

Державний торговельно-економічний університет
Кафедра міжнародного менеджменту

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

«Організація експортних поставок алкогольних напоїв»

(за матеріалами ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод» м. Житомир)

Студента IV курсу, 4 групи,
спеціальності 073 «Менеджмент»
спеціалізації «Менеджмент
зовнішньоекономічної діяльності»

Москаленко
Олександр
Юрійович

(підпис студента)

Науковий керівник
кандидат економічних
наук, доцент

Прохорова
Марина
Едуардівна

*(підпис наукового
керівника)*

Гарант освітньої програми
«Менеджмент», кандидате
економічних наук, доцент
зовнішньоекономічної діяльності»

П'янкєва Оксана
Василівна

(підпис гаранта)

Київ 2022

Державний торговельно-економічний університет

Факультет міжнародної торгівлі та права

Кафедра міжнародного менеджменту

Спеціальність «Менеджмент»

Спеціалізація «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності»

Затверджую

Зав. кафедри Т.М. Мельник

«__» _____ 20__ р.

Завдання

на випускню кваліфікаційну роботу студентів

Москаленко Олександрю Юрійовичу

1. Тема випускної кваліфікаційної роботи

Організація експортних поставок алкогольних напоїв (за матеріалами ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод» м. Житомир)

Затверджена наказом КНТЕУ від «20» грудня 2021р. №4205

2. Строк здачі студентом закінченої роботи

03.06.2022

2. Цільова установка та вихідні дані до роботи

Мета роботи: розробка практичних рекомендацій щодо організації експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Об'єкт дослідження: процес організації експорту алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Предмет дослідження: механізм організації експорту алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

3. Перелік графічного матеріалу

Таблиць: 39, Рисунки: 6, Діаграм: 0, Графіків: 0

4. Зміст випускного кваліфікаційної роботи (перелік питань за кожним розділом)

ВСТУП
Розділ 1 ДОСЛІДЖЕННЯ ДІЯЛЬНОСТІ СУБ'ЄКТА ЗЕД ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»
1.1 Оцінка виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»
1.2. Аналіз експортної діяльності підприємства
Розділ 2 ОБґРУНТУВАННЯ ВИБОРУ КРАЇНИ-КОНТРАГЕНТА ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ЕКСПОРТНИХ ПОСТАВОК АЛКОГОЛЬНИХ НАПОЇВ
2.1. Визначення основних тенденцій розвитку світового ринку алкогольних напоїв
2.2. Аналіз конкурентних позицій підприємства в міжнародному середовищі
Розділ 3 РЕАЛІЗАЦІЯ УПРАВЛІНСЬКОГО РІШЕННЯ ЩОДО ЕКСПОРТНИХ ПОСТАВОК АЛКОГОЛЬНИХ НАПОЇВ ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»
3.1 Організаційне забезпечення здійснення експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»
3.2 Прогнозна оцінка результативності експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро горілочний завод»
ВИСНОВКИ
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ
ДОДАТКИ

5. Календарний план виконання роботи

№ пор.	Назва етапів випускного кваліфікаційної роботи	Строк виконання етапів роботи	
		за планом	фактично
1.	Затвердження плану випускних кваліфікаційних робіт у наукових керівників	11.02.2022	11.02.2022
2.	Подача науковому керівнику 1-го розділу	15.04.2022	15.04.2022
3.	Подача науковому керівнику 2-го розділу	01.05.2022	01.05.2022
4.	Подача науковому керівнику 3-го розділу	13.05.2022	13.05.2022
5.	Подача науковому керівнику доопрацьованої роботи	25.05.2022	25.05.2022
6.	Попередній захист	01.06.2022	01.06.2022
7.	Подача роботи завідуючому кафедрі	03.06.2022	03.06.2022

6. Дата видачі завдання «01» лютого 2022 р.

7. Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи

Прохорова М.Е.

(прізвище, ініціали, підпис)

8. Гарант освітньої програми

П'янкова О.В.

(прізвище, ініціали, підпис)

9. Завдання прийняв до виконання студент

Москаленко О.Ю.

(прізвище, ініціали, підпис)

10. Відгук наукового керівника випускної кваліфікаційної роботи

Тема випускної кваліфікаційної роботи «Організація експорту алкогольних напоїв» (за матеріалами ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод») є актуальною, та обумовлена ситуацією на ринку, новими тенденціями ринку. В період криз необхідно адаптуватися та займати новоутворені ніші, оскільки актуальність вже існуючих позицій зменшується, а нові ніші можуть принести більші прибутки.

Написання ВКР супроводжувалося використанням методі наукового дослідження зокрема: аналіз, синтез, аналогія, порівняння, узагальнення.

Позитивними рисами роботи є системність та послідовність викладення матеріалу. Студентом було проведено аналіз експортної діяльності компанії та зроблена оцінка виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод. Також зроблений аналіз конкурентних позицій підприємства в міжнародному середовищі на підставі якого було продемонстровано організаційне забезпечення здійснення експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод» та зроблена прогнозна оцінка результативності експортних поставок алкогольних напоїв.

Викладені матеріали демонструють вміння Москаленко О.Ю. узагальнювати матеріали літературних джерел і практичного досвіду діяльності, пов'язаною з тематикою дослідження.

Усі висновки зроблені автором самостійно та обґрунтовані змістом розділів роботи. Також робота носить практичний характер.

У цілому випускна кваліфікаційна робота відповідає вимогам і може бути допущена до захисту.

Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи

Прохорова М.Е. (підпис, дата)

11. Висновок про випускну кваліфікаційну роботу

Випускна кваліфікаційна робота студента

Москаленко О.Ю.

(прізвище, ініціали)

може бути допущена до захисту екзаменаційній комісії.

Гарант освітньої програми

П'янкєва О.В.

(підпис, прізвище, ініціали)

Завідувач кафедри _____

(підпис, прізвище, ініціали)

« _____ » _____ 20____ р.

АНОТАЦІЯ

Москаленко О.Ю. «Організація експортних поставок алкогольних напоїв» (за матеріалами ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод» м. Житомир, 2022.) *Рукопис.*

Випускна кваліфікаційна робота за спеціальністю «Менеджмент» спеціалізацією «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності». Державний торговельно-економічний університет, Київ, 2022.

Випускну кваліфікаційну роботу присвячено практичним аспектам організації експортної поставки алкогольної продукції до країн ЄС, що передбачає: аналіз світового ринку алкогольної продукції, обґрунтування вибору країн як країни-контрагента для реалізації експортного потенціалу виробника, реалізацію управлінського рішення щодо експорту через організаційне забезпечення та прогнозу оцінку результативності поставки до країн ЄС.

Ключові слова: суб'єкт ЗЕД, експорт, управлінське рішення, організаційне забезпечення, алкогольні напої.

SUMMARY

Moskalenko O.Y. "Organization of export deliveries of alcoholic beverages "(according to the materials of the State Enterprise "Zhytomyr Distillery" Zhytomyr, 2022.) *Manuscript.*

Graduation thesis in the specialty "Management" specialization "Management of foreign economic activity". State University of Trade and Economics, Kyiv, 2022.

The final qualification work is devoted to the practical aspects of the organization of export supply of alcoholic beverages to the EU, which includes: analysis of the world market of alcoholic beverages, justification of the choice of countries as a counterparty to realize the export potential of the producer. to EU countries.

Key words: subject of foreign economic activity, export, management decision, organizational support, alcoholic beverages.

Зміст

ВСТУП	8
РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ДІЯЛЬНОСТІ СУБ'ЄКТА ЗЕД ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»	11
1.1. Оцінка виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»	11
1.2. Аналіз експортної діяльності підприємства.....	24
РОЗДІЛ 2. ОБҐРУНТУВАННЯ ВИБОРУ КРАЇНИ-КОНТРАГЕНТА ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ЕКСПОРТНИХ ПОСТАВОК АЛКОГОЛЬНИХ НАПОЇВ.....	30
2.1. Визначення основних тенденції розвитку світового ринку алкогольних напоїв.....	30
2.2. Аналіз конкурентних позицій підприємства в міжнародному середовищі	36
РОЗДІЛ 3. РЕАЛІЗАЦІЯ УПРАВЛІНСЬКОГО РІШЕННЯ ЩОДО ЕКСПОРТНИХ ПОСТАВОК АЛКОГОЛЬНИХ НАПОЇВ ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД».....	42
3.1. Організаційне забезпечення здійснення експортних поставок алкогольних ДП «Житомирський лікєро горілочний завод»	42
3.2. Прогнозна оцінка результативності експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро горілочний завод».....	52
ВИСНОВКИ.....	62
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	65
ДОДАТКИ.....	72

ВСТУП

Актуальність теми. Зовнішньоекономічні взаємозв'язки України в нинішніх обставинах стають сильним інструментом форсування науково-технічного розвитку та інтенсифікації економіки. Однією з найважливіших цілей економічних змін та реформ, які в сьогоденній період відбуваються в Україні в області економіки, урядового управління, є вихід України на міжнародний рівень, інтеграція держави в інтернаціональні фінансові взаємовідносини і залучення зарубіжних бізнесменів і трейдерів в державну економіку. Процедура входження держави в концепцію світогосподарських взаємозв'язків в значній мірі залежить від якості прийняття адміністративних рішень в галузі зовнішньоекономічної роботи (ЗЕД) на підприємствах.

За таких обставин важливою постає питання вдосконалення методів аналізу і оцінки ефективності зовнішньоекономічної діяльності, а саме експортної діяльності підприємств. Один з ключових інструментів управління ефективністю операцій з експорту та в цілому його фінансовою стійкістю вважається дослідження зовнішньоекономічної роботи, що дає можливість на ранньому етапі виявити спрямованість розвитку факторів, дати оцінку і проаналізувати можливі наслідки їх впливу на ефективність операцій з експорту підприємства.

Питанням формування і поліпшення управління ефективністю операцій з експорту досліджувалися вітчизняними та зарубіжними вченими: Анісімова О. М., Бабан Т. О., Вакульчик О. М., Гайдукова Т. П., Дідоренко Т. В., Єрмаков О. І., Зборовська Ю. Л., Калінеску Т. В., Левченко М. О., Малярець Л. М., Назарова Л. В., Остапенко Т. Г., Проскурніна Н. В., Рябенко Л. І., Стрельников Р. М., Топольницька Т. Б., Федотченко Ю. М., Хільська І. І., Шелест Є. О., Яцун Л. М.

Аналіз результатів досліджень, присвячених управлінню ефективністю операцій з експорту, дозволив зробити висновок, що найбільш поглибленого дослідження потребують питання єдиної технології розгляду ефективності

зовнішньоекономічної роботи підприємства, зокрема операцій з експорту, так як дозволить виявити сильні та слабкі сторони в управлінні зовнішньоекономічною роботою компанії, однак і сформувати систему планування і моделювання управління ефективністю операцій з експорту на підприємствах.

Метою кваліфікаційної роботи є розробка практичних рекомендацій щодо організації експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод».

Завдання дослідження: Для досягнення поставленої мети поставлено наступні завдання:

- оцінити виробничо-господарську діяльність, фінансового стану та сукупного доходу ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»;
- здійснити аналіз експортної діяльності підприємства;
- визначити основні тенденції розвитку світового ринку алкогольних напоїв;
- здійснити аналіз конкурентних позицій підприємства в міжнародному середовищі;
- визначити організаційне забезпечення здійснення експортних поставок алкогольних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»;
- здійснити прогнозу оцінку результативності експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод».

Об'єктом дослідження є процес організації експорту алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод».

Предметом дослідження є механізм організації експорту алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод».

Методи дослідження. Методологічну основу роботи становить діалектичний метод наукового пізнання, загальнонаукові методи пізнання, серед яких метод теоретичного узагальнення, порівняння, графічного та статистичного аналізу, системний підхід, економіко-математичне моделювання, комп'ютерне програмування. Основними методами

дослідження, використаними в роботі, є: системний аналіз (розробка комплексного підходу до управління ефективністю експортної діяльності підприємств), економічний аналіз (проведення економічних досліджень - рівня експорту, його динаміки та ефективності), економіко - математичне моделювання (наукове обґрунтування побудови моделей оцінки ефективності експортної діяльності підприємств - показників ефекту експорту, рентабельності експорту, ефективності використання власного та позикового капіталу, коефіцієнта структури платежу), структурний та графічний аналіз, угруповання, методи і моделі прогнозування (розробка механізму оцінки та прогнозування експортної діяльності підприємств).

Інформаційною базою дослідження є законодавчі та нормативно - правові документи, звітні дані Міністерства економічного розвитку і торгівлі України, Держкомстату України, звітні дані ДП «Житомирський лікеро-горілочний завод».

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ДІЯЛЬНОСТІ СУБ'ЄКТА ЗЕД ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД»

1.1. Оцінка виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Державне підприємство «Житомирський лікєро-горілочний завод» розташоване у м. Житомир, вул. Святослава Ріхтера, буд. 38.

Основними видами діяльності є:

- 11.01 - дистиляція, ректифікація та змішування спиртних напоїв;
- 11.03 - виробництво сидру та інших плодово-ягідних вин;
- 11.06 - виробництво солоду;
- 20.14 - виробництво інших основних органічних хімічних речовин;
- 20.59 - виробництво іншої хімічної продукції, н.в.і.у.;
- 35.30 - постачання пари, гарячої води та кондиційованого повітря;
- 46.49 - оптова торгівля іншими товарами господарського призначення
- 47.29 - роздрібна торгівля іншими продуктами харчування в спеціалізованих магазинах;
- 56.10 - діяльність ресторанів, надання послуг мобільного харчування.

Об'єктом дослідження в випускній кваліфікаційній роботі є ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод».

Аналіз ресурсів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено в табл. 1.1.

Таблиця 1.1

Аналіз активів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр., тис. грн.

Показники	Станом на 31.12					абсолютне відхилення		відносне відхилення	
	2017	2018	2019	2020	2021	2020	2021	2020	2021
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Нематеріальні активи	830	505	180	35	20	-145	-15	-80,56	-42,86
Первісна вартість	5513	5410	5410	5445	5445	35	0	0,65	0,00

Продовження табл. 1.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Накопичена амортизація	4683	4905	5230	5410	5425	180	15	3,44	0,28
Незавершені капітальні інвестиції	1410	1263	1892	2581	2581	689	0	36,42	0,00
Основні засоби	17653	22261	22462	17249	14337	-5213	-2912	-23,21	-16,88
Первісна вартість	47331	56924	61786	59485	59485	-2301	0	-3,72	0,00
знос	29678	34663	39324	42236	45148	2912	2912	7,41	6,89
Довгострокова дебіторська заборгованість	457	360	203	67	67	-136	0	-67,00	0,00
Необоротні активи	20350	24389	24737	19932	17005	-4805	-2927	-19,42	-14,68
Запаси	25595	31073	22360	23513	21261	1153	-2252	5,16	-9,58
Дебіторська заборгованість за товари, роботи та послуги	13487	12052	8400	1729	1563	-6671	-166	-79,42	-9,58
Дебіторська заборгованість з бюджетом	25763	21651	1569	6641	6005	5072	-636	323,26	-9,58
Інша поточна дебіторська заборгованість	27046	5630	5448	5158	4664	-290	-494	-5,32	-9,58
Гроші та їх еквіваленти	1475	1269	982	793	4646	-189	3853	-19,25	485,86
Витрати майбутніх періодів	610	604	576	654	591	78	-63	13,54	-9,58
Інші оборотні активи	60481	64705	53330	51045	46157	-2285	-4888	-4,28	-9,58
Оборотні активи	154457	136984	92665	89533	84888	-3132	-4645	-3,38	-5,19
Активи	174807	161373	117402	109465	101893	-7937	-7572	-6,76	-6,92

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікеро-горілочний завод»

Отже, виходячи із табл. 1.1, можна дійти висновку, що необоротні активи у 2020 році порівняно з 2019 роком зменшились на 4805 тис. грн., у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшились на 2927 тис. грн. за рахунок зменшення залишкової вартості основних засобів на 2912 тис. грн.

Оборотні у 2020 році порівняно з 2019 роком зменшились на 3132 тис. грн., у 2021 році порівняно з 2019 роком зменшились на 4645 тис. грн. за рахунок зменшення інших оборотних активів на 4888 тис. грн.

Структура активів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведена на рис. 1.1.

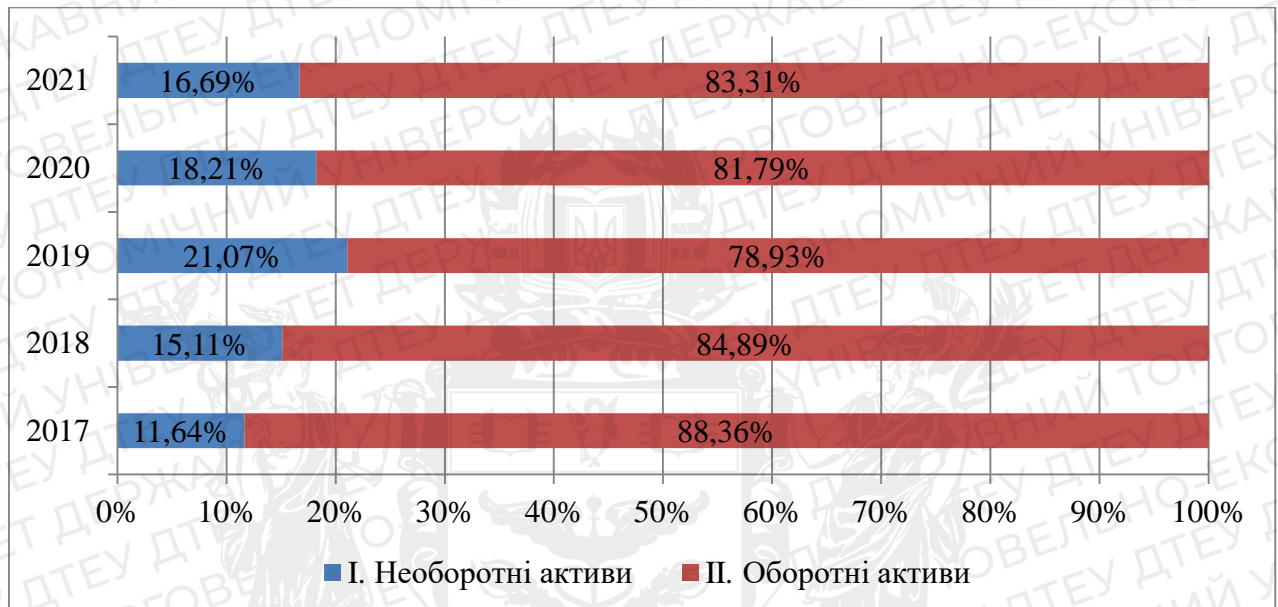


Рисунок 1.1. Структура активів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр., %

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, найбільшу питому вагу в активах займали оборотні активи в межах 78,93-88,36%.

Динаміка джерел утворення ресурсів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено в табл. 1.2.

Таблиця 1.2

Динаміка джерел утворення активів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр., тис. грн.

Показники	Станом на 31.12					абсолютне відхилення		відносне відхилення	
	2017	2018	2019	2020	2021	2020	2021	2020	2021
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Зареєстрований пайовий капітал	6660	6660	6660	6660	6660	0	0	0,00	0,00
Додатковий капітал	6409	6409	6409	6409	6409	0	0	0,00	0,00

Продовження табл. 1.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Нерозподілений прибуток	14000	14794	14815	14930	15159	115	229	0,78	1,54
Власний капітал	27069	27863	27884	27999	28228	115	229	0,41	0,82
Інші довгострокові зобов'язання	0	2024	1090	295	267	-795	-28	-72,94	-9,58
Довгострокові зобов'язання і забезпечення	0	2024	1090	295	267	-795	-28	-72,94	-9,58
Короткострокові кредити банків	11738	15045	10567	9782	8845	-785	-937	-7,43	-9,58
Векселі видані	46720	46651	18502	21335	19292	2833	-2043	15,31	-9,58
Поточна кредиторська заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями		2335	2314	2409	2178	95	-231	4,11	-9,58
Поточна кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги	51251	42061	23295	19134	17302	-4161	-1832	-17,86	-9,58
Поточна кредиторська заборгованість з бюджетом	9899	4543	14603	1263	1142	-13340	-121	-91,35	-9,58
Поточна кредиторська заборгованість зі страхування	1934	1052	702	992	897	290	-95	41,31	-9,58
Поточна кредиторська заборгованість з оплати праці	7357	4061	4260	4695	4245	435	-450	10,21	-9,58
Поточні забезпечення	3733	2485	3789	2260	2044	-1529	-216	-40,35	-9,58
Інші поточні зобов'язання	15106	13253	10396	19301	17453	8905	-1848	85,66	-9,58
Поточні зобов'язання і забезпечення	147738	131486	88428	81171	73398	-7257	-7773	-8,21	-9,58
Капітал	174807	161373	117402	109465	101893	-7937	-7572	-6,76	-6,92

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із табл. 1.2, можна дійти висновку, що власний капітал у 2020 році порівняно з 2019 роком зріс на 115 тис. грн., у 2021 році порівняно

з 2020 роком зріс на 229 тис. грн. за рахунок зростання нерозподіленого прибутку на 229 тис. грн.

Поточні зобов'язання у 2020 році порівняно з 2019 роком зменшилися на 7257 тис. грн., у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшилися на 7773 тис. грн. за рахунок зменшення векселів виданих на 2043 тис. грн.

Структура джерел утворення активів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведена на рис. 1.2.

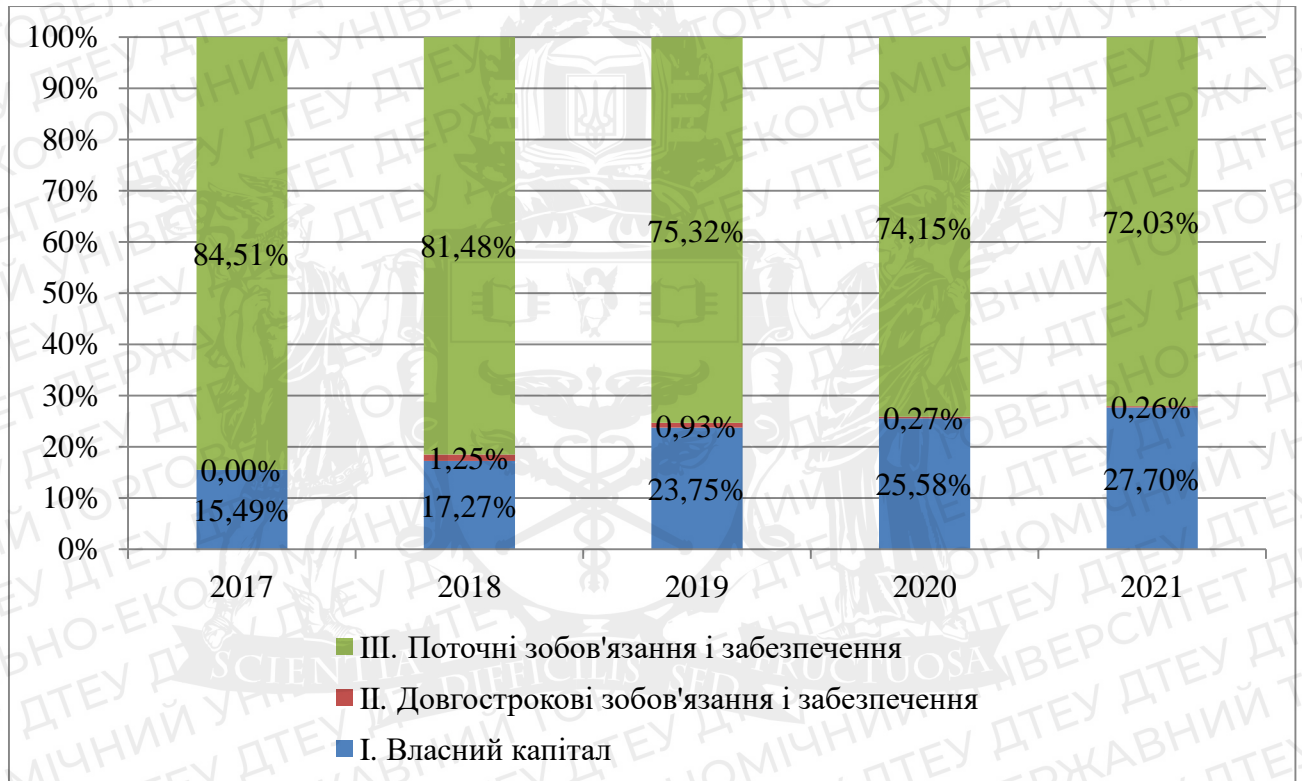


Рисунок 1.2. Структура джерел утворення активів ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр.,

%

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, найбільшу питому вагу в джерелах утворення активів займали поточні зобов'язання та забезпечення в межах 72,03-84,15%.

Аналіз доходів та витрат згідно Звіту про фінансові результати наведені в табл. 1.3.

Таблиця 1.3

**Аналіз доходів та витрат згідно Звіту про фінансові результати
ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021
рр., тис. грн.**

Показники	За рік					абсолютне відхилення		відносне відхилення	
	2017	2018	2019	2020	2021	2020	2021	2020	2021
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	264127	316135	301432	195281	176580	-106151	-18701	-35,22	-9,58
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	202808	221328	193482	143471	129732	-50011	-13739	-25,85	-9,58
Валовий прибуток	61319	94807	107950	51810	46849	-56140	-4961	-52,01	-9,58
Інші операційні доходи	2899	2401	2489	1419	1283	-1070	-136	-42,99	-9,58
Адміністративні витрати	19160	20115	23579	18776	16978	-4803	-1798	-20,37	-9,58
Витрати на збут	35183	63674	72196	25898	23418	-46298	-2480	-64,13	-9,58
Інші операційні витрати	4633	7428	9587	4781	4323	-4806	-458	-50,13	-9,58
Фінансовий результат від операційної діяльності	5242	5991	5077	3774	3413	-1303	-361	-25,66	-9,58
Інші фінансові доходи	0	996	1356	0	0	-1356	0	-100,00	x
Інші доходи	10	1	143	2	2	-141	0	-98,60	0,00
Фінансові витрати	2611	3101	4242	2468	2468	-1774	0	-41,82	0,00
Інші витрати			0	667	667	667	0	x	0,00
Фінансовий результат до оподаткування	2641	3887	2334	641	280	-1693	-361	-72,54	-56,38
Витрати (дохід) з податку на прибуток	532	776	524	154	50	-370	-104	-70,61	-67,32
Чистий фінансовий результат	2109	3111	1810	487	229	-1323	-258	-73,09	-52,92

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із табл. 1.3, можна дійти висновку, чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) у 2020 році порівняно з 2019 роком зменшився на 106151 тис. грн., у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшився на 18701 тис. грн.

Чистий прибуток протягом 2017 - 2021 рр. зменшувався, та у 2021 році становив 229 тис. грн.

Аналіз рентабельності ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено у табл. 1.4.

Таблиця 1.4

Аналіз показників оцінки рентабельності ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	абсолютне відхилення		відносне відхилення, %	
						2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020
Рентабельність продажу	0,80	0,98	0,60	0,25	0,13	-0,35	-0,12	-58,47	-47,94
Рентабельність основної діяльності	1,04	1,41	0,94	0,34	0,18	-0,60	-0,16	-63,72	-47,94
Рентабельність власного капіталу	7,79	11,17	6,49	1,74	0,81	-4,75	-0,93	-73,20	-53,31
Період окупності власного капіталу	12,83	8,96	15,41	57,49	123,13	42,09	65,63	273,20	114,16
Рентабельність капіталу	1,21	1,93	1,54	0,44	0,23	-1,10	-0,22	-71,14	-49,42

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікеро-горілочний завод»

Виходячи з рентабельності продажів, відсоток здатності підприємства контролювати собівартість послуг 0,8% у 2017 році, 0,98% у 2018 році, 0,60% в 2019 році, 0,25% в 2020 році, 0,13% в 2021 році, отже, даний показник зменшився у 2018 – 2021 роках за рахунок зменшення чистого прибутку.

Рентабельність основного капіталу становила 1,04% у 2017 році, 1,41% у 2018 році, 0,94% в 2019 році, 0,34% в 2020 році, 0,18% в 2021 році, даний

показник зменшився у 2018 – 2021 роках за рахунок зменшення чистого прибутку.

Рентабельність власного капіталу становила 7,79% у 2017 році, 11,17% у 2018 році, 6,49% в 2019 році, 1,74% в 2020 році, 0,81% в 2021 році, даний показник зріс у 2018 – 2021 роках за рахунок зменшення чистого прибутку та не значного зростання власного капіталу.

Рентабельність усього капіталу підприємства в 2017 році становила 1,21%, у 2018 році 1,93%, в 2019 році 1,54%, в 2020 році 0,44 %, в 2021 році 0,23%, даний показник зріс у 2018 – 2021 роках за рахунок зменшення чистого прибутку та зменшення капіталу підприємства.

Аналіз ділової активності ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено у табл. 1.5.

Таблиця 1.5

Аналіз показників ділової активності ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	абсолютне відхилення		відносне відхилення, %	
						2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Фондовіддача	14,96	14,20	13,42	11,32	12,32	-2,10	1,00	-15,64	8,79
Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	3,98	8,04	19,55	14,44	14,44	-5,12	0,00	-26,17	0,00
Період оборотності дебіторської заборгованості	91,62	45,41	18,67	25,29	25,29	6,62	0,00	35,45	0,00
Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	1,37	1,68	2,19	1,77	1,77	-0,42	0,00	-19,22	0,00
Період оборотності кредиторської заборгованості	265,89	216,84	166,82	206,50	206,50	39,69	0,00	23,79	0,00
Коефіцієнт оборотності запасів	7,92	7,12	8,65	6,10	6,10	-2,55	0,00	-29,48	0,00

Продовження табл. 1.5

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Період оборотності запасів	46,06	51,24	42,18	59,82	59,82	17,64	0,00	41,81	0,00
Коефіцієнт оборотності активів	1,51	1,96	2,57	1,78	1,73	-0,78	-0,05	-30,52	-2,86
Коефіцієнт покриття дебіторської заборгованості	0,098	0,068	0,005	0,034	0,034	0,029	0,000	553,34	0,00
Оборотність власного капіталу	9,76	11,35	10,81	6,97	6,26	-3,84	-0,72	-35,48	10,31

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Виходячи із динаміки показників ділової активності підприємства у 2017 – 2021 роках, можна зробити наступні висновки:

- коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості в 2020 році порівняно з 2019 роком зменшився на 5,12 рази, в 2021 році порівняно з 2020 роком не змінився.
- коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості в 2020 році порівняно з 2019 роком зменшився на 0,42 рази, в 2021 році порівняно з 2020 роком не змінився.
- коефіцієнт оборотності запасів в 2020 році порівняно з 2019 роком зменшився на 2,55 рази, в 2021 році порівняно з 2020 роком не змінився.
- коефіцієнт оборотності активів в 2020 році порівняно з 2019 роком зменшився на 0,78 рази, в 2021 році порівняно з 2020 роком зменшився 0,05 рази.
- оборотність власного капіталу в 2020 році порівняно з 2019 роком знизилась на 3,84 рази, в 2021 році порівняно з 2020 роком знизилась на 0,72 рази.

Аналіз фінансової стійкості ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено у табл. 1.6.

Таблиця 1.6

Аналіз фінансової стійкості ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр.

Показники	Станом на 31.12					абсолютне відхилення		відносне відхилення, %	
	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020
Коефіцієнт фінансової автономії	0,15	0,17	0,24	0,26	0,28	0,02	0,02	7,69	8,31
Коефіцієнт фінансової заборгованості	0,85	0,83	0,76	0,74	0,72	-0,02	-0,02	-2,40	-2,86
Коефіцієнт фінансової залежності	5,46	4,79	3,21	2,91	2,61	-0,30	-0,30	-9,37	-10,31
Коефіцієнт покриття боргу	0,18	0,21	0,31	0,34	0,38	0,03	0,04	10,34	11,50

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Коефіцієнт фінансової автономії у 2020 році порівно з 2019 роком на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» зріс на 2%, а у 2021 році порівняно з 2020 роком зріс на 2%, що свідчить про позитивну тенденцію в діяльності підприємства на протязі 2017 - 2021 рр.

Коефіцієнт фінансової заборгованості за 2017 - 2021 рр. становив 72% - 85%, це є дуже негативною тенденцією, адже при таких результатах можна зробити висновок, що підприємство має досить велику суму позикового капіталу.

Коефіцієнт фінансової залежності у 2020 році порівно з 2019 роком на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» зменшився на 30%, а у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшився на 30%, що свідчить про позитивну тенденцію в діяльності підприємства протягом 2017 - 2021 рр.

Коефіцієнт покриття боргу у 2020 році порівно з 2019 роком на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» зріс на 3%, а у 2021 році порівняно з 2020 роком зріс на 4%, що свідчить про позитивну тенденцію в діяльності підприємства протягом 2017 - 2021 рр.

Аналіз ліквідності та платоспроможності ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено у табл. 1.7.

Таблиця 1.7

Аналіз ліквідності та платоспроможності ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр.

Показники	Станом на 31.12					абсолютне відхилення		відносне відхилення, %	
	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Коефіцієнт забезпеченості ліквідними активами	0,8836	0,8489	0,7893	0,8179	0,8331	0,0286	0,0152	3,63	1,86
Коефіцієнт забезпеченості швидко ліквідними активами	0,1549	0,2004	0,1988	0,2220	0,2543	0,0232	0,0322	11,68	14,51
Коефіцієнт забезпеченості готовими засобами платежу	0,0084	0,0079	0,0084	0,0072	0,0456	- 0,0011	0,0384	- 13,39	529,40
Загальний коефіцієнт покриття	1,0455	1,0418	1,0479	1,1030	1,1565	0,0551	0,0535	5,26	4,85
Проміжний коефіцієнт покриття	0,1832	0,2460	0,2640	0,2994	0,3530	0,0355	0,0535	13,44	17,88
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,0100	0,0097	0,0111	0,0098	0,0633	- 0,0013	0,0535	- 12,03	547,90
Коефіцієнт відволікання оборотних активів у запаси	0,1657	0,2268	0,2413	0,2626	0,2505	0,0213	- 0,0122	8,84	- 4,63
Коефіцієнт відволікання оборотних активів у дебіторську заборгованість	0,4292	0,2871	0,1664	0,1511	0,1441	- 0,0153	- 0,0070	- 9,18	- 4,63

Продовження табл. 1.8

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Коефіцієнт участі матеріальних запасів у покритті поточних зобов'язань	0,1732	0,2363	0,2529	0,2897	0,2897	0,0368	0,0000	14,56	0,00
Частка власного оборотного капіталу у покритті запасів	0,26	0,18	0,19	0,36	0,54	0,17	0,18	87,68	51,96
Коефіцієнт маневрування	0,25	0,20	0,15	0,30	0,41	0,15	0,11	96,55	36,29

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Активи підприємства забезпечені групою ліквідних активів на 78,93% у 2019 році, на 81,79% у 2020 році, на 83,31% у 2021 році. Активи підприємства забезпечені групою швидко ліквідних активів на 19,88% у 2019 році, на 22,20% у 2020 році, на 25,43% у 2021 році. Активи підприємства забезпечені групою ліквідних активів на 0,84% у 2019 році, на 0,72% у 2020 році, на 4,56 % у 2021 році.

За допомогою своїх ліквідних активів підприємство здатне розрахуватися по своїх поточних зобов'язаннях на 104,8% у 2019 році, на 110,3% у 2020 році, на 115,65% у 2021 році. За допомогою своїх швидко ліквідних активів підприємство здатне розрахуватися по своїх поточних зобов'язаннях на 26,4% у 2019 році, на 29,94% у 2020 році, на 35,30% у 2021 році. За допомогою своїх найбільш ліквідних активів підприємство здатне розрахуватися по своїх поточних зобов'язаннях на 1,11% у 2019 році, на 0,98% у 2020 році, на 6,33% у 2021 році.

Частка найменш ліквідних оборотних активів в загальній їх сумі складає 24,13% у 2019 році, 26,26% у 2020 році, 25,05% у 2021 році. Частка дебіторської заборгованості у оборотних активах складає 16,64% у 2019 році, 15,11% у 2020 році, 14,41% у 2021 році. За рахунок найменш ліквідних активів

покриваються поточні зобов'язання на 25,29% у 2019 році, на 28,97% у 2020 році, на 28,97% у 2021 році. Запаси профінансовані за рахунок власного оборотного капіталу на 19% у 2019 році, на 36% у 2020 році, на 54% у 2021 році. Відсоток власного капіталу, який знаходиться у більш рухливій його формі 15% у 2019 році, 30% у 2020 році, на 41% у 2021 році.

Тип поточної фінансової стійкості ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено у табл. 1.8.

Таблиця 1.8

Тип поточної фінансової стійкості ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр., тис. грн.

Показники	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік
Запаси	25595,0	31073,0	22360,0	23513,0	21261,3
Нормальні джерела фінансування запасів	6719,0	5498,0	4237,0	8362,0	11490,0
Власний капітал	27069,0	27863,0	27884,0	27999,0	28228,3
Власний оборотний капітал	6719,0	5498,0	4237,0	8362,0	11490,0
Запаси + витрати	25595,0	31073,0	22360,0	23513,0	21261,3
Тип поточної фінансової стійкості	3 – нестійкий фінансовий стан				

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

У 2019, 2020 та 2021 рр. підприємство ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» мало нестійкий фінансовий стан.

Нестійке фінансове становище, яке відповідає нерівності: $ZB > НДФЗ$

де, ZB – запаси; $НДФЗ = ВОК + БКрОК + ТКрЗ$.

де $ВОК$ - власні оборотні активи; $БКрОК$ - банківські кредити для формування обігових коштів. $ТКрЗ$ - кредиторська заборгованість товарного характеру.

Цей тип фінансової стійкості свідчить про наявність певних проблем з джерелами фінансування запасів та витрат. Для формування певної їх частини використані джерела фінансування, що не можуть бути визнані за нормальні

(позикові ресурси, що отримані для інших цілей, залишки коштів фондів спеціального призначення, кредиторська заборгованість нетоварного характеру та ін.).

Нестійкий (передкризовий) фінансовий стан характеризується тим, що зберігається можливість відновлення платоспроможності за рахунок поповнення власного капіталу та збільшення власних оборотних засобів, а також додаткового залучення довгострокових кредитів. Характеризується нестачею власних оборотних засобів, довгострокових джерел формування, надлишком або рівністю загальної величини основних джерел формування запасів та вартістю запасів; порушеннями фінансової дисципліни, збоями в надходженні грошових коштів на поточний рахунок, зниженням прибутковості діяльності. Якщо ці умови не виконуються, то спостерігається тенденція до погіршення фінансового стану.

1.2. Аналіз експортної діяльності підприємства

Динаміку зовнішньоекономічної діяльності на підприємстві ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. наведено в табл. 1.9.

Таблиця 1.9

Динаміка зовнішньоекономічної діяльності на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. (тис. грн.)

Показник	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік
Експорт	66589,00	55942,00	73185,00	78945,00	60811,00
Темп приросту, %	x	-15,99	30,82	7,87	-22,97
Абсолютний приріст, тис. грн.	x	-10647,00	17243,00	5760,00	-18134,00

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із табл. 1.9, можна дійти висновку, що експорт на підприємстві на протязі 2017 - 2021 років зменшився, у 2020 році порівняно з 2019 роком зріс на 5759 тис. грн. або на 7,87%, у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшився на 18134 тис. грн. або на 22,97%.

Товарна структура експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 роках наведена в табл. 1.10.

Таблиця 1.10

Динаміка товарної структури експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 роках (тис. грн.)

Показник	2017	2018	2019	2020	2021	абсолютне відхилення		відносне відхилення	
						2020	2021	2020	2021
Горілка	40159,83	33816,94	44745,31	48306,45	37003,49	3561,14	- 11302,95	7,96	- 23,40
Настоянка	5673,38	4553,68	5986,53	6512,96	4968,26	526,43	-1544,70	8,79	- 23,72
Лікери	5420,34	4508,93	5979,21	6576,12	5029,07	596,90	-1547,05	9,98	- 23,53
Подарункові набори	5034,13	4212,43	5554,74	6402,44	4901,37	847,70	-1501,07	15,26	- 23,45
Сувенірна продукція	4754,45	3927,13	5225,41	6323,49	4615,55	1098,09	-1707,94	21,01	- 27,01
Спирт етиловий	4075,25	3384,49	4478,92	4349,87	3581,77	-129,05	-768,10	-2,88	17,66
Солод	1471,62	1538,41	1214,87	473,67	711,49	-741,20	237,82	61,01	50,21

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із табл. 1.10, можна дійти висновку, що найбільшу питому вагу в експорті ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» на протязі 2017 - 2021 років займала горілка – 37003,49 тис. грн.

Більш наочно товарну структуру експорту на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. зобразимо на рис. 1.3.

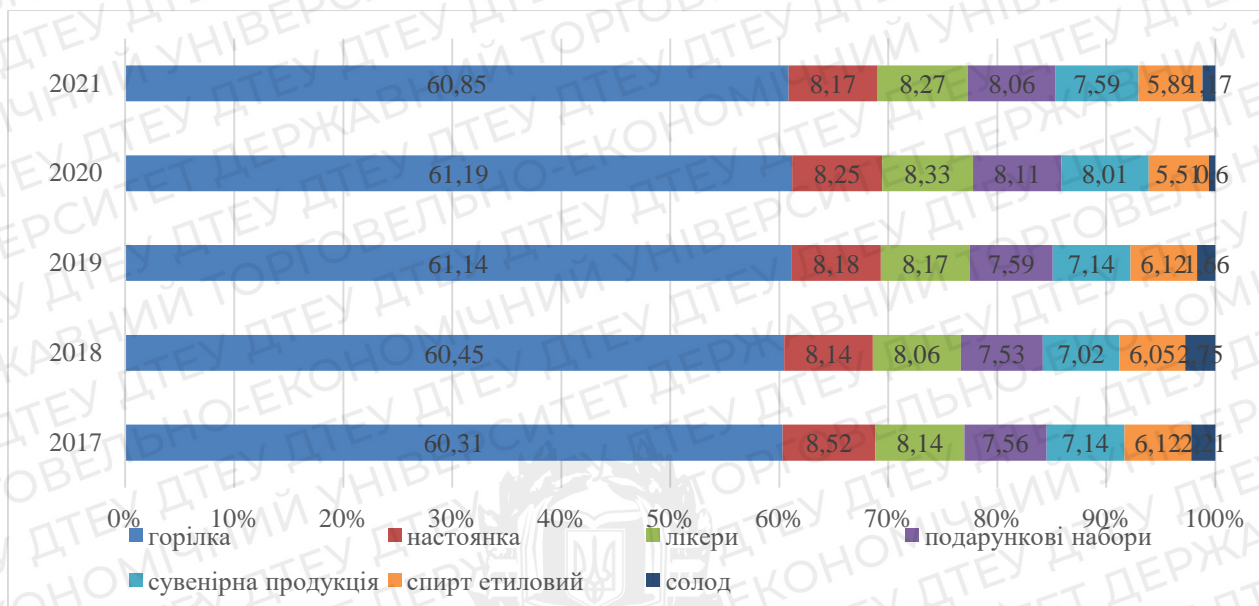


Рисунок 1.3. Динаміка товарної структури експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр., %

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікеро-горілочний завод»

Отже, виходячи із рис. 1.3, можна дійти висновку, що у 2017 – 2021 рр. найбільшу питому вагу в експорті ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» займала горілка на рівні 60,31 – 61,19%.

Географічна структура експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 роках наведена в таблиці 1.11.

Таблиця 1.11

Динаміка географічної структури експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 роках (тис. грн.)

Показник	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	абсолютне відхилення		відносне відхилення	
						2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Республіка Польща	6066,26	5118,69	6637,88	7207,68	5527,72	569,80	-1679,96	8,58	-23,31
Словацька Республіка	5700,02	4514,52	5891,39	6402,44	4889,20	511,05	-1513,24	8,67	-23,64
Угорська Республіка	5546,86	4576,06	5927,99	6441,91	4998,66	513,93	-1443,25	8,67	-22,40
Румунія	5493,59	4570,46	5898,71	6465,60	4901,37	566,88	-1564,23	9,61	-24,19
Республіка Молдова	5333,78	3994,26	5225,41	5644,57	4366,23	419,16	-1278,34	8,02	-22,65
Туреччина	4801,07	4039,01	5444,96	5873,51	4773,66	428,54	-1099,84	7,87	-18,73

Продовження табл. 1.11

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Республіка Білорусь	5027,47	3927,13	5130,27	5534,04	4335,82	403,78	-1198,22	7,87	-21,65
Узбекистан	2090,89	2858,64	3849,53	4176,19	2772,98	326,66	-1403,21	8,49	-33,60
Грузія	1504,91	2366,35	2846,90	3252,53	2700,01	405,64	-552,53	14,25	-16,99
Казахстан	759,11	1197,16	1653,98	1823,63	1447,30	169,65	-376,33	10,26	-20,64
Інші	24265,03	18779,73	24677,98	26122,90	20098,04	1444,92	-6024,87	5,86	-23,06

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи з даних табл. 1.11, можна дійти висновку, що найбільший обсяг експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 роках спостерігається в Республіка Польща – 5527,72 тис. грн.

Більш наочно географічну структуру експорту на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. зобразимо на рис. 1.4.

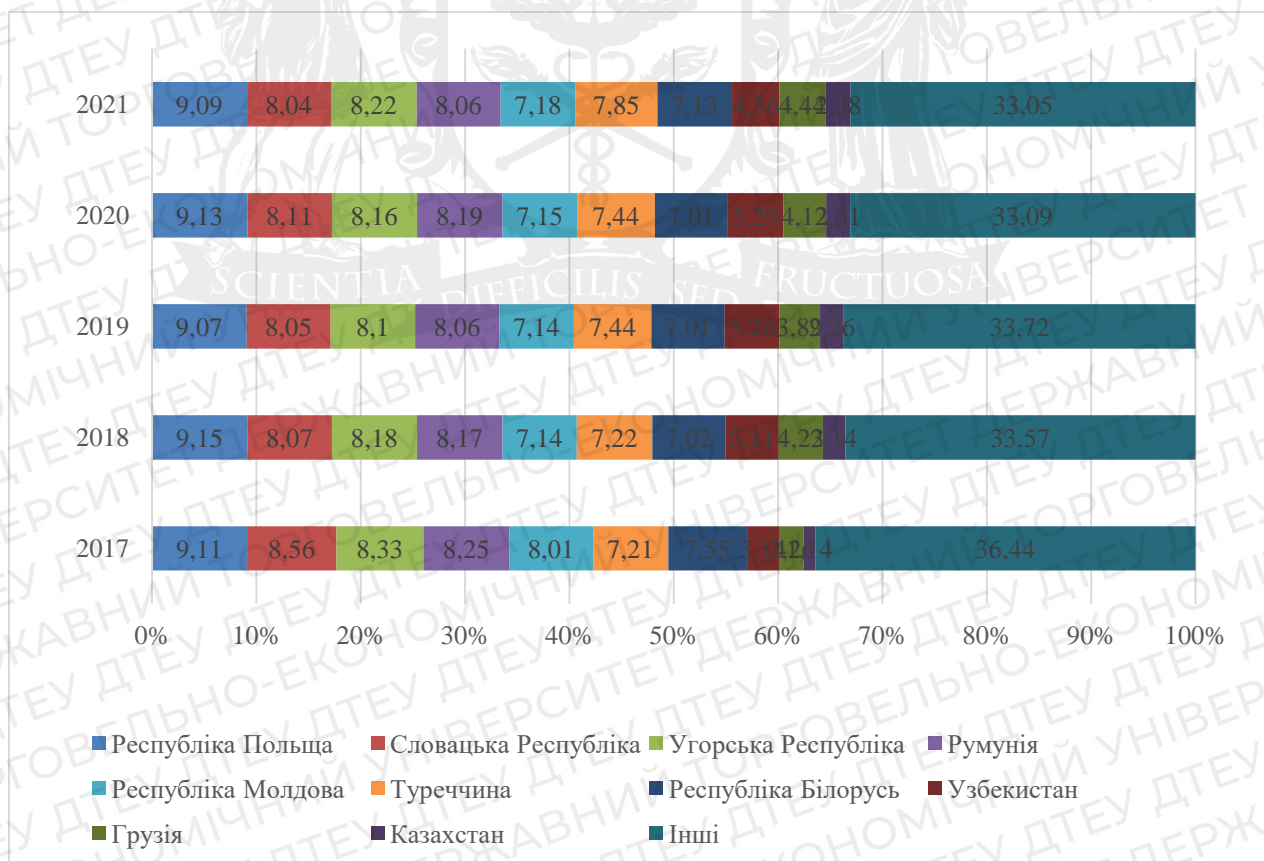


Рисунок 1.4. Динаміка географічної структури експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр.,

%

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із рис. 1.4, можна дійти висновку, що у 2017 - 2021 рр. найбільшу питому вагу в експорті ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» займав експорт до Республіки Польща – 9,09%.

Ефективність експорту досліджуваного підприємства представлено в таблиці 1.12.

Таблиця 1.12

Динаміка показників ефективності експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр., тис. грн.

Показник	2017 рік	2018 рік	2019 Рік	2020 Рік	2021 Рік	Абсолютне Відхилення		Відносне Відхилення	
						2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020
Експортний прибуток	23212,93	22253,73	28132,31	31167,49	24032,51	3035,17	-7134,98	10,79	-22,89
Експортні доходи	66589,00	55942,00	73185,00	78945,00	60811,00	5760,00	-18134,00	7,87	-22,97
Експортні витрати, у т.ч.	43376,07	33688,27	45052,69	47777,51	36778,49	2724,83	-10999,02	6,05	-23,02
Змінні витрати	33785,62	26883,24	35141,10	37744,24	30526,15	2603,14	-7218,09	7,41	-19,12
Постійні витрати, у т.ч.	9590,45	6805,03	9911,59	10033,28	6252,34	121,69	-3780,93	1,23	-37,68
Адміністративні витрати	3020,99	2136,78	3072,59	3525,69	2035,76	453,10	-1489,93	14,75	-42,26
Витрати на збут	3471,74	2592,72	3532,49	3634,05	2247,72	101,56	-1386,34	2,88	-38,15
Інші загальнопромислові витрати	3097,72	2075,53	3306,51	2873,53	1968,86	-432,98	-904,67	-13,09	-31,48
Коефіцієнт ефективності ЗЕД підприємства	1,54	1,66	1,62	1,65	1,65	0,03	0,00	1,72	0,07
Рентабельність зовнішньої економічної діяльності	43,88	54,17	51,20	53,49	53,58	2,29	0,09	4,47	0,17

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

На основі проведеного дослідження можна стверджувати, що експортна діяльність на підприємстві ведеться в цілому ефективно про що свідчить значення коефіцієнту ефективності експорту, що на протязі досліджуваного періоду є більшим від одиниці. Варто зазначити, що показники рентабельності також свідчать про відносну прибутковість експортної діяльності.

Отже, виходячи із наведеної таблиці можна дійти висновку, що рентабельність ЗЕД на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. становить в межах 43,88 – 54,17%, що свідчить про

досить високу результативність зовнішньоекономічної діяльності на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. Чистий дохід від зовнішньоекономічної діяльності більша ніж собівартість зовнішньоекономічної діяльності на 1,62 у 2019 році, на 1,65 у 2020 році, на 1,65 у 2021 році. Отже можна сказати, що зовнішньоекономічна діяльність на підприємстві вимагає підвищення рівня ефективності її здійснення, дане покращення вимагає розробки стратегії розвитку підприємства як в тактичному так і в стратегічному плані.



РОЗДІЛ 2. ОБҐРУНТУВАННЯ ВИБОРУ КРАЇНИ-КОНТРАГЕНТА ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ЕКСПОРТНИХ ПОСТАВОК АЛКОГОЛЬНИХ НАПОЇВ

2.1. Визначення основних тенденції розвитку світового ринку алкогольних напоїв

До числа найбільш сегментів світового товарного ринку, що динамічно розвиваються, можна віднести ринок алкогольної продукції. Даний ринок є специфічним, адже має особливе значення для національної економіки. Перш за все, це пов'язано з характером самої алкогольної продукції, реалізація, якої має як позитивний, так і негативний вплив на економіку та соціальну сферу.

З однієї сторони ринок алкогольної продукції є одним із важливих джерел доходів держави, його зростання призводить до збільшення надходжень до бюджету, а з іншої — виникають негативні наслідки, пов'язані з надмірним споживанням алкогольних напоїв, які негативно можуть відобразитися на подальшому соціально-економічному розвитку країни.

Світовий ринок алкогольної продукції в останні кілька років характеризувався стабільним попитом та високими доходами. Але в цей же час цей ринок вкрай чутливий до будь-яких світових змін, це стосується не тільки самого товару сировини, яка необхідна для виробництва алкогольних напоїв, але й загальносвітових тенденцій, як у соціальній та гуманітарній сфері, і в сфері охорони здоров'я. Саме світова ситуація і загальносвітові тенденції визначають сучасний стан і перспективи розвитку національного ринку алкогольної продукції.

Світовий ринок алкогольних напоїв відноситься до сектора нециклічних споживчих товарів і, як правило, має захист від різких падінь ринку у разі економічного спаду, що забезпечується за рахунок зростання населення світу і наявного доходу в країнах, що розвиваються. Проте в останнє десятиліття світовий ринок алкогольної продукції супроводжують серйозні структурні зміни, пов'язані як із наслідками економічної кризи, так і з впливом пандемії

COVID-19. Результатом їхнього впливу стало скорочення обсягу глобального ринку на 6,2%, і низка серйозних змін, серед яких можна виділити такі.

По-перше, скорочення споживання алкогольних напоїв у світових масштабах. 47% алкогольних брендів, що увійшли до рейтингу мільйонерів, показали зниження у 2021 р. При цьому відбувається зростання ринку міцного алкоголю з перерозподілом обсягів споживання на користь преміум-продуктів. П'ятірка світових лідерів з виробництва міцного алкоголю в найпрестижнішій категорії «преміум» залишається практично незмінною і виглядає так: Diageo, Pernod Ricard, Baccardi, Brown-Forman та Beam Global. Серед найуспішніших преміальних алкогольних брендів беззаперечним лідером є горілка Smirnoff (Diageo), ром Bacardi, віскі Johny Walker (Diageo), горілка Absolut (Pernod Ricard) та Jack Daniels (Brown-Forman). Однак на сучасному ринку в лідери виходять виробники з країн, що розвиваються (насамперед, країн Азії) з маловідомими на весь світ продуктами. Так, лідером The Millionaires Club-2021 є регіональний корейський бренд Jinro – національний алкогольний напій соджу. У 2021 р. компанія Hite-Jinro випустила понад 95 млн дев'яти літрових кейсів цього напою, що на 10 % більше, ніж у 2019 р. У першу п'ятірку, як і рік тому, хоча продемонструвавши серйозне зниження обсягів, увійшли філіппінське бренді Emperador (23 ,6 млн дев'яти літрових кейсів, зниження в порівнянні з 2019 р. - 10%, індійський віскі Officer's Choice (20,8 млн, зниження більше 32%). Серед горілчаних брендів найбільше напоїв випускають Smirnoff та Absolut (табл. 2.1).

Таблиця 2.1

Світові лідери за обсягами продажу алкогольних напоїв за підсумками 2021 р.

№ п/п	Бренд	Власник	Продукція	2019	2020	2021	%
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Jinro	HiteJinro	Соджу	86,3	88,9	95,3	10
2	Ginebra San Miguel	San Miguel	Джин	28,9	29,6	31,2	8
3	Mc Dowell's No.1	Diageo/United Spirits	Індійський віскі	30,7	28,4	25,7	-16

Продовження табл. 2.1

1	2	3	4	5	6	7	8
4	Tanduary	LT Group	Ром	20,5	22,1	23,9	17
5	Emperador	Emperador Distillers	Бренди	25,1	24,8	23,6	-6
6	Smirnoff	Diageo	Горілка	25,6	24,2	23,0	-10
7	Imperial Blue	Pernod Ricard	Індійський віскі	26,3	22,6	21,3	-19
8	Officer's Choise	Allied Blenders&Distillers	Індійський віскі	30,6	25,8	20,8	-32
9	Royal Stag	Pernod Ricard	Індійський віскі	22,0	21,3	18,5	-16
10	Bacardi	Bacardi	Ром	17,8	17,75	17,7	-1

Джерело: [45]

Згідно з щорічним рейтингом топ-100 світових брендів міцного алкоголю, опублікованому американським галузевим виданням Impact, у 2021 р., як і в попередні роки, лідером серед горілчаних брендів, як і раніше, є Smirnoff (виробник — Diageo), обсяги продажу якого за підсумками року склали 23 млн дал (у 2019 р. було продано 25,6).

По-друге, ринки деяких країн та регіонів навіть у кризовий та посткризовий періоди динамічно розвиваються. Серед перспективних алкогольних ринків світу, що швидко ростуть: Китай, В'єтнам, Бразилія, Індія та Росія. А якщо говорити про регіони, то це Азія, Центральна та Східна Європа, Південна Америка. Причому в цих регіонах зростає частка преміального сегменту у всіх категоріях без винятку: шотландський віскі з витримкою 12 років і більше, французькі коньяки та горілки найвищої категорії.

По-третє, відбуваються серйозні зміни у структурі ринку та споживанні товарів, які включають:

а) скорочення виробництва міцних алкогольних напоїв, у разі зростання продажів віскі. Причому найкращу динаміку демонструють не американські чи шотландські виробники, а індійці;

б) поява нових сегментів ринку. Розвивається у двох напрямках тенденція популярності фруктових смаків — додавання фруктових інгредієнтів або надання різноманітних смаків за допомогою ароматизаторів;

в) формування виробництва за «локальними» напрямками – «зелені», екологічно дружні вина. Провідними ринками органічних вин станом на 2019 р. стали Франція, Німеччина, США, Великобританія, Швеція та Японія;

в) зростання безконтактних покупок, зумовлений збільшенням попиту на безпечну продукцію за умов пандемії;

г) зростання попиту незвичайний асортимент, так, поляризувалися сегменти ЗСЖ: зріс відсоток ЗСЖ -активістів, як і тих, хто є прибічником ЗСЖ. І якщо раніше існував якийсь «прошарок», то зараз люди визначилися, до якого сегменту вони себе відносять.

По-четверте, на тлі кризових проявів у світовій економіці та особливій значущості даного ринку для бюджету багатьох країн відбуваються зміни у державній політиці регулювання ринку алкоголю на користь зростання її ефективності. Держава вводить «ліберальніші» умови для виробників, продавців і споживачів, дозволяється рекламна діяльність підприємств алкогольної продукції, а пандемія стала відправною точкою для зростання онлайн-продажів. При цьому в багатьох країнах зберігається повний контроль (монополія – 12 країн) або частковий контроль (ліцензійна система – 80 країн) у виробництві та обігу алкогольної продукції з метою збереження соціального здоров'я суспільства. У цілому ж критерієм ефективності форми державного контролю у сфері виробництва та обігу алкогольної продукції приймається найнижчий рівень смертності та нелегального обсягу споживання.

Динаміка експорту алкогольних напоїв в Україні у 2019 – 2021 роках в табл. 2.2.

Таблиця 2.2

Динаміка експорту алкогольних напоїв в Україні у 2019 – 2021 роках

Показники	Експорт						
	2019	2020			2021		
	млн.дол. США	млн.дол. США	2020 у % до 2019	у % до загального обсягу	млн.дол. США	у % до 2020	у % до загального обсягу
Алкогольні і безалкогольні напої та оцет	210,8	223,7	106,1	0,5	310,45	138,8	0,5

Джерело: [55]

Отже, експорт алкогольних напоїв у 2021 році порівняно з 2020 року зріс на 38,8%.

Динаміка експорту за видами алкогольних напоїв в Україні у 2019 – 2020 роках в табл. 2.3.

Таблиця 2.3

Динаміка експорту за видами алкогольних напоїв в Україні у 2019 – 2020 роках

Назва товару	Експорт					
	2019		2020		2021	
	кількість	млн.дол. США	кількість	млн.дол. США	кількість	млн.дол. США
Пиво із солоду, тис.т	127,5	38,6	143,9	45,0	185,1	75,1
Вина виноградні, включаючи вина кріплені, тис.т	8,8	11,9	16,6	13,1	20,2	25,2
Горілка, тис.т	43,8	53,2	34,7	40,6	55,2	88,4

Джерело: [55]

Отже, найбільшу питому вагу в експорті алкогольних напоїв займало у 2020 році – пиво.

Модель «4 фільтрів» для визначення найбільш привабливого для фірми зарубіжного ринку наведена в табл. 2.4.

Таблиця 2.4

**Модель «4 фільтрів» для визначення найбільш привабливого для
фірми зарубіжного ринку**

Показник	Характеристика	Ваговий коефіцієнт	Країни				
			Польща	Туреччина	Угорщина	Словаччина	Латвія
Дослідження макrorівня	економічна ситуація	0,06	7	5	6	8	8
	політична ситуація	0,04	7	6	8	8	8
	соціально-культурні особливості	0,02	8	2	8	8	9
	географічні особливості	0,06	8	4	7	7	8
Галузеве дослідження	тенденції зростання ринку аналогічних товарів	0,08	8	5	5	5	8
	стадія розвитку	0,08	7	7	7	6	7
	розмір ринку	0,11	8	7	4	5	9
	можливість отримання інформації	0,02	5	4	5	3	6
	податки та збори	0,08	5	6	7	6	7
	культурне сприйняття продукту	0,04	7	6	6	7	8
Дослідження мікрорівня	існуючі та потенційні конкуренти	0,08	6	6	7	7	7
	механізм виходу на ринок та пов'язані з цим витрати	0,06	7	6	6	8	6
	перспективи реалізації товару	0,07	8	5	4	6	8
	можливе сприйняття товару	0,02	8	6	5	8	7
	потенціал прибутковості	0,07	6	7	5	7	6
Оцінка адекватності цільових ринків	конкурентним перевагам	0,05	6	5	6	7	5
	потенціалу фірми	0,06	7	8	7	7	8
Підсумкова сума			6,96	5,88	5,93	6,51	7,42

Проаналізувавши модель «4 фільтрів» для визначення найбільш привабливого для фірми зарубіжного ринку, доцільним є вибір Латвії як потенційного контрагента.

2.2. Аналіз конкурентних позицій підприємства в міжнародному середовищі

Умови зовнішньоторговельного контракту № 41 від 02 квітня 2018 р. між ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» та Ltd. «Wyborowa», наведено в табл. 2.5.

Таблиця 2.5

Умови зовнішньоторговельного контракту № 41 від 02 квітня 2018 р.

№ з/п	Показники	Умови контракту
1	Назва покупця	Ltd. «Wyborowa»
2	Країна	Польща
3	Ціна в валюті за шт.	8,10
4	Рік поставки	2018
5	Базисні умови поставки	FCA
6	Форма розрахунку	Передоплата
7	Кількість (шт)	1000
9	Вартість контракту	8100
10	Транспорт	Автомобільний
11	Валюта контракту	Євро

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, контракт № 41 від 02 квітня 2018 р. на експорт горілки був між ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» (Україна) та Ltd. «Wyborowa» (Польща). Вартість контракту – 8100 Є.

Фінансові умови контракту № 41 від 02 квітня 2018 р. між ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» та Ltd. «Wyborowa» наведені в табл. 2.6.

Таблиця 2.6

Фінансові умови контракту № 241 від 02 квітня 2018 р. між ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» та Ltd. «Wyborowa»

Показники	Значення	Євро
Умови ЗЕД контракту		
1	2	3
Країна-імпортер	Польща	
Найменування товару	горілка	
Код УКТ ЗЕД	2208 60 11 00	

Продовження табл. 2.6

1	2	3
Кількість товару, (нат. одиниць) шт.	1 000	
Контрактна ціна товару (за одиницю)	8,1	8,1
Базисні умови поставки	FCA	
Термін поставки	20 днів	
Валюта ціни	євро	
Валюта платежу	євро	
Курс НБУ на дату платежу	31,35	
Курс на МВБ на дату платежу	32,41	
Форма міжнародних розрахунків	Банк. переказ	
Умови (графік) розрахунків	100% аванс	
<i>Фактурна вартість товару</i>		
Собівартість одиниці товару	6,5	6,2
<i>Витрати по здійсненню ЗЕО</i>		
Транспортні витрати	на 1 шт	0,18
Витрати на навантаження, розвантаження	на 1 шт	0,17
Страхові платежі	на 1 шт	0,16
Комісійні, брокерські витрати	на 1 шт	0,17
Ліцензійні витрати	на 1 шт	0,16
<i>Митні платежі</i>		
<i>Інші витрати</i>		
Витрати на отримання ліцензії		0,11
Витрати на отримання інш. дозвільних документів		0,13
Витрати на оформлення ЗЕД документації		0,16
Юридичні витрати		0,15
Маркетинг, реклама		0,04
Представницькі витрати		0,03
Відрядження		0,02
Ставка податку на прибуток	18,0%	
<i>Умови продажу товару на внутрішньому ринку</i>		
Внутрішня ціна одиниці товару		7,2
Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку (в % від внутрішньої ціни)	8,2%	0,5904

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод» та [56]

Ефективність контракту № 41 від 02 квітня 2018 р. між ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» та Ltd. «Wyborowa» наведені в табл. 2.7.

Таблиця 2.7

**Ефективність контракту № 41 від 02 квітня 2018 р. між ДП
«ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» та Ltd.
«Wyborowa»**

Показники	євро	грн.
Валютний дохід	8100,00	253935,00
<i>Фактурна вартість товару</i>		
Витрати на виробництво товару (собівартість)	6200,00	194370,00
<i>Витрати по здійсненню ЗЕО</i>	840,00	26334,00
Транспортні витрати	180,00	5643,00
Витрати на навантаження, розвантаження	170,00	5329,50
Страхові платежі	160,00	5016,00
Комісійні, брокерські витрати	170,00	5329,50
Ліцензійні витрати	160,00	5016,00
<i>Митна вартість товару</i>	8940,00	280269,00
<i>Митні платежі</i>	0,00	0,00
<i>Інші витрати для виконання ЗЕО</i>	640,00	20064,00
Витрати на отримання ліцензії	110,00	3448,50
Витрати на отримання інших дозвільних документів	130,00	4075,50
Витрати на оформлення ЗЕД документації	160,00	5016,00
Юридичні витрати	150,00	4702,50
Маркетинг, реклама	40,00	1254,00
Представницькі витрати	30,00	940,50
Відрядження	20,00	627,00
<i>Загальні витрати по ЗЕО</i>	7680,00	240768,00
<i>Прибуток до оподаткування по ЗЕО</i>	420,00	13167,00
Податок на прибуток	75,60	2370,06
<i>Чистий прибуток</i>	344,40	10796,94
<i>Продаж товару на внутрішньому ринку</i>		
Чистий дохід від реалізації на внутрішньому ринку	7200,00	225720,00
Витрати на реалізацію на внутрішньому ринку	590,40	18509,04
Загальні витрати продажу на внутрішньому ринку	6790,40	212879,04
Прибуток до оподаткування на внутрішньому ринку	409,60	12840,96
<i>Показники економічної ефективності ЗЕО</i>		
Рентабельність операції за прибутком до оподатк.	5,19%	5,19%
Рентабельність операції за чистим прибутком	4,25%	4,25%
Базовий коефіцієнт ефективності ЗЕО	1,05	1,05
Альтернативний коефіцієнт ефективності ЗЕО	1,025	1,025

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, рентабельність продажу горілки за існуючим контрактом становила 4,25%.

Витрати пов'язані з реалізацією на внутрішньому ринку наведені в табл.

2.8.

Таблиця 2.8

Витрати пов'язані з реалізацією на внутрішньому ринку за 1 шт.

Умови продажу на внутрішньому ринку	Відсоток	Євро
Внутрішня ціна одиниці товару		7,200
Собівартість одиниці товару		6,200
Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку (в % від внутрішньої ціни)	8,20%	0,590
У т.ч.		
Транспортні витрати	0,02	0,00013
Витрати на навантаження, розвантаження	0,02	0,00012
Страхові платежі	0,02	0,00012
Комісійні, брокерські витрати	0,02	0,00012
Ліцензійні витрати	0,02	0,00012
Витрати на отримання ліцензії	0,01	0,00008
Витрати на отримання інш. Дозвільних документів	0,02	0,00009
Витрати на оформлення ЗЕД документації	0,02	0,00012
Юридичні витрати	0,02	0,00011
Маркетинг, реклама	0,00	0,00003
Представницькі витрати	0,00	0,00002
Відрядження	0,00	0,00001
Фінансовий результат до оподаткування		0,328
Податок на прибуток	18%	0,059
Чистий прибуток		0,269
Рентабельність прибутку до оподаткування		4,551
Рентабельність чистого прибутку		3,732

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, рентабельність продажу горілки на внутрішньому ринку становитиме 3,73%.

Головними імпортерами української горілки є Казахстан, США та Латвія. Казахстан і США відповідають за близько 10% всього українського експорту в категорії.

- Казахстан – \$4,9 млн;
- США – \$4,4 млн;
- Латвія – \$3,3 млн;
- Польща – \$3,2 млн;

2019 став одним із перших років, коли експорт української горілки в країни Європейського Союзу перевищив відповідний показник у колишні країни СНД. Окрім того, до рейтингу імпортерів горілки українських виробників увійшли Об'єднані Арабські Емірати та країни Африки.

Експорт горілки з України становив 56,4 млн. дол. США.

Цей показник відповідає 2,5% загальносвітового ринку горілки, свідчить World's Top Exports. У відповідному рейтингу видання Україна посідає дванадцяте місце.

Очолує рейтинг Швеція (21,1%), яка в 2019 році продала за межами країни горілки на майже 480 мільйонів доларів. У топ-трійці також Франція (18% ринку) та Польща (7% ринку).

Отже, рентабельність продажу горілки за існуючим контрактом становила 4,25%. Рентабельність продажу горілки на внутрішньому ринку становитиме 3,73%. Головними імпортерами української горілки є Казахстан, США та Латвія. Казахстан і США відповідають за близько 10% всього українського експорту в категорії.

Горілка. Ввізне мито - податок на переміщення товарів через митний кордон України. Пільгова ставка - 0 %. Повна ставка - 3.5 EUR за л100%сп. Акцизний податок - непрямий податок на споживання окремих видів товарів (продукції), визначених Податковим кодексом України як підакцизні, що включається до ціни таких товарів (продукції). Ставка - 133.31 грн за л100%сп.

Пиво. Ввізне мито. Пільгова ставка - 0.05 EUR за л. Повна ставка - 0.05 EUR за л. Акцизний податок. Ставка - 59.82 грн за л100%сп.

На оптову торгівлю алкогольними напоями та роздрібну торгівлю алкогольними напоями в Латвії потрібен спеціальний дозвіл (ліцензія) (надалі ліцензія). Якщо роздрібні торговці алкогольними напоями торгують лише пивом, їм потрібна ліцензія на роздрібну торгівлю пивом.

Ліцензія на оптову торгівлю алкогольними напоями, ліцензія на роздрібну торгівлю алкогольними напоями та ліцензія на роздрібну торгівлю пивом видається Службою державних доходів.

Ліцензія на оптову торгівлю алкогольними напоями, ліцензія на роздрібну торгівлю алкогольними напоями та ліцензія на роздрібну торгівлю пивом видається на невизначений термін. Ліцензія на оптову торгівлю

алкогольними напоями, ліцензія на роздрібну торгівлю алкогольними напоями та ліцензія на роздрібну торгівлю пивом дає право на виконання відповідних дій лише у зазначеному в ліцензії місці, і право на використання ліцензії має лише та особа, якій цю ліцензію видано.

Оптові торговці та роздрібні торговці алкогольними напоями в Латвії проводять взаємні розрахунки з операцій з алкогольними напоями за посередництвом кредитних установ з використанням лише тих розрахункових рахунків кредитних установ, які декларовані у Службі державних доходів.

Готівкові фінансові взаєморозрахунки в Латвії оптових продавців та роздрібних продавців алкогольними напоями забороняються.

Розрахунки у роздрібній торгівлі алкогольними напоями, а також взаєморозрахунки виробників пива та роздрібних торговців пивом можуть здійснюватися у вигляді безготівкових чи готівкових розрахунків.

Готівковим розрахунком вважається також внесений особою внесок готівкою на рахунок роздрібного торговця або виробника пива в кредитній установі.

Оптова торгівля алкогольними напоями забороняється на територіях, яким у встановленому порядку надано статус ринку.

У Латвію з держави, яка є країною-учасницею Європейського Союзу, дозволяється ввезення такого пива, якому до закінчення терміну придатності залишилося не менше 30 днів.

У Латвії існує обмеження на реалізацію алкоголю з 22.00 год. вечора до 08.00 год. ранку.

РОЗДІЛ 3. РЕАЛІЗАЦІЯ УПРАВЛІНСЬКОГО РІШЕННЯ ЩОДО ЕКСПОРТНИХ ПОСТАВОК АЛКОГОЛЬНИХ НАПОЇВ ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД»

3.1. Організаційне забезпечення здійснення експортних поставок алкогольних ДП «Житомирський лікєро горілочний завод»

Метою даного аналізу є вибір найбільш вигідного і оптимального для бізнесу сегменту ринку, визначення країни-контрагента, з якою буде доцільно здійснювати визначений вид зовнішньоекономічної операції.

Для вибору цільового ринку при здійсненні експортної операції доцільно було б обрати такі країни, як, Польща, Туреччина, Латвія, оскільки вони в значних об'ємах імпортують горілку.

Таблиця 3.1

Обґрунтування вибору цільового ринку при здійсненні експортної операції

№ пор.	Фактори, що визначають вибір ринку	Польща	Туреччина	Латвія
1	Низький потенціал збуту			
2	Високий потенціал збуту	x	x	x
3	Атомістична конкуренція	x	x	
4	Олігополістична конкуренція			x
5	Низькі виробничі витрати	x	x	
6	Високі виробничі витрати			x
7	Обмежувальна політика щодо імпорту		x	
8	Ліберальна політика щодо імпорту	x		x
9	Низька географічна відстань	x		x
10	Значна географічна відстань		x	
11	Економіка, що динамічно розвивається	x		x
12	Економіка зі стагнаційними процесами		x	
13	Жорсткий валютний контроль	x	x	
14	Ліберальна валютна політика			x
15	Індекс легкості ведення бізнесу – сприятливий	x		x
16	Індекс легкості ведення бізнесу – несприятливий		x	
17	Незначні відмінності соціально-культурного середовища	x		x
18	Значні відмінності соціально-культурного середовища		x	
19	Невисокий політичний ризик	x		x
20	Високий політичний ризик		x	

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Проаналізувавши фактори, наведені у табл. 3.1. доцільним є вибір Латвії як потенційного контрагента. Вона має непоганий потенціал продажу, проводить досить ліберальну політику щодо імпорту, має врегульовану законодавчу базу.

Обґрунтування базисних умов поставки.

Оскільки попередня експортна операція здійснювалась на умовах поставки FCA, для альтернативної операції було б доцільно застосувати умови поставки CPT.

CPT – перевезення оплачене до... (з зазначенням пункту призначення) За умов CPT продавець платить за перевезення товару до зазначеного пункту призначення.

Отже, вищезазначені умови поставки є найбільш вигідними для ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» [3].

Обґрунтування вибору транспортного засобу для здійснення операції

Аналіз видів транспорту можна проілюструвати у таблиці 3.2.

Таблиця 3.2

Оцінка різних видів транспорту в розрізі основних факторів, які впливають на вибір виду транспорту

Вид транспорту	Фактори, які впливають на вибір виду транспорту					
	Швидкість доставки	Частота відправлень	Надійність дотримання графіка доставки вантажу	Здатність перевозити різні вантажі	Здатність доставити вантаж у будь-яку точку території	Вартість перевезення
Залізничний	3	4	3	3	2	4
Водний	4	5	4	1	4	1
Автомобільний	2	1	1	2	1	2
Трубопровідний	5	2	2	5	5	3
Повітряний	1	3	5	4	3	5

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Найбільше переваг пов'язано з використанням автомобільного транспорту. Для перевезення горілки доцільно було б використати автомобільний транспорт.

Обґрунтування валютно-фінансових умов контракту

До валютних умов зовнішньоторговельного контракту відносять:

- Валюту ціни;
- Валюту платежу;
- Курс перерахунку валюти ціни у валюту платежу при їх неспівпадінні;
- Захисні валютні застереження проти ризику валютних втрат у разі зміни курсу валют.

До фінансових умов зовнішньоторговельного контракту належать:

- Вид платежу (негайний платіж, кредит, комбінований платіж, кредит з опціоном негайного платежу);
- Форма розрахунку (банківський переказ, акредитив, інкасо, відкритий рахунок);
- Засіб розрахунку (вексель, чек).

Валютою ціни зазвичай є вільноконвертована валюта країн з розвиненою ринковою економікою, тому для виконання експортної операції ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» доцільно обрати євро (EUR).

Страхування валютних ризиків відбувається шляхом застосування валютного опціону — угода між покупцем опціону і продавцем валют, що надає право покупцю опціону купувати або продавати валюту за визначеним курсом протягом обумовленого часу за винагороду, що сплачується продавцю. Валютні опціони застосовуються, якщо покупець опціону прагне застрахувати себе від втрат, пов'язаних зі зміною курсу валюти.

Крім опціонів на купівлю і продаж валют застосовуються опціони на купівлю цінних паперів. Опціон на купівлю цінних паперів — угода, за якою покупець опціону одержує право купувати або продавати певні цінні папери за курсом опціону протягом визначеного часу, сплативши при цьому премію продавцю опціону. Опціон на купівлю цінних паперів використовується тоді, коли інвестор хоче застрахуватися від падіння курсу цінних паперів, у яких він інвестує свої засоби.

Особливістю опціону, як страхової угоди, є ризик продавця опціону, що виникає внаслідок перенесення на нього валютного ризику експортера або

інвестора. Неправильно розрахувавши курс опціону, продавець ризикує зазнати збитків, що перевищать отриману ним премію. Тому продавець опціону завжди прагне знизити його курс і збільшити премію, що може бути неприйнятним для покупця.

Формою розрахунку для майбутньої операції контрагенти обирають банківський.

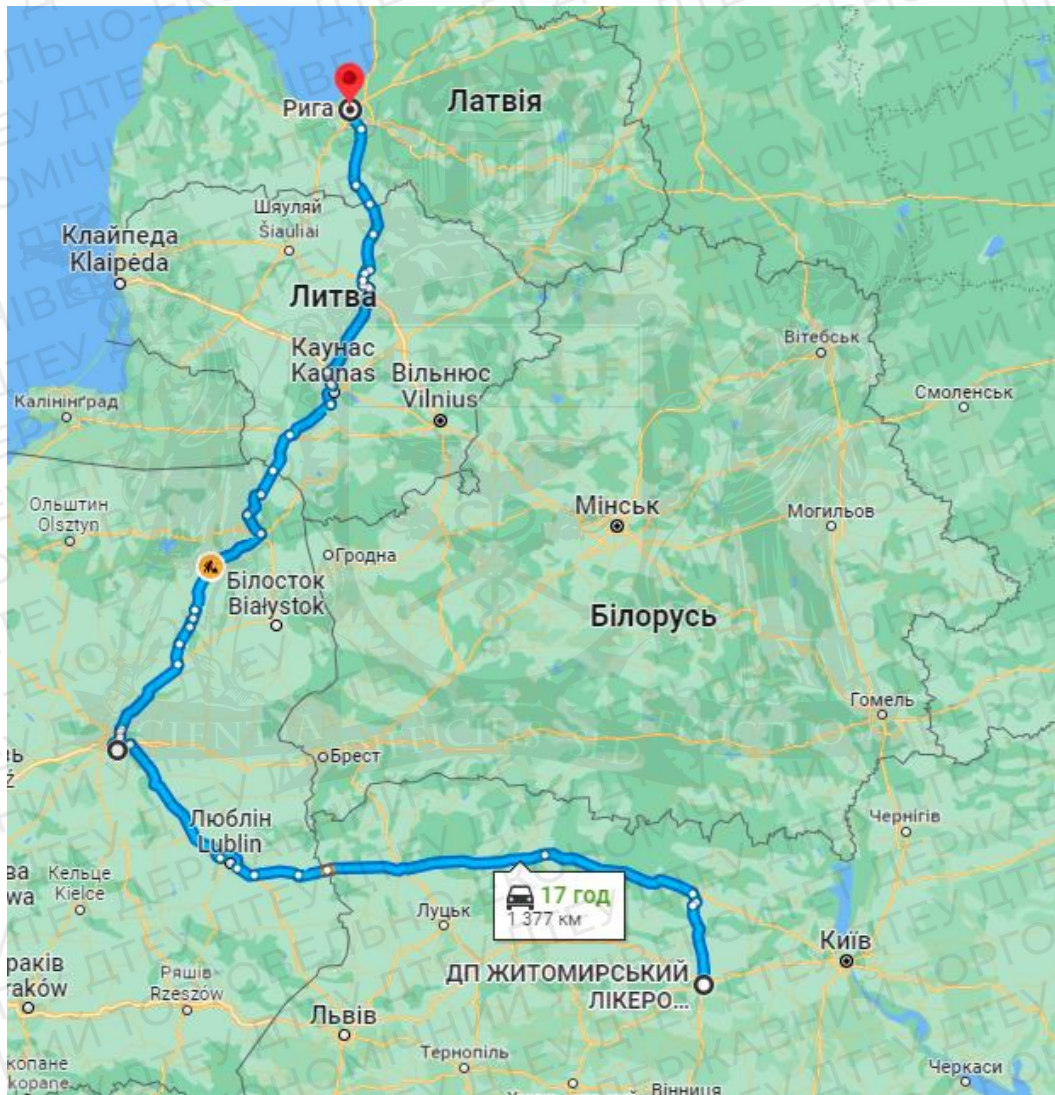


Рисунок 3.1. Доставка товару згідно угоди

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Метою експорту підприємства є пропозиція товару на новий ринок, шляхом виходу на новий ринок збуту.

Графік Ганта наведено на рис. 3.2.

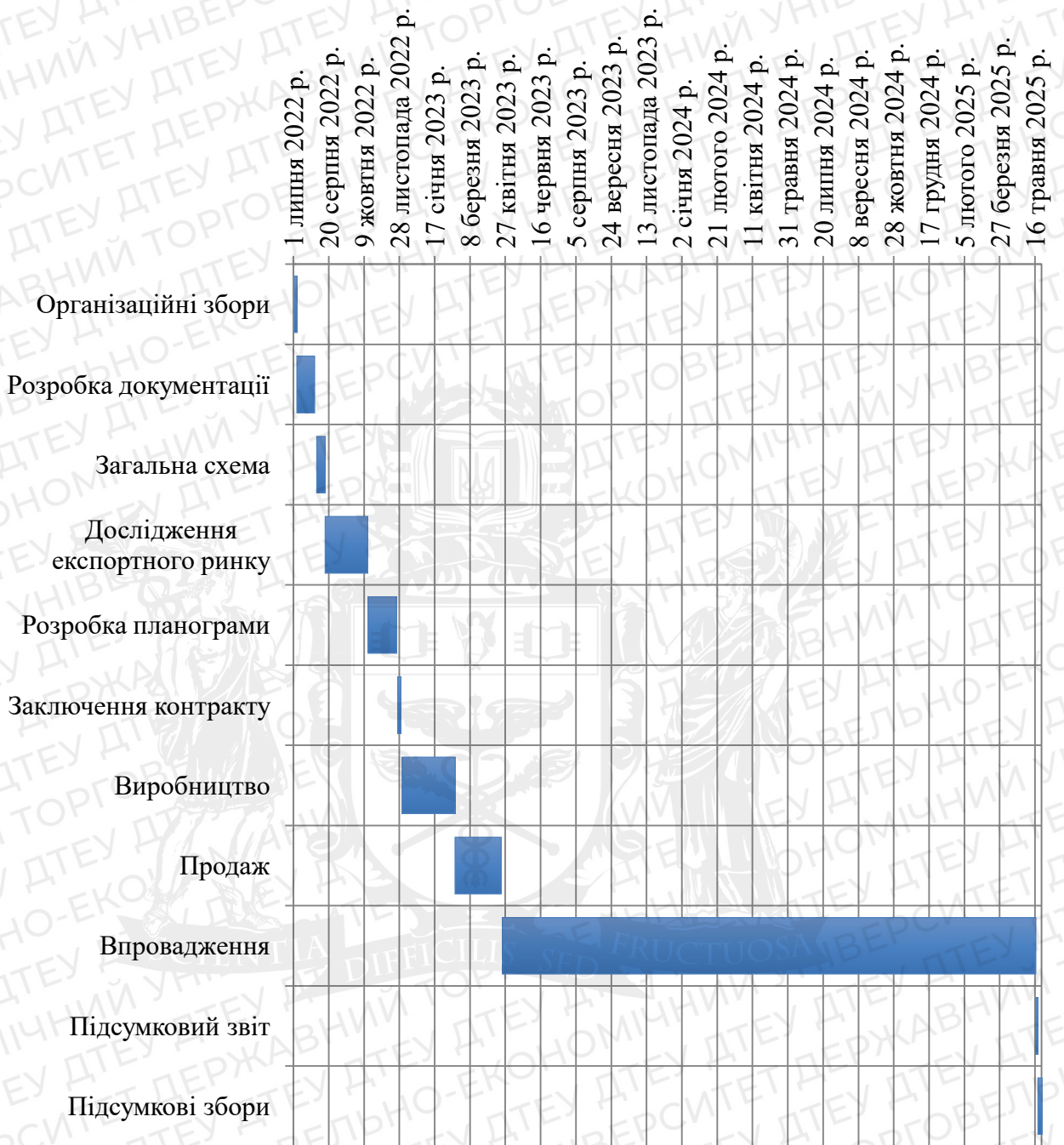


Рисунок 3.2. Графік Ганта

Кадрове забезпечення на ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»
наведено в табл. 3.3.

Таблиця 3.3

Кадрове забезпечення на ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Показники	Роки					Відхилення			
						абсолютне		відносне	
	2017	2018	2019	2020	2021	2020	2021	2020	2021
Середньоспискова чисельність працівників	465,00	460,00	429,00	385,00	361,00	-44,00	-24,00	-10,26	-6,23
Чистий дохід, тис. грн.	264127	316135	301432	195281	176580	-106151	-18700	-35,22	-9,58
Продуктивність праці, тис. грн.	568,02	687,25	702,64	507,22	489,14	-195,42	-18,08	-27,81	-3,56

Джерело: розраховано на основі даних ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД»

Отже, продуктивність праці у 2021 році порівняно з 2017 роком зменшилась, та у 2021 році становила 489,14 тис. грн.

Матеріально - технічне забезпечення на ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод» наведено в табл. 3.4.

Таблиця 3.4

Матеріально - технічне забезпечення на ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Показники	Роки					Відхилення			
						абсолютне		відносне	
	2017	2018	2019	2020	2021	2020	2021	2020	2021
Основні засоби	17653	22261	22462	17249	14337	-5213,00	-2912,00	-23,21	-16,88
Фондовіддача	14,96	14,20	13,42	11,32	12,32	-2,10	1,00	-15,64	8,79
Фондомісткість	0,067	0,070	0,075	0,088	0,081	0,01	-0,01	18,53	-8,08
Коефіцієнт зносу ОЗ	0,63	0,61	0,64	0,71	0,76	0,07	0,05	11,56	6,89
Рентабельність ОЗ	11,95	13,98	8,06	2,82	1,60	-5,23	-1,22	-64,96	-43,36

Джерело: розраховано на основі даних ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД»

Отже, рентабельність основних засобів у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшилась на 1,22% та становила 1,60%.

Аналіз конкурентних матеріалів та конкурентний лист.

Конкурентний лист - внутрішній документ підприємства, що містить комерційні і технічні відомості про товар із одержаних від фірм конкурентних

матеріалів (зовнішньоекономічних контрактів, комерційних пропозицій, фірмових прейскурантів, галузевих каталогів тощо) і служить для порівняння їх основних показників та визначення орієнтовного рівня ціни. Конкурентний лист є початковим етапом оцінки контракту.

При визначенні оптимальної ціни на товари оптимальною вважається найнижча із наведених цін конкурентів.

При обґрунтуванні ціни та підготовці цінових документів слід розрахунок ціни повинен бути зроблений на підставі не менше як трьох конкурентних пропозицій.

Для здійснення запропонованої експортної операції для визначення ціни контракту використовується пропозиція на поставку аналогічних товарів.

Таблиця 3.5

Конкурентні пропозиції щодо експорту алкогольних напоїв

№ з/п	Умови контракту	Конкурентні матеріали			Альтернативна угода
1	Країна	Румунія	Туреччина	Польща	Латвія
2	Ціна в валюті за шт.	9,5 €	9 дол.	8 €	15 €
3	Джерело інформації	Комерційна пропозиція	Комерційна пропозиція	ЗТК	Комерційна пропозиція
4	Рік поставки	2017	2019	2018	2022
5	Базисні умови поставки	FCA	CIF	FCA	CPT
6	Форма розрахунку	Банківський переказ	Банківський переказ	Банківський переказ	Банківський переказ
7	Кількість (шт.)	300	500	1000	2000

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

У таблиці 3.3 наведені конкурентні матеріали для визначення ціни контракту.

I. Додаткова інформація для проведення розрахунків:

1. Курси валюти на дату складання конкурентного листа:

1 € - 1,041 \$

2. Знижка на вторгування складає 2,5%.

3. Знижка за кількість – 1,3%

4. Термін поставки - 20 днів.

5. Індeksi цін наведені за даними європейської статистики:

У 2017 році – 13,7%,

У 2018 році – 9,8%,

У 2019 році 4,1%.

У 2019 році 5,0%.

У 2019 році 10,0%.

6. Транспортні та інші витрати:

- витрати на навантаження та розвантаження - 1,2% ціни;
- витрати на транспортування Київ - Рига складають 2,1% ціни;

7. Витрати на митне очищення товару на експорт в Латвію 2,6% вартості контракту.

II. Приведення цін конкурентних матеріалів до єдиної валюти.

Визначимо ціну товару у єдиній валюті для Туреччина:

$$9 * 1,041 = 9,37 \text{ €}$$

III. Розрахунок сумарної поправки на комерційні умови передбачає визначення:

- поправки на інфляцію (приведення за терміном угоди) (K1);
- поправки на базисні умови поставки (K2);
- поправки на умови платежів (K3);
- поправки на кількість (K4);
- поправки на вторгування (K5);
- поправки на вторгування (K6).

Сумарна поправка на комерційні умови розраховується шляхом додавання всіх зазначених поправок.

1. Приведення за терміном угоди (поправка на інфляцію).

Приведення конкурентних матеріалів здійснюється за такою формулою:

$$C_1 = C_0 * I_1 / I_0$$

де C_1 - приведена ціна за терміном угоди;

C_0 - ціна, запропонована фірмою у конкурентному матеріалі;

I_1 - індекс цін на дату поставки за контрактом;

I_0 - індекс цін на запропонований у конкурентному матеріалі термін здійснення поставки.

Поправка на інфляцію розраховується за формулою:

$$K_1 = C_1 - C_0$$

Поправка на інфляцію для Румунія

$$9,50 * (13,70 + 9,80 + 4,10 + 5,00 + 10,00) / 100 = 4,05 \text{ €}$$

Поправка на інфляцію для Туреччина

$$9,37 * (4,10 + 5,00 + 10,00) / 100 = 1,79 \text{ €}$$

Поправка на інфляцію для Польща

$$8 * (9,80 + 4,10 + 5,00 + 10,00) / 100 = 2,71 \text{ €}$$

2. Поправка на базисні умови поставки.

Необхідно привести ціну за базисними умовами.

Розрахуємо поправку для Румунія

$$9,50 * (1,2 + 2,1 + 2,6) / 100 = 0,56 \text{ €}$$

Розрахуємо поправку для Туреччина

$$9,37 * (1,2 + 2,1 + 2,6) / 100 = 0,55 \text{ €}$$

Розрахуємо поправку для Польща

$$8 * (1,2 + 2,1 + 2,6) / 100 = 0,47 \text{ €}$$

3. Поправка на кількість.

Ця поправка враховує обсяг закупленого товару порівняно з плановими умовами майбутньої угоди.

Поправка для Румунія

$$9,50 * 1,3 / 100 = 0,12 \text{ €}$$

Поправка для Туреччина

$$9,37 * 1,3 / 100 = 0,12 \text{ €}$$

Поправка для Польща

$$8,0 * 1,3 / 100 = 0,12 \text{ €}$$

4. Поправка на вторгування.

Дану поправку необхідно розрахувати для Туреччина

$$- 9,37 * 2,5 / 100 = -0,23 \text{ €}$$

Затверджена ціна 15,00 €.

Конкурентний лист наведено в таблиці 3.6.

Таблиця 3.6

Конкурентний лист

№	Етапи привезення цін та зміст поправок, що вносяться	Конкурентні матеріали							
		Румунія		Туреччина		Польща		Латвія	
		2017		2019		2018		2022	
	дані	поправки	дані	поправки	дані	поправки	дані	поправки	
0	Ціна в валюті	9,50		9,00		8,00		15,00	
1	Ціна в єдиній валюті	1,00	9,50	1,04	9,37	1,00	8,00	1,00	15,00
2	Приведення за комерційними умовами								
2.1	Поправка на інфляцію. К1	42,60	4,05	19,10	1,79	28,90	2,71		0,00
2.2	Поправки на базисні умови поставки. К2	5,90	0,56	5,90	0,55	5,90	0,47		
2.3	Поправки на кількість. К4	1,30	0,12	1,30	0,12	1,30	0,12		
2.4	Поправка на вторговувано, К5			2,50	-0,23				
2.5	Сумарні поправки на комерційні умови, Кс		4,73		2,23		3,30		0,00
3	Привезена ціна за ком умовами		14,23		11,60		11,30		15,00
4	Привезена ціна за тех умовами		14,23		11,60		11,30		15,00
6	Середня ціна	13,03							
7	Мінімальна ціна	11,30							
8	Затверджена ціна	15,00							

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, доцільним є вибір Латвії як потенційного контрагента. Вона має непоганий потенціал продажу, проводить досить ліберальну політику щодо

імпорту, має врегульовану законодавчу базу. Оскільки попередня експортна операція здійснювалась на умовах поставки FCA, для альтернативної операції було б доцільно застосувати умови поставки CPT. Найбільше переваг пов'язано з використанням автомобільного транспорту. Для перевезення горілки доцільно було б використати автомобільний транспорт. Валютою ціни зазвичай є вільноконвертована валюта країн з розвиненою ринковою економікою, тому для виконання експортної операції ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» доцільно обрати євро (EUR).

3.2. Прогнозна оцінка результативності експортних поставок алкогольних напоїв ДП «Житомирський лікєро горілочний завод»

План доходів і витрат характеризує суми очікуваних доходів підприємства та його витрат за певний період. Доходи і витрати наводять у Звіті про фінансові результати з метою визначення чистого прибутку або збитку звітного періоду.

Планування чистого доходу від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) (р. 2000) наведено в табл. 3.7.

Таблиця 3.7

Планування чистого доходу від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)

Показники	факт	план
		2022
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)		
Метод екстраполяції	176580,36	159670,54
Коефіцієнт еластичності	176580,36	174043,88
Експоненційного згладжування	176580,36	196305,39
Плановий дохід середня	176580,36	176673,27

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

План доходів та витрат ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» на 2022 р. наведено в табл. 3.8.

Таблиця 3.8

План доходів та витрат ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» на 2022 р., тис. грн.

Показники	Факт	План	відносне відхилення
	2021	2022	2022
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	176580	176673	0,05
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	129732	126470	-2,51
Валовий прибуток	46849	50203	7,16
Інші операційні доходи	1283	1461	13,90
Адміністративні витрати	16978	14370	-15,36
Витрати на збут	23418	29659	26,65
Інші операційні витрати	4323	4304	-0,44
Фінансовий результат від операційної діяльності	3413	3332	-2,37
Інші доходи	2		-100,00
Фінансові витрати	2468		-100,00
Інші витрати	667		-100,00
Фінансовий результат до оподаткування	280	3332	1091,66
Витрати (дохід) з податку на прибуток	50	600	1091,66
Чистий фінансовий результат	229	2732	1091,66

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікеро-горілочний завод»

Отже, у 2022 році порівняно з 2021 роком чистий дохід зріс на 0,05%, собівартість зменшиться на 2,51%, що призведе до зростання валового прибутку на 7,16%, що призведе до зменшення фінансового результату від операційної діяльності на 2,37% та зростання чистого фінансового результату на 1091,66%.

Планова оцінка економічної ефективності зовнішньоекономічної операції на прикладі операції експорту алкогольних напоїв в Латвію наведено в таблиці 3.9.

Таблиця 3.9

Планова оцінка економічної ефективності зовнішньоекономічної операції на прикладі операції експорту алкогольних напоїв в Латвію

Вид ЗЕО		
<i>Умови ЗЕД контракту</i>	Експорт	
Країна-імпортер	Латвія	євро
Найменування товару	горілка	
Код УКТ ЗЕД	2208 60 11 00	
Кількість товару, (нат. одиниць) шт.	1 000	
Контрактна ціна товару (за одиницю)	15,00	15,00
Базисні умови поставки	СРТ	
Термін поставки	20 днів	
Валюта ціни	євро	
Валюта платежу	євро	
Курс НБУ на дату платежу	30,7	
Курс на МВБ на дату платежу	30,5	
Форма міжнародних розрахунків	Банк. переказ	
Умови (графік) розрахунків	100% аванс	
<i>Фактурна вартість товару</i>		
Собівартість одиниці товару	6,5	6,5
<i>Витрати по здійсненню ЗЕО</i>		
Транспортні витрати	на 1 шт	0,18
Витрати на навантаження, розвантаження	на 1 шт	0,17
Страхові платежі	на 1 шт	0,16
Комісійні, брокерські витрати	на 1 шт	0,17
Ліцензійні витрати	на 1 шт	0,16
<i>Митні платежі</i>		
<i>Інші витрати</i>		
Витрати на отримання ліцензії		0,11
Витрати на отримання інш. дозвільних документів		0,13
Витрати на оформлення ЗЕД документації		0,16
Юридичні витрати		0,15
Маркетинг, реклама		0,04
Представницькі витрати		0,03
Відрядження		0,02
Ставка податку на прибуток	18,0%	
<i>Умови продажу товару на внутрішньому ринку</i>		
Внутрішня ціна одиниці товару		12,2
Витрати на реалізацію товару на внутрішньому ринку (в % від внутрішньої ціни)	8,2%	1,0004

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Розрахунки економічної ефективності експортної операції наведено в таблиці 3.10.

Таблиця 3.10

Планові розрахунки економічної ефективності експортної операції

Показники	євро	грн.
Валютний дохід	15000,00	459900,00
<i>Фактурна вартість товару</i>		
Витрати на виробництво товару (собівартість)	6500,00	199290,00
<i>Витрати по здійсненню ЗЕО</i>	840,00	25754,40
Транспортні витрати	180,00	5518,80
Витрати на навантаження, розвантаження	170,00	5212,20
Страхові платежі	160,00	4905,60
Комісійні, брокерські витрати	170,00	5212,20
Ліцензійні витрати	160,00	4905,60
<i>Митна вартість товару</i>	15840,00	485654,40
<i>Митні платежі</i>	0,00	0,00
<i>Інші витрати для виконання ЗЕО</i>	640,00	19622,40
Витрати на отримання ліцензії	110,00	3372,60
Витрати на отримання інших дозвільних документів	130,00	3985,80
Витрати на оформлення ЗЕД документації	160,00	4905,60
Юридичні витрати	150,00	4599,00
Маркетинг, реклама	40,00	1226,40
Представницькі витрати	30,00	919,80
Відрядження	20,00	613,20
<i>Загальні витрати по ЗЕО</i>	7980,00	244666,80
<i>Прибуток до оподаткування по ЗЕО</i>	7020,00	215233,20
Податок на прибуток	1263,60	38741,98
<i>Чистий прибуток</i>	5756,40	176491,22
<i>Продаж товару на внутрішньому ринку</i>		
Чистий дохід від реалізації на внутрішньому ринку	12200,00	374052,00
Витрати на реалізацію на внутрішньому ринку	1000,40	30672,26
Загальні витрати продажу на внутрішньому ринку	7500,40	229962,26
Прибуток до оподаткування на внутрішньому ринку	4699,60	144089,74
<i>Показники економічної ефективності ЗЕО</i>		
Рентабельність операції за прибутком до оподатк.	46,80%	46,80%
Рентабельність операції за чистим прибутком	38,38%	38,38%
Базовий коефіцієнт ефективності ЗЕО	1,88	1,88
Альтернативний коефіцієнт ефективності ЗЕО	1,49	1,49

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже провівши наступні розрахунки можна сказати, що ефективність даної угоди експорту алкогольних напоїв в Латвію є досить високою, адже рентабельність угоди складає 38,38%.

Отже на основі проведеного коефіцієнтного аналізу можна сказати, що зовнішньоекономічний контракт на алкогольних напоїв в Латвію є ефективним, тому що базовий коефіцієнт експорту та альтернативний коефіцієнт ефективності експорту більше одиниці. А це означає, що прибуток

від експорту алкогольних напоїв в Латвію на зовнішньому ринку є вищим ніж прибуток від реалізації такої ж партії алкогольних напоїв на внутрішньому ринку. Також необхідно зазначити, що при реалізації даної угоди експортні витрати перевищують експортний дохід.

Отже використання запропонованої угоди є доцільним тому що згідно з даними коефіцієнтного аналізу, угода є ефективною.

Планова динаміка зовнішньоекономічної діяльності на підприємстві ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 рр. наведено в табл. 3.11.

Таблиця 3.11

**Планова динаміка зовнішньоекономічної діяльності на ДП
«ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 рр. (тис.
грн.)**

Показник	Факт	План
	2021 рік	2022 рік
Експорт	60811,00	65776,86
Темп приросту, %	-22,97	8,17
Абсолютний приріст, тис. грн.	-18134,00	4965,86

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із табл. 3.11, можна дійти висновку, що експорт на підприємстві у 2022 році зросте на 4965 тис. грн. або на 8,17%.

Планова товарна структура експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 р. наведена в табл. 3.12.

Таблиця 3.12

**Планова динаміка товарної структури експорту ДП
«ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 р. (тис.
грн.)**

Показник	Факт	План	абсолютне відхилення	відносне відхилення
	2021	2022		
горілка	37003,49	40114,51	3111,02	8,41
настоянка	4968,26	5317,91	349,65	7,04
лікєри	5029,07	5461,34	432,27	8,60
подарункові набори	4901,37	5387,18	485,81	9,91
сувенірна продукція	4615,55	5069,33	453,78	9,83
спирт етиловий	3581,77	3837,33	255,56	7,14
солод	711,49	589,26	-122,23	-17,18

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із табл. 3.12, можна дійти висновку, що найбільшу питому вагу в експорті ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році займатиме горілка – 40114 тис. грн.

Планова географічна структура експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році наведена в таблиці 3.13.

Таблиця 3.13

Планова динаміка географічної структури експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2020 році (тис. грн.)

Показник	Факт	План	Абсолютне відхилення	Відносне відхилення
	2021	2022	2022	2022
Республіка Польща	5527,72	5975,83	448,11	8,11
Словацька Республіка	4889,20	5206,25	317,04	6,48
Угорська Республіка	4998,66	5388,92	390,25	7,81
Румунія	4901,37	5270,82	369,46	7,54
Республіка Молдова	4366,23	4595,37	229,14	5,25
Туреччина	4773,66	5274,44	500,78	10,49
Республіка Білорусь	4335,82	4623,26	287,44	6,63
Узбекистан	2772,98	3292,66	519,68	18,74
Грузія	2700,01	3457,60	757,59	28,06
Казахстан	1447,30	1881,78	434,47	30,02
Латвія		459,90	459,90	x
Інші	20098,04	20350,03	252,00	1,25

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікеро-горілочний завод»

Отже, виходячи з даних табл. 3.13, можна дійти висновку, що найбільший обсяг експорту ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році спостерігатиметься в Республіку Польщу – 5975 тис. грн.

Ефективність експорту досліджуваного підприємства представлено в таблиці 3.14.

Таблиця 3.14

**Планова динаміка показників ефективності експорту ДП
«ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році, тис.
грн.**

Показник	Факт	План	Абсолютне відхилення	Відносне відхилення
	2021	2022	2022	2022
Експортний прибуток	24032,51	26629,02	2596,52	10,80
експортні доходи	60811,00	65776,86	4965,86	8,17
експортні витрати (собівартість + інші витрати пов'язані з експортом), у т.ч.	36778,49	39147,83	2369,34	6,44
змінні витрати	30526,15	32930,86	2404,71	7,88
постійні витрати, у т.ч.	6252,34	6216,97	-35,37	-0,57
адміністративні витрати	2035,76	2040,88	5,12	0,25
витрати на збут	2247,72	2230,93	-16,79	-0,75
інші загальнопромислові витрати	1968,86	1945,16	-23,70	-1,20
Коефіцієнт ефективності ЗЕД підприємства	1,65	1,68	0,03	1,62
Рентабельність зовнішньоекономічної діяльності	53,58	55,78	2,20	4,10

Джерело: розраховано на основі даних ДП «Житомирський лікєро-горілочний завод»

Отже, виходячи із наведеної таблиці можна дійти висновку, що рентабельність ЗЕД на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році становитиме в межах 55,78%, що свідчить про досить високу результативність зовнішньоекономічної діяльності на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році.

ВИСНОВКИ

Державне підприємство «Житомирський лікєро-горілочний завод» розташоване у м. Житомир, вул. Святослава Ріхтера, буд. 38. Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) у 2020 році порівняно з 2019 роком зменшився на 106151 тис. грн., у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшився на 18701 тис. грн. Чистий прибуток протягом 2017 - 2021 рр. зменшувався, та у 2021 році становив 229 тис. грн. Виходячи з рентабельності продажів, відсоток здатності підприємства контролювати собівартість послуг 0,8% у 2017 році, 0,98% у 2018 році, 0,60% в 2019 році, 0,25% в 2020 році, 0,13% в 2021 році, отже, даний показник зменшився у 2018 – 2021 роках за рахунок зменшення чистого прибутку. Коефіцієнт фінансової автономії у 2020 році порівно з 2019 роком на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» зріс на 2%, а у 2021 році порівняно з 2020 роком зріс на 2%, що свідчить про позитивну тенденцію в діяльності підприємства на протязі 2017 - 2021 рр. За допомогою своїх ліквідних активів підприємство здатне розрахуватися по своїх поточних зобов'язаннях на 104,8% у 2019 році, на 110,3% у 2020 році, на 115,65% у 2021 році. За допомогою своїх швидко ліквідних активів підприємство здатне розрахуватися по своїх поточних зобов'язаннях на 26,4% у 2019 році, на 29,94% у 2020 році, на 35,30% у 2021 році. За допомогою своїх найбільш ліквідних активів підприємство здатне розрахуватися по своїх поточних зобов'язаннях на 1,11% у 2019 році, на 0,98% у 2020 році, на 6,33% у 2021 році.

Експорт на підприємстві на протязі 2017 - 2021 років зменшився, у 2020 році порівняно з 2019 роком зріс на 5759 тис. грн. або на 7,87%, у 2021 році порівняно з 2020 роком зменшився на 18134 тис. грн. або на 22,97%. У 2017 – 2021 рр. найбільшу питому вагу в експорті ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» займала горілка на рівні 60,31 – 61,19%. У 2017 - 2021 рр. найбільшу питому вагу в експорті ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКєРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» займав експорт до Республіки Польща – 9,09%.

Рентабельність ЗЕД на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. становить в межах 43,88 – 54,17%, що свідчить про досить високу результативність зовнішньоекономічної діяльності на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2017 - 2021 рр. Чистий дохід від зовнішньоекономічної діяльності більша ніж собівартість зовнішньоекономічної діяльності на 1,62 у 2019 році, на 1,65 у 2020 році, на 1,65 у 2021 році.

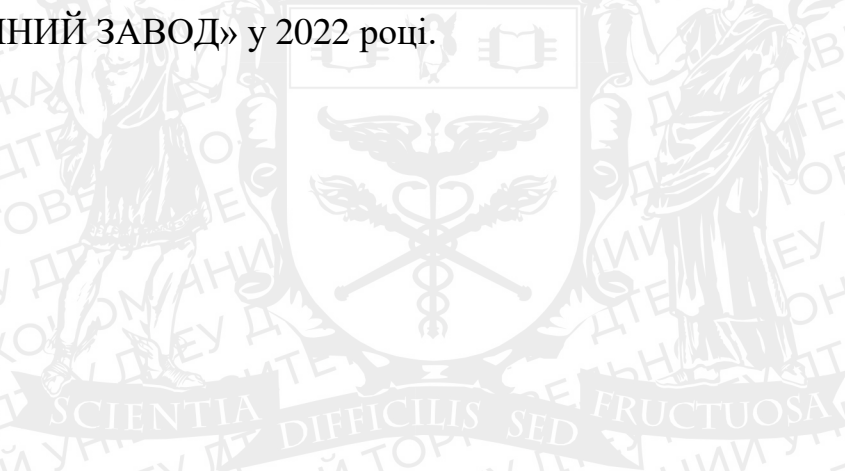
Експорт алкогольних напоїв у 2021 році порівняно з 2020 року зріс на 38,8%. Найбільшу питому вагу в експорті алкогольних напоїв займало у 2020 році – пиво.

Рентабельність продажу горілки за існуючим контрактом становила 4,25%. Рентабельність продажу горілки на внутрішньому ринку становитиме 3,73%. Головними імпортерами української горілки є Казахстан, США та Латвія. Казахстан і США відповідають за близько 10% всього українського експорту в категорії.

Доцільним є вибір Латвії як потенційного контрагента. Вона має непоганий потенціал продажу, проводить досить ліберальну політику щодо імпорту, має врегульовану законодавчу базу. Оскільки попередня експортна операція здійснювалась на умовах поставки FCA, для альтернативної операції було б доцільно застосувати умови поставки CPT. Найбільше переваг пов'язано з використанням автомобільного транспорту. Для перевезення горілки доцільно було б використати автомобільний транспорт. Валютою ціни зазвичай є вільноконвертована валюта країн з розвиненою ринковою економікою, тому для виконання експортної операції ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» доцільно обрати євро (EUR). Ефективність даної угоди експорту алкогольних напоїв в Латвію є досить високою, адже рентабельність угоди складає 38,38%. Отже на основі проведеного коефіцієнтного аналізу можна сказати, що зовнішньоекономічний контракт на алкогольних напоїв в Латвію є ефективним, тому що базовий коефіцієнт експорту та альтернативний коефіцієнт ефективності експорту більше

одиниці. А це означає, що прибуток від експорту алкогольних напоїв в Латвію на зовнішньому ринку є вищим ніж прибуток від реалізації такої ж партії алкогольних напоїв на внутрішньому ринку. Також необхідно зазначити, що при реалізації даної угоди експортні витрати перевищують експортний дохід. Отже використання запропонованої угоди є доцільним тому що згідно з даними коефіцієнтного аналізу, угода є ефективною.

Ефективність угоди експорту алкогольних напоїв в Латвію є досить високою, адже рентабельність угоди складає 38,38%. Рентабельність ЗЕД на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році становитиме в межах 55,78%, що свідчить про досить високу результативність зовнішньоекономічної діяльності на ДП «ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛКЕРО-ГОРІЛОЧНИЙ ЗАВОД» у 2022 році.



СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Податковий Кодекс від 02.12.2010 № 2755-VI
2. Закон «Про зовнішньоекономічну діяльність» від 16.04.1991 № 959-XII
3. Інкотермс Офіційні правила тлумачення торговельних термінів Міжнародної торгової палати (редакція 2000 року) (укр./рос.) - Міжнародна Торгова Палата; Правила, Міжнародний документ від 01.01.2000. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/988_007
4. Бабан Т. О. Обґрунтування ефективності кооперації сільськогосподарських підприємств для експорту зерна ячменю [Електронний ресурс] / Т. О. Бабан // ScienceRise. 2017. № 7. С. 19-23. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/text_2017_7_6 (дата звернення: 11.11.2020).
5. Бабій І. В. Стратегічне управління зовнішньоекономічною діяльністю підприємств за умов активізації інтеграційних процесів : автореф. дис. ... д-ра екон. наук : 08.00.04 / Бабій Ірина Віталіївна ; Хмельниц. нац. ун-т. Хмельницький, 2019. 40 с.
6. Бабірлі У. Х. Напрямки розширення експортного потенціалу вітчизняних підприємств на ринках єс [Електронний ресурс] / У. Х. Бабірлі, С. В. Князь, О. П. Павленко // Економіка та держава. 2017. № 3. С. 25-30.
7. Бережнюк І. Г. Сучасні аспекти впливу системи регулювання ЗЕД на формування експортоорієнтованої діяльності підприємств. Вісник Хмельницького національного університету. Економічні науки. 2020. № 2. С. 200-204. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vchnu_ekon_2020_2_38
8. Білянський Ю. О. Євроінтеграційний потенціал експортної діяльності підприємств аграрного сектору економіки. Вісник Бердянського університету менеджменту і бізнесу. 2020. № 1. С. 54–63. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/vbumb_2020_1_11
9. Бірюк О. С. Формування стратегії експортноорієнтованої компанії... : автореф. дис. ... / Бірюк. - Київ, 2014.

10. Вацик Н. О. Економічне оцінювання та планування витрат на експортну діяльність машинобудівних підприємств : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Вацик Наталія Орестівна ; Нац. ун-т "Львів. політехніка". Л., 2014. 25 с.
11. Волченко Н. В. Управління експортним потенціалом підприємства: теоретичний аспект [Електронний ресурс] / Н. В. Волченко // Вісник Сумського національного аграрного університету. Серія : Економіка і менеджмент. 2017. Вип. 4. С. 36-40. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vsna_ekon_2017_4_8 (дата звернення: 16.11.2020).
12. Головкова К. Ю. Інформаційна підтримка управлінських рішень у зовнішньоекономічній діяльності підприємства : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Головкова Кристина Юріївна ; Східноукр. нац. ун-т ім. Володимира Даля. Луганськ, 2014. 20 с.
13. Гринкевич С. С. Формування експортного потенціалу аграрних підприємств [Електронний ресурс] / С. С. Гринкевич, І. М. Лаврів // Підприємництво та інновації. 2017. Вип. 3. С. 95-101. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/pidinnov_2017_3_16 (дата звернення: 02.11.2020).
14. Гришко Н. В. Оцінювання результативності оперативного менеджменту зовнішньоекономічної діяльності підприємства [Електронний ресурс] / Н. В. Гришко, Б. Б. Любич // Економіка промисловості. 2013. № 3. С. 148-156. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/econpr_2013_3_14 (дата звернення: 02.10.2020).
15. Гуд А. М. Організація митно-правового регулювання зовнішньоекономічної діяльності підприємств : автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.07 / Гуд Андрій Михайлович ; Держ. фіск. служба України, Ун-т держ. фіск. служби України. Ірпінь, 2017. 19 с.
16. Гуріна Г. С. Теоретико-методологічні засади розвитку експортного потенціалу підприємств авіаційного комплексу України: автореф. дис. д-ра екон. наук. Запоріжжя, 2021. 40 с.
17. Дідоренко Т. В. Особливості економічного розвитку та експортних можливостей агропромислових підприємств [Електронний ресурс] / Т. В.

Дідоренко, І. М. Белова // Молодий вчений. 2017. № 6. С. 410-414. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv_2017_6_95 (дата звернення: 05.10.2020).

18. Жигалкевич Ж. М. Особливості зовнішньоекономічної діяльності вітчизняних підприємств в умовах євроінтеграції [Електронний ресурс] / Ж. М. Жигалкевич, О. В. Станіславський // Економічний вісник Національного технічного університету України "Київський політехнічний інститут". 2019. № 16. С. 116-123. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/evntukpi_2019_16_15 (дата звернення: 07.10.2020).

19. Жилінська Л. О. Розробка стратегії покращення рівня експорту продукції промислового підприємства [Електронний ресурс] / Л. О. Жилінська, А. І. Печеник // Вісник економічної науки України. 2014. № 1. С. 35-41. URL: http://nbuv.gov.ua/j-pdf/Venu_2014_1_12.pdf (дата звернення: 14.09.2020).

20. Зосімова А. В. Інформаційно-аналітичне забезпечення оцінювання зовнішньоекономічної діяльності з позицій конкурентоспроможності підприємства : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Зосімова Анастасія Володимирівна ; Харків. нац. екон. ун-т ім. Семена Кузнеця. Харків, 2018. 20 с.

21. Казанджі А. В. Управління виробничою та зовнішньоекономічною діяльністю підприємств олійно-жирового комплексу України : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Казанджі Альона Вікторівна ; Миколаїв. нац. аграр. ун-т. Миколаїв, 2019. 24 с.

22. Калайтан Т. В. Резерви зростання ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства [Електронний ресурс] / Т. В. Калайтан, Р. К. Шурпенкова, О. М. Сарахман // Підприємництво і торгівля. 2019. Вип. 24. С. 97-102. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Torg_2019_24_16 (дата звернення: 16.08.2020).

23. Калінеску Т. В. Митне регулювання зовнішньоекономічної діяльності : [підручник] / Т. В. Калінеску, Г. С. Ліхоносова, О. М. Антіпов ; Східноукр. нац.

ун-т ім. Володимира Даля. Луганськ : Вид-во СНУ ім. Володимира Даля, 2014. 553 с.

24. Калінеску Т. В. Обліково-аналітичне забезпечення експортно-імпорتنних операцій підприємств. Часопис економічних реформ. 2020. № 3. С. 51-57. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Cher_2020_3_9

25. Касич А. О. Зовнішній аспект аналізу експортного потенціалу металургійних підприємств України. Інвестиції: практика та досвід. 2020. № 3. С. 26-31. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/ipd_2020_3_7

26. Кендюхов О. В. Чинники ефективності маркетингової стратегії експортної діяльності підприємства [Електронний ресурс] / О. В. Кендюхов, В. Є. Болгов, В. П. Залізнюк // Економіка і організація управління. 2017. Вип. 1. С. 38-51. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/eiou_2017_1_6 (дата звернення: 14.10.2020).

27. Книшек О. О. Методика та організація аналізу і контролю зовнішньоекономічної діяльності підприємств : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.09 / Книшек Оксана Олексіївна ; Нац. ун-т вод. госп-ва та природокористування. Рівне, 2017. 21 с.

28. Костенко А. М. Диверсифікація зовнішньоекономічної діяльності підприємств України в умовах глобалізації [Електронний ресурс] / А. М. Костенко // Водний транспорт. 2019. Вип. 1. С. 94-98. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vodt_2019_1_16 (дата звернення: 13.10.2020).

29. Кузнецова І. О. Стратегія зовнішньоекономічної діяльності підприємств борошномельної галузі: концептуальна модель [Електронний ресурс] / І. О. Кузнецова, Ю. В. Карпенко // Вісник соціально-економічних досліджень. 2019. № 1. С. 168-178. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vsed_2019_1_18 (дата звернення: 14.10.2020).

30. Кузьминчук Н. В. Аналітичне забезпечення прогнозування обсягів експорту промислового підприємства. 2020. № 19. С. 88-93. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/modecon_2020_19_17

31. Кузьминчук Н. В. Формування чинників впливу на експортно-імпорту

діяльність вітчизняних промислових підприємств. Причорноморські економічні студії. 2020. Вип. 50(1). С. 69-74. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/bses_2020_50\(1\)_14](http://nbuv.gov.ua/UJRN/bses_2020_50(1)_14)

32. Курган Н. В. Інформаційне забезпечення рентабельності експортних операцій підприємства в умовах автоматизації обліково-аналітичного процесу [Електронний ресурс] / Н. В. Курган // Вісник економіки транспорту і промисловості. 2014. Вип. 45. С. 92-97. URL: http://nbuv.gov.ua/j-pdf/Vetp_2014_45_20.pdf (дата звернення: 16.08.2020).

33. Ліхоносова Г. С. Фінансові аспекти управління експортно-імпортними операціями підприємств. Часопис економічних реформ. 2020. № 4. С. 56-66. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Cher_2020_4_11

34. Мангушев Д. В. Дослідження та шляхи вдосконалення зовнішньоекономічної діяльності на підприємстві [Електронний ресурс] / Д. В. Мангушев, В. А. Євтушенко, В. І. Задорожний // Вісник Одеського національного університету. Серія : Економіка. 2019. Т. 24, Вип. 5. С. 50-54. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vonu_econ_2019_24_5_10 (дата звернення: 14.07.2020).

35. Мельник О. Г. Експортний потенціал підприємства: сутність і методологічні основи аналізу [Електронний ресурс] / О. Г. Мельник // Проблеми економіки. 2017. № 1. С. 226-231.

36. Морозова О. С. Економіко-експертний механізм зовнішньоекономічної діяльності газотранспортних підприємств : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Морозова Олена Сергіївна ; Івано-Франків. нац. техн. ун-т нафти і газу. Івано-Франківськ, 2019. 20 с.

37. Мушин І. М. Методичні аспекти дослідження експортного потенціалу аграрних підприємств України. Економіка. Фінанси. Право. 2020. № 11(2). С. 8-10.

38. Отенко В. І. Оцінка рівня експортно-імпортного потенціалу промислових підприємств: методичне забезпечення [Електронний ресурс] / В. І. Отенко, І. О. Бараннік // Бізнес Інформ. 2017. № 4. С. 256-261.

39. Павлюк Т. С. Сучасні методи управління зовнішньоекономічною діяльністю машинобудівних підприємств : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Павлюк Тетяна Сергіївна ; Запоріж. нац. ун-т. Запоріжжя, 2018. 20 с.
40. Педан М. Л. Основи стратегічного маркетингу зовнішньоекономічної діяльності промислових підприємств [Електронний ресурс] / М. Л. Педан // Вісник Хмельницького національного університету. Економічні науки. 2019. № 2. С. 192-195. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vchnu_ekon_2019_2_37 (дата звернення: 16.10.2020).
41. Петряєва З. Ф. Методичне забезпечення оцінки експортного потенціалу підприємства. Ефективна економіка. 2020. № 1. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/efek_2020_1_21
42. Савіцький А. Сучасні аспекти експортно орієнтованого управління промисловими підприємствами на рівні макроекономічного регулювання. Проблеми і перспективи економіки та управління. 2020. № 1. С. 100-107. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/prpeu_2020_1_12
43. Садридінєв Р. Ш. Інфраструктурне забезпечення розвитку зовнішньоекономічної діяльності аграрних підприємств : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Садридінєв Рустамджан Шасмідінович ; Миколаїв. нац. аграр. ун-т. Миколаїв, 2017. 24 с.
44. Сапрун Г. Г. Розробка моделі управління конкурентоспроможністю експортно-орієнтованих підприємств [Електронний ресурс] / Г. Г. Сапрун // Молодий вчений. 2017. № 3. С. 830-836. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv_2017_3_191 (дата звернення: 17.06.2020).
45. Тимошенко Н. Ю. Аналіз експортно-імпоротної діяльності промислових підприємств України [Електронний ресурс] / Н. Ю. Тимошенко, О. О. Сологуб // Молодий вчений. 2017. № 6. С. 511-514. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/molv_2017_6_118 (дата звернення: 17.08.2020).
46. Ткаченко А. М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навч.-метод. посіб. для студентів ВНЗ / Ткаченко А. М., Дідченко О. І. ; Держ. ВНЗ "Укр. держ. хім.-технол. ун-т". Дніпро : ДВНЗ УДХТУ, 2017. 353 с.

47. Тульчинська С. О. Стимулювання зовнішньоекономічної діяльності підприємств в умовах реалізації концепції транскордонного співробітництва [Електронний ресурс] / С. О. Тульчинська, С. О. Кириченко, А. В. Бут, В. П. Дубенець // Інвестиції: практика та досвід. 2019. № 2. С. 20-23.
48. Фесенко В. В. Методологія аудиту та аналізу зовнішньоекономічної діяльності пов'язаних підприємств : автореф. дис. ... д-ра екон. наук : 08.00.09 / Фесенко Валерія Валеріївна ; Тернопіл. нац. екон. ун-т. Тернопіль, 2019. 36 с.
49. Хомич О. В. Розвиток експортного потенціалу підприємства на європейському ринку FMCG в умовах ризиків. Проблеми економіки. 2020. № 3. С. 133-138. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Pekon_2020_3_17
50. Цюлковська С. І. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств агробізнесу : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Цюлковська Софія Ігорівна ; Львів. нац. аграр. ун-т. Львів, 2019. 20 с.
51. Чернобай Л. І. Теоретичні аспекти та прикладні засади економічного оцінювання та планування витрат на експортну діяльність підприємств з урахуванням стадій залучення до зовнішнього ринку : моногр. / Л. І. Чернобай, Н. О. Вашик. Львів : Растр-7, 2014. 464 с.
52. Чернявський І. Ю. Формування експортного потенціалу підприємств зернової галузі: автореф. дис. канд. екон. наук. Мелітополь, 2020. 21 с.
53. Чернявський І. Ю. Формування та розвиток експортного потенціалу підприємств зернової галузі: монографія / І. Ю. Чернявський. Київ: ННЦ "ІАЕ", 2021. 296 с.
54. Шеремета К. Ю. Механізм фінансового забезпечення зовнішньоекономічної діяльності підприємства : автореф. дис. ... канд. екон. наук : 08.00.04 / Шеремета Ксенія Юріївна ; Хмельниц. нац. ун-т. - Хмельницький, 2014. 20 с.
55. Державна служба статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua>
56. Науково-технічна фірма «ІНТЕС» . URL: <https://qdpro.com.ua/uk/goodinfo/2208601100>

ДОДАТКИ

Додаток А

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Звітний вплив на фінансову звітність"

Підприємство	ДЕРЖАВНЕ ПІДПРИЄМСТВО "ЖИТОМІРСЬКИЙ ЛІКЕРО-ГОРІЛЧАННИЙ ЗАВОД"	Дата (рік, місяць, число)	2017	01	01
Територія	ЖИТОМІРСЬКА	за СДРІОУ	00375504		
Організаційно-правова форма господарювання	Державне підприємство	за КОАТУУ	1810100000		
Вид економічної діяльності	Дистилляція, ректифікація та змішування спиртних напоїв	за КОКФД	140		
Середня кількість працівників	1 495	за КВЕД	11.01		
Адреса, телефон	вулиця Святослава Ріктера, буд. 38, м. ЖИТОМИР, ЖИТОМІРСЬКА обл., 10008		430577		
Одиниця виміру: тис. грн. без десятикової знаки (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)					
Складено (зробити позначку "x" у відповідній клітинці): за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку за міжнародними стандартами фінансової звітності			x		

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2016 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	1 516	1 166
первісна вартість	1001	5 513	5 513
накопичена амортизація	1002	3 997	4 347
Незавершені капітальні інвестиції	1005	986	1 260
Основні засоби	1010	14 977	15 936
первісна вартість	1011	39 163	42 507
знос	1012	24 186	26 571
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	176	299
Відстрочені податкові активи	1045	685	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Запаси коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	18 340	18 661
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	117 870	51 637
Виробничі запаси	1101	14 031	13 872
Незавершене виробництво	1102	1 784	1 841
Готова продукція	1103	4 247	3 276
Товари	1104	97 808	32 648
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товари, роботи, послуги	1125	59 262	53 097
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	-	-
з бюджетом	1135	3 838	37 961
у тому числі з податку на прибуток	1136	318	461
Дебіторська заборгованість за розрахунками з параванних доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	9 326	30 744
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	2 452	1 159
Готівка	1166	100	146
Рахунки в банках	1167	1 760	352
Витрати майбутніх періодів	1170	601	385
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	28 108	52 045
Усього за розділом II	1195	221 457	227 228
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	239 797	245 889

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	6 660	6 660
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	6 409	6 409
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	12 341	13 480
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	25 410	26 549
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:			
резерв довгострокових зобов'язань	1531	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	16 000	14 100
Векселі видані	1605	23 828	51 068
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	160 089	126 669
розрахунками з бюджетом	1620	2 070	5 624
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	1 066	1 385
розрахунками з оплати праці	1630	2 698	5 240
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	102	2 296
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	2 472	2 417
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	6 062	10 541
Усього за розділом III	1695	214 387	219 340
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	239 797	245 889



ЕЦП Кучер М.І.

ЕЦП Ковальчук
Д.В.

Кучер Мирослав Ігорович

Ковальчук Діана Василівна

Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство **ДЕРЖАВНЕ ПІДПРИЄМСТВО "ЖИТОМИРСЬКИЙ
ЛІКЕРО-ГОРІЛЧАННИЙ ЗАВОД"**

Дата (рік, місяць, число)
за ЄДРПОУ

КОДИ		
2017	01	01
00375504		

(найменування)

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2016 р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	347 544	297 528
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(281 800)	(232 920)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	65 744	64 608
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	5 955	5 142
у тому числі:	2121	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(14 628)	(14 198)
Витрати на збут	2150	(27 456)	(21 466)
Інші операційні витрати	2180	(20 673)	(29 394)
у тому числі:	2181	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	8 942	4 692
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	5	119
у тому числі:	2241	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(3 629)	(4 186)
Втради від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прібуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	5 318	625
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(763)	(113)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	4 555	512
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	4 555	512

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	139 651	145 721
Витрати на оплату праці	2505	35 146	32 038
Відрахування на соціальні заходи	2510	7 210	10 419
Амортизація	2515	3 134	2 523
Інші операційні витрати	2520	43 026	44 692
Разом	2550	228 167	235 393

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



ЕЦП Кучер М.І.

ЕЦП Ковальчук
Д.В.

Кучер Мирослав Ігорович

Ковальчук Діана Василівна

Додаток І
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку І "Звітності про фінансову звітність"

Підприємство ДЕРЖАВНЕ ПІДПРИЄМСТВО "ЖИТОМИРСЬКИЙ ЛКЕРО-ГОРЛІЧАННИЙ ЗАВОД" Дата (рік, місяць, число) _____ за ЄДРПОУ _____
 Територія ЖИТОМИРСЬКА за КОДГУУ _____
 Організаційно-правова форма господарювання Державне підприємство за КОПФГ _____
 Вид економічної діяльності Дистиляція, ректифікація та змішування спиртних напоїв за КВЕДІ _____
 Середня кількість працівників 465 _____
 Адреса, телефон вулиця Святослава Ріхтера, буд. 38, м. ЖИТОМИР, ЖИТОМИРСЬКА обл., 10008 _____ 430377
 Одиниця виміру: тис. грн. без десятикового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)
 Складено (зробити позначку "✓" у відповідній клітинці):
 за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку _____
 за міжнародними стандартами фінансової звітності _____

КОДИ		
2018	01	01
00375504		
1810100000		
140		
11.01		

✓

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2017 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	1 166	830
первісна вартість	1001	5 513	5 513
накопичена амортизація	1002	4 347	4 683
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 260	1 410
Основні засоби	1010	15 936	17 653
первісна вартість	1011	42 507	47 331
знос	1012	26 571	29 678
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	299	457
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	18 661	20 350
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	51 637	25 595
Виробничі запаси	1101	13 872	12 116
Незавершене виробництво	1102	1 841	3 516
Готова продукція	1103	3 276	5 901
Товари	1104	32 648	4 062
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховання	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	53 097	13 487
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	-	-
з бюджетом	1135	37 961	25 763
у тому числі з податку на прибуток	1136	461	411
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	30 744	27 046
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 159	1 475
Готівка	1166	146	206
Рахунки в банках	1167	252	266
Витрати майбутніх періодів	1170	585	610
Частина перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	52 045	60 481
Усього за розділом II	1195	227 228	154 457
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	245 889	174 807

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	6 660	6 660
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	6 409	6 409
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	13 480	14 000
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Видучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	26 549	27 069
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благотворна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	14 100	11 738
Векеєли видані	1605	51 068	46 720
Поточна кредиторська заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	126 669	51 251
розрахунками з бюджетом	1620	5 624	9 899
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	1 385	1 934
розрахунками з оплати праці	1630	5 240	7 357
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	2 296	1 189
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	2 417	3 733
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	10 541	13 917
Усього за розділом III	1695	219 340	147 738
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та і групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	245 889	174 807

Керівник

Головний бухгалтер



Метелес
Д.В.С.

Кучер Мирослав Ігорович

Ковальчук Діана Василівна

Визначено в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	Державне підприємство "Житомирський лікєро-горіччаний завод"	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ	
Територія	ЖИТОМИРСЬКА	за ЄДРНОУ	2020	01 01
Організаційно-правова форма господарювання	Державне підприємство	за КОАТУУ	00375504	
Вид економічної діяльності	Дистиляція, ректифікація та змішування спиртних напоїв	за КОПФГ	1810100000	
Середня кількість працівників	1 429	за КВЕД	140	
Адреса, телефон	вулиця Святослава Ріхтера, буд. 38, м. ЖИТОМИР, ЖИТОМИРСЬКА обл., 10008		11.01	
Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)				
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):				
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку				V
за міжнародними стандартами фінансової звітності				

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	505	180
первісна вартість	1001	5 410	5 410
накопичена амортизація	1002	4 905	5 230
Незавершені капітальні інвестиції	1005	1 263	1 892
Основні засоби	1010	22 261	22 462
первісна вартість	1011	56 924	61 786
знос	1012	34 663	39 324
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	360	203
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	24 389	24 737
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	31 073	22 360
Виробничі запаси	1101	18 282	11 838
Незавершене виробництво	1102	3 030	1 777
Готова продукція	1103	5 355	4 155
Товари	1104	4 406	4 590
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	12 052	8 400
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	-	-
з бюджетом	1135	21 651	1 569
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	1 121
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інші поточні дебіторська заборгованість	1155	5 630	5 448
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 269	982
Готівка	1166	148	90
Рахунки в банках	1167	4	26
Витрати майбутніх періодів	1170	604	576
Частка перестраховика у страхових резервах:	1180	-	-
у тому числі в:	1181	-	-
резервах довгострокових зобов'язань			
резервах збитків або резервах належних вишшг	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	64 705	53 330
Усього за розділом II	1195	136 984	92 665
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	161 373	117 402

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	6 660	6 660
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	6 409	6 409
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	14 794	14 815
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	27 863	27 884
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	2 024	1 090
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	2 024	1 090
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	15 045	10 567
Векселі видані	1605	46 651	18 502
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	2 335	2 314
товари, роботи, послуги	1615	42 061	23 295
розрахунками з бюджетом	1620	4 543	14 603
у тому числі з податку на прибуток	1621	51	-
розрахунками зі страхування	1625	1 052	702
розрахунками з оплати праці	1630	4 061	4 260
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	1 871	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	2 485	3 789
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	11 382	10 396
Усього за розділом III	1695	131 486	88 428
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	161 373	117 402

Керівник
Головний бухгалтер



МИРОСЛАВ
ГІРНИЙ
ВАСИЛЬ
ФЕДОРОВИЧ

Кучер Мирослав Ігорович

Гирин Василь Федорович

Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство Державне підприємство "Житомирський лікеро-горілчаний завод" за ЄДРПОУ _____
 Дата (рік, місяць, число) _____
 (найменування)

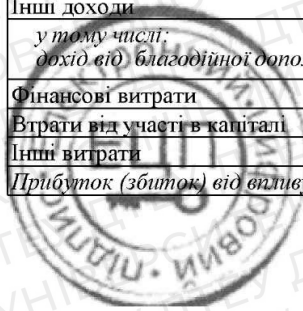
КОДИ		
2020	01	01
00375504		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
 за Рік 2019 р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	301 432	316 135
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(193 482)	(221 328)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	107 950	94 807
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	2 489	2 401
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(23 579)	(20 115)
Витрати на збут	2150	(72 196)	(63 674)
Інші операційні витрати	2180	(9 587)	(7 428)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	5 077	5 991
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	1 356	996
Інші доходи	2240	143	1
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(4 242)	(3 101)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	2 334	3 887
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(524)	(776)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	1 810	3 111
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	1 810	3 111

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	111 834	173 966
Витрати на оплату праці	2505	62 775	47 106
Відрахування на соціальні заходи	2510	12 021	9 216
Амортизація	2515	5 743	5 522
Інші операційні витрати	2520	58 634	56 695
Разом	2550	251 007	292 505

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



ЕП КУЧЕР
МИРОСЛАВ
ВАСИЛЬ
ФЕДОРОВИЧ

Кучер Мирослав Ігорович

Гирин Василь Федорович

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство Державне підприємство "Житомирський лікеро-горілчаний завод" Дата (рік, місяць, число) _____
Територія ЖИТОМИРСЬКА за ЄДРПОУ _____
Організаційно-правова форма господарювання Державне підприємство за КОАТУУ _____
Вид економічної діяльності Дистиляція, ректифікація та змішування спиртних напоїв за КОПФГ _____
Середня кількість працівників 1 385 за КВЕД _____
Адреса, телефон вулиця Святослава Ріхтера, буд. 38, м. ЖИТОМИР, ЖИТОМИРСЬКА обл., 10008 _____ 430377
Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2),
групові показники якого наводяться в гривнях з копійками)
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку _____
за міжнародними стандартами фінансової звітності _____

КОДИ		
2021	01	01
00375504		
1810100000		
140		
11.01		

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2020** р.

Форма №1 Код за ДКУД **1801001**

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	180	35
первісна вартість	1001	5 410	5 445
накопичена амортизація	1002	5 230	5 410
Незаввершені капітальні інвестиції	1005	1 892	2 581
Основні засоби	1010	22 462	17 249
первісна вартість	1011	61 786	59 485
знос	1012	39 324	42 236
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	203	67
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиторські витрати	1060	-	-
Залишок коптів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	24 737	19 932
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	22 360	23 513
Виробничі запаси	1101	11 838	11 550
Незаввершене виробництво	1102	1 777	3 553
Готова продукція	1103	4 155	3 377
Товари	1104	4 590	5 033
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити переерахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	8 400	1 729
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	-	-
з бюджетом	1135	1 569	6 641
у тому числі з податку на прибуток	1136	1 121	967
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	5 448	5 158
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	982	793
Готівка	1166	90	155
Рахунки в банках	1167	26	133
Витрати майбутніх періодів	1170	576	654
Частка переерахованих у страхових резервах у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	53 330	51 045
Усього за розділом II	1195	92 665	89 533
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	117 402	109 465

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	6 660	6 660
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	6 409	6 409
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	14 815	14 930
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Виучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	27 884	27 999
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	1 090	295
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	1 090	295
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	10 567	9 782
Векселі видані	1605	18 502	21 335
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	2 314	2 409
товари, роботи, послуги	1615	23 295	19 134
розрахунками з бюджетом	1620	14 603	1 263
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	702	992
розрахунками з оплати праці	1630	4 260	4 695
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	245
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	3 789	2 260
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	10 396	19 056
Усього за розділом III	1695	88 428	81 171
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
1700			
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду			
1800			
Баланс	1900	117 402	109 465

Керівник

Головний бухгалтер



Лушай
Руслан
ОКСАНА
ВОЛОДИМИРІВНА

Лушай Руслан Олександрович

Авдієвська Оксана Володимирівна

1 Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство **Державне підприємство "Житомирський лікєро-горілчанний завод"** за СДРПОУ

Дата (рік, місяць, число)

КОДИ		
2021	01	01
00375504		

(найменування)

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за **Рік 2020** р.

Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	195 281	301 432
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(143 471)	(193 482)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	51 810	107 950
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	1 419	2 489
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	(18 776)	(23 579)
Витрати на збут	2150	(25 898)	(72 196)
Інші операційні витрати	2180	(4 781)	(9 587)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	3 774	5 077
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	1 356
Інші доходи	2240	2	143
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(2 468)	(4 242)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(667)	(-)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	641	2 334
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(154)	(524)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	487	1 810
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

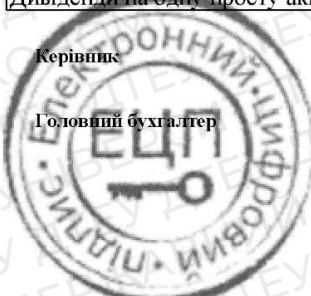
Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	487	1 810

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	110 414	111 834
Витрати на оплату праці	2505	46 500	62 775
Відрахування на соціальні заходи	2510	8 941	12 021
Амортизація	2515	5 190	5 743
Інші операційні витрати	2520	22 371	58 634
Разом	2550	193 416	251 007

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



Керівник

Головний бухгалтер

Руслан
АВЛІВСЬКА
ОКСАНА
ВОЛОДИМИРІВНА
А

Луцай Руслан Олександрович

Авлівська Оксана Володимирівна