

Державний торговельно-економічний університет

Кафедра міжнародного менеджменту

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

**«Організація імпорتنних операцій електронного обладнання та запчастин
з країн Європи»**

(за матеріалами ПП «Лабтек» м.Київ)

Студента 4 курсу, 4 групи,
спеціальності 073 «Менеджмент»
спеціалізації «Менеджмент
зовнішньоекономічної діяльності»

*(підпис
студента)*

Крисанова
Олега
Олеговича

Науковий керівник
к.е.н., доц.

*(підпис
наукового
керівника)*

Слоква
Марина
Григорівна

Гарант освітньої
програми
«Менеджмент
зовнішньоекономічної
діяльності», к.е.н., доц.

*(підпис
гаранта)*

П'янкova
Оксана
Василівна

КИЇВ 2022

Державний торговельно-економічний університет

Факультет міжнародної торгівлі та права

Кафедра міжнародного менеджменту

Освітній ступінь бакалавр

Спеціальність менеджмент

Спеціалізація / освітня програма менеджмент зовнішньоекономічної діяльності

Затверджую

Зав. кафедри _____

«__» _____ 20__ р.

Завдання

на випускню кваліфікаційну роботу студентів

Крисанов Олег Олегович

(прізвище, ім'я, по батькові)

1. Тема випускної кваліфікаційної роботи
Організація імпорتنих операцій електронного обладнання та запчастин з країн Європи.(за матеріалами ПП «Лабтек»)

Затверджена наказом КНТЕУ від «__» _____ 20__ р. № _____

2. Строк здачі студентом закінченої роботи

3. Цільова установка та вихідні дані до роботи

Мета роботи проведення аналітичних досліджень та розробка практичних рекомендацій щодо підвищення ефективності організації імпорتنих операцій підприємства.

Об'єкт дослідження процес організації імпорتنих операцій електронного обладнання та запчастин з країн Європи на підприємстві ПП «Лабтек».

Предмет дослідження методичні засади та прикладний інструментарій організації імпорتنих операцій електронного обладнання та запчастин з країн Європи на підприємстві ПП «Лабтек».

4. Зміст випускного кваліфікаційної роботи (перелік питань за кожним розділом)

ВСТУП

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП

«ЛАБТЕК»

1.1. Аналіз фінансово-економічних показників діяльності ПП «Лабтек»

1.2. Оцінка ефективності імпортних операцій ПП «Лабтек»

РОЗДІЛ 2. ВИБІР ПОТЕНЦІЙНОГО РИНКУ ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ

ІМПОРТУ ЕЛЕКТРОННОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН ПП

«ЛАБТЕК»

2.1. Аналіз тенденцій розвитку ринку електронного обладнання та запчастин Європи

2.2. Оцінка перспектив імпорту електронного обладнання та запчастин до

України

РОЗДІЛ 3. ОБҐРУНТУВАННЯ ОПЕРАЦІЇ З ІМПОРТУ ЕЛЕКТРОННОГО

ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН З КРАЇН ЄВРОПИ ДЛЯ ПП

«ЛАБТЕК»

3.1. Організаційне забезпечення здійснення імпоротної операції з Європи

3.2. Прогнозна оцінка результативності імпоротної поставки з Європи

ВИСНОВКИ

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

ДОДАТКИ

5. Календарний план виконання роботи

№ пор.	Назва етапів випускного кваліфікаційної роботи	Строк виконання етапів роботи	
		за планом	фактично
1	2	3	4
	Вибір затвердження теми	03.11.2021	03.11.2021
	Затвердження змісту ВКР	11.02.2022	11.02.2022
	Отримання завдання на ВКР	21.12.2021	21.12.2021
	Написання та подання на перевірку першого розділу ВКР	15.04.2022	15.04.2022
	Написання та подання на перевірку другого розділу ВКР	01.05.2022	01.05.2022
	Написання та подання на перевірку третього розділу ВКР	13.05.2022	13.05.2022
	Подача науковому керівнику доопрацьованої роботи	25.05.2022	25.05.2022
	Попередній захист	...06.2022	...06.2022
	Подача роботи завідуючому кафедрі	...06.2022	...06.2022

6. Дата видачі завдання « » 20 р.

7. Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи

Слоква М.Г.

(прізвище, ініціали, підпис)

8. Гарант освітньої програми П'янова О.В.

(прізвище, ініціали, підпис)

9. Завдання прийняв до виконання студент

Крисанов О.О.

(прізвище, ініціали, підпис)

10. Відгук наукового керівника випускної кваліфікаційної роботи

Студентом Крисановим О.О. було підготовлено випускну кваліфікаційну роботу на тему «Організація імпорتنих операцій електронного обладнання та запчастин з країн Європи (за матеріалами ПП «Лабтек»)). За змістом робота відповідає тематиці. Поставлені у роботі завдання у цілому роз'язано, що дозволило досягнути поставленої мети. Роботу підготовлено на фактологічних матеріалах ПП «Лабтек» за 2017-2021 роки. У роботі було: виконано аналіз фінансово-господарської та зовнішньоекономічної діяльності підприємства, досліджено сучасні тенденції розвитку європейського ринку електронного обладнання та запчастин та оцінено перспективи імпорту цих товарів до України, запропоновано організувати імпорту операцію щодо постачання датчиків для калібрування горіхів з Німеччини та оцінено ефективність запропонованих рекомендацій. Роботу у цілому підготовлено у відповідності до існуючих вимог щодо написання випускних кваліфікаційних робіт та, відповідно, може бути рекомендовано до захисту.

Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи

(підпис, дата)

11. Висновок про випускну кваліфікаційну роботу

Випускна кваліфікаційна робота студента

(прізвище, ініціали)

може бути допущена до захисту екзаменаційній комісії.

Гарант освітньої програми

(підпис, прізвище, ініціали)

Завідувач кафедри

(підпис, прізвище, ініціали)

« _____ » _____ 20 ____ р.

АНОТАЦІЯ

Крисанов О.О. «Організація імпорتنних операцій електронного обладнання та запчастин з країн Європи» (за матеріалами ПП «Лабтек» м.Київ)

Випускна кваліфікаційна робота за спеціальністю «Менеджмент» спеціалізацією «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності». Державний торговельно-економічний університет, Київ, 2022.

У роботі проведено дослідження та розроблено практичні рекомендації щодо підвищення ефективності організації імпорتنних операцій підприємства ПП «Лабтек» з країн Європи.

Проаналізовано фінансово-економічні показники діяльності підприємства, процес організації імпорتنних операцій, особливості розвитку ринку електронного обладнання та запчастин в Європі. Оцінено перспективи імпорту електронного обладнання та запчастин до України. Обрунтовано імпорتنну операцію з постачання з Німеччини та оцінено її ефективність.

Ключові слова: електронне обладнання та запчастини, імпорتنні операції, підвищення ефективності, організація, країни Європи.

SUMMARY

Krysanov OO "Organization of import operations of electronic equipment and spare parts from European countries" (based on materials from PE «Labtek», Kyiv)

Graduation thesis in the specialty "Management" specialization "Management of foreign economic activity". State University of Trade and Economics, Kyiv, 2022.

The paper conducts research and developed practical recommendations for improving the efficiency of the organization of import operations of the enterprise PE "Labtek" from European countries.

The financial and economic indicators of the enterprise, the process of organizing import operations, the peculiarities of the development of the market of electronic equipment and spare parts in Europe are analyzed. Prospects of import of electronic equipment and spare parts to Ukraine are estimated. The import operation on supply from Germany is substantiated and its efficiency is estimated.

Keywords: electronic equipment and spare parts, import operations, efficiency improvement, organization, European countries.

ЗМІСТ

ВСТУП.....	3
РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «ЛАБТЕК»	5
1.1. Аналіз фінансово-економічних показників діяльності ПП «Лабтек»	5
1.2. Оцінка ефективності імпорتنих операцій ПП «Лабтек»	12
РОЗДІЛ 2. ВИБІР ПОТЕНЦІЙНОГО РИНКУ ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ІМПОРТУ ЕЛЕКТРОННОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН ПП «ЛАБТЕК»	21
2.1. Аналіз тенденцій розвитку ринку електронного обладнання та запчастин Європи.....	21
2.2. Оцінка перспектив імпорту електронного обладнання та запчастин до України	27
РОЗДІЛ 3. ОБҐРУНТУВАННЯ ОПЕРАЦІЇ З ІМПОРТУ ЕЛЕКТРОННОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН З КРАЇН ЄВРОПИ ДЛЯ ПП «ЛАБТЕК».....	36
3.1. Організаційне забезпечення здійснення імпоротної операції з Європи.....	36
3.2. Прогнозна оцінка результативності імпоротної поставки з Європи	40
ВИСНОВКИ	48
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	50
ДОДАТКИ	54

ВСТУП

Актуальність теми. В сучасних умовах економічного розвитку кількість підприємств, які укладають договори з іноземними підприємствами постійно зростає. При цьому, забезпечення ефективності зовнішньоекономічної діяльності за рахунок здійснення імпорتنих операцій є одним із пріоритетних напрямів розвитку багатьох підприємств. Основним завданням імпорту є скорочення виробничих витрат за рахунок придбання й використання дешевшої імпортованої сировини та продукції і, як наслідок, підвищення рівня прибутковості та ефективності господарювання. У зв'язку з цим дослідження наукових проблем організації та підвищення ефективності імпорتنих операцій підприємства набуває значної актуальності.

Аналіз останніх досліджень. Наукову проблематику дослідження розвитку зовнішньоекономічної діяльності підприємств розглядали у своїх працях відомі зарубіжні та вітчизняні вчені. Так, серед вітчизняних науковців вагомий внесок належить В.Г. Андрійчуку, П.Т. Саблуку, С.П. Азізову, Ю. Нестерчуку, А.В. Дмитренко, Л.В. Погребняк, О.П. Савіцькій, Х.М. Дюс та іншим вченим. В своїх роботах науковці розглядають основні проблеми організації зовнішньоторговельних операцій вітчизняних підприємств. Водночас, актуальні проблеми функціонування та розвитку вітчизняних підприємств в напрямі організації імпортової діяльності залишаються недостатньо дослідженими.

Мета випускної кваліфікаційної роботи полягає у проведенні аналітичних досліджень та розробці практичних рекомендацій щодо підвищення ефективності організації імпорتنих операцій підприємства.

Досягнення мети забезпечується реалізацією таких завдань:

- провести аналіз фінансово-економічних показників діяльності підприємства;
- здійснити оцінку ефективності імпорتنих операцій підприємства;
- провести аналіз тенденцій розвитку ринку електронного обладнання та запчастин Європи;

- обґрунтувати перспективи імпорту електронного обладнання та запчастин до України;
- обґрунтувати організаційне забезпечення здійснення імпортової операції з Європи;
- представити прогнозну оцінку результативності імпортової поставки з Європи.

Об'єктом дослідження є процес організації імпортової операції електронного обладнання та запчастин з країн Європи на підприємстві ПП «Лабтек».

Предметом дослідження є методичні засади та прикладний інструментарій організації імпортової операції електронного обладнання та запчастин з країн Європи на підприємстві ПП «Лабтек».

Методи дослідження базуються на загальних теоретичних положеннях щодо сутності і принципів організації імпортової операції підприємства. У процесі дослідження застосовувалися загальноприйняті в економічній науці методи вивчення: теоретико-методологічний, абстрактно-логічний, статистично-економічний, системного аналізу.

Інформаційними джерелами дослідження виступили законодавчі та нормативні акти з питань імпортової діяльності, спеціальна література з проблем теорії і практики організації імпортової операції та оперативні дані підприємства, які характеризують результати ефективності зовнішньоекономічних імпортової операцій.

Практичне значення одержаних результатів. Основні висновки та практичні рекомендації випускної кваліфікаційної роботи можуть бути застосовані в практиці для забезпечення ефективності організації імпортової операції електронного обладнання та запчастин з країн Європи на підприємстві ПП «Лабтек». Розраховано економічний ефект від впровадження пропозицій, наданих у третьому розділі випускної кваліфікаційної роботи.

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «ЛАБТЕК»

1.1. Аналіз фінансово-економічних показників діяльності ПП «Лабтек»

Дослідження сучасних аспектів організації імпорتنих операцій електронного обладнання та запчастин з країн Європи будемо досліджувати на прикладі підприємства ПП «Лабтек». Компанія ПП «Лабтек» є ексклюзивною інженерною компанією-представником в Україні компанії FOSS D.V. SRL DEPURATION VEHICULER Bitzer Wiegetechnik GmbH [28].

Загальна організаційно-правова характеристика підприємства ПП «Лабтек» представлена у табл. 1.1.

Таблиця 1.1

Загальна організаційно-правова характеристика підприємства ПП «Лабтек»

Параметр	Характеристика
Повне найменування юридичної особи	ПРИВАТНЕ ПІДПРИЄМСТВО «ЛАБТЕК»
Скорочена назва	ПП «Лабтек»
Статус юридичної особи	Не перебуває в процесі припинення
Код ЄДРПОУ	31605497
Дата реєстрації	01.08.2001 р.
Розмір статутного капіталу	4115,00 тис.грн.
Організаційно-правова форма	Приватне підприємство
Форма власності	Недержавна власність
Види діяльності	Основний: 33.20 Установлення та монтаж машин і устаткування Інші: 46.19 Діяльність посередників у торгівлі товарами широкого асортименту 85.51 Освіта у сфері спорту та відпочинку 85.52 Освіта у сфері культури
Місцезнаходження юридичної особи:	01103, м.Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29

Джерело: складено автором

Отже, підприємство ПП «Лабтек» зареєстроване 01.08.2001 р. за юридичною адресою 01103, м.Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ

НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29. Розмір статутного капіталу складає 4115,00 грн. На момент останнього оновлення даних 20.02.2022 р. стан організації - не перебуває в процесі припинення [28].

Проведемо аналіз основних економічних показників фінансово-господарської діяльності підприємства ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр. (за даними звітів, поданих у Додатку А), що представлено у табл. 1.2.

Таблиця 1.2

Основні економічні показники господарської діяльності ПП «Лабтек»

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн.	39923	42867	46728	60234	44769	4846,00	12,14
Валовий прибуток, тис. грн.	16561	19367	21395	28489	18937	2376,00	14,35
Чистий прибуток, тис. грн.	403	604	840	850	405	2,00	0,50
Середньооблікова чисельність працівників, осіб	35	37	39	41	45	10,00	28,57
Середньорічна вартість:							
– необоротних активів;	1616	1883	2104	2302	2359	743,50	46,02
– оборотних активів	27778	31969	36430	43149	44995	17217,50	61,98
Фондовіддача, грн	24,71	22,77	22,21	26,17	18,98	-5,73	-23,20
Коефіцієнт оборотності оборотних активів, оборотів	1,44	1,34	1,28	1,40	0,99	-0,44	-30,77
Продуктивність праці, тис. грн.	1140,66	1158,57	1198,15	1469,12	994,87	-145,79	-12,78
Рентабельність господарської діяльності, %	1,01	1,41	1,80	1,41	0,90	-0,10	x

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

Аналіз показав, що досліджуване підприємство ПП «Лабтек» характеризується позитивною динамікою зростання обсягів господарської діяльності у 2017-2021 рр. Зокрема, відбулося зростання обсягів чистого доходу від реалізації продукції на 4846 тис.грн., або на 12,14 %, що у 2021 р. склало 44769 тис.грн. Водночас, чистий прибуток підприємства становив у 2021 р. 405 тис.грн., що лише на 2 тис.грн., або на 0,50 % більше, ніж у 2017 р. Отже, можемо констатувати низький рівень темпів зростання прибутковості діяльності підприємства. Відбувається зростання середньооблікової чисельності працівників підприємства щороку. Компанія ПП «Лабтек» є

низькорентабельною, оскільки рівень рентабельності господарської діяльності у 2021 р. становив лише 0,90 %, що на 0,10 пунктів менше, ніж у 2017 р.

Показники майнового стану ПП «Лабтек» представлено в табл. 1.3.

Таблиця 1.3

Динаміка показників майнового стану підприємства ПП «Лабтек»

Показники	Роки, станом на 31.12					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Загальна вартість активів (майна), тис.грн.	31097	36605	40462	50439	44269	13172	42,36
Вартість необоротних активів, тис. грн.	1759	2006	2201	2403	2315	556	31,61
Вартість оборотних активів, тис. грн.	29338	34599	38261	48036	41954	12616	43,00
Дебіторська заборгованість, тис. грн.	12759	16102	17563	25139	20208	7449	58,38
Грошові кошти, тис. грн.	10695	10072	11555	13725	15289	4594	42,95
Зареєстрований капітал, тис. грн.	4115	4115	4115	4115	4115	0	0,00
Власний капітал, тис. грн.	5410	5671	5801	5687	5283	-127	-2,35
Залучений капітал, тис. грн.	25687	30934	34661	44752	38986	13299	51,77
Поточні зобов'язання, тис. грн.	25687	30934	34661	44752	38986	13299	51,77
Робочий (чистий оборотний) капітал, тис. грн.	3651	3665	3600	3284	2968	-683	-18,71
Коефіцієнт постійності активів	0,06	0,05	0,05	0,05	0,05	-0,01	-7,55
Коефіцієнт мобільності активів	0,94	0,95	0,95	0,95	0,95	0,01	0,45
Коефіцієнт співвідношення:							
необоротних і оборотних активів	0,06	0,06	0,06	0,05	0,05	-0,01	-7,97
оборотних і необоротних активів	16,68	17,25	17,38	19,99	18,12	1,44	8,66
Коефіцієнт зносу основних засобів	0,53	0,53	0,53	0,50	0,33	-0,21	-38,77
Коефіцієнт зносу нематеріальних активів	0,77	0,75	0,72	0,79	0,65	-0,12	-15,69

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

В процесі дослідження встановлено, що загальна вартість майна підприємства у 2021 р. зросла на 13172 тис.грн., або на 42,36 % порівняно з 2017 р., що склало 44269 тис.грн. В структурі майна підприємства оборотні активи займають найбільшу частку, а їх вартість склала 41954 тис.грн. Негативні зрушення зафіксовано у динаміці зростання дебіторської заборгованості підприємства, яка у 2017 р. становила 12759 тис.грн., а у 2021 р. – 20208 тис.грн., тобто відбулось її зростання на 7449 тис.грн, або на 58,38 %. Основу зобов'язань підприємства становить залучений капітал в сумі 38986 тис.грн. у 2021 р. Робочий (чистий оборотний) капітал має позитивне значення в сумі 2968 тис.грн., що характеризує наявність власного обігового капіталу для

фінансування господарської діяльності ПП «Лабтек».

Оцінка головних показників ліквідності майна підприємства ПП «Лабтек» представлена у табл. 1.4.

Таблиця 1.4

Динаміка показників ліквідності підприємства ПП «Лабтек»

Показники	Роки, станом на 31.12					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Загальний коефіцієнт покриття (платоспроможності)	1,14	1,12	1,10	1,07	1,08	-0,06
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,93	0,86	0,85	0,87	0,91	-0,02
Коефіцієнт незалежної (забезпеченої) ліквідності	0,20	0,25	0,25	0,20	0,16	-0,04
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,42	0,33	0,33	0,31	0,39	-0,03
Чистий оборотний капітал, тис.грн.	3651	3665	3600	3284	2968	-683
Частка оборотних активів в загальній сумі активів	0,94	0,95	0,95	0,95	0,95	0,01

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

Результати проведеного аналізу засвідчили, що у 2021 р. загальний коефіцієнт покриття (платоспроможності) підприємства становив 1,08 (при нормативному значенні більше 1), що на 0,06 пункти менше, ніж у 2017 р. Показник абсолютної ліквідності відображає частку короткострокової заборгованості, яку можна покрити готівковими коштами. У 2021 р. при нормативному значенні цього індикатора більше 0,2 маємо значення 0,39, що менше, ніж у 2017 р. на 0,03 пункти. Водночас, відбулося скорочення значень коефіцієнтів швидкої ліквідності на 0,02 пункти та незалежної ліквідності – на 0,04 пункти. Отже, підприємство ПП «Лабтек» хоча і характеризується значною ліквідністю майна, проте втрачає її поступово протягом аналізованого періоду. Чистий оборотний капітал підприємства має позитивне значення в сумі 3284 тис. грн., що характеризує наявність оборотних активів для фінансування власної діяльності. Основою формування активів підприємства є оборотні активи, що характеризується високою її частотою в сукупних активах – 95 %.

Дослідження окремих індикаторів фінансової стійкості підприємства ПП «Лабтек» будемо здійснювати з використанням табл. 1.5.

Таблиця 1.5

Динаміка показників фінансової стійкості підприємства ПП «Лабтек»

Показники	Роки, станом на 31.12					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Коефіцієнт фінансової незалежності (автономії, концентрації власного капіталу)	0,17	0,15	0,14	0,11	0,12	-0,05
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	0,83	0,85	0,86	0,89	0,88	0,05
Коефіцієнт фінансової залежності	5,75	6,45	6,98	8,87	8,38	2,63
Коефіцієнт концентрації поточної заборгованості	0,83	0,85	0,86	0,89	0,88	0,05
Коефіцієнт фінансової стійкості (забезпечення загальної заборгованості власним капіталом)	0,21	0,18	0,17	0,13	0,14	-0,08
Коефіцієнт фінансового левериджу (фінансового ризику)	4,75	5,45	5,98	7,87	7,38	2,63
Коефіцієнт забезпечення запасів власним капіталом	0,66	0,46	0,41	0,36	0,47	-0,19
Коефіцієнт маневреності оборотних активів	0,12	0,11	0,09	0,07	0,07	-0,05
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,67	0,65	0,62	0,58	0,56	-0,11
Коефіцієнт маневреності позикового капіталу	0,14	0,12	0,10	0,07	0,08	-0,07

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

Аналіз показав, що ПП «Лабтек» має достатньо загрозливе значення показників фінансової залежності. Зокрема, у 2017-2021 рр. значення коефіцієнту фінансової залежності було критичним. Про високу частку залученого капіталу (поточної заборгованості) у фінансуванні підприємства свідчить значення показника концентрації поточної заборгованості, а саме 0,88, що на 0,05 пункти більше, ніж у 2017 році. Значення коефіцієнта фінансової стійкості, говорить про здатність підприємства залишатися платоспроможним у довгостроковій перспективі. Встановлено, що ПП «Лабтек» було фінансово стійким, оскільки значення цього індикатора становило 0,14 при нормативному не менше 1. Коефіцієнт фінансового левериджу значно погіршився до 7,38 пунктів при нормативному значенні не більше 1. Ця величина показує зростання ризику банкрутства компанії.

Важливим напрямом оцінювання фінансової стабільності є діагностика та оцінювання ділової активності компанії. Такий аналіз відображено в абсолютних та відносних індикаторах ефективності використання ресурсів й обсягів господарювання ПП «Лабтек», які представлені в табл. 1.6.

Таблиця 1.6

Динаміка показників ділової активності підприємства ПП «Лабтек»

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Додана вартість, тис. грн.	12852	15146	18187	18625	15243	2391	18,60
Коефіцієнт оборотності активів	1,36	1,27	1,21	1,33	0,95	-0,41	-30,40
Тривалість обороту активів, дні	268,72	288,23	300,99	275,42	386,08	117,35	43,67
Коефіцієнт оборотності оборотних активів	1,44	1,34	1,28	1,40	0,99	-0,44	-30,77
Тривалість обороту оборотних активів, дні	253,96	272,20	284,56	261,47	366,84	112,88	44,45
Коефіцієнт оборотності запасів	7,09	6,39	5,62	6,79	5,83	-1,26	-17,77
Тривалість обороту запасів, дні	51,49	57,13	64,89	53,79	62,61	11,12	21,60
Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	3,35	2,97	2,78	2,82	1,97	-1,38	-41,09
Термін погашення дебіторської заборгованості, дні	108,91	122,87	131,48	129,38	184,86	75,95	69,74
Тривалість операційного циклу, дні	251,29	268,41	280,84	259,77	365,75	114,46	45,55
Коефіцієнт оборотності власного капіталу	7,52	7,74	8,15	10,49	8,16	0,64	8,55
Тривалість обороту власного капіталу, дні	48,54	47,18	44,80	34,81	44,72	-3,82	-7,88
Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	1,66	1,51	1,42	1,53	1,08	-0,58	-34,85
Термін погашення кредиторської заборгованості, дні	220,18	241,06	256,19	238,90	337,95	117,77	53,49

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

Результати дослідження засвідчили, що підприємство збільшило обсяги господарської діяльності, оскільки додана вартість ПП «Лабтек» зросла на 2391 тис.грн., або на 18,60 %, що у 2021 р. становило 15243 тис.грн. Коефіцієнти оборотності характеризують достатньо високий рівень ділової активності підприємства, відображаючи достатню швидкість обороту коштів або зобов'язань. Тривалість операційного циклу підприємства у 2021 р. становила 365,75 дня, що на 114,46 дня більше, ніж у 2017 році. Така позитивна тенденція свідчить про прискорення кругообігу фінансових ресурсів підприємства.

Головний результат функціонування будь-якого суб'єкта господарювання відображається у рівні ефективності його господарської діяльності. Такими показниками є коефіцієнти рентабельності, окупності та покриття витрат господарської діяльності. Аналіз головних показників рентабельності підприємства ПП «Лабтек» будемо здійснювати у табл. 1.7.

Таблиця 1.7

Динаміка показників рентабельності підприємства ПП «Лабтек»

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Рентабельність операційної діяльності	1,49	1,97	2,46	1,78	0,97	-0,52
Рентабельність господарської діяльності	1,48	1,97	2,46	1,77	0,97	-0,51
Рентабельність підприємства	0,99	1,39	1,77	1,40	0,83	-0,16
Чиста рентабельність виручки від реалізації продукції	1,01	1,41	1,80	1,41	0,90	-0,10
Рентабельність активів	1,37	1,78	2,18	1,87	0,86	-0,52
Рентабельність виручки від операційної діяльності	1,47	1,93	2,40	1,74	0,96	-0,51
Коефіцієнт покриття виробничих витрат	0,59	0,55	0,54	0,53	0,58	-0,01
Коефіцієнт покриття витрат операційної діяльності	0,99	0,98	0,98	0,98	0,99	0,01
Коефіцієнт покриття адміністративних витрати	0,06	0,07	0,08	0,07	0,06	0,01
Коефіцієнт покриття витрат на збут	0,36	0,38	0,37	0,39	0,43	0,07
Співвідношення адміністративних витрат і собівартості реалізованої продукції	0,10	0,12	0,15	0,14	0,11	0,01
Співвідношення витрат на збут і собівартості реалізованої продукції	0,62	0,69	0,69	0,73	0,75	0,13
Частка адміністративних витрат в структурі операційних витрат	0,06	0,06	0,08	0,07	0,06	0,01
Частка витрат на збут в структурі операційних витрат	0,36	0,36	0,37	0,36	0,42	0,06
Коефіцієнт покриття активів	0,74	0,79	0,82	0,75	1,06	0,32
Рентабельність власного капіталу	0,08	0,11	0,15	0,15	0,07	0,00
Коефіцієнт покриття власного капіталу	0,13	0,13	0,12	0,10	0,12	-0,01
Загальна економічна рентабельність	2,05	2,54	3,04	2,36	1,00	-1,05
Рентабельність реалізації продукції	-0,51	0,69	0,35	1,14	-6,79	-6,27

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

Результати аналізу показали, що підприємство функціонує ефективно. Водночас, досліджувані показники рентабельності виробничої, господарської, операційної діяльності відображають негативну динаміку скорочення їх значень, що слід вважати негативним зрушенням.

Таким чином, досліджувана компанія ПП «Лабтек» є прибутковим суб'єктом господарювання. При цьому ПП «Лабтек» має відносно значну ліквідність майна. Підприємство фінансово залежить від залученого капіталу, що негативно впливає на його фінансову стійкість. Можна стверджувати про низьку рентабельність та ефективність господарської діяльності підприємства.

1.2. Оцінка ефективності імпорتنних операцій ПП «Лабтек»

Дослідження засвідчили, що компанія ПП «Лабтек» є суб'єктом зовнішньоекономічної діяльності в сфері здійснення імпорتنних операцій. ПП «Лабтек» є офіційним представником та постачальником на внутрішній ринок України аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства. Компанія ПП «Лабтек» допомагає вітчизняним виробникам максимізувати вартість свого виробництва, максимально ефективно використовуючи цінні природні ресурси [28].

Комплекс аналітичних приладів та пристроїв, що постачається компанією ПП «Лабтек» призначений для вимірювання рівня білка в молочних продуктах, сканування м'яса для визначення вмісту жиру та перевірки наявності небажаних об'єктів, таких як осколки кісток, вимірювання рівня цукру у винограді, вологості у зерні та допомоги визначення, чи отримує корова правильний корм, є здоровою і чи дає хороше та поживне молоко.

ПП «Лабтек» зі своєю імпортованою продукцією охоплює такі харчові та сільськогосподарські галузі: молочна, кормова і фуражна, зернова, борошномельна й переробка олійних культур, лабораторна, м'ясна, тестування сирого молока та виноробство.

Аналітичні прилади та пристрої, що постачаються на внутрішній ринок України компанією ПП «Лабтек» функціонують на основі різних новітніх технологій, таких як проточна цитометрія, FTIR, NIR, спалювання Дюма, рентгенівське випромінювання, дистиляція Кьельдаля та число падіння. Продукція ПП «Лабтек» впроваджена та розроблена з використанням новітніх програмних технологій. Рішення ПП «Лабтек» надають величезну кількість даних і тому містять складні алгоритми аналізу даних [28].

Іноземні контрагенти підприємства ПП «Лабтек» являють собою провідні закордонні виробники аналітичних приладів та пристроїв для підприємств харчової промисловості та сільського господарства. Загальна характеристика компаній-постачальників продукції до ПП «Лабтек» наведена у табл. 1.8.

Загальна характеристика іноземних партнерів-постачальників продукції до підприємства ПП «Лабтек»

Підприємство-імпортер	Характеристика
Компанія «Perten Instruments», Швеція	Шведська компанія «Perten Instruments» була заснована в 1962 році Харальдом Пертеном. Компанія є експертом у сфері контролю якості зерна, борошна, харчових продуктів та комбікормів і пропонує широкий спектр приладів аналізу для цих галузей. Компанія бере активну участь у роботі галузевих організацій, таких як ICC і ААСС. Perten Instruments розробила всесвітньо відомі методи визначення кількості падіння та вмісту клейковини і протягом багатьох років вкладала значні кошти в розробку нових методів. З початку 1980-х років компанія зосередилася на розробці пристроїв, які працюють у ближньому ІЧ-спектрі. На даний момент в цій сфері пропонуються найсучасніші пристрої.
Компанія «FOSS», Данія	Компанія «FOSS» є всесвітньо відомим виробником аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства. Її продукція призначена для виробників з метою максимізувати вартість свого виробництва, максимально ефективно використовуючи власні ресурси. Цінність для клієнта та цінність для навколишнього середовища йдуть рука об руку. Компанія «FOSS» завжди в авангарді розвитку аналітичних технологій, FOSS пропонує широкий спектр аналітичних рішень від лабораторних до поточних рішень. У ряді галузей FOSS допомагає оптимізувати використання харчових і сільськогосподарських ресурсів у всьому світі. У компанії роблять це, надаючи клієнтам можливість запускати інтелектуальні виробництва на основі даних на основі швидкої, легкої та спеціальної аналітики. Вона називається SmartAnalytics.
Компанія «Dickey-John», США	Компанія «Dickey-John» робить революцію в електроніці вже більше 50 років. Сьогодні «Dickey-John» має великий досвід у галузі машинобудування та виробництва приладів для харчової промисловості та сільського господарства. Постійні дослідження та партнерські відносини із клієнтами допомагають розробляти останні технологічні досягнення в розробці точних приладів. Клієнти варіюються від індивідуальних фермерів до виробників оригінального обладнання (ОЕМ).

Джерело: складено автором

Таким чином, за результатами проведеного дослідження встановлено, що підприємство ПП «Лабтек» співпрацює з трьома всесвітньо відомими виробниками аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства, а саме: «Perten Instruments», Швеція; «FOSS», Данія; «Dickey-John», США.

Динаміка обсягів імпорتنних операцій з постачання продукції ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. представлено на рис. 1.1.

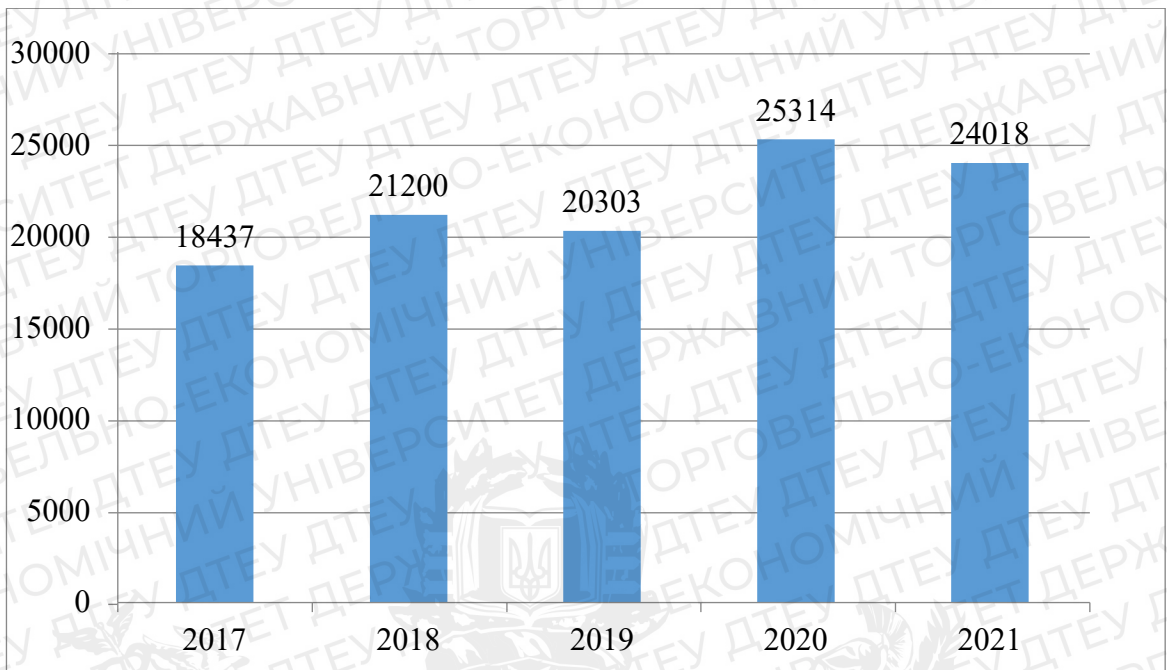


Рис. 1.1. Динаміка обсягів імпорتنних операцій з постачання продукції ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., тис.грн.

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

Аналіз показав, що протягом 2017-2021 рр. спостерігалось загальне збільшення обсягів зовнішньоекономічної діяльності з імпорту продукції ПП «Лабтек». Обсяги імпорتنних операцій підприємства набули свого максимального значення у 2020 р. на рівні 25314 тис.грн. В цілому, у 2021 р. відбулося збільшення імпорتنних операцій підприємства на 5581 тис.грн., або на 30,27 %, що склало 24018 тис.грн.

Країни-партнери ПП «Лабтек» по імпорتنних операціях у 2017-2021 рр. наведено у табл. 1.9.

Таблиця 1.9

Географія імпорتنних операцій ПП «Лабтек»
у 2017-2021 рр., тис.грн.

Країна	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Швеція	4205	5893	5240	6812	6084	1878	44,67
Данія	12128	13594	13018	16932	16652	4524	37,30
США	2104	1713	2045	1569	1282	-821	-39,04
Разом	18437	21200	20303	25314	24018	5581	30,27

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

За результатами проведеного дослідження визначено, що за обсягами найбільше імпорتنих операцій підприємством ПП «Лабтек» було здійснено з контрагентами з Данії, а саме на суму 16652 тис.грн., що на 4524 тис.грн., або на 37,30 % більше, ніж у 2017 р. Відбулося зростання обсягів імпорту продукції зі Швеції на 1878 тис.грн., або на 44,67 %. Водночас, обсяги імпорту продукції від компанії «Diskey-John», США скоротились на 821 тис.грн., або на 39,04 %, що у 2021 р. склало 1282 тис.грн.

Географічна структура імпорتنих операцій ПП «Лабтек» наведена в табл. 1.10.

Таблиця 1.10

Географічна структура імпорتنих операцій ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., %

Країна	Роки					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Швеція	22,81	27,80	25,81	26,91	25,33	2,52
Данія	65,78	64,12	64,12	66,89	69,33	3,55
США	11,41	8,08	10,07	6,20	5,34	-6,07
Разом	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	x

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

За даними табл. 1.10 визначено, що найбільшу частку в структурі імпорتنих операцій ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. сформовано за рахунок операцій з Данією. На її частку припадало 69,33 % імпорту продукції у 2021 р. Також, відбулося найбільше скорочення питомої ваги обсягів імпорту продукції з США – на 6,07 %.

Товарна структура аналітичних приладів, які постачаються підприємством ПП «Лабтек» на внутрішній ринок України представлена великим асортиментом, який можна згрупувати за видами харчової та сільськогосподарської продукції, для яких вони призначені, а також запчастин для них.

Товарний асортимент імпорту ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. наведена в табл. 1.11.

Таблиця 1.11

Товарний асортимент імпорту ПП «Лабтек»
у 2017-2021 рр., тис.грн.

Вид продукції	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Аналізатори для зернових та продуктів їх переробки	4756	5933	4768	6118	5849	1092	22,96
Аналізатори для м'яса та продуктів його переробки	3618	4240	4272	5171	5041	1423	39,33
Аналізатори для молока продуктів його переробки	5306	5375	5070	6118	5607	301	5,68
Аналізатори для комбікормів та кормів для тварин	3482	4003	3876	4784	5457	1975	56,72
Запчастини для аналізаторів	1275	1649	2316	3122	2064	790	61,96
Разом	18437	21200	20303	25314	24018	5581	30,27

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

На основі даних табл. 1.11 визначено, що найбільший обсяг поставок продукції за імпортними операціями сформовано від надходжень аналізаторів для молока продуктів його переробки – 5306 тис. грн. у 2017 р. та 5607 тис. грн. у 2021 р., а найменший від надходжень запчастин для аналізаторів - 1275 тис. грн. у 2017 р. та 2064 тис. грн. у 2021 р.

Товарна структура імпортних операцій ПП «Лабтек» наведена в табл. 1.12.

Таблиця 1.12

Товарна структура імпортних операцій ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., %

Вид продукції	Роки					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Аналізатори для зернових та продуктів їх переробки	25,80	27,98	23,49	35,95	24,35	-1,45
Аналізатори для м'яса та продуктів його переробки	19,62	20,00	21,04	30,39	20,99	1,37
Аналізатори для молока продуктів його переробки	28,78	25,36	24,97	35,95	23,35	-5,43
Аналізатори для комбікормів та кормів для тварин	18,88	18,88	19,09	28,11	22,72	3,83
Запчастини для аналізаторів	6,91	7,78	11,41	18,34	8,60	1,68
Разом	100,00	100,00	100,00	148,74	100,00	x

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

За даними табл. 1.12 визначено, що найбільшу частку в структурі імпорتنних операцій ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. сформовано за рахунок постачань аналізаторів для зернових та продуктів їх переробки. На частку цього виду продукції припадало 24,35 % імпорту продукції у 2021 р. Також, відбулося найбільше скорочення питомої ваги обсягів імпорту аналізаторів для молока продуктів його переробки – на 5,43 %.

Аналіз товарного асортименту імпорту ПП «Лабтек» показав, що обсяги імпорту запасних частин до аналізаторів у 2021 р. становили 2064 тис.грн. при загальних обсягах імпортової діяльності підприємства в сумі 24018 тис.грн. Таким чином, в загальному портфелі імпортованої продукції постачання запасних частин становить лише 8,6 %, що не відповідає реальній потребі у цих товарах (складових електронного обладнання) на ринку [28].

Щоб визначити перспективи розвитку імпортової діяльності, необхідно порівняти витрати на закупівлю імпортової та вітчизняної, подібної до імпортової продукції. Оскільки в Україні немає вітчизняного виробника запасних частин до аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства, тому за вартість придбання вітчизняної продукції ми приймаємо вартість продукції вітчизняного дистриб'ютора (табл. 1.13).

Таблиця 1.13

Основні економічні показники діяльності з імпорту запасних частин до аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства ПП «Лабтек»

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Обсяг закупівлі (імпорту) запасних частин до електронних аналізаторів, тис.од.	65,43	77,82	79,08	83,12	71,26	5,83	8,91
Затрати на придбання 1 тис.од. вітчизняної продукції, тис.грн.	53,13	50,69	74,17	80,88	74,24	21,11	39,74
Загальні затрати на придбання вітчизняної продукції аналогічної імпортової, тис.грн.	3476	3945	5865	6723	5290	1814,00	52,19
Затрати на придбання 1 тис.од імпортової продукції, тис.грн.	19,49	21,19	29,29	37,56	28,96	9,48	48,64
Загальні витрати на імпорт, тис.грн.	1275	1649	2316	3122	2064	789,00	61,88

Джерело: складено за даними підприємства

Як видно з табл. 1.13 обсяги закупівель запасних частин до аналітичних приладів у 2021 р. скоротились, що призвело до їх дефіциту на внутрішньому ринку. Водночас, затрати на придбання однакового обсягу запасних частин до аналітичних приладів на внутрішньому ринку та при імпорті відрізняються. Загальні затрати на придбання вітчизняної продукції аналогічної імпортній за аналізований період буди вищі, ніж загальні витрати на імпорт підприємства ПП «Лабтек». Отже, можна зробити висновок, що імпортна діяльність з постачання на внутрішній ринок запасних частин до аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства ПП «Лабтек» є ефективною.

Для визначення ефективності імпортних операцій ПП «Лабтек» з постачання запасних частин до аналітичних приладів ми визначаємо такі показники: ефективність імпорту, економічний ефект від імпортної діяльності та рентабельність імпорту продукції.

Аналіз ефективності імпорту визначається коефіцієнтом імпорту, який розраховується з метою використання імпортної продукції. Для цього скористаємося такою формулою [15, с.110]:

$$Kei = \frac{Zi}{Bz} \quad (1.1)$$

де Zi - вартість закупівлі вітчизняної продукції, подібної до імпортної; Bz - загальні імпортні витрати.

Вплив імпорту Ei визначається формулою 3.2. Чим більше значення показника, тим більше компанія отримує прибуток, а імпортну діяльність можна вважати ефективною [15, с.110]:

$$Ei = Zi - Bz \quad (1.2)$$

де Zi - вартість придбання вітчизняних товарів, аналогічних імпортним; Bz - загальні імпортні витрати.

Рентабельність імпорту Pi буде визначатися за формулою 3.3, яка показує суму прибутку від продажу імпорту на 1 грн. витрат на його придбання:

$$Pi = \frac{Ee.i}{Bz} \times 100\% \quad (1.3)$$

де $Ee.i$ - економічний ефект імпорту; Bz - загальні імпортні витрати.

Введемо розрахункові дані до узагальненої таблиці показників ефективності імпорту запасних частин до аналітичних приладів ПП «Лабтек» (табл. 1.14).

Таблиця 1.14

Показники ефективності імпорту запасних частин до аналітичних приладів ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Ефективність імпорту	2,73	2,39	2,53	2,15	2,56	-0,16
Ефект від здійснення імпортової діяльності, тис. грн	2201	2296	3549	3601	3226	1025,00
Рентабельність імпорту продукції,%	172,63	139,24	153,24	115,34	156,30	-16,33

Джерело: розраховано автором

Згідно з наведеними вище розрахунками, імпорт ефективний (показник «Ефективність імпорту» приймає значення більше одиниці). Щороку ефективність імпорту запасних частин до аналітичних приладів зростала в середньому на 3-5%. Водночас, виникла тенденція до скорочення рентабельності імпорту у 2021 р. порівняно з 2017 р. Також, ефект від здійснення імпортової діяльності скоротився порівняно з 2020 р. Це в свою чергу вимагає пошуку нових країн-імпортерів та альтернативних постачальників. ПП «Лабтек» потребує змін, щоб отримати більш позитивну тенденцію в імпортній діяльності.

Динаміка показників ефективності зовнішньоекономічних імпортних операцій підприємства ПП «Лабтек» представлено у табл. 1.15.

Отже, за результатами проведеного аналізу встановлено, що у 2021 р. спостерігалось зростання чистого доходу від реалізації імпортової продукції на 6370 тис.грн., або на 20,99 %, що склало 36711 тис.грн. Прибуток від імпортової діяльності, також, має тенденцію до зростання на 789 тис.грн., або на 6,63 %. Коефіцієнт витратомісткості імпортової діяльності збільшився і склав 65,42 % у 2021 р.

Таблиця 1.15

Динаміка показників ефективності імпортних операцій

підприємства ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Чистий дохід від реалізації імпоротної продукції, тис. грн.	30341	33865	34579	46983	36711	6370	20,99
Собівартість реалізованої імпоротної продукції, тис.грн.	18437	21200	20303	25314	24018	5581	30,27
Прибуток від реалізації імпортованої продукції, тис.грн.	11904	12665	14276	21669	12693	789	6,63
Коефіцієнт витратомісткості імпоротної діяльності підприємства, %	60,77	62,60	58,71	53,88	65,42	4,66	x
Рентабельність імпоротної продукції %	64,57	59,74	70,31	85,60	52,85	-11,72	x
Чиста рентабельність імпоротної діяльності %	39,23	37,40	41,29	46,12	34,58	-4,66	x

Джерело: складено за даними фінансової звітності підприємства

Негативним зрушенням слід вважати скорочення значення рентабельності імпоротної продукції на 11,72 пункти, що у 2021 р. склало 52,85 %. В цілому, чиста рентабельність імпоротної діяльності ПП «Лабтек» має досить високе значення на рівні 34,58 % у 2021 р.

РОЗДІЛ 2. ВИБІР ПОТЕНЦІЙНОГО РИНКУ ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ІМПОРТУ ЕЛЕКТРОННОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН ПП «ЛАБТЕК»

2.1. Аналіз тенденцій розвитку ринку електронного обладнання та запчастин Європи

Електронна промисловість є новітньою і провідною галуззю сучасної промисловості, що виробляє електронне обладнання та електронні компоненти до нього. Світова електронна промисловість – це промисловість з виробництва електронного обладнання та запчастин і виробів з них, наукомістка галузь сучасного машинобудування, в цілому до $\frac{2}{3}$ всієї продукції електронної промисловості - складна наукомістка техніка [18].

Виробництво електронного обладнання та запчастин до нього зростає, а виробничі та технологічні потоки все більше зміщуються в Азію, особливо в Китай. Виробничі операції в Азії стають більш економічно ефективними з точки зору технологічного прогресу, і компанії переміщують свої виробництва в регіон, щоб компенсувати зростання витрат на сировину. Деякі з них також переносять свої штаб-квартири ближче до виробничих майданчиків. Витрати на сировину та оплату праці й досі складають значний відсоток у собівартості виготовлення електронного обладнання та запчастин до нього, і компанії роблять все, щоб знизити собівартість продукції, щоб залишатися конкурентоспроможними в цій галузі [30].

Важливу роль у глобалізації ринків і галузей відіграють сучасні комунікаційні технології, які дозволяють транснаціональним компаніям залучати кваліфіковані кадри та використовувати кращі наукові школи різних країн світу, керувати міжнародною системою просування та продажу продукції. Розвинена система міжнародної логістики дозволяє створювати мережі виробничих підприємств, вибираючи регіони, близькі до основних ринків збуту,

з низькою вартістю робочої сили, вигідним податковим режимом та розвиненою інфраструктурою для розміщення виробничих потужностей у сфері виготовлення електронного обладнання та запчастин до нього.

Нині інвестиції транснаціональних компаній у багато разів перевищують загальний обсяг державних інвестицій у розвиток галузі виробництва електронного обладнання та запчастин до нього. Різні країни світу конкурують між собою за залучення інвестицій транснаціональних компаній, створюючи сприятливі умови для їх розвитку. З іншого боку, держави підтримують вихід національних виробників на зовнішні ринки, допомагаючи їм подолати розрив у рівні використовуваних технологій та масштабах своєї діяльності та досягти конкурентоспроможності у світовій економіці.

Непрофільні види діяльності підприємства, як правило, передаються на аутсорсинг, формуючи попит на різноманітні послуги, пов'язані з виробництвом, розробкою, закупівлями та логістикою, системною інтеграцією. Так, станом на кінець 2021 року на ринку електронного обладнання та запчастин до нього найбільшого поширення набули такі послуги аутсорсингу: контрактне виробництво електронного обладнання, виробництво друкованих плат, контрактне виробництво напівпровідникових компонентів (ливарний цех), контрактна розробка програмного забезпечення [30].

Сервісні компанії, що надають ці послуги, в даний час мають великий вплив на розвиток галузі, їх частка у формуванні собівартості кінцевого продукту постійно зростає.

У середньому рівень прибутковості сервісних компаній значно нижчий, ніж прибутковість компаній IDM з порівнянними обсягами бізнесу, тому митний і податковий режим значно більше впливають на вибір країни, де знаходиться контрактне виробництво або контрактний розвиток [1].

Наразі в грошовому вираженні понад 60% світового ринку електронного обладнання та запчастин до нього припадає на ринок побутової електроніки, у загальному обсязі постачання електронних компонентів на виробників побутової електроніки припадає понад 70%, і ця частка зростає разом з проникненням

електроніки в усіх сферах людського життя [1].

Динаміка розвитку світового ринку електронного обладнання та запчастин до нього у 2017-2021 рр. представлена на рис. 2.1.

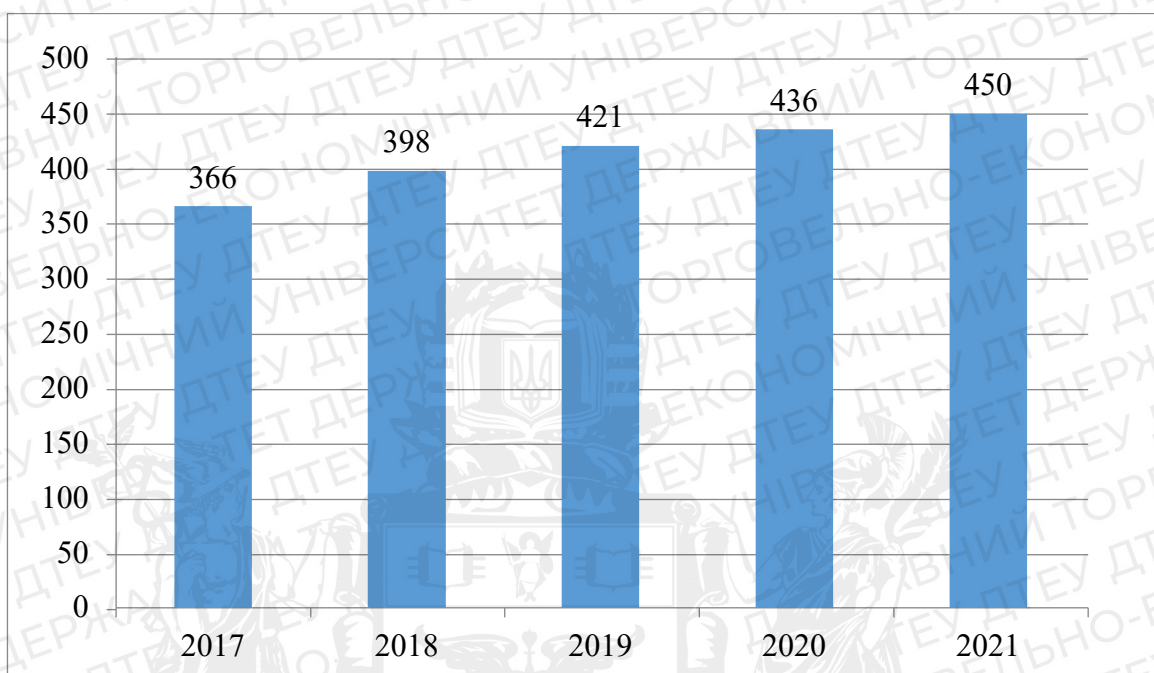


Рис. 2.1. Динаміка розвитку світового ринку електронного обладнання та запчастин до нього у 2017-2021 рр., млрд. дол.

Джерело: складено за [41]

За результатами проведеного дослідження визначено, що обсяг світового ринку електронного обладнання та запчастин у 2021 р. склав 450 млрд. дол. США і постійно зростає. Так, збільшення ринку за останні п'ять років склало 84 млрд. дол. США, або 122 % від рівня 2017 р. Слід зазначити, що динаміка зростання є стабільно зростаючою, що пов'язане з активним розвитком новітніх технологій та інновацій у галузі виробництва електронного обладнання та запчастин до нього.

Структура світового ринку електронного обладнання та запчастин до нього у 2021 р. представлена на рис. 2.2. Аналіз показав, що у 2021 р. світовим лідером у галузі виробництва електронного обладнання та запчастин до нього залишається Китай. Також, традиційними потужними гравцями на міжнародному ринку є компанії з США та Японії [41].

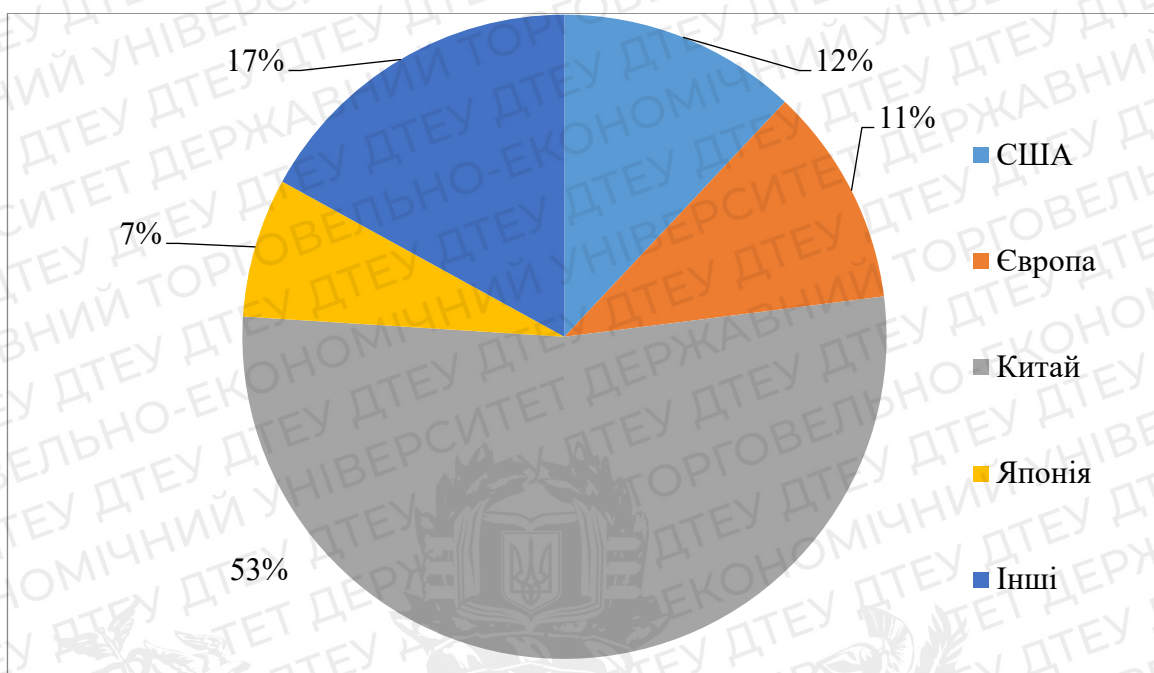


Рис. 2.2. Структура світового ринку електронного обладнання та запчастин до нього у 2021 р., %

Джерело: складено за [41]

Аналіз провідних країн-експортерів та імпортерів світового ринку електронного обладнання та запчастин до нього у 2021 р. представлено у табл. 2.1.

Таблиця 2.1

Аналіз провідних країн-експортерів та імпортерів світового ринку електронного обладнання та запчастин до нього у 2021 р.

Експорт			Імпорт		
Країна	Обсяги експорту, млн.дол.	Питома вага в структурі світового експорту, %	Країна	Обсяги імпорту, млн.дол.	Питома вага в структурі світового імпорту, %
Китай	8745	23,45	Китай	4476	15,23
США	7523	20,17	Індія	3912	13,31
Німеччина	3365	9,02	Бразилія	1676	5,70
Японія	3734	10,01	Австралія	1259	4,28
Франція	1675	4,49	США	834	2,84

Джерело: складено за [41]

Аналіз показав, що найбільшу питому вагу в обсягах світового експорту електронного обладнання та запчастин до нього у 2021 р. посідав Китай –

23,45 %. Так само, Китай посідає найбільшу питому вагу в обсягах світового імпорту електронного обладнання та запчастин до нього у 2021 р. – 15,23 %.

Виробництво електронного обладнання та запчастин до нього у Європі становить близько 10 % ВВП регіону. У 1990-ті роки частка європейських країн у виробництві електронного обладнання та запчастин до нього постійно збільшувалася і становила понад 15% світового виробництва. За останнє десятиліття він впав нижче 10% через зменшення інвестицій у галузь та переорієнтацію виробництва на заводи в Азії.

Отже, Європа одним з найбільших гравців на ринку електронного обладнання та запчастин до нього. Європейські виробники електронного обладнання та запчастин до нього входять до кола провідних гравців ринку. Значний рівень експорту товарів у цьому напрямку пояснюється високими темпами виробництва компаній, розташованих на території країни. З 2005 року для компаній, зацікавлених у формуванні повного циклу виробництва мікросхем та електронних деталей, а не лише складання, на рівні провінції діють спеціальні умови інвестування [37].

Крім того, діє програма «Віртуальна фабрика», згідно з якою повністю або частково за державні кошти створюються виробничі потужності, передаються в користування перспективним виробникам електронного обладнання та запчастин до нього. Зростання стало можливим завдяки зміцненню іміджу компаній, покращенню якості виробництва та обслуговування клієнтів.

В даний час європейські виробники електронного обладнання та запчастин до нього сукупно займають достатньо посередню частку світового ринку в натуральному і вартісному вираженні. Завдання європейських компаній - утриматись на світовому ринку як потужних виробників, а не лише як підрядників для великих замовників. Для цього влада створює сприятливі умови для байкового бізнесу, однак результати цих заходів стимулювання все ще недостатньо ефективні. Провідні гравці європейського ринку електронного обладнання та запчастин до нього представлені великими, часто міжнародними компаніями, ТНК, що дозволяє їм отримувати вигоду, в тому числі від масштабів

своєї діяльності [37].

У 2014 році в Європейському Союзі була створена асоціація ECSEL (Електронні компоненти та системи для європейського лідерства). Це партнерство між ринком і квазідержавним сектором промисловості в галузі електронного обладнання та запчастин до нього. ECSEL покликана підтримувати виробництво електронного обладнання та запчастин до нього в Європі, збільшити зростання частки європейських електронних компонентів на світових ринках, забезпечити лідируючі позиції в галузі проектування та інженерних систем, а також сприяти створенню сприятливих умов для розвитку малих і середніх підприємств, які займаються інноваційною діяльністю. Бюджет, виділений в рамках асоціації ECSEL на досягнення поставлених цілей, у 2021 р. становив 4,8 млрд євро, з яких внесок приватних компаній – 2,4 млрд євро.

Динаміка експорту та імпорту електронного обладнання та запчастин до нього в Європі у 2017-2021 рр. представлена у табл. 2.2.

Таблиця 2.2

Динаміка експорту та імпорту електронного обладнання та запчастин до нього в Європі у 2017-2021 рр., млрд. дол.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Експорт електронного обладнання та запчастин до нього	57,83	54,53	52,63	45,78	49,50	-8,33	-14,40
Імпорт електронного обладнання та запчастин до нього	89,34	90,67	92,87	94,56	97,22	7,88	8,82
Сальдо зовнішньої торгівлі	-31,51	-36,14	-40,25	-48,78	-47,72	-16,21	51,43

Джерело: складено за [36]

Аналіз показав, що у 2021 р. обсяги експорту електронного обладнання та запчастин до нього склали 49,50 млрд. дол., що на 8,33 млрд. дол., або на 14,40 % менше, ніж у 2017 р. Водночас, обсяги імпорту електронного обладнання та запчастин до нього склали 97,22 млрд. дол., що на 7,88 млрд. дол., або на 8,82 % більше, ніж у 2017 р. Таким чином, за аналізований період спостерігається зростання негативного сальдо зовнішньої торгівлі в обсязі 47,72 млрд. дол. у

2021 р.

Нині приватні компанії в ECSEL представлені трьома ключовими промисловими асоціаціями: ARTEMISIA, AENEAS та EPoSS.

Найбільшим європейським виробником електронного обладнання та запчастин до нього є німецька компанія Infineon Technologies. Дохід від продажу ЄС за 2021 рік склав 6,95. млрд доларів США [8]. Штаб-квартира розташована в Нойбіберзі, південно-східному передмісті Мюнхена. У 2017 році вона викупила американську компанію розробника і виробника електронних компонентів - International Rectifier [36].

Таким чином, сьогодні європейський ринок електронного обладнання та запчастин до нього скорочується. За даними міжнародної асоціації дистриб'юторів електроніки IDEA, 2021 рік став найменш успішним для європейського ринку електронного обладнання та запчастин до нього. Європейський ринок електронного обладнання та запчастин до нього стикається з низкою проблем. Основними проблемами, які негативно впливають на перспективи ринку, є контрафактна продукція, питання міждержавного регулювання, достатність сировини та ціни на неї.

2.2. Оцінка перспектив імпорту електронного обладнання та запчастин до України

Дослідження засвідчили, що одним з перспективних сегментів ринку електронного обладнання та запчастин до нього сфера виробництва аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства Європи.

Динаміка розвитку європейського ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства у 2017-2021 рр. представлена на рис. 2.3.

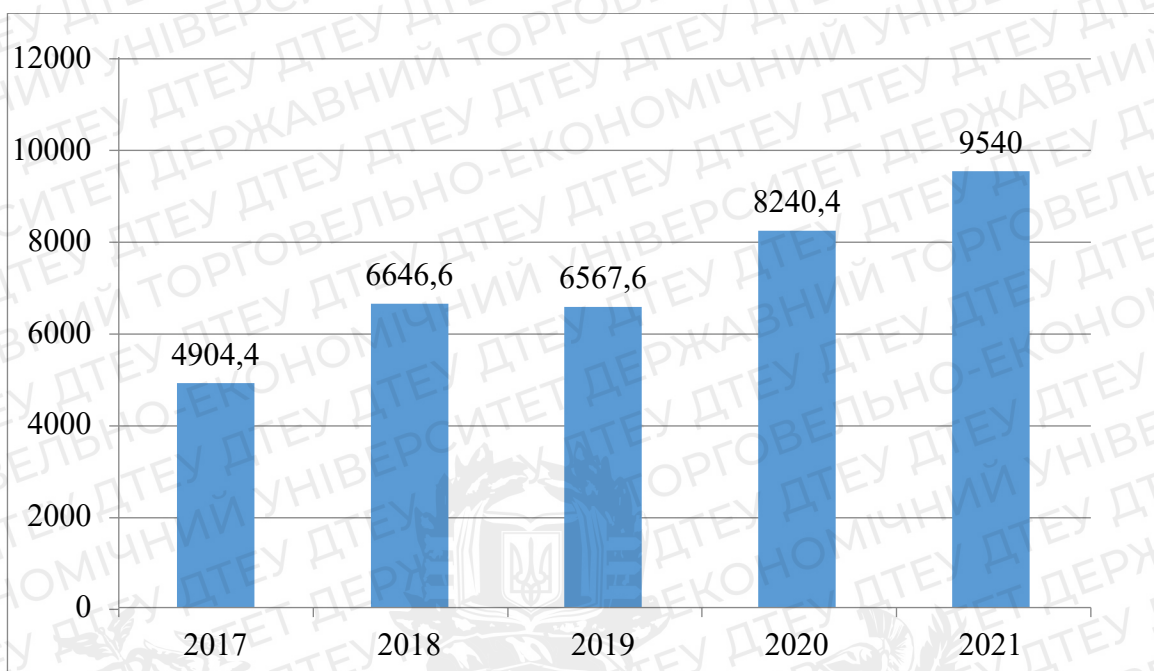


Рис. 2.3. Динаміка розвитку європейського ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства у 2017-2021 рр., млн. дол.

Джерело: складено за [36]

За результатами проведеного дослідження визначено, що обсяг європейського ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства у 2021 р. склав 9540 млн. дол. США і постійно зростає. Так, збільшення ринку за останні п'ять років склало 4635,6 млн. дол. США, або 94,52 % від рівня 2017 р. Слід зазначити, що динаміка зростання була стабільно зростаючою, окрім 2019 р., коли відбулося просядання ринку порівняно з 2018 р [36].

Слід зазначити, що сфера виробництва аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства Європи є експортноорієнтованою, що засвідчують дані табл. 2.3.

Аналіз показав, що у 2021 р. обсяги експорту аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства склали 7146,41 млн. дол., що на 3544,13 млн. дол., або на 98,39 % більше, ніж у 2017 р.

Таблиця 2.3

Динаміка експорту та імпорту аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі у 2017-2021 рр., млн. дол.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Експорт аналітичних приборів та запчастин	3602,28	4933,77	4867,91	6079,77	7146,41	3544,13	98,39
Імпорт аналітичних приборів та запчастин	2156,56	2290,33	2398,17	2355,78	3468,18	1311,62	60,82
Сальдо зовнішньої торгівлі	1445,72	2643,44	2469,74	3723,99	3678,23	2232,51	154,42

Джерело: складено за [38]

Водночас, обсяги імпорту аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства склали 3468,18 млн. дол., що на 1311,62 млн. дол., або на 60,82 % більше, ніж у 2017 р. Таким чином, за аналізований період спостерігається зростання позитивного сальдо зовнішньої торгівлі в обсязі 2232,51 млн. дол. у 2021 р [38].

Структура найбільших експортерів на ринку електронного обладнання та запчастин до нього в Європі у 2021 р. представлена на рис. 2.4.

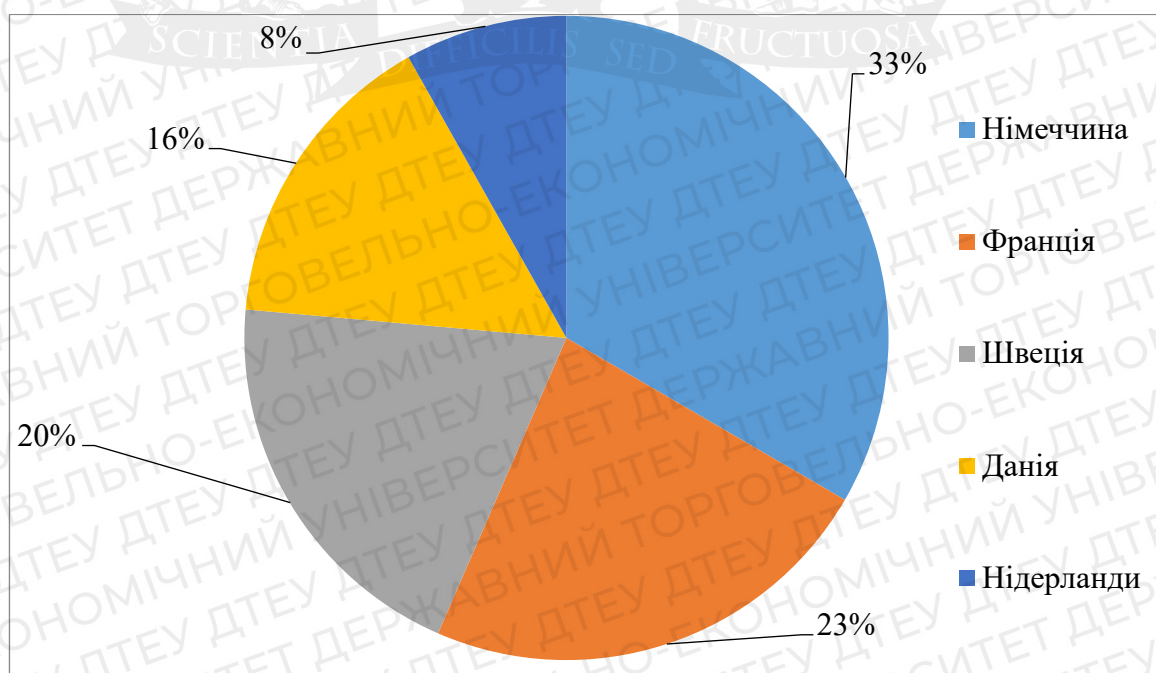


Рис. 2.4. Структура найбільших експортерів на ринку електронного обладнання та запчастин до нього в Європі у 2021 р., %

Джерело: складено за [36]

Аналіз показав, що у 2021 р. регіональним лідером серед найбільших експортерів на ринку електронного обладнання та запчастин до нього в Європі залишається Німеччина. Також, традиційними потужними експортерами на міжнародному ринку є компанії з Франції, Швеції та Данії [36].

Таким чином, можна констатувати, що Європейські країни відзначаються потужним експортним потенціалом щодо розширення можливостей постачання даної продукції, а саме аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства до інших країн.

Серед найбільших компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі виділяються декілька потужних компаній, а саме [18]:

1. Компанія «Perten Instruments», Швеція є визнаним світовим лідером у виробництві інструментів для контролю якості зерна, борошна, харчових продуктів та комбікормів, експертом в даній галузі. Водночас, компанія «Perten Instruments» зберігає свою вузьку спеціалізацію та вдосконалюється в ній, завойовуючи усе більшу прихильність серед клієнтів на ринку. В даний час компанія «Perten Instruments» представлена в більш, ніж ста країнах по всьому світу, залишається виробником найбільш передового інноваційного обладнання за останнім словом науки та техніки.

2. Компанія «FOSS», Данія функціонує в сегменті автоматизації трудомістких класичних методів аналізу та розробки швидких та ефективних методів аналізу. Сьогодні FOSS – це високотехнологічна компанія, яка постійно інвестує в нові розробки та інновації. У 2021 році були представлені нові аналізатори зерна Infratec Nova і аналізатор молока MilkoScan Mars, а також інструмент падіння числа Alphatec. Данська компанія FOSS вже багато років добре відома в Україні. Найпопулярнішими є аналізатори зерна Infratec, які дозволяють отримати швидкий і точний результат без попередньої пробопідготовки. На даний момент все більше клієнтів звертають увагу на зручні та прості у використанні аналізатори молока, а також автоматизовані системи аналізу вмісту білка, жиру та клітковини в пробах та інших продуктах виробника.

3. Компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина є одним із провідних світових виробників приладів та автоматики, заснована Клаусом Кобольдом у 1980 році. Талант цього інженера та підприємця забезпечив компанії стабільний розвиток та гідне місце на ринку вимірювальних технологій. Особливості компанії: величезний асортимент продукції, висока репутація на світовому ринку, багаторічна довіра споживачів. В асортиментному портфелі KOBOLD вимірювальні прилади: споживання; рівня, тиску, температури, прилади для аналізу речовин; запірні клапани. Все обладнання KOBOLD відповідає міжнародним стандартам якості: DIN, EN, ISO 9001:2008.

Питома вага провідних компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі у 2021 р. представлена на рис. 2.5.

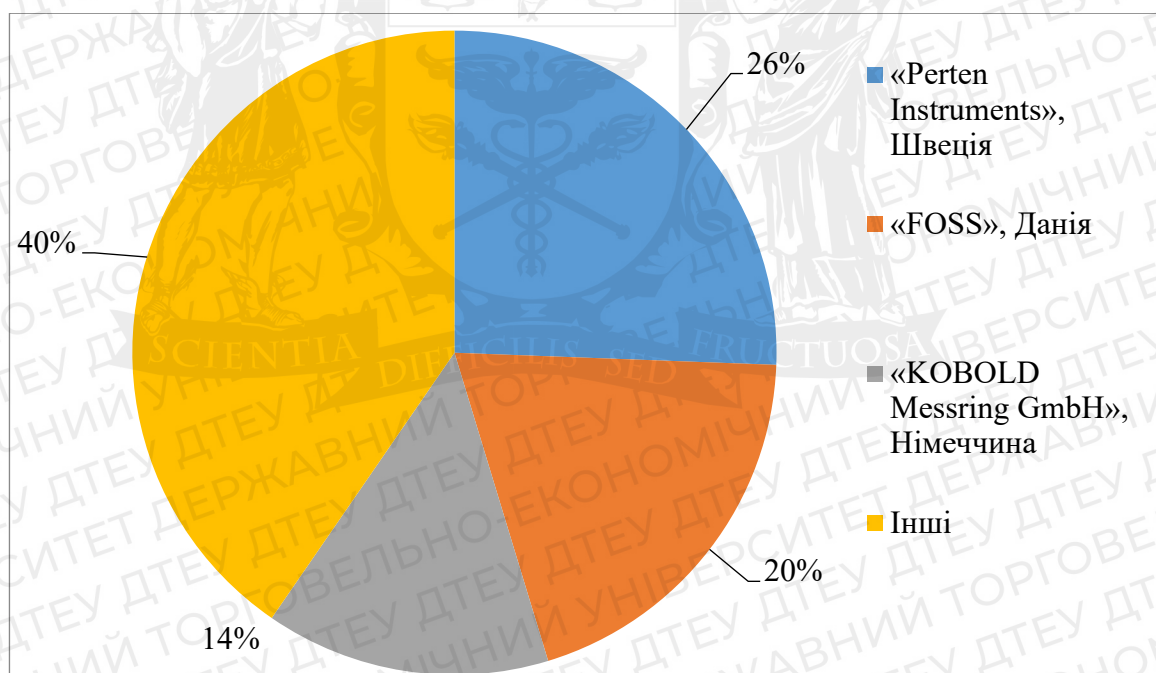


Рис. 2.5. Питома вага провідних компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі у 2021 р., %

Джерело: складено за [30]

Отже, слід зазначити, що традиційно провідними лідерами на ринку

аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі є дві потужні компанії, а саме «Perten Instruments», Швеція; «FOSS», Данія. Ще однією перспективною компанією слід вважати відому німецьку корпорацію «KOBOLD Messring GmbH», яка лише 6 років тому, починаючи з 2018 р. вийшла у даний сегмент ринку та змогла до 2021 р. забезпечити 14 % у загальних обсягах ринку.

Динаміка обсягів експорту продукції провідних компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі у 2017-2021 рр. представлено у табл. 2.4.

Таблиця 2.4

Динаміка обсягів експорту продукції провідних компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі у 2017-2021 рр.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.			
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%		
«Perten Instruments», Швеція									
Обсяги реалізації продукції, млн.дол.	896,97	1174,24	1319,20	1550,34	1858,07	961,10	107,15		
Обсяги експорту продукції, млн.дол.	518,81	660,27	737,70	885,55	1120,97	602,17	116,07		
в т.ч. до України	49,027	66,886	85,130	90,592	101,896	52,87	107,84		
Питома вага експорту в загальних обсягах реалізації продукції, %	57,84	56,23	55,92	57,12	60,33	2,49	4,30		
Питома вага експорту України в загальних обсягах експорту продукції, %	9,45	10,13	11,54	10,23	9,09	-0,36	-3,81		
«FOSS», Данія									
Обсяги реалізації продукції, млн.дол.	626,80	942,35	910,30	1173,40	1429,28	802,49	128,03		
Обсяги експорту продукції, млн.дол.	216,62	338,21	301,49	399,07	533,69	317,07	146,37		
в т.ч. до України	34,14	54,05	49,23	64,33	95,64	61,50	180,14		
Питома вага експорту в загальних обсягах реалізації продукції, %	34,56	35,89	33,12	34,01	37,34	2,78	8,04		

Продовження таблиці 2.4

Питома вага експорту України в загальних обсягах експорту продукції, %	15,76	15,98	16,33	16,12	17,92	2,16	13,71
«KOBOLD Messring GmbH», Німеччина							
Обсяги реалізації продукції, млн.дол.	201,73	286,16	301,81	504,62	1000,50	798,77	395,96
Обсяги експорту продукції, млн.дол.	151,98	212,10	229,32	384,62	769,28	617,30	406,17
в т.ч. до України	0,50	2,08	3,03	7,27	28,23	27,73	5529,20
Питома вага експорту в загальних обсягах реалізації продукції, %	75,34	74,12	75,98	76,22	76,89	1,55	2,06
Питома вага експорту України в загальних обсягах експорту продукції, %	0,33	0,98	1,32	1,89	3,67	3,34	1012,12

Джерело: складено за [1]

Результати проведених досліджень засвідчили, що провідні компанії-виробник аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі є експортоорієнтованими у своїй діяльності. Так, компанія «Perten Instruments», Швеція у 2021 р. експортувала 60,33 % власної продукції, в т.ч. 9,09 % з цих обсягів спрямовувалась до України. Компанія «FOSS», Данія у 2021 р. експортувала 37,34 % власної продукції, в т.ч. 17,92 % з цих обсягів спрямовувалась до України. Компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина у 2021 р. експортувала 76,89 % власної продукції, в т.ч. 3,67 % з цих обсягів спрямовувалась до України [30].

За результатами проведеного аналізу можна зробити висновок, що провідні європейські компанії у сфері виробництва аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства активно розвивають український напрямок власної експортної діяльності. Іншими словами, український ринок є досить вагомим сектором здійснення зовнішньоекономічної діяльності. Компанії «Perten Instruments», Швеція та «FOSS», Данія є добре відомими на вітчизняному ринку, а їх продукція користується стабільним попитом. Водночас, компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина лише починає освоювати український ринок, вважаючи його перспективним напрямом власної зовнішньоекономічної діяльності.

Розглядаючи розвиток українського ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства можна стверджувати, що на ньому переважають товари іноземного виробництва, які забезпечують задоволення у даному виді продукції серед вітчизняних підприємств.

Динаміка показників розвитку ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства України у 2017-2021 рр. представлена у табл. 2.5.

Таблиця 2.5

Динаміка показників розвитку ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства України у

2017-2021 рр., млн.грн.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Обсяги попиту на продукцію	6465,60	9193,25	10931,32	13557,91	18759,61	12294,01	190,15
Обсяги виробництва продукції в Україні	894,34	1145,71	1934,42	2423,12	3278,99	2384,65	266,64
Обсяги незадоволеного попиту продукцією внутрішнього виробництва	5571,26	8047,54	8996,90	11134,79	15480,62	9909,36	177,87
Обсяги імпорту продукції	3930,73	5818,87	6410,10	7619,78	10825,98	6895,25	175,42
в т.ч. з Європи	2710,85	3985,53	4451,46	5255,02	7314,85	4604,00	169,84
Обсяги незадоволеного попиту продукцією внутрішнього виробництва та імпорту	1640,52	2228,67	2586,80	3515,01	4654,64	3014,12	183,73

Джерело: складено за [36]

За результатами проведеного аналізу можна визначити сучасні тенденції розвитку вітчизняного ринку аналітичних приборів та запчастин до них. Таким чином, можна стверджувати, що існуючий попит на досліджувану продукцію у обсязі 18759,61 млн.грн. у 2021 р. задоволений лише частково. Зокрема, обсяги виробництва продукції в Україні склали лише 3278,99 млн.грн., або тільки 17,47 % від потенційного ринкового попиту. Фактичні обсяги імпорту продукції у 2021 р. також не покривали існуючий попит (рівень покриття становив лише 57,71 %).

В цілому, обсяги незадоволеного попиту продукцією внутрішнього виробництва та імпорту у 2021 р. збільшились на 3014,12 млн.грн., або на 183,73 % і становили 4654,64 млн.грн.

Таким чином, можна говорити про існуючі перспективи розвитку вітчизняного ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості за рахунок поглиблення імпорту продукції та охоплення незадоволених сегментів ринку, зокрема, продукцією нових гравців з країн Європи.



РОЗДІЛ 3. ОБҐРУНТУВАННЯ ОПЕРАЦІЇ З ІМПОРТУ ЕЛЕКТРОННОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН З КРАЇН ЄВРОПИ ДЛЯ ПП «ЛАБТЕК»

3.1. Організаційне забезпечення здійснення імпоротної операції з Європи

Основним стратегічним напрямком зовнішньоекономічної діяльності ПП «Лабтек» слід вважати імпорт. Головною метою імпорتنих операцій підприємства має бути ефективність їх здійснення. Часто неправильно спланована або необґрунтована політика імпорту спричиняє значні збитки або втрату прибутку компанією [35, с.10].

Можемо визначити ключові проблеми стратегічного розвитку імпоротної діяльності компанією ПП «Лабтек» (рис. 3.1).



Рис. 3.1. Ключові проблеми стратегічного розвитку імпоротної діяльності підприємством ПП «Лабтек»

Джерело: складено автором

Дослідження показали, що на ринку аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства останнім часом загострилась проблема з нестачею запасних частин до такого електронного обладнання. Поряд з ПП «Лабтек» на ринку представлено що декілька фірм-конкурентів, які пропонують широкий спектр аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства провідних світових виробників. Водночас, ці компанії, також, не орієнтовані на імпорт запасних частин, що призводить до їх

дефіциту на цільовому ринку.

Найбільш перспективним напрямом розвитку імпоротної діяльності в сегменті постачання запасних частин до аналітичних приладів слід вважати диверсифікацію іноземних постачальників ПП «Лабтек».

Дослідження засвідчили, що постачальниками запасних частин до аналітичних приладів для ПП «Лабтек» є провідні європейські компанії, такі як «Perten Instruments», Швеція; «FOSS», Данія; «Dickey-John», США.

Згідно з правилами Інкотермс-2020, транспортування продукції здійснюється на умовах DPU. На імпортера покладаються такі витрати: сплата митних зборів та інших платежів при імпорті; завантаження вантажу та його транспортування з терміналу; оплата послуг тимчасового зберігання під час митного оформлення імпорту або якщо товар не був прийнятий вчасно на складі; огляд товару перед відвантаженням. Усі витрати, які несе постачальник, включаються до первісної вартості товарів [13, с.98].

При виборі шляхів підвищення ефективності імпоротної діяльності підприємства слід звернути увагу на складові, які формують собівартість продукції. Значний вплив на її формування мають витрати на закупівлю товарів та транспортні витрати, понесені компанією за її поставку, або які раніше включалися до собівартості [7, с.197].

Оскільки компанія ПП «Лабтек» активно імпортує товари із закордонних ринків, вибір постачальника є дуже важливим завданням. Щоб мінімізувати витрати на логістику імпортних операцій, вигідно почати пошук альтернативи сучасним імпортерам «Perten Instruments», Швеція; «FOSS», Данія; «Dickey-John», США. Це дозволить компанії економити та співпрацювати з постачальниками на більш вигідних умовах.

Щоб знайти нового постачальника, необхідно мати актуальну інформацію про стан ринку запасних частин до аналітичних приладів, дізнатися про всіх можливих імпортерів та умови співпраці з ними, оцінити якість пропонованої продукції. Необхідно обробити якомога більше інформації про якість продукції, що поставляється компанією. Важливим є також показник надійності та

наскільки ефективно підприємство здійснює свою діяльність. При аналізі потенційних постачальників необхідно оцінювати їх за такими показниками [5, с.20]: ціна товару; якість продукції; надійність поставок (дотримання постачальником зобов'язань щодо умов поставки, асортименту, комплектності, якості, кількості товару); відстань між постачальником і споживачем; терміни виконання поточних та екстрених замовлень; наявність резервних потужностей у постачальника; організація управління якістю у постачальника; фінансовий стан, кредитоспроможність постачальника.

Серед виробників запасних частин до аналітичних приладів на європейському ринку слід виділити наступних потенційних постачальників: Perten Instruments», Швеція; «FOSS», Данія; «Dickey-John», США; «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина. При цьому, компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина є новим гравцем на ринку, який провадить агресивну політику щодо входу в сегмент запасних частин до аналітичних приладів.

Порівнюємо ціни на асортимент запасних частин до аналітичних приладів цих підприємств (табл. 3.1).

Таблиця 3.1

Порівняння ціни на продукцію (запасні частини до аналітичних приладів) наявних та потенційного іноземних постачальників ПП «Лабтек»

Компанія	Perten Instruments», Швеція	«FOSS», Данія	«Dickey-John», США	«KOBOLD Messring GmbH», Німеччина
Ціна за 1 тис.од. продукції, тис. грн.	30,65	32,54	36,91	25,57

Джерело: складено автором

З таблиці видно, що найдешевшу ціну за товар пропонує «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина – 25,57 тис.грн. за 1 тис.од. продукції, а найдорожчу пропозицію маємо від компанії «Dickey-John», США - тис.грн. за 1 тис.од. продукції. Ця різниця в ціні пропозиції обумовлена відмінностями в якісних характеристиках продукції, різними витратами на постачання. Так, зокрема для

компанії «Dickey-John», США ціна є найвищою, оскільки витрати на транспортування продукції будуть максимальними. В свою чергу, компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина намагається встановити більш низьку ціну, оскільки вона тільки почала працювати на ринку запасних частин до аналітичних приладів та намагається просувати свій бренд, використовуючи знижки на власні продукти.

Далі розрахуємо рейтинги постачальників для порівняння та вибору найкращого імпортера продукції (запасні частини до аналітичних приладів) ПП «Лабтек» (табл. 3.2).

Таблиця 3.2

Розрахунок рейтингу іноземного постачальника ПП «Лабтек»

№ п/п	Критерій вибору постачальника	Питома вага критерію	Оцінка значення критерію за 10-ти бальною шкалою			
			Perten Instruments», Швеція	«FOSS», Данія	«Dickey-John», США	«KOBOLD Messring GmbH», Німеччина
1	Надійність постачання	0,25	8	6	8	8
2	Ціна товару	0,20	6	9	4	8
3	Якість продукції	0,15	10	7	9	10
4	Транспортне сполучення та близькість розташування	0,15	5	6	4	8
5	Час поставки	0,10	6	7	6	8
6	Умови оплати	0,05	9	7	9	9
7	Можливість позапланових поставок	0,05	10	7	9	8
8	Фінансовий стан постачальника	0,05	10	6	9	7
	Всього	1,00	7,35	6,80	6,80	8,30

Джерело: складено автором

Отже, згідно з наведеними вище розрахунками, ми бачимо, що найкращим потенційним імпортером є компанія «KOBOLD Messring GmbH», розташована в Німеччині. Перевагами компанії є нижча ціна на продукцію, ніж у конкурентів на товари належної якості, вигідне транспортне сполучення, більша територіальна близькість до України.

Таким чином, за результатами проведеного дослідження встановлено, що перспективним напрямом удосконалення імпоротної діяльності є розширення імпорту аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства підприємством, оскільки на внутрішньому ринку України спостерігається дефіцит цих товарів. Встановлено, що найдешевшу ціну за товар пропонує «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина – 25,57 тис.грн. за 1 тис.од. продукції, а найдорожчу пропозицію маємо від компанії «Dickey-John», США - тис.грн. за 1 тис.од. продукції. Водночас, компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина має найбільший рейтинг іноземного постачальника (8,30 балів), а на другому місці знаходиться компанія «Pertin Instruments», Швеція (7,35 балів). Враховуючи сказане вважаємо, що в подальшому слід здійснити порівняння альтернативних угод з постачання продукції - запасні частини до аналітичних приладів за умовами постачання цих двох імпортерів, що дозволить зробити висновок щодо найбільш оптимального з них.

3.2. Прогнозна оцінка результативності імпоротної поставки з Європи

З метою подальших розрахунків слід порівняти ціни існуючого та потенційного постачальників продукції (запасні частини до аналітичних приладів) підприємства ПП «Лабтек».

Конкретним товаром є запасні частини до аналітичних приладів, а саме «Датчики для калібрування горіхів». Слід зазначити, що даний тип запасних частин до аналітичних приладів має однаковий принцип дії (інфрачервоне випромінювання), єдине функціональне призначення. Отже, продукція різних виробників практично не відрізняється за характеристиками та зовнішнім виглядом. Товар «Датчики для калібрування горіхів» ідентифікується за кодом 8438 60 00 00 «Обладнання для промислового приготування або виробництва харчових продуктів чи напоїв, не включене до інших угруповань, крім обладнання для екстрагування або виробництва тваринних чи нелетких рослинних жирів або олій :обладнання для переробки фруктів, горіхів або

овочів» – згідно з УКТЗЕД.

Порівняльна характеристика ціни на продукцію (Датчики для калібрування горіхів) наявного та потенційного іноземних постачальників ПП «Лабтек» представлена у табл. 3.3.

Таблиця 3.3

Порівняльна характеристика ціни на продукцію (Датчики для калібрування горіхів) наявного та потенційного іноземних постачальників ПП «Лабтек»

№	Назва показника	Виробники	
		«Pertem Instruments»	«KOBOLD Messring GmbH»
1	Країна	Швеція	Німеччина
2	Джерело інформації про ціну	Ціна пропозиції	Ціна пропозиції
3	Конкурентна ціна товарів за 1 тис.од, Євро	15016	13110
4	Дата фіксації ціни	15.03.2022	15.03.2022
5	Валюта контракту	Євро	Євро
6	Курс національної валюти на дату фіксації ціни (на дату отримання оферти)	31,39	31,39
7	Конкурентна ціна товарів за 1 тис.од. в національній валюті, грн.	471352,24	411522,9

Джерело: складено автором

Пропонується до постачання партія товарів (Датчики для калібрування горіхів) в обсязі 13,0 тис.од., що відповідає плановій потребі оптових замовників у даному продукті на внутрішньому ринку України. У відповідності до Закону України ВР № 674-ІХ від 04.06.2020 «Про Митний тариф України» для імпорту товарів «Датчики для калібрування горіхів» встановлено наступні ставки мита: повна та пільгова – 5 %. З країнами ЄС ставка – 0% (Додаток Б).

Поставка планується на умовах EXW – франко-завод. Цей термін Інкотермс 2020 часто використовується у початкових цінових пропозиціях на продаж товарів без урахування будь-яких витрат. EXW означає, що продавець надає товари на його території або в іншому зазначеному місці (завод, фабрика, склад, тощо). Продавець не повинен ні завантажувати товари на транспорт для підвезення вантажів, ні замитнювати товари для експорту.

Наступним кроком є розрахунок вартості доставки продукції від виробника

в м. Гамбург - «KOBOLD Messring GmbH» на склад у Києві. Доставка здійснюється автомобільним транспортним підприємством «Мак-Транс» (рис. 3.2).

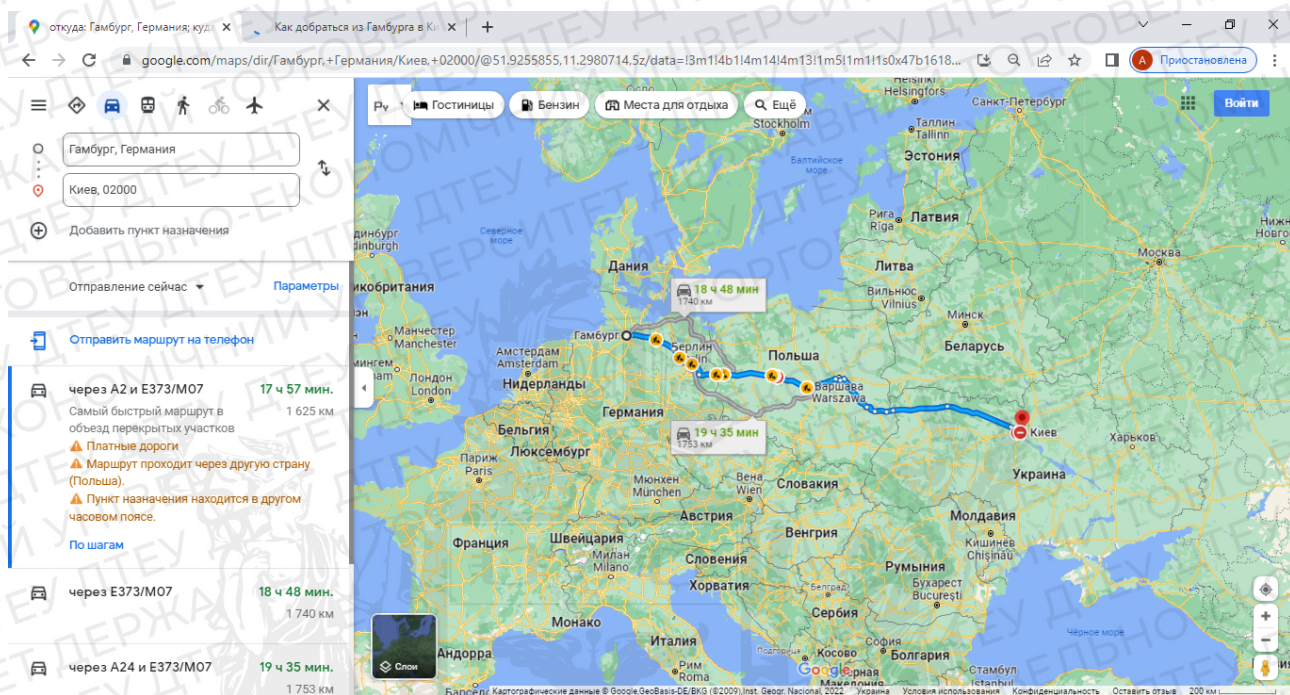


Рис. 3.2. Маршрут доставки товару за маршрутом Гамбург-Київ від компанії «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина

Джерело: складено автором

Також, для порівняння слід навести маршрут існуючого варіанту постачання продукції від виробника в м. Стокгольм - «Perten Instruments» на склад у Києві (рис. 3.3). Таким чином, відстань за маршрутом Стокгольм-Київ від компанії «Perten Instruments», Швеція становить 2300 км. Відстань за маршрутом Гамбург-Київ від компанії «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина становить 1600 км.

Розрахуємо вартість доставки партії товарів (Датчики для калібрування горіхів) підприємства ПП «Лабтек» наступним чином. Для транспортування необхідно скористатися послугами автомобіля місткістю до 15 тонн.

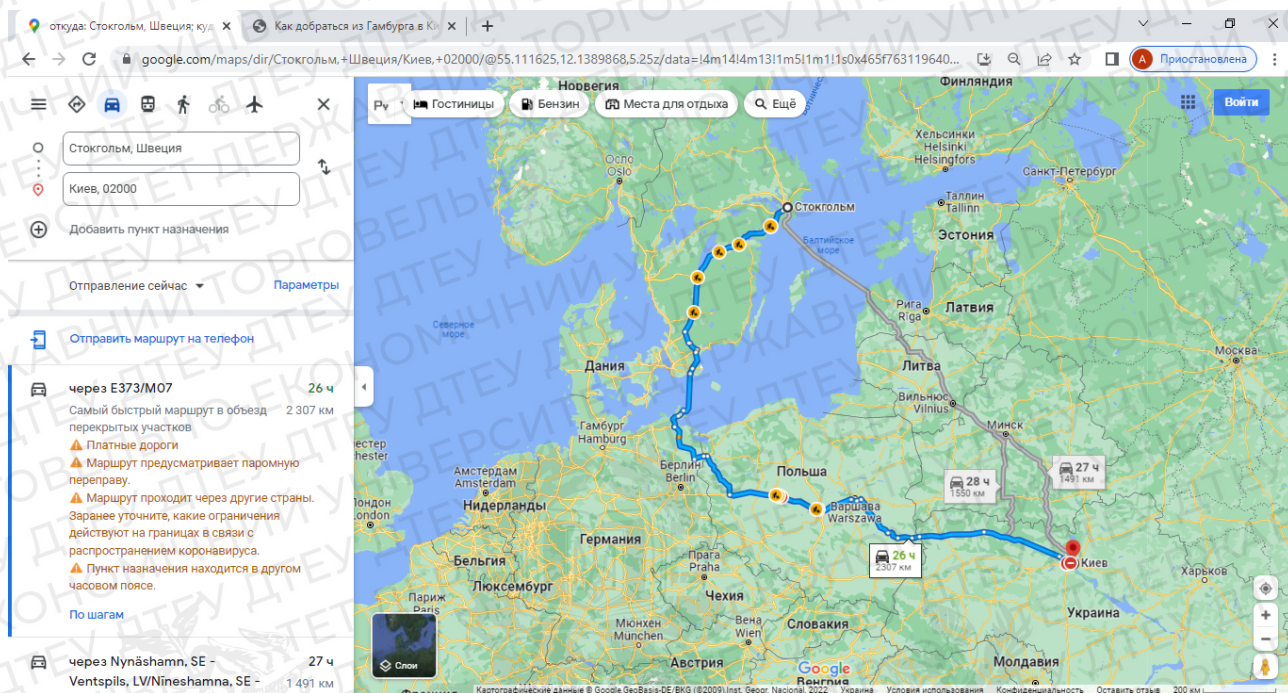


Рис. 3.3. Маршрут доставки товару за маршрутом Стокгольм-Київ від компанії «Perten Instruments», Швеція

Джерело: складено автором

Вартість послуг, що надаються компанією «Мак-Транс» для цього типу автомобілів, становить 50 грн. / км. Ця ціна є середньою у порівнянні з іншими транспортними компаніями, але якість та швидкість транспортування кращі за конкурентів. Слід зазначити, що час навантаження - 120 хвилин. Ставка працівника на навантажувальному майданчику - 300 грн / год. Для навантаження потрібні 2 робітники.

Таким чином підсумовуємо загальні витрати на доставки товарів, за яку відповідає ПП «Лабтек» (табл. 3.4).

Таблиця 3.4

Розрахунок витрат, пов'язаних з постачанням товару ПП «Лабтек»

Найменування показника	Розрахунок витрат	
	З Гамбургу	Зі Стокгольму
Транспортні витрати	$50\text{грн/км} \cdot 1600\text{ км} = 80000$ грн	$50\text{грн/км} \cdot 2300\text{ км} = 115000$ грн
Витрати на навантажувальні роботи	$300\text{ грн/год} \cdot 2\text{ год.} \cdot 2\text{чол.} = 1200$ грн	$300\text{ грн/год} \cdot 2\text{ год.} \cdot 2\text{чол.} = 1200$ грн
Всього витрат	81200 грн	116200

Джерело: складено автором

Таким чином, порівнюючи дані виробників імпортованої продукції (Датчики для калібрування горіхів), можна зробити висновок, що, змінивши постачальника, компанія ПП «Лабтек» отримає більш сприятливі умови для співпраці, значно знизить вартість закупівлі продукції. З цього можна зробити висновок, що зміни у сфері логістики ПП «Лабтек» підвищать ефективність імпоротної діяльності.

Для визначення прогнозованої зміни ефективності імпоротної діяльності при зміні постачальника потрібно здійснити розрахунок вартості імпортованої продукції й провести порівняння із вартістю існуючого постачальника. З цією метою здійснимо розрахунки вартості імпортованої продукції (Датчики для калібрування горіхів) підприємства ПП «Лабтек» (табл. 3.5).

Таблиця 3.5

Розрахунок вартості імпортованої продукції
(Датчики для калібрування горіхів) підприємства ПП «Лабтек»

Параметри	«Perten Instruments»	«KOBOLD Messring GmbH»
1. Вартість на умовах EXW:		
- 1 тис. од товарів, грн.	471352,24	411522,9
- обсягу ЗЕО, грн.	6127579,12	5349797,7
2. Витрати на експортні формальності, транспортування, навантажувальні роботи	116200,00	81200,00
3. Витрати на страхування партії товарів (150 євро по курсу 31,39 грн/євро)	4708,50	4708,50
4. Митна вартість (4=1+2+3)	6248487,62	5435706,2
5. Мито 0 %	0	0
6. Митне оформлення (70 євро по курсу 31,39 грн/євро)	2197,30	2197,30
7. ПДВ (7=(4+5)*20%)	1249697,44	1087141,24
8. Загальна сума митних платежів (8=5+6+7)	1251894,74	1089338,54
9. Вартість відповідно до умови поставки (9=4+8)	7500382,36	6525044,74
10. Ціна одиниці товару, грн. (10=9/13000)	576,95	501,93

Як бачимо з наведених вище розрахунків, імпортуючи продукцію (Датчики для калібрування горіхів) з компанії «KOBOLD Messring GmbH», компанія ПП «Лабтек» зможе знизити витрати на закупівлю партії товарів обсязі 13,0 тис.од. на $7500382,36 - 6525044,74 = 975337.62$ грн., або на 44,93 %.

Загальна вартість поставки продукції (Датчики для калібрування горіхів) від компанії «KOBOLD Messring GmbH» становитиме 6525044,74 грн., а від компанії «Pertin Instruments» становитиме 7500382,36 грн.

Деталізація умов майбутнього зовнішньоторговельного контракту (Додаток В) на імпорт датчиків для калібрування горіхів з Європи для ПП «Лабтек» представлена у табл. 3.6.

Таблиця 3.6

Деталізація умов майбутнього зовнішньоторговельного контракту на імпорт обладнання та запчастин з Європи для ПП «Лабтек»

Умови контракту	Характеристика
Постачальник	Компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина
Покупець	Компанія ПП «Лабтек», Україна
Об'єкт контракту	Датчики для калібрування горіхів
Умови постачання	EXW -м.Гамбург, Німеччина
Загальна кількість товару, що імпортується, од.	13000
Вид транспорту	Автомобільний
Логістичне забезпечення	Поставка зі сплатою мита
Вид платежу	Негайний платіж
Спосіб платежу	Банківський переказ з оплатою проти доставки товару
Вид валюти для розрахунків	Євро
Форс-мажорні обставини	Врегулюються шляхом страхування товару

Джерело: результати розрахунків автора

Проведемо прогнозний аналіз ефективності імпортової діяльності ПП «Лабтек», якщо внести зміни до логістики закупівель та укласти наступний договір на поставку імпортованої продукції (Датчики для калібрування горіхів) в обсязі 13,0 тис.од. з підприємством «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина. Також, розраховуємо прогнозну ефективність імпортової діяльності на рік, враховуючи, що вартість закупівлі одного вітчизняного датчиків складе 757,33 грн., а вартість закупівлі партії вітчизняного товару в 13 тис. одиниць складе

9845,29 тис.грн.

Основні економічні показники для визначення прогнозної ефективності імпоротної діяльності підприємства ПП «Лабтек» представлено у табл. 3.7.

Таблиця 3.7

Основні економічні показники для визначення прогнозної ефективності імпоротної діяльності підприємства ПП «Лабтек»

Показник	Партія товару
Обсяг закупівлі однієї партії товару, тис.од.	13,00
Затрати на придбання одного вітчизняного датчика, грн	757,33
Затрати на придбання вітчизняної партії товару, аналогічної імпортній, тис.грн	9845,32
«Pertten Instruments», Швеція	
Затрати на придбання одиниці датчиків, грн	576,9
Затрати на придбання імпоротної партії товару, тис.грн	7499,7
«KOBOLD Messring GmbH», Німеччина	
Затрати на придбання одиниці датчиків, грн	501,93
Затрати на придбання імпоротної партії товару, тис.грн	6516,9

Джерело: складено автором

З табл. 3.7 можна зробити висновок, що витрати на закупівлю імпоротної продукції (Датчики для калібрування горіхів) від компанії «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина будуть нижчими, ніж закупівля аналогічного товару в Україні у дистриб'юторів.

Для визначення зміни ефективності імпортних операцій ПП «Лабтек» з компанією «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина визначимо показники: прогнозу ефективність імпорту, економічний ефект від імпоротної діяльності та можливу рентабельність імпорту товарів за формулами 1.1, 1.2, 1.3.

Ефективність імпорту продукції (Датчики для калібрування горіхів) буде визначатися, використовуючи прогнозний коефіцієнт імпорту:

$$Ke_i = 9845,32 / 6516,9 = 1,5107$$

$$Ke_i = 9845,32 / 7499,7 = 1,3127$$

Прогнозний ефект імпорту E_i визначається за формулою 3.2:

$$E_i = 9845,32 \text{ тис. грн} - 6516,9 \text{ тис. грн} = 3328,42 \text{ тис. грн.}$$

$$E_i = 9845,32 \text{ тис. грн} - 7499,7 \text{ тис. грн} = 2345,62 \text{ тис. грн}$$

Прогнозована рентабельність імпорту P_i визначається за формулою 3.3:

$$P_i = 3328,42 / 9845,32 = 33,80\%$$

$$P_i = 2345,62 / 9845,32 = 23,82\%$$

Внесемо розраховані дані у зведену таблицю показників ефективності імпорту компанії ПП «Лабтек» та порівняємо ефективність імпорту продукції (Датчики для калібрування горіхів) при проведенні таких операцій з «Perten Instruments», Швеція у 2021 р. та «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина у 2022 р. (табл. 3.8).

Таблиця 3.8

Порівняння показників ефективності імпорту ПП «Лабтек»
у 2021 та прогнозованому 2022 році

Показники	«Perten Instruments», Швеція 2021 р. (факт)	«KOBOLD Messring GmbH», Німеччина 2022 р. (прогноз)	Відхилення
Ефективність імпорту	1,3127	1,5107	0,198
Ефект від здійснення імпортової діяльності, тис. грн	2345,62	3328,42	982,8
Рентабельність імпорту продукції,%	23,82	33,80	9,98

Джерело: розраховано автором

Таким чином, результати проведених розрахунків показали, що запропоновані в цій роботі заходи можуть підвищити ефективність імпортової діяльності підприємства. Коефіцієнт ефективності імпорту ПП «Лабтек» від «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина, після зміни постачальника товарів (Датчики для калібрування горіхів) може збільшитися майже на 0,198 пунктів. Таким чином, ефект становитиме 3328,42 тис. грн., що на 982,8 тис. грн. більше, ніж при імпорті сировини зі Швеції. Рентабельність імпорту товарів за прогнозований рік може зрости на 9,98% пунктів до 33,80 %. Таким чином, за рахунок розширення імпортової діяльності ПП «Лабтек» забезпечить зростання показників, що свідчить про значну ефективність у реалізації обраної системи імпорту.

ВИСНОВКИ

За результатами проведеного дослідження організації експортно-імпорتنих операцій електронного обладнання та запчастин з країн Європи можна зробити наступні висновки:

1. Визначено, що компанія ПП «Лабтек» є ексклюзивною інженерною компанією-представником в Україні компанії FOSS D.V. SRL DEPURATION VEHICULER Bitzer Wiegetechnik GmbH. Аналіз показав, що досліджуване підприємство ПП «Лабтек» характеризується позитивною динамікою зростання обсягів господарської діяльності у 2017-2021 рр. Чистий прибуток підприємства становив у 2021 р. 405 тис.грн., що лише на 2 тис.грн., або на 0,50 % більше, ніж у 2017 р.

2. Встановлено, що компанія ПП «Лабтек» є суб'єктом зовнішньоекономічної діяльності в сфері здійснення імпорتنих операцій. ПП «Лабтек» є офіційним представником та постачальником на внутрішній ринок України аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства. Компанія ПП «Лабтек» допомагає вітчизняним виробникам максимізувати вартість свого виробництва, максимально ефективно використовуючи цінні природні ресурси.

3. Аналіз показав, що у 2021 р. спостерігалось зростання чистого доходу від реалізації імпорتنної продукції на 6370 тис.грн., або на 20,99 %, що склало 36711 тис.грн. Прибуток від імпорتنної діяльності, також, має тенденцію до зростання на 789 тис.грн., або на 6,63 %. Коефіцієнт витратомісткості імпорتنної діяльності збільшився і склав 65,42 % у 2021 р. Негативним зрушенням слід вважати скорочення значення рентабельності імпорتنної продукції на 11,72 пункти, що у 2021 р. склало 52,85 %. В цілому, чиста рентабельність імпорتنної діяльності ПП «Лабтек» має досить високе значення на рівні 34,58 % у 2021 р.

4. Узагальнено, що традиційно провідними лідерами на ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової промисловості та сільського господарства в Європі є дві потужні компанії, а саме «Pertem Instruments», Швеція; «FOSS», Данія. Ще однією перспективною компанією слід

вважати відому німецьку корпорацію «KOBOLD Messring GmbH», яка лише 6 років тому, починаючи з 2018 р. вийшла у даний сегмент ринку та змогла до 2021 р. забезпечити 14 % у загальних обсягах ринку.

5. Аналіз показав, що існуючий попит на досліджувану продукцію у обсязі 18759,61 млн.грн. у 2021 р. задоволений лише частково. Зокрема, обсяги виробництва продукції в Україні склали лише 3278,99 млн.грн., або тільки 17,47 % від потенційного ринкового попиту. Фактичні обсяги імпорту продукції у 2021 р. також не покривали існуючий попит (рівень покриття становив лише 57,71 %). В цілому, обсяги незадоволеного попиту продукцією внутрішнього виробництва та імпорту у 2021 р. збільшились на 3014,12 млн.грн., або на 183,73 % і становили 4654,64 млн.грн.

6. Встановлено, що перспективним напрямом удосконалення імпортової діяльності є розширення імпорту аналітичних приладів для харчової промисловості та сільського господарства підприємством. Встановлено, що найдешевшу ціну за товар пропонує «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина – 25,57 тис.грн. за 1 тис.од. продукції, а найдорожчу пропозицію маємо від компанії «Dickey-John», США - тис.грн. за 1 тис.од. продукції. Водночас, компанія «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина має найбільший рейтинг іноземного постачальника (8,30 балів), а на другому місці знаходиться компанія «Perten Instruments», Швеція (7,35 балів).

7. Доведено, що запропоновані в цій роботі заходи можуть підвищити ефективність імпортової діяльності підприємства. Коефіцієнт ефективності імпорту ПП «Лабтек» від «KOBOLD Messring GmbH», Німеччина, після зміни постачальника товарів (Датчики для калібрування горіхів) може збільшитися майже на 0,198 пунктів. Таким чином, ефект становитиме 3328,42 тис. грн., що на 982,8 тис. грн. більше, ніж при імпорті сировини зі Швеції. Рентабельність імпорту товарів за прогнозний рік може зрости на 9,98 % пунктів до 33,80 %. Таким чином, за рахунок розширення імпортової діяльності ПП «Лабтек» забезпечить зростання показників, що свідчить про значну ефективність у реалізації обраної системи імпорту.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Аналітичне та технологічне обладнання в Україні: види та характеристики. Технотест. URL: <https://technotest.com.ua/dlya-zernovoy-promyshlennosti.html>
2. Вічевич А.М. Основи зовнішньоекономічної діяльності : навч. посіб. Л. : Афіша, 2013. 272 с.
3. Волкова І.А. Методика аналізу експортно-імпортних операцій в діяльності підприємств. Вісник ЖДТУ. Економічні науки. 2021. № 3 (53). С. 53-55.
4. Георгіаді Н.Г. Основи зовнішньоекономічної діяльності: теоретичні основи і прикладні аспекти : навч.-метод. посіб. Л. : Інтеллект-Захід, 2012. 260 с.
5. Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник. 5-те вид., перероб. та допов.; Університет ДФС України. Ірпінь : 2019. 410 с.
6. Дахно І. І., Алієва-Барановська В. М. Зовнішньоекономічна діяльність: навч. посібн. К. : Центр учбової літератури, 2018. 356 с.
7. Діброва Л.В. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посібник. К.: ЦП «Компринт», 2016. 522 с.
8. Довідник кодів товарів згідно з Українською класифікацією товарів зовнішньоекономічної діяльності (УКТЗЕД). URL: <http://dtkk.com.ua/show/0sid081.html>.
9. Дроздова Г.М. Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності підприємства: навч. посібник. К.: Вид-во ЦУЛ, 2012. 172 с.
10. Єрмаченко В. Є. Облік і техніка зовнішньоекономічної діяльності : навч. посіб. для вищ. навч. закл.; Харк. нац. екон. ун-т. Х. : ІНЖЕК, 2020. 479 с.
11. Жигалкевич Ж.М., Станіславський О.В. Особливості зовнішньоекономічної діяльності вітчизняних підприємств в умовах євроінтеграції. Економічний вісник НТТУ «КПІ». № 11. 2020. С. 116-123.
12. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник / Ю. Г. Козак, Є. В. Савельєв та інш. 6-е вид., перероб. та доп. Київ: ЦУЛ, 2019. 292 с.

13. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник. Видання 6-те, перероб. та доп. / За ред. Козака Ю. Г. К.: «Центр учбової літератури», 2019. 292 с.
14. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств: навчальний посібник / Козак Ю.Г., Логвінова Н.С. та ін.; за ред. Ю.Г. Козака, Н.С. Логвінової, М.А. Зайця. 4-те вид., перероб. та доп. К.: Освіта України, 2012. 272 с.
15. Козак Ю.Г., Сукач О.О., Бурлаченко Д.М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства.: навч. посіб. К.: Центр учбової літератури, 2020. 268 с.
16. Косенко С.В. Проблеми розвитку імпортової діяльності підприємства. Економіка підприємства. 2021. № 34. С. 65-72.
17. Кузьмін О.Є, Мельник О.Г., Мукан О.В. Бюджетування зовнішньоекономічної діяльності організацій: навч. посібник. Львів: Видавництво «Растр-7», 2020. 338 с.
18. Лабораторне обладнання для контролю якості харчової продукції та продуктів їх переробки. Аналітика. URL: <https://analitica.com.ua/g218058-laboratornoe-oborudovanie-dlya>
19. Легостаєва О.О., Кондратенко Н.Д. Тенденції розвитку зовнішньоекономічної діяльності підприємств України. Науковий погляд: економіка та управління. 2020. № 2(68). С. 28-32.
20. Маталка С.М. Управління ефективністю зовнішньоекономічної діяльності підприємств : монографія. Луганськ : Ноулідж. 2013. 210 с.
21. Мисик Г.І., Римарева Л.М. Проблеми ефективною зовнішньоекономічної діяльності України. Збірник наукових праць Вінницького торговельно-економічного інституту Київського національного торговельно-економічного університету. Серія: Економічні науки. 2021. № 8. С. 124-134.
22. Митний Кодекс України від 13 березня 2012 року, № 4495-VI URL: <http://zakon2.rada.gov.ua>
23. Міжнародна макроекономіка: Навчальний посібник / За ред. Козака Ю.Г., Пахомова Ю.М., Логвінової Н.С. Київ: ЦУЛ, 2019. 476 с.
24. Міжнародна мікроекономіка: Навчальний посібник / За ред. Козака

Ю.Г., Пахомова Ю.М., Логвінової Н.С.- Київ: ЦУЛ, 2019. 387 с.

25. Міжнародна торгівля: підручник. / За ред. Ю.Г. Козака. Київ-Катовіце-Краків: ЦУЛ, 2015. 272 с.

26. Офіційний сайт Державної митної служби України. URL: [https://
https://customs.gov.ua/](https://https://customs.gov.ua/)

27. Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>

28. Офіційний сайт компанії ПП «Лабтек». URL: https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company_details/31605497/

29. Податковий кодекс України від 02.12.2010 №2755-VI. URL: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/2755-17>.

30. Прибори та обладнання лабораторне для контролю якості харчової продукції та продуктів їх переробки. Міра. URL: <https://miralab.in.ua/ru/pryboru-laboratornyu>

31. Прохорова В.В. Експортно-імпортна орієнтація розвитку промислових підприємств в стратегічному управлінні. Глобальні та національні проблеми економіки. 2016. № 14. С. 522-525.

32. Румянцев А.П., Румянцева Н.С. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник. 2-е вид., перероб. та доп. Київ: Центр учбової літератури, 2012. 296 с.

33. Тюріна Н.М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навчальний посібник. К.: «Центр учбової літератури», 2013. 408 с.

34. Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Тернопіль : ТНТУ, 2017. 137 с.

35. Якубовський М. Ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємств в Україні. Актуальні проблеми економіки. 2019. № 6. С. 9-14.

36. EUROSTAT. World trade in goods and services – an overview. Eurostat. 2021. URL: https://ec.europa.eu/eurostat/statisticsexplained/index.php/World_trade_in_goods_and_services_-_an_overview

37. UNCTAD. International trade in goods and services. 2021. URL:

<http://unctadstat.unctad.org/wds/ReportFolders/reportFolders.aspx>

38. WEF. World Economic Forum. 2021. URL:

http://www3.weforum.org/docs/WEF_TheGlobalCompetitivenessReport2021.pdf

39. World Trade Organization. Trade in commercial services 2021. URL:

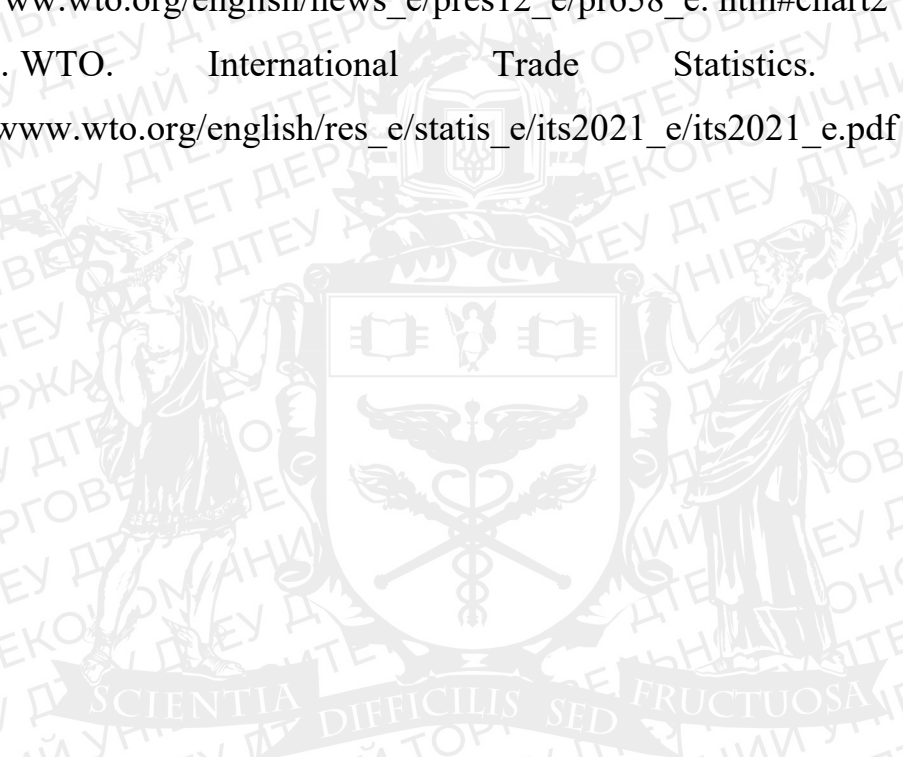
http://www.wto.org/english/res_e/status_e/its2021_e/its13_trade_category_e.pdf

40. World Trade Organization. World Trade 2021. URL:

http://www.wto.org/english/news_e/pres12_e/pr658_e.htm#chart2

41. WTO. International Trade Statistics. 2021. URL:

https://www.wto.org/english/res_e/status_e/its2021_e/its2021_e.pdf



ДОДАТКИ

Додаток А

Підприємство ПП «Лабес»		Дата (рік, місяць, число)	
Територія м. Київ		31.12.2017	
Організаційно-правова форма господарювання: ТОВ		за ЄДРПОУ	
Вид економічної діяльності: Установлення та монтаж машин і устаткування		за КОАТУУ	
Середня кількість працівників		за КОІПФГ	
Адреса, телефон 01103, м. Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29		за КВЕД	
Баланс (Звіт про фінансовий стан)		Код за ДКУД	
на 31 грудня 2017 року		1801001	
Форма №1			
Актив	Код ризика	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I. Необоротні активи	2	3	4
Нематеріальні активи :	1000	111	118
первісна вартість	1001	456	528
накопичена амортизація	1002	345	409
Незанаячені капітальні інвестиції	1005	153	108
Окремі засоби:	1010	714	869
первісна вартість	1011	1689	1856
знос	1012	976	986
Інвестиційна нерухомість:	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	100	78
Відсрочені податкові активи	1045	395	586
Гудвіл	1050		
Відсрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095	1472	1759
II. Оборотні активи			
Зпаси	1100	5743	5521
Виробничі запаси	1101	206	276
Незакінчене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	5536	5245
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити переуступання	1115		
Векселі одержані	1120		
Дебіторська заборгованість, за продукцією, товарами, роботами, послугами	1125	10022	11685
Дебіторська заборгованість, за видами авансів з бюджетом	1130	346	416
у тому числі з податку на прибуток	1135	597	545
Дебіторська заборгованість, за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість, за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	100	113
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	9188	10695
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167		
Витрати майбутніх періодів	1170	2	5
Частина переуступки у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	219	359
Усього за розділом II	1195	26217	29338
III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття	1200		
БАЛАНС	1300	27688	31097
Пасив	Код ризика		
I. Власний капітал	2		
Зарезервовані кошти	1400	4115	4115
Внески до незарезервованого статутного капіталу	1401		
Капітал в домітках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1094	1296
Несподіваний капітал	1425		
Вилучений капітал	1430		
Інші резерви	1435		
Усього за розділом I	1495	5209	5410
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відсрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благочинна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерви довгострокових зобов'язань	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		
інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Приватний фонд	1540		
Резерв на виплату допомоги	1545		
Усього за розділом II	1595		
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	19401	21779
розрахунки з бюджетом	1620		
у тому числі з податку на прибуток	1621		
розрахунки зі страхування	1625		
розрахунки з оплати праці	1630	4	2
Поточна кредиторська заборгованість, за одержаними авансами	1635	2795	3587
Поточна кредиторська заборгованість, за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість, за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість, за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	279	349
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відсрочені комісійні доходи від переуступки	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690		
Усього за розділом III	1695	22479	25687
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття	1700		
V. Чиста вартість активів незарезервованого пенсійного фонду	1800		
БАЛАНС	1900	27688	31097

		КОДИ	
Підприємство ПП «Табгес»	Дата (рік, місяць, число)	31.12.2018	
Територія м. Київ	за ЄДРПОУ	31605497	
Організаційно-правова форма господарювання: ТОВ	за КОАТУУ	8036100000	
Вид економічної діяльності: Установлення та монтаж машин і устаткування	за КОПФГ	230	
Середня кількість працівників	за КВЕД	33.20	
Адреса, телефон 01103, м.Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29			
Баланс (Звіт про фінансовий стан)		Форма №1	Код за ДКУД
на 31 грудня 2018 року			1801001
Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи :	1000	118	116
первісна вартість	1001	528	459
накопичена амортизація	1002	409	343
Незавершені капітальні інвестиції	1005	108	135
Основні засоби:	1010	869	938
первісна вартість	1011	1856	2011
знос	1012	986	1074
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	78	107
Відстрочені податкові активи	1045	586	711
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиторські витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095	1759	2006
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	5521	7898
Виробничі запаси	1101	276	208
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	5245	7689
Поточні біологічні активи	1110		
Дебіторські переуступлення	1115		
Векселі одержані	1120		
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	11685	14778
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів з бюджетом	1130	416	472
у тому числі з податку на прибуток	1135	545	766
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	113	86
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	10695	10072
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167		
Витрати майбутніх періодів	1170	5	4
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	359	522
Усього за розділом II	1195	29338	34599
III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття	1200	31097	36605
БАЛАНС	1300		
Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I. Власний капітал	2		
Зарезервовані кошти	1400	4115	4115
Векселі до незарезервованого спільного капіталу	1401		
Капітал в доминках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1296	1556
Неоплачений капітал	1425		
Вилучений капітал	1430		
Інші резерви	1435		
Усього за розділом I	1495	5410	5671
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благочинна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		
Інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Примовний фонд	1540		
Резерв на виплату джек-пота	1545		
Усього за розділом II	1595		
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	21779	30093
розрахунки з бюджетом	1620		
у тому числі з податку на прибуток	1621		
розрахунки зі страхування	1625		
розрахунки з оплати праці	1630	2	3
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	3557	532
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	349	307
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690		
Усього за розділом III	1695	25687	30934
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття	1700		
V. Чиста вартість активів незарезервованого пенсійного фонду	1800		
БАЛАНС	1900	31097	36605

Підприємство ПП «Лабтек»	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ	
Територія м. Київ	за ЄДРПОУ	31.12.2019	
Організаційно-правова форма господарювання ТОВ	за КОАТУУ	31605497	
Вид економічної діяльності Установлення та монтаж машин і устаткування	за КОПФГ	803610000	
Середня кількість працівників	за КВЕД	230	
Адреса, телефон 01103, м.Київ, Петерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29		33.20	
Баланс (Звіт про фінансовий стан)			
на 31 грудня 2019 року			
	Форма №1	Код за ДКУД	
		1801001	
Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I. Необоротні активи	2	3	4
Нематеріальні активи :	1000	116	142
первісна вартість	1001	459	514
накопичена амортизація	1002	343	372
Незавершені капітальні інвестиції	1005	135	129
Основні засоби:	1010	938	1083
первісна вартість	1011	2011	2295
знос	1012	1074	1211
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	107	58
Відстрочені податкові активи	1045	711	789
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коєтів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095	2006	2201
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	7898	8717
Виробничі запаси	1101	208	193
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	7689	8524
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестраховування	1115		
Векселі одержані	1120		
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	14778	15635
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	1130	472	715
з бюджетом	1135	766	1141
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	86	72
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	10072	11555
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167		
Витрати майбутніх періодів	1170	4	4
Частина перестрахованих у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	522	421
Усього за розділом II	1195	34599	38261
III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття	1200		
БАЛАНС	1300	36605	40462
Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I. Власний капітал	2		
Зареєстрований капітал	1400	4115	4115
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в довінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (неокритий збиток)	1420	1556	1686
Неоплачений капітал	1425		
Вилучений капітал	1430		
Інші резерви	1435		
Усього за розділом I	1495	5671	5801
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язання	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		
інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Призовий фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
Усього за розділом II	1595		
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	30093	33780
розрахунки з бюджетом	1620		
у тому числі з податку на прибуток	1621		
розрахунки зі страхування	1625		
розрахунки з оплати праці	1630	3	7
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	532	613
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	307	262
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690		
Усього за розділом III	1695	30934	34661
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття	1700		
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800		
БАЛАНС	1900	36605	40462

Підприємство ПП «Лабтес»	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ	
Територія м. Київ	за ЄДРПОУ	31.12.2020	
Організаційно-правова форма господарювання ТОВ	за КОАТУУ	31605497	
Вид економічної діяльності Установлення та монтаж машин і устаткування	за КОПФГ	8036100000	
Середня кількість працівників	за КВЕД	230	
Адреса, телефон 01103, м.Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29		33.20	
Баланс (Звіт про фінансовий стан)			
на 31 грудня 2020 року			
	Форма №1	Код за ДКУД	
		1801001	
Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I. Необоротні активи	1	2	3
Нематеріальні активи :			
первісна вартість	1000	142	157
накопичена амортизація	1001	514	731
Незавершені капітальні інвестиції	1002	372	575
Основи засоби:	1005	129	21
первісна вартість	1010	1083	1245
знос	1011	2295	2508
Інвестиційна нерухомість:	1012	1211	1263
первісна вартість	1015		
знос	1016		
Довгострокові біологічні активи	1017		
первісна вартість	1020		
знос	1021		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1022		
інші фінансові інвестиції	1030		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1035		
Відстрочені податкові активи	1040	58	46
Гудвіл	1045	789	935
Відстрочені аквізиційні витрати	1050		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1060		
Інші необоротні активи	1065		
Усього за розділом I	1090	2201	2403
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	8717	9037
Виробничі запаси	1101	193	249
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	8524	8788
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестрахування	1115		
Векселі одержані	1120		
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	15635	21021
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів з бюджетом	1130	715	1609
у тому числі з податку на прибуток	1135	1141	2461
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1140		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1145	72	48
Поточні фінансові інвестиції	1155		
Гроші та їх еквіваленти	1160	11555	13725
Готівка	1165		
Рахунки в банках	1166		
Витрати майбутніх періодів	1170	4	18
Частина перестрахованих у страхових резервах у тому числі:			
резервах довгострокових зобов'язань	1180		
резервах збитків або резервах належних витрат	1181		
резервах незароблених премій	1182		
інших страхових резервах	1183		
Інші оборотні активи	1184		
Усього за розділом II	1190	421	118
III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття	1195	38261	48036
БАЛАНС	1200	40462	50439
Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I. Власний капітал	1	2	
Зареєстрований капітал	1400	4115	4115
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1686	1573
Неоплачений капітал	1425		
Видучений капітал	1430		
Інші резерви	1435		
Усього за розділом I	1495	5801	5687
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		
інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Привітний фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
Усього за розділом II	1595		
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	33780	38449
розрахунки з бюджетом	1620		544
у тому числі з податку на прибуток	1621		544
розрахунки зі страхування	1625		
розрахунки з оплати праці	1630	7	1
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	613	239
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	262	4954
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690		565
Усього за розділом III	1695	34661	44752
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття	1700		
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800		
БАЛАНС	1900	40462	50439

		КОДИ	
Підприємство ПП «Лабтес»		Дата (рік, місяць, число)	31.12.2021
Територія м. Київ		за ЄДРПОУ	31605497
Організаційно-правова форма господарювання ТОВ		за КОАТУУ	8036100000
Вид економічної діяльності Установлення та монтаж машин і устаткування		за КОІФПГ	230
Середня кількість працівників		за КВЕД	33.20
Адреса, телефон 01103, м.Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29			
Баланс (Звіт про фінансовий стан)		Форма №1	Код за ДКУД
на 31 грудня 2021 року			1801001
Актив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I			
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи :	1000	157	239
первісна вартість	1001	731	689
накопичена амортизація	1002	575	450
Незавершені капітальні інвестиції	1005	21	56
Основні засоби	1010	1245	1755
первісна вартість	1011	2508	2601
знос	1012	1263	846
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	46	41
Відстрочені податкові активи	1045	935	225
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095	2403	2315
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	9037	6323
Виробничі запаси	1101	249	279
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	8788	6044
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестраховування	1115		
Векселі одержані	1120		
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	21021	16027
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів з бюджетом	1130	1609	1965
у тому числі з податку на прибуток	1135	2461	2135
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	48	81
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	13725	15289
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167		
Витрати майбутніх періодів	1170	18	
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі: резервах довгострокових зобов'язань	1180		
резервах збитків або резервах належних витрат	1181		
резервах незароблених премій	1182		
інших страхових резервах	1183		
Інші оборотні активи	1184		
Усього за розділом II	1195	48036	41954
III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття	1200	50439	44269
БАЛАНС	1300	50439	44269
Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I. Власний капітал			
Зареєстрований капітал	1400	4115	4115
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Еквівальний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1573	1168
Неоплачений капітал	1425		
Вилучений капітал	1430		
Інші резерви	1435		
Усього за розділом I	1495	5687	5283
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Взагодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язань	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		
Інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Привілейний фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
Усього за розділом II	1595		
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	38449	37066
розрахунки з бюджетом	1620	544	
у тому числі з податку на прибуток	1621	544	
розрахунки зі страхування	1625		
розрахунки з оплати праці	1630	1	1
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	239	184
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	4954	1464
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690	565	270
Усього за розділом III	1695	44752	38986
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття			
Усього за розділом IV	1700		
V. Чиста вартість активів незареєстрованого пенсійного фонду	1800		
БАЛАНС	1900	50439	44269

Підприємство ПП «Лабтеко»	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ 31.12.2017 31605497	
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2017 рік			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	39923	35158
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховування	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	23362	22874
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
Валовий:			
прибуток	2090	16561	12284
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	1538	778
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	2289	1528
Витрати на збут	2150	14478	10539
Інші операційні витрати	2180	724	564
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	609	431
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	5	13
Інші доходи	2240	2	3
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	14	9
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		
Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	603	437
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	199	99
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	403	338
збиток	2355		
II. СУКУПНИЙ ДОХІД			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	403	338
III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Матеріальні затрати	2500	778	528
Витрати на оплату праці	2505	11578	9937
Відрахування на соціальні заходи	2510	671	452
Амортизація	2515	1289	1022
Інші операційні витрати	2520	26301	25827
Разом	2550	40618	37766
IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Підприємство ПП «Лабтек»	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ 31.12.2018 31605497	
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2018 рік			
I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ		Форма №2	Код за ДКУД 1801003
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	42867	39923
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховання	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	23501	23362
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
Валовий:			
прибуток	2090	19367	16561
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	1556	1538
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	2794	2289
Витрати на збут	2150	16278	14478
Інші операційні витрати	2180	994	724
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	857	609
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	7	5
Інші доходи	2240	2	2
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	6	14
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		
Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	859	603
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	256	199
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	604	403
збиток	2355		
II. СУКУПНИЙ ДОХІД			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	604	403
III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Матеріальні затрати	2500	1022	778
Витрати на оплату праці	2505	13377	11578
Відрахування на соціальні заходи	2510	910	671
Амортизація	2515	1333	1289
Інші операційні витрати	2520	28075	26301
Разом	2550	44718	40618
IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Підприємство ПП «Лабтек»		Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ		КОДИ 31.12.2019 31605497
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2019 рік				
		Форма №2	Код за ДКУД	1801003
I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ				
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період	
1	2	3	4	
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	46728	42867	
Чисті зароблені страхові премії	2010			
Премії підписані, валова сума	2011			
Премії, передані у перестраховання	2012			
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013			
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014			
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	25333	23501	
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070			
Валовий:				
прибуток	2090	21395	19367	
збиток	2095			
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105			
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110			
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111			
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112			
Інші операційні доходи	2120	2028	1556	
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121			
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122			
Адміністративні витрати	2130	3783	2794	
Витрати на збут	2150	17446	16278	
Інші операційні витрати	2180	1022	994	
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181			
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182			
Фінансовий результат від операційної діяльності:				
прибуток	2190	1171	857	
збиток	2195			
Дохід від участі в капіталі	2200			
Інші фінансові доходи	2220	10	7	
Інші доходи	2240	2	2	
Дохід від благодійної допомоги	2241			
Фінансові витрати	2250			
Втрати від участі в капіталі	2255			
Інші витрати	2270	13	6	
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275			
Фінансовий результат до оподаткування:				
прибуток	2290	1170	859	
збиток	2295			
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	329	256	
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305			
Чистий фінансовий результат:				
прибуток	2350	840	604	
збиток	2355			
II. СУКУПНИЙ ДОХІД				
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період	
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400			
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405			
Накопичені курсові різниці	2410			
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415			
Інший сукупний дохід	2445			
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450			
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455			
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460			
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	1079	604	
III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ				
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період	
Матеріальні затрати	2500	1223	1022	
Витрати на оплату праці	2505	15789	13377	
Відрахування на соціальні заходи	2510	1228	910	
Амортизація	2515	1583	1333	
Інші операційні витрати	2520	27715	28075	
Разом	2550	47538	44718	
IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ				
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період	
Середньорічна кількість простих акцій	2600			
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605			
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610			
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615			
Дивіденди на одну просту акцію	2650			

Підприємство ПП «Лабтею»	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ	
		31.12.2020	
		31605497	
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2020 рік			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	60234	46728
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестрахування	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	31744	25333
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
Валовий:			
прибуток	2090	28489	21395
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	1556	2028
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	4517	3783
Витрати на збут	2150	23294	17446
Інші операційні витрати	2180	1156	1022
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	1078	1171
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	8	10
Інші доходи	2240	3	2
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	15	13
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		
Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	1074	1170
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	224	329
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	850	840
збиток	2355		
II. СУКУПНИЙ ДОХІД			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	850	1079
III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Матеріальні затрати	2500	1550	1223
Витрати на оплату праці	2505	16085	15789
Відрахування на соціальні заходи	2510	1466	1228
Амортизація	2515	2021	1583
Інші операційні витрати	2520	43413	27715
Разом	2550	64534	47538
IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За звітний період
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Підприємство ПП «Лабтек»	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ	
		31.12.2021	
		31605497	
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2021 рік			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	44769	60234
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховання	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	25832	31744
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
Валовий:			
прибуток	2090	18937	28489
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	4523	1556
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	2851	4517
Витрати на збут	2150	19345	23294
Інші операційні витрати	2180	792	1156
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	472	1078
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	5	8
Інші доходи	2240	2	3
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	5	15
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		
Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	474	1074
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	70	224
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	405	850
збиток	2355		
II. СУКУПНИЙ ДОХІД			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	405	850
III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Матеріальні затрати	2500	1137	1550
Витрати на оплату праці	2505	13547	16085
Відрахування на соціальні заходи	2510	1222	1466
Амортизація	2515	1466	2021
Інші операційні витрати	2520	35376	43413
Разом	2550	45975	64534
IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Довідка по товару УКТЗЕД

Код товару : 8438 60 00 00
станом на 17.06.2022

Обладнання для промислового приготування або виробництва харчових продуктів чи напоїв, не включене до інших угруповань, крім обладнання для екстрагування або виробництва тваринних чи нелетких рослинних жирів або олій:
- обладнання для переробки фруктів, горіхів або овочів
Основна одиниця виміру: кг (код 166)
Додаткова одиниця виміру: немає

ІМПОРТ ЕКСПОРТ ТРАНЗИТ

1. Ввізне мито

Являє собою податок на переміщення товарів через митний кордон України. Див. додатково "Класифікатор звільнень від сплати митних платежів при ввезенні товарів на митну територію України", затверджений наказом Мінфіну від 20.09.2012 року № 1011.

Пільгова ставка	5%
Повна ставка	5%
Діє	з 03.07.2020

Підстава:

Закон України ВР № 674-ІХ від 04.06.2020
Про Митний тариф України

Коментарі:

Обладнання для промислового приготування або виробництва харчових продуктів чи напоїв, не включене до інших угруповань, крім обладнання для екстрагування або виробництва тваринних чи нелетких рослинних жирів або олій:
-обладнання для переробки фруктів, горіхів або овочів

3. Зменшення ставок ввізного мита (ЕС)

Преференція по миту: "410".

Вказані у коментарі товари, що ввозяться в Україну та походять з країн ЄС, знаходяться у переліку зниження ввізних мит України, розрахованих по роках, передбачених Угодою про асоціацію між Україною та ЄС.

Ставка	0 %
Діє	з 01.01.2022 до 31.12.2022

Підстава:

Міждержавна угода від 27.06.2014
Угода про асоціацію між Україною, з однієї сторони, та Європейським Союзом, Європейським співтовариством з атомної енергії і їхніми державами-членами, з іншої сторони
Лист Держмитслужби № 15-03/1677 від 22.12.2021
Про графіки зниження ввізних та вивізних (експортних) мит

Коментарі:

обладнання для переробки фруктів, горіхів або овочів

КОНТРАКТ №1

м. Київ 15 березня 2022 р.

ПП «Лабтек» (Україна) надалі покупець, в особі генерального директора Оніщенко Олександра Петровича, який діє на підставі Статуту підприємства, який діє на підставі розпорядження №1/БК від 02 вересня 2014 року, з однієї сторони, та компанія «KOBOLD Messring GmbH» (Німеччина), надалі продавець, в особі відповідального за врегулювання фінансових питань Герхард Майер, на підставі статуту, (кожна окремо – «Сторона», разом – «Сторони») уклали цей договір про наступне:

1. Предмет контракту

1.1. Предметом договору є імпорт партії товару «Датчики для калібрування горіхів».

1.2. Продавець, компанія «KOBOLD Messring» GmbH, зобов'язана надати партію товару « Датчики для калібрування горіхів » в обумовленому цим контрактом місці у кількості зазначеній у інвойсі та рахунку-фактурі, а покупець, ПП «Лабтек», повинен сплатити 100% суми за товари.

2. Термін дії контракту

2.1. Цей контракт набуває чинності з дати його підписання сторонами (15 березня 2022 року) та діє протягом одного року (до 15 березня 2023 року).

2.2. Продавець зобов'язаний надати Покупцеві товар в обумовленому місці 15.03.2022 року.

3. Кількість і якість товару

3.1. Покупець купує товар або партії товару, якість якого повинна відповідати вимогам нормативних документів та підтверджуватись відповідним сертифікатом якості.

3.2. Покупець купує товар у кількості та асортименті, в одиницях виміру, прийнятих для товарів відповідного виду, визначених у накладних, рахунках (інвойсах та пакувальних листах) продавця.

3.3. Сертифікацією для даного контракту на товар є інвойс, який надається на кожну партію товару окремо.

3.4. Для даного Контракту кількість Товару буде відповідати 13000 одиниць, документи, що це засвідчують: даний контракт, рахунок-фактура, інвойс та інші документи.

3.5. Відповідність товару заявленим вимогам Покупець перевіряє перед безпосереднім прийомом Товару на складі Продавця.

3.6. При не відповідності Товару Покупець має право звернутися з позовом до арбітражного суду протягом 10 календарних днів.

4. Умови поставки

4.1. Замовлення на купівлю Товару Покупець надає Продавцю засобами факсимільного зв'язку або електронною поштою.

4.2. Умови поставки визначені у відповідності з міжнародними правилами тлумачення термінів INKOTERMS 2020.

4.3. Продавець зобов'язаний доставити товар до Покупця на умовах EXW – Гамбург.

4.4. Продавець зобов'язаний надати Товар Покупцеві в день визначений цим Контрактом.

4.5. Дострокова доставка Товару допускається.

4.6. Вантажодержувачем Товару є ПП «Лабтек», Україна.

4.7. На кожну поставку Постачальник видає Покупцю наступні документи:

- - Інвойс – 2 екз.;
- Специфікація – 1 екз.;
- Пакувальний лист – екз.;

CONTRACT NO. 1

Kiyv 15 March 2022

PP "Labtek" (Ukraine) is hereinafter referred to as the Buyer, represented by General Director Onyschenko Oleksandr Petrovich, acting on the basis of the Company's Charter, acting on the basis of Order №1 / VK of September 2, 2014, on the one hand, and «KOBOLD Messring GmbH (Germany), hereinafter referred to as the Seller, represented by Gerhard Mayer, responsible for the settlement of financial matters, on the basis of the Articles of Association (each Party) and the Parties hereto, have entered into this Agreement as follows:

1. The subject of the contract

1.1. The subject of the agreement is the import of a batch of goods " Sensors for calibration of nuts ".

1.2. The seller, «KOBOLD Messring» GmbH, is obliged to provide a batch of goods " Sensors for calibration of nuts " in the place stipulated by this contract in the amount specified in the invoice and invoice, and the buyer, PE "Labtek", must pay 100% of the amount for cargo.

2. The term of the contract

2.1. This contract shall enter into force on the date of its signing by the parties (March 15, 2022) and is valid for one year (until 15 March 2023).

2.2. The seller must provide the goods in due place 15.03.2022.

3. The quantity and quality of goods

3.1. The buyer buys the goods or consignment of goods, the quality of which must correspond to requirements of normative documents and confirmed with the relevant certificate of quality.

3.2. The buyer buys the goods in quantity and assortment, in the units adopted for the respective goods specified in the invoices, invoices (invoices and packing lists) to the seller.

3.3. Certification for this contract for the goods is the invoice that provides for each consignment separately.

3.4. For this Contract the quantity of Goods will be responsible 13000 sets: the contract, the invoice, invoice and other documents.

3.5. The goods meet the stated requirements, the Buyer checks before the actual receipt of Goods in the warehouse of the Seller.

3.6. In case of not conformity of the Goods the buyer has the right to sue in arbitration court within 10 calendar days.

4. Terms of delivery

4.1. The purchase order, the Purchaser provides to the Seller by Fax or e-mail.

4.2. The terms of delivery determined in accordance with international rules for the interpretation of the terms INKOTERMS 2020.

4.3. The seller is obliged to deliver the goods to the Buyer on terms EXW – Hamburg .

4.4. The seller must provide the goods to the Buyer on the day specified by this Contract.

4.5. Early delivery is allowed.

4.6. The consignee of the Goods is "Labtek", Ukraine.

4.7. For each delivery the Supplier shall issue to Buyer the following documents:

- Invoice – 2 copies;
- Specification – 1 PC.;
- Packing list – copy;
- certificate of origin 2 copies.

4.8. The product is considered to be. Delivered by Supplier and accepted by Buyer in the absence of divergence of the actual data:

- According to certificate of quality and certificate of analysis;
- the number - data invoices, of invoice.

Acceptance is carried out in the warehouse of the shipper.

4.9. The buyer has the right within 30 (thirty) days from the date of acceptance of the goods to the Supplier to present a complaint regarding the number of items.

- сертифікат про походження 2 екз.

4.8. Товар вважається. Зданим Постачальником і прийнятим Покупцем за відсутності розбіжності фактичних даних:

- За якістю - з даними свідоцтва якості та свідоцтва аналізу;
за кількістю - з даними рахунку-фактури, інвойсу.

Приймання здійснюється на складі вантажовідправника.

4.9. Покупець має право в 30 (тридцяти) - денний термін від дати приймання товару пред'явити Постачальнику рекламацию за кількістю товарів.

4.10. Продавець несе відповідальність за порушення строків поставки Товару, що спричинені з вини Продавця.

5. Ціна товару та загальна вартість Контракту

5.1 Ціна Товару складає 13,11 Євро / од.

5.2. Загальна сума Контракту по товарах складає 170430 Євро.

6. Умови платежів

6.1. Покупець зобов'язується оплатити товар на умовах 100% передоплати.

6.2. Оплата за товар здійснюється банківським переказом на рахунок Постачальника у валюті договору.

6.3. Валюта договору – EUR.

6.4. Валюта платежу – EUR.

6.5. Всі витрати по банківським переказам за рахунок Продавця.

7. Умови приймання

7.1. Приймання товарів по кількості проводиться за товаросупровідним документом, а за якістю по документах, які засвідчують якість (сертифікат якості).

7.2. Товар вважається прийнятим Покупцем, якщо у 10 (десяти) денний термін, з моменту передачі Товару, не надійшло письмової заяви від Покупця не надійде офіційна заява про інше.

7.3. Якість та кількість Товару Покупець погоджує відразу при прийомі його від Продавця.

7.4. У разі нестачі або наявності неякісного товару Продавець повинен якнайшвидше компенсувати чи замінити недоброякісний Товар на якісний.

8. Право власності. Ризики

8.1. Ризики випадкової втрати або пошкодження товару, купівля-продаж якого є предметом цього договору, переходять від Постачальника до Покупця згідно базису поставки.

8.2. Згідно базису поставки ризики переходять при передачі Товару Покупцеві на складі Продавця.

9. Права та обов'язки сторін. Санкції

Окрім умов визначених у цьому договорі

Продавець зобов'язаний:

9.1. Повідомляти Покупця про час, коли товар буде поставлений в його розпорядження, але не пізніше ніж за 5 робочих днів до його фактичного надходження.

9.2. По клопотанню Покупця допомогти останньому в отриманні документів, які видаються в державі Продавця чи державах виготівника, постачальника Товару, які необхідні Покупцю або вимагаються органами державної влади, управління країни Покупця.

Покупець зобов'язаний:

9.3. Прийняти Товар у місці та в строк, вказаний у цьому контракті.

9.4. Розрахуватись за Товар та Послуги в порядку та на умовах, визначених цим контрактом.

9.5. У разі несвоєчасної поставки Товару з вини Продавця він сплачує штраф Покупцеві у розмірі 0,5% від суми несвоєчасно поставленого Товару. Штраф сплачується протягом 20 календарних днів з моменту отримання претензії Покупця.

9.6. У разі несвоєчасного розрахунку з вини Покупця за Товар він повинен сплатити штраф у розмірі 0,5% від суми несвоєчасного розрахунку за Товар. Штраф сплачується

4.10. The seller is responsible for violation of terms of delivery of the Goods caused by the fault of the Seller.

5. The price of the goods and total value of the Contract

5.1 the price of the Product is 13,11 EUR / set.

5.2. The total amount of the Contract for the goods is 170430 EUR

6. Payment terms

6.1. Buyer agrees to pay for the goods on the basis of 100% prepayment.

6.2. Payment for the goods by Bank transfer to the Supplier's account in the currency of the contract.

6.3. The contract currency is EUR.

6.4. Payment currency must be EUR.

6.5. All costs for Bank transfers for the Seller.

7. The conditions of admission

7.1. Acceptance of goods by quantity is carried out according touristpoint document as the documents certifying quality (certificate of quality).

7.2. The goods shall be considered accepted by the Purchaser, if within 10 (ten) days, from the date of transfer of the Goods, not received a written application from the Buyer will not receive an official statement about the other.

7.3. The quality and quantity of Goods the Buyer agrees immediately upon receiving it from the Seller.

7.4. In case of lack of or presence of defective goods, the Seller must compensate or replace substandard Goods at high quality.

8. The right of ownership. Risks

8.1. Risks of accidental loss or damage to the goods, the sale of which is subject to the present contract, is transferred from the Supplier to the Buyer according to the delivery basis.

8.2. According to delivery basis risk shall pass upon transfer of the Goods to the Buyer at the Seller's warehouse.

9. The rights and obligations of the parties. Sanctions

In addition to the conditions specified in the contract

The seller is obliged:

9.1. To inform Buyer about when the item will be delivered at his disposal, but not later than 5 working days prior to its actual receipt.

9.2. At the request of the Buyer to help the latter in obtaining documents issued in the state of the Seller or the manufacturer, vendor of Goods, which is necessary for the Buyer or required by the public authorities, the control of the Buyer's country.

The buyer must:

9.3. To accept the Goods at the place and within the time specified in this contract.

9.4. To pay for Goods and Services in the manner and on the terms specified in this contract.

9.5. In case of late delivery of the Goods by the Seller to the Buyer he shall pay a fine in the amount of 0.5% of the amount of the late delivered Goods. The fine is paid within 20 calendar days of receipt of the Buyer's claims.

9.6. In case of failure to calculate the fault of the Buyer for the Goods he has to pay a penalty of 0.5% of the amount of untimely payment for the Goods. The fine is paid within 20 calendar days from the date of receipt of the claim of the Seller.

9.7. Delays in delivery of the Goods or failure shall not relieve the Parties from fulfillment of the terms of this contract.

10. Force majeure

The parties shall not be liable for failure to comply with the terms of the contract, if such failure was caused by circumstances of force majeure.

To force majeure circumstances, the Parties agreed to the following circumstances: hostilities, war, natural disasters, embargoes, strikes in the territories associated with the execution of the contract, cancellation of trading on the Ukrainian financial trading exchange, and the consequent inability to buy the necessary currency to settle the contract, and other unforeseen natural or man-made circumstances.

After the termination of force majeure circumstances, the Parties should agree on the resumption of the supply of lots (batches) of Product.

11. Other conditions

11.1. All arising between the parties to the disputes or unresolved by direct negotiation, be settled by the International Commercial Arbitration court.

11.2. The Arbitration will be conducted at the location of the Arbitration court. The number of arbitrators of the Arbitration court – one.

11.3. The arbitration will be conducted in the Ukrainian language.

11.4. The Arbitration award shall be final, the parties to this agreement undertake to implement it.

протягом 20 календарних днів з моменту отримання претензії Продавця.

9.7. Несвоєчасна поставка Товару чи несвоєчасний розрахунок не звільняє Сторони від виконання умов цього контракту.

10. Форс-мажорні обставини

Сторони не несуть відповідальності за невиконання умов контракту, якщо таке невиконання було спричинене обставинами форс-мажор.

До форс-мажор обставин Сторони домовились відносити наступні обставини: військові дії, війна, стихійні лиха, ембарго, страйки на територіях, пов'язаних із виконанням умов контракту, відміна торгів на Українській фінансовій торговій біржі, та викликана цим, неможливість купити необхідну валюту для розрахунку по контракту, та інші непередбачувані природні чи техногенні обставини.

Після припинення дії форс-мажор обставин Сторони повинні узгодити відновлення поставки партії (партій) Товару.

11. Інші умови

11.1. Все що виникає між сторонами розбіжності і суперечки, нерегульовані шляхом безпосередніх переговорів, вирішуються Міжнародним Комерційним Арбітражним судом.

11.2. Засідання Арбітражного суду будуть проводитися за місцем знаходження Арбітражного суду. Кількість арбітрів Арбітражного суду – один.

11.3. Арбітражний процес буде вестися українською мовою.

11.4. Рішення Арбітражного суду буде остаточним, сторони цього договору зобов'язуються його виконати.

11.5. Всі зміни, доповнення до цього договору дійсні тільки в тому випадку, коли і вони оформлені в письмовому вигляді і є підписи і печатки обох сторін.

11.6. Цей договір набирає чинності з дня його підписання сторонами і діє до 15.03.2022. Якщо до указанного терміну сторони не закінчать фінансові взаєморозрахунки, то цей контракт діє до повного взаєморозрахунку сторін.

11.7. Договір може бути розірваний достроково:

- За згодою сторін після повного розрахунку;
- Однією із сторін у разі невиконання або неналежного виконання другою стороною своїх обов'язків по договору після повного відшкодування збитків і сплати штрафних санкцій винною стороною.

11.8. Сторони погодили можливість укладення договору за допомогою факсимільного зв'язку. Факсимільний варіант договору визнається сторонами, які мають юридичну силу і є обов'язковим для виконання після підписання обома сторонами.

11.9. Цей договір складено в 2-х екземпляр на українській та польській мовах, польський і український варіант договору ідентичні. 1-й екземпляр переданий для виконання Постачальнику, 2-й - Покупцеві.

11.10. Сторони контракту не мають права передати ці права і зобов'язань за даним договором третім особам без попереднього письмового узгодження з іншою стороною.

12. Юридичні адреси, реквізити і підписи Сторін

Продавець:
KOBOLD Messring GmbH

Покупець:
ПП «Лабтек»

11.5. All changes and additions to this contract are valid only if they are in writing and have signatures and seals of both parties.

11.6. This agreement shall enter into force from the day of its signing by the parties and is valid till 15.03.2022. If before the deadline the parties have not finished the financial settlements, the contract is valid until full settlement of the parties.

11.7. The contract may be terminated prematurely:

- By agreement of the parties after full settlement;
- One of the parties in case of default or improper performance by the other party of its obligations under the contract after full compensation of losses and payment of penalty the guilty party.

11.8. The parties agreed on a contract by Fax. A Fax copy of the contract is recognized by the parties that has legal effect and is binding once signed by both parties.

11.9. This agreement is made in 2 instance on Ukrainian and Polish languages, Polish and Ukrainian version of the contract are identical. 1 copy forwarded for execution to the Vendor, 2nd to the Buyer.

11.10. The parties to the contract have no right to transfer these rights or obligations under this agreement to any third party without the prior written consent of the other party.

12. Legal addresses, requisites and signatures of the Parties

The Seller / Buyer
KOBOLD Messring GmbH

The Buyer/ Customer
PP "Labtek"