

Міністерство освіти і науки України

Державний торговельно-економічний університет

Кафедра міжнародного менеджменту

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

«Організація імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з європейських країн (за матеріалами ПП Лабтек)»

Студента 4 курсу, 4 групи,
спеціальності 073
«Менеджмент» спеціалізації
«Менеджмент
зовнішньоекономічної
діяльності»

*(підпис
студента)*

Шаповал
Олександр
Вячеславов
ич

Науковий керівник:
к.е.н., доцент

*(підпис
наукового
керівника)*

Демків
Юлія
Михайлівна

Гарант
освітньої
програми
«Менеджмент»
зовнішньоекономічної
діяльності»:
к.е.н., доцент

(підпис гаранта)

П'янкова
Оксана
Василівна

Київ 2022

Державний торговельно-економічний університетФакультет міжнародної торгівлі та праваКафедра міжнародного менеджментуОсвітній ступінь магістрСпеціальність менеджментСпеціалізація / освітня програма менеджмент зовнішньоекономічної діяльності**Затверджую**

Зав. кафедри міжнародного менеджменту

Т.М. Мельник

« ___ » _____ 20 ___ р.

Завдання**на випускню кваліфікаційну роботу (проект) студентові****Шаповал Олександр Вячеславович**

(прізвище, ім'я, по батькові)

1. Тема випускної кваліфікаційної роботи (проекту)

Організація імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи (за матеріалами ПП «Лабтек»)

Затверджена наказом ректора від « ___ » _____ 20 ___ р. № _____

2. Строк здачі студентом закінченого роботи (проекту)

3. Цільова установка та вихідні дані до роботи (проекту)

Мета роботи (проекту)

полягає у здійсненні аналітичних досліджень та розробці прикладних рекомендацій щодо організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи

Об'єкт дослідження

компанія ПП «Лабтек»

Предмет дослідження

методичні засади та прикладний інструментарій організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи на підприємстві

4. Зміст випускної кваліфікаційної роботи (проекту) (перелік питань за кожним розділом)

ВСТУП

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ДІЯЛЬНОСТІ СУБ'ЄКТА ЗЕД ПП «ЛАБТЕК»

1.1. Оцінка виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ПП «Лабтек»

1.2. Аналіз імпортової діяльності підприємства

РОЗДІЛ 2. ОБҐРУНТУВАННЯ ВИБОРУ КРАЇНИ-КОНТРАГЕНТА ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ІМПОРТУ ІНФРАЧЕРВОНОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН ПП «ЛАБТЕК»

2.1. Визначення основних тенденції розвитку світового ринку інфрачервоного обладнання та запчастин

2.2. Дослідження ринку інфрачервоного обладнання та запчастин України

РОЗДІЛ 3. РЕАЛІЗАЦІЯ УПРАВЛІНСЬКОГО РІШЕННЯ ЩОДО ІМПОРТУ ПП «ЛАБТЕК» ІНФРАЧЕРВОНОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН З ЄВРОПИ

3.1. Організаційне забезпечення здійснення імпорту ПП «Лабтек» інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи

3.2. Прогнозна оцінка результативності імпорту ПП «Лабтек» інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи

ВИСНОВКИ

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

ДОДАТКИ

5. Календарний план виконання роботи (проекту)

№ пор	Назва етапів випускної кваліфікаційної роботи (проекту)	Строк виконання етапів роботи	
		за планом	фактично
1	2	3	4
	Затвердження плану випускних кваліфікаційних робіт у наукових керівників	22.02.2021	22.02.2021
	Подача науковому керівнику наукових статей	25.03.2021	25.03.2021
	Здача наукової статті відповідальному редактору збірника статей	15.04.2021	15.04.2021
	Подача науковому керівнику 1-го розділу	01.07.2021	01.07.2021
	Подача науковому керівнику 2-го розділу	30.09.2021	30.09.2021

Подача науковому керівнику готової роботи	01.11.2021	01.11.2021
Попередній захист	19.11.2021	19.11.2021
Подача роботи завідувачу кафедри	21.12.2021	21.12.2021

6. Дата видачі завдання «21» грудня 2021р.

7. Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи (проекту)

Демків Юлія Михайлівна

(прізвище, ініціали, підпис)

8. Керівник проектної групи
(гарант освітньої програми)

П'янкова Оксана Василівна

(прізвище, ініціали, підпис)

9. Завдання прийняв до виконання студент

Шаповал Олександр Вячеславович

(прізвище, ініціали, підпис)

10. Відгук наукового керівника випускної кваліфікаційної роботи

Автором проведено доволі глибоке дослідження питання організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з європейських країн. Тематика є нетривіальною та, як демонструє аналіз доволі актуальною у сьогоденні, що додає, безумовно, інтересу та перспективності обраному напрямку.

Оцінка стану підприємства ПП «Лабтек» та його позиціонування додає зацікавленості в дослідженні. Але, доволі скудна характеристика та обґрунтування глобальної сфери та вітчизняного ринку, дещо обмежує розуміння загальних та детальних процесів у сфері виробництва та руху інфрачервоного обладнання. Доцільно було б також більш ретельно дослідити об'єктивні фактори впливу на конкретну операцію дослідження та

обґрунтування загальної бази щодо організації та реалізації імпорту (у т. ч. у Контракті) з висвітленням ефективності.

11. Висновок про випускну кваліфікаційну роботу

Випускна кваліфікаційна робота студента

Шаповал О.В.

(прізвище, ініціали)

може бути допущена до захисту екзаменаційній комісії.

Гарант освітньої програми

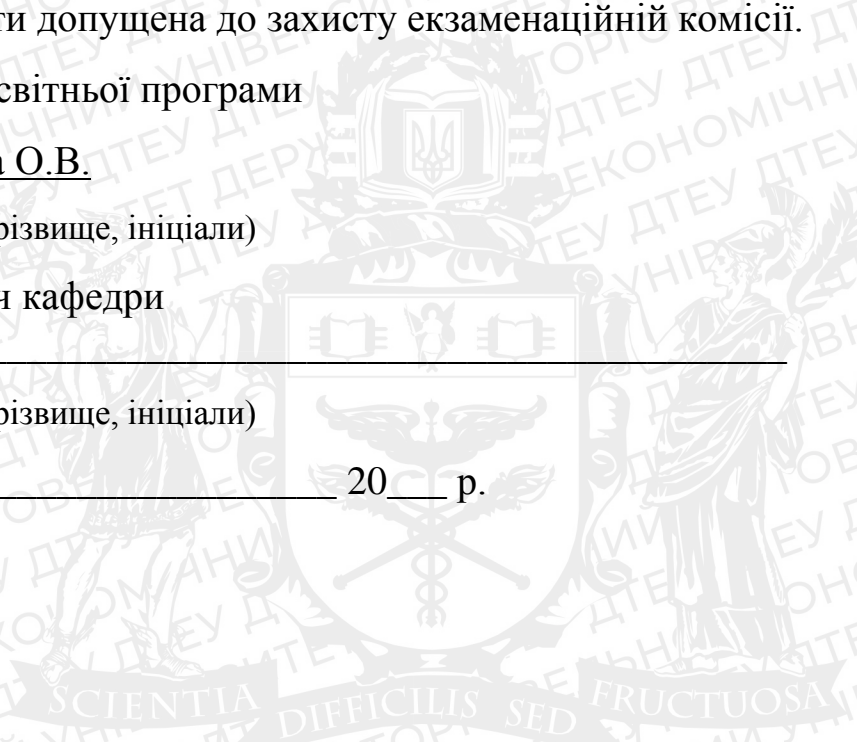
П'янкова О.В.

(підпис, прізвище, ініціали)

Завідувач кафедри

(підпис, прізвище, ініціали)

« _____ » 20__ р.



АНОТАЦІЯ

Шаповал О.В. «Організація імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи (за матеріалами ПП «Лабтек»»). *Рукопис.*

Випускна кваліфікаційна робота за спеціальністю «Менеджмент», спеціалізацією «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності». Державний торговельно-економічний університет, Київ, 2022.

Випускну кваліфікаційну роботу присвячено практичним аспектам організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи, що передбачає: дослідження функціонування підприємства-суб'єкта ЗЕД, аналіз світового ринку інфрачервоного обладнання та запчастин, обґрунтування вибору окремої країни Європи як країни-контрагента для реалізації імпортного потенціалу вітчизняного виробника, реалізацію управлінського рішення щодо імпорту через організаційне забезпечення та прогнозну оцінку результативності поставки інфрачервоного обладнання та запчастин з країни Європи.

Ключові слова: суб'єкт ЗЕД, імпорт, управлінське рішення, організаційне забезпечення, інфрачервоне обладнання та запчастини, ефективність імпортової операції.

SUMMARY

Shapoval O.V. "Organization of import of infrared equipment and spare parts from Europe (according to PE" Labtek ")". *Manuscript.*

Graduation thesis in the specialty "Management" specialization "Management of foreign economic activity". State University of Trade and Economics, Kyiv, 2022.

The final qualifying work is devoted to practical aspects of the organization of import of infrared equipment and spare parts from Europe, which includes: study of the enterprise subject to foreign economic activity, analysis of the global market of infrared equipment and spare parts, justification, implementation of management decisions on imports through organizational support and forecast evaluation of the effectiveness of the supply of infrared equipment and spare parts from Europe.

Keywords: subject of foreign economic activity, import, management decision, organizational support, infrared equipment and spare parts, efficiency of import operation.

ЗМІСТ

АНОТАЦІЯ	6
ВСТУП	8
РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ДІЯЛЬНОСТІ СУБ'ЄКТА ЗЕД ПП «ЛАБТЕК»... 10	
1.1. Оцінка виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ПП «Лабтек»	10
1.2. Аналіз імпоротної діяльності підприємства ПП «Лабтек».....	19
РОЗДІЛ 2. ОБҐРУНТУВАННЯ ВИБОРУ КРАЇНИ-КОНТРАГЕНТА ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ІМПОРТУ ІНФРАЧЕРВОНОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН ПП «ЛАБТЕК»	28
2.1. Визначення основних тенденції розвитку світового ринку інфрачервоного обладнання та запчастин	28
2.2. Дослідження ринку інфрачервоного обладнання та запчастин України	35
РОЗДІЛ 3. РЕАЛІЗАЦІЯ УПРАВЛІНСЬКОГО РІШЕННЯ ЩОДО ІМПОРТУ ПП «ЛАБТЕК» ІНФРАЧЕРВОНОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН З ЄВРОПИ.....	41
3.1. Організаційне забезпечення здійснення імпорту ПП «Лабтек» інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи.....	41
3.2. Прогнозна оцінка результативності імпорту ПП «Лабтек» інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи.....	47
ВИСНОВКИ.....	57
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....	59
ДОДАТКИ.....	63

ВСТУП

Актуальність теми. В сучасних умовах імпортна діяльність була і залишається важливою складовою економічного розвитку держави. Водночас, в часи прискорення глобалізації світового господарства на сучасному етапі розвитку економіки України зовнішньоекономічна імпортна діяльність підприємств набуває дедалі більшого розвитку. На ефективність імпоротної діяльності інфрачервоного обладнання впливає низка різноманітних чинників. Від їх інтенсивності, напряму та тривалості дії багато в чому залежать кінцеві результати діяльності підприємства. Розвиток конкуренції імпорту інфрачервоного обладнання, як на внутрішньому ринку, так і за рубежом зумовлює потребу підвищення діяльності підприємства, важливою складовою чого є удосконалення організації зовнішньоекономічної імпоротної діяльності підприємства.

Аналіз останніх досліджень. Наукові та практичні проблеми, пов'язані з управлінням імпортною діяльністю підприємства, і шляхи їх вирішення відображені в роботах багатьох вітчизняних та зарубіжних вчених: Т. Алексеева, Е. Вавилової, А. Вічевич, Л. Гурвица, К. Дроздової, А. Измалкова, Н. Логвінової, Н. Реверчук, Н. Уткиної. Проте комплексний науково-методичний підхід до організації імпоротної діяльності підприємств продовжує формуватися. Важливим напрямом досліджень є наукове обґрунтування комплексу практичних інструментів організації імпоротної діяльності підприємства. Вказані обставини визначили вибір теми і зміст завдань дослідження, зумовили їх актуальність та практичне значення.

Мета випускної кваліфікаційної роботи полягає у здійсненні аналітичних досліджень та розробці прикладних рекомендацій щодо організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи.

Досягнення мети забезпечується реалізацією таких завдань:

провести оцінку виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ПП «Лабтек»;

здійснити аналіз імпоротної діяльності підприємства;
провести визначення основних тенденції розвитку світового ринку інфрачервоного обладнання та запчастин;
представити дослідження ринку інфрачервоного обладнання та запчастин України;
обґрунтувати організаційне забезпечення здійснення імпорту підприємством інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи;
здійснити прогностичну оцінку результативності імпорту підприємства інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи.

Об'єктом дослідження є процес організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи на підприємстві ПП «Лабтек».

Предметом дослідження є механізм організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи на підприємстві ПП «Лабтек».

Методи дослідження. У процесі дослідження застосовувалися такі методи: системний підхід (для дослідження проблем підвищення ефективності імпоротної діяльності підприємства); фінансово-економічний аналіз (для дослідження стану імпоротної діяльності підприємства); графічний (для наочного представлення результатів дослідження); експертне оцінювання (для ранжування).

Інформаційними джерелами дослідження є фундаментальні положення загальної економічної теорії, наукові праці вітчизняних і зарубіжних вчених та фахівців з питань планування й організації зовнішньоекономічної діяльності підприємств та управління їх імпоротною діяльністю.

Практичне значення одержаних результатів. Основні висновки та практичні рекомендації випускної кваліфікаційної роботи можуть бути застосовані в практиці для забезпечення ефективності організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи на підприємстві ПП «Лабтек» на підприємстві ПП «Лабтек». Розраховано економічний ефект від впровадження пропозицій, наданих у третьому розділі випускної кваліфікаційної роботи.

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ДІЯЛЬНОСТІ СУБ'ЄКТА ЗЕД ПП «ЛАБТЕК»

1.1. Оцінка виробничо-господарської діяльності, фінансового стану та сукупного доходу ПП «Лабтек»

В процесі дослідження процесу організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи будемо здійснювати аналіз зовнішньоекономічної діяльності вітчизняного підприємства-суб'єкта ЗЕД ПП «Лабтек». Торговельна компанія ПП «Лабтек» є офіційним представником в Україні провідних компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості [31].

Оцінку виробничо-господарської діяльності підприємства необхідно розпочати з дослідження правових основ функціонування ПП «Лабтек», яке представлено на рис. 1.1.

Організаційно-правова характеристика підприємства ПП «Лабтек»	
Повне найменування юридичної особи	ПРИВАТНЕ ПІДПРИЄМСТВО «ЛАБТЕК»
Скорочена назва	ПП «Лабтек»
Статус юридичної особи	Не перебуває в процесі припинення
Код ЄДРПОУ	31605497
Дата реєстрації	01.08.2001 р.
Розмір статутного капіталу	4115,00 тис.грн.
Організаційно-правова форма	Приватне підприємство
Форма власності	Недержавна власність
Види діяльності	33.20 Установлення та монтаж машин і устаткування 46.19 Діяльність посередників у торгівлі товарами широкого асортименту
Місцезнаходження юридичної особи:	01103, м.Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29

Рис. 1.1. Організаційно-правова характеристика ПП «Лабтек»

Джерело: побудовано автором за даними підприємства

Підприємство ПП «Лабтек» зареєстроване 01.08.2001 р. за юридичною адресою 01103, м.Київ, Печерський район, БУЛЬВАР ДРУЖБИ НАРОДІВ, будинок 26/1, квартира 29. Розмір статутного капіталу складає 3000,00 грн. На момент останнього оновлення даних 20.02.2022 р. стан організації - не перебуває в процесі припинення [31].

З метою оцінювання сучасного стану виробничо-господарської діяльності підприємства необхідно здійснити аналіз динаміки доходів ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр., що представлено у табл. 1.1.

Таблиця 1.1

Динаміка доходів господарської діяльності ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр.

Показники (станом на 31.12)	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн.	39923	42867	46728	60234	44769	4846	12,14
Інші операційні доходи, тис.грн.	1538	1556	2028	1556	4523	2985	194,08
Інші фінансові доходи, тис.грн.	5	7	10	8	5	0	0,00
Інші доходи, тис.грн.	2	2	2	3	2	0	0,00
Разом	41468	44432	48768	61801	49299	7831	18,88

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Аналіз показав, що сукупні доходи господарської діяльності ПП «Лабтек» у 2021 р. зросли на 7831 тис.грн., або на 18,88 %, що становило 49299 тис.грн. Слід зазначити, що найбільшу питому вагу в структурі сукупних доходів займає чистий дохід від реалізації продукції, який у 2021 р. становив 44769 тис.грн., що на 4846 тис.грн., або на 12,14 % більше, ніж у 2017 р. Інші операційні доходи підприємства склали лише 4523 тис.грн.

Витрати господарської діяльності є важливим індикатором, який характеризує поточний стан розвитку ПП «Лабтек», динаміка зміни яких відображена у табл. 1.2.

Аналіз показав, що сукупні витрати господарської діяльності ПП «Лабтек» у 2021 р. зросли на 7829 тис.грн., або на 19,06 %, що становило 48895 тис.грн. За результатами діагностики встановлено, що найбільшу питому вагу в структурі сукупних витрат займає собівартість реалізованої продукції.

Таблиця 1.2

Динаміка витрат господарської діяльності ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр.

Показники (станом на 31.12)	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн.	23362	23501	25333	31744	25832	2470	10,57
Адміністративні витрати, тис.грн.	2289	2794	3783	4517	2851	562	24,55
Витрати на збут, тис.грн.	14478	16278	17446	23294	19345	4867	33,62
Інші операційні витрати, тис.грн.	724	994	1022	1156	792	68	9,39
Інші витрати, тис.грн.	14	6	13	15	5	-9	-64,29
Витрати з податку на прибуток, тис.грн.	199	256	329	224	70	-129	-64,82
Разом	41066	43829	47926	60950	48895	7829	19,06

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Ця стаття витрат у 2021 р. становила 15832 тис.грн., що на 2470 тис.грн., або на 10,57 % більше, ніж у 2017 р. Також, вагомого значення набували витрати на збут, загальна сума яких склала 19345 тис.грн., що на 4867 тис.грн., або на 33,62 % більше, ніж у 2017 р.

Динаміка фінансових результатів господарської діяльності підприємства ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр. представлена у табл. 1.3.

Таблиця 1.3

Динаміка фінансових результатів господарської діяльності підприємства

ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр., тис.грн.

Показники (станом на 31.12)	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Валовий прибуток	16561	19367	21395	28489	18937	2376	14,35
Операційний прибуток	609	857	1171	1078	472	-137	-22,50
Чистий прибуток	403	604	840	850	405	2	0,50

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Аналіз показав, що у 2021 р. валовий прибуток підприємства ПП «Лабтек» становив 18937 тис.грн., що на 2376 тис.грн., або на 14,35 % більше, ніж у 2017 р. Водночас, величина операційного прибутку компанії склала 472 тис.грн. у 2021 р., що на 137 тис.грн., або на 22,50 % менше, ніж у 2017 р. Підприємство є прибутковим, про засвідчує наявність сформованого чистого прибутку в сумі 405 тис.грн. у 2021 р., що на 2 тис.грн., або на 0,50 % більше, ніж у 2017 р.

Майновий стан підприємства характеризується наявністю та співвідношенням необоротних та оборотних активів, а також зобов'язань в структурі балансу. Динаміка показників майнового стану ПП «Лабтек» представлена в табл. 1.4.

Таблиця 1.4

Динаміка показників майнового стану підприємства ПП «Лабтек»

Показники (станом на 31.12)	Роки, станом на 31.12					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Активи, тис.грн.	3109 7	3660 5	4046 2	5043 9	4426 9	1317 2	42,36
Вартість необоротних активів, тис. грн.	1759	2006	2201	2403	2315	556	31,61
Вартість оборотних активів, тис. грн.	2933 8	3459 9	3826 1	4803 6	4195 4	1261 6	43,00

Зобов'язання, тис.грн.	3109 7	3660 5	4046 2	5043 9	4426 9	1317 2	42,36
Власний капітал, тис. грн.	5410	5671	5801	5687	5283	-127	-2,35
Залучений капітал, тис. грн.	2568 7	3093 4	3466 1	4475 2	3898 6	1329 9	51,77

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Аналіз показав, що активи підприємства у 2021 р. збільшились на 13172 тис.грн., або на 42,36 % порівняно з 2017 р., що склало 44269 тис.грн. Оборотні активи підприємства займають найбільшу питому вагу, а їх вартість становила 41954 тис.грн., що на 12616 тис.грн., або на 43,00 % більше, ніж у 2017 р. Власний капітал займає надзвичайно малу частку в структурі зобов'язань, а його вартість складала 6283 тис.грн., що на 127 тис.грн., або на 2,35 % менше, ніж у 2017 р. Основу зобов'язань підприємства становить залучений капітал в сумі 38986 тис.грн. у 2021 р.

Динаміка показників ліквідності підприємства ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр. представлена у табл. 1.5. Аналіз показав, що загальний коефіцієнт покриття підприємства у 2021 р. набув значення 1,08, що на 0,06 пункти менше, ніж у 2017 р. Коефіцієнт абсолютної ліквідності характеризує частку короткострокової заборгованості, яку можна покрити готівковими коштами. У 2021 р. при нормативному значенні цього індикатора більше 0,2 маємо значення 0,39, що менше, ніж у 2017 р. на 0,03 пункти.

Таблиця 1.5

**Динаміка показників ліквідності підприємства ПП «Лабтек»
за 2017-2021 рр.**

Показники	Роки, станом на 31.12					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Коефіцієнт покриття	1,14	1,12	1,10	1,07	1,08	-0,06
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,93	0,86	0,85	0,87	0,91	-0,02
Коефіцієнт незалежної ліквідності	0,20	0,25	0,25	0,20	0,16	-0,04

Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,42	0,33	0,33	0,31	0,39	-0,03
-----------------------------------	------	------	------	------	------	-------

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Також, спостерігалось зменшення значень коефіцієнтів швидкої ліквідності на 0,02 пункти та незалежної ліквідності – на 0,04 пункти. Можна стверджувати, що підприємство ПП «Лабтек» втрачає власну здатність розраховуватись по зобов'язаннях, хоча й характеризується значною ліквідністю майна.

Дослідження окремих індикаторів фінансової стійкості підприємства ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр. будемо здійснювати з використанням табл. 1.6.

Таблиця 1.6

Динаміка показників фінансової стійкості підприємства ПП «Лабтек»

Показники	Роки, станом на 31.12					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Коефіцієнт автономії	0,17	0,15	0,14	0,11	0,12	-0,05
Коефіцієнт фінансової залежності	5,75	6,45	6,98	8,87	8,38	2,63
Коефіцієнт концентрації поточної заборгованості	0,83	0,85	0,86	0,89	0,88	0,05
Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	0,83	0,85	0,86	0,89	0,88	0,05
Коефіцієнт фінансової стійкості	0,21	0,18	0,17	0,13	0,14	-0,08
Коефіцієнт забезпечення запасів власним капіталом	0,66	0,46	0,41	0,36	0,47	-0,19

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Результати проведеного дослідження показали, що у 2017-2021 рр. значення коефіцієнту фінансової залежності було критичним. Про значну частку залученого капіталу (поточної заборгованості) у фінансуванні підприємства засвідчують значення індикатора концентрації поточної заборгованості, а саме 0,88, що на 0,05 пункти більше, ніж у 2017 році. Коефіцієнт фінансової стійкості коефіцієнт рівний відношенню власного

капіталу і довгострокових зобов'язань до валюти балансу. Значення коефіцієнта фінансової стійкості, говорить про нездатність підприємства залишатися платоспроможним у довгостроковій перспективі. Встановлено, що ПП «Лабтек» було фінансово нестабільним, оскільки значення цього індикатора становило лише 0,14 при нормативному не менше 1.

Динаміка показників ділової активності (оборотності активів та зобов'язань) ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр. представлена в табл. 1.7.

Таблиця 1.7

Динаміка показників ділової активності (оборотності активів та зобов'язань) ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Коефіцієнт оборотності активів	1,36	1,27	1,21	1,33	0,95	-0,41	-30,40
Коефіцієнт оборотності оборотних активів	1,44	1,34	1,28	1,40	0,99	-0,44	-30,77
Коефіцієнт оборотності запасів	7,09	6,39	5,62	6,79	5,83	-1,26	-17,77
Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	3,35	2,97	2,78	2,82	1,97	-1,38	-41,09
Коефіцієнт оборотності власного капіталу	7,52	7,74	8,15	10,49	8,16	0,64	8,55
Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	1,66	1,51	1,42	1,53	1,08	-0,58	-34,85
Тривалість операційного циклу, дні	251,2 9	268,4 1	280,8 4	259,7 7	365,7 5	114,46	45,55

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

За результатами проведеного аналізу встановлено, що у 2017-2021 р. відбулося скорочення оборотності активів на 0,41 пункт; оборотних активів – на 0,44 пункти; запасів – на 1,26 пункти; дебіторської заборгованості – на 1,38 пункти, що засвідчує негативні тенденції в уповільненні обертання цих

видів активів. При цьому тривалість операційного циклу підприємства у 2021 р. становила 365,75 дня, що на 114,46 дня більше, ніж у 2017 році.

Динаміка показників ефективності господарської підприємства ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр. представлена в табл. 1.8.

За результатами проведеного аналізу встановлено, що фінансово-господарська діяльність підприємства ПП «Лабтек» є ефективною.

Таблиця 1.8

**Динаміка показників ефективності господарської підприємства
ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр., %**

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Рентабельність операційної діяльності	1,49	1,97	2,46	1,78	0,97	-0,52
Рентабельність господарської діяльності	1,48	1,97	2,46	1,77	0,97	-0,51
Рентабельність підприємства	0,99	1,39	1,77	1,40	0,83	-0,16
Рентабельність активів	1,37	1,78	2,18	1,87	0,86	-0,52
Рентабельність виручки від операційної діяльності	1,47	1,93	2,40	1,74	0,96	-0,51
Рентабельність власного капіталу	0,08	0,11	0,15	0,15	0,07	0,00
Загальна економічна рентабельність	2,05	2,54	3,04	2,36	1,00	-1,05
Рентабельність реалізації продукції	-0,51	0,69	0,35	1,14	-6,79	-6,27

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Водночас, головні індикатори рентабельності виробничої, господарської, операційної діяльності характеризують негативну динаміку скорочення їх значень, що потрібно вважати негативним зрушенням. Незважаючи на те, що досліджувана компанія ПП «Лабтек» є прибутковим суб'єктом господарювання, проте це підприємство фінансово залежить від залученого капіталу, що негативно впливає на його фінансову стійкість. ПП «Лабтек» характеризується недостатньою ефективністю виробничо-господарської діяльності.

Таким чином, за результатами проведеного дослідження встановлено, що компанія ПП «Лабтек» є офіційним представником в Україні провідних компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості. Підприємство є прибутковим, про засвідчує наявність сформованого чистого прибутку в сумі 405 тис.грн. у 2021 р., що на 2 тис.грн., або на 0,50 % більше, ніж у 2017 р. Підприємство має посередній стан за окремими показниками ліквідності, фінансової стійкості, ділової активності та ефективності господарської діяльності.



1.2. Аналіз імпоротної діяльності підприємства

ПП «Лабтек» є офіційним представником та постачальником на внутрішній ринок України аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості. Ця компанія є суб'єктом зовнішньоекономічної діяльності в сфері здійснення імпортних операцій [31].

Стратегічна мета ПП «Лабтек» у сфері здійснення імпоротної діяльності полягає в тому, щоб допомогти вітчизняним виробникам харчової та сільськогосподарської продукції максимізувати вартість свого виробництва, максимально ефективно використовуючи цінні природні ресурси [31].

Продукція підприємства, яка є об'єктом здійснення імпоротної діяльності представляє собою широкий асортимент аналітичних приладів та пристроїв, що постачається компанією ПП «Лабтек» на внутрішній ринок України, а саме:

- аналітичні прилади, призначені для вимірювання рівня білка в молочних продуктах;
- аналітичні прилади, призначені для сканування м'яса для визначення вмісту жиру та перевірки наявності небажаних об'єктів;
- аналітичні прилади, призначені для вимірювання рівня цукру у винограді;
- аналітичні прилади, призначені для вимірювання вологості у зерні;
- інші види продукції та запасних частин для неї.

ПП «Лабтек» зі своєю імпортованою продукцією охоплює такі харчові та сільськогосподарські галузі: молочна, кормова і фуражна, зернова, борошномельна й переробка олійних культур, лабораторна, м'ясна, тестування сирого молока та виноробство.

Аналітичні прилади та пристрої, що постачаються на внутрішній ринок України компанією ПП «Лабтек» функціонують на основі різних новітніх технологій, таких як проточна цитометрія, FTIR, NIR, спалювання Дюма,

рентгенівське випромінювання, дистиляція Кьельдаля та число падіння. Продукція ПП «Лабтек» впроваджена та розроблена з використанням новітніх програмних технологій. Рішення ПП «Лабтек» надають величезну кількість даних і тому містять складні алгоритми аналізу даних [31].

ПП «Лабтек» у власній зовнішньоекономічній діяльності співпрацює з декількома відомими іноземними виробниками аналітичних приладів та пристроїв для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості, серед яких представлені компанії з Данії, Швеції, США.

Загальна характеристика компаній-постачальників продукції до ПП «Лабтек» наведена на рис. 1.2.

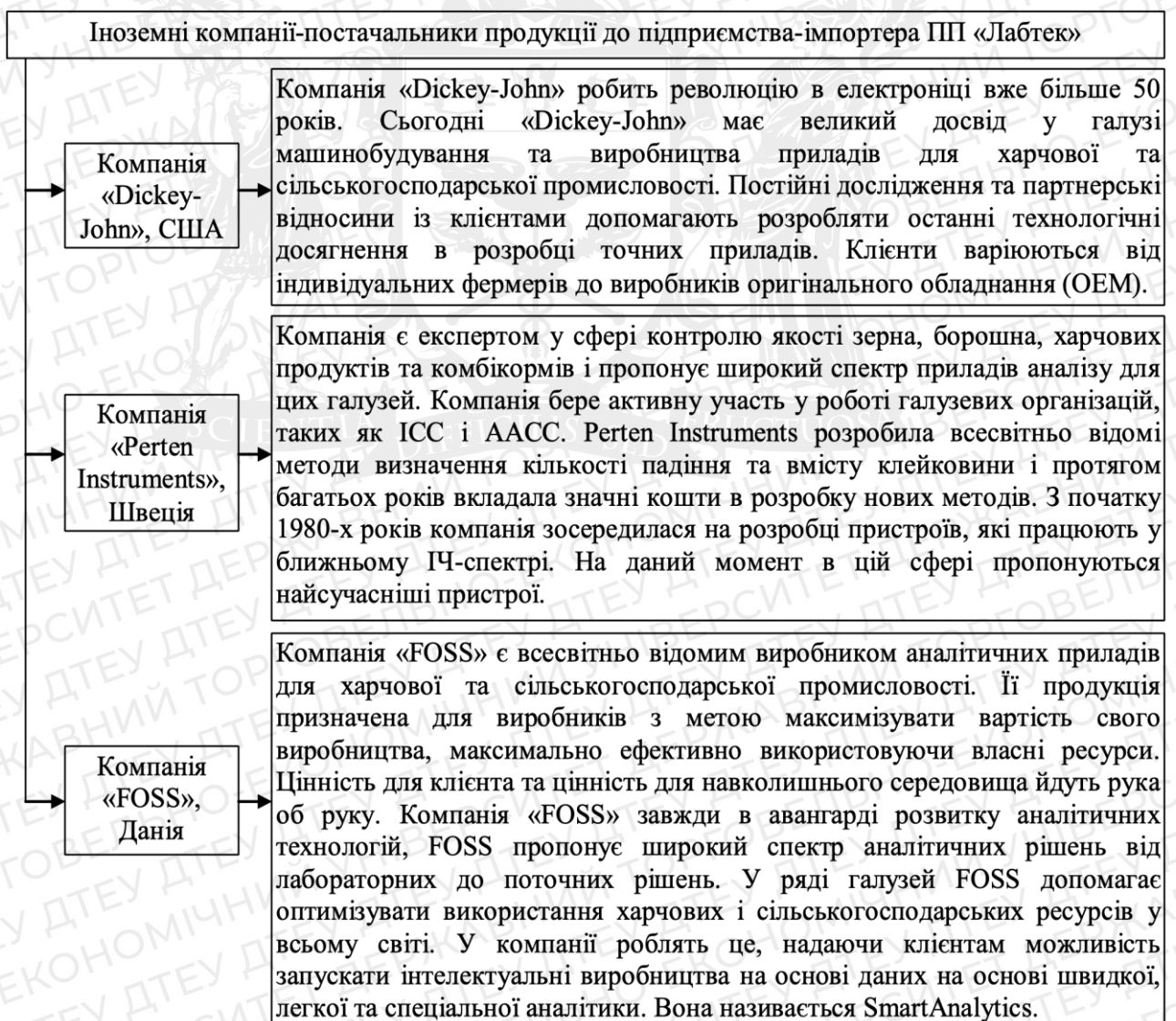


Рисунок 1.2. Іноземні компанії-постачальники продукції до підприємства-імпортера ПП «Лабтек»

Джерело: побудовано автором на основі даних [31]

Результати проведеного аналізу показали, що підприємство ПП «Лабтек» є офіційним представником, імпортером та дистриб'ютором аналітичних приладів та пристроїв для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості наступних відомих іноземних компаній: «Dickey-John», США; «Pertten Instruments», Швеція; «FOSS», Данія.

В процесі проведення аналізу імпоротної діяльності підприємства, передусім, необхідно здійснити дослідження динамічних зрушень у обсягах імпорту товарів ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., що представлено на рис. 1.3.

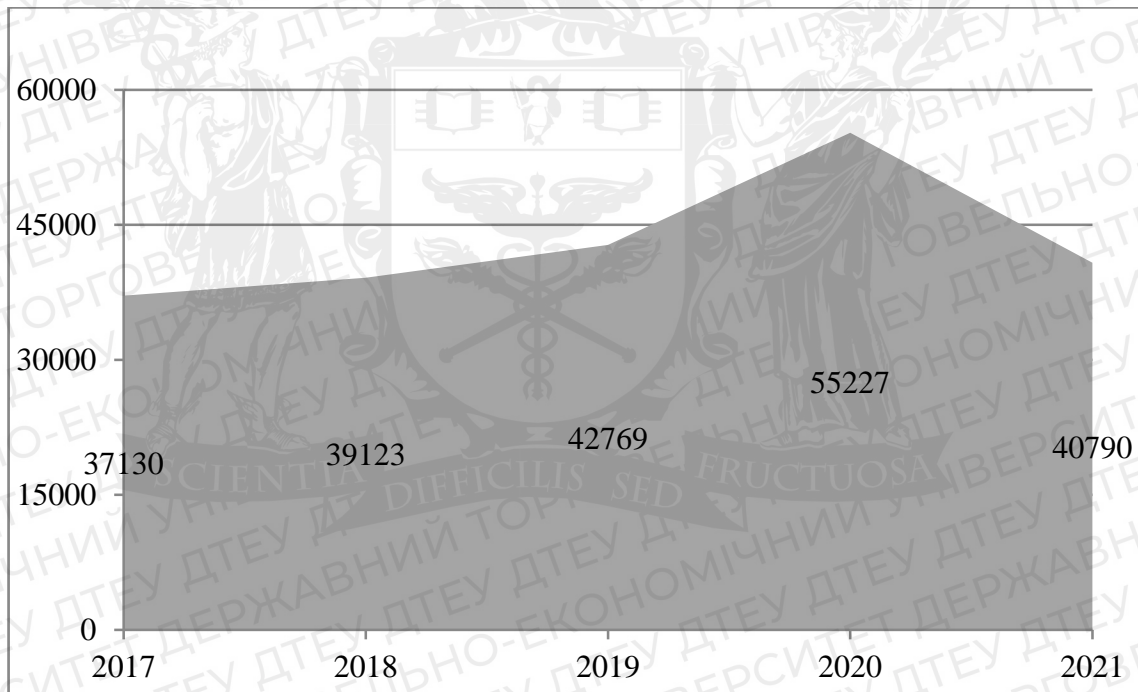


Рисунок 1.3. Динаміка обсягів постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., тис.грн.

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

За результатами проведеного дослідження встановлено, що найбільшого значення обсяги постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» набули у 2020 р. на рівні 55227 тис.грн. В цілому, за аналізований період відбулося збільшення імпортних операцій підприємства на 3660 тис.грн., або на 9,86 %, що склало 40790 тис.грн.

Важливим завданням аналізу слід вважати визначення динамічних зрушень у товарній структурі імпорту продукції ПП «Лабтек». Слід відмітити, що товарна структура продукції, які постачаються підприємством ПП «Лабтек» на внутрішній ринок України представлена великим асортиментом, який можна згрупувати за видами харчової та сільськогосподарської продукції, для яких вони призначені, а також запчастин для них, а саме: реагент-еквалайзери, розчини миючі, набори сервісні, трубки, фільтри, трубки, мембрани тощо.

Динаміка товарної структури постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. наведена на рис. 1.4.

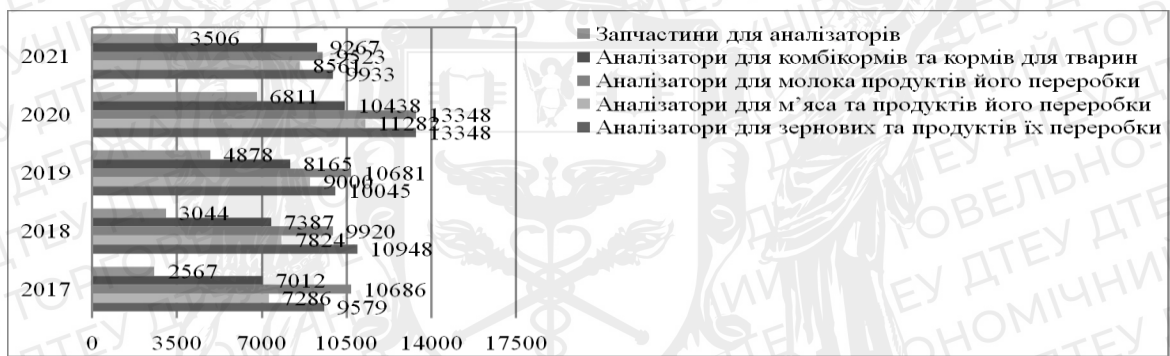


Рисунок 1.4. Динаміка товарної структури постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., тис.грн.

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

За результатами проведеного аналізу на рис. 1.3 встановлено, що найбільший обсяг імпортних операцій підприємства сформовано від надходжень аналізаторів для молока продуктів його переробки – 10686 тис. грн. у 2017 р. та 9523 тис. грн. у 2021 р., а найменший від надходжень запчастин для аналізаторів 2567 тис. грн. у 2017 р. та 3506 тис. грн. у 2021 р.

Не менш важливим етапом аналізу слід вважати дослідження товарної структури постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. (табл. 1.9).

Таблиця 1.9

Товарна структура постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., %

Продукція	Роки				
	2017	2018	2019	2020	2021
Аналізатори для зернових та продуктів їх переробки	25,80	27,98	23,49	35,95	24,35
Аналізатори для м'яса та продуктів його переробки	19,62	20,00	21,04	30,39	20,99
Аналізатори для молока продуктів його переробки	28,78	25,36	24,97	35,95	23,35
Аналізатори для комбікормів та кормів для тварин	18,88	18,88	19,09	28,11	22,72
Запчастини для аналізаторів	6,91	7,78	11,41	18,34	8,60
Разом	100,0 0	100,0 0	100,0 0	148,7 4	100,0 0

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Отже, з табл. 1.9 видно, що найбільшу частку в структурі імпортних операцій ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. сформовано за рахунок імпорту аналізаторів для зернових та продуктів їх переробки. Питома вага цього виду продукції становила 24,35 % імпорту продукції у 2021 р. Водночас, обсяги імпорту аналізаторів для молока продуктів його переробки призвели до скорочення питомої ваги – на 5,43 %.

Динаміка географічної структури постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. наведена на рис. 1.5.

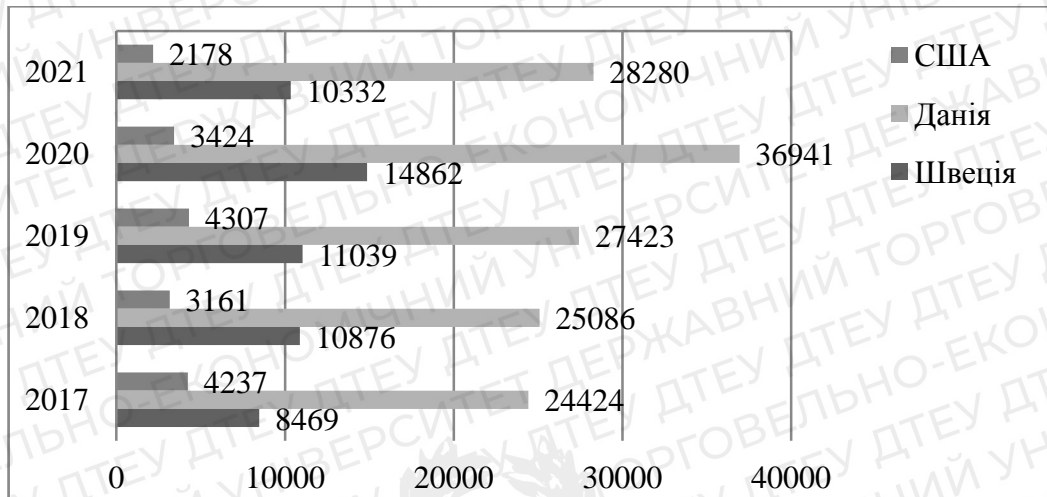


Рисунок 1.5. Динаміка географічної структури постачання продукції за імпортними контрактами ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., тис.грн.

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

За результатами проведеного аналізу на рис. 1.5 встановлено, що найбільший обсяг імпортних операцій підприємства сформовано від надходжень з Данії, а саме на суму 28280 тис.грн., що на 3856 тис.грн., або на 15,79 % більше, ніж у 2017 р. Спостерігалось збільшення обсягів імпорту товарів зі Швеції на 1863 тис.грн., або на 21,99 %. Водночас, обсяги імпорту продукції від компанії «Dickey-John», США скоротились на 2058 тис.грн., або на 48,59 %, що у 202 р. склало 2178 тис.грн.

Не менш важливим етапом аналізу слід вважати дослідження географічної структури постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. (табл. 1.10).

Таблиця 1.10

Географічна структура постачання продукції за імпортними контрактами підприємства ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр., %

Країна	Роки				
	2017	2018	2019	2020	2021
Швеція	22,81	27,80	25,81	26,91	25,33
Данія	65,78	64,12	64,12	66,89	69,33
США	11,41	8,08	10,07	6,20	5,34
Разом	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Отже, з табл. 1.10 видно, що найбільшу частку в структурі імпорتنих операцій ПП «Лабтек» у 2017-2021 рр. сформовано за рахунок імпорту товарів з Данії. На її частку припадало 69,33 % імпорту продукції у 2021 р. Також, спостерігалось найбільше скорочення питомої ваги обсягів імпорту продукції з США, а саме на 6,07 %.

Важливим етапом здійснення аналізу імпоротної діяльності вважаємо оцінювання загальних фінансових результатів таких операцій на підприємстві, що представлено на рис. 1.6.

Таким чином, за результатами проведеного аналізу встановлено, що у 2021 р. спостерігалось зростання чистого доходу від реалізації імпоротної продукції на 4846 тис.грн., або на 12,14 %, що склало 44769 тис.грн. Водночас, повна собівартість імпоротної продукції у 2021 р. становила 40790 тис.грн., що на 3660 тис.грн., або на 9,86 % більше, ніж у 2017 р. Прибуток від імпоротної діяльності підприємства, також, має тенденцію до зростання на 1186 тис.грн., або на 42,46 %.

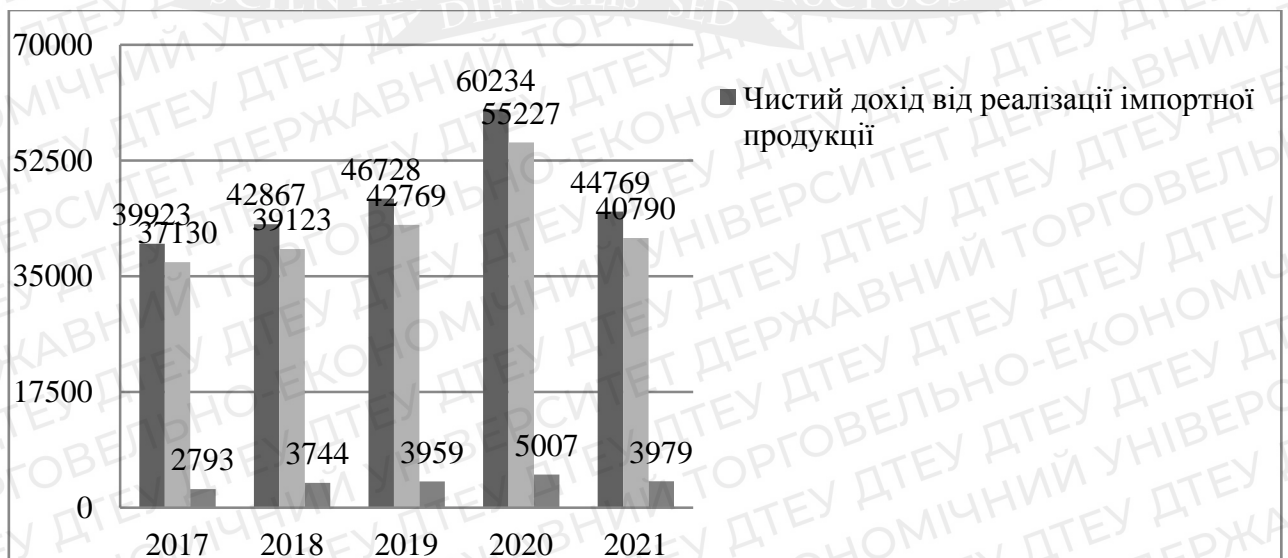


Рисунок 1.6. Динаміка фінансових результатів від імпоротної діяльності підприємства ПП «Лабтек» за 2017-2021 рр., тис.грн.

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

Динаміка показників ефективності імпоротної діяльності підприємства
ПІ «Лабтек» наведена у табл. 1.11.

Таблиця 1.11

**Динаміка показників ефективності імпоротної діяльності
підприємства ПІ «Лабтек» за 2017-2021 рр.**

Показник	Методика розрахунку	Роки					2021 р. до 2017 р.	
		2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Вихідні дані								
1. Чистий дохід від реалізації імпоротної продукції, тис.грн.		3992 3	4286 7	4672 8	6023 4	4476 9	4846	12,14
2. Повна собівартість імпоротної продукції, тис.грн.		3713 0	3912 3	4276 9	5522 7	4079 0	3660	9,86
3. Прибуток від імпоротної діяльності, тис.грн.		2793	3744	3959	5007	3979	1186	42,46

Продовження таблиці 1.11

Показники ефективності імпоротної діяльності								
Коефіцієнт витратомісткості імпоротної діяльності підприємства, %	Повна собівартість імпоротної продукції (п.2) / Чистий дохід від реалізації імпоротної продукції (п.1)	93,00	91,27	91,53	91,69	91,11	-1,89	-2,03
Рентабельність імпоротної продукції %	Прибуток від імпоротної діяльності (п.3) / Повна собівартість імпоротної продукції (п.2)	7,52	9,57	9,26	9,07	9,75	2,23	29,65
Чиста рентабельність імпоротної діяльності %	Прибуток від імпоротної діяльності (п.3) / Чистий дохід від реалізації імпоротної продукції (п.1)	7,00	8,73	8,47	8,31	8,89	1,89	27,00

Джерело: побудовано автором за даними фінансової звітності підприємства

За результатами проведеного дослідження можна зробити висновки про посередній рівень ефективності імпоротної діяльності підприємства ПП «Лабтек» за аналізований період. Зокрема, коефіцієнт витратомісткості імпоротної діяльності у 2021 р. становив 91,11 %, що на 1,89 пункти менше, ніж у 2017 р. Така тенденція засвідчує про перевищення темпів зростання імпортних витрат над виручкою від реалізації імпоротної продукції на внутрішньому ринку України. Водночас, позитивна тенденція спостерігається щодо зростання значень індикаторів рентабельності імпоротної продукції та чистої рентабельності імпоротної діяльності на 2,23 та 1,89 пункти відповідно.

В цілому, можна зробити висновки, що досліджуване підприємство ПП «Лабтек» є офіційним представником, потужним імпортером та дистриб'ютором аналітичних приладів та пристроїв для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості. В цілому, за аналізований період відбулося збільшення імпортних операцій підприємства на 3660 тис.грн., або на 9,86 %, що склало 40790 тис.грн. Підприємство має необхідний потенціал для подальшого нарощування обсягів імпоротної діяльності в сфері постачання на внутрішній ринок України аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості.

РОЗДІЛ 2. ОБҐРУНТУВАННЯ ВИБОРУ КРАЇНИ-КОНТРАГЕНТА ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЇ ІМПОРТУ ІНФРАЧЕРВОНОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН ПП «ЛАБТЕК»

2.1. Визначення основних тенденції розвитку світового ринку інфрачервоного обладнання та запчастин

В контексті проблематики дослідження визначено, що компанія ПП «Лабтек» функціонує на ринку аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості. Одним з галузевих секторів даної номенклатурної групи товарів є продаж інфрачервоного обладнання (аналізаторів) для вимірювання якості та технічних характеристик харчових продуктів та запчастин до нього. В зв'язку з цим доцільно провести визначення основних тенденції розвитку світового ринку інфрачервоного обладнання (аналізаторів) та запчастин з метою виявлення перспективних для входження географічних сегментів для ПП «Лабтек».

Світовий ринок інфрачервоних аналізаторів (ІЧ, БІК-аналізатори) представлений великою кількістю міжнародних виробників багатофункціональних експрес-аналізаторів, які здійснюють одночасне вимірювання різних показників шляхом сканування зразка випромінюванням у ближній інфрачервоній області. Різні речовини мають різні властивості і по-різному поглинають світло. Це дає можливість використовувати випромінювання для дослідження складу складного зразка. БІК спектрометри використовують електромагнітні хвилі в діапазоні 700–2500 нм [18].

Інфрачервоні аналізатори це технологічно складні пристрої для оптичних вимірювань. Вони забезпечують не тільки сканування зразка, а й реєстрацію отриманого спектру, а також за допомогою вбудованого комп'ютера обробляють та інтерпретують результати аналізу. Сьогодні такі

прилади широко використовуються у зерновій, борошномельній та комбікормовій промисловості, а також використовуються для аналізу готової харчової продукції. Технологія ближньої інфрачервоної спектроскопії (NIR) виявилася швидким і недорогим способом вимірювання, наприклад, вмісту білка, жиру, вологи, твердих речовин у різних продуктах харчування [21].

Динаміка розвитку світового ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості у 2017-2021 рр. представлена на рис. 2.1.

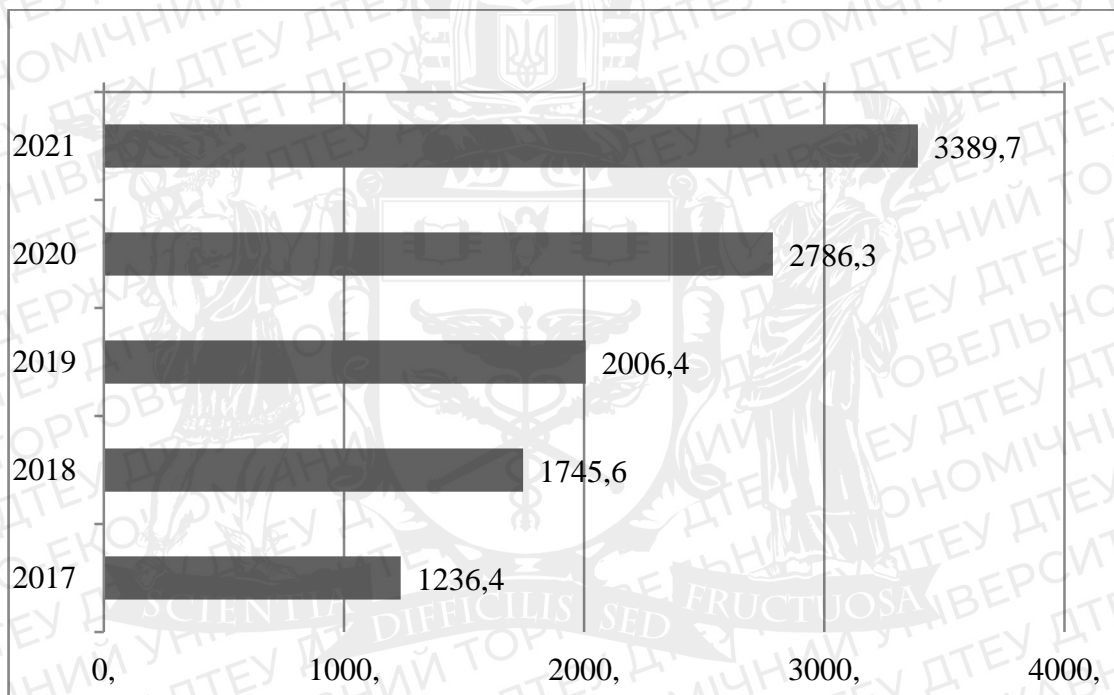


Рисунок 2.1. Динаміка розвитку світового ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості у 2017-2021 рр., млн. дол. США

Джерело: складено за [42]

За результатами проведеного аналізу встановлено, що обсяг світового ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості у 2021 р. склав 3389,7 млн. дол. США і постійно зростає. Так, збільшення ринку за останні п'ять років склало 2153,3 млн. дол. США, або 174,16 % від рівня 2017 р. Можна стверджувати, що динаміка збільшення ринку інфрачервоних аналізаторів є стабільно зростаючою, що слід

пов'язувати з розвитком галузей для харчової та сільськогосподарської промисловості та потребою у високоточних засобах контролю якості продукції [42].

Зростання попиту в таких сферах, як виявлення електричних несправностей, оцінка вологості та ідентифікація якості тощо, може додатково сприяти зростанню ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості. Знижені ціни на довгохвильові інфрачервоні (LWIR) аналізатори розширяють їх застосування в існуючих ринкових секторах [36].

За прогнозами аналітиків, світовий ринок інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості до 2025 року перевищить 5,0 мільярда доларів США через зростаючі проблеми безпеки та якості харчових продуктів. Очікується, що зростаючий попит на надійні продукти з надійною аналітикою температури в усьому світі сприятиме зростанню цього сегмента найближчим часом. Крім того, збільшення інвестицій у сектор безпеки харчування в Азіатсько-Тихоокеанському регіоні може сприяти розвитку цієї промисловості. Крім того, здатність сучасної аналітики вчасно виявляти помилки в управлінні різними технологічними процесами, в роботі обладнання та контролі якості в подальшому призведе до зростання попиту [34].

Очікується, що частка комерційного ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості зростатиме з сумарними річними темпами зростання понад 10 % з 2022 по 2025 рік через різноманітні вимоги до програм розвитку якості та безпеки харчових продуктів. Аналітики очікують, що сегмент ІЧ-візуалізації продемонструє значне зростання протягом наступних кількох років. На цьому ринку домінує Північна Америка в особі США. Аналітики очікують, що США продовжуватимуть домінувати в галузі через сильну присутність на ринку більшості цих секторів інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості. Очікується, що зростання попиту на

відповідні сектори та інфраструктуру буде стимулювати регіональний попит. Структурні зрушення у розподілі світового ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості у 2017-2021 рр. представлена у табл. 2.1.

Таблиця 2.1

Структурні зрушення у розподілі світового ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості у 2017-2021 рр., %

Регіон	Роки					2021 р. до 2017 р.
	2017	2018	2019	2020	2021	
Північна Америка	47,6	46,1	40,9	39,1	37,4	-10,2
Латинська Америка	3,4	3,7	4,8	6,1	9,8	6,4
Європейський регіон	26,5	26,9	25,1	25,7	24,3	-2,2
Азійсько-Тихоокеанський регіон	15,4	14,5	16,2	14,5	17,6	2,2
Середній Схід та Африка	7,1	8,8	13,0	14,6	10,9	3,8
Разом	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	x

Джерело: складено за [41]

Аналіз показав, що у 2021 р. світовим лідером у галузі виробництва інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості залишається Північна Америка, а саме США. Також, традиційними потужними гравцями на міжнародному ринку є компанії з Європи та Азійсько-Тихоокеанського регіону (передусім Японії) [41].

Очікується, що Європейський регіон продемонструє значне зростання з 2022 по 2025 рік у сфері ІЧ-систем. Зростання інвестицій у цей сектор та високий попит на аналізатори та запчастини є чинниками регіонального зростання. Очікується, що зростаючий попит на харчову та сільськогосподарську продукцію збільшить попит на ІЧ-аналізатори в європейському регіоні.

Динаміка показників розвитку виробництва та зовнішньоекономічної діяльності на ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості Європи у 2017-2021 рр. представлена у табл. 2.2.

За результатами проведеного дослідження встановлено, що європейські компанії втрачають свої позиції на світовому ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості, оскільки обсяги виробництва у 2021 р. скортилися на 597,82 млн.дол., або на 66,55 % [42].

Таблиця 2.2

Динаміка показників розвитку виробництва та зовнішньоекономічної діяльності на ринку інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості Європи у 2017-2021 рр.

Показники	Роки					2021 р. до 2017 р.	
	2017	2018	2019	2020	2021	+, -	%
Обсяги виробництва інфрачервоних аналізаторів та запчастин, млн.дол.США	898,2 7	749,5 1	503,6 1	448,6 2	300,4 5	- 597,82	-66,55
Обсяги експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин, млн.дол. США	609,1 2	525,5 6	360,3 3	322,3 3	214,0 4	- 395,08	-64,86
Частка експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин в структурі ЗЕД, %	67,81	70,12	71,55	71,85	71,24	3,43	5,06
Обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин, млн.дол. США	289,1 5	223,9 5	143,2 8	126,2 9	86,41	- 202,74	-70,12
Частка імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин в структурі ЗЕД, %	32,19	29,88	28,45	28,15	28,76	-3,43	-10,66
Сальдо зовнішньої торгівлі, млн.дол. США	319,9 6	301,6 0	217,0 6	196,0 5	127,6 3	- 192,33	-60,11

Джерело: складено за [42]

Аналіз показав, що у 2021 р. обсяги експорту інфрачервоних

аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості склали 214,04 млн. дол., що на 395,08 млн. дол., або на 64,86 % менше, ніж у 2017 р. Водночас, обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості склали 86,41 млн. дол., що на 202,74 млн. дол., або на 70,12 % менше, ніж у 2017 р. Таким чином, у 2021 р. спостерігається формування позитивного сальдо зовнішньої торгівлі в обсязі 127,63 млн. дол., що на 192,33 млн. дол., або на 60,11 % менше, ніж у 2017 р.

Провідні гравці галузі виробництва інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості Європи включають такі відомі компанії, як: «Pertem Instruments», Швеція; «FOSS», Данія; «FLIR Systems», Німеччина, «Axis Communications», Німеччина, «Seek Thermal», Франція. Учасники галузі зайняті зниженням цін, покращенням продуктивності та репутації продукту, обслуговуванням клієнтів тощо. Удосконалення технології інфрачервоного аналізу може сприяти розвитку галузі в найближчі роки [12].

Структура ринку інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості серед провідних компаній-виробників у Європі у 2021 р. представлена на рис. 2.2.

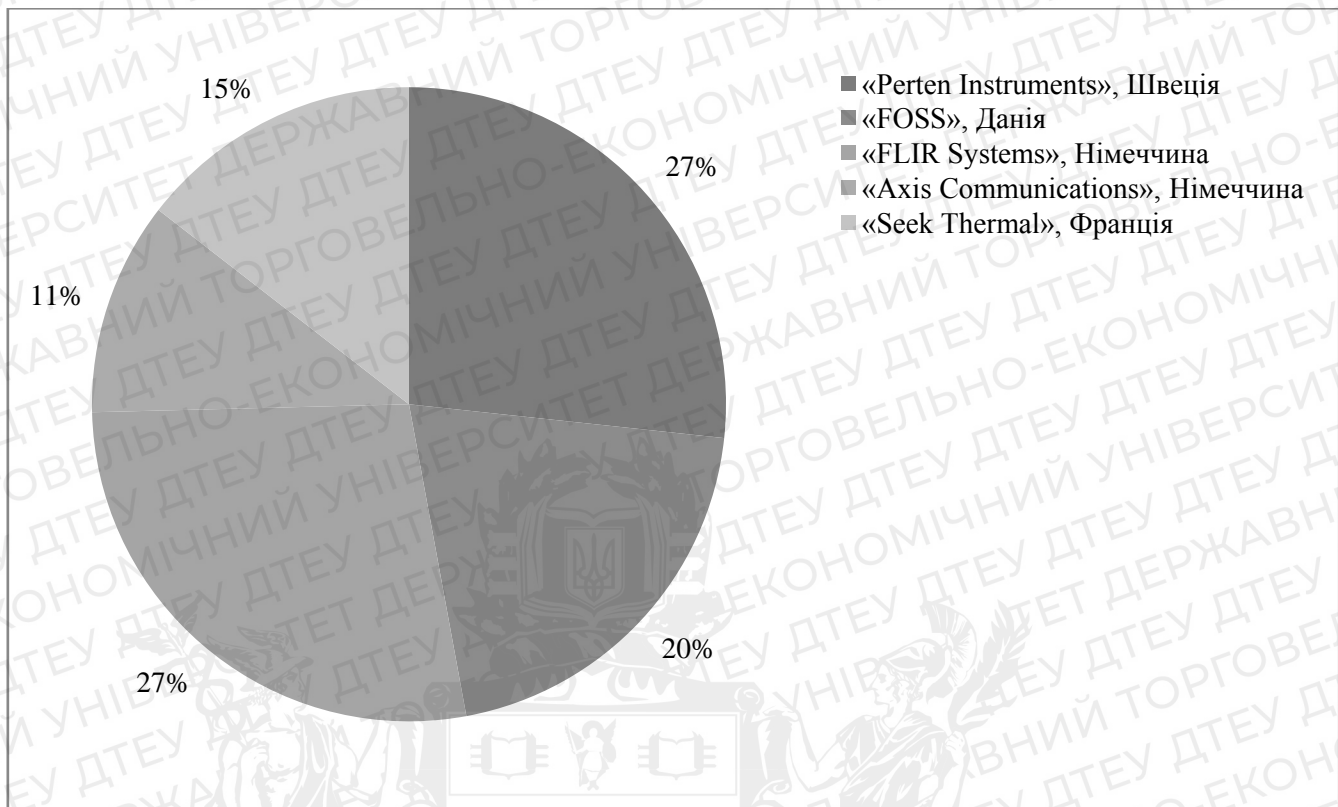


Рисунок 2.2. Структура ринку інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості серед провідних компаній-виробників у Європі у 2021 р., %

Джерело: складено за [39]

Таким чином, слід зазначити, що традиційно провідними лідерами на ринку інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості в Європі є дві потужні компанії, а саме «Pertin Instruments», Швеція; «Seek Thermal», Франція з якими вже співпрацює ПП «Лабтек». Ще однією швидкозростаючою компанією слід вважати відому французьку корпорацію «Seek Thermal», яка лише декілька років тому, починаючи з 2017 р. вийшла у даний сегмент ринку та змогла до 2021 р. забезпечити 15 % у загальних обсягах ринку. Отже, в якості потенційної країни-контрагента для організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин ПП «Лабтек» пропонуємо обрати Францію [39].

2.2. Дослідження ринку інфрачервоного обладнання та запчастин України

Вітчизняний ринок інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості представлений широким асортиментом продукції, призначеної для різних галузей, зокрема для аналізу зернових та олійних культур, молочної продукції, м'яса та продуктів його переробки, комбікормів та кормів для тварин тощо [36].

Інфрачервоні аналізатори це багатофункціональні експрес-аналізатори, які проводять одночасне вимірювання різних показників шляхом сканування зразка випромінюванням у ближній інфрачервоній області. Різні речовини мають різні властивості й по-різному поглинають світло. Це дозволяє використовувати випромінювання для дослідження складу зразка [12].

Динаміка обсягів виробництва інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості в Україні у 2017-2021 рр. представлена на рис. 2.3.

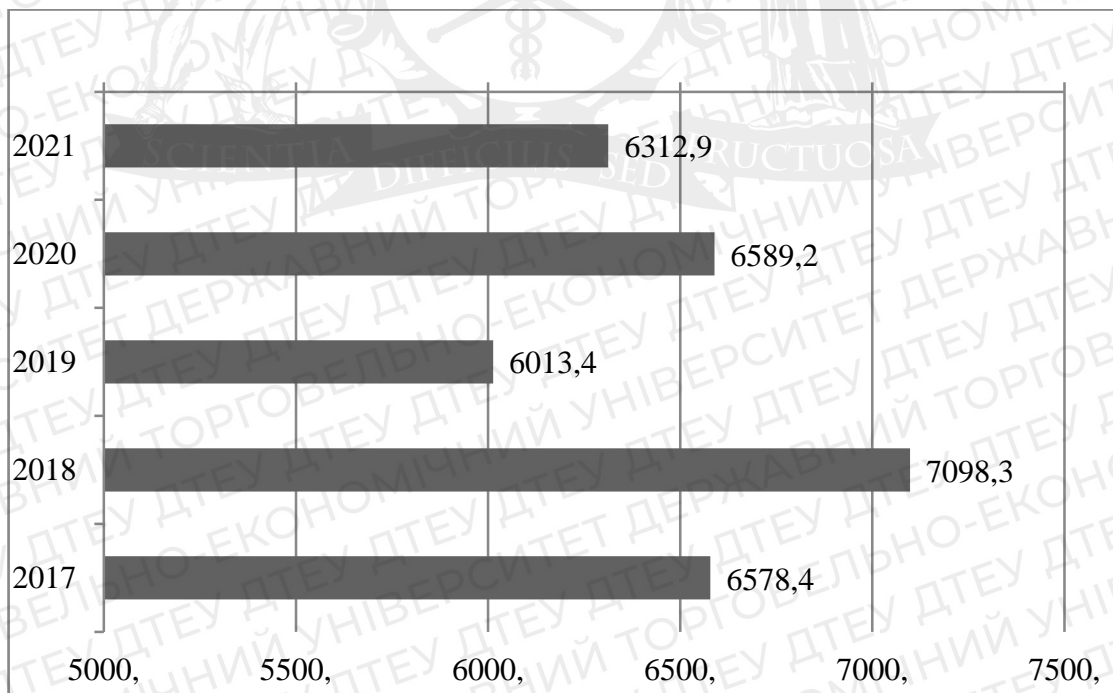


Рисунок 2.3. Динаміка обсягів виробництва інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості в Україні у 2017-2021 рр. тис. дол. США

Джерело: складено за [30]

Аналіз показав, що найбільші обсяги виробництва інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості в Україні були зафіксовані у 2018 р. на рівні 7098,3 тис. дол. Починаючи з 2019 р. відбувались негативні тенденції щодо скорочення обсягів виготовлення цієї продукції, що слід пов'язувати із закриттям низки провіних вітчизняних підприємств електронної промисловості.

Використовуючи дані статистики, представлені на офіційних сайтах Державної митної служби України, Державної фіскальної служби України, Державної служби статистики України можна проаналізувати обсяги переміщення інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них через митний кордон України.

Обсяги експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них з України у 2017-2021 рр. представлена на рис. 2.4.

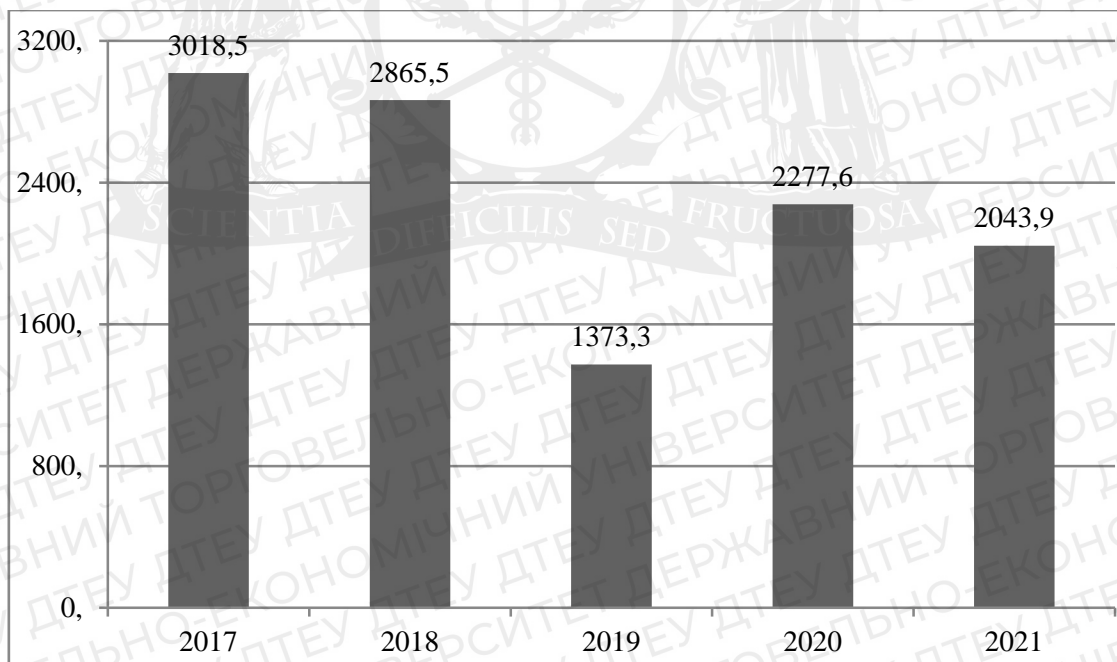


Рисунок 2.4. Обсяги експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них з України у 2017-2021 рр. тис. дол. США

Джерело: складено за [29]

Динамічні зрушення у кількісних та вартісних обсягах експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них з України у 2017-2021 рр. представлена у табл. 2.3.

**Динамічні зрушення у кількісних та вартісних обсягах експорту
інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них з України у 2017-2021
рр.**

Показники	2017	2018	2019	2020	2021	2021 р. до 2017 р.	
						+,-	%
Вартість, тис.дол. США	3018,5	2865,5	1373,3	2277,6	2043,9	-974,6	-32,29
Кількість, тонн	6665,8	3435,4	1862,5	3902,3	3012,3	-3653,5	-54,81
Ціна, дол./т.	452,8	834,1	737,3	583,6	678,5	225,7	49,85

Джерело: складено за [29]

Результати проведеного аналізу засвідчили, що у 2021 році обсяги експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них у вартісному виразі становили 2043,9 тис.дол. США, що на 974,6 тис.дол. США, або на 32,29 % менші, ніж у 2017 році. У кількісних параметрах у 2021 році обсяги експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них становили 3012,3 тонн, що на 3653,5 тонн, або на 54,81 % менше, ніж у 2017 році.

Структура експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в розрізі країн у 2021 році представлено на рис. 2.5.

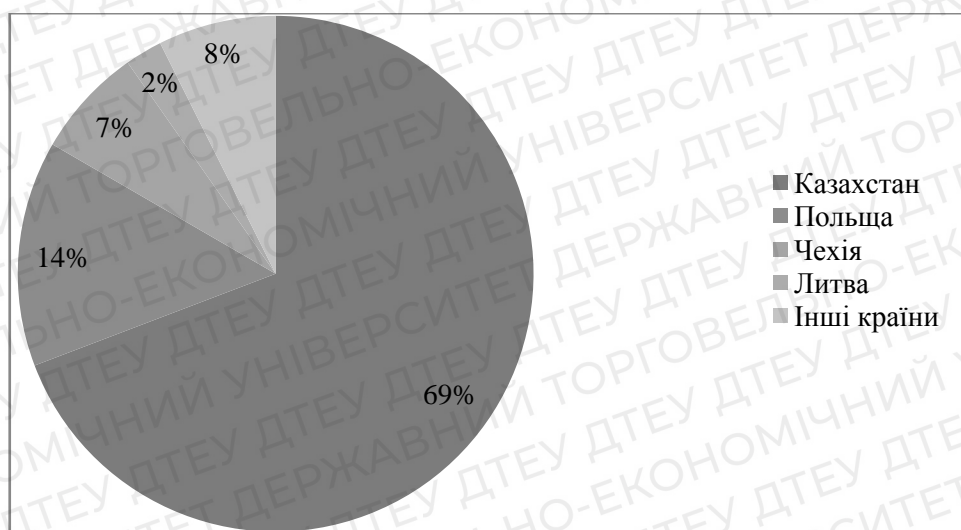


Рисунок 2.5. Структура експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них з України за країнами у 2021 році, %

Джерело: складено за [29]

Результати проведеного аналізу засвідчили, що у 2021 році найбільшу питому вагу в обсягах експорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них у вартісному виразі займав Казахстан, а саме 69 %. Також, вагому частку в експорті посідає Польща – 14 % та Чехія – 7 %. На інші країни припадає 8 % експорту цих товарів.

Обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в Україну у 2017-2021 рр. представлена на рис. 2.6.

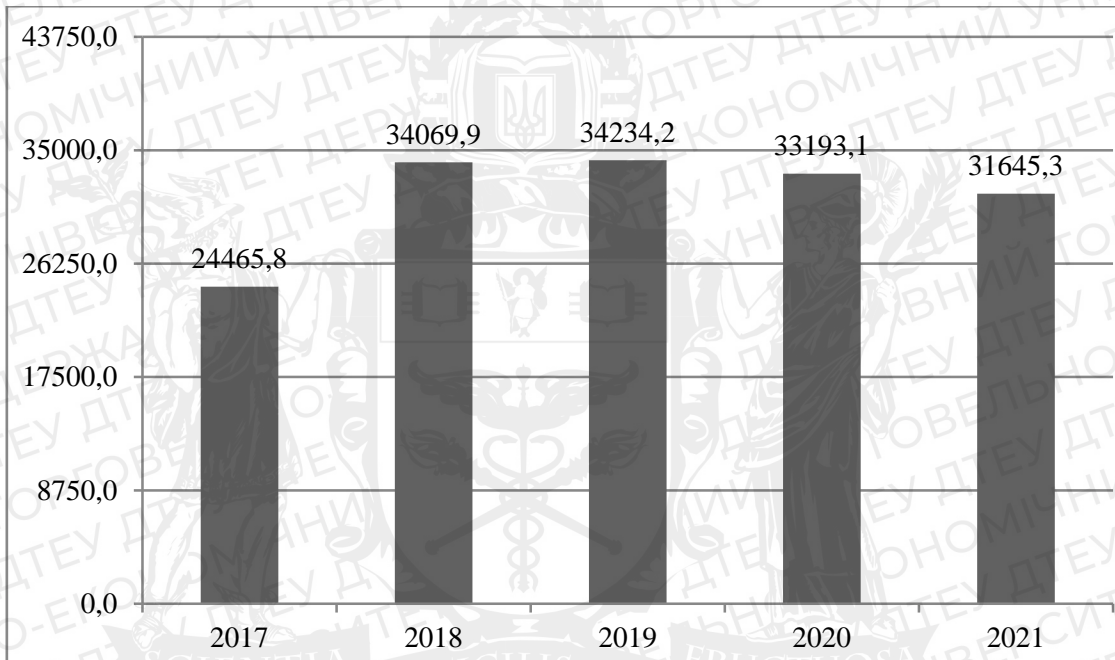


Рисунок 2.6. Обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в Україну у 2017-2021 рр. тис. дол. США

Джерело: складено за [29]

Динамічні зрушення у кількісних та вартісних обсягах імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в Україну у 2017-2021 рр. представлена у табл. 2.4.

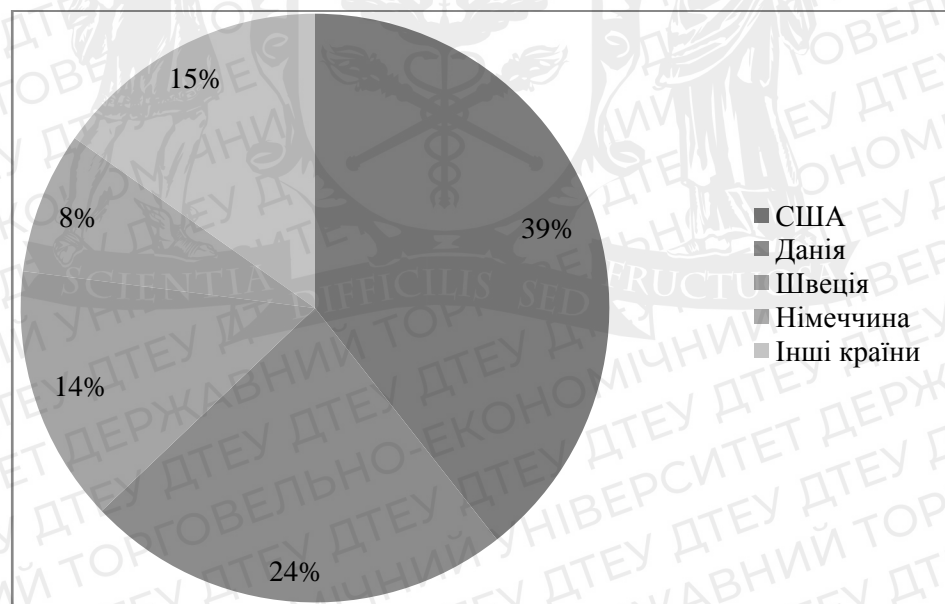
Результати проведеного аналізу засвідчили, що у 2021 році обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них у вартісному виразі становили 31645,3 тис.дол. США, що на 7179,5 тис.дол. США, або на 29,35 % більше, ніж у 2017 році. У кількісних параметрах у 2021 році обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них становили 61360,3 тонн, що на 59901,4 тонн, або на 49,4 % менше, ніж у 2017 році.

**Динамічні зрушення у кількісних та вартісних обсягах імпорту
інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в Україну у 2017-2021
рр.**

Показники	2017	2018	2019	2020	2021	2021 р. до 2017 р.	
						+,-	%
Вартість, тис.дол. США	24465,8	34069,9	34234,2	33193,1	31645,3	7179,5	29,35
Кількість, тонн	121261,7	73596,4	76735,9	63517,6	61360,3	-59901,4	-49,40
Ціна, дол./т.	201,7	462,9	446,1	522,6	515,7	314,0	155,68

Джерело: складено за [29]

Структура імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в розрізі країн у 2021 році представлено на рис. 2.7.



**Рисунк 2.7. Структура імпорту інфрачервоних аналізаторів та
запчастин до них в Україну за країнами у 2021 році, %**

Джерело: складено за [29]

Результати проведеного аналізу засвідчили, що у 2021 році найбільшу питому вагу в обсягах імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них у вартісному виразі займали США – 39 % та Данія – 24 %. Також, вагому частку в імпорті посідає Швеція – 14 % та Німеччина – 8 %. На інші країни припадає 15 % імпорту цих товарів.

В цілому, можна зробити висновок, що обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них набагато перевищують обсяги експорту. Основними постачальниками інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них до України традиційно є США та Данія.

Динаміка зовнішньоторговельного сальдо за експортно-імпортними операціями інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в Україні у 2017-2021 рр. представлено на рис. 2.8.

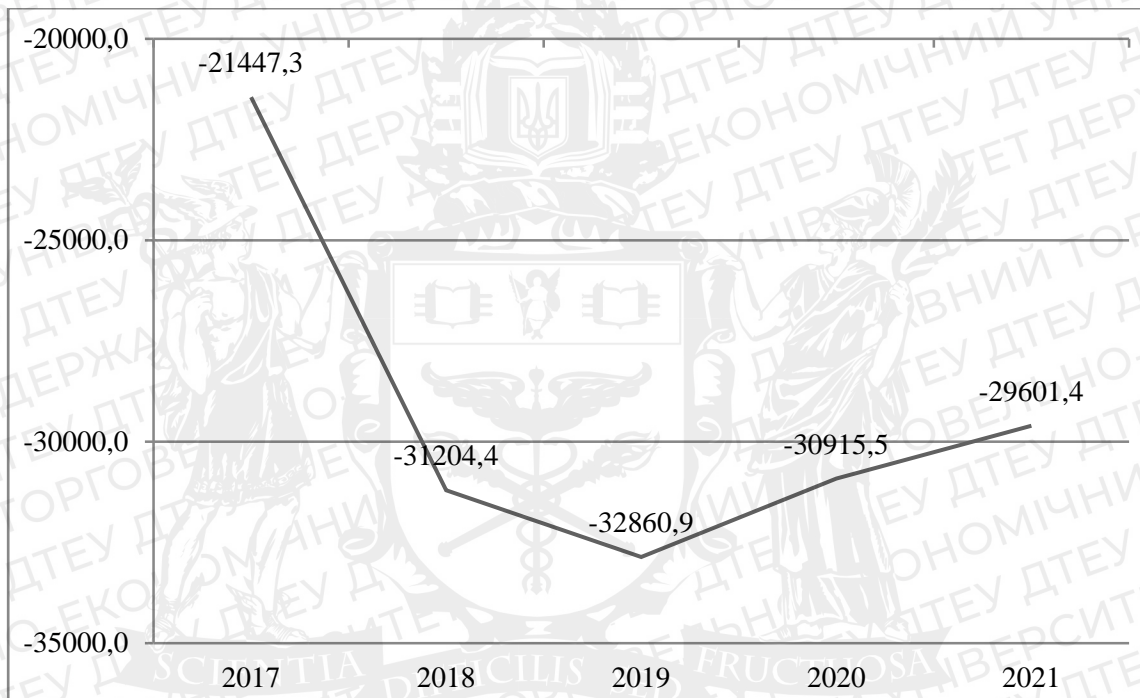


Рисунок 2.8. Динаміка зовнішньоторговельного сальдо за експортно-імпортними операціями інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них в Україні у 2017-2021 рр. тис. дол. США

Джерело: складено за [29]

У 2021 році зовнішньоторговельне сальдо за цією товарною категорією було від'ємним в обсязі 29601,4 тис.дол. США.

Таким чином, встановлено, що існуючі обсяги виробництва не забезпечують наявний внутрішній попит на інфрачервоні аналізатори, що призводить до зростання імпорту цього виду продукції. Сказане актуалізує необхідність розробки нових напрямів імпорту інфрачервоних аналізаторів для досліджуваного підприємства ПП «Лабтек». Серед пріоритетних країн для імпорту будуть розглянуті Данія, Швеція і Німеччина.

РОЗДІЛ 3. РЕАЛІЗАЦІЯ УПРАВЛІНСЬКОГО РІШЕННЯ ЩОДО ІМПОРТУ ПП «ЛАБТЕК» ІНФРАЧЕРВОНОГО ОБЛАДНАННЯ ТА ЗАПЧАСТИН З ЄВРОПИ

3.1. Організаційне забезпечення здійснення імпорту ПП «Лабтек» інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи

За результатами проведеного дослідження визначено, що система управління імпортною діяльністю ПП «Лабтек» реалізується враховуючи результати діагностики кон'юнктури ринку та тенденцій змін, а також з урахуванням прогнозованої реакції ринку на рішення, ухвалені керівництвом підприємства.

В контексті проблематики дослідження та результатів аналізу управління імпортною діяльністю підприємства ПП «Лабтек» доцільно розробити практичні заходи щодо покращення імпоротної діяльності на базі дослідження стратегічних напрямів розвитку, враховуючи наявний ресурсний потенціал компанії.

Для забезпечення зростання ефективності реалізації імпортних угод, укладених підприємством ПП «Лабтек», потрібно [14; 35]:

- здійснювати оцінку постачальників для встановлення найбільш раціонального варіанту, який задовольнить підприємство з позиції параметрів «ціна – якість»;
- здійснювати оцінку внутрішнього ринку держави з метою пошуку потрібних товарів (закупівля товарів на внутрішньому ринку у національних постачальників часто більш вигідна, ніж закупівля подібної іноземної продукції);
- створити аналітичний відділ для попередньої оцінки та аналізу імпортних операцій;
- реалізовувати імпортну діяльність лише в тому випадку, коли вона

ефективна відповідно до оцінки.

Результати проведеного дослідження обсягів імпортової діяльності показав, що одним з найперспективніших сегментів, у яких здійснюється імпорт товарів з-за кордону компанією ПП «Лабтек» є імпорт у категорії «Інфрачервоні аналізатори для зернових та продуктів їх переробки». Встановлено, що у 2021 р. питома вага постачання інфрачервоних аналізаторів для зернових та продуктів їх переробки у загальних обсягах імпорту компанії сягала 24,35 %, що відображає значний попит на цей вид електронних аналітичних приладів.

Також, можна навести аргументи щодо стабільності та перспективності зростання попиту на товари у категорії «Інфрачервоні аналізатори для зернових та продуктів їх переробки». Україна є одним з найбільших у світі виробників та експортерів зерна. Україна за результатами 2020-2021 рр. в сукупності за обсягом експорту всіх зернових культур стала другим експортером в світі після США. Україна є важливим гравцем на міжнародному ринку зерна, одним з гарантів продовольчої безпеки в світі, та має потенціал у нарощенні виробництва і експорту зернових.

За таких умов, можна зробити прогноз, що із збільшенням кількості сільськогосподарських господарств та компаній, які займаються вирощуванням та експортом зерна та зернових продуктів відбуватиметься зростання попиту на якісні прилади та аналізатори якості цієї продукції. Водночас, найвищою на вітчизняному ринку асортименту аналізаторів для зернових та продуктів їх переробки абсолютно недостатньо, що забезпечити зростаючий попит на них. Отже, перспективним напрямом імпортової діяльності компанії ПП «Лабтек» слід вважати розширення асортименту продукції у категорії «Інфрачервоні аналізатори для зернових та продуктів їх переробки» шляхом виведення на ринок продукції нових іноземних постачальників.

Встановлено, що новітні аналізатори інфрачервоні поточкові виробляються в провідних європейських компаніях, таких як «Pertem

Instruments», Швеція; «FOSS», Данія; «FLIR Systems», Німеччина. Отже, для вибору цільового ринку при здійсненні імпоротної операції доцільно було б обрати такі країни, як Данія, Швеція і Німеччина, тому-що вони найбільше імпортують продукції за позицією «Інфрачервоні аналізатори поточкові» в Україну. Швеція і Данія є одними з провідних країн світу за виробництвом та експортом високоякісних новітніх аналізаторів інфрачервоних поточкових, а компанія «FLIR Systems», Німеччина лідирує в динаміці впровадження інновацій та технологічних нововведень у цій сфері.

Вибір будемо здійснювати з-поміж трьох альтернативних країн-контрагентів за результатами дослідження політичних, економічних, географічних, правових, соціальних та культурних чинників умов кожної з них. Оцінювання здійснювалось фахівцями відділу ЗЕД ПП «Лабтек» з використанням бального підходу за наступною шкалою: 1 – непривабливе значення фактору; 5 – найбільш привабливе значення фактору [32, с.38].

Обґрунтування вибору цільового ринку при здійсненні імпоротної операції ПП «Лабтек» здійснюємо з використанням табл. 3.2.

Таблиця 3.2

Обґрунтування вибору цільового ринку при здійсненні імпоротної операції з постачання продукції за позицією «Інфрачервоні аналізатори поточкові» підприємством ПП «Лабтек»

№ п/п	Фактори, що визначають вибір ринку	Німеччина	Данія	Швеція
1	Потенціал збуту в країні	5	3	4
2	Ступінь внутрішньої конкуренції	4	3	3
3	Витрати входження на ринок	4	2	4
4	Політика щодо обмеження імпорту в країні	5	3	4
5	Географічна відстань	3	2	2
6	Загальний економічний стан в країні	5	5	5
7	Політика валютного регулювання в країні	4	3	3
8	Довгострокові перспективи коливання курсу національної валюти	4	4	4

9	Ступінь спорідненості соціально-культурного середовища	4	3	3
10	Політична система та її стабільність	5	4	4
	Разом	43	32	36

Джерело: складено автором

За результатами проведеного дослідження визначено, що найбільше значення оцінювання факторів отримала Німеччина – 43 бали, на другому місці Швеція – 36 балів, на третьому місці Данія – 32 бали.

Отже, виходячи з проведених досліджень доцільним є здійснення імпортової операції з постачання аналізаторів інфрачервоних поточкових з країни Німеччина. Переваги імпорту аналізаторів інфрачервоних поточкових з Німеччини наступні: значний потенціал збуту в країні; оптимальна собівартість імпорту; невелика географічна відстань; незначні відмінності соціально-культурного середовища.

Для ПП «Лабтек» доцільним вважаємо вибір прямого методу здійснення імпортової операції. Це дає можливість одержати додаткову фінансову вигоду, тому-що скорочуються витрати на суму комісійної винагороди посереднику. Також скорочується ризик і залежність результатів комерційної діяльності від можливої недобросовісної чи недостатньої компетентності посередницької організації. Прямий метод дає можливість постійно перебувати на ринку, враховувати його зміни і своєчасно на них реагувати. ПП «Лабтек» здійснює імпорту діяльність через свій відділ зовнішньоекономічних зв'язків.

Розглянемо ризики, які впливають на зовнішньоекономічні операції на підприємстві ПП «Лабтек».

Таблиця 3.3

Ризики зовнішньоекономічної діяльності підприємства ПП «Лабтек»

Вид ризику	Імовірність настання	Наслідки	Організаційні заходи по усуненню ризиків
------------	----------------------	----------	--

1	2	3	4
Політичні	0,25	Надмірне втручання в регулювання ринку	На цей час рекомендується шукати нових постачальників із метою зниження собівартості продукції
Економічні	0,55	Настання економічного застою, або навіть спаду. Призведе до можливого зниження виручки	Даний ризик прораховано при описанні проектів. При економічному застої підприємство все одно буде отримувати позитивні фінансові результати діяльності. На жаль від економічного спаду застрахуватися неможливо. Слід створювати резерв грошових коштів на покриття постійних витрат в разі збиткової діяльності підприємства протягом певного періоду
Фінансові	0,20	Інфляція та зміни валютних курсів	Для попередження впливу інфляційних процесів, можна сплачувати наперед якісь витрати, якщо це можливо згідно договором постачання

Джерело: складено автором

За розрахунками, проведеними в таблиці 3.3. зробимо розрахунок важливості ризиків в таблиці 3.4.

Таблиця 3.4

Розрахунок важливості ризиків зовнішньоекономічної діяльності

III «Лабтек»

№	Види ризику	Важливість ($V = n * p$)						
		Експерти						
		1	2	3	4	5	6	7
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	зниження запланованих обсягів виробництва	56	52	45,5	45	72	48	52
2	зниження цін реалізації продукції	27	35	35	44	36	48	52

3	підвищення матеріальних витрат	20	18	21	30	25	31	31
4	оплата підвищених відрахувань і податків	45	44	36	48	58	49	67
5	перевитрати запланованого ФОП	54	36	31,5	24	31	24	28
6	можливості втрат у вигляді штрафів та інше	25	27	42	26	40	36	49
7	майнові і фінансові втрати від лізингової операції	39	20	22	30	45	32	37

Джерело: складено автором

Таким чином, найбільш важливими ризиками зовнішньоекономічної діяльності ПП «Лабтек» є структурні економічні ризики і слід формувати систему регулювання та вживати заходи по зниженню ризиків зовнішньоекономічної діяльності на підприємстві.

3.2. Прогнозна оцінка результативності імпорту ПП «Лабтек» інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи

В першу чергу, в процесі проведення організаційного етапу, суб'єкт ЗЕД ПП «Лабтек» повинен обрати іноземного суб'єкта господарської діяльності (далі - СГД), що має попит (пропозицію) на відповідний вид товару (робіт, послуг) та встановити з ним контакт. Інакше кажучи, суб'єкт ЗЕД проводить підготовчу роботу з укладання відповідної угоди (контракту). Зазначимо, що процедура встановлення контакту з іноземним СГД для укладання експортної угоди дещо відрізняється від такої ж процедури для імпортової угоди (табл. 3.5).

Таблиця 3.5

Механізм встановлення контакту ПП «Лабтек» з іноземним партнером «FLIR Systems», Німеччина

Спосіб встановлення контакту з іноземним покупцем, якщо суб'єкт ЗЕД є експортером товарів (робіт, послуг)	Спосіб встановлення контакту з іноземним продавцем, якщо суб'єкт ЗЕД являється імпортером товарів (робіт, послуг)
Направлення пропозиції (оферта) та отримання підтвердження прийняття цієї пропозиції (акцепту): відповідно до запиту покупця; відповідно до замовлення покупця; відповідно до здійсненої на підготовчому етапі ЗЕД рекламної компанії	Направлення відповідного замовлення або запиту. Отримання оферти та направлення підтвердження прийняття пропозиції (акцепту)
Прийняття і підтвердження замовлення іноземного покупця	Направлення та отримання підтвердженого замовлення від іноземного продавця
Участь в торгах, виставках та ярмарках, рекламних компаніях	
Участь в попередніх усних (телефонних) та письмових (факсових, телеграфних та ін.) переговорах	

Джерело: складено автором

Оферта має задовольняти дві вимоги: містити в собі всі істотні пункти майбутнього договору і бути адресованою конкретній особі або невизначеному колу осіб за умови можливої індивідуалізації одної або

декількох із них, які бажають прийняти пропозицію. Договір укладається, якщо дві сторони – експортер («FLIR Systems», Німеччина) та імпортер (ПП «Лабтек») дійшли згоди в торговій угоді за всіма її істотними умовами.

Отже, за умовами постачання товару на умовах «DAP-м.Київ» компанія «FLIR Systems», Німеччина бере на себе зобов'язання по поставці товару – партія «аналізаторів інфрачервоних потокових DA 7250» безпосередньо на митну територію України в місці митного контролю (терміналу).

Автомобільний транспорт є найбільш оптимальним способом доставки товару (аналізаторів інфрачервоних потокових DA 7250), оскільки забезпечує: оптимальну вартість доставки; мінімальний час транспортування; безпосередній контроль та відповідальність транспортної компанії за процес перевезення.

Залежно від обраного базису поставки «DAP-м.Київ» потрібно обґрунтувати вибір страховика. Отже, вважаємо, що ПП «Лабтек» має обрати в якості страховика страхову компанію ДНІ страхування, оскільки вона пропонує найбільш оптимальні умови страхування.

Деталізація умов майбутнього зовнішньоторговельного контракту на імпорт інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи для ПП «Лабтек» представлена у Додатку Б.

Прогнозна оцінка результативності імпорту ПП «Лабтек» аналізаторів інфрачервоних потокових DA 7250 з Німеччини здійснюється на основі формування аналітичного документа – конкурентний лист.

Конкурентний лист представляє собою внутрішній документ компанії, який вміщує комерційні і технічні відомості про товар із отриманих від підприємств конкурентних матеріалів (зовнішньоекономічних контрактів, комерційних пропозицій, фірмових прейскурантів, галузевих каталогів тощо) і слугує для порівняння їх головних індикаторів та встановлення орієнтовного рівня імпортової ціни. Конкурентний лист є початковим етапом оцінки імпортного контракту [10, с.89].

При визначенні оптимальної ціни на імпортні товари оптимальною

вважається найнижча із наведених цін конкурентів. При обґрунтуванні ціни імпорту та підготовці цінових документів слід розрахунок ціни повинен бути зроблений на підставі не менше як трьох конкурентних пропозицій.

Розглянемо конкурентні матеріали ПП «Лабтек» в табл. 3.6.

Таблиця 3.6

**Конкурентні матеріали щодо імпорту товару
«Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» ПП «Лабтек»**

№ п/п	Умови контракту	Конкурентні матеріали		
		FLIR Systems	FOSS	Perten Instruments
1	Країна покупець	Німеччина	Данія	Швеція
2	Вид продукції	Аналізатор інфрачервоний	Аналізатор інфрачервоний	Аналізатор інфрачервоний
3	Оптова ціна у валюті	150,00 євро	155,00 євро	145,00 євро
4	Рік конкурентного матеріалу	2021	2020	2019
5	Базисні умови поставки	FCA Київ	CPT Копенгаген	DAP Стокгольм
6	Умови оплати	100% передплата	100% передплата	100% передплата
7	Джерело інформації	Зовнішнь-торговельний контракт	Комерційна пропозиція	Фірмовий преїскурант
8	Кількість	100	100	100

Джерело: складено автором

Додаткова інформація для проведення розрахунків:

1. Курси валют на дату складання конкурентного листа становлять відповідно: 1 Євро – 31,12 грн. (для усіх контрагентів, оскільки валютою контракту в усіх конкурентних матеріалах було Євро).
2. Знижка на виторгування становить 3%.
3. Знижка за покупку – 3%
4. Транспортні та інші витрати:

- перевезення автотранспортном Берлін-Київ – 1000 Євро;
- перевезення автотранспортом Копенгаген-Київ – 1500 Євро;
- перевезення автотранспортом Стокгольм-Київ – 2000 Євро;
- навантаження та розвантаження – 250 Євро.

5. Термін поставки з моменту розробки конкурентного листа 1 місяць.

6. Індeksi цін наведені за даними української статистики:

2019 – 104,7;

2020 – 101,3%;

2021 – 109,8%;

2022 (прогноз) – 114,4%.

8. Середньомісячний банківський відсоток для позичальника – 2,0 %.

У цілому процедура визначення зовнішньоторговельної ціни конкурентним методом визначається такою формулою:

$$P_i = P_0 + K_c + K_b + K_{tp},$$

де P_i – конкурентна зовнішньоторговельна ціна ($i = 1, 2...n$); K_c – сумарна поправка на комерційні умови; K_b – сумарна поправка на комплектацію; K_{tp} – сумарна поправка на техніко-економічні показники.

Проведемо приведення цін конкурентних матеріалів до єдиної валюти. Усі ціни конкурентних матеріалів перераховуються у валюту ціни майбутнього контракту (Євро) за курсом кожної конкретної валюти до Євро на дату конкурентного матеріалу.

1. FLIR Systems = 15000 Євро.

2. FOSS = 15500 Євро.

3. Perten Instruments = 14500 Євро.

Ціни, приведені до єдиної валюти, є базисними для розрахунку поправок на комерційні умови, на комплектацію та техніко-економічні показники.

Проведемо розрахунок сумарної поправки на комерційні умови, що передбачає визначення:

– поправки на інфляцію (приведення за терміном угоди) (K_1);

– поправки на базисні умови поставок (K_2);

- поправки на умови платежів (K3);
- поправки на кількість (K4);
- поправки на вторгоування (K5);
- поправки на технічні гарантії (K6).

Сумарна поправка на комерційні умови розраховується шляхом додавання всіх зазначених поправок.

1. Поправки на інфляцію (приведення за терміном угоди) (K1).

$$K1 \text{ FLIR Systems} = 15000 * (114,4/109,8) = +628,4 \text{ Євро.}$$

$$K1 \text{ FOSS} = 15500 * (114,4/101,3) = +2004,4 \text{ Євро.}$$

$$K1 \text{ Perten Instruments} = 14500 * (114,4/104,7) = +1343,4 \text{ Євро.}$$

2. Поправки на базисні умови поставок (K2).

$$K2 \text{ FLIR Systems} = C \text{ FCA} + \text{страхування} = 15000 * 0,05 = + 750 \text{ Євро.}$$

$$K2 \text{ FOSS} = C \text{ CPT} + (\text{страхування} + \text{фрахт}) = 15500 * 0,05 + 250 \text{ Євро} = +1025 \text{ Євро.}$$

$$K2 \text{ Perten Instruments} = C \text{ DAP} + \text{страхування} = 14500 * 0,05 = +725 \text{ Євро.}$$

3. Поправки на умови платежів (K3).

Оскільки умовами оплати експорту даної продукції в усіх варіантах є 100% передоплата, то:

$$K3 = 0 \text{ Євро.}$$

4. Поправки на кількість (K4).

Ця поправка враховує обсяг закупленого товару порівняно із запланованими умовами майбутньої угоди.

З урахуванням того, що при купівлі 100 одиниць продукції ПП «Лабтек», іноземними продавцями надається знижка 3 %, то:

$$K4 \text{ FLIR Systems} = 15000 * 3\% = -450 \text{ Євро.}$$

$$K4 \text{ FOSS} = 15500 * 3\% = -465 \text{ Євро.}$$

$$K4 \text{ Perten Instruments} = 14500 * 3\% = -435 \text{ Євро.}$$

5. Поправки на вторгоування (K5)

Ціни пропозицій, а тим паче ціни преїскурантів практично ніколи не містять мінімальної ціни, за якою продавець згоден укласти контракт, ця ціна

завищена на можливе вторгоування у середньому на 10%. Якщо відомо, що товар продавався конкурентом через посередника, то його ціна також зменшується на 3–5% на виплату винагороди посереднику. Якщо джерелом інформації є контракт, то вторгоування вже здійснено і ціна залишається без змін. Знижка з преїскурантної ціни може становити від 3% до 50% і вище.

У нашому прикладі поправка на вторгоування складає 5% з ціни пропозиції або преїскуранту.

Таким чином приведена ціна:

$$K5 \text{ FLIR Systems} = 15000 * 5\% = -750 \text{ Євро.}$$

$$K5 \text{ FOSS} = 15500 * 5\% = -775 \text{ Євро.}$$

$$K5 \text{ Perten Instruments} = 14500 * 5\% = -725 \text{ Євро.}$$

6. Поправки на технічні гарантії (K6).

У міжнародній практиці на якість продукції надається гарантія 12–15 місяців з дати поставки або 6 місяців з моменту початку експлуатації. Будь-яке збільшення строку гарантії – це додаткові витрати для постачальника, розмір яких він визначає залежно від виду товару, використовуючи величину банківського відсотка.

Якщо у конкурентних матеріалах товар має більш тривалий строк гарантії, порівняно із умовами майбутнього контракту, що має бути враховано у ціні, ця ціна повинна бути зменшена на розраховані комерсантом додаткові затрати по гарантії, які можуть бути розраховані шляхом множення середньомісячного банківського відсотка на кількість місяців додаткової гарантії (наприклад, 2,0 % щомісяця \times 12 міс. = 24 %).

У наведеному прикладі ця поправка становитиме.

$$K6 \text{ FLIR Systems} = 15000 * 2\% * 1 \text{ міс} = -300 \text{ Євро.}$$

$$K6 \text{ FOSS} = 15500 * 2\% * 1 \text{ міс} = -310 \text{ Євро.}$$

$$K6 \text{ Perten Instruments} = 14500 * 2\% * 1 \text{ міс} = -290 \text{ Євро.}$$

Сумарна поправка на комерційні умови ПП «Лабтек» розраховується шляхом додавання всіх зазначених поправок.

$$K \text{ FLIR Systems} = 628,4 + 750 - 450 - 750 - 300 = -121,6 \text{ Євро.}$$

$K_{FOSS} = 2004,4 + 1025 - 465 - 775 - 310 = +1479,4$ Євро.

$K_{Perten Instruments} = 1343,4 + 725 - 435 - 725 - 290 = +618,4$ Євро.

Ціна, приведена за комерційними умовами становитиме:

Ц FLIR Systems = $15000 - 121,6 = 14878,4$ Євро.

Ц FOSS = $15500 + 1479,4 = 16979,4$ Євро.

Ц Perten Instruments = $14500 + 618,4 = 15118,4$ Євро.

Ціни майбутньої імпоротної угоди ПП «Лабтек» формуються на основі остаточних зведених цін конкурентів.

Середня ціна контракту на постачання партії товарів «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» для ПП «Лабтек» становитиме:

$Ц_{сер.} = (14878,4 + 16979,4 + 15118,4) / 3 = 15658,7$ Євро.

Конкурентний лист щодо порівняльних конкурентних матеріалів при імпорті «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» підприємствами-імпортерами представлено в Додатку В.

Таким чином, з урахуванням представленого конкурентного листа, затверджена ціна щодо постачання продукції за позицією «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» ПП «Лабтек» від німецького постачальника – компанії «FLIR Systems» у 2022 році становитиме 156,59 Євро за 1 од. товару.

Умови майбутньої угоди міжнародної імпоротної операції ПП «Лабтек» представлено в табл. 3.7.

Таблиця 3.7

Умови угоди міжнародної імпоротної операції з постачання партії товарів «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» для ПП «Лабтек» у 2022 р.

Найменування умови	Дані
Найменування товару	Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250
Країна-експортер	Німеччина
Ціна за одиницю, Євро	156,59
Загальна кількість товару, що імпортується, од.	100

Умови постачання	ДАР-м.Київ
Курс НБУ на час здійснення платежів	31,12
Ставка мита	5 %
Пільгова	0%
ПДВ	20%

Джерело: результати розрахунків автора

Прогнозна ціна продажу товару, що імпортується (Інфрачервоні аналізатори поточкові DA 7250» для ПП «Лабтек) на внутрішньому ринку України становить 7500 грн. за од. (без ПДВ). Структуру витрат, пов'язаних із постачанням товару та його продажем на внутрішньому ринку України представлено у табл. 3.8.

Таблиця 3.8

Структура витрат щодо ціни контракту на імпорт партії товарів «Інфрачервоні аналізатори поточкові DA 7250» ПП «Лабтек» від постачальника - компанії «FLIR Systems», Німеччина у 2022 році

Витрати	% до ціни контракту
Витрати на транспортування до кордону	12%
Витрати на страхування	5%
Витрати на навантаження	3%
Витрати на розвантаження	5%
Комісійні експедитора	0,5%
Витрати на зберігання на складі експортера	1%
Матеріальні витрати імпортера	1%
Витрати на оплату праці логістичного персоналу	6%
Відрахування від ФОП	22% від ФОП

Джерело: результати розрахунків автора

На основі наведених даних розраховуємо ефективність майбутньої

імпоротної операції з постачання партії товарів «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» ПП «Лабтек» від постачальника - компанії «FLIR Systems», Німеччина:

Контрактна вартість товару в національній валюті = $156,59 \times 100 \times 31,12 = 487308,08$ грн.

Митна вартість товару = $15659 - (0,03+0,01+0,06+0,06 \times 0,22) \times 15659 = 15659 - 1772,6 = 13886,4$ Євро $\times 31,12 = 432144,77$ грн.

Мито = $432144,77 \times 5 \% = 21607,24$ грн.

ПДВ = $(432144,77 + 21607,24) \times 20 \% = 90750,40$ грн.

Витрати імпортера = $15659 \times (0,03+0,01+0,06+0,06 \times 0,22) = 1772,6$ Євро $\times 31,12 = 55163,31$ грн.

Імпортна вартість контракту в національній валюті (собівартість імпоротної операції) = $432144,77 + 21607,24 + 90750,40 + 55163,31 = 599665,72$ грн.

Дохід від реалізації імпортованої продукції «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» на внутрішньому ринку = 7500 грн. $\times 100$ од = $750000,0$ грн.

Ефект імпорту = $750000,0 - 599665,72 = 150334,28$ грн.

Чиста рентабельність імпорту за доходом = $150334,28 / 750000,0 = 20,04$ %.

Комерційна рентабельність імпоротної операції = $599665,72 / 750000,00 = 79,96$ %.

Коефіцієнт ефективності імпоротної операції = $750000 / 599665,72 = 1,25$

За результатами здійснених розрахунків фінансових результатів компанії ПП «Лабтек» внаслідок імпоротної операції з постачання партії товарів «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250», що наведено у табл. 3.9.

Таблиця 3.9

Прогноз фінансових результатів підприємства ПП «Лабтек» від імпоротної операції з постачання партії товарів «Інфрачервоні

аналізатори потокові DA 7250» у 2022 році

Показники	Значення
Митна вартість товару, грн.	432144,77
Вартість сплаченого мита, грн.	21607,24
Вартість сплаченого ПДВ, грн.	90750,40
Витрати імпортера, грн.	55163,31

Імпортна вартість контракту в національній валюті (собівартість імпоротної операції), грн.	599665,72
Доход від реалізації імпортованої продукції на внутрішньому ринку, грн.	750000,00
Прибуток від імпоротної операції, грн.	150334,28
Чиста рентабельність імпорту за доходом, %	20,04
Комерційна рентабельність імпоротної операції, %	79,96
Коефіцієнт ефективності імпоротної операції	1,25

Джерело: результати розрахунків автора

За результатами проведених розрахунків можна констатувати, що імпортна операція з постачання партії товарів «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» буде ефективною для підприємства ПП «Лабтек». Зокрема, ефект імпорту (чистий прибуток) від здійснення імпоротної операції складатиме 150334,28 тис.грн. Чиста рентабельність імпорту за доходом становитиме 20,04 %, а комерційна рентабельність імпоротної операції становитиме 79,96 %, що відображає значну ефективність імпоротної операції. Також, слід зазначити, що коефіцієнт ефективності імпоротної операції, який розраховується як відношення доходів та витрат від імпоротної операції має позитивне значення та становить 1,25.

Можна зробити висновок, що ефективна імпортна політика у формі постачальницьких операцій має спиратися на найбільш вигідні торговельні контракти, що нададуть можливість збільшити прибуток ПП «Лабтек» від реалізації імпортованої продукції на внутрішньому ринку України.

ВИСНОВКИ

За результатами проведеного дослідження організації імпорту інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи можна зробити наступні висновки:

1. Визначено, що торговельна компанія ПП «Лабтек» є офіційним представником в Україні провідних компаній-виробників аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості. Незважаючи на те, що досліджувана компанія ПП «Лабтек» є прибутковим суб'єктом господарювання, проте це підприємство фінансово залежить від залученого капіталу, що негативно впливає на його фінансову стійкість. ПП «Лабтек» характеризується недостатньою ефективністю виробничо-господарської діяльності.

2. Встановлено, що ПП «Лабтек» є офіційним представником та постачальником на внутрішній ринок України аналітичних приборів та запчастин до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості. Ця компанія є суб'єктом зовнішньоекономічної діяльності в сфері здійснення імпорتنих операцій. Стратегічна мета ПП «Лабтек» у сфері здійснення імпоротної діяльності полягає в тому, щоб допомогти вітчизняним виробникам харчової та сільськогосподарської продукції максимізувати вартість свого виробництва, максимально ефективно використовуючи цінні природні ресурси.

3. Узагальнено, що досліджуване підприємство ПП «Лабтек» є офіційним представником, потужним імпортером та дистриб'ютором аналітичних приладів та пристроїв для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості. В цілому, за аналізований період відбулося збільшення імпорتنих операцій підприємства на 3660 тис.грн., або на 9,86 %, що склало 40790 тис.грн. Підприємство має необхідний потенціал для подальшого нарощування обсягів імпоротної діяльності в сфері постачання на внутрішній ринок України аналітичних приборів та запчастин

до них для підприємств харчової та сільськогосподарської промисловості.

4. Аналіз показав, що у 2021 р. світовим лідером у галузі виробництва інфрачервоних аналізаторів для харчової та сільськогосподарської промисловості залишається Північна Америка, а саме США. Також, традиційними потужними гравцями на міжнародному ринку є компанії з Європи та Азійсько-Тихоокеанського регіону (передусім Японії). Очікується, що Європейський регіон продемонструє значне зростання з 2022 по 2025 рік у сфері ІЧ-систем. Зростання інвестицій у цей сектор та високий попит на аналізатори та запчастини є чинниками регіонального зростання.

5. Визначено, що обсяги імпорту інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них набагато перевищують обсяги експорту. Основними постачальниками інфрачервоних аналізаторів та запчастин до них до України традиційно є США та Данія. Існуючі обсяги виробництва не забезпечують наявний внутрішній попит на інфрачервоні аналізатори, що призводить до зростання імпорту цього виду продукції. Сказане актуалізує необхідність розробки нових напрямів імпорту інфрачервоних аналізаторів для досліджуваного підприємства ПП «Лабтек».

6. Виходячи з проведених досліджень доцільним є здійснення імпортової операції з постачання аналізаторів інфрачервоних потокових з країни Німеччина. Переваги імпорту аналізаторів інфрачервоних потокових з Німеччини наступні: значний потенціал збуту в країні; оптимальна собівартість імпорту; невелика географічна відстань; незначні відмінності соціально-культурного середовища.

7. Доведено, що імпортна операція з постачання партії товарів «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250» буде ефективною для підприємства ПП «Лабтек». Зокрема, ефект імпорту (чистий прибуток) від здійснення імпортової операції складатиме 150334,28 тис.грн. Чиста рентабельність імпорту за доходом становитиме 20,04 %, а комерційна рентабельність імпортової операції становитиме 79,96 %, що відображає значну ефективність імпортової операції.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Аналітичне та технологічне обладнання в Україні: види та характеристики. Технотест. URL: <https://technotest.com.ua/dlya-zernovoy-promyshlennosti.html>
2. Бестужева С. В., Козуб В. О. Економічне забезпечення розвитку суб'єктів господарювання у сфері міжнародного бізнесу: формування ефективної системи ризик-менеджменту. Дніпро: Пороги, 2021. С. 4-52.
3. Волкова І.А. Методика аналізу експортно-імпортних операцій в діяльності підприємств. Вісник ЖДТУ. Економічні науки. 2021. № 3 (53). С. 53-55.
4. Гребельник О. П. Оподаткування зовнішньоекономічної діяльності : навч. посіб. Ірпінь : Ун-т ДФС України, 2018. 554 с.
5. Гребельник О.П. Основи зовнішньоекономічної діяльності. К.: Центр учбової літератури, 2008. 432 с.
6. Дахно І. І., Алієва-Барановська В. М. Зовнішньоекономічна діяльність : навч. посібн. К. : Центр учбової літератури, 2018. 356 с.
7. Дахно І.І., Альбіщенко Н.В., Жебровський А.О. Управління зовнішньоекономічною діяльністю: навч. Посібник. К: Центр учбової літератури, 2017. 328 с.
8. Дідківський М.І. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб. К.: Знання, 2016. 462 с.
9. Довідник кодів товарів згідно з Українською класифікацією товарів зовнішньоекономічної діяльності (УКТЗЕД). URL: <http://dtkk.com.ua/show/0sid081.html>.
10. Дудчак В.І. Митна справа: Навчальний посібник. К.: КНЕУ, 2013. 310 с.
11. Жигалкевич Ж.М., Станіславський О.В. Особливості зовнішньоекономічної діяльності вітчизняних підприємств в умовах євроінтеграції. Економічний вісник НТТУ «КПІ». № 11. 2020. С. 116-

123.

12. Забезпечення та хімічний контроль якості харчових продуктів : навч. посібник / Р.П. Влодарчик, І.М. Кобаса, М.М. Воробець та ін. Чернівці : Чернівецький нац. ун-т, 2015. 336 с.

13. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств : навч. посіб. до проведення практичних занять для студ. галузі знань 07 «Управління та адміністрування», за спеціальністю 073 «Менеджмент». / КПІ ім. Ігоря Сікорського; уклад.: А. Р. Дунська, Г. П. Жалдак. Київ : КПІ ім. Ігоря Сікорського, 2019. 95 с.

14. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: конспект лекцій / В. О. Козуб. URL: <https://pns.hneu.edu.ua/course/view.php?id=7216>

15. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб / Шкурупій О. В., Гончаренко В. В., Артеменко І. А. та ін. К: Центр учбової літератури, 2012. 48 с.

16. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: організація та управління : навчальний посібник / О. М. Котиш, І. В. Мілько. Харків : ХНЕУ ім. С. Кузнеця, 2018. 183 с.

17. Зовнішньоекономічна діяльність: підприємство-регіон : навч. посібник. 6-те вид., перероб. та доп. Київ : Центр учбової літератури, 2016. 290 с.

18. Інфрачервоний аналізатор в Україні: загальна характеристика та призначення. Пром.юа. URL: <https://prom.ua/ua/Analizator-infrakrasnyj.html>

19. Козуб В. О. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: практикум. Навч. посіб. Х.: «Видавництво «Форт», 2018. 238 с.

20. Косенко С.В. Теоретичні положення стратегії зовнішньоекономічної діяльності підприємств: визначення та класифікація. Економіка та управління підприємствами машинобудівної галузі: проблеми теорії та практики. 2017. № 3(15). С. 117-128.

21. Лабораторне обладнання для контролю якості харчової продукції та продуктів їх переробки. Аналітика. URL: <https://analitica.com.ua/g218058-laboratorное-oborudovanie-dlya>
22. Легостаєва О.О., Кондратенко Н.Д. Тенденції розвитку зовнішньоекономічної діяльності підприємств України. Науковий погляд: економіка та управління. 2020. № 2(68). С. 28-32.
23. Мисик Г.І., Римарева Л.М. Проблеми ефективної зовнішньоекономічної діяльності України. Збірник наукових праць Вінницького торговельно-економічного інституту Київського національного торговельно-економічного університету. Серія: Економічні науки. 2021. № 8. С. 124-134.
24. Митне регулювання зовнішньоекономічної діяльності: навчальний посібник / К. Ю. Величко, В. О. Козуб, Л. Л. Носач та ін. Харків: Видавництво "Форт", 2018. 222 с.
25. Митний Кодекс України від 13 березня 2012 року, № 4495-VI URL: <http://zakon2.rada.gov.ua>
26. Міжнародний ринок інфрачервоних аналізаторів для харчової промисловості та сільського господарства. Статистика ринків. URL: https://статистика_ринків.com.ua/
27. Огляд ринку електронного аналітичного обладнання. Рейтинг. URL: <https://rating.zone/ohliad-rynku/>
28. Організація зовнішньоекономічних угод: курс лекцій / уклад.: В. О. Козуб; О. І. Печенка. Х.: ХДУХТ, 2019. 210 с.
29. Офіційний сайт Державної митної служби України. URL: <https://customs.gov.ua/>
30. Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
31. Офіційний сайт компанії ПП «Лабтек». URL: https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company_details/31605497/
32. Петруня Ю.Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства :

навчальний посібник. Дніпропетровськ : Університет митної справи та фінансів, 2015. 331 с.

33. Податковий кодекс України від 02.12.2010 №2755-VI. URL: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/2755-17>.

34. Прибори та обладнання лабораторне для контролю якості харчової продукції та продуктів їх переробки. Міра. URL: <https://miralab.in.ua/ru/pryborny-laboratornye>

35. Прохорова В.В. Експортно-імпортна орієнтація розвитку промислових підприємств в стратегічному управлінні. Глобальні та національні проблеми економіки. 2016. № 14. С. 522-525.

36. Ринок інфрачервоних аналізаторів для харчової промисловості: переваги та умови постачання. Украналітика. URL: <https://украналітика.com.ua/g27974722-infrakrasnye-analizatory>

37. Тюріна Н.М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Київ : ЦУЛ. 2013. 408 с.

38. Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Тернопіль : ТНТУ, 2017. 137 с.

39. EUROSTAT. World trade in goods and services – an overview. Eurostat. 2021. URL: https://ec.europa.eu/eurostat/statisticsexplained/index.php/World_trade_in_goods_and_services_-_an_overview

40. World Trade Organization. Trade in commercial services 2021. URL: http://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2021_e/its13_trade_category_e.pdf

41. World Trade Organization. World Trade 2021. URL: http://www.wto.org/english/news_e/pres12_e/pr658_e.htm#chart2

42. WTO. International Trade Statistics. 2021. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2021_e/its2021_e.pdf

ДОДАТКИ

Додаток А



КОНТРАКТ №001-2022

м. Київ 01 березня 2022 р.
 ПП «Лабтек» (Україна) надалі покупець, в особі генерального директора Онищенко Олександра Петровича, який діє на підставі Статуту підприємства, який діє на підставі розпорядження №1/БК від 02 вересня 2014 року, з однієї сторони, та компанія «FLIR Systems» (Німеччина), надалі покупець, в особі відповідального за врегулювання фінансових питань Клаус Шольц, на підставі статуту, (кожна окремо – «Сторона», разом – «Сторони») уклали цей договір про наступне:

1. Предмет контракту

1.1. Предметом договору є імпорту партії товару «Аналізатори інфрачервоні потокові DA 7250».
 1.2. Продавець, компанія «FLIR Systems» LTD, зобов'язана надати партію товару «Аналізатори інфрачервоні потокові DA 7250» в обумовленому цим контрактом місці у кількості зазначеній у інвойсі та рахунку-фактурі, а покупець, ПП «Лабтек», повинен сплатити 100% суми за товари.

2. Термін дії контракту

2.1. Цей контракт набуває чинності з дати його підписання сторонами (01 березня 2022 року) та діє протягом одного року (до 01 березня 2023 року).
 2.2. Продавець зобов'язаний надати Покупцеві товар в обумовленому місці 01.03.2022 року.

3. Кількість і якість товару

3.1. Покупець купує товар або партії товару, якість якого повинна відповідати вимогам нормативних документів та підтверджуватись відповідним сертифікатом якості.
 3.2. Покупець купує товар у кількості та асортименті, в одиницях виміру, прийнятих для товарів відповідного виду, визначених у накладних, рахунках (інвойсах та пакувальних листах) продавця.
 3.3. Сертифікацією для даного контракту на товар є інвойс, який надається на кожну партію товару окремо.
 3.4. Для даного Контракту кількість Товару буде відповідати 100 одиниць, документи, що це засвідчують: даний контракт, рахунок-фактура, інвойс та інші документи.
 3.5. Відповідність товару заявленим вимогам Покупець перевіряє перед безпосереднім прийомом Товару на складі Продавця.
 3.6. При не відповідності Товару Покупець має право звернутися з позовом до арбітражного суду протягом 10 календарних днів.

4. Умови поставки

4.1. Замовлення на купівлю Товару Покупець надає Продавцю засобами факсимільного зв'язку або електронною поштою.
 4.2. Умови поставки визначені у відповідності з міжнародними правилами глумачення термінів INCOTERMS 2020.
 4.3. Продавець зобов'язаний доставити товар до Покупця на умовах DAP – UA Kiyv.
 4.4. Продавець зобов'язаний надати Товар Покупцеві в день визначений цим Контрактом.
 4.5. Дострокова доставка Товару допускається.
 4.6. Вантажооержувачем Товару є ПП «Лабтек», Україна.
 4.7. На кожну поставку Постачальник видає Покупцю наступні документи:
 - Інвойс – 2 екз.;
 - Специфікація – 1 екз.;
 - Пакувальний лист – екз.;
 - сертифікат про походження 2 екз.
 4.8. Товар вважається. Зданим Постачальником і прийнятим Покупцем за відсутності розбіжності фактичних даних:
 - За якість - з даними свідчення якості та свідчення аналізу;
 - за кількістю - з даними рахунку-фактури, інвойсу.

Приймання здійснюється на складі вантажовідправника.

4.9. Покупець має право в 30 (тридцять) - денний термін від дати приймання товару пред'явити Постачальнику рекламацию

CONTRACT NO. 001-2022

Kiyv 01 March 2022
 PP "Labtek" (Ukraine) is hereinafter referred to as the Buyer, represented by General Director Onyschenko Oleksandr Petrovich, acting on the basis of the Company's Charter, acting on the basis of Order №1 / VK of September 2, 2014, on the one hand, and «FLIR Systems» LTD (Germany), hereinafter referred to as the Buyer, represented by Klaus Scholz, responsible for the settlement of financial matters, on the basis of the Articles of Association (each Party) and the Parties hereto, have entered into this Agreement as follows:

1. The subject of the contract

1.1. The subject of the agreement is the import of a batch of goods "Analyzers infrared flow DA 7250".
 1.2. The seller, FLIR Systems LTD, is obliged to provide a batch of goods "Infrared flow analyzers DA 7250" in the place stipulated by this contract in the amount specified in the invoice and invoice, and the buyer, PE "Labtek", must pay 100% of the amount for cargo.

2. The term of the contract

2.1. This contract shall enter into force on the date of its signing by the parties (March 01, 2022) and is valid for one year (until 01 March 2023).
 2.2. The seller must provide the goods in due place 01.03.2022.

3. The quantity and quality of goods

3.1. The buyer buys the goods or consignment of goods, the quality of which must correspond to requirements of normative documents and confirmed with the relevant certificate of quality.
 3.2. The buyer buys the goods in quantity and assortment, in the units adopted for the respective goods specified in the invoices, invoices (invoices and packing lists) to the seller.
 3.3. Certification for this contract for the goods is the invoice that provides for each consignment separately.
 3.4. For this Contract the quantity of Goods will be responsible 100 sets: the contract, the invoice, invoice and other documents.
 3.5. The goods meet the stated requirements, the Buyer checks before the actual receipt of Goods in the warehouse of the Seller.
 3.6. In case of not conformity of the Goods the buyer has the right to sue in arbitration court within 10 calendar days.

4. Terms of delivery

4.1. The purchase order, the Purchaser provides to the Seller by Fax or e-mail.
 4.2. The terms of delivery determined in accordance with international rules for the interpretation of the terms INCOTERMS 2020.
 4.3. The seller is obliged to deliver the goods to the Buyer on terms DAP – UA Kiyv .
 4.4. The seller must provide the goods to the Buyer on the day specified by this Contract.
 4.5. Early delivery is allowed.
 4.6. The consignee of the Goods is "Labtek", Ukraine.
 4.7. For each delivery the Supplier shall issue to Buyer the following documents:
 - Invoice – 2 copies;
 - Specification – 1 PC.;
 - Packing list – copy;
 - certificate of origin 2 copies.
 4.8. The product is considered to be. Delivered by Supplier and accepted by Buyer in the absence of divergence of the actual data:
 - According to certificate of quality and certificate of analysis;
 the number - data invoices, of invoice.
 Acceptance is carried out in the warehouse of the shipper.
 4.9. The buyer has the right within 30 (thirty) days from the date of acceptance of the goods to the Supplier to present a complaint regarding the number of items.
 4.10. The seller is responsible for violation of terms of delivery of the Goods caused by the fault of the Seller.

5. The price of the goods and total value of the Contract

5.1 the price of the Product is 156,59 EUR / set.
 5.2. The total amount of the Contract for the goods is 15690 EUR

6. Payment terms

6.1. Buyer agrees to pay for the goods on the basis of 100% prepayment.

за кількістю товарів.

4.10. Продавець несе відповідальність за порушення строків поставки Товару, що спричинені з вини Продавця.

5. Ціна товару та загальна вартість Контракту

5.1 Ціна Товару складає 156,59 Євро / од.

5.2. Загальна сума Контракту по товарах складає 15659 Євро.

6. Умови платежів

6.1. Покупець зобов'язується оплатити товар на умовах 100% передоплати.

6.2. Оплата за товар здійснюється банківським переказом на рахунок Постачальника у валюті договору.

6.3. Валюта договору – EUR.

6.4. Валюта платежу – EUR.

6.5. Всі витрати по банківським переказам за рахунок Продавця.

7. Умови приймання

7.1. Приймання товарів по кількості проводиться за товаросповідним документом, а за якістю по документах, які засвідчують якість (сертифікат якості).

7.2. Товар вважається прийнятим Покупцем, якщо у 10 (десяти) денний термін, з моменту передачі Товару, не надійшло письмової заяви від Покупця не надійде офіційна заява про інше.

7.3. Якість та кількість Товару Покупець погоджує відразу при прийомі його від Продавця.

7.4. У разі нестачі або наявності неякісного товару Продавець повинен якнайшвидше компенсувати чи замінити недоброякісний Товар на якісний.

8. Право власності. Ризики

8.1. Ризики випадкової втрати або пошкодження товару, купівля-продаж якого є предметом цього договору, переходять від Постачальника до Покупця згідно базису поставки.

8.2. Згідно базису поставки ризики переходять при передачі Товару Покупцеві на складі Продавця.

9. Права та обов'язки сторін. Санкції

Окрім умов визначених у цьому договорі

Продавець зобов'язаний:

9.1. Повідомляти Покупця про час, коли товар буде поставлений в його розпорядження, але не пізніше ніж за 5 робочих днів до його фактичного надходження.

9.2. По клопотанню Покупця допомогти останньому в отриманні документів, які видаються в державі Продавця чи державах виготівника, постачальника Товару, які необхідні Покупцю або вимагаються органами державної влади, управління країни Покупця.

Покупець зобов'язаний:

9.3. Прийняти Товар у місці та в строк, вказаний у цьому контракті.

9.4. Розрахуватись за Товар та Послуги в порядку та на умовах, визначених цим контрактом.

9.5. У разі несвочасної поставки Товару з вини Продавця він сплачує штраф Покупцеві у розмірі 0,5% від суми несвочасно поставленого Товару. Штраф сплачується протягом 20 календарних днів з моменту отримання претензії Покупця.

9.6. У разі несвочасного розрахунку з вини Покупця за Товар він повинен сплатити штраф у розмірі 0,5% від суми несвочасного розрахунку за Товар. Штраф сплачується протягом 20 календарних днів з моменту отримання претензії Продавця.

9.7. Несвочасна поставка Товару чи несвочасний розрахунок не звільняє Сторони від виконання умов цього контракту.

10. Форс-мажорні обставини

Сторони не несуть відповідальності за невиконання умов контракту, якщо таке невиконання було спричинене

6.2. Payment for the goods by Bank transfer to the Supplier's account in the currency of the contract.

6.3. The contract currency is EUR.

6.4. Payment currency must be EUR.

6.5. All costs for Bank transfers for the Seller.

7. The conditions of admission

7.1. Acceptance of goods by quantity is carried out according touristpoint document as the documents certifying quality (certificate of quality).

7.2. The goods shall be considered accepted by the Purchaser, if within 10 (ten) days, from the date of transfer of the Goods, not received a written application from the Buyer will not receive an official statement about the other.

7.3. The quality and quantity of Goods the Buyer agrees immediately upon receiving it from the Seller.

7.4. In case of lack of or presence of defective goods, the Seller must compensate or replace substandard Goods at high quality.

8. The right of ownership. Risks

8.1. Risks of accidental loss or damage to the goods, the sale of which is subject to the present contract, is transferred from the Supplier to the Buyer according to the delivery basis.

8.2. According to delivery basis risk shall pass upon transfer of the Goods to the Buyer at the Seller's warehouse.

9. The rights and obligations of the parties. Sanctions

In addition to the conditions specified in the contract

The seller is obliged:

9.1. To inform Buyer about when the item will be delivered at his disposal, but not later than 5 working days prior to its actual receipt.

9.2. At the request of the Buyer to help the latter in obtaining documents issued in the state of the Seller or the manufacturer, vendor of Goods, which is necessary for the Buyer or required by the public authorities, the control of the Buyer's country.

The buyer must:

9.3. To accept the Goods at the place and within the time specified in this contract.

9.4. To pay for Goods and Services in the manner and on the terms specified in this contract.

9.5. In case of late delivery of the Goods by the Seller to the Buyer he shall pay a fine in the amount of 0.5% of the amount of the late delivered Goods. The fine is paid within 20 calendar days of receipt of the Buyer's claims.

9.6. In case of failure to calculate the fault of the Buyer for the Goods he has to pay a penalty of 0.5% of the amount of untimely payment for the Goods. The fine is paid within 20 calendar days from the date of receipt of the claim of the Seller.

9.7. Delays in delivery of the Goods or failure shall not relieve the Parties from fulfillment of the terms of this contract.

10. Force majeure

The parties shall not be liable for failure to comply with the terms of the contract, if such failure was caused by circumstances of force majeure.

To force majeure circumstances, the Parties agreed to the following circumstances: hostilities, war, natural disasters, embargoes, strikes in the territories associated with the execution of the contract, cancellation of trading on the Ukrainian financial trading exchange, and the consequent inability to buy the necessary currency to settle the contract, and other unforeseen natural or man-made circumstances.

After the termination of force majeure circumstances, the Parties should agree on the resumption of the supply of lots (batches) of Product.

11. Other conditions

11.1. All arising between the parties to the disputes or unresolved by direct negotiation, be settled by the International Commercial Arbitration court.

11.2. The Arbitration will be conducted at the location of the Arbitration court. The number of arbitrators of the Arbitration court – one.

11.3. The arbitration will be conducted in the Ukrainian language.

11.4. The Arbitration award shall be final, the parties to this agreement undertake to implement it.

11.5. All changes and additions to this contract are valid only if they are in writing and have signatures and seals of both parties.

11.6. This agreement shall enter into force from the day of its signing by the parties and is valid till 01.03.2022. If before the deadline the parties have not finished the financial settlements, the contract is valid until full settlement of the parties.

11.7. The contract may be terminated prematurely:

- By agreement of the parties after full settlement;

обставинами форс-мажор.

До форс-мажор обставин Сторони домовились відносити наступні обставини: військові дії, війна, стихійні лиха, ембарго, страйки на територіях, пов'язаних із виконанням умов контракту, відміна торгів на Українській фінансовій торговій біржі, та викликана цим, неможливість купити необхідну валюту для розрахунку по контракту, та інші непередбачувані природні чи техногенні обставини.

Після припинення дії форс-мажор обставин Сторони повинні узгодити відновлення поставки партії (партій) Товару.

11. Інші умови

11.1. Все що виникає між сторонами розбіжності і суперечки, нерегульовані шляхом безпосередніх переговорів, вирішуються Міжнародним Комерційним Арбітражним судом.

11.2. Засідання Арбітражного суду будуть проводитися за місцем знаходження Арбітражного суду. Кількість арбітрів Арбітражного суду – один.

11.3. Арбітражний процес буде вестися українською мовою.

11.4. Рішення Арбітражного суду буде остаточним, сторони цього договору зобов'язуються його виконати.

11.5. Всі зміни, доповнення до цього договору дійсні тільки в тому випадку, коли і вони оформлені в письмовому вигляді і є підписи і печатки обох сторін.

11.6. Цей договір набирає чинності з дня його підписання сторонами і діє до 01.03.2022. Якщо до указанного терміну сторони не закінчать фінансові взаєморозрахунки, то цей контракт діє до повного взаєморозрахунку сторін.

11.7. Договір може бути розірваний достроково:

- За згодою сторін після повного розрахунку;
- Однією із сторін у разі невиконання або неналежного виконання другою стороною своїх обов'язків по договору після повного відшкодування збитків і сплати штрафних санкцій винною стороною.

11.8. Сторони погодили можливість укладення договору за допомогою факсимільного зв'язку. Факсимільний варіант договору визнається сторонами, які мають юридичну силу і є обов'язковим для виконання після підписання обома сторонами.

11.9. Цей договір складено в 2-х екземплярах на українській та польській мовах, польський і український варіант договору ідентичні. 1-й екземпляр переданий для виконання Постачальнику, 2-й - Покупцеві.

11.10. Сторони контракту не мають права передати ці права і зобов'язань за даним договором третім особам без попереднього письмового узгодження з іншою стороною.

12. Юридичні адреси, реквізити і підписи Сторін

Продавець:
«FLIR Systems» LTD

Покупець:
ПП «Лабтек»

- One of the parties in case of default or improper performance by the other party of its obligations under the contract after full compensation of losses and payment of penalty the guilty party.

11.8. The parties agreed on a contract by Fax. A Fax copy of the contract is recognized by the parties that has legal effect and is binding once signed by both parties.

11.9. This agreement is made in 2 instance on Ukrainian and Polish languages, Polish and Ukrainian version of the contract are identical. 1 copy forwarded for execution to the Vendor, 2nd to the Buyer.

11.10. The parties to the contract have no right to transfer these rights or obligations under this agreement to any third party without the prior written consent of the other party.

12. Legal addresses, requisites and signatures of the Parties

The Seller / Buyer
«FLIR Systems» LTD

The Buyer/ Customer
PP "Labtek"

Додаток Б

**Деталізація умов майбутнього зовнішньоторговельного контракту на
імпорт інфрачервоного обладнання та запчастин з Європи для
ПП «Лабтек»**

Умови контракту	Характеристика
Постачальник	Компанія «FLIR Systems», Німеччина
Покупець	Компанія ПП «Лабтек», Україна
Об'єкт контракту	Аналізатори інфрачервоні потокові DA 7250
Умови постачання	ДАР-м.Київ
Загальна кількість товару, що імпортується, од.	100
Вид транспорту	Автомобільний
Логістичне забезпечення	Поставка без сплати мита
Вид платежу	Негайний платіж
Спосіб платежу	Банківський переказ з оплатою проти доставки товару
Вид валюти для розрахунків	Євро
Форс-мажорні обставини	Врегулюються шляхом страхування товару

Джерело: результати розрахунків автора

Баланс на 31 грудня 2021 року

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2		
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи :	1000	157	239
первісна вартість	1001	731	689
накопичена амортизація	1002	575	450
Незавершені капітальні інвестиції	1005	21	56
Основні засоби:	1010	1245	1755

первісна вартість	1011	2508	2601
знос	1012	1263	846
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	46	41
Відстрочені податкові активи	1045	935	225
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095	2403	2315
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	9037	6323
Виробничі запаси	1101	249	279
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	8788	6044
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестрахування	1115		
Векселі одержані	1120		
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	21021	16027
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	1130	1609	1965
з бюджетом	1135	2461	2135
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		

Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	48	81
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	13725	15289
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167		
Витрати майбутніх періодів	1170	18	
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	118	134
Усього за розділом II	1195	48036	41954
III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття	1200		
БАЛАНС	1300	50439	44269
Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2		
I. Власний капітал			
Зареєстрований капітал	1400	4115	4115
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1573	1168
Неоплачений капітал	1425		
Вилучиний капітал	1430		
Інші резерви	1435		

Усього за розділом I	1495	5687	5283
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язання	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		
інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Призовий фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
Усього за розділом II	1595		
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	38449	37066
розрахунки з бюджетом	1620	544	
у тому числі з податку на прибуток	1621	544	
розрахунки зі страхування	1625		
розрахунки з оплати праці	1630	1	1
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	239	184
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		

Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	4954	1464
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690	565	270
Усього за розділом III	1695	44752	38986
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття	1700		
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800		
БАЛАНС	1900	50439	44269

Джерело: результати розрахунків автора

Звіт про фінансові результати на 31 грудня 2021 року

Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	44769	60234
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховання	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	25832	31744
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
Валовий:			
прибуток	2090	18937	28489
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	4523	1556
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за	2121		

справедливою вартістю			
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	2851	4517
Витрати на збут	2150	19345	23294
Інші операційні витрати	2180	792	1156
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	472	1078
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	5	8
Інші доходи	2240	2	3
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	5	15
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		
Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	474	1074
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	70	224
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	405	850
збиток	2355		
II. СУКУПНИЙ ДОХІД			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		

Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	405	850
III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Матеріальні затрати	2500	1137	1550
Витрати на оплату праці	2505	13547	16085
Відрахування на соціальні заходи	2510	1222	1466
Амортизація	2515	1466	2021
Інші операційні витрати	2520	35376	43413
Разом	2550	45975	64534
IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ			
Стаття	Код рядка	За звітний період	За попередній період
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Джерело: результати розрахунків автора



Конкурентний лист №1

Розрахунок імпоротної ціни товару «Інфрачервоні аналізатори потокові DA 7250»

№ по р.	Етапи приведення цін та зміст поправок, що вносяться	Умови майбутнього контракту	Конкурентні матеріали					
			FLIR Systems		FOSS		Perten Instruments	
			дані	поправки	дані	поправки	дані	поправки
	Ціна в валюті		15000 Євро		15500 Євро		14500 Євро	
	Вал. курс на момент складання		1		1		1	
1	Ціна в єдиній валюті	Євро	15000 Євро		15500 Євро		14500 Євро	
2	Приведення за комерційними умовами							
2.1	Поправка на інфляцію, К1	2022 (прогноз)	2021	+628,4	2020	+2004,4	2019	+13 43,4
2.2	Поправки на базисні умови поставки, К2	FCA Київ	FCA Київ	+750	СРТ Копенгаген	+1025	DAР Стокгольм	+72 5

2.3	Поправки на умови оплати, К3	100% передплата	100% перед- плата	-	100% перед- плата	-	100% перед- плата	-
2.4	Поправки на кількість, К4	100	100	-450	100	-465	100	-435
2.5	Поправка на вторговування, К5	контракт	контрак т	-750	пропоз иція	-775	прейс куран т	-725
2.6	Поправка на технічні гарантії, К6			-300		-310		-290
2.7	Сумарні поправки на комерційні умови, Кс			-121,6		+1479,4		+61 8,4
3	Приведена ціна за ком. умовами		14878,4		16979,4		15118, 4	
4	Середня ціна	15658,7						
5	Максимальна ціна	16979,4						
6	Затверджена ціна	15658,7						

Джерело: результати розрахунків автора