

Київський національний торговельно-економічний університет  
Кафедра фінансового аналізу та аудиту

## **ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА**

на тему:

**«Організація та методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства»**

Студента 2 курсу, 3м групи,  
спеціальності «Облік і  
оподаткування»  
спеціалізації «Фінансовий  
контроль та аудит»

Науковий керівник  
к.е.н, доцент

Гарант освітньої програми  
д.е.н., професор

Полянці Станіслава  
Олеговича

Міняйло Вікторія  
Петрівна

Назарова Каріна  
Олександрівна

Київ 2021

Київський національний торговельно-економічний університет

Факультет фінансів та обліку

Кафедра фінансового аналізу та аудиту

Освітній ступінь магістр

Спеціальність «Облік і оподаткування»

Спеціалізація «Фінансовий контроль та аудит»

**Затверджую**

Зав. кафедри К.О. Назарова

«   »     20    р.

**Завдання  
на випускню кваліфікаційну роботу студента  
Поляниці Станіславу Олеговичу**

1. Тема випускної кваліфікаційної роботи «Організація та методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства»

Затверджена наказом ректора від «28» жовтня 2020 р. № 3145.

2. Строк здачі студентом закінченої роботи «01» листопада 2021 р.

3. Цільова установка та вихідні дані до роботи

*Мета роботи (проекту) полягає у розкритті організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства.*

*Об'єктом дослідження є процес організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства.*

*Предметом дослідження є сукупність теоретичних, методичних, організаційних та практичних аспектів контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства.*

4. Консультанти по роботі із зазначенням розділів, за якими здійснюється консультування:

Розділ	Консультант (прізвище, ініціали)	Підпис, дата	
		Завдання видано	Завдання виконано

5. Зміст випускної кваліфікаційної роботи (перелік питань за кожним розділом)  
ВСТУП

## РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.

1.1. Економічна сутність доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства.

1.2. Доходи, витрати та фінансові результати діяльності промислового підприємства як об'єкти контролю.

Висновки до розділу 1

## РОЗДІЛ 2. ОРГАНІЗАЦІЯ КОНТРОЛЮ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.

2.1. Організаційно-економічна характеристика ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».

2.2. Організація контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» та її вдосконалення.

Висновки до розділу 2

## РОЗДІЛ 3. МЕТОДИКА КОНТРОЛЮ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.

3.1. Методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів промислового підприємства.

3.2. Удосконалення методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».

Висновки до розділу 3

## ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

## СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

## ДОДАТКИ

6. Календарний план виконання роботи (проекту)

№ пор.	Назва етапів випускної кваліфікаційної роботи	Строк виконання етапів роботи	
		за планом	фактично
1.	Написання наукової статті	01.06.2021	
2.	1 розділ	22.06.2021	
3.	2 розділ	06.09.2021	
4.	3 розділ	28.10.2021	
5.	Подання завершеної роботи на кафедру	01.11.2021	

7. Дата видачі завдання «28»\_ грудня 2020 р.

8. Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи Міняйло В.П.





## ЗМІСТ

ВСТУП .....	6
РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.....	9
1.1. Економічна сутність доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства. ....	9
1.2. Доходи, витрати та фінансові результати діяльності промислового підприємства як об'єкти контролю.....	15
Висновки до розділу 1.....	19
РОЗДІЛ 2. ОРГАНІЗАЦІЯ КОНТРОЛЮ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА. ....	20
2.1. Організаційно-економічна характеристика ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».....	20
2.2. Організація контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» та її вдосконалення.....	31
Висновки до розділу 2 .....	34
РОЗДІЛ 3. МЕТОДИКА КОНТРОЛЮ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.....	35
3.1. Методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів промислового підприємства. ....	35
3.2. Удосконалення методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ». ....	40
Висновки до розділу 3 .....	42
ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ .....	43
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ .....	45
ДОДАТКИ <b>стор</b>	

## Вступ

На сучасному етапі розвитку економіки характерною рисою є становлення системи ринкових відносин і створенням доцільного господарського механізму та інфраструктури. Закономірно цей процес вимагає розробки нових підходів до управління підприємством, спрямованих на формування та забезпечення успішної реалізації конкурентної тактики і стратегії підприємницької діяльності. У цьому контексті особливої актуальності набуває проблема організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності підприємства.

Відсутність чітко налагодженої системи контролю є причиною виникнення невиправданих витрат, знижує загальну ефективність роботи підприємства, призводить до відсутності належного підґрунтя для реалізації функції мотивування [21].

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Дослідженням проблем контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів підприємства займалася низка вчених, як вітчизняних, так і закордонних, зокрема: В. Д. Белік [1], Г. В. Булкот [2], Т. А. Бутинець [3], Н. В. Прохар [4], Ж. С. Труфіна [5], Н. В. Уткіна [6], О. А. Магопець [7], Соколов Б. Н. [8], Назарова К. О. [12], Міняйло В. П. [13], Нежива М. О. [12] та інші.

Будь-яке підприємство не обходиться без системи контролю, який є однією із найважливіших функцій управління та виступає засобом зворотного зв'язку між об'єктом і суб'єктом управління.

Мета випускної кваліфікаційної роботи - розкриття наукових і практичних аспектів організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства та розробка пропозицій щодо покращення ефективності їх використання.

У відповідності з зазначеною метою були поставлені наступні завдання:

- Розкрити економічну сутність організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів.



- Дослідити доходи, витрати та фінансові результати підприємства як об'єкти контролю.
- Здійснити економіко-організаційний аналіз діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».
- Навести шляхи вдосконалення організації контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».
- Дослідити методику контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів промислового підприємства.
- Запропонувати удосконалення методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».

Об'єктом дослідження є процес організації та методики організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства.

Предметом дослідження є сукупність теоретичних, методичних, організаційних та практичних аспектів організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства.

Теоретичною й методологічною основою дослідження є наукові праці та роботи сучасних вітчизняних вчених, законодавчі і нормативні акти органів державної влади щодо регулювання діяльності підприємств України. Фактичні дані отримано з матеріалів фінансової звітності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».

При дослідженні організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства, застосовувалися методи статистичного, графічного й математичного аналізу, які були використані для побудови таблиць, рисунків та економічних розрахунків, необхідних для більш наочного зображення статистичних та теоретичних даних.

Адміністрацією ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» було розглянуто найбільш вагомій пропозиції, викладені у випускній кваліфікаційній роботі, стосовно можливості їх впровадження у практичну діяльність господарського товариства. Зокрема, прийнято до використання рекомендації щодо організації контролю, удосконаленню облікових процедур з формування доходів витрат та фінансових результатів на підприємстві що

сприятиме підвищенню якості контрольних заходів та оптимізації роботи облікового персоналу.

Апробація наукових досліджень. За темою випускної кваліфікаційної роботи опубліковано наукову статтю «Організація та методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства» у збірнику статей магістрів «Фінансова аналітика та аудит».

Структура роботи. Робота складається із трьох розділів, які діляться на підрозділи, вступу, висновку та списку використаних джерел. Робота містить 17 таблиць, 11 рисунків. Загальний обсяг роботи становить 84 сторінки, з них 52 має бути 40 сторінок основного тексту.



## **РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.**

### **1.1 Економічна сутність доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства.**

У сучасних умовах господарювання одним із домінуючих економічних чинників, що визначають прибутковість діяльності підприємства, є фінансовий результат. Загальновідомо, що він є саме тим комплексним показником, що надає можливість узагальнити результати виробничо-господарської діяльності підприємства та визначити ефективність його функціонування.

Доходи і витрати, що визначають фінансовий результат діяльності підприємства, є важливими об'єктами внутрішнього контролю і потребують особливої уваги з боку суб'єкта господарювання.

Вивченню економічної сутності витрат, доходів і фінансових результатів присвячені праці таких науковців, як: Ф.Ф. Бутинець, Ю.А. Верига, А.М. Волошин, О.М. Голенко, П.О. Куцик, М.В. Корягін, Л.Г. Ловінська, Р.Л. Хомяк, О.М. Чабанюк, Л.В. Шилкіна [1-5, 13] та ін., разом із тим, зміни чинного законодавства, що відбулись, визначають необхідність подальших досліджень означених питань.

Ключовими питаннями як для власників підприємств та їх працівників (основних і найманих), так і для держави є формування фінансових результатів. Фінансовий результат посідає одне з головних місць у загальній системі вартісних інструментів ринкової економіки.

Які б не були думки стосовно того, чи є фінансовий результат основною метою підприємства, беззаперечним є той факт, що чим фінансовий результат вищий, тим більше підприємство має можливостей для реалізації своїх програм, оновлення матеріальної бази та збільшення власного капіталу. Це забезпечить стабільність підприємства та є гарантією його фінансової незалежності.

Кожне підприємство, незалежно від форми власності має на меті не тільки утримуватися на ринку, а й отримувати позитивний фінансовий результат, тобто прибуток.

Прибуток підприємства є основним внутрішнім джерелом формування фінансових ресурсів для забезпечення розвитку підприємства, виступає основою для розширення виробництва, є захисним механізмом від банкрутства та ін.

Але для того, щоб побачити кінцевий фінансовий результат (прибуток, збиток) необхідно порівняти доходи звітного періоду і витрати, які понесені для одержання цих доходів.

Методологічні принципи формування в бухгалтерському обліку інформації про витрати підприємства та її розкриття у фінансовій звітності визначаються Положенням (стандартом) бухгалтерського обліку (П(С)БО) 16 "Витрати". Витрати – зменшення економічних вигод у вигляді вибуття активів або збільшення зобов'язань, яке призводить до зменшення власного капіталу (за винятком зменшення капіталу за рахунок його вилучення або розподілу власниками) [11].

Методологічні основи формування в бухгалтерському обліку інформації про доходи від звичайної діяльності підприємства та її розкриття у фінансовій звітності визначає П(С)БО 15 "Дохід". Дохід – збільшення економічних вигод у вигляді надходження активів або зменшення зобов'язань, внаслідок чого збільшується власний капітал підприємства (за винятком збільшення капіталу за рахунок внесків власників). Під економічною вигодою розуміють потенційну можливість отримання підприємством грошових коштів від використання активів [10].

Доходи і витрати відображають та включають до Звіту про фінансові результати згідно з принципом нарахування і відповідності доходів і витрат [9]. Принцип відповідності передбачає, що обов'язковою умовою одержання доходу є здійснення підприємством витрат для його отримання. Цей принцип забезпечує визначення фінансового результату звітного періоду (доходу) одночасно з витратами, які здійснено для отримання цих доходів. Витрати, безпосередньо не пов'язані з певними доходами, відображають у періоді виникнення. Відповідність доходів і витрат у Звіті про фінансові результати наведено в таблиці.

У бухгалтерському обліку та фінансовій звітності доходи й витрати відображаються в момент їхнього виникнення незалежно від дати надходження або сплати грошових коштів. Одержані передоплати (аванси) не визнаються доходами, а видані – витратами, оскільки не призводять до зміни власного капіталу підприємства.

Вимоги П(С)БО 15 "Дохід" визначають принцип формування інформації про доходи підприємства у бухгалтерському обліку. П(С)БО 15 не поширюється на доходи, пов'язані з: реалізацією цінних паперів; контрактами з надання послуг у галузі будівництва; страховою діяльністю; змінами у справедливій вартості фінансових активів і фінансових зобов'язань, а також із їх ліквідацією (продажем, погашенням); змінами вартості інших поточних активів; природним зростанням поголів'я худоби, виходом продукції сільського й лісового господарства; видобутком корисних копалин [10].

Окремі види доходу мають особливості визнання, які визначені П(С)БО 15 "Дохід" [10]. Для організації бухгалтерського обліку доходів необхідна їх класифікація (табл. 1.1).

Таблиця 1.1

### Класифікація доходів за видами діяльності\*

Види діяльності	Доходи	
<b>ЗВИЧАЙНА ДІЯЛЬНІСТЬ</b>		
Основна діяльність		
Операційна діяльність	Доходи від реалізації	Доходи від реалізації продукції, товарів, виконаних робіт, наданих послуг.
Інша операційна діяльність	Інші операційні доходи	Доходи від реалізації іноземної валюти, реалізації інших оборотних активів, операційної оренди активів, операційної курсової різниці, одержані штрафи, пені, неустойки тощо.
Фінансова діяльність	Доходи від участі в капіталі	Доходи від інвестицій в асоційовані або спільні підприємства, які обліковуються за методом участі в капіталі тощо
	Фінансові доходи	Дивіденди, відсотки за кредитами отриманими, облигаціями випущеними, фінансовою орендою тощо
Інвестиційна діяльність	Інші доходи	Доходи від реалізації фінансових інвестицій, необоротних активів, майнових комплексів, списання необоротних активів, втрати від неопераційних курсових різниць тощо



## Закінчення таблиці 1.1

<b>НАДЗВИЧАЙНА ДІЯЛЬНІСТЬ</b>		
Надзвичайна діяльність	Доходи від надзвичайних подій	Відшкодування збитків від надзвичайних подій тощо

*\*складено автором на основі [10]*

Залежно від видів діяльності всі витрати розподіляють на дві великі групи: витрати, які виникають в процесі звичайної діяльності, та витрати, які виникають у процесі надзвичайної діяльності. Витрати, що виникають в процесі звичайної діяльності, поділяються на витрати операційної (основної та іншої операційної), інвестиційної та фінансової діяльності (табл. 1.1).

Таблиця 2.1

**Класифікація витрат за видами діяльності**

Види діяльності	Витрати	
<b>ЗВИЧАЙНА ДІЯЛЬНІСТЬ</b>		
Основна діяльність		
Операційна діяльність	Собівартість реалізації Адміністративні витрати	Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг) корпоративні витрати, витрати на утримання адміністративно-управлінського персоналу тощо
	Витрати на збут	Витрати на пакувальні матеріали та ремонт тари, оплата праці та комісійні продавцям, витрати на рекламу тощо.
Інша операційна діяльність	Інші операційні витрати	Витрати на дослідження і розробки, собівартість реалізованої іноземної валюти, визнані штрафи та пені, безнадійні борги тощо
Фінансова діяльність	Втрати від участі в капіталі	Збитки, які виникли внаслідок інвестицій в асоційовані або спільні підприємства, які обліковуються методом участі в капіталі тощо
	Фінансові витрати	Збитки, які виникли внаслідок інвестицій в асоційовані або спільні Фінансова підприємства, які обліковуються методом участі в капіталі тощо
Інша діяльність	Інші витрати	Собівартість реалізованих фінансових інвестицій, необоротних активів, втрати від неопераційних курсових різниць тощо
<b>НАДЗВИЧАЙНА ДІЯЛЬНІСТЬ</b>		
Надзвичайна діяльність	Надзвичайні витрати	Втрати від стихійного лиха, пожежі тощо

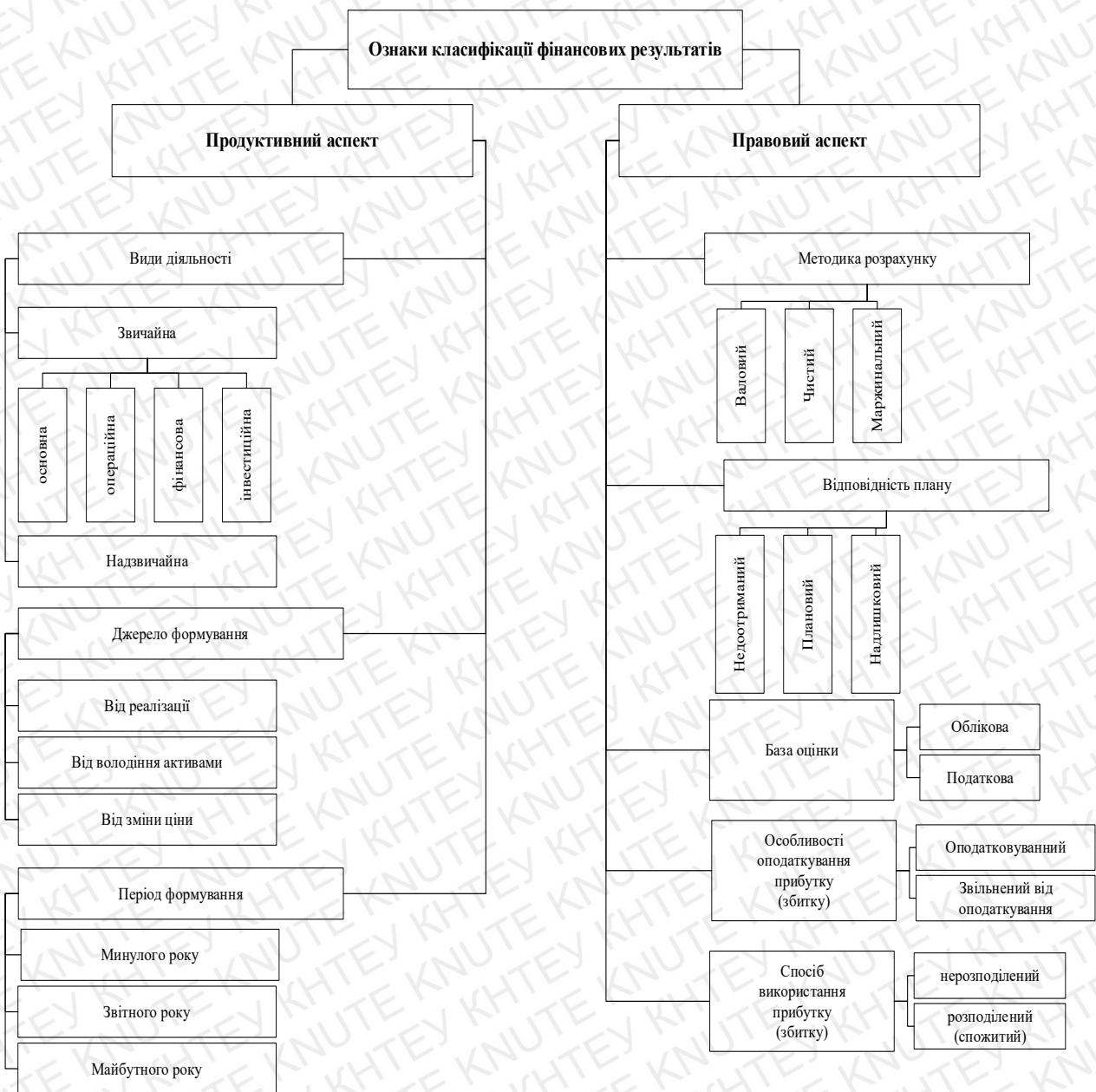
*\*складено автором на основі [10]*

Для відображення витрат використовуються рахунки, побудовані за видами діяльності, що дають змогу охопити всі операції, які здійснює підприємство.

Основними завданнями організації контролю витрат і доходів, а також фінансових результатів підприємства є забезпечення:

- правильного визначення та достовірної оцінки витрат, доходів і фінансових результатів діяльності;
- розмежування витрат, доходів і фінансових результатів діяльності за кожною класифікаційною групою;
- правильного та повного документального оформлення та своєчасного відображення в облікових регістрах витрат, доходів і фінансових результатів діяльності;
- контролю за правильним визначенням фінансового результату від звичайної діяльності та надзвичайних подій;
- надання повної і достовірної інформації про витрати та доходи діяльності, а також про наявність і використання чистого прибутку (непокритих збитків) для потреб управління.

Класифікація фінансових результатів, у першу чергу, необхідна для прийняття відповідних рішень користувачами, а тому повинна відображати продуктивний аспект з одного боку, й правовий аспект – з іншого у розрізі певних ознак (рис. 1.1). У свою чергу, ознаки класифікації фінансових результатів повинні враховувати організаційну структуру та особливості виробництва, тобто відображати не тільки теоретичні аспекти формування та розподілу, а й практичні. Крім того, ефективне застосування класифікації фінансових результатів в межах певної інформаційної моделі повинно забезпечити контроль відхилень на всіх етапах облікового циклу підприємства.



**Рис. 1.1.** Класифікація фінансових результатів\*

\*складено автором на основі [1]

Фінансові результати підприємства, доцільно класифікувати за такими ознаками:

- вид діяльності, що забезпечить інформаційну модель даними про фінансові результати від усіх видів діяльності підприємства;
- джерело формування, що дасть можливість деталізувати фінансові результати за окремими видами здійснених операцій в межах видів діяльності;



- рівень (підрозділ) формування, що забезпечить оперативність управління та дієвість контролю за результатами діяльності центрів відповідальності; - період формування, що дасть можливість розмежувати фінансові результати за звітними періодами;
- методика розрахунку, що забезпечить можливість визначення результату не тільки за даними фінансового, а й управлінського обліку;
- відповідність плану, що створить можливість регулювання розміру фінансових результатів залежно від мети управління;
- база оцінки, яка дасть можливість визначати результат не тільки фінансового, а й податкового обліку;
- особливості оподаткування, що забезпечить можливості маневрування фінансовим результатом;
- спосіб використання, який дасть можливість визначити фінансовий результат власника та підприємства.

Отже, необхідно розуміти, що поняття «фінансовий результат» відображує всю господарську діяльність підприємства, характеризує кількісні і якісні показники результативності діяльності підприємства, тоді як прибуток (збиток) є підсумок цієї діяльності, оскільки результат може бути як позитивним, так і негативним. Від того, яку мету ставить перед собою підприємство, таким і буде результат. Для цього необхідно враховувати основні виробничі та економічні показники господарської та фінансової діяльності, результативність господарсько-фінансової діяльності, результативність та ефективність використання трудових, матеріальних та грошових ресурсів. Підприємство повинно працювати на результат відповідно до проміжних цілей, ключових результатів, стратегічних цілей.

## **1.2. Доходи, витрати та фінансові результати діяльності промислового підприємства як об'єкти контролю.**

Внутрішній контроль доходів, витрат та фінансових результатів повинен охоплювати моніторинг всієї діяльності підприємства, адже кожна дія, кожна здійснена господарська операція прямо чи опосередковано впливає на кінцевий

результат господарювання. Саме тому лише для повного та ефективного контролю доходів, витрат та фінансових результатів недостатнім буде лише проконтролювати правильність обчислення прибутку (збитку), який отримало підприємство за певний період, проаналізувати причини його зміни в порівнянні з минулим періодом чи плановими показниками, а дуже важливим є попередній та поточний контроль протягом всіх циклів діяльності, що дає змогу оперативно здійснювати вплив на результат господарювання, оцінювати ефективність дій та переглядати прийняті рішення.

Ряд науковців в своїх роботах (М.Д. Корінько [14], Б.Н. Соколов [15], В.С. Стельмах [16]) описують лише здійснення контролю за етапами господарювання – циклом придбання, виробництва та реалізації; характеризують контроль окремих об'єктів (Р.О. Костирко [17], Г.І. Циліорик [18], С.В. Щеголькова [19]) – економного використання виробничих ресурсів, правильності нарахування і сплати податків, захисту та збереження активів підприємства, понесених витрат, отриманих доходів тощо, проте механізму проведення внутрішнього контролю фінансових результатів, які отримало підприємство, ніхто не надає. Це пов'язано з тим, що фінансові результати складний об'єкт, який не може бути проконтрольований окремо від інших.

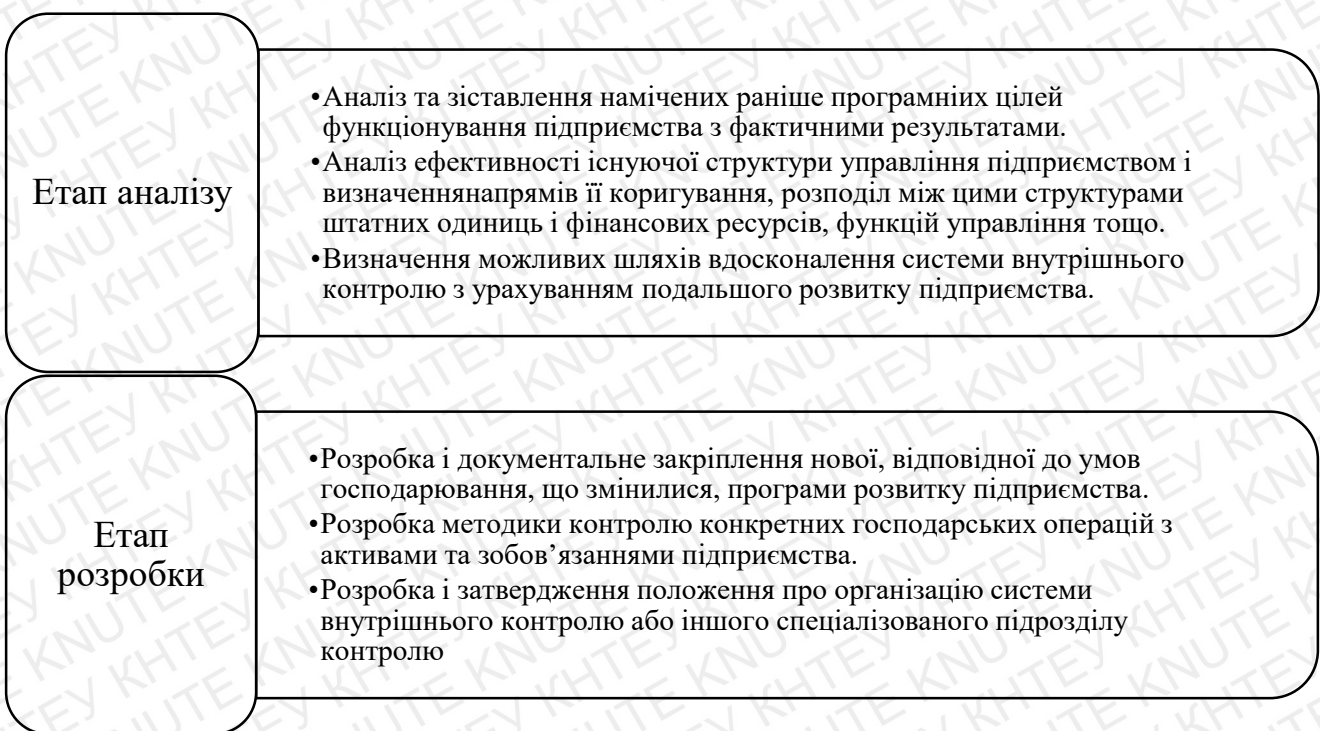
Пропозиції та рекомендації щодо удосконалення контролю фінансових результатів, наведені вітчизняними науковцями, передбачають формування системи внутрішнього контролю, яка б забезпечувала зниження ймовірності виникнення помилок в бухгалтерському обліку та фінансовій звітності, а також своєчасного їх усунення. Зокрема, науковці пропонують удосконалити методику здійснення внутрішнього контролю фінансових результатів в частині використання моделей контролю (Н.В. Прохар [20], Ж.С. Труфіна [21]), етапів проведення контрольних процедур (М.А. Проданчук [22], М.В. Ломонос-Чанкселіані [23], Н.В. Уткіна [24]) тощо.

Механізм внутрішнього контролю забезпечує здійснення господарської діяльності підприємства. Від можливостей правильно налагодженого механізму та компетентного його використання залежать умови безперебійного функціонування всіх основних господарських процесів суб'єкта господарювання.

Механізм контролю складається з таких елементів, як: суб'єкти, об'єкти, предмет, методи й способи контролю, етапи процесу, порядок прийняття управлінських рішень за його результатами [25].

Механізм внутрішнього контролю повинен забезпечувати та сприяти формуванню позитивного результату діяльності підприємства, раціональному використанню наявних матеріальних, трудових та грошових ресурсів, ефективному управлінню рівнем продажу, асортиментом та собівартістю виготовленої продукції, сприяти отриманню своєчасної інформації для прийняття дієвих та результативних управлінських рішень, що забезпечить конкурентоспроможність фірми на ринку.

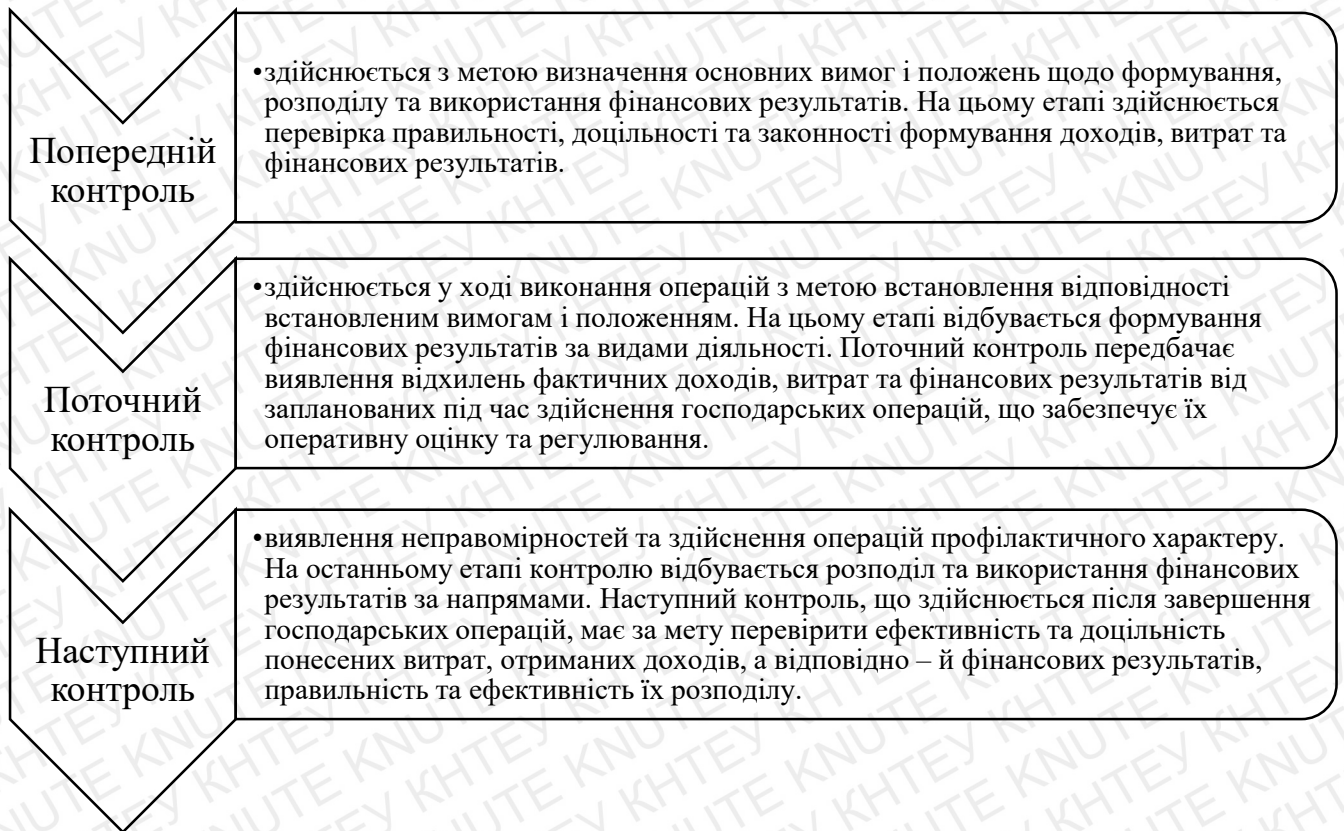
Формування системи внутрішнього контролю на підприємстві можна розділити на два основні етапи: етап аналізу та етап розробки (рис.1.2).



**Рис. 1.2.** Створення системи внутрішнього контролю на підприємстві.  
\*складено автором на основі [30]

При дослідженні робіт вчених, можна виокремити три етапи організації системи внутрішнього контролю доходів, витрат та фінансових результатів, для кожного з яких властиві свої особливості (рис. 1.3).





**Рис.1.3** Три етапи організації системи внутрішнього контролю.

*\*складено автором на основі [30]*

Контроль витрат і контроль доходів- запропоновано проводити під час поточного контролю. Ці напрямки були обрані тому, що це основні складові механізму розрахунку фінансових результатів і саме їх величина та структура впливають на його розмір. Здійснюючи контроль за ними, підприємство може оптимізувати їх величину, порівняти їх між собою та визначити ефективність, економічність та доцільність здійснення тієї чи іншої операції. Суть такого виду контролю полягає в тому, що одночасно контролюються отримані доходи та понесені для їх отримання витрати, і, тим самим, визначається якість отриманих результатів господарювання.

Поряд із цим, багато недоліків в організації і здійсненні внутрішньогосподарського контролю на підприємствах можна було б уникнути за умови існування чітких розробок щодо конкретних явищ у наукових джерелах, але

натомість багато дослідників або упускають питання внутрішньогосподарського контролю, або не розкривають його методики, а це негативно впливає на практику.

### **Висновки до розділу 1.**

Отже, ефективне функціонування промислового підприємства в умовах ринкової економіки, неможливе без глибокого розуміння економічної сутності доходів, витрат та фінансових результатів.

Необхідно розуміти, що дане питання характеризує всі аспекти функціонування підприємства, тому розгляд доходів, витрат та фінансових результатів як об'єкт внутрішнього контролю наймовірно важливий для реалізації ефективного використання майна, збереження грошових коштів і матеріальних цінностей.

Відомо, що на тих підприємствах, де налагоджений поточний внутрішньогосподарський контроль, забезпечується ощадливість і збереження цінностей. З метою посилення боротьби з нестачами та розкраданням необхідно, щоб внутрішньогосподарський контроль здійснювався об'єднаними зусиллями всіх спеціалістів, керівників господарських підрозділів та бухгалтерських служб. При цьому особливе значення має щоденний контроль за рухом цінностей на окремих об'єктах підприємства.

## РОЗДІЛ 2. ОРГАНІЗАЦІЯ КОНТРОЛЮ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.

### 2.1. Організаційно-економічна характеристика ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».

Емпіричною базою даного дослідження є ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ». Підприємство ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» виробляє поліетиленову плівку на сучасному обладнанні з використанням новітніх рецептур і технологій, адаптованих під Український ринок. Продуктивність потужностей понад 200 000 тон в місяць плівок різного типу та 100 000 тон поліетиленових труб різних діаметрів від 16 до 160 мм.

Продукція підприємства широко застосовується в сільському господарстві, промисловому виробництві, будівництві, побутовій сфері. Плівки служать якісним захистом для харчових продуктів, матеріалів, обладнання та іншої промислової продукції, в якості групового пакування, палетування продукції, для мульчування ґрунтів, накриття теплиць та інших цілей.

Для забезпечення ефективного функціонування системи внутрішнього контролю доходів, витрат та фінансових результатів доцільно прослідкувати діяльність суб'єктів господарювання протягом виробничого процесу за показниками: майнового стану, ліквідності, платоспроможності, ділової активності, прибутковості.

Для аналізу оцінки рівня і динаміки показників фінансових результатів діяльності підприємства у якій використовуються дані звітності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» за 2018–2020 рр, проаналізуємо динаміку фінансових результатів (табл.2.1).

**ПРИБРАТИ ПУСТІ МІСЦЯ**





Таблиця 2.1

**Динаміка фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ»  
за 2017–2020 рр. 5 р**

Стаття	2017	2018	2019	2020	Абсолютний приріс (+,-)			Темп приросту %		
					2018	2019	2020	2018	2019	2020
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	9733,4	9802,4	7161,9	8859,8	69	-2640,5	1697,9	0,71%	- 26,90%	23,70%
Інші операційні доходи	23,2	22,1	-	-	-1,1	-22,1	0	-4,74%	-100%	-
Інші доходи	125,2	126,1	57,5	33,3	0,9	-68,6	-24,2	0,72%	- 54,40%	- 42,10%
Разом доходи (2000+2120+224)	9881,8	9950,6	7219,4	9751,4	68,8	-2731,2	2532	0,70%	- 27,40%	35,10%
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	-8973	-8939	-	-	34	2290,2	-1623,3	-0,38%	- 25,60%	- 24,40%
Інші операційні витрати	-820,3	-818,3	-615,3	-1472,2	2	203	-856,9	-0,24%	-24,80%	139,30%
Інші витрати	-1,5	-1,1	-0,1	-	0,4	1	0,1	-26,67%	-90,90%	100%
Разом витрати (2050+2180+2270)	-9794,8	-9758,4	-7264,2	-9744,3	36,4	2494,2	-2480,1	-0,37%	-25,60%	34,10%
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	87	192,2	-44,8	7,1	105,2	-237	51,9	120,92%	-123,30%	115,80%
Витрати (дохід) з податку на прибуток	0	-34,6	-	-	-34,6	34,6	0	-	-100%	-
Чистий фінансовий результат: прибуток	87	157,6	-44,8	7,1	70,6	-202,4	51,9	81,15%	-128,40%	115,80%



Проаналізувавши динаміку звіту про фінансові результати ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» ми спостерігаємо, що чистий прибуток має глибокі коливання протягом досліджуваного періоду у 2018 році прибуток зменшився на 202.4 тис. грн. або на 128,4 % а вже у 2019 році збільшився на 51,9 тис. грн. або на 115,8%, пропорційно змінювався чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) . Такі коливання є негативною тенденцією на підприємстві та заважає розвитку підприємства. Оскільки чистий прибуток виступає основним джерелом формування фінансових ресурсів, які забезпечують його можливість у самофінансуванні; фінансовою основою розширеного відтворення діяльності; захисним механізмом від загрози банкрутства підприємства і базою зростання його ринкової вартості. Такі коливання не дають змогу прогнозувати майбутні показники на підприємстві та ефективно використовувати ресурси для розвитку.

Як було наведено в попередньому розділі для забезпечення ефективного функціонування системи внутрішнього контролю фінансових результатів доцільно прослідковувати за динамікою коефіцієнтів платоспроможності суб'єкта господарювання. Для оцінки коефіцієнтів платоспроможності треба визначити інформаційні зв'язки факторів їх формування за даними балансу ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ». На основі звітності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» зробимо оцінку коефіцієнтів платоспроможності підприємства (табл.2.2.).

Таблиця 2.2

**Динаміка коефіцієнтів платоспроможності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ»  
за 2017-2020 рр.**

**5 р.**

Показник	На 01.01.18	На 01.01.19	На 01.01.20	На 01.01.21	Абсолютна зміна (+,-)		
					2018рік	2019 рік	2020 рік
1.Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,46	1,41	0,37	0,3	-0,95	-1,04	-0,07
2.Коефіцієнт проміжної ліквідності	0,76	1,59	0,7	0,54	-0,83	-0,89	-0,16
3.Коефіцієнт загального покриття	3,67	3,04	3,76	2,59	0,63	0,72	-1,17
4.Коефіцієнт співвідношення поточної дебіторської і кредиторської заборгованості	8,38	2,65	13,14	0,67	5,73	10,49	-12,46
5.Коефіцієнт співвідношення поточної дебіторської і кредиторської заборгованості за комерційними розрахунками	134,59	144,89	4,71	0,49	-10,3	-140,18	-4,22



Аналізуючи платоспроможність ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» було виявлено, що коефіцієнт абсолютної ліквідності зменшувався протягом всіх період, на останній звітній період становив 0,3 і зменшився на 0,07 при нормативні значення (0,25-0,35) що є позитивною тенденцією, тому можливе припущення про більш ефективне використання найбільш ліквідних активів на підприємстві.

Коефіцієнт проміжної ліквідності аналогічно зменшувався протягом всіх періодів та в 2019 році склав 0,54. В порівнянні з попереднім періодом він зменшився на 0,16 і становив 0,54, що є відхиленням від нормативних значень (0,7-0,8). Це свідчить про недостатність короткотермінових активів на підприємстві.

Коефіцієнт загального покриття на 01.01.20 році становив 2,59 та входить в нормативні значення (2-2,6), що є більш виправданим значенням для підприємства, ніж в попередні періоди.

Отримані дані динаміки коефіцієнта співвідношення поточної дебіторської і кредиторської заборгованості відображають, що політика комерційного кредитування була розбалансована, і потребує управлінських рішень, що до оптимального формування комерційного кредитування.

У 2019 році спостерігається значне зменшення коефіцієнта співвідношення поточної дебіторської і кредиторської заборгованості за комерційними розрахунками з 144.89 до 0.49, що є негативним показником, оскільки на одну гривню кредиторської заборгованості за комерційними розрахунками припадає лише 49 коп. дебіторської заборгованості за комерційними розрахунками, що може спричинити кризові явища.

Умовою й гарантією виживання й розвитку будь-якого підприємства, є його фінансова стабільність. Якщо підприємство фінансово стійке, то воно в стані «витримати» несподівані зміни ринкової кон'юнктури, і не опинитися на краю банкрутства. Більш того, чим вище його стабільність, тим більше переваг перед іншими підприємствами того ж сектора економіки в одержанні кредитів і залученні інвестицій.

Фінансова стабільність підприємства - це його надійно-гарантована платоспроможність у звичайних умовах господарювання й випадкових змін на ринку.

На основі балансу ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» розглянемо та проаналізуємо показники фінансової стійкості (табл.2.3.).

Таблиця 2.3.

**Динаміка коефіцієнтів фінансової стійкості ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ»  
2017-2020 роки.**

5 р

Показник	На	На	На	На	Абсолютна зміна (+,-)		
	01.01.17	01.01.18	01.01.20	01.01.21	2018 рік	2019 рік	2020 рік
1.Коефіцієнт фінансової автономії	0,7	0,73	0,77	0,66	0,03	0,04	-0,11
2. Коефіцієнт фінансування	0,58	0,38	0,3	0,53	-0,2	-0,08	0,23
3.Коефіцієнт заборгованості	0,3	0,27	0,23	0,34	-0,03	-0,04	0,11
4.Коефіцієнт довгострокової заборгованості	-	-	-	-	-	-	-
5.Коефіцієнт поточної заборгованості	0,17	0,27	0,23	0,34	0,1	-0,04	0,11
6.Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,75	0,77	0,82	0,83	0,02	0,05	0,01
7.Коефіцієнт маневреності довгострокового капіталу	0,76	0,77	0,82	0,83	0,01	0,05	0,01

Протягом досліджуваного періоду спостерігається, що коефіцієнт фінансової автономії на останню звітну дату знаходиться нижче нормативних значень (0,7-0,9) та склав 0,66, що говорить про недостатню фінансову стійкість в довгостроковій перспективі, на відміну від попередніх років, в які коефіцієнт фінансової автономії знаходився в межах норми.

За даними таблиці 2.5, на останню звітну дату коефіцієнт фінансування збільшився на 0,23 від. од. і склав 0,53, тобто на одну гривню власного капіталу припадає 53 коп. позикових коштів, можна вважати позитивним явищем, яке свідчить про більш збалансоване залучення позикового капіталу порівняно з попередніми періодами.



Коефіцієнт заборгованості на 01.012.019 склав 0,34, тобто одна гривня активу фінансується на 34 коп. за рахунок позикових коштів, що на 0,11 від. од. більше ніж на попередню дату, можна стверджувати що на осатаню досліджувану дату показник заборгованості є більш доцільний.

Коефіцієнт довгострокової заборгованості показує, в якій мірі загальний обсяг активів сформовано за рахунок довгострокового позикового капіталу. На підприємстві ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» відсутні довгострокові зобов'язання, що свідчить про низький рівень інтенсивності використання позикових коштів .

Коефіцієнт поточної заборгованості повністю відповідає коефіцієнту заборгованості так як позиковий капітал складається повною мірою з поточних зобов'язань. Таким чином, за результатами аналізу основних фінансово-економічних показників господарської діяльності на підприємстві ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ», підприємство є фінансово стійким.

Аналіз активів підприємства, реальна оцінка змін, що відбулися в складі та структурі його майна, є важливим етапом у характеристиці фінансового стану підприємства.

Стабільність майнового стану підприємства залежить від правильності та доцільності вкладення фінансових ресурсів у активи, тому для його оцінки необхідно вивчити передусім склад, структуру майна та джерела його утворення, а також причини їх зміни. Особлива увага при цьому приділяється вивченню причин, які негативно впливають на фінансовий стан підприємства.

На основі Балансу (Звіт про фінансовий стан) та Звіт про фінансові результати ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» Проаналізуємо співвідношення темпів зростання середнього обсягу активів та фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» в таблиця 2.4.

**ПРИБРАТИ ПУСТІ МІСЦЯ**

*Таблиця 2.4*



**Співвідношення темпів зростання середнього обсягу активів та фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» за 2019–2020 рр. **ЗА 5 РОКІВ****

Показник	2019 р.	2020 р.	Базисний темп зростання, %
Обсяг активів за даними балансу, тис. грн:			
на початок року;	5004,1	5645,8	X
на кінець року	5645,8	6646	X
Середньорічний обсяг активів, тис. грн	5324,95	6145,9	15,42
Чистий дохід від реалізації продукції, тис. грн.	7161,9	9718,1	35,69
Чистий прибуток, тис. грн.	-44,8	7,1	115,85
Співвідношення темпів зростання середнього обсягу активів та:			
чистого доходу від реалізації продукції;		0,43	X
чистого прибутку		0,13	X

Якщо порівнювати темп приросту ЧП (115,85%) та темп приросту ЧДР (35,69%), то побачимо, що зберігається нерівність необхідна для виконання "золотого правила економіки" ( $T_{пр\ ЧП} > T_{пр\ ЧДР}$ ), це свідчить про ефективність та класичну відповідність для нормального функціонування підприємства.

Для формування уявлення про об'єм діяльності підприємства, виявлення зміни у складі його майна і джерелах, встановлення взаємозв'язків різних показників проаналізуємо обсяг та склад активів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» (табл.2.5).

Таблиця 2.5

**Динаміка обсягів активів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» за 2017–2020 рр (тис.грн.).**

**+2017 РІК, 2016 ЗА 5 РОКІВ**

Показник	2017	2018	2019	2020	Абсолютний приріст			Темп приросту, %		
					2018 р.	2019 р.	2020 р.	2018 р.	2019 р.	2020 р.
<b>Необоротні активи</b>	895,3	844,1	778,3	720,9	-51,2	-65,8	-57,4	-5,7%	-7,8%	-7,4%
Основні засоби:	895,3	844,1	778,3	720,9	-51,2	-65,8	-57,4	-5,7%	-7,8%	-7,4%
первісна вартість	1578,2	1578,2	1577,4	1577,8	0	-0,8	0,4	0,0%	-0,1%	0,0%
знос	682,9	734,1	799,1	856,9	51,2	65	57,8	7,5%	8,9%	7,2%
<b>Оборотні активи</b>	3922,8	4160	4867,5	5925,1	237,2	707,5	1057,6	6,0%	17,0%	21,7%
Запаси	1723	1980	3958,7	4688,8	257	1978,7	730,1	14,9%	99,9%	18,4%
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	144,5	130,4	90	367,1	-14,1	-40,4	277,1	-9,8%	-31,0%	307,9%

## Закінчення таблиці 2.5

з бюджетом	20,4	19,4	222,3	44,7	-1	202,9	-177,6	-4,9%	1045,9%	-79,9%
у тому числі з податку на прибуток	0	0	5,6	5,6	0	5,6	0	-	-	0,0%
Інша поточна дебіторська заборгованість	97,9	90,9	112	87,3	-7	21,1	-24,7	-7,2%	23,2%	-22,1%
Гроші та їх еквіваленти	1859,6	1927,5	480,8	686	67,9	-1446,7	205,2	3,7%	-75,1%	42,7%
Інші оборотні активи	77,4	11,8	3,7	51,2	-65,6	-8,1	47,5	-84,8%	-68,6%	1283,8%
<b>Усього</b>	<b>4818,1</b>	<b>5004,1</b>	<b>5645,8</b>	<b>6646</b>	<b>186</b>	<b>641,7</b>	<b>1000,2</b>	<b>3,9%</b>	<b>12,8%</b>	<b>17,7%</b>

Розглядаючи динаміку обсягу активів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ», спостерігається приріст активів протягом всього досліджуваного періоду, в 2017 році обсяг активів збільшився на 641,7 тис. грн. або на 12,82 %, в 2018 на 1000,2 тис. грн. або на 18,72%. Найбільше збільшення в загальній сумі активів відбулося в оборотних активах на 17,01% та на 21,73% в 2018 та 2019 роках відповідно.

Необоротні активи протягом всього досліджуваного періоду зменшувались, в 2018 році на 65,8 тис. грн. або на 7,8%, в 2018 році на 57,4 тис. грн. або на 7,38%, що свідчить про економічну стагнацію на підприємстві та зменшення активності на ринку.

Ефективність використання оборотних активів оцінюють за рівнями їх рентабельності та оборотності. Наведені показники залежать від активності підприємства на ринку й, одночасно, є індикаторами для її оцінювання. Тому результати аналізу ефективності використання оборотних активів використовують при оцінюванні ділової активності підприємства. Розраховані дані показників нададуть змогу розробити планування обсягу та структури активів.

Ділова активність підприємства у фінансовому аспекті проявляється, насамперед, у швидкості обороту його коштів. Аналіз ділової активності полягає в дослідженні рівнів і динаміки різноманітних коефіцієнтів оборотності. На основі балансу **Додаток Д.** та ретроспективи звіту про фінансовий результат **Додаток Е.** ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» розглянемо та проаналізуємо показники фінансової стійкості (табл.2.6).



Таблиця 2.6.

**Динаміка показників ділової активності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» за  
2019–2020 рр. 5 років**

Показник	2018 рік	2019 рік	Абсолютна зміна, (+,-)	Темп приросту, %
<b>1. Період обороту днів</b>				
Активів	268	250	-18	-6,70
1.1 Усіх оборотних активів	227	219	-8	-3,36
1.2.Дебіторської заборгованості	2	16	14	577,36
1.3.Кредиторської заборгованості	72	78	6	8,12
1.4.запасів	161	188	27	17,04
<b>2.Коефіцієнт оборотності, разів</b>				
Активів	1,34	1,44	0,10	7,18
2.1.Усіх оборотних активів	1,59	1,64	0,06	3,48
2.2.Дебіторської заборгованості	152,22	22,47	-129,75	-577,36
2.3.Кредиторської заборгованості	4,99	4,62	-0,37	-8,12
2.4.Запасів	2,24	1,91	-0,33	-17,04
<b>3.Тривалість операційного циклу, днів</b>	163	204	41	25,16
<b>4.Тривалість фінансового циклу, днів</b>	91	126	35	38,66

Коефіцієнт оборотності активів – відображає швидкість обороту сукупного капіталу підприємства, тобто показує, скільки разів за аналізований період відбувається повний цикл виробництва й обіг. Коефіцієнт оборотності активів в 2019 році склав 1,34, в 2018 збільшився на 7,18% і склав 1,44, що є позитивним явищем за рахунок цих змін період обороту зменшився на 18 днів і склав в 2020 році 250 днів.

Коефіцієнт оборотності оборотних активів – відображає швидкість обороту оборотних активів, показую скільки разів відбудеться повний цикл обігу оборотних активів. В 2020 році цей показник склав 1,64 що на 3,48% більше ніж за минулий рік ця позитивна тенденція дозволила скоротити період обороту оборотних активів на 3,36%, та склав 219 днів.

Коефіцієнт дебіторської заборгованості зменшився на 577%, таке високе зменшення відбулося за рахунок різкого збільшення суми дебіторської заборгованості та не відображає повноцінної зміни, період обороту збільшився на 14 днів і склав 16.



Аналогічно Коефіцієнт кредиторської заборгованості за рахунок збільшення кредиторської заборгованості, в 2019 році зменшився на 8,12 %, і склав 4,62, що в свою чергу призвело до збільшення періоду обороту на 6 днів, і в 2020 він склав 78 днів.

Всі ці перераховані фактори призвели до суттєвого збільшення тривалості операційного циклу, який в 2019 році склав 204 дні, що на 41 день більше ніж за попередній аналогічний період. Тривалість фінансового циклу аналогічно збільшилась в 2020 році на 35 днів і склав 126 днів.

Показники рентабельності характеризують відносну прибутковість підприємства з різних позицій і групуються згідно з інтересами учасників економічного процесу. Можливі зіставлення прибутку з факторами, які на нього впливають, формують множину показників рентабельності. Вони відрізняються між собою за змістом та метою розрахунку.

Співвідношення прибутку підприємства і факторів, які є, по суті, передумовами його виникнення, відображають показники рентабельності.

На основі балансу та звіту про фінансовий результат ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» розглянемо та проаналізуємо показники рентабельності (табл. 2.7).

Таблиця 2.7.

**Динаміка показників рентабельності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» 2019–2020 рр., %.**  
**За 5 років**

Показник	2019 рік	2020 рік	Абсолютна зміна, (+,-)	Темп приросту,%
1.Рентабельність активів	-1,92	-0,43	1,49	77,79
2.Чиста рентабельність активів	-0,84	0,12	0,96	113,73
3.Рентабельність обороту	-1,43	-0,30	1,13	79,28
4.Чиста рентабельність обороту	-0,84	0,12	0,96	113,73

Аналізуючи динаміку показників рентабельності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» простежується позитивна тенденція динаміки рентабельності в сторону збільшення по всім показникам, в 2018 році одиниця активу генерувала збиток 1,43 коп., в 2019 році вже генерувала прибуток в 0,12 коп. такі зміни відбулися на самперед, що підприємство в 2019 році згенерувало прибуток на відміну з минулим роком. Найбільш суттєве збільшення відбулось рентабельності активів на 77,8%, Рентабельність обороту на 79,3%,.

Для більш детального аналізу рентабельності активів скористаємось факторним аналізом впливу рентабельності обороту і оборотності активів на рівень рентабельності активів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» методом Дюпон, розрахунки відобразимо за допомогою таблиці 2.8.

Таблиця 2.8.

**Факторний аналіз рентабельності активів за моделлю Дюпон ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» 2019–2020 рр., %.**

Показник	2019	2020	Абсолютна зміна	Темп приросту, %
1.Рентабельність активів, %	-1,92	-0,43	1,49	77,79
2.Коефіцієнт оборотності активів, разів	1,34	1,44	0,10	7,18
3.Рентабельність обороту, %	-1,43	-0,30	1,13	79,28
Зміна рентабельності активів за рахунок:				
4. Рентабельності реалізації, %	змКО*Роб1			-0,14
5. Коефіцієнту оборотності активів, %	КО2018*змРО			1,63

При аналізі впливу рентабельності обороту активів і коефіцієнту оборотності активів на рівень рентабельності активів за моделлю Дюпон ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» було виявлено, що рентабельність активів зросла на 1,49 від. од., або на 77,79%. За рахунок збільшення коефіцієнта оборотності активів на 0,1 або на 7,18%, рентабельність активів зменшилася на 0,14 від. од, а за рахунок збільшення рентабельності обороту на 1,13 від. од., рентабельність активів збільшилася на 1,63 від.од.



Отже, можна стверджувати, що на підприємстві існують проблеми в ефективному управлінні, організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів, що призводить до кризових явищ. Спостерігається економічна збитковість, що в свою чергу негативно впливає на економічну стійкість.

## **2.2. Організація контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» та її вдосконалення.**

Доходи і витрати, що визначають фінансовий результат діяльності підприємства, є важливими об'єктами контролю і потребують особливої уваги не лише на рівні підприємства, але й на макрорівні. Адже саме від правильного визначення та формування кінцевих показників щодо результатів діяльності господарюючих одиниць залежить наповнення доходної частини державного бюджету країни. У зв'язку із цим у достовірності та зрозумілості інформації щодо фінансових результатів господарювання зацікавлені не лише внутрішні її користувачі (власники, керівники, управлінці тощо), а й зовнішні (відповідні профільні державні структури, контрагенти тощо).

За реалій сьогодення та у сформованій економічній ситуації зростає роль внутрішнього контролю в системі управління господарюючими суб'єктами, що спрямований на досягнення достовірності, зрозумілості та законності відображення в обліковому процесі і звітних даних показників щодо результативності діяльності підприємств. Загальновідомо, що внутрішній контроль є одним із найвагоміших чинників системи управління підприємством, адже він забезпечує ефективне виконання функцій персоналу та прогнозування діяльності підприємства як у найближчій, так і у віддаленій перспективі.

У більшості наукових розвідок дослідниками розглядається проблематика лише окремих методів чи завдань внутрішнього контролю фінансових результатів або лише один з етапів здійснення процесу контролю – контроль доходів, витрат тощо. Саме тому питання внутрішнього контролю фінансових результатів потребує подальших системних досліджень.

Внутрішній контроль є одним із основних важелів, який здійснює вплив на господарську діяльність підприємства. Він являє собою систему постійного спостереження за законністю і доцільністю господарських операцій і процесів, ефективністю використання майна, збереженням грошових коштів і матеріальних цінностей. Від якості організації та здійснення на підприємствах процедур внутрішнього контролю значно залежить ефективність проведення й зовнішнього контролю.

Слід зауважити, що в наш час проблема створення ефективно функціонуючої системи внутрішнього контролю на більшості підприємств далека від вирішення незважаючи на всю її актуальність. Підприємства, що мають недоліки в організації системи внутрішнього контролю, несуть серйозні фінансові втрати, а підприємства, які приділяють серйозну увагу внутрішньому контролю, мають кращий результат і у виробничо-господарській, і у фінансовій діяльності. Багато керівників підприємств починають розуміти необхідність добре налагодженої системи внутрішнього контролю.

Наявний внутрішній контроль на ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» характеризується недостатньою ефективністю це пов'язано з тим, що малі підприємства не мають такого штату працівників, який міг би забезпечити контроль на усіх етапах діяльності.

Недоліками контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» є:

- відсутності наявності працівника-контролера який необхідний бути в штаті на малому підприємстві, функції контролю виконує головний бухгалтер та менеджмент компанії;
- немає розробленої чіткої регламентації функцій контролера та працівників, на робочих місцях яких в певних обсягах здійснюється контроль;
- немає чіткого методичного забезпечення, яке використовується в процесі контролю для перевірки різних формування доходів, витрат та фінансових результатів;



- методика накопичення інформаційного забезпечення має недостатній рівень автоматизації, яке формується за рахунок даних бухгалтерського обліку і поповнюється за рахунок результатів внутрішнього контролю;
- відсутні інструменти застосування автоматизованих інформаційних систем і технологій для вирішення задач контролю, що дозволяє прискорити обробку інформації і вивільнити контролера від здійснення рутинних операцій;
- відсутність глибокого економічного та економіко-математичного аналізу, для застосування комплексу дій по вирішенню проблематичних аспектів діяльності.

Ефективність діяльності підприємства прямо залежить від організації внутрішнього контролю (як фінансового, так і технічного), здійснюваного на усіх рівнях управління. У світовій господарській практиці існує аксіома: «Внутрішній контроль повинен існувати на всіх рівнях підприємства, тому що неможливо делегувати вниз відповідальність за контроль» [26]. Тому для ефективного функціонування ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» та подолання кризових явищ, які присутні на підприємстві, вкрай важливо розробити рекомендації щодо покращення організації контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів.

Перш за все рекомендується включити в штат працівників посаду фінансового контролера, який буде виконувати функції контролю та поліпшить навантаження з бухгалтера та власників підприємство. Це покращить якість облікових процедур та дозволить менеджменту в особі власників приймати більш виважені управлінські рішення, засновані на більш релевантній первинній інформації.

Наступна рекомендація, введення на підприємстві програмного забезпечення яке допоможе автоматизувати організацію контролю. Дослідження найбільш розповсюджених програм показало, що більшість з них не охоплює всіх завдань, які пов'язані з внутрішнім контролем діяльності промислових підприємств. Так, на сьогодні на українському ринку програмних продуктів існує декілька програм, які забезпечують автоматизацію аудиту та контролю, а саме: «Case Ware», «1С: Аудит-Контроль (+) для України», «Івахненков & Катеньов Аудит» і «КІТ-АУДИТ», які мають як переваги, так і недоліки.

Необхідно ввести фізичні інструменти контролю, до таких контрольних інструментів належать способи обмеження доступу до будівель, конкретних офісів або до фабричного обладнання: турнікети на вході, карти доступу або паролі. Прикрити обладнання до підлоги щоб унеможливити його винесення – це теж із розряду фізичних інструментів контролю. Такі інструменти дозволять унеможливити шахрайські дії на підприємстві з боку працівників, що в свою чергу

Також необхідно ввести процедури контролю, пов'язані з управлінням персоналом, тобто ввести автоматизований підрахунок виконаних робіт працівниками підприємства. Таке рішення дозволить отримувати біль релевантну інформацію про роботомісткість виробництва та формувати виробничі плани на майбутнє.

## **Висновки до розділу 2.**

Отже, в даному розділі випускної кваліфікаційній роботи проведено дослідження організації контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності промислового підприємства, емпіричною базою дослідження слугувало підприємство ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».

При організаційно-економічна характеристика ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ»., показала недостатній рівень організації контролю, що призвело до негативних економічних наслідків, так на підприємстві спостерігається економічна стагнація та присутні кризові явища.

Для вирішення економічного становища та покращення позиції на конкурентному ринку, було надано перелік вдосконалень організації контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».



## **РОЗДІЛ 3. МЕТОДИКА КОНТРОЛЮ ФОРМУВАННЯ ДОХОДІВ, ВИТРАТ ТА ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА.**

### **3.1. Методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів промислового підприємства.**

Будь-яке підприємство не обходиться без системи контролю, який є однією із найважливіших функцій управління та виступає засобом зворотного зв'язку між об'єктом і суб'єктом управління.

Відсутність чітко налагодженої системи контролю є причиною виникнення не виправданих витрат, знижує загальну ефективність роботи підприємства, призводить до відсутності належного підґрунтя для реалізації функції мотивування [27].

Ефективність контролю визначається як рівнем його організації, так і досконалістю методологічного забезпечення окремих процедур та всієї системи контролю загалом. Практика реформування економіки різних галузей, докорінні зміни, що відбулися в останній час у теорії і практиці бухгалтерського обліку в Україні, наближення вітчизняних стандартів до міжнародних аналогів диктують необхідність упровадження нових форм організації контролю, що спрямовані на вдосконалення його превентивної, інформаційної та регулювальної функцій.

Методичні прийоми фінансового контролю операцій, що формують фінансовий результат виробничих підприємств, виникають на основі застосування дедуктивних методів дослідження. Проаналізувавши дані фінансової звітності з використання методики економічного аналізу, статистичних досліджень і економіко-математичних методів, контролер виявляє основні фактори, що впливають на фінансові результати діяльності підприємства.

Використовуючи документальні методичні прийоми, можна також виявити факти безгосподарності, що призводять до виробництва низькоякісної продукції, яка не користується попитом у споживачів і, як наслідок, зниження рентабельності.

Процедури перевірки показників доходу від реалізації готової продукції розглядають у зв'язку з її собівартістю. Зокрема, необхідно дослідити правильність розрахунку фактичної собівартості реалізованої продукції, а також перевірити правильність списання витрат (особливо непродуктивних) на дебет рахунка 901 “Собівартість реалізованої готової продукції”. Виявлені незаконні списання на цей рахунок різних витрат, нестач, дебіторської заборгованості повинні під час здійснення контролю коригуватися з метою правильного відображення доходу від реалізації.

Внутрішній контроль є одним із основних важелів, який здійснює вплив на господарську діяльність підприємства. Він являє собою систему постійного спостереження за законністю і доцільністю господарських операцій і процесів, ефективністю використання майна, збереженням грошових коштів і матеріальних цінностей. Від якості організації та здійснення на підприємствах процедур внутрішнього контролю значно залежить ефективність проведення й зовнішнього контролю.

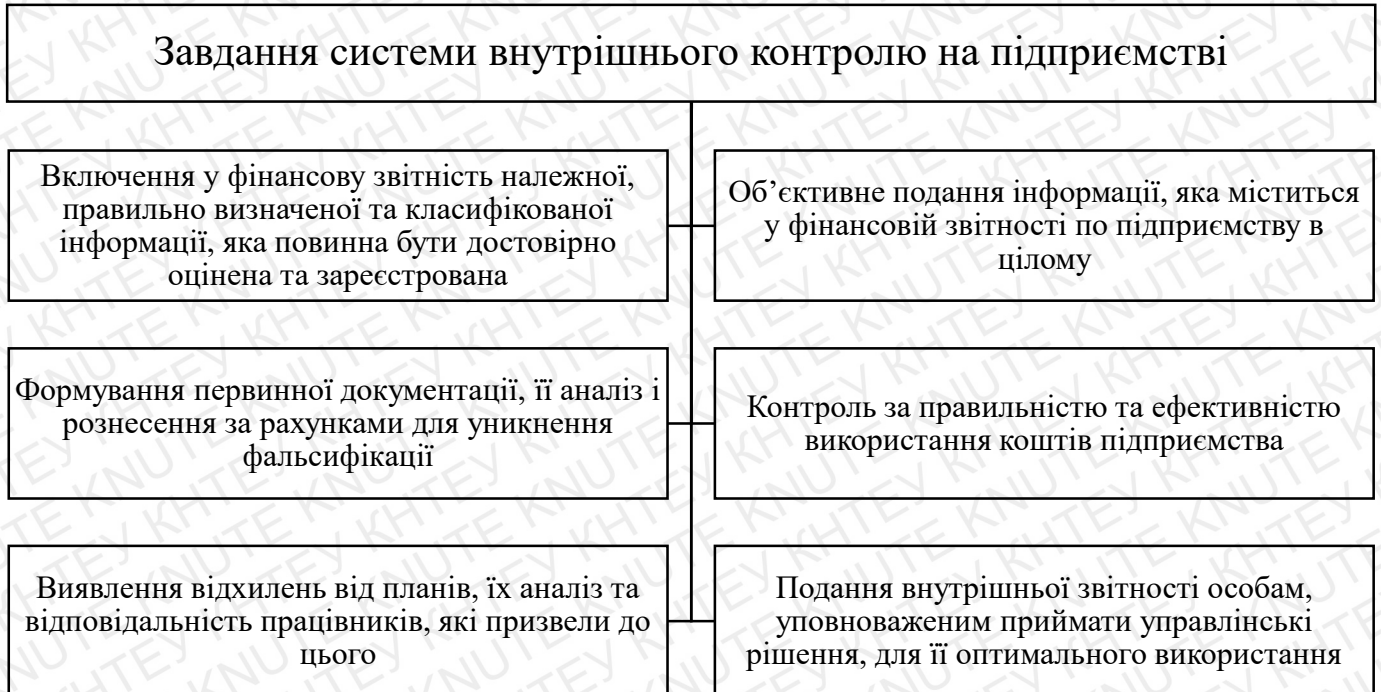
Необхідно зазначити, що у працях науковців описано лише здійснення контролю за етапами господарювання або ж надана характеристика контролю окремих об'єктів, проте механізму проведення внутрішнього контролю фінансових результатів ніхто не дає. Це зумовлено тим, що фінансові результати – складний об'єкт, який не може бути проконтрольований окремо від інших. Саме тому організацію системи внутрішнього контролю фінансових результатів неможливо здійснити без створення якісної системи внутрішнього контролю загалом на підприємстві.

Цілями організації системи внутрішньогосподарського контролю на підприємстві є:

- здійснення впорядкованої та ефективної діяльності підприємства;
- забезпечення дотримання політики керівництва кожним працівником підприємства;
- забезпечення збереження майна підприємства тощо [28].



Для досягнення підприємством поставлених цілей необхідною умовою є забезпечення керівництвом системи внутрішньогосподарського контролю, яка б мала змогу виконати перелік певних завдань (рис. 3.1).



**Рис.3.1** Завдання системи внутрішнього контролю на підприємстві.

*\*складено автором на основі [29]*

Порядок внутрішнього контролю доходів, витрат та фінансових результатів характеризується тісною залежністю суб'єкта, об'єкта і засобів контролю в процесі здійснення моніторингу діяльності підприємства та прийняття управлінських рішень.

За О. А. Магопцем [29], можемо виокремити суб'єкти контролю (рис.3.2).



**Рис. 3.2** Суб'єкти контролю промислового підприємства .

*\*складено автором на основі [28]*

Об'єктами контролю є: внутрішньогосподарські підрозділи, які виконують відповідні функції і вносять свій внесок до вирішення загальних господарських проблем [30]. Засоби контролю – це методи, прийоми і процедури, що дозволяють виявляти і попереджати виникнення в стані та діяльності об'єктів і предметів контролю невідповідність вимогам нормативно-правової бази й ухваленим управлінським рішенням [31].

Варто відмітити, що важливою процедурою системи внутрішнього контролю є облік витрат та доходів за центрами відповідальності та центрами витрат. Облік за центрами відповідальності дозволяє формувати показники, що характеризують вклад окремих підрозділів в кінцевий результат діяльності підприємства. При цьому підрозділи повинні користуватися більшою самостійністю. Керівникам структурних підрозділів необхідно відчувати себе підприємцями, а не просто виконавцями, що стане потужним стимулом для розвитку потенціалу організації.

Основними напрямками контролю операцій з визначення фінансових результатів є:

1. Перевірка правомірності отримання доходів від здійснення операцій з реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) та іншої операційної діяльності;
2. Контроль обсягів реалізації готової продукції, виконаних робіт (послуг) через оцінку виконання планів з обсягу реалізованої продукції;
3. Оцінювання та визнання доходів і фінансових результатів від операційної діяльності на основі використання методів арифметичного контролю та порівняння сум первинних документів і облікових реєстрів;
4. Перевірка правильності відображення доходів від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) через зіставлення даних Звіту про фінансові результати та інформації з Головної книги;
5. Контроль інших операційних доходів та операційних витрат через використання методів арифметичної і нормативної візуальної перевірки;
6. Контроль правильності визначення фінансових результатів від операційної діяльності через застосування арифметичного контролю: валовий

прибуток (збиток), збільшений на суму інших операційних доходів і зменшений на суму адміністративних витрат, витрат на збут та інших операційних витрат [32].

Контроль операцій розпочинається з інвентаризації об'єктів обліку. Це дає можливість виявити нестачі або залишки та правопорушення, якщо такі були.

Для забезпечення первинного контролю витрат використовуються уніфіковані форми первинних документів та чинні спеціалізовані форми документів для відповідної галузі. Застосування бланків застарілих та довільних форм не допускається. При цьому обов'язково повинні бути дотримані вимоги положення про документи та документообіг в бухгалтерському обліку, загальногалузевих керівних вказівок по наданню юридичної сили документам на магнітних, паперових носіях, що створюються засобами обчислювальної техніки, загальногалузевих керівних методичних матеріалів зі створення автоматизованого бухгалтерського обліку та інших нормативних документів. Суб'єкт контролю перевіряє первинні документи, на підставі яких здійснюються записи на відповідних рахунках (витрати - 23, 80-85, 90, 91, 92, 93, 95, 97, 98) [33].

Враховуючи те, що контроль за операціями, які формують фінансовий результат, у першу чергу має здійснюватися посадовими особами підприємств, тому вважаємо за необхідне розглянути як один із різновидів контролю внутрішньогосподарський контроль.

Будь-який економічний суб'єкт має свою цільову функцію, яка реалізується та досягається за допомогою ефективно діючого управління. Однією з функцій управління окремим підприємством є внутрішній контроль, працівники якого здійснюють порівняння планових і фактичних значень параметрів, проводять аналогію з зовнішнім економіко-правовим середовищем, виявляють відхилення в параметрах, визначають оцінку небезпечності розміру відхилень для суб'єкта господарювання, виявляють фактори, що викликали відхилення, а також визначають ступінь їх впливу, проводять підготовку інформаційної бази для прийняття управлінських рішень. Практика підтверджує, що найкращим на сьогодні інструментом ринкових перебудов діяльності комерційної організації є впровадження системи внутрішнього контролю. З огляду на те, що за відповідність структури



внутрішнього контролю та її впровадження відповідає керівництво, керівники всіх організаційних підрозділів повинні розуміти природу системи внутрішнього контролю і цілі, досягнення яких покликані забезпечити його заходи .

Результати досліджень провідних науковців свідчать про необхідність удосконалення методик внутрішньогосподарського контролю на підприємствах. Досліджуючи поняття “внутрішньогосподарський контроль”, справедливо підкреслити, що у фахівців за останні роки не виникло однастайності у його визначеннях. Так Білуха М. Т. визначає його як такий, що включає контрольні функції, здійснювані власниками підприємства [33]. Ф. Ф. Бутинець окреслює як контроль, що здійснюється органами внутрішнього контролю (головним бухгалтером підприємства, ревізійною комісією тощо) [30].

Відомо, що на тих підприємствах, де налагоджений поточний внутрішньогосподарський контроль, забезпечується ощадливість і збереження цінностей. З метою посилення боротьби з нестачами та розкраданням необхідно, щоб внутрішньогосподарський контроль здійснювався об'єднаними зусиллями всіх спеціалістів, керівників господарських підрозділів та бухгалтерських служб. При цьому особливе значення має щоденний контроль за рухом цінностей на окремих об'єктах підприємства.

Оскільки основним результатом діяльності підприємства є фінансовий результат, внутрішньогосподарський (управлінський) контроль повинен зосереджуватися на тих аспектах господарсько - фінансової діяльності, які стосуються досягнення максимального прибутку, тобто основними цільовими об'єктами контролю на підприємствах необхідно вважати доходи і витрати.

### **3.2. Удосконалення методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».**

В умовах ринкової економіки питання методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів є основним в системі внутрішнього контролю на промисловому підприємстві. Правильно та раціонально організована методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів — це

запорука своєчасного виявлення й усунення недоліків розвитку підприємства, знаходження резервів для поліпшення фінансового стану господарюючого суб'єкта та забезпечення фінансової стійкості його діяльності. Якісна система контролю є фундаментальною основою для забезпечення стійкого росту підприємства.

Відповідна методика контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів на ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» характеризується низьким рівнем ефективності це пов'язано з тим, що під час заснування власниками підприємства питання методики контролю не розглядалося повною мірою. Тому під час ведення своєї діяльності, ми можемо спостерігати негативні наслідки недбалого ставлення до методики ведення контролю на підприємстві.

Діяльність підприємства напругу залежить від методики внутрішнього контролю, здійснюваного на усіх рівнях управління. У світовій господарській практиці існує аксіома: «Внутрішній контроль повинен існувати на всіх рівнях підприємства, тому що неможливо делегувати вниз відповідальність за контроль» [26]. Тому для ефективного функціонування ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» та подолання кризових явищ, які присутні на підприємстві, вкрай важливо розробити рекомендації щодо покращення методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів.

Методика контролю на ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» характеризується недостатньою організованістю всіх контрольних процедур, різні контролю на підприємстві функціонують в розриві один від одного. Тому в доповнення до рекомендацій, щодо організації формування доходів, витрат та фінансових результатів підприємства, пропонується розробити чіткий алгоритм виконання всіх інструментів контролю які були запропоновані та які вже були присутні на підприємстві.

Включення в штат працівників посаду фінансового контролера, який буде виконувати функції контролю та поліпшить навантаження з бухгалтера та власників підприємство. Це покращить якість облікових процедур та дозволить менеджменту в особі власників приймати більш виважені управлінські рішення, засновані на більш релевантній первинній інформації.

Таке рішення щодо методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів при наявному чіткому методичному плану проведення контрольних процедур, є можливість збільшити ефект від контрольних процедур, що в свою чергу позитивно вплине на організацію роботи на підприємстві.

При введенні автоматизованих систем контролю наведених розділом вище, підприємство відкриває для себе можливості кардинально змінити методику контролю та дозволить максимально мінімізувати помилки під час формування доходів, витрат та фінансових результатів. + автоматизацію

### **Висновки до розділу 3**

В третьому розділі випускної кваліфікаційної роботи було детально розглянуто методику контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів. Були надані рекомендації щодо вдосконалення методики контролю на підприємстві шляхом розробки плану та ефективності використання внутрішнього контролю на підприємстві.

Було представлено, як розширення штату на одну одиницю «Контролер» може вплинути на методику контролю. Було проаналізовано механізм впровадження інформаційних технологій в контроль формування доходів витрат та фінансових результатів на ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».



## ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

В сучасних економічних умовах функціонування підприємства, важливу роль займає процес організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів. На прикладі ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» спостерігається наскільки вагомою є саме цей аспект фінансовою діяльності. Через не раціональну політику контролю, спостерігаються великі коливання фінансово-економічних показників діяльності підприємства, що в свою чергу суттєво впливає на ділову активність та позиції підприємства на ринку.

Відповідно до поставлених завдань до випускної кваліфікаційної роботи, було дослідження економічної сутності організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів, який показав про недостатній рівень наукового обґрунтування матеріалу та розкриває можливі шляхи дослідження теми.

Проведений аналіз наукових робіт вчених з яких нам вдалося визначити доходи, витрати та фінансові результати діяльності промислового підприємства як об'єкти контролю.

Був проведений детальний економіко-організаційний аналіз, який показав наскільки неостатній рівень контролю на підприємстві може впливати на фінансові показники ефективності та ділову активність підприємства. Спостерігається кризові явища та економічна збитковість, що в свою чергу негативно впливає на економічну стійкість підприємства.

Аналіз організації і методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів, показав недосконалість контролю в цілому на підприємстві, механізм внутрішнього контролю введенні та імплементовані недостатньою мірою. Тому в роботі були наведені ряд рекомендацій щодо удосконалення організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів

Отже, в даній випускній кваліфікаційній роботі відповідно до поставлених завдань було розкрито економічну сутність організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів. Розглянуто доходи, витрати та фінансові результати підприємства як об'єкт контролю. В роботі зроблено економіко-організаційний аналіз діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ». Наведено

шляхи вдосконалення організації контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів діяльності ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ». Досліджено методику контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів промислового підприємства, запропонували удосконалення методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ».

Було запропоновано пакет заходів щодо вдосконалення організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів а саме шляхи вдосконалення організації та методики контролю формування доходів, витрат та фінансових результатів включають рекомендації щодо перегляду системи контролю з врахуванням автоматизованих рішень для організації та методики контролю, були запропоновані фізичні інструменти контролю, також було запропоновано введення процедури контролю персоналом. Розширення штату за рахунок штатної одиниці «Контролер» дозволить реалізувати впроваджені інструменти та покращити методику та організацію контролю.

Звідси можна зробити висновок, що побудована на підприємстві злагодженої організація та методика контролю, використання сучасних методів його аналізу і планування є актуальною проблемою для більшості малих підприємств тому дуже важливою є розробка ефективної організації та методики контролю на підприємстві.

## СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Озеран В.О. Бухгалтерський облік у споживчій кооперації : навч. посібн. / В.О. Озеран, П.О. Куцик, А.М. Волошин. – Львів : Вид-во Львівської КА, 2008. – 660 с.
2. Бухгалтерський облік в Україні : навч. посібн. / за ред. Р.Л. Хом'яка. – Вид. 2-ге, [перероб. та доп.]. – Львів : Вид-во НУ "Львівська політехніка" (Інформаційно-видавничий центр "ІНТЕЛЕКТ+" Ін-ту післядипломної освіти), "Інтелект-Захід", 2003. – 820 с.
3. Бухгалтерський облік : навч. -метод. посібн. [для самост. вивч. дисц.] / Л.Г. Ловінська, Л.В. Шилкіна, О.М. Голенко та ін. – К. : Вид-во КНЕУ, 2002. – 370 с.
4. Бутинець Ф.Ф. Бухгалтерський фінансовий облік : підручник / Ф.Ф. Бутинець. – Вид. 3-тє, [перероб. та доп.]. – Житомир: ЖІТІ, 2001. – 672 с.
5. Верига Ю.А. Бухгалтерська фінансова звітність підприємства : навч. посібн. / Ю. А Верига, А.М. Волошин – К. : НМЦ "Укоопосвіта", 2002. – 320 с.
6. Інструкція про застосування Плану рахунків бухгалтерського обліку активів, капіталу, зобов'язань і господарських операцій підприємств: затверджена наказом М-ва фінансів України від 30.11.1999 р., № 291. [Електронний ресурс]. – Доступний з <http://www.zakon.rada.gov.ua>.
7. Куцик П.О. Загальновиробничі витрати: порядок формування та розподілу / О.М. Чабанюк, П.О. Куцик // Вісник Львівської комерційної академії / ред. кол.: Г.І. Башнянін, В.В. Апопій, О.Д. Вовчак та ін. – Львів : Вид-во Львівської КА, 2011. – 482 с. – Вип. 35. (Серія економічна).
8. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності": Затверджене наказом Міністерства фінансів України від 31 січня 1999 р., № 87 // Все про бухгалтерський облік. – 2009. – № 10. – С. 9-14.
9. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку № 3 "Звіт про фінансові результати": затверджене наказом М-ва фінансів України від 31 березня 1999 р., № 87 // Все про бухгалтерський облік. – 2009. – № 10. – С. 19-22.



10. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку № 15 "Дохід": затверджене Наказом М-ва фінансів України від 29 листопада 1999 р., № 290 // Все про бухгалтерський облік. – 2009. – № 10. – С. 72-74.

11. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку № 16 "Витрати": затверджене наказом М-ва фінансів України від 31 грудня 1999 р., № 318 // Все про бухгалтерський облік. – 2009. – № 10. – С. 75-79.

12. Про бухгалтерський облік і фінансову звітність в Україні: Закон України від 16.07.1999 р., № 996-XIV. [Електронний ресурс]. – Доступний з <http://www.zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=996-14>.

13. Чабанюк О.М. Облік і контроль витрат, калькулювання собівартості послуг: проблеми та напрями їх вирішення / О.М. Чабанюк // Науковий вісник НЛТУ України : зб. наук.- техн. праць. – Львів : РВВ НЛТУ України. – 2010. – Вип. 20.13. – С. 268-274.

14. Корінько М.Д. Внутрішній контроль господарської діяльності підприємства / за ред. к.е.н., проф. М.Д. Корінька. – Фастів: "Поліфаст", 2006. – 440 с.

15. Соколов Б.Н. Системы внутреннего контроля (организация, методика, практика) / Б.Н. Соколов, В.В. Рукин. – М.: ЗАО "Издательство "Экономика", 2007. – 442 с.

16. Контроль: інспектування, аудит, банківський нагляд: [монографія] / [Стельмах В.С., Єпіфанов А.О., Сало В.І., Єпіфанова М.А.]. – Суми: ВТД: "Університетська книга", 2006. – 432 с.

17. Костирко Р.О. Розвиток методології внутрішнього контролю витрат підприємства [Електронний ресурс] / Р.О. Костирко // Финансы, учет, банки – 2009. – № 1 (15). – С. 9-19. – Режим доступу до сторінки: [http://www.nbuuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Fub/2009\\_15/02.pdf](http://www.nbuuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Fub/2009_15/02.pdf).

18. Циліорик Г.І. Посилення внутрішньогосподарського контролю операцій з обліку доходів / Г.І. Циліорик // Науковий вісник Інституту аграрної економіки. [Електронний ресурс]. – Режим доступу до сторінки: [http://www.nbuuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Oif\\_apk/2009\\_2/16\\_Tsil.pdf](http://www.nbuuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Oif_apk/2009_2/16_Tsil.pdf)

19. Щеголькова С.В. Організація внутрішнього контролю в управлінні витратами підприємства / С.В. Щеголькова // С. 1-6. [Електронний ресурс]. – Режим доступу до сторінки:

[http://www.nbuu.gov.ua/Portal/Soc\\_Gum/VSunu/2008\\_10\\_2/cshegolkova.pdf](http://www.nbuu.gov.ua/Portal/Soc_Gum/VSunu/2008_10_2/cshegolkova.pdf)

20. Прохар Н.В. Облік і контроль фінансових результатів у сільськогосподарських формуваннях: автореферат дис. на здобуття наук. ступ. канд. екон. наук: спец. 08.00.09 – Бухгалтерський облік, аналіз та аудит (за видами економічної діяльності) [Електронний ресурс] / Н.В. Прохар. – Київ, 2009. – Режим доступу: <http://www.nbuu.gov.ua/ard/2009/09pnvrsf.zip>.

21. Труфіна Ж.С. Облік і контроль формування фінансових результатів операційної діяльності підприємств: теорія, методика, організація: автореферат дис. на здобуття наук. ступ. канд. екон. наук: спец. 08.00.09 – Бухгалтерський облік, аналіз та аудит (за видами економічної діяльності) [Електронний ресурс] / Ж.С. Труфіна. – Київ, 2010. – Режим доступу: <http://www.nbuu.gov.ua/ard/2010/10tjstmo.zip>.

22. Проданчук М.А. Облік і контроль результатів операційної діяльності сільськогосподарських формувань: автореферат дис. на здобуття наук. ступ. канд. екон. наук: спец. 08.06.04 – бухгалтерський облік, аналіз та аудит [Електронний ресурс] / М.А. Проданчук. – Київ, 2003. – Режим доступу: <http://www.nbuu.gov.ua/ard/2003/03pmadsf.zip>

23. Ломонос-Чанкселіані М.В. Облік і контроль доходів і результатів діяльності підприємств харчової промисловості: автореферат дис. на здобуття наук. ступ. канд. екон. наук: спец. 08.00.09 – Бухгалтерський облік, аналіз та аудит (за видами економічної діяльності) [Електронний ресурс] / М.В. Ломонос-Чанкселіані. – Київ, 2007. – Режим доступу: <http://www.nbuu.gov.ua/ard/2007/07lmvphp.zip>.

24. Уткіна Н.В. Облік і контроль фінансових результатів діяльності підприємств (на прикладі підприємств пивоварної галузі України): теорія, методика, організація: автореферат дис. на здобуття наук. ступ. канд. екон. наук: спец. 08.00.09 – Бухгалтерський облік, аналіз та аудит (за видами економічної діяльності) [Електронний ресурс] / Н.В. Уткіна. – Київ, 2008. – Режим доступу: <http://www.nbuu.gov.ua/ard/2008/08unvrdrp.zip>.

25. Белік В. Д. Підходи до організаційної системи внутрішнього контролю / В. Д. Белік // Міжнародний збірник наукових праць. – 2009 – Випуск 3 (15). – С. 84–100.
26. Михайленко В. Внутренний контроль и его место в обеспечении экономической безопасности. Контроль. 2021. № 9–10. С. 68–78.
27. Максимова В. Ф. Контроль в управлінні економічними процесами на підприємстві: [навч. посіб.] / Максимова В. Ф. – Суми: ВТД “Університетська освіта”, 2008. – 190 с.
28. Булкот Г. В. Місце внутрішньогосподарського контролю в системі управління підприємством / Г. В. Булкот // Збірник наукових праць Черкаського технологічного університету, 2009. – Випуск 24 – С. 68–73.
29. Магопєць О. А. Організація внутрішньогосподарського контролю на сільськогосподарських підприємствах / О. А. Магопєць // Вісник Львівської комерційної академії. – 2004. – Випуск 16. – С. 310–316.
30. Бутинець Т. А. Внутрішній контроль: елементи організації системи / Т. А. Бутинець // Вісник Житомирського державного технологічного університету / Економічні науки. – Житомир : ЖДТУ, 2018 – № 1 (43). – С. 28.
31. Соколов Б. Н. Системы внутреннего контроля (организация, методики, практика) / Б. Н. Соколов. – М. : ЗАО «Издательство «Экономика», 2007. – 442 с
32. Методичні рекомендації оцінки впливу змін економічних факторів на собівартість виробництва продукції (робіт, послуг) у промисловості та на ефективність роботи підприємств: розроблені Держ. ін-том комплексних технікоек. досліджень М-ва промислової політики України / [Григор Н. М., Крехівський О. В., Петрова Р. С. та ін.]. – К., 2017 – 139 с.
33. Білуха М. Т. Фінансовий контроль: теорія, ревізія, аудит: [підручник для студ вищих навч. закладів] / М. Т. Білуха, Т. В. Микитенко. – К.: Українська академія оригінальних ідей, 2015. – 886 с.
34. Назарова К. О., Нежива М. О. Аналіз та контроль ефективності використання фінансових ресурсів підприємства// К. О. Назарова М.О. Нежива // БізнесІнформ№5,2017



35. Olga Komirna, Viktoriia Miniailo, Nezhyva Mariia: Accounting and audit of the expenditure of operating activity of enterprises of the restaurant business (Kyiv National University of Trade and Economics)// <http://doi.org/10.31617/k.knute.2020-06-01.90>  
Арефєва, О. В. Управління потенціалом розвитку промислових підприємства [Текст] : монографія / О. В. Арефєва, О. В. Коренков. – К. ГРОТ, 2004. – 200 с.
36. Бачевський, Б. Є. Визначення економічного потенціалу підприємства [Текст] / Б. Є. Бачевський, І. А. Пастушкова, Є. А. Яцура // Збірник Східноукраїнського Національного Університету ім. В.Далія. – Луганськ: 2009. – 354 с
37. Базілінська О. Я. Фінансовий аналіз: теорія та практика: навч. посібник. / О. Я. Базілінська. – К.: ЦУЛ, 2019. – 328 с
38. Грабовецький Б. Є. Економічний аналіз: навч. посібник / Б. Є. Грабовецький. – К.: Центр учбової літератури, 2009. – 256 с
39. Мошенський С. З. Економічний аналіз: підручник для студентів економічних спеціальностей вищих навчальних закладів / С. З. Мошенський, О. В. Олійник ; За ред. д. е. н., проф. Ф. Ф. Бутинця. – 2-ге вид., доп. і перероб. – Житомир: ПП "Рута", 2007. – 704 с.
40. .Бланк, І. О. Управління фінансами підприємств [Текст]: підручник / І. О. Бланк, Г. В. Ситник, В. С. Андрієць. – 2-ге вид., переробл. і допов. – Київ : КНТЕУ, 2018. – 791 с. – Бібліогр.: с.783-785.
41. Бланк І. О. Фінансовий менеджмент / І. О. Бланк. – [2-е вид. перероб. і доп.]. – К.: Ніка-Центр, 2006
42. Звітність підприємства: підручник / [М. І. Бондар, Ю. А. Верига, М. М. Орищенко та ін.]. – К.: “Центр учбової літератури”, 2015.
43. М. О. Нежива Аналітичні процедури в аудиті ефективності формування фінансових резервів/ М. О. Нежива - Інноваційна економіка, 2015
44. І. С. Несходовський /Контроль якості аудиту ефективності діяльності підприємств/ І. С. Несходовський, ОВ Юр'єв - Інноваційна економіка, 2014

45. Череп А.В. Удосконалення управління фінансовими ресурсами з метою підвищення результативності діяльності суб'єктів господарювання // Формування ринкових відносин в Україні.- 2019.- № 7.- С.44-48.
46. Кириленко В.В. Економіка: навч. пос. / В. В. Кириленко. – Тернопіль.: Економічна думка. – 2020. – 193 с
47. Назарова К. О. Аудит: еволюція, потенціал, ефективність: монографія. Київ, 2015. 463 с
48. Назарова, Г. Б., Кононенко, Л. В., & Калашнікова, А. К. (2020). Облікові процедури формування фінансових результатів: сучасний стан та напрями їх вдосконалення. Економічний простір, (156), 206-212. <https://doi.org/10.32782/2224-6282/156-38>
49. Міжнародний стандарт бухгалтерського обліку 39 «Фінансові інструменти: визнання та оцінка» [Електронний ресурс]. – Режим доступу : [www.minfin.gov.ua/file/link/320309/file/IAS%2039.pdf](http://www.minfin.gov.ua/file/link/320309/file/IAS%2039.pdf).
50. Міжнародний стандарт бухгалтерського обліку 39 «Фінансові інструменти: визнання та оцінка» [Електронний ресурс]. – Режим доступу : [www.minfin.gov.ua/file/link/320309/file/IAS%2039.pdf](http://www.minfin.gov.ua/file/link/320309/file/IAS%2039.pdf)
51. Nazarova, K. Accounting, analysis and environmental audit as an imperative of the development of green economy in the state's economic security system. Nazarova, K., Hotsuliak, V., Miniailo, V., Nezhyva, M., Mysiuk, V. E3S Web of Conferencesthis link is disabled, 2020, 166, 13003
52. Komirna, Olha V. et al. (2020) “The Determinants of Accounting and Control of Settlements with Staff in Domestic Enterprises.” Business Inform 2:314–321. <https://doi.org/10.32983/2222-4459-2020-2-314-321>.
53. Karina Nazarova Business Analysis and Audit of Foreign Economic Activity of the Enterprise. Karina Nazarova, Olga Zarembo, Mariia Nezhyva, Volodymyr Hordopolov, Viktor Harbar, Vasil Gorovyj. Vol. 39 No. 5 (2021): Special Issue: Innovation in the Economy and Society of the Digital Age, 2021.

# ДОДАТКИ



## Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31.12.2020 р. ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ»

(тис.грн)

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби:	1010	778,3	720,9
первісна вартість	1011	1577,4	1577,8
знос	1012	-799,1	-856,9
Довгострокові біологічні активи:	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:	1030	-	-
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств			
<b>Усього за розділом I</b>	1095	778,3	720,9
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	3958,7	4688,8
Готова продукція	1103	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	90,0	367,1
з бюджетом	1135	222,3	44,7
у тому числі з податку на прибуток	1136	5,6	5,6
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	112,0	87,3
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	480,8	686,0
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	3,7	51,2
<b>Усього за розділом II</b>	1195	4867,5	5925,1
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	1200	-	-
<b>Баланс</b>	1300	5645,8	6646,0
<b>Пасив</b>			
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	6000,0	6000,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-1344,2	-1337,1
Неоплачений капітал	1425	-305,3	-305,3

Усього за розділом I	1495	4350,5	4357,6
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість:	1610	-	-
за довгостроковими зобов'язаннями			
за товари, роботи, послуги	1615	19,1	743,0
за розрахунками з бюджетом	1620	2,1	-
за у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
за розрахунками зі страхування	1625	11,1	-
за розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	1263,0	1545,4
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>1295,3</b>	<b>2288,4</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>5645,8</b>	<b>6646,0</b>

**Закінчення додатку А**

**Додаток Б**

**Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31.12.2019 р. ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ»**  
(тис.грн)

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби:	1010	844,1	778,3
первісна вартість	1011	1578,2	1577,4
знос	1012	-734,1	-799,1

Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
<b>Усього за розділом I</b>	1095	844,1	778,3
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	1980,0	3958,7
Готова продукція	1103	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	130,4	90,0
з бюджетом	1135	19,4	222,3
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	5,6
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	90,9	112,0
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1927,5	480,8
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	11,8	3,7
<b>Усього за розділом II</b>	1195	4160,0	4867,5
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	1200	-	-
<b>Баланс</b>	1300	5004,1	5645,8
<b>Пасив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	6000,0	6000,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-1299,4	-1344,2
Неоплачений капітал	1425	-1065,3	-305,3
Усього за розділом I	1495	3635,3	4350,5
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-



Поточна кредиторська заборгованість:			
за довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
за товари, роботи, послуги	1615	0,9	19,1
за розрахунками з бюджетом	1620	33,3	2,1
за у тому числі з податку на прибуток	1621	29,0	-
за розрахунками зі страхування	1625	14,4	11,1
за розрахунками з оплати праці	1630	13,2	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	1307,0	1263,0
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>1368,8</b>	<b>1295,3</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>5004,1</b>	<b>5645,8</b>

## Додаток В

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31.12.2018 р. ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ»

(тис.грн)

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби:	1010	895,3	844,1
первісна вартість	1011	1578,2	1578,2
знос	1012	682,9	-734,1
Довгострокові біологічні активи:	1020	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції:		0	0
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>895,3</b>	<b>844,1</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			

Запаси	1100	1723	1980
Готова продукція	1103	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	144,5	130,4
з бюджетом	1135	20,4	19,4
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	97,9	90,9
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1927,5	1927,5
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	9,5	11,8
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>3922,8</b>	<b>4160</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>4818,1</b>	<b>5004,1</b>
<b>Пасив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	6000	6000
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-1167,5	-1299,4
Неоплачений капітал	1425	-1381,2	-1065,3
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>3551,3</b>	<b>3635,3</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість:			
за довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
за товари, роботи, послуги	1615	1	0,9
за розрахунками з бюджетом	1620	26,8	33,3
за у тому числі з податку на прибуток	1621	23	29

за розрахунками зі страхування	1625	8,3	14,4
за розрахунками з оплати праці	1630	15,6	13,2
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	1215,1	1307
<b>Усього за розділом III</b>	1695	1266,8	1368,8
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	1700	-	-
<b>Баланс</b>	1900	4818,1	5004,1

Додаток Г

Звіт про фінансові результати ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» за 2020 рік.

(тис.грн.)

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	8859,8	7161,9
Інші операційні доходи	2120	-	-
Інші доходи	2240	33,3	57,5
Разом доходи (2000+2120+224)	2280	9751,4	7219,4
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	-8272,1	-6648,8
Інші операційні витрати	2180	-1472,2	-615,3
Інші витрати	2270	-	-0,1
Разом витрати (2050+2180+2270)	2285	-9744,3	-7264,2
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	7,1	-44,8
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	7,1	-44,8



*Додаток Д*

Звіт про фінансові результати ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» за 2019 рік.  
(тис.грн)

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	7161,9	9802,4
Інші операційні доходи	2120	-	22,1
Інші доходи	2240	57,5	126,1
Разом доходи (2000+2120+224)	2280	7219,4	9950,6
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	-6648,8	-8939,0
Інші операційні витрати	2180	-615,3	-818,3
Інші витрати	2270	-0,1	-1,1
Разом витрати (2050+2180+2270)	2285	-7264,2	-9758,4
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	-44,8	192,2
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-34,6
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	-44,8	157,6

*Додаток Е*

Звіт про фінансові результати ТОВ «ПОЛИХИМ-ПЛАСТ» за 2018 рік.  
(тис.грн)

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	9802,4	9733,4
Інші операційні доходи	2120	22,1	23,2
Інші доходи	2240	126,1	125,2

Разом доходи (2000+2120+224)	2280	9950,6	9881,8
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	-8939	-8973
Інші операційні витрати	2180	-818,3	-820,3
Інші витрати	2270	-1,1	-1,5
Разом витрати (2050+2180+2270)	2285	-9758,4	-9795
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	192,2	87
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-34,6	-
Чистий фінансовий результат: прибуток	2350	157,6	87