

Київський національний торговельно-економічний університет

Кафедра міжнародного менеджменту

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

Організаційно-економічне забезпечення експортних операцій ПРАТ «ЧУМАК»

Студента 2 курсу, 3м групи,
спеціальності 073 «Менеджмент»
спеціалізації «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності»

Клим Олег Ігорович

Науковий керівник
кандидат економічних наук
доцент
доцент кафедри міжнародного менеджменту

П'янкова Оксана Василівна

Гарант освітньої програми

кандидат економічних наук,
доцент кафедри міжнародного менеджменту

Серова Людмила Петрівна

Київ 2021

Анотація

Клим О.І.

«Організаційно-економічне забезпечення експортних операцій ПРАТ «ЧУМАК»

Менеджмент ЗЕД,

КНТЕУ, м. Київ 2021 рік

У випускній кваліфікаційній роботі Кліма О.І. актуалізовано питання удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПРАТ «ЧУМАК». Досліджено діяльність суб'єкта ЗЕД ПрАТ «ЧУМАК», проаналізовано показники фінансового стану підприємства, проведено оцінку ефективності експортної діяльності, досліджена товарна та географічна структура експорту. Запропоновано шляхи удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

Ключові слова: зовнішньоекономічна діяльність, експорт, експортна діяльність, організаційно-економічне забезпечення експортних операцій, ефективність експортних операцій.

Summary

Klym O.I.

«Organization-economic ensuring of export operations of PJSC «CHUMAK»

FEA Management

KNUTE, Kyiv 2021

In the final qualifying work of Klym O.I. was actualized improvement of the organizational and economic support of export operations of PJSC "CHUMAK". The activity of the subject of foreign economic activity of PJSC "CHUMAK" is investigated, indicators of a financial condition of the company are analyzed, the

estimation of efficiency of export activity is carried out, commodity and geographical structure of export is investigated. Ways to improve the organizational and economic support of export operations of PJSC "CHUMAK" are proposed.

Keywords: foreign economic activity, export, export efficiency, organizational and economic ensuring of export operations, efficiency of export operations.



РЕФЕРАТ ВИПУСКНОЇ КВАЛІФІКАЦІЙНОЇ РОБОТИ

на тему:

«Організаційно-економічне забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»»

студента Клима Олега Ігоровича

Випускна кваліфікаційна робота складається зі вступу, двох розділів, висновків та пропозицій, списку використаних джерел з 25 найменувань, додатків. Загальний обсяг роботи становить 37 сторінок, робота містить 12 таблиць, 6 рисунків.

Актуальність теми визначається необхідністю постійного удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

Об'єктом дослідження є процес управління експортною діяльністю ПрАТ «ЧУМАК»

Предметом дослідження є практичні аспекти вдосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

Метою випускної кваліфікаційної роботи є підвищення ефективності експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК» через оптимізацію організаційно-економічного забезпечення їх здійснення..

Досягнення мети передбачає вирішення наступних завдань:

- дослідити фінансово-економічну діяльність ПрАТ «ЧУМАК»;
- проаналізувати експортну діяльність та організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»;
- дослідити ефективність здійснення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»;
- підвищити ефективність операцій з експорту за рахунок удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»;

- розробити комплекс заходів щодо організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».
- надати прогнозну оцінку ефективності та вплив запропонованих заходів на результати діяльності ПрАТ «ЧУМАК».

У вступі обґрунтовано актуальність теми, визначено мету і завдання дослідження, його об'єкт і предмет, практичне значення одержаних результатів.

У першому розділі проаналізовано фінансовий стан підприємства, досліджено організаційно-економічне забезпечення експортних операцій підприємства, визначено ефективність здійснення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

У другому розділі представлено основні напрями підвищення ефективності операцій з експорту через удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК», розроблено комплекс заходів для підвищення ефективності експортних операцій за рахунок удосконалення організаційно-економічного забезпечення, розраховано вплив даної операції на результати діяльності ПрАТ «ЧУМАК», доведена економічна доцільність даної операції.

Рік виконання випускної кваліфікаційної роботи – 2021 рік.

ЗМІСТ

ВСТУП.....	7
РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ОРГАНІЗАЦІЙНО-ЕКОНОМІЧНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЕКСПОРТНИХ ОПЕРАЦІЙ ПРАТ «ЧУМАК».....	9
1.1. Дослідження фінансово-економічної діяльності ПрАТ «ЧУМАК».....	9
1.2. Аналіз експортної діяльності та організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».....	14
1.3. Дослідження ефективності здійснення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».....	18
Висновки до розділу 1.....	20
РОЗДІЛ 2. НАПРЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ЕКСПОРТУ ПРАТ «ЧУМАК».....	22
2.1. Підвищення ефективності операцій з експорту за рахунок удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»	22
2.2. Розробка комплексу заходів щодо організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».....	25
2.3. Прогнозна оцінка ефективності та вплив запропонованих заходів на результати діяльності ПрАТ «ЧУМАК».....	31
Висновки до розділу 2.....	36
ВИСНОВКИ	37
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	42
ДОДАТКИ	

ВСТУП

Експортні операції, а також їх організаційно-економічне забезпечення є одними з найважливіших складових підприємства-суб'єкта ЗЕД. Експортна діяльність для підприємства – це можливість розширити свою діяльність, шляхом завоювання нових ринків та збільшення обсягів збуту отримати додатковий прибуток. Аналіз організаційно-економічного забезпечення експортної діяльності підприємств дозволить виявити недоліки в механізмі управління та розробити комплекс дій щодо оптимізації експортних операцій на підприємстві. Обов'язковою умовою при здійсненні експортних операцій є виконання алгоритму організаційно-економічного забезпечення експортних операцій.

Актуальність теми. Актуальність теми даної випускної кваліфікаційної роботи визначається необхідністю постійного удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

Метою дослідження є підвищення ефективності експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК» через оптимізацію організаційно-економічного забезпечення їх здійснення.

Досягнення мети передбачає вирішення наступних завдань:

- дослідити фінансово-економічну діяльність ПрАТ «ЧУМАК»;
- проаналізувати експортну діяльність та організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»;
- дослідити ефективність здійснення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»;
- підвищити ефективність операцій з експорту за рахунок удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»;
- розробити комплекс заходів щодо організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

- надати прогностну оцінку ефективності та вплив запропонованих заходів на результати діяльності ПрАТ «ЧУМАК».

Об'єктом дослідження є процес управління експортною діяльністю ПрАТ «ЧУМАК»

Предметом дослідження є практичні аспекти вдосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

Методи дослідження. У процесі дослідження були використані методи теоретичного узагальнення та порівняння, статистичного аналізу, індукції, дедукції, системного підходу, синтезу.

Інформаційна база дослідження. Інформаційною основою дослідження стали чинні міжнародні та вітчизняні нормативно-правові акти, офіційні дані Державної служби статистики України, Державної митної служби України, монографічні дослідження, матеріали міжнародних і всеукраїнських наукових конференцій, дослідження вітчизняних та зарубіжних науковців, опубліковані в спеціальних літературних джерелах, звітність ПрАТ «ЧУМАК».

Апробація результатів дослідження. За результатами проведеного дослідження було підготовлено наукову статтю на тему «Дослідження експортної діяльності вітчизняних виробників на прикладі ПрАТ «ЧУМАК», опубліковано у збірнику наукових праць студентів КНТЕУ.

Структура випускної кваліфікаційної роботи. Випускна кваліфікаційна робота складається зі вступу, двох розділів, висновків та пропозицій, списку використаних джерел з 25 найменувань, додатків. Загальний обсяг роботи становить 37 сторінок, робота містить 12 таблиць, 6 рисунків.

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ОРГАНІЗАЦІЙНО-ЕКОНОМІЧНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЕКСПОРТНИХ ОПЕРАЦІЙ ПРАТ «ЧУМАК»

1.1. Дослідження фінансово-економічної діяльності ПрАТ «ЧУМАК»

Основна діяльність ПрАТ «ЧУМАК» - це переробка, виробництво та реалізація томатної пасти, кетчупів, майонезу, макаронів, соусів, приправ та соків. Виробничі потужності розташовані у Каховці Херсонської Області України. Продукція компанії реалізується на внутрішньому ринку України та експортується [21].

Виробнича стратегія Компанії націлена на контроль над витратами, вдосконалення всіх процесів виробництва продукції, продуктивність, високий рівень стандартизації, контроль якості продукції, гнучкість виробничого процесу, розробку нових видів продукції.

Середня чисельність персоналу компанії протягом 2020 року становила 1059 осіб.

За результатами 2020 року підприємство має чистий прибуток в сумі 105 136 тис. грн, дохід від реалізації товарів (робіт/послуг) за 2020 рік складає 1 874 341 тис. гривень, в порівнянні з 2019 роком (1 612 080 тис. гривень) збільшення на 16% [23].

Станом на 31.12.2020:

- поточні зобов'язання компанії перевищували її поточні активи на 74 863 тисячі гривень (на 31.12.2019 – 223 933 тисячі гривень);
- всього позикових коштів 648 105 тисяч гривень, позикові кошти у сумі 559 829 тисяч гривень належать материнській компанії та компанії яка перебуває під спільним контролем акціонерів (на 31.12.2019: 626 846 тисяч гривень належали компаніям, які перебували під спільним контролем акціонерів);
- поточна дебіторська заборгованість за товари, роботи і послуги складає 404 970 тис. грн;

- поточна кредиторська заборгованість за товари, роботи і послуги складає 236 420 тис. грн [23].

При здійсненні аналізу фінансово-економічної діяльності ПрАТ «ЧУМАК» було здійснено розрахунок наступних показників на основі балансу та звітів про фінансові результати.

У таблиці 1.1.1 проаналізовано показники рентабельності діяльності ПрАТ «ЧУМАК» за 2016-2020 роки. Коефіцієнти рентабельності діяльності підприємства характеризують ефективність реалізації продукції і загальної господарської діяльності підприємства і мають бути більшими від нуля.

Таблиця 1.1.1

Показники рентабельності діяльності ПрАТ «ЧУМАК»

Показник рентабельності	Період				
	2016	2017	2018	2019	2020
Рентабельність реалізації продукції, %	31,99	31,34	30,66	29,17	28,46
Рентабельність витрат, %	47,03	45,65	44,23	41,19	39,79
Загальна рентабельність діяльності, %	-15,33	2,48	6,74	7,72	5,61

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ПрАТ «ЧУМАК» (додаток А)

У 2016 році у ПрАТ «ЧУМАК» показник загальної рентабельності від'ємний, що свідчить про збитковість підприємства у даному році. Але з 2017 року загальна рентабельність підприємства збільшується, окрім 2020 року, через обмеження, пов'язані з пандемією COVID-19. Рентабельність реалізації продукції та рентабельність витрат знаходяться на задовільному рівні, хоча і мають негативну динаміку.

У таблиці 1.1.2 проаналізовано показники рентабельності ПрАТ «ЧУМАК». Дані показники характеризують ефективність використання активів, оборотних активів та власного капіталу підприємства і мають бути більшими від нуля.

Таблиця 1.1.2

Показники рентабельності ПрАТ «ЧУМАК»

Назва показника	Період, р.				
	2016	2017	2018	2019	2020
Рентабельність активів, %	-23,90	3,96	12,44	10,36	8,48
Рентабельність оборотних активів, %	-32,31	5,12	15,61	19,72	14,49
Рентабельність власного капіталу, %	30,02	-4,76	-22,70	52,31	29,74

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ПрАТ «ЧУМАК»

(додаток А)

У 2016 р. ПрАТ «ЧУМАК» має від'ємні показники рентабельності активів і оборотних активів. Це пояснюється низьким рівнем прибутку порівняно з кількістю активів в цілому та оборотних активів зокрема. У 2017-2018 роках показник рентабельності власного капіталу є від'ємним. Це пояснюється значним обсягом непокритого збитку в балансі підприємства. Але з 2017 року показники рентабельності підприємства збільшується, окрім 2020 року, через обмеження, пов'язані з пандемією COVID-19.

У таблиці 1.1.3 проаналізовано показники ділової активності ПрАТ «ЧУМАК». До них належать періоди обороту та коефіцієнти оборотності активів, оборотних активів, матеріальних оборотних активів, період погашення та коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості. Дані коефіцієнти є одними із найважливіших показників ефективності використання капіталу і показують швидкість перетворення капіталу зі стадії виробничих запасів у готову продукцію та швидкість перетворення продукції у грошову форму. Проаналізувавши показники ділової активності можна сказати, що коефіцієнт оборотності активів на ПрАТ «Чумак» має тенденцію до збільшення, а період обертання – до зменшення. Дана динаміка свідчить про поступове покращення ефективності використання активів.

Таблиця 1.1.3

Показники ділової активності ПрАТ «ЧУМАК»

Назва показника	Період, р.				
	2016	2017	2018	2019	2020
Період обороту активів, днів	234,20	228,09	197,77	272,01	241,45
Період обороту оборотних активів, днів	173,22	176,64	157,63	142,87	141,26
Період обороту матеріальних оборотних активів, днів	90,12	93,11	77,70	63,02	59,96
Період погашення дебіторської заборгованості, днів	79,67	79,79	76,29	75,52	72,07
Коефіцієнт оборотності активів	1,56	1,60	1,85	1,34	1,51
Коефіцієнт оборотності оборотних активів	2,11	2,07	2,32	2,55	2,58
Коефіцієнт оборотності матеріальних оборотних активів	4,05	3,92	4,70	5,79	6,09
Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	4,58	4,57	4,78	4,83	5,06

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ПрАТ «ЧУМАК» (додаток А)

У таблиці 1.1.4 проаналізовано показники ліквідності ПрАТ «ЧУМАК». Дані показники характеризують платоспроможність підприємства у певний період.

Таблиця 1.1.4.

Показники ліквідності ПрАТ «ЧУМАК»

Назва показника	Період, р.				
	2016	2017	2018	2019	2020
Загальний коефіцієнт покриття	1,32	1,69	0,64	0,73	0,92
Проміжний коефіцієнт покриття	0,59	0,79	0,33	0,43	0,52
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,01	0,01	0,01	0,03	0,07

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ПрАТ «ЧУМАК» (додаток А)

ПрАТ «ЧУМАК» має дуже низькі значення загального та проміжного коефіцієнту покриття та коефіцієнту абсолютної ліквідності, але є тенденція до збільшення вищезазначених показників.

У таблиці 1.1.5 проаналізовано показники фінансової стійкості ПрАТ «ЧУМАК». Дані показники показують рівень фінансових ризиків підприємства та рівень залежності від позикового капіталу.

Таблиця 1.1.5.

Показники фінансової стійкості ПрАТ «ЧУМАК»

Назва показника	Період, р.				
	2016	2017	2018	2019	2020
Коефіцієнт фінансової автономії	-0,90	-0,77	-0,26	0,26	0,31
Коефіцієнт покриття боргу	-0,47	-0,44	-0,21	0,35	0,44
Коефіцієнт довгострокових зобов'язань	3,10	2,45	-0,04	0,04	0,02

Джерело: розраховано автором на основі фінансової звітності ПрАТ «ЧУМАК» (додаток А)

ПрАТ «ЧУМАК» має доволі низький рівень фінансової автономії та покриття боргу, але з кожним роком показники збільшуються, що позитивно відображається на фінансовій стійкості підприємства.

Основним ризиком підприємства є ризик, пов'язаний зі зміною валютних курсів, який виникає у разі, коли комерційні операції або визнані активи чи зобов'язання деноміновані в іншій валюті, крім гривні.

При здійсненні розрахунку загальної фінансово-економічної діяльності було виявлено, що підприємство на початку досліджуваного періоду знаходилося у кризовому становищі, але з 2018 року почалась тенденція до покращення фінансово-економічного стану підприємства. Це пов'язано з тим, що ПрАТ «ЧУМАК» стала частиною групи Delmar, що асоційована з Wilmar International Limited, яка займається віджимом олійних культур, переробкою та збутом харчових олій, а також виробництвом спеціальних жирів, продажом рису та зерна [22].

1.2. Аналіз експортної діяльності та організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»

Приватне акціонерне товариство «ЧУМАК» є одним з лідерів експорту кетчупу та інших соусів в Україні [21]. У таблиці 1.2.1 наведені основні види експортної діяльності ПрАТ «ЧУМАК» та їх коротка характеристика.

Таблиця 1.2.1

Види експортної діяльності ПрАТ «ЧУМАК»

Вид експортної діяльності	Коротка характеристика
Прямий експорт	Експорт продукції під торговельною маркою «ЧУМАК». Основний вид експортної діяльності підприємства.
ВТМ (власна торговельна марка)	Експорт продукції для подальшої реалізації покупцем під іншою торговельною маркою.
Фудсервіс	Експорт продукції закладам харчування для використання у власному господарстві.

Джерело: складено автором за даними підприємства.

Серед вищезазначених видів експортної діяльності найбільш ефективним є ВТМ (власна торговельна марка). Він надає ширші можливості для експорту, оскільки більшість контрагентів-імпортерів здійснюють реалізацію продукції під власними торговими марками. А експорт ВТМ дозволяє не здійснювати виробництво власної аналогічної продукції імпортеру, а експортер не здійснює витрати на просування власної продукції за кордоном. Прямий експорт здебільшого здійснюється до країн-членів СНД, де бренд «ЧУМАК» має достатній рівень впізнаваності. Фудсервіс є новим методом здійснення експортних операцій. Фудсервіс за організаційно-економічним забезпеченням схожий на реалізацію продукції під ВТМ, але замість реалізації під власною торговельною маркою імпортер використовує продукцію ПрАТ «ЧУМАК» у процесі власного виробництва.

У таблиці 1.2.2 наведено основні експортні товари ПрАТ «ЧУМАК», їх коди згідно УКТ ЗЕД та наявність преференційних умов (зони вільної торгівлі) для даних товарів. Експортна продукція ПрАТ «ЧУМАК» є відносно різноманітною і має преференційні умови при експорті до низки країн.

Таблиця 1.2.2

Основні експортні товари ПрАТ «ЧУМАК» за класифікацією УКТ ЗЕД

Код товару за УКТ ЗЕД	Назва товарної позиції	Наявність преференційних умов (ЗВТ) при експорті
2103 20 00 00	Кетчуп	В рамках діючих міждержавних угод про вільну торгівлю (з країнами СНД, Республікою Грузія та Республікою Македонія) можливе звільнення від сплати вивізного мита. Таке звільнення здійснюється при дотриманні умов (наявність сертифіката про походження товару, виконання правил прямого відвантаження та безпосередньої закупівлі), що встановлені кожною окремою угодою.
2103 90 90 01	Соус майонез	
1902 30 10 00	Макаронні вироби	
2002 90 39 00	Томатна паста	

Джерело: складено автором за даними підприємства.

На рисунку 1.2.1 зображено товарну структуру експортного кошику ПрАТ «ЧУМАК» та чистий дохід (обсяг) від здійснення експортних операцій.

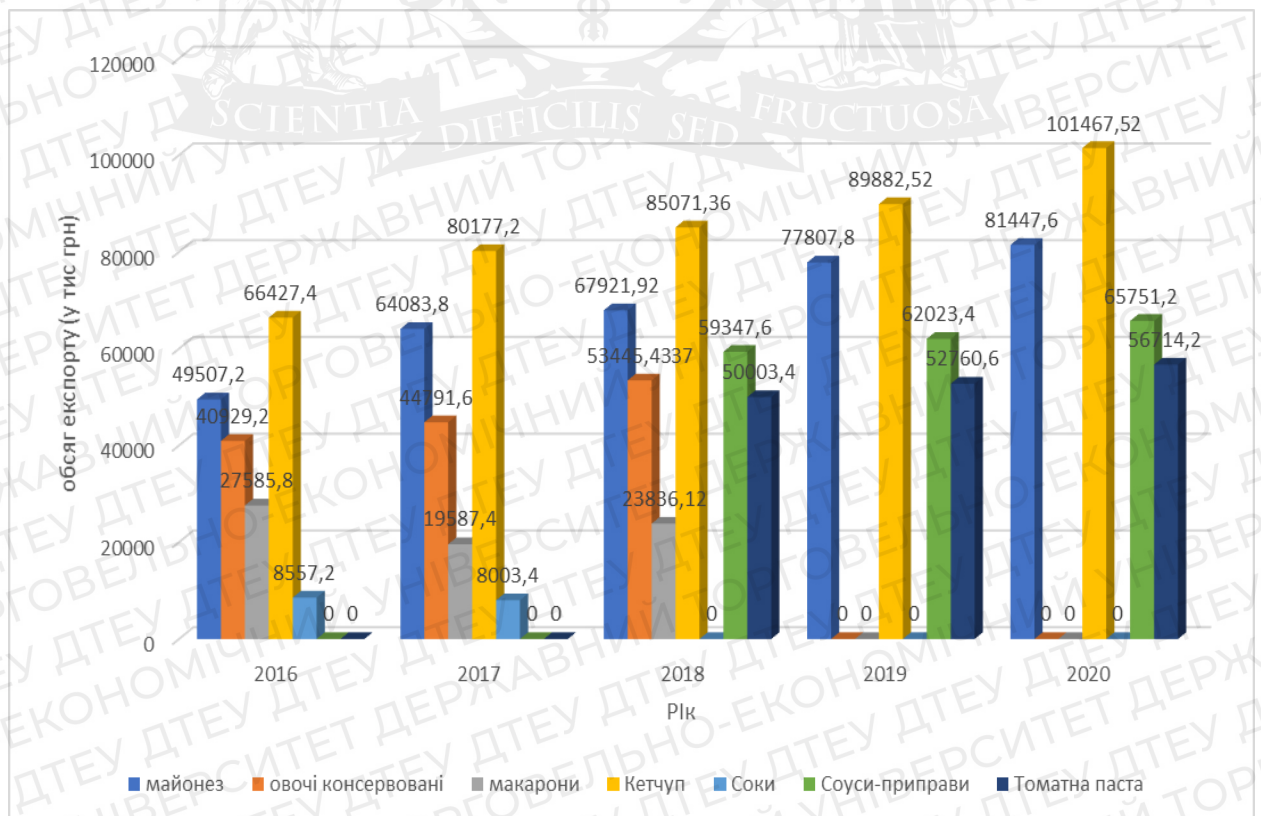


Рис 1.2.1. Товарна структура експортного кошику ПрАТ «ЧУМАК»

Джерело: складено автором за даними ПрАТ «ЧУМАК»

Головними експортними товарами впродовж останніх 5 років залишаються майонез (обсяг експорту 81447,6 тис грн, 26,67 % від загального обсягу експорту) та кетчуп (обсяг експорту 101467,5 тис грн, 33,23 % від загального обсягу експорту). Підприємство відмовилось від експорту макаронних виробів, соків, та овочів консервованих через їх незначну частку у загальному обсязі експорту та падінням попиту на дані товари. ПрАТ «ЧУМАК» переорієнтувалося на експорт соусів-приправ (обсяг експорту 65751,2 тис грн, 21.53 % від загального обсягу експорту) та томатної пасти(обсяг експорту 56714,2 тис грн, 18,57 % від загального обсягу експорту). Наявна товарна структура є оптимальною, оскільки задовольняє попит іноземних покупців і демонструє позитивну динаміку.

На рисунку 1.2.2 зображено питому вагу експорту вітчизняних виробників-експортерів кетчупу.

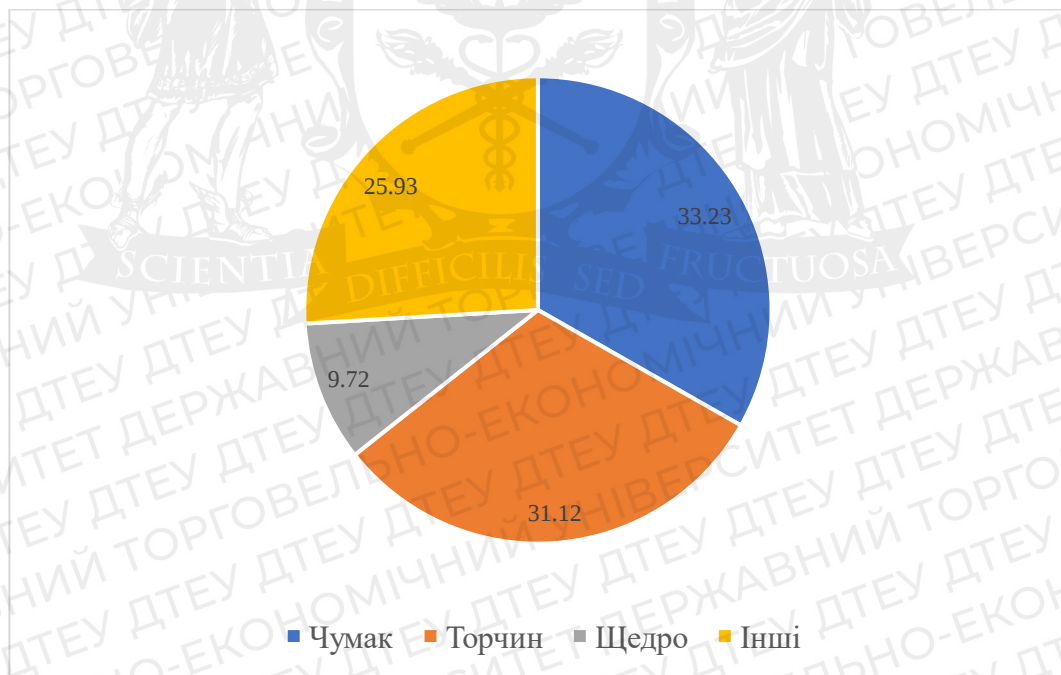


Рис 1.2.2. Питома вага експорту вітчизняних виробників-експортерів кетчупу, 2020 р.,%

Джерело: складено автором за даними підприємства

Головним експортним товаром підприємства є кетчуп. Чумак першим в Україні почав виробництво кетчупу без консервантів та ввів це поняття у українському законодавстві, оскільки раніше існувало тільки поняття

“томатна паста”. За даними 2020 року ПрАТ «ЧУМАК» є лідером серед українських з експорту кетчупу – 101467,52 тис. грн, 33,23% від національного експорту даного товару. Основним конкурентом є «Торчин» (31,12% від експорту), який є більш популярним на національному ринку, але значно поступається на зовнішньому ринку. Також серед конкурентів знаходяться бренди «Щедро», «Руна», «Верес» та інші, але їх частка у загальнонаціональному експорті є значно меншою відносно «ЧУМАК» та «Торчин».

На рисунку 1.2.3. зображена географічна структура експортного кошику ПрАТ «ЧУМАК».

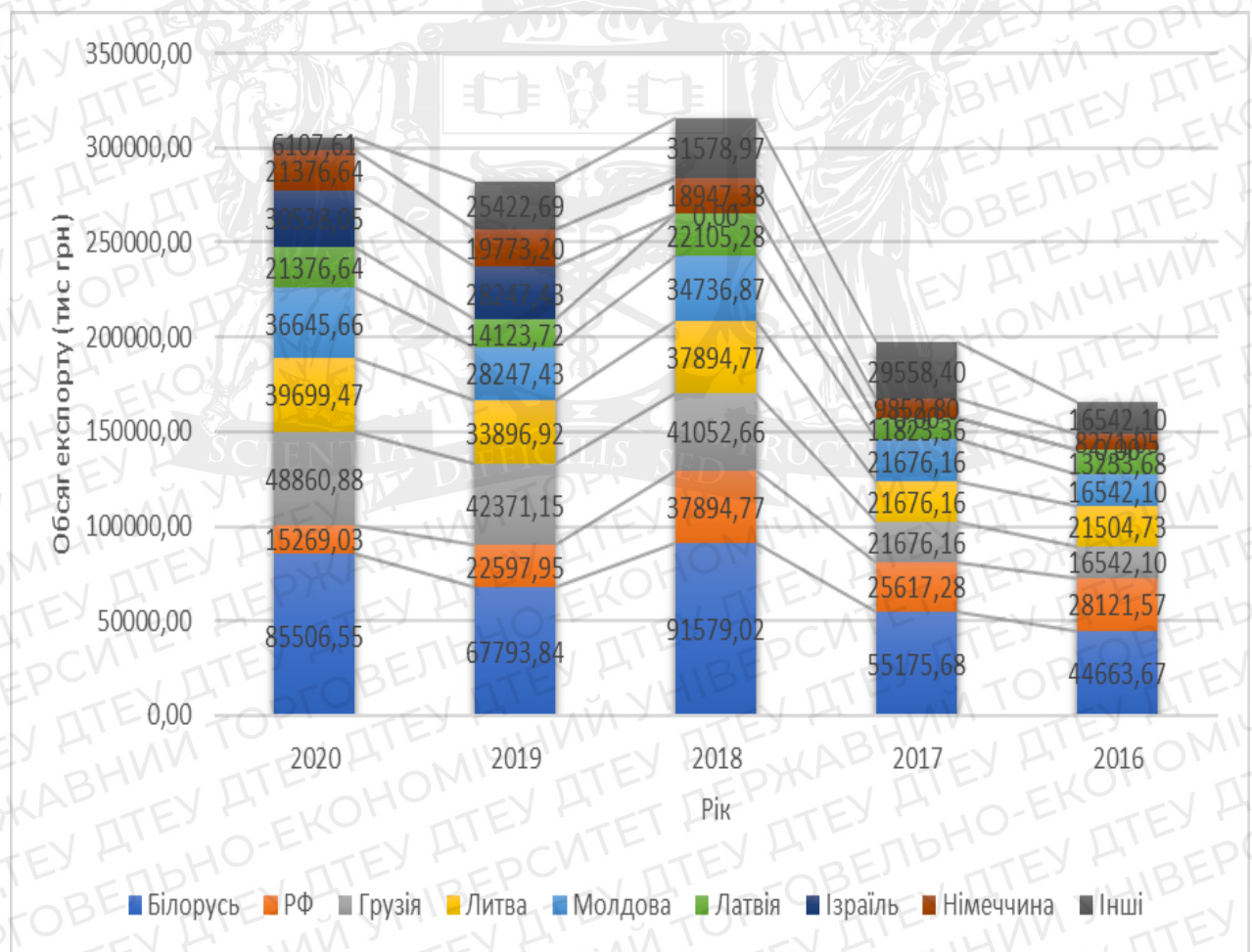


Рис 1.2.3. Географічна структура експортного кошику ПрАТ «ЧУМАК»

Джерело: складено автором за даними ПрАТ «ЧУМАК»

Традиційно головними напрямками експорту ПрАТ «ЧУМАК» є країни-члени СНД, зокрема Білорусь та РФ, але через євроінтеграційні пріоритети розвитку української економіки компанія поступово збільшує експорт у

країни-члени ЄС, такі як Німеччина, Литва, Латвія та інші. Також розвивається експорт у країни з проєвропейським вектором розвитку, такі як Молдова, Грузія, Ізраїль тощо.

Для успішного здійснення експортної діяльності ПрАТ «ЧУМАК» здійснює повну сертифікацію своєї продукції. У 2020 році підприємство пройшло сертифікацію за схемою BRC (GLOBAL STANDART FOR FOOD SATETY) редакція 8 для виробників харчових продуктів, визнану GFSI (Global Food Safety Initiative). Також у 2020 році ПрАТ «ЧУМАК» проведено добровільну сертифікацію продукції для розширення ринків збуту, а саме:

- Сертифікація органічних кетчупів згідно вимог стандарту міжнародних акредитованих органів сертифікації з органічного виробництва і переробки, який еквівалентний регламентам ЄС №834/2007 та №889/2008;
- Сертифікація продукції на відповідність вимогам стандарту «Halal» (для мусульманських громад в Україні та постачання в арабські країни).

1.3. Дослідження ефективності здійснення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»

Як було зазначено у минулому розділі, ПрАТ «ЧУМАК» є одним з головних експортерів харчових продуктів в Україні і значною мірою орієнтується на ведення зовнішньоекономічної діяльності. Від ефективності здійснення зовнішньоекономічної діяльності підприємства в цілому та експортних операцій зокрема. Для розрахунку були використано методологічні підходи розрахунку валютної ефективності експорту, ефективності експортних операцій і аналіз виконання зобов'язань з експортних операцій.

У таблиці 1.3.1 розраховано валютну ефективність експорту ПрАТ «ЧУМАК». Валютна ефективність експорту характеризує купівельну силу валюти, її курс. Даний показник потребує порівняння одержаних значень із

певною базою. Такою базою порівняння, як правило, є валютний курс. Якщо коефіцієнт валютної ефективності експорту перевищує значення зворотного курсу обміну валюти, то ця діяльність вважається ефективною.

Таблиця 1.3.1

Валютна ефективність експорту ПрАТ «ЧУМАК»

Назва показника	Період, р.				
	2016	2017	2018	2019	2020
Валютна ефективність експорту	0,044	0,048	0,055	0,051	0,043
Обернений валютний курс	0,038	0,039	0,035	0,040	0,036

Джерело: складено автором на основі даних підприємства

Показники валютної ефективності експорту ПрАТ «ЧУМАК» перевищують значення оберненого валютного курсу, що характеризує експортну діяльність як ефективну.

У таблиці 1.3.2 проаналізовані показники ефективності експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК». Експортні операції є ефективними коли коефіцієнти ефективності експортних операцій реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку становлять більше 1.

Таблиця 1.3.2

Показники ефективності експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»

Назва показника	Період, р.				
	2016	2017	2018	2019	2020
Коефіцієнт ефективності експортної операції	1,15	1,23	1,55	1,28	1,18
Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку	1,06	1,14	1,43	1,18	1,09
Рентабельність експортних операцій	0,03	0,05	0,11	0,05	0,03

Джерело: складено автором на основі даних підприємства

Експортні операції підприємства є достатньо ефективними. Коефіцієнт ефективності експортних операцій становить більше 1, що характеризує прибутковість даних експортних операцій. Коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку також становить більше 1, що характеризує прибутковість експортних операцій порівняно з реалізацією аналогічних товарів на внутрішньому ринку. Рентабельність експортних операцій знаходиться на задовільному рівні, та визначає можливість розвитку експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

У таблиці 1.3.3 проаналізовано виконання ПрАТ «ЧУМАК» зобов'язань з експортних операцій. Аналіз виконання зобов'язань з експортних операцій показує різні співвідношення фактичних і планових показників обсягу реалізації та ціни.

Таблиця 1.3.3

Аналіз виконання ПрАТ «ЧУМАК» зобов'язань з експортних операцій

Назва показника	Період, р.				
	2016	2017	2018	2019	2020
Коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю	1,02	1,04	1,04	1,02	1,02
Коефіцієнт виконання зобов'язань за фізичним обсягом	1,03	1,04	1,02	1,01	1,02
Коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною	0,99	1,00	1,02	1,01	1,00

Джерело: складено автором на основі власних розрахунків

Підприємство не забезпечувало виконання зобов'язань за ціною у 2016 році, що показує зменшення фактичної ціни відносно планової. В інших періодах ПрАТ «ЧУМАК» виконує зобов'язання по експортним контрактам за вартістю, фізичним обсягом та ціною.

Висновки до розділу 1

ПрАТ «ЧУМАК» здійснює господарську діяльність на території України і є активним суб'єктом зовнішньоекономічної діяльності.

Проаналізувавши фінансово-економічну діяльність підприємства, було виявлено, що підприємство постійно покращує ключові економічні показники, але низка показників, зокрема показники рентабельності діяльності підприємства, коефіцієнти покриття та абсолютної ліквідності, знаходяться на низькому рівні. Але більшість показників знаходяться на достатньому рівні, що дозволяє ПрАТ «ЧУМАК» ефективно здійснювати господарську діяльність.

При аналізі експортної діяльності встановлено, що ПрАТ «ЧУМАК» є одним з основних експортерів харчової продукції в Україні, а саме кетчупів, майонезу, соусів-приправ та томатної пасты. Головними напрямками експорту є європейські країни та євро-орієнтовані країни, а частка експорту до сусідніх країн (Білорусь, РФ) поступово скорочується. Частка експорту у загальному доході підприємства становить до 20%, з тенденцією до збільшення даного показника. Підприємство постійно вдосконалює виробництво та підтверджує якість власної продукції міжнародними стандартами якості та відповідними сертифікатами.

Проаналізовано ефективність здійснення експортних операцій. Показники валютної ефективності експорту, ефективності здійснення експортних операцій та виконання зобов'язань по експортним контрактам знаходяться на високому рівні, що забезпечують здійснення експортних операцій з високою ефективністю.

РОЗДІЛ 2. НАПЯМИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ЕКСПОРТУ ПРАТ «ЧУМАК»

2.1. Підвищення ефективності операцій з експорту за рахунок удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПРАТ «ЧУМАК»

Організаційно-економічне забезпечення експортних операцій підприємства – це основні чинники, важелі, складові організаційної та економічної діяльності, що впливають на ефективне функціонування підприємства при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності.

Організаційні фактори належать і до зовнішнього середовища, і до внутрішнього. До організаційних факторів екзогенного середовища, що впливають на ефективність ЗЕД підприємства, належать:

- доступ до інформації;
- формування конкурентного середовища;
- встановлення зв'язків між учасниками ЗЕД;
- вільний вибір партнерів.

До організаційних факторів внутрішнього середовища, що впливають на ефективність ЗЕД підприємства, належать:

- Формування експортного потенціалу;
- Маркетинг;
- Страхування діяльності;
- Менеджмент;
- Реалізація продукції;
- Розрахунки;
- Технологія виробництва;
- Ресурсне виробництво.

Економічні фактори впливу на ефективність ЗЕД також можуть відноситися і до зовнішнього, і до внутрішнього середовища. До економічних

факторів зовнішнього середовища належать фактори впливу з боку державних механізмів (митно-тарифні, бюджетно-податкові, грошово-кредитні, що регулюють ціни та валютні фактори). Підприємство не може збільшити свою ефективність за рахунок даних факторів, оскільки не може вплинути безпосередньо на них. До економічних факторів внутрішнього середовища належать:

- інвестування;
- ціноутворення;
- бізнес-планування;
- мотивація;
- оцінка ризиків.

Внутрішні економічні та організаційні фактори можуть бути найдієвішими засобами підвищення ефективності експортних операцій. Ефективність організаційно-економічного забезпечення залежить від повноти врахування всіх внутрішніх і зовнішніх чинників та наявності достовірної і сучасної інформації про їх стан [11].

В умовах євроінтеграції основним завданням для українських підприємств-суб'єктів ЗЕД є створення конкурентоспроможного товару, а також забезпечити належне організаційно-економічне забезпечення експорту та імпорту. Конкурентоспроможність на зовнішньому ринку у цілому, та європейському зокрема, визначається спроможністю українських підприємств виготовляти товари прийнятної для закордонних споживачів якості та за прийнятною ціною. Ринок ЄС є дуже привабливим, але активізація зовнішньоекономічної діяльності підприємств неможлива без вирішення низки організаційно-економічних проблем, а саме: прискореного оновлення виробничих фондів; запровадження нових технологій виробництва; підвищення конкурентоспроможності виробленої продукції із доведенням її якості до стандартів і вимог ЄС; підвищення наукоємності та зниження енергоємності виробництва тощо [9].

При здійсненні аналізу ефективності експортних операцій було виявлено, що ПрАТ «ЧУМАК» має наступні конкурентні переваги при здійсненні експортних операцій:

- 1) повне забезпечення необхідними сертифікаційними документами, стандартами якості та безпечності харчових продуктів, що спрощує здійснення експортних операцій;
- 2) достатній рівень матеріально-технічного забезпечення виробництва;
- 3) впізнаваність бренду «ЧУМАК» у світі за рахунок довготривалого здійснення зовнішньоекономічної діяльності;
- 4) забезпечення екологічної безпеки в процесі виробництва;
- 5) впровадження принципів політики соціальної відповідальності при здійсненні діяльності.

До основних загроз при здійсненні експортних операцій належить кредитний ризик, а також ризик грошових потоків процентної ставки, пов'язаний з позиковими коштами з плаваючою процентною ставкою. Кредитний ризик виникає із заборгованістю клієнтів та коштами в банках [11].

Головною формою розрахунків за експортними контрактами ПрАТ «ЧУМАК» є авансовий платіж. Це найбільш вигідна форма розрахунків для експортних операцій, оскільки оплата здійснюється імпортером до відвантаження. Експортер мінімізує власні ризики, збільшує кількість грошових коштів, прискорює оборотність коштів на підприємстві, звільняється від необхідності банківського кредитування. Це зумовлено відносно нестабільною економічною ситуацією в Україні. Але для імпортера це найбільш невигідна форма розрахунку, оскільки існує ризик невиконання експортером зобов'язань за контрактом (повне невиконання контракту, несвоєчасна доставка, недотримання асортименту товару, умов пакування і транспортування тощо). Також імпортер відволікає значну частину коштів із обороту підприємства. Це все негативно впливає на міжнародну

конкурентоспроможність підприємства, оскільки імпортер схильний обирати постачальників, які мають більш привабливі умови оплати [11].

Розвиток зовнішньої торгівлі сприяє розвитку в Україні трансфертного ціноутворення. Це є поширеним способом мінімізації податкових зобов'язань через переведення податкової бази на афілійовану особу, що перебуває в більш сприятливому податковому або адміністративному режимі через маніпулювання ціною угод. Оскільки ПрАТ «ЧУМАК» є частиною Delta Wilmar, що асоційована з Wilmar International Limited, це дозволяє використовувати трансфертні ціни для збільшення ефективності здійснення зовнішньоторговельних операцій, зокрема збуту продукції [22].

Одним з методів підвищення ефективності може бути вдосконалення транспортного забезпечення зовнішньоекономічної діяльності підприємства. Забезпечення експортної операції ефективним транспортно-експедиторським обслуговуванням зменшує ризики втрати або пошкодження вантажу, зменшує термін виконання експортного контракту та підвищує репутацію компанії на міжнародному ринку [11].

2.2 Розробка комплексу заходів щодо організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»

Головними завданнями ПрАТ «ЧУМАК» як експортера своєї продукції є забезпечити повне виконання зобов'язань по експортному контракту та отримати максимальний прибуток з експортної операції. Для підвищення ефективності експортних операцій розроблено комплекс заходів за рахунок удосконалення організаційно-економічного забезпечення.

Використання переваг від належності до ТНК є одним з ключових аспектів підвищення ефективності здійснення експортних операцій. ПрАТ «ЧУМАК» є частиною групи Delmar з 2019 року, що асоційована з Wilmar International Limited, яка має філії у 50 країнах світу. Це дозволяє:

1) Використання портового терміналу групи Delmar у місті Южний, Одеська область та терміналів у країнах покупців. Це вигідно при транспортуванні експортної продукції з заводу ПрАТ «ЧУМАК», який знаходиться у місті Каховка, Херсонська область, до основного перевізника та знизити витрати про розвантаженні продукції.

2) Проводити експортні операції через розгалужену систему компаній-членів ТНК, зокрема в юрисдикціях зі сприятливим податковим кліматом. З'являється можливість використовувати трансфертне ціноутворення при здійсненні експортних операцій та за рахунок цього зменшити податкове навантаження.

3) Спростити ведення розрахунків за рахунок застосування платежів на відкритий рахунок між пов'язаними компаніями. Це дозволяє виключити з алгоритму виконання експортної операції значне залучення комерційних банків на етапах розрахунку між пов'язаними компаніями.

4) Спростити пошук потенційних контрагентів та ведення ділових переговорів за рахунок наявності представників у країнах, куди здійснюється експорт.

ПрАТ «ЧУМАК» підписує контракт з «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» на поставку кетчупу для реалізації даного товару під власною торговельною маркою.

Сума контракту складає 972056 євро, 1200000 банок 570 г за ціною 0,81 євро.

Перший етап - погодження умов та підписання договорів. ПрАТ «ЧУМАК» погоджує умови контракту з іноземним контрагентом, а потім підписує наступні договори: договір продажу контрактного обсягу продукції компанії «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» на умовах FOB «Южний» за трансфертною ціною, договір транспортування до терміналу у порту «Южний» автомобільним транспортом, договір навантаження на основний транспортний засіб. Форма оплати з «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» - по відкритих рахунках. «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» в свою чергу

зобов'язується продати товар кінцевому покупцю на умовах DPU Роттердам. Форма розрахунку «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» з контрагентом – акредитив. Також «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» зобов'язується інвестувати прибуток від даної операції у власний капітал ПрАТ «ЧУМАК».

На рисунку 2.2.1 зображено схему виконання альтернативної експортної операції.

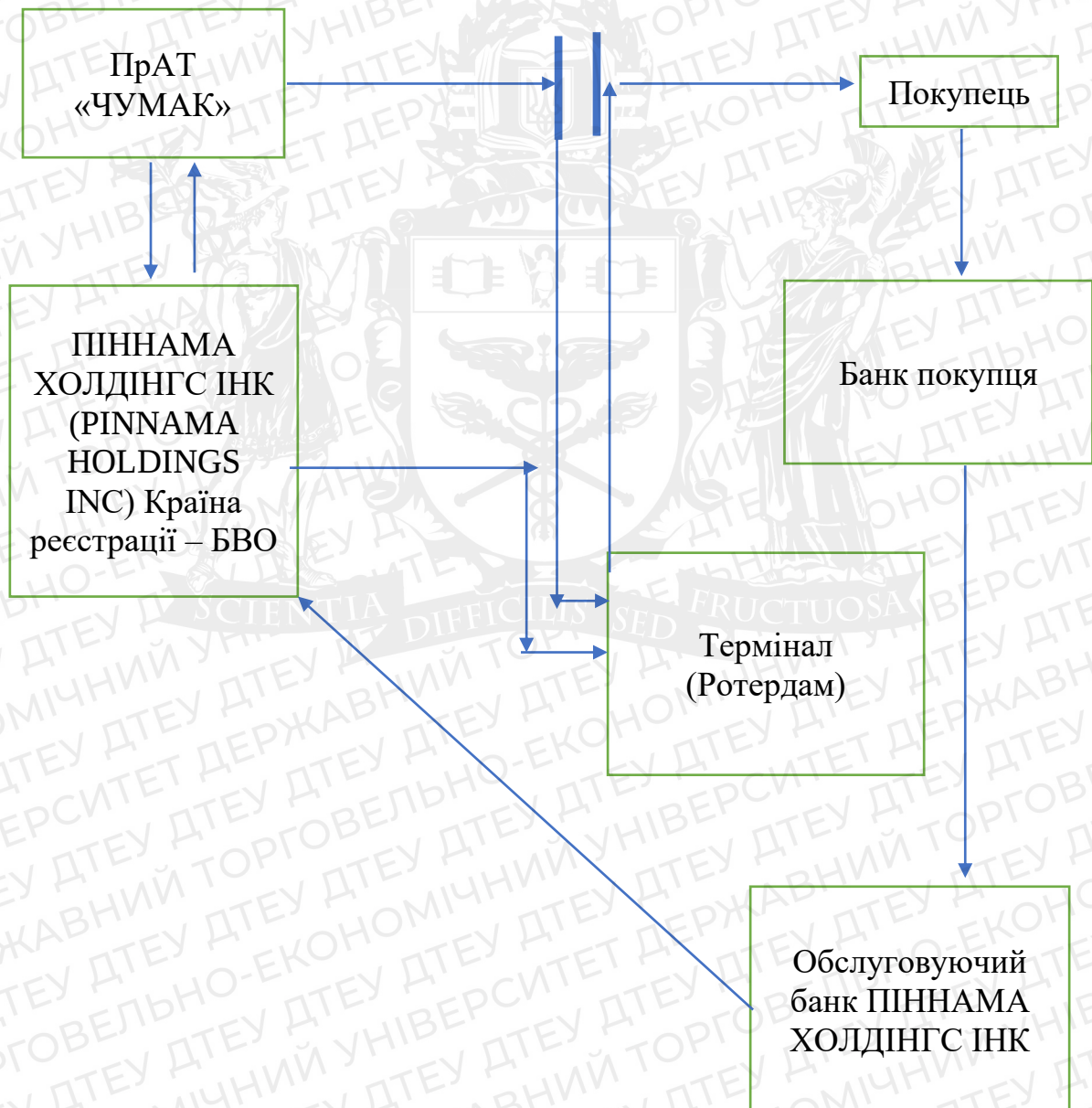


Рис. 2.2.1. Схема здійснення альтернативної експортної операції

Джерело: складено автором за даними ПрАТ «ЧУМАК»

Другий етап - виконання контрактних зобов'язань. ПрАТ «ЧУМАК» за допомогою транспортно-експедиторської компанії «ЛОГІСТИК-ПЛЮС» доставляє товар до порту «Южний» і завантажує товар на основний транспортний засіб – судно, зафрахтоване «Дельта Вілмар», здійснює митне оформлення. Під час цього етапу здійснюється розрахунок по відкритим рахункам. Сума зобов'язань за даною частиною контракту складає 972000 євро.



Рис. 2.2.2. Схема здійснення розрахунку по відкритому рахунку в альтернативній експортній операції

Джерело: складено автором.

При здійсненні розрахунку по відкритому рахунку виконується наступний алгоритм:

- 1) Укладається контракт між ПрАТ «ЧУМАК» та «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК».
- 2) ПрАТ «ЧУМАК» відвантажує товар і надсилає товаророзпорядчі документи.
- 3) ПрАТ «ЧУМАК» заносить суму відвантаженого товару в дебет відкритого на покупця рахунку, а «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» робить аналогічний запис у кредит рахунку ПрАТ «ЧУМАК».

4) Після отримання товару здійснюється вивірка розрахунків за відкритим рахунком, здійснюються компенсаційні проводки.

5) «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» направляє в обслуговуючий банк заяву на банківський переказ.

6) Банк «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» направляє від свого імені платіжне доручення у обслуговуючий банк ПрАТ «ЧУМАК».

7) Отримавши платіжне доручення, банк перевіряє його і зараховує кошти на рахунок ПрАТ «ЧУМАК».

Використовуючи даний метод розрахунку, ПрАТ «ЧУМАК» максимально спрощує розрахунки з «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК».

Оскільки дана операція вважається контрольованою, ПрАТ «ЧУМАК» повинен визначати обсяг оподаткованого прибутку відповідно до принципу "витягнутої руки". Методом формування трансфертної ціни за даним договором є метод чистого прибутку. Метод чистого прибутку базується на порівнянні відповідного показника рентабельності у контрольованій і неконтрольованій операціях. Використання даного методу пояснюється неможливістю використання методів порівняльної неконтрольованої ціни, ціни перепродажу та «витрати плюс» через відсутність якісної інформації. Для визначення діапазону рентабельності використовуються дані бухгалтерського обліку і фінансової звітності непов'язаних компаній із комерційних баз даних. Оскільки метод чистого прибутку передбачає порівняння показників рентабельності, які ґрунтуються на показнику операційного прибутку (чиста рентабельність, чиста рентабельність витрат, рентабельність операційних витрат, рентабельність активів, рентабельність капіталу), максимально нівелюються можливі відмінності в облікових політиках сторони, що досліджується, та зіставних компаній.

При навантаженні на судно всі ризики по виконанню договірних зобов'язань переходять на «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК». Компанія забезпечує доставку, розвантаження у порту Роттердам. За умовами DPU, всі ризики переходять на кінцевого споживача, коли товар вивантажений з

основного транспортного засобу і готовий до передачі кінцевому споживачу. Також «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» здійснює розрахунку з кінцевим покупцем, використовуючи акредитив як метод розрахунку. Головною перевагою акредитиву є те, що ризик невиконання платежу покривається банківським платіжним зобов'язанням. Покупець і його обслуговуючий банк не можуть відкликати платіжне зобов'язання без згоди продавця, що також зменшує ризики.

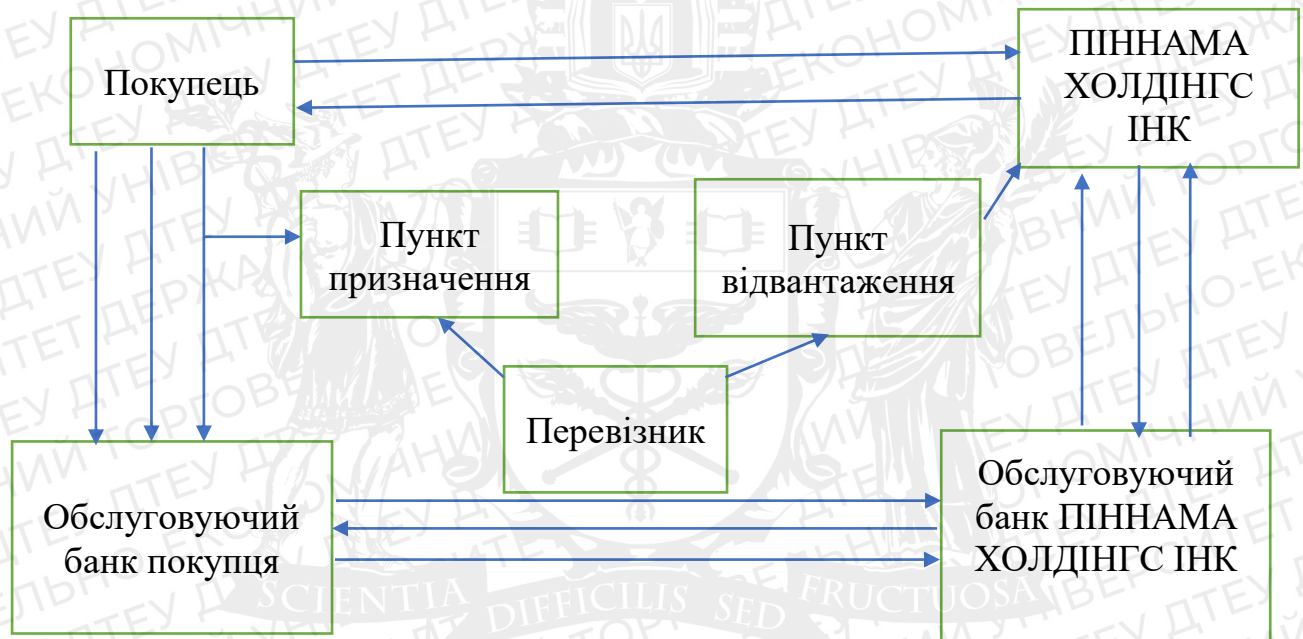


Рис. 2.2.3. Схема розрахунку за документарним акредитивом в альтернативній експортній операції

Джерело: складено автором

Останнім етапом в даній експортній операції є переведення прибутку «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» від даної експортної операції як внесок у власний капітал ПрАТ «ЧУМАК». Оскільки «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» є проміжним власником ПрАТ «ЧУМАК», якому належить 100% акцій, це не суперечить Закону України «Про акціонерні товариства».

2.3. Прогнозна оцінка ефективності та вплив запропонованих заходів на результати діяльності ПрАТ «ЧУМАК»

Важлива умова успішного функціонування підприємства, що здійснює експортні та імпорتنі операції, – це створення системи оцінювання результатів експортно-імпоротної діяльності, рівень яких характеризується ефективністю їх здійснення. Ефективність – це складна, багатогранна, комплексна категорія, яка є однією з найскладніших категорій сучасної економічної науки. Найпоширенішим підходом щодо визначення сутності економічної ефективності є підхід, який базується на розгляді ефективності як результативності.

При здійсненні операцій з трансфертною ціною слід довести, що встановлена ціна є обґрунтованою. Податковий кодекс України передбачає вичерпний перелік методів ТЦУ, які може бути використано для встановлення відповідності умов контрольованої операції принципу "витягнутої руки". Також ПКУ передбачає певну пріоритетність методів, якої необхідно дотримуватися під час вибору методу, а саме:

- 1) метод порівняльної неконтрольованої ціни (далі – ПНЦ);
- 2) метод ціни перепродажу та метод "витрати плюс";
- 3) метод чистого прибутку та метод розподілення прибутку.

Найпоширенішим із них є метод чистого прибутку із застосуванням інформації із зовнішніх джерел. Однак для того щоб платник податків мав змогу обґрунтовано його використовувати, необхідно спочатку проаналізувати інші методи, які є більш пріоритетними. Також варто зазначити, що ПКУ передбачає критерії, за якими необхідно обирати метод ТЦУ.

Найбільш доцільний метод ТЦУ обирається з урахуванням таких критеріїв:

– відповідність характеру контрольованої операції, що визначається на основі результатів функціонального аналізу контрольованої операції;

- наявність повної і достовірної інформації, необхідної для застосування обраного методу;
- ступінь зіставності між контрольованими й неконтрольованими операціями, включаючи надійність коригувань зіставності, якщо такі застосовуються, які можуть використовуватися для усунення розбіжностей між такими операціями.

Метод ПНЦ базується на порівнянні ціни в контрольованій операції із ціною в неконтрольованих операціях. При цьому неконтрольовані операції мають бути фактично здійснені. Використання методу ПНЦ є обов'язковим для операцій з придбання або продажу товарів, які мають біржове котирування. Даний метод не може бути застосований до контрактної продукції, оскільки ціна на даний товар не може бути чітко визначена.

Метод ціни перепродажу базується на порівнянні валової рентабельності від перепродажу товару, придбаного в межах контрольованих операцій і в неконтрольованих операціях. Використання методу ціни перепродажу є актуальним для компаній, які здійснюють закупівлю товару в контрольованих і неконтрольованих операціях для подальшого перепродажу в неконтрольованих операціях. Оскільки альтернативна операція є експортною, і перепродаж продукції не здійснюється ПрАТ «ЧУМАК», застосування даного методу є недоцільним.

Метод "витрати плюс" базується на порівнянні валової рентабельності собівартості продажу товарів у контрольованих і неконтрольованих операціях. Використання методу "витрати плюс" є актуальним для компаній, які здійснюють виробництво товару та продають пов'язаним і непов'язаним особам. Також метод "витрати плюс" є досить популярним для аналізу операцій з надання послуг пов'язаним і непов'язаним особам. Для цілей зазначених методів товари не повинні бути ідентичними, але однорідними. Даний метод не може бути використаний через недостачу інформації щодо собівартості продажу товарів, і тому неможливість порівняти валову рентабельність собівартості продажу товарів.

Також метод ціни перепродажу і метод "витрати плюс" не можуть бути застосовані до альтернативної експортної операції потребують високого рівня функціональної зіставності сторін контрольованої операції та облікових політик стосовно обліку собівартості та інших витрат (транспортні витрати, витрати на гарантійне обслуговування, страхування та ін.). Така зіставність необхідна, оскільки зазначені методи передбачають порівняння показників рентабельності, які ґрунтуються виключно на показнику валового прибутку. А оскільки валовий прибуток безпосередньо залежить від того, які витрати включає собівартість товарів, зіставність функціонального профілю та облікових політик є невід'ємною частиною аналізу можливості застосування методу ціни перепродажу.

Оскільки в зовнішніх джерелах інформації зазвичай відсутня інформація щодо облікових політик компаній, на практиці метод ціни перепродажу і метод "витрати плюс" застосовуються, якщо сторона, яка досліджується, має внутрішні зіставні неконтрольовані операції.

Метод чистого прибутку базується на порівнянні відповідного показника рентабельності у контрольованій і неконтрольованій операціях. Використання методу чистого прибутку є актуальним для всіх платників податків, якщо відсутня інформація для вибору методу ціни перепродажу та методу "витрати плюс". Таким чином, метод чистого прибутку може бути використано для перепродажу товарів, виробництва товару, надання послуг та ін. Для визначення діапазону рентабельності використовуються дані бухгалтерського обліку і фінансової звітності непов'язаних компаній із комерційних баз даних. Оскільки метод чистого прибутку передбачає порівняння показників рентабельності, які ґрунтуються на показнику операційного прибутку (чиста рентабельність, чиста рентабельність витрат, рентабельність операційних витрат, рентабельність активів, рентабельність капіталу), максимально нівелюються можливі відмінності в облікових політиках сторони, що досліджується, та зіставних компаній.

Отже, найбільш доцільно використовувати метод чистого прибутку при обґрунтуванні ціни контракту альтернативної експортної операції. У таблиці 2.3.1 здійснено розрахунок всіх витрат, які виникають під час альтернативної експортної операції, і чистої рентабельності альтернативної експортної операції.

Таблиця 2.3.1

Витрати і чиста рентабельність альтернативної експортної операції

Показник	Значення
Ціна EXW, грн	21,04
Кількість, штук	1200000
Витрати на пакування, грн	277754,4
Транспортно-логістичні витрати, грн	757512
Страховання, грн	1767528
Ціна FOB, грн	24,35
Сума контракту FOB, грн	29220000
Валовий прибуток, грн	1166805,60
Податок на прибуток, грн	210025,01
Чистий прибуток, грн	956780,59
Чиста рентабельність операції	0,03

Джерело: складено автором.

Рентабельність здійснення даної операції відповідає середнім показникам рентабельності на ринку аналогічних товарів, що дозволяє не застосовувати додаткове оподаткування для відповідності «правилу витягнутої руки».

Після виконання контракту на умовах DPU Роттердам «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» перераховує прибуток від даної операції у розмірі 269944,1 євро у власний капітал ПрАТ «ЧУМАК». Дана операція не оподатковується, і тому значно зменшує податок на прибуток. У таблиці 2.3.2 розраховано ефект та ефективність здійснення альтернативної експортної операції порівняно з базовою експортною операцією з однаковим контрактним обсягом продукції

Таблиця 2.3.2

Ефект та ефективність здійснення базової та альтернативної експортної операції

Дані для розрахунку	Тип експортної операції	
	Базова	Альтернативна
Ціна FOB, грн	32	24,35
Собівартість, грн	25250400	
Чистий дохід від операції, грн	38400000	37334520
Витрати на пакування, грн	277754,4	
Транспортні витрати	1190400	757512
Страховання, грн	2688000	1767528
Податок на прибуток, грн	1618820,21	210025,008
Економічний ефект, грн	7374625,39	9349054,99
Ефективність експортної операції	1,24	1,32

Джерело: складено автором.

При розрахунках враховувалось, що витрати на виробництво і пакування базової і альтернативної експортної операції будуть однаковими через однаковий контрактний обсяг продукції. В результаті розрахунку ефекту та ефективності здійснення розробленої експортної операції операцією було встановлено, що альтернативна операція має значно більший економічний ефект та ефективність експортної операції, незважаючи на більшу на 25% ціну контракту по FOB базової операції. Це підтверджує доцільність впровадження трансфертного ціноутворення та використання інфраструктури пов'язаних компаній для вдосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК»

Висновки до розділу 2

Організаційно-економічне забезпечення експортних операцій підприємства – це основна група факторів, що впливають на ефективне функціонування підприємства при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності. Одним з основних способів підвищення ефективності економічної діяльності ПрАТ «ЧУМАК» є розробка комплексу заходів щодо вдосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій. Підприємство має повністю сертифіковану продукцію згідно чинним вимогам ЄС і достатній рівень матеріально-технічного забезпечення виробництва. Головними загрозами для підприємства є кредитний та валютний ризики, а також ризик грошових потоків процентної ставки, пов'язаний з позиковими коштами з плаваючою процентною ставкою. Було виявлено багато нових можливостей та розроблено комплекс заходів щодо удосконалення організаційно-економічного забезпечення, які підприємство може використовувати при здійсненні експортних операцій, зокрема:

- 1) Застосування документарних форм розрахунку;
- 2) Використання переваг від взаємодії з пов'язаними компаніями всередині ТНК. До них відносяться використання офшорних компаній, трансфертних цін, транспортної інфраструктури. Транспортна інфраструктура сприяє експорту в більш привабливі країни.

Ефективність впровадженого комплексу заходів була встановлена шляхом проведення аналізу витрат при здійсненні експортної діяльності та аналізу ефекту та ефективності здійснення експортної операції.

ВИСНОВКИ

В результаті даного дослідження було встановлено, що організаційно-економічне забезпечення експортних операцій є важливою складовою зовнішньоекономічної діяльності ПрАТ «ЧУМАК».

ПрАТ «ЧУМАК» є одним з найвідоміших українських підприємств, яке виробляють кетчупи, майонези та інші соуси. Виробничі потужності підприємства розташовані на родючих полях України, в центрі найбільшої в світі системи зрошення, що забезпечує натуральність і свіжість сировини. Підприємство є одним з найбільших підприємств харчової галузі в Україні, та постійно розвиває національні стандарти в індустрії і формує новий український ринок відповідно до світових стандартів. виробничий процес ПрАТ «ЧУМАК» сертифікований відповідно до стандартів ISO 9001:2009, DSTU ISO 22000:2007 і BRC Global, регулярно проходить перевірки клієнтів і незалежні аудити. У процесі виробництва використовуються сучасні технології та обладнання лідерів харчової індустрії, таких як Tetra Pak, Volpak, Bossar, Selo та інших. Виробнича стратегія підприємства націлена на контроль над витратами, вдосконалення всіх процесів виробництва продукції, продуктивність, високий рівень стандартизації, контроль якості продукції, гнучкість виробничого процесу, розробку нових видів продукції.

Досліджено фінансово-економічну діяльність ПрАТ «ЧУМАК». Розраховано показники рентабельності діяльності, рентабельності, ділової активності, ліквідності та фінансової стійкості ПрАТ «ЧУМАК» за останні 5 років. Показники рентабельності діяльності підприємства (рентабельність реалізації продукції, рентабельність витрат, загальна рентабельність) знаходяться на достатньому рівні, що демонструє ефективність реалізації продукції і загальної господарської діяльності підприємства. Показники рентабельності ПрАТ «ЧУМАК» (рентабельність активів, рентабельність оборотних активів, рентабельність власного капіталу) знаходяться на достатньому рівні, що характеризує ефективність використання активів,

оборотних активів та власного капіталу підприємства. Показники ділової активності ПрАТ «ЧУМАК» (періоди обороту активів, оборотних активів, матеріальних оборотних активів, коефіцієнти оборотності активів, оборотних активів, матеріальних оборотних активів, період погашення та коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості) є одними із найважливіших показників ефективності використання капіталу і показують швидкість перетворення капіталу зі стадії виробничих запасів у готову продукцію та швидкість перетворення продукції у грошову форму. Проаналізувавши показники ділової активності можна сказати, що коефіцієнт оборотності активів на ПрАТ «ЧУМАК» має тенденцію до збільшення, а період обертання – до зменшення. Це свідчить про поступове покращення ефективності використання активів. Показники ліквідності ПрАТ «ЧУМАК» (загальний коефіцієнт покриття, проміжний коефіцієнт покриття та коефіцієнт абсолютної ліквідності) знаходяться на дуже низькому рівні, але є тенденція до збільшення даних показників. Показники фінансової стійкості (коефіцієнт фінансової автономії, коефіцієнт покриття боргу, коефіцієнт довгострокових зобов'язань) знаходяться на доволі низькому рівні, що свідчить про значні фінансові ризики підприємства та високий рівень залежності від позикового капіталу.

Загалом показники фінансово-економічної діяльності знаходяться на достатньому рівні, що дозволяє ПрАТ «ЧУМАК» ефективно здійснювати господарську діяльність. Виявлено позитивну динаміку темпів приросту показників ліквідності та фінансової стійкості підприємства, що цілком відповідає стратегії розвитку підприємства. Головними загрозами для підприємства є кредитний та валютний ризики, а також ризик грошових потоків процентної ставки, пов'язаний з позиковими коштами з плаваючою процентною ставкою.

ПрАТ «ЧУМАК» є одним з найбільших суб'єктів ЗЕД у регіоні. Підприємство здійснює прямий експорт власної продукції, експорт продукції під ВТМ (власну торговельну марку) та впроваджує експорт у формі

фудсервісу, - експорт продукції закладам харчування для використання у власному виробництві. Головними експортними товарами ПрАТ «ЧУМАК» є кетчуп, майонез, соуси-приправи та томатна паста. Підприємство здійснює експорт власної продукції в країни-члени СНД, Німеччину, скандинавські країни, Ізраїль та інші. ПрАТ «ЧУМАК» збільшує експорт до європейських та провідних азійських країн, поступово скорочуючи експорт до країн-сусідів (РФ, Білорусь). Підприємство має найбільшу питому вагу серед вітчизняних виробників-експортерів кетчупу. Це пояснюється наявністю всіх необхідних сертифікаційних документів, необхідних для здійснення експортної діяльності, достатньою матеріально-технічною базою для виробництва великих обсягів продукції та сформованість бренду підприємства на міжнародному ринку.

Здійснено аналіз ефективності експортної діяльності підприємства. Розраховано коефіцієнт валютної ефективності експорту, який перевищує значення зворотного курсу обміну валюти, що характеризує експортну діяльність як ефективну. Показники ефективності експортних операцій (коефіцієнт ефективності експортних операцій, коефіцієнт ефективності реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку, рентабельність експортних операцій) характеризують експортну діяльність підприємства як ефективну. Аналіз зобов'язань ПрАТ «ЧУМАК» по експортним контрактам (коефіцієнт виконання зобов'язань за вартістю, коефіцієнт виконання зобов'язань за ціною, коефіцієнт виконання зобов'язань за обсягом) показав, що підприємство повністю виконує зобов'язання по експортним контрактам.

Виявлено основні напрями підвищення ефективності операцій з експорту за рахунок удосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК». Основними факторами впливу на експортну діяльність підприємства є організаційні та економічні фактори. Внутрішні економічні та організаційні фактори можуть бути найдієвішими засобами підвищення ефективності експортних операцій. Ефективність організаційно-економічного забезпечення залежить від повноти врахування

всіх внутрішніх і зовнішніх чинників. Основним напрямом підвищення ефективності операцій з експорту є використання переваг приналежності ПрАТ «ЧУМАК» до Delta Wilmar - української філії Wilmar International, однієї з найбільших агропромислових компаній в Азії, з 2019 року.

Запропонований комплекс заходів щодо підвищення ефективності організаційно-економічного забезпечення експортних операцій включає:

- 1) Використання транспортної інфраструктури пов'язаних компаній, зокрема використання портового терміналу групи Delmar у місті Южний, Одеська область;
- 2) Переорієнтація основних напрямів експорту на європейські країни, які мають філії та пов'язані компанії з ПрАТ «ЧУМАК»;
- 3) Використання трансфертного ціноутворення для розрахунку з компаніями, зареєстрованими у країнах, визначених Постановою Кабінету Міністрів України відповідно до підпункту 39.2.1.2 статті 39 Податкового Кодексу України.
- 4) Застосування платежів на відкритий рахунок між пов'язаними компаніями для спрощення розрахунків.

Для оцінки ефективності даних заходів розроблено альтернативну експортну операцію, згідно якої ПрАТ «ЧУМАК» підписує контракт з «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК» на поставку кетчупу для реалізації даного товару під власною торговельною маркою на умовах FOB «Южний». Сума контракту складає 972056 євро, 1200000 банок 570 г за ціною 0,81 євро. Розрахунок здійснюється по відкритим рахункам.

Розроблена експортна операція продемонструвала високу ефективність вищенаведеного комплексу заходів. Використання методу чистого прибутку у трансфертному ціноутворенні, а саме порівняння чистої рентабельності даної операції дозволяє дотримуватися принципу «витягнутої руки» без нарахування додаткових платежів. Використання даного методу доведено низьким рівнем інформаційного забезпечення для використання методу порівняльної неконтрольованої ціни, методу ціни перепродажу та методу

«витрати плюс». Зменшення податкового навантаження дозволяє збільшити чистий прибуток, а використання транспортного забезпечення пов'язаних компаній дозволяє скоротити термін доставки контрактного обсягу продукції і значно зменшити транспортно-логістичні витрати.

Аналіз економічного ефекту та ефективності експортної операції визначив, що використання трансфертного ціноутворення, а також використання транспортної інфраструктури пов'язаних компаній значно збільшують показники, які аналізуються, порівняно з базовою експортною операцією. В результаті розрахунку ефекту та ефективності здійснення розробленої експортної операції операцією було встановлено, що альтернативна операція має значно більший економічний ефект та ефективність експортної операції, незважаючи на більшу на 25% ціну контракту по FOB базової операції. Це підтверджує доцільність впровадження трансфертного ціноутворення та використання інфраструктури пов'язаних компаній для вдосконалення організаційно-економічного забезпечення експортних операцій ПрАТ «ЧУМАК».

Список використаних джерел

1. Конституція України : від 28.06.1996 р. №254к/96-ВР // Відомості Верховної Ради України (ВВР). – 1996. - № 30. – Ст. 141.
2. Митний Кодекс України : від 13.03.2012 р. № 4495-VI // Відомості Верховної Ради України (ВВР) . – 2012. – № 44-45. – № 46-47. – № 48. – ст.552.
3. Про зовнішньоекономічну діяльність : Закон України від 16.04.1991 р. № 959-XII // Відомості Верховної Ради УРСР (ВВР). – 1991. – №29. – Ст. 377
4. Про валюту і валютні операції: Закон України від 21.06.2018 р. №2473-VIII // Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2018. – № 30. – ст.239
5. Податковий Кодекс України : від 2 грудня 2010 року № 2755-VI // Відомості Верховної Ради України (ВВР). – 2011. – № 13-14 . – № 15-16. – № 17. – ст.112.
6. Господарський Кодекс України : від 16.01. 2003 р. № 436-IV // Відомості Верховної Ради України (ВВР) . – 2003. – № 18. – № 19-20. – № 21-22. – ст.144.
7. Про ратифікацію Угоди про асоціацію між Україною, з однієї сторони, та Європейським Союзом, Європейським співтовариством з атомної енергії і їхніми державами-членами, з іншої сторони : Закон України від 16.09.2014 р. № 1678-VII // Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2014. – № 40. – ст. 2021.
8. Про митний тариф Закон України від 4.06.2020 р. № 674-IX// Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2020. – № 42. – ст.344.
9. Євроінтеграційні пріоритети національного бізнесу : монографія / Є 24 А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник, В.В. Юхименко, Н.Г. Калюжна, Л.П. Кудирко та ін.; за заг. ред. А. А. Мазаракі, Т.М. Мельник. – Київ : Київ. Нац. Торг.екон. н-т, 2018. – 672 с.

10. Мельник Т.М. Міжнародна торгівля товарами в умовах глобальної конкуренції: монографія / Т.М. Мельник – К.: Київ. нац. торг.-екон. унт, 2007. – 396 с.
11. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : підручник / А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник, О.В. Дьяченко та ін./ за заг.ред. А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник . – Київ : Київ. Нац. Торг.екон. н-т, 2018. – 652 с.
12. Управління ризиками в зовнішньоекономічній діяльності : М 13 підручник / А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник, О.В. Генералов. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. унт, 2018. – 312 с.
13. Міжнародна економіка: підручник : у 2 ч. Ч.1 / за наук. Ред. А.А. Мазаракі. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. унт, 2014. – 633 с.
14. Міжнародна економіка: підручник : у 2 ч. Ч.2 / за наук. Ред. А.А. Мазаракі. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. унт, 2014. – 384 с.
15. Митне регулювання зовнішньоекономічної діяльності : підручник [для студ. вищ. навч. закл.] / Т.М. Мельник, О.В. Дьяченко, О.В. Зубко / за заг.ред. А.А. Мазаракі. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. унт, 2014. – 600 с.
16. Міжнародний маркетинг : підручник / за ред. А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник / Т.М. Мельник, Л.П. Кудирко, О.В. Кам'янецька, К.С. Пугачевська та ін. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. унт, 2016. – 450 с.
17. Світовий ринок товарів і послуг : підручник ; за наук. ред. А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. унт, 2015. – 600 с.
18. Організація зовнішньоторговельних операцій : опорн. Конспект / Т.М. Мельник. – Київ : Київ. нац. торг.-екон. унт, 2014. – 218 с.
19. Трансфертне ціноутворення: сутність та перспективи запровадження в Україні / Т.М. Карнаух // Наук. записки НаУКМА. Юрид. науки. – 2015. – Т. 168. – С. 120-124.
20. Настанови ОЕСР щодо трансфертного ціноутворення для транснаціональних компаній та податкових служб (OECD Transfer Pricing Guidelines for Multinational Enterprise and Tax Administrations), 2010

[Електронний ресурс]. – Режим доступу :
http://www.afo.com.ua/doc/Nastanovy_OESR.pdf

21. Офіційний сайт ПрАТ «ЧУМАК» [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <http://www.chumak.com>

22. Офіційний сайт Wilmar International [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <https://www.wilmar-international.com>

23. Звіт незалежного аудитора «ПрайвотерхаусКуперс» про аудит фінансової діяльності ПрАТ «ЧУМАК» за 2020 рік [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <https://chumak.com/emitent>

24. Офіційний сайт Державної служби статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <http://www.ukrstat.gov.ua>

25. Офіційний сайт Державної митної служби України [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <https://customs.gov.ua>



Додаток А

Приватне акціонерне товариство «ЧУМАК»
Звіт про фінансовий стан
 Усі суми наведені у тисячах гривень

	Прим.	31 грудня 2020 р.	31 грудня 2019 р.
АКТИВИ			
Непоточні активи			
Основні засоби	7	471 123	495 064
Нематеріальні активи		20 332	21 845
Інвестиції		-	-
Відстрочені податкові активи	18	-	20 633
Всього непоточних активів		491 455	537 542
Поточні активи			
Товарно-матеріальні запаси	8	362 814	252 992
Дебіторська заборгованість за основною діяльністю та інша дебіторська заборгованість	9	404 970	335 249
Грошові кошти та їх еквіваленти	10	65 396	29 338
Всього поточних активів		833 180	617 579
ВСЬОГО АКТИВІВ		1 324 635	1 155 121
КАПІТАЛ			
Акціонерний капітал	11	713 481	713 481
Емісійний дохід	11	61 854	61 854
Накопичений збиток		(368 463)	(475 217)
ВСЬОГО КАПІТАЛУ		406 872	300 118
ЗОБОВ'ЯЗАННЯ			
Непоточні зобов'язання			
Зобов'язання з оренди	12	6 126	10 586
Відстрочені податкові зобов'язання		3 594	-
Кредиторська заборгованість за основною діяльністю та інша кредиторська заборгованість	13	-	2 905
Всього непоточних зобов'язань		9 720	13 491
Поточні зобов'язання			
Позикові кошти	12	641 979	630 843
Кредиторська заборгованість за основною діяльністю та інша кредиторська заборгованість	13	236 420	196 426
Зобов'язаність із виплат працівникам		29 644	14 243
Всього поточних зобов'язань		908 043	841 512
ВСЬОГО ЗОБОВ'ЯЗАНЬ		917 763	855 003
ВСЬОГО ЗОБОВ'ЯЗАНЬ ТА КАПІТАЛУ		1 324 635	1 155 121

Затверджено до випуску та підписано від імені Правління 10 червня 2021 року.

Андрій Левчук
 Генеральний директор
 Нікіта Шаратов
 Фінансовий директор
 Олена Сябенко
 Головний бухгалтер


 Нікіта Шаратов

Продовження дод. А

Приватне акціонерне товариство «ЧУМАК»
Звіт про прибуток чи збиток та інший сукупний дохід
 Усі суми наведені у тисячах гривень

	Прим.	2020 рік	2019 рік
Дохід від реалізації	14	1 874 341	1 612 080
Собівартість реалізованої продукції	15	(1 340 862)	(1 141 758)
Валовий прибуток		533 479	470 322
Загальні та адміністративні витрати	15	(81 952)	(78 214)
Витрати на реалізацію та маркетинг	15	(233 566)	(214 887)
Інші операційні (витрати)/доходи, чиста сума	16	(38 908)	(74 906)
Прибуток від основної діяльності		179 053	102 315
Курсові різниці, чиста сума		(36 921)	53 034
Фінансові доходи	17	829	5 575
Фінансові витрати	17	(13 599)	(3 120)
Прибуток до оподаткування		129 362	157 804
Витрати з податку на прибуток	18	(24 226)	(33 360)
Чистий прибуток за рік		105 136	124 444
Всього сукупного доходу за рік		105 136	124 444

Продовження дод. А

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **Приватне акціонерне товариство "ЧУМАК"** Дата (рік, місяць, число) _____
 Територія **ХЕРСОНСЬКА** за СДРПОУ _____
 Організаційно-правови форма господарювання **Акціонерне товариство** за КОАТУУ _____
 Вид економічної діяльності _____ за КОПФГ _____
 Середня кількість працівників _____ за КВЕД _____
 Адреса, телефон _____
 Адреса, телефон **вулиця Козацька, буд. 3, м. КАХОВКА, ХЕРСОНСЬКА обл., 74800** _____
 Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками) _____
 Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):
 за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку _____
 за міжнародними стандартами фінансової звітності _____

КОДИ		
2019	12	31
24106105		
6510400000		
230		
10.39		

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

А К Т И В		Форма №1 Код за ДКУД 1801001	
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	22 147	26 454
первісна вартість	1001	39 419	51 059
накопичена амортизація	1002	17 272	24 605
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	527 016	490 455
первісна вартість	1011	610 160	620 307
знош	1012	83 144	129 852
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знош інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	15	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	53 993	20 633
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні втрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	603 171	537 542
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	303 679	252 992
Виробничі запаси	1101	-	-
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	283 717	308 123
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	29 438	23 841
з бюджетом	1135	14 012	-
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахуваних доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	4 676	3 285
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	8 948	29 338
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	-	-
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

Продовження дод. А

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	-
Усього за розділом II	1195	644 470	617 579
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	1 247 641	1 155 121

Пасив	Код рилик	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	713 481	713 481
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	61 854	61 854
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(599 704)	(475 217)
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	175 631	300 118
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	17 438	13 491
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1533	-	-
резерв незароблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1540	-	-
Призовий фонд	1545	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	17 438	13 491
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	375 193	194 933
розрахунками з бюджетом	1620	-	-
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	161	1 351
розрахунками з оплати праці	1630	11 296	12 892
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1 714	1 493
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	666 208	630 843
Усього за розділом III	1695	1 054 572	841 512
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів державного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	1 247 641	1 155 121

Керівник

Левчук Андрій Володимирович

Головний бухгалтер

Сябенко Олена Вікторівна

Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Підприємство Приватне акціонерне товариство "ЧУМАК"Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2019	12	31
24106105		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2019 р.Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

І. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 612 080	1 418 520
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 141 758)	(1 063 794)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	470 322	354 726
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	-	-
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(78 214)	(71 463)
Витрати на збут	2150	(214 887)	(180 120)
Інші операційні витрати	2180	(74 906)	(6 645)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	102 315	96 498
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	5 575	1 108
Інші доходи	2240	53 034	1 902
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(3 120)	(4 923)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	157 804	94 585
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(33 360)	(14 535)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	124 444	80 050
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	124 444	80 050

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	935 564	890 368
Витрати на оплату праці	2505	215 283	167 541
Відрахування на соціальні заходи	2510	-	-
Амортизація	2515	69 816	69 684
Інші операційні витрати	2520	214 196	187 784
Разом	2550	1 434 859	1 315 377

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



Левчук Андрій Володимирович

Сябенко Олена Вікторівна

Продовження дод. А

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	Приватне акціонерне товариство "ЧУМАК"	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Територія	ХЕРСОНСЬКА	за ЄДРПОУ	2018 12 31
Організаційно-правова форма господарювання	Акціонерне товариство	за КОАТУУ	24106105
Вид економічної діяльності	інші види перероблення та консервування фруктів та овочів	за КОПФГ	6510400000
Середня кількість працівників	656	за КВЕД	230
Адреса, телефон	вулиця Козацька, буд. 3, м. КАХОВКА, ХЕРСОНСЬКА обл., 74800		10.39
Одиниця виміру: тис. грн. без десятикового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)		55184	
Складено (зробити позначку "ч" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку			V
за міжнародними стандартами фінансової звітності			

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2018 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	19 416	19 260
первісна вартість	1001	169 950	173 831
накопичена амортизація	1002	150 534	154 571
Незавершені капітальні інвестиції	1005	5 657	4 815
Основні засоби	1010	140 292	137 905
первісна вартість	1011	935 067	936 564
знос	1012	794 775	798 659
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	15	15
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	165 380	161 995
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	322 993	310 711
Виробничі запаси	1101	247 609	239 375
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	69 047	63 076
Товари	1104	6 337	8 260
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	203 058	288 126
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	50 273	25 549
з бюджетом	1135	25 340	15 482
у тому числі з податку на прибуток	1136	942	798
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	10 586	2 012
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	2 013	8 948
Готівка	1166	1	7
Рахунки в банках	1167	2 012	8 941
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:	1181	-	-
резервах довгострокових зобов'язань			
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

Продовження дод. А

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	13 034	7 458
Усього за розділом II	1195	627 297	658 286
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	792 677	820 281

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	349 093	699 528
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	48 414	48 414
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(1 064 831)	(964 494)
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	(667 324)	(216 552)
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відітрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	1 033 192	8 237
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	1 033 192	8 237
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	525	12
товари, роботи, послуги	1615	348 100	207 286
розрахунками з бюджетом	1620	694	5
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	757	162
розрахунками з оплати праці	1630	2 742	3 365
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	486	1 713
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	5 722	8 209
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відітрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	67 783	807 844
Усього за розділом III	1695	426 809	1 028 596
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів федерального пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	792 677	820 281

Керівник

Шевченко Костянтин Петрович

Головний бухгалтер

Сябренко Олена Вікторівна

¹ Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство Приватне акціонерне товариство "ЧУМАК"
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2018	12	31
24106105		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2018 р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 488 416	1 204 502
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестрахування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 031 927)	(827 614)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	456 489	376 888
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	20 929	16 802
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(59 596)	(64 857)
Витрати на збут	2150	(246 859)	(206 153)
Інші операційні витрати	2180	(67 403)	(46 946)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	103 560	75 734
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	1 107	243
Інші доходи	2240	217 866	24 430
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(9 081)	(35 120)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(213 115)	(36 591)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	100 337	28 696
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-	-
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	100 337	28 696
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	100 337	28 696

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	805 883	698 201
Витрати на оплату праці	2505	103 046	84 285
Відрахування на соціальні заходи	2510	18 880	14 518
Амортизація	2515	27 797	38 720
Інші операційні витрати	2520	287 499	235 075
Разом	2550	1 243 105	1 070 799

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Шевченко Костянтин Петрович

Головний бухгалтер:

Сябренко Олена Вікторівна

Продовження дод. А

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО «ЧУМАК»

Дата (рік, місяць, число)

за ЄДРПОУ

Територія КАХОВКА

за КОАТУУ

Організаційно-
правова форма
господарювання Акціонерне товариство

за КОПФГ

Вид економічної діяльності Інші види перероблення та консервування фруктів і овочів

за КВЕД

Середня кількість працівників 795

Адреса, телефон Козацька,3, місто Каховка, Каховський, Херсонська область, 74800, (0552) 448500

Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

КОДИ

2018.01.01

24106105

6510400000

230

10.39

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31.12.2017 р.

Форма № 1

Код за ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	32063	19416
первісна вартість	1001	165415	169950
накопичена амортизація	1002	133352	150534
Незавершені капітальні інвестиції	1005	9539	5657
Основні засоби	1010	133548	140292
первісна вартість	1011	909139	935067
знос	1012	775591	794775
Інвестиційна нерухомість	1015	0	0
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	0	0
знос інвестиційної нерухомості	1017	0	0
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	0	0
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0
інші фінансові інвестиції	1035	15	15
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	0	0
Відстрочені податкові активи	1045	0	0
Гудвіл	1050	0	0
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	175165	165380

Продовження дод. А

1	2	3	4
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	291525	322993
Виробничі запаси	1101	231336	247609
Незавершене виробництво	1102	0	0
Готова продукція	1103	55706	69047
Товари	1104	4483	6337
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Депозити перестрахування	1115	0	0
Векселі одержані	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	159746	203058
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	28948	50273
з бюджетом	1135	37732	25340
у тому числі з податку на прибуток	1136	942	942
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	0	0
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	9052	10586
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	2635	2013
Готівка	1166	1	0
Рахунки в банках	1167	2634	2012
Витрати майбутніх періодів	1170	370	0
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	0	0
у тому числі в:	1181	0	0
резервах довгострокових зобов'язань			
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	8529	13034
Усього за розділом II	1195	538537	627297
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Баланс	1300	713702	792677

Продовження дод. А

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	349093	349093
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у дооцінках	1405	0	0
Додатковий капітал	1410	48414	48414
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	(1039446)	(1009602)
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)
Інші резерви	1435	0	0
Усього за розділом I	1495	(641939)	(612095)
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	675295	0
Інші довгострокові зобов'язання	1515	271734	1033192
Довгострокові забезпечення	1520	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0
Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0
Страхові резерви	1530	0	0
у тому числі:	1531	0	0
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0
Інвестиційні контракти	1535	0	0
Призовий фонд	1540	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	947029	1033192
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	63751	0
Векселі видані	1605	0	0
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	1125	525
товари, роботи, послуги	1615	312905	338400
розрахунками з бюджетом	1620	578	694
у тому числі з податку на прибуток	1621	0	0
розрахунками зі страхування	1625	634	757
розрахунками з оплати праці	1630	2198	2742
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	15128	13257
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	0	0
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	5444	5722
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	6849	9483
Усього за розділом III	1695	408612	371580

1	2	3	4
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	713702	792677

Примітки: Бухгалтерський облік на підприємстві ведеться згідно норм Закону України "Про бухгалтерський облік та фінансову звітність" за № 996-XIV (з змінами та доповненнями) від 16.07.1999р., НСБО та наказу "Про організацію бухгалтерського обліку та облікову політику підприємства" № 23/1 від 23.01.2015 року. Річну інвентаризацію основних засобів проведено згідно наказу № 278 від 18.10.2017 року, запасів станом на 30 грудня 2017 року згідно наказу № 332 від 04.12.2017 року.

Керівник

Шевченко К.П.

Головний бухгалтер

Коломойченко Ж.Ф.



Продовження дод. А

Підприємство ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО «ЧУМАК»

Дата (рік, місяць, число)

за ЄДРПОУ

КОДИ

2018.01.01

24106105

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)

за 2017 рік

І. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Форма № 2

Код за ДКУД

1801003

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1204502	1092852
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	0	0
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(826965)	(743292)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	(0)	(0)
Валовий:	2090	377537	349560
прибуток			
збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	16366	28006
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	0	0
Адміністративні витрати	2130	(64836)	(58432)
Витрати на збут	2150	(205019)	(220516)
Інші операційні витрати	2180	(46395)	(60535)
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	(0)	(0)
Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	(0)	(0)
Фінансовий результат від операційної діяльності:	2190	77653	38083
прибуток			
збиток	2195	(0)	(0)
Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	243	274
Інші доходи	2240	24430	101819
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(35914)	(89243)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(36568)	(218515)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування:	2290	29844	0
прибуток			
збиток	2295	(0)	(167582)

Продовження дод. А

Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	0	0
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат:	2350	29844	0
прибуток			
збиток	2355	(0)	(167582)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	(26683)
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	(26683)
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	0	0
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	(26683)
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	29844	(194265)

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	698201	661022
Витрати на оплату праці	2505	84285	73067
Відрахування на соціальні заходи	2510	14518	12332
Амортизація	2515	38720	40698
Інші операційні витрати	2520	235075	233820
Разом	2550	1070799	1020939

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	0	0
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	0	0
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0	0
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0	0
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0	0

Примітки: За результатами від операційної діяльності за звітний рік отримано прибуток в сумі 77653,0 тис. грн., чистий фінансовий результат становить прибуток в сумі 29844 тис. грн.

Керівник

Шевченко К.П.

Головний бухгалтер

Коломойченко Ж.Ф.

КОНТРАКТ №170599 OL-KJM ВІД 19.11.2021

Цей Контракт («Контракт») укладено 19.11.2021 року («Дата набрання чинності») в місті Каховка, Херсонська область, Україна між: **Приватним акціонерним товариством «Чумак»**, юридичною особою, яка створена та діє відповідно до законодавства країни, з місцезнаходженням за адресою: Україна, 74800, Херсонська область, м. Каховка, вул. Козацька, 3, в особі генерального директора Андрія Левчука, що діє на підставі Статуту (надалі – «Продавець»), та **«ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК»**, юридичною особою, яка створена та діє відповідно до законодавства БВО, з місцезнаходженням за адресою: в особі генерального директора, що діє на підставі Статуту (далі – «Покупець»). Покупець та Продавець в подальшому іменуються разом «Сторони», а кожен окремо «Сторона».

1.	Предмет	Контракту
1.1	Продавець зобов'язується продати, а Покупець зобов'язується прийняти та оплатити товар («Товар») у відповідності до умов цього Контракту.	
2.	Умови поставки	Товару
2.1	Поставка товару здійснюється партіями. Сторони додатково узгоджують найменування товару, ціну та розмір кожної партії (кількість товару), строки поставки партії шляхом оформлення окремих додатків, які є невід'ємною частиною цього Контракту («Додаток»).	
2.2.	Умови поставки Товару повинні бути вказані у Додатках на кожен окрему поставку у відповідності до умов ІНКОТЕРМС в редакції 2020 року.	
2.3.	Кожна поставка партії Товару Продавцем супроводжується наступними документами: - інвойс Продавця із зазначенням повних реквізитів Контракту та найменування Товару. В ньому також повинні зазначатись митний код, вага брутто та нетто Товару; - сертифікат якості виробника що видається уповноваженим органом країни-експортера; - пакувальний лист; - копія експортної декларації; На обґрунтовану вимогу Покупця Продавець зобов'язаний надати інші документи, якщо він спроможний це зробити без значних витрат зі своєї сторони.	
2.4.	Приймання будь-якої поставки Товару здійснюється:	
2.4.1	по відношенню до якості – у відповідності до документів, вказаних у п.3.1 цього Контракту за місцем знаходження Покупця; 2.4.2 по відношенню до кількості – у відповідності з кількістю, вказаною в товарно-транспортних документах, за місцем знаходження Покупця. 2.5. Продавець буде вважатися таким, що виконав зобов'язання по поставці Товару, якщо він поставив Товар з усією супроводжувальною документацією, вказаною у п.2.3 цього Контракту, і якщо у наслідок приймання було встановлено, що Товар повністю відповідає вимогам, передбаченим цим Контрактом.	

2.6. При надходженні Товару на склад Покупця, Покупець повинен оглянути Товар в розумні терміни і негайно повідомити Продавця письмово про дефект Товару або його нестачу. Якщо Покупець не звертається до Продавця з письмовим повідомленням протягом 15 днів з моменту надходження Товару на склад Покупця, Товар вважається прийнятим Покупцем. У випадку, якщо Покупець повідомляє про дефект або нестачу Товару, Продавець має право призначити свого представника для участі в подальшому прийманні такого Товару. В разі, якщо представник Продавця не прибув на територію Покупця протягом 15 (п'ятнадцяти) робочих днів з моменту отримання повідомлення або

між Покупцем і Продавцем при спільному прийманні і складанні акту виникли розбіжності щодо характеру виявлених дефектів та причин їх виникнення, Покупець має право на власний розсуд запросити представника торгово-промислової палати країни, в яку поставлений Товар у відповідності з умовами Контракту, а у разі відсутності такого органу – іншої незалежної експертної організації для проведення інспекції поставки Товару та надання експертного висновку, який є остаточним.

Витрати по виклику представника або незалежної інспекційної компанії та проведенню експертизи несе Покупець. У разі підтвердження випадку поставки Товару невідповідної якості або невідповідної кількості з вини Продавця, Продавець зобов'язаний компенсувати документально підтверджені витрати Покупця, а також в найкоротший строк за свій рахунок замінити дефектний Товар Товаром належної якості або допоставити невивантажену кількість Товару на умовах DPU - склад Покупця відповідно до правил Інкотермс в редакції 2020 року.

3. Якість Товару

3.1. Якість Товару повинна відповідати стандартам, встановленим в країні Продавця для даного виду Товару, а також вимогам, що викладені в специфікації до Контракту, та підтверджуватись сертифікатом якості.

4. Загальна сума Контракту та умови розрахунків

4.1. Покупець здійснює оплату за Товар на умовах, зазначених у Додатках.

4.2. Загальною сумою цього Контракту є сума усіх укладених Сторонами Додатків, загальна сума Контракту збільшується кожен раз в день набрання чинності новим Додатком.

4.3. Валютою платежу по цьому Контракту є Євро.

4.4. Вартість Товару оплачується по відкритим рахункам Продавця, вказаний в цьому Контракті, якщо інше не вказано в Додатках.

5. Пакування та маркування Товару

5.1. Товар повинен бути упакований та промаркований таким чином, щоб виключити псування та/або знищення його в період транспортування повітряним, морським, наземним транспортом, в тому числі з урахуванням перевалок та впливу атмосферних опадів, та зберігання. Вартість пакування та маркування включено до загальної вартості Товару. Якщо пакування Товару передбачає його розміщення на дерев'яних піддонах або у дерев'яній тарі, такі піддони і тара повинні бути належним чином оброблені та промарковані.

5.2. Вимоги до маркування Товару викладені у Специфікації до Контракту.

5.3. Умови надання Продавцем будь-якого додаткового та/або нестандартного пакування та/або маркування обумовлюються Сторонами в Додатках.

6. Відповідальність Сторін

6.1. В разі, якщо Продавець несвоєчасно виконає зобов'язання щодо поставки Товару у відповідності до умов цього Контракту, він сплачує Покупцеві пеню в розмірі 0,1% вартості непоставленого Товару за кожен день затримки поставки до повного виконання Продавцем його зобов'язань щодо поставки Товару.

6.2. У випадку, якщо прострочка поставки Товару перевищує 20 (двадцять) робочих днів, покупець має право відмовитися від поставки Товару та розірвати цей Контракт. Протягом 10 (десяти) днів з моменту отримання від покупця повідомлення про розірвання Контракту, продавець зобов'язаний повернути на рахунок Покупця кошти в сумі попередньої оплати, отриманої Продавцем від Покупця за Товар.

6.3. Продавець несе відповідальність за втрати та/або пошкодження товару внаслідок

невірного маркування та/або пакування Товару.
7. Застосовне право та арбітраж

7.1. Правом, яке регулює цей Контракт, є матеріальне право України. 7.2. Усі спори, розбіжності чи вимоги, які виникають із цього Контракту або у зв'язку з ним, зокрема, щодо його тлумачення, виконання, порушення, припинення чи недійсності, підлягають вирішенню у Міжнародному комерційному арбітражному суді при Торгово-промисловій палаті України згідно з його регламентом.

7.3. Арбітражний суд повинен складатися з 3 (трьох) арбітрів. місцем проведення засідань арбітражного суду є м.Київ, Україна. Мовою арбітражного розгляду є українська.

8

Форс-Мажор

8.1 Сторони домовилися, що у випадку виникнення форс-мажорних обставин (дії нездоланної сили, яка не залежить від волі Сторін), а саме: війни, воєнних дій, блокади, ембарго, інших міжнародних санкцій, валютних обмежень, інших дій держав, які унеможливають виконання торонами своїх зобов'язань, пожеж, повеней, іншого стихійного лиха чи сезонних природних явищ, зокрема таких. як замерзання моря, проток, портів тощо, закриття шляхів, проток, каналів, перевалів, Сторони звільняються від виконання своїх зобов'язань на час дії зазначених обставин.

8.2 Будь-яка Сторона, яка не може виконати обов'язки за цим Контрактом в зв'язку з форс-мажорними обставинами, повинна негайно повідомити іншу Сторону про початок та закінчення таких обставин. Таке повідомлення повинно бути надано одночасно з копією офіційного сертифікату, виданого компетентним закладом країни Сторони, в якій вони склалися. Недотримання вказаних вище вимог має наслідком неспроможність для Сторони посилається на обставини форс-мажору.

8.3 В разі, якщо обставини форс-мажору продовжуються більш, ніж 90 (дев'яносто) календарних днів, будь-яка Сторона має право розірвати цей Контракт та не буде нести відповідальності за таке розірвання, при умові, тільки, що Сторона, яка розриває Контракт, повідомить іншу Сторону про таке розірвання не пізніше, ніж за 15 (п'ятнадцять) днів до такого розірвання.

9. Строк дії Контракту.

9.1 Цей Контракт набуває чинності з моменту його підписання обома Сторонами та діє до 31 грудня 2020 року.

10. Зміни умов Контракту.

10.1 Зміни та доповнення до цього Контракту є дійсними, якщо вони здійснені в письмовій формі та підписані повноважними представниками обох Сторін.

11. Загальні умови Контракту.

11.1. Покупець несе всі витрати по сплаті мита, податків, інших офіційних зборів, а також витрати зі здійснення митних формальностей, пов'язаних з ввезенням або імпортом товарів, на території своєї держави.

11.2. Заголовки в цьому Контракті наведені лише для зручності та не впливають на тлумачення положень цього Контракту.

11.3. Для цілей митного оформлення Товару факсові копії цього Контракту та Додатків будуть мати юридичну силу. Наступний обмін оригіналами обов'язковий.

11.4. Цей Контракт укладено в двох (2) примірниках, по одному для кожної Сторони. Обидва примірники мають однакову юридичну силу.

11.5. Жодна зі Сторін не має права передавати свої права за цим Контрактом третій Стороні без письмової згоди іншої Сторони.

В підтвердження вищевказаного, повноважні представники Сторін підписали цей Контракт в Дату набрання ним чинності.

12. Юридична адреса та банківські реквізити Сторін.

Продавець: Приватне акціонерне товариство «Чумак» Україна, 74800, Херсонська область,
м. Каховка, вул. Козацька, 3 Банк- посередник:

Банк
Рахунок 8900646837 "SBERBANK" JSC Kyiv, Ukraine

отримувача:

Директор

Покупець:

«ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК»

Адреса:

Тел.:

Директор

Додаток до Контракту № 170599 OL-KJM ВІД 19.11.2021	№1
--	----

Цей Додаток (Додаток) укладено 21.11.2019 року (Дата набрання чинності) в місті Каховка, Україна між:

Приватним акціонерним товариством «Чумак»,
 юридичною особою, яка створена та діє відповідно до законодавства країни, з місцезнаходженням за адресою: Україна, 74800, Херсонська область, м. Каховка, вул. Козацька, 3, в особі генерального директора Андрія Левчука, що діє на підставі Статуту (надалі – «Продавець»),

та

«ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК», юридичною особою, яка створена та діє відповідно до законодавства БВО, з місцезнаходженням за адресою: ; в особі генерального директора, що діє на підставі Статуту (далі – «Покупець»).

В межах КОНТРАКТУ №170599 OG-KLM ВІД 19.11.2019 (Контракт) Сторони домовились про наступне:

- Продавець зобов'язується продати, а Продавець прийняти та оплатити на умовах Контракту та Додатку наступний Товар:
 - Найменування Товару: кетчуп
 - Загальна вартість товару: 972055,80 євро.
 - Умови поставки Товару: FOB «Южний».
 - Умови оплати Товару: по відкритих рахунках.
 - Валюта платежу: євро.
 - Строк поставки: протягом 30 (тридцяти) днів з дати підписання Контракту і Цього Додатку.
 - Одержувач Товару: «ПІННАМА ХОЛДІНГС ІНК»
- Додаток є невід'ємною частиною Контракту.
- Додаток викладений в 2 (двох) примірниках, по одному для кожної з Сторін.

Обидва примірника мають однакову юридичну силу.

В Підтвердження вищезазначеного, повноважні представники Сторін підписали цей Додаток в Дату набрання чинності.

Продавець _____ Покупець _____

