 260
Адміністративні витрати	2130	(22 372)	(11 708)
Витрати на збут	2150	(7 077)	(6 862)
Інші операційні витрати	2180	(5 047)	(3 826)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	27 107	10 806
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	751	968
Інші доходи	2240	2	137
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(200)	(99)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	27 660	11 812
збиток	2295	-	-
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(5 125)	(2 512)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	22 535	9 300
збиток	2355	(-)	(-)

Продовження дод. Б

СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	22 535	9 300

ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	326 087	205 556
Витрати на оплату праці	2505	21 007	15 639
Відрахування на соціальні заходи	2510	7 212	5 489
Амортизація	2515	4 751	3 989
Інші операційні витрати	2520	29 948	20 868
Разом	2550	389 005	251 538

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Додаток В

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2018 р.

Підприємство <u>ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ПОВНИЙ ФАРМ МС»</u>	за	КОДИ
Територія <u>М. КИЇВ</u>	ЄДРПОУ	20 0 0 19 1 1
Організаційно-правова форма господарювання <u>Товариство з обмеженою відповідальністю</u>	за	41273299
Вид економічної діяльності <u>Виробництво фармацевтичних препаратів і матеріалів</u>	КОАТУУ	8038500000
Середня кількість працівників <u>270</u>	за КОПФГ	240
Адреса, телефон <u>вулиця Фрунзе, будинок 126/2, М. КИЇВ обл., 04073</u>	за КВЕД	46.32
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Складено (зробити позначку «v» у відповідній клітинці):		

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2018 р.

Форма № 1

Код

за

ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи	1000	-	995
Нематеріальні активи			
первісна вартість	1001	-	3 149
накопичена амортизація	1002	-	2 154
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	5 137
Основні засоби:	1010	79 026	86 368
первісна вартість	1011	108 103	120 786
знос	1012	29 077	34 418
Інвестиційна нерухомість:	1015	-	-
первісна вартість	1016	-	-
знос	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи:	1020	-	-
первісна вартість	1021	-	-
знос	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Гудвіл при консолідації	1055	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	79 026	92 500
II. Оборотні активи	1100	41 333	45 422
Запаси			
Виробничі запаси	1101	10 155	12 761
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	31 029	32 456
Товари	1104	149	205
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховання	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	7 084	5 758

Продовження дод. В

Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	3 803	4 694
з бюджетом	1135	59	-
у тому числі з податку на прибуток	1136	50	-
з нарахованих доходів	1140	-	-
із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	91	87
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	10 175	7 614
Готівка	1166	61	12
Рахунки в банках	1167	10 114	7 602
Витрати майбутніх періодів	1170	33	41
Інші оборотні активи	1190	12	9
Усього за розділом II	1195	62 590	63 625
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	141 616	156 125
Пасив	Код Рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	78 928	78 928
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	6 262
Додатковий капітал	1410	-	54
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	5 275
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	55 715	56 199
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Неконтрольована частка	1490	-	-
Усього за розділом I	1495	134 643	146 718
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	1 100	156
Цільове фінансування	1525	-	-
Усього за розділом II	1595	1 100	156
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	1 687	5 295
розрахунками з бюджетом	1620	2 553	1 575
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	898
розрахунками зі страхування	1625	162	148
розрахунками з оплати праці	1630	987	1 175
за одержаними авансами	1635	77	449
за розрахунками з учасниками	1640	-	18
із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	407	591
Усього за розділом III	1695	5 873	9 251
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	141 616	156 125

**Звіт про фінансові результати
(Звіт про сукупний дохід) за рік 2018**

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю «Повний фарш МС» за ЄДРПОУ
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)

КОДИ		
20	0	0
19	1	1
41273299		

**Звіт про фінансові результати
(Звіт про сукупний дохід) за рік 2018**

Форма № 2 Код за ДКУД

1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	504 760	399 749
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(419 951)	(341 885)
Валовий: прибуток	2090	84 809	57 864
збиток	2095	(-)	(-)
Інші операційні доходи	2120	2 524	3 739
Адміністративні витрати	2130	(25 867)	(22 372)
Витрати на збут	2150	(8 452)	(7 077)
Інші операційні витрати	2180	(4 153)	(5 047)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	48 861	27 107
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	1 690	751
Інші доходи	2240	-	2
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(28)	(200)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	50 523	27 660
збиток	2295	-	-
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(9 200)	(5 125)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	(-)	(-)
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	41 323	22 535
збиток	2355	(-)	(-)

Продовження дод. Г

СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	41 323	22 535

ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	373 822	326 087
Витрати на оплату праці	2505	27 047	21 007
Відрахування на соціальні заходи	2510	5 965	7 212
Амортизація	2515	6 321	4 751
Інші операційні витрати	2520	45 420	29 948
Разом	2550	458 635	389 005

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Додаток Д

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

Підприємство <u>ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ПОВНИЙ ФАРМ МС»</u>	за ЄДРПОУ	41273299
Територія <u>М. КИЇВ</u>	за КОАТУУ	80385000 00
Організаційно-правова форма господарювання <u>Товариство з обмеженою відповідальністю</u>	за КОПФГ	240
Вид економічної діяльності <u>Виробництво фармацевтичних препаратів і матеріалів</u>	за КВЕД	46.32
Середня кількість працівників ¹ <u>284</u>		
Дата (рік, місяць, число)		
Адреса, телефон <u>вулиця Фрунзе, будинок 126/2, М. КИЇВ обл., 04073</u>		
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		
Складено (зробити позначку «v» у відповідній клітинці):		

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

Актив	Код рядка	Форма № 1 Код за ДКУД	
		1801001	1801001
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	995	1 218
первісна вартість	1001	3 149	3 864
накопичена амортизація	1002	2 154	2 646
Незавершені капітальні інвестиції	1005	5 137	4 973
Основні засоби:	1010	86 368	90 631
первісна вартість	1011	120 786	131 383
знос	1012	34 418	40 752
Інвестиційна нерухомість:	1015	-	-
первісна вартість	1016	-	-
знос	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи:	1020	-	-
первісна вартість	1021	-	-
знос	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Гудвіл при консолідації	1055	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	92 500	96 822
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	45 422	57 936
Виробничі запаси	1101	12 761	14 402
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	32 456	43 324
Товари	1104	205	210
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	5 758	12 202

Продовження дод. Д

Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	4 694	7 847
з бюджетом	1135	-	-
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
з нарахованих доходів	1140	-	-
із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	87	274
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	7 614	22 786
Готівка	1166	12	32
Рахунки в банках	1167	7 602	22 754
Витрати майбутніх періодів	1170	41	448
Інші оборотні активи	1190	9	61
Усього за розділом II	1195	63 625	101 554
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	156 125	198 376
Пасив	Код Рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	78 928	113 928
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	6 262	6 262
Додатковий капітал	1410	54	54
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	5 275	7 435
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	56 199	57 993
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Неконтрольована частка	1490	-	-
Усього за розділом I	1495	146 718	185 672
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	156	318
Усього за розділом II	1595	156	318
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	5 295	5 968
розрахунками з бюджетом	1620	1 575	3 843
у тому числі з податку на прибуток	1621	898	-
розрахунками зі страхування	1625	148	-
розрахунками з оплати праці	1630	1 175	1 615
за одержаними авансами	1635	449	826
за розрахунками з учасниками	1640	18	-
із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	591	134
Усього за розділом III	1695	9 251	12 386
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	156 125	198 376

**Звіт про фінансові результати
(Звіт про сукупний дохід) за рік 2019**

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю «Повний фарш МС»
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)

КОДИ		
20	0	0
20	1	1
41273299		

**Звіт про фінансові результати
(Звіт про сукупний дохід) за рік 2019**

Форма № 2 Код за ДКУД

1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	736 970	504 760
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(644 225)	(419 951)
Валовий: прибуток	2090	92 745	84 809
збиток	2095	(-)	(-)
Інші операційні доходи	2120	3 798	2 524
Адміністративні витрати	2130	(29 099)	(25 867)
Витрати на збут	2150	(9 516)	(8 452)
Інші операційні витрати	2180	(5 493)	(4 153)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	52 435	48 861
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	508	1 690
Інші доходи	2240	-	-
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(33)	(28)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	52 910	50 523
збиток	2295	-	-
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(9 717)	(9 200)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	43 193	41 323
збиток	2355	(-)	(-)

Продовження дод. Е

СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	43 193	41 323

ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	597 159	373 822
Витрати на оплату праці	2505	39 293	27 047
Відрахування на соціальні заходи	2510	8 203	5 965
Амортизація	2515	6 916	6 321
Інші операційні витрати	2520	46 188	45 420
Разом	2550	697 759	458 635

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Аналіз фінансового стану підприємства

Динаміка активів ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., тис. грн

Актив	2017	2018	2019	Темп приросту, 2018/2017, %	Темп приросту, 2019/2018, %	Абсолютний приріст, 2019/2017 тис. грн
I. Необоротні активи						
Нематеріальні активи	0	995	1 218	0,00	22,41	1 218
первісна вартість	0	3 149	3 864	0,00	22,71	3 864
накопичена амортизація	0	2 154	2 646	0,00	22,84	2 646
Незавершені капітальні інвестиції	0	5 137	4 973	0,00	-3,19	4 973
Основні засоби	61 527	86 368	90 631	40,37	4,94	29 104
первісна вартість	86 172	120 786	131 383	40,17	8,77	45 211
знос	24 645	34 418	40 752	39,66	18,40	16 107
Усього за розділом I	61 527	92 500	96 822	50,34	4,67	35 295
II. Оборотні активи						
Запаси	22 985	45 422	57 936	97,62	27,55	34 951
Виробничі запаси	5 262	12 761	14 402	142,51	12,86	9 140
Готова продукція	17 631	32 456	43 324	84,08	33,49	25 693
Товари	92	205	210	122,83	2,44	118
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	5 153	5 758	12 202	11,74	111,91	7 049
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	5 446	4 694	7 847	-13,81	67,17	2 401
з бюджетам	3 119	0	0	-100,00	0,00	-3 119
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	3 107	0	0	-100,00	0,00	-3 107
Інша поточна дебіторська заборгованість	73	87	274	19,18	214,94	201
Гроші та їх еквіваленти	4 569	7 614	22 786	66,64	199,26	18 217
Готівка	6	12	32	100,00	166,67	26

Продовження дод. Ж

Актив	2017	2018	2019	Темп приросту 2018/2017,%	Темп приросту, 2019/2018,%	Абсолютний приріст, 2019/2017 тис. грн
Рахунки в банках	4 563	7 602	22 754	66,60	199,32	18 191
Витрати майбутніх періодів	377	41	448	-89,12	992,68	71
Інші оборотні активи	258	9	61	-96,51	577,78	-197
Усього за розділом II	41 980	63 625	101 554	51,56	59,61	59 574
Баланс	103 507	156 125	198 376	50,84	27,06	94 869

Динаміка джерел коштів ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр.,

тис. грн.

Пасив	2017	2018	2019	Темп приросту, 2018/2017, %	Темп приросту, 2019/2018, %	Абсолютний приріст, 2019/2017 тис. грн
I. Власний капітал						
Зареєстрований (пайовий) капітал	64 928	78 928	113 928	21,56	44,34	49 000
Капітал у дооцінках	0	6 262	6 262	0,00	0,00	6 262
Додатковий капітал	0	54	54	0,00	0,00	54
Резервний капітал	0	5 275	7 435	0,00	40,95	7 435
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	33 180	56 199	57 993	69,38	3,19	24 813
Усього за розділом I	98 108	146 718	185 672	49,55	26,55	87 564
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення						
Інші довгострокові зобов'язання	765	0	0	-100,00	0,00	-765
Довгострокові забезпечення	0	156	318	0,00	103,85	318
Усього за розділом II	765	156	318	-79,61	103,85	-447
III. Поточні зобов'язання і забезпечення						
Поточна кредиторська заборгованість за: товари, роботи, послуги	1 362	5 295	5 968	288,77	12,71	4 606
розрахунками з бюджетом	426	1 575	3 843	269,72	144,00	3 417
у тому числі з податку на прибуток	0	898	0	0,00	0,00	0
розрахунками зі страхування	246	148	0	-39,84	0,00	-246
розрахунками з оплати праці	772	1 175	1 615	52,20	37,45	843
за одержаними авансами	1 361	449	826	-67,01	83,96	-535
Інші поточні зобов'язання	467	591	134	26,55	-77,33	-333

Продовження дод. 3

Пасив	2017	2018	2019	Темп приросту, 2018/2017, %	Темп приросту, 2019/2018, %	Абсолютний приріст, 2019/2017 тис. грн
Усього за розділом III	4 634	9 251	12 386	99,63	33,89	7 752
Баланс	103 507	156 125	198 376	50,84	27,06	94 869

Динаміка показників ліквідності та платоспроможності ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр., тис. грн

Показники	Роки			Абсолютний приріст, тис.грн	
	2017	2018	2019	2018/2017	2019/2018
1. Сума ліквідних активів, тис.грн	62 590	63 625	101 554	1 035	37 929
2. Сума швидколіквідних активів, тис.грн	21 212	18 153	43 109	-3 059	24 956
3. Сума готових засобів платежу, тис.грн	10 175	7 614	22 786	-2 561	15 172
4. Коефіцієнт забезпеченості:					
ліквідними активами	0,44	0,41	0,51	-0,03	0,10
швидко ліквідними активами	0,15	0,12	0,22	-0,03	0,10
готовими засобами платежу	0,07	0,05	0,11	-0,02	0,07
5. Загальний коефіцієнт покриття	10,66	6,88	8,20	-3,78	1,32
6. Проміжний коефіцієнт покриття	3,61	1,96	3,48	-1,65	1,52
7. Коефіцієнт абсолютної ліквідності	1,73	0,82	1,84	-0,91	1,02
8. Коефіцієнт відволікання оборотних активів:					
у запаси	0,66	0,71	0,57	0,05	-0,14
у дебіторську заборгованість	0,17	0,17	0,20	-0,01	0,03
9. Коефіцієнт участі матеріальних запасів у покритті поточних зобов'язань	7,04	4,91	4,68	-2,13	-0,23
10. Частка власного оборотного капіталу у покритті запасів	1,35	1,19	1,53	-0,15	0,34
11. Коефіцієнт маневрування	0,41	0,37	0,48	-0,04	0,11

**Оцінка ризиків ліквідності ТОВ «Повний Фарш МС»
за 2019 рік, тис.грн**

Група активів	Код	Найменування активу	Розрахунок, тис. грн	Ризик
A1 1165	1165	Гроші та їх еквіваленти	22 786	Мінімальний
A2 1160+ 1120+ 1125+ 1130+ 1135+ 1140+ 1145+ 1155+ 1190	1160	Поточні фінансові інвестиції	0+0+12 202 +7 847+0+0 +0+274+61= 20 384	Допустимий
	1120	Векселі отримані		
	1125	Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги		
	1130	Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами		
	1135	з бюджетом		
	1140	у тому числі з податку на прибуток		
	1145	з нарахованих доходів		
	1155	Інша поточна дебіторська заборгованість		
	1190	Інші оборотні активи		
A3 1100+ 1110+ 1170+ 1200	1100	Запаси	57 936+0+ 448+0= 58 384	Високий (критичний)
1110	Поточні біологічні активи			
1170	Витрати майбутніх періодів			
1200	Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття			
A4 1095	1000	Нематеріальні активи	96 822	Дуже високий
	1001	Первісна вартість		
	1002	Накопичена амортизація		
	1005	Незавершені капітальні інвестиції		
	1010	Основні засоби		
	1011	Первісна вартість		
	1012	Знос		
	1015	Інвестиційна нерухомість		
	1020	Довгострокові біологічні активи		
	1030	Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств		
	1035	Інші фінансові інвестиції		
	1040	Довгострокова дебіторська заборгованість		
	1045	Відстрочені податкові активи		
1090	Інші необоротні активи			

Продовження дод. К

Група пасивів	Код	Найменування пасиву	Розрахунок, тис. грн	Ризик
П1 1695- 1600+ 1700	1695	Усього за розділом III	=12 386- (0+0)=12 386	Дуже високий
	1700	Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття		
П2 1600	1600	Короткострокові кредити банків	0	Високий
П3 1595	1500	Відстрочені податкові зобов'язання	0+0+0+318= 318	Допустимий
	1510	Довгострокові кредити банків		
	1515	Інші довгострокові зобов'язання		
	1520	Довгострокові забезпечення		
	1595	Усього за розділом II		
П4 1495	1400	Зареєстрований капітал	113928+6 26 2+54+7435+ 0+0+0+5799 3=185 672	Мінімальний
	1405	Капітал у дооцінках		
	1410	Додатковий капітал		
	1415	Резервний капітал		
	1420	Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)		
	1425	Неоплачений капітал		
	1430	Вилучений капітал		
	1495	Усього за розділом I		
Тип стану ліквідності				
Абсолютна ліквідність : умова виконується $A1 \geq P1$; $A2 \geq P2$; $A3 \geq P3$; $A4 \leq P4$				
Безризикова зона				

Динаміка фінансових результатів ТОВ «Повний Фарш МС»

за 2017-2019 рр., тис. грн

Статті	2017	2018	2019	Темп приросту, 2018/2017, %	Темп приросту, 2019/2018, %	Абсолютний приріст, 2019/2017 тис. грн
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	399 749	504 760	736 970	26	46	337 221
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	-341 885	-419 951	-644 225	-223	53	986 110
Валовий: прибуток	57 864	84 809	92 745	47	9	34 881
Інші операційні доходи	3 739	2 524	3 798	-32	50	59
Адміністративні витрати	-22 372	-25 867	29 099	-216	12	51 471
Витрати на збут	-7 077	-8 452	-9 516	-219	13	16 593
Інші операційні витрати	-5 047	-4 153	-5 493	-182	32	10 540
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	27 107	48 861	52 435	80	7	25 328
Інші фінансові доходи	751	1 690	508	125	-70	-243
Інші доходи	2	0	0	-100	0	-2
Інші витрати	-200	-28	-33	-86	18	167
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	27 660	50 523	52 910	83	5	25 250
Витрати (дохід) з податку на прибуток	-5 125	-9 200	-9 717	-280	-206	-4 592
Чистий фінансовий результат: прибуток	22 535	41 323	43 193	83	5	20 658

Аналіз показників оборотності (ділової активності) ТОВ «Повний Фарш МС» за 2017-2019 рр.

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темпи приросту 2019/2017, %
Показники ділової активності в частині активи					
1. Оборотність оборотних активів	7,65	8,00	8,92	1,28	16,71
2. Тривалість одного обороту оборотних активів	47,74	45,63	40,90	-6,84	-14,32
3. Коефіцієнт закріплення оборотних активів	0,13	0,13	0,11	-0,02	-14,32
4. Оборотність виробничих запасів	44,35	36,65	47,43	3,08	6,95
5. Тривалість одного обороту виробничих запасів	8,23	9,96	7,69	-0,53	-6,50
6. Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	32,20	46,79	47,76	15,56	48,31
7. Тривалість одного обороту дебіторської заборгованості	11,33	7,80	7,64	-3,69	-32,58
8. Коефіцієнт обороту кредиторської заборгованості	83,00	71,47	70,48	-12,51	-15,08
9. Тривалість одного обороту кредиторської заборгованості	4,40	5,11	5,18	0,78	17,75
10. Коефіцієнт обертання грошових коштів	54,23	56,75	48,48	-5,74	-10,59
11. Тривалість одного обороту грошових коштів	6,73	6,43	7,53	0,80	11,84
12. Оборотність усіх активів	3,26	3,39	4,16	0,90	27,48
13. Тривалість одного обороту усіх активів	111,91	107,65	87,79	-24,12	-21,55
14. продуктивність праці	1519,96	1869,48	2594,96	1075,01	70,73

Продовження дод. М

Показники	2017	2018	2019	Абсолютний приріст 2019/2017	Темпи приросту 2019/2017, %
15. Тривалість операційного циклу	19,56	17,76	15,34	-4,23	-21,61
16. Тривалість фінансового циклу	15,17	12,65	10,16	-5,01	-33,02
Показники ділової активності в частині пасиви					
17. Коефіцієнт оборотності власного капіталу	3,43	3,59	4,43	1,00	29,09
18. Період окупності власного капіталу	106,26	101,73	82,31	-23,95	-22,54
19. Коефіцієнт оборотності інвестованого капіталу	3,41	3,57	4,43	1,02	29,94
20. Період окупності інвестованого капіталу	107,11	102,18	82,43	-24,68	-23,04
21. Коефіцієнт оборотності робочого капіталу	8,50	9,09	10,27	1,77	20,81
22. Період окупності робочого капіталу	42,94	40,17	35,55	-7,40	-17,23
23. Коефіцієнт стійкості економічного зростання	0,16	0,04	0,02	-0,14	-87,47