

**Міністерство освіти і науки України**  
**Київський національний торговельно-економічний університет**  
**Кафедра міжнародного менеджменту**

**ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА**

на тему:

«Організація експорту будівельних матеріалів до країн Балтії»

Студента 4 курсу, 4 групи,

спеціальності 073 «Менеджмент»

спеціалізації «Менеджмент

зовнішньоекономічної діяльності»

Шахрай Анастасії Юріївни

*(підпис студента)*

Науковий керівник

к.е.н., доц.

Слоква Марина Григорівна

*(підпис наукового керівника)*

Гарант освітньої

програми «Менеджмент»

зовнішньоекономічної діяльності»

П'янкova Оксана Василівна

*(підпис гаранта)*

**Київ 2022**

# Київський торговельно-економічний університет

Факультет міжнародної торгівлі та права

Кафедра міжнародного менеджменту

Спеціальність «Менеджмент»,

спеціалізація «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності»

Затверджую

Зав. кафедри \_\_\_\_\_

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20 \_\_\_\_\_ р.

## Завдання

### на випускню кваліфікаційну роботу студентіві

Шахрай Анастасії Юріївні

#### 1. Тема випускної кваліфікаційної роботи

Організація експорту будівельних матеріалів до країн Балтії (за матеріалами ПП Будпостач)

Затверджена наказом КНТЕУ від «20» грудня 2021р. № 4205

#### 2. Строк здачі студентом закінченої роботи 03.06.2022

#### 3. Цільова установка та вихідні дані до роботи

*Мета роботи.* Проведення аналітичних досліджень та розробка практичних рекомендацій щодо організації експорту будівельних матеріалів до країн Балтії.

*Об'єкт дослідження.* Процес організації експорту будівельних матеріалів на підприємстві ПП «БУДПОСТАЧ» у країни Балтії.

*Предмет дослідження.* Методичні засади організації експорту будівельних матеріалів на підприємстві ПП «БУДПОСТАЧ» до країн Балтії.

*Перелік графічного матеріалу.* Таблиць: 37 , Рисунки:4 , Діаграм: 0, Графіків:0



4. Зміст випускного кваліфікаційної роботи (перелік питань за кожним розділом)

ВСТУП

РОЗДІЛ 1. АНАЛІЗ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»

1.1. Аналіз фінансового-економічних показників діяльності підприємства

1.2. Аналіз ефективності експортної діяльності підприємства

РОЗДІЛ 2. ОЦІНКА ЗОВНІШНІХ УМОВ ВЕДЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»

2.1. Світові тенденції розвитку ринку будівельних матеріалів

2.2. Перспективи розвитку ринку будівельних матеріалів у країнах Балтії

РОЗДІЛ 3. ШЛЯХИ ВДОСКОНАЛЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»

3.1. Обґрунтування експортної операції з постачання будівельних матеріалів до країн Балтії

3.2. Прогнозна оцінка результативності виходу ПП «БУДПОСТАЧ» на нові ринки збуту

ВИСНОВКИ

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

ДОДАТКИ

5. Календарний план виконання роботи

№ пор.	Назва етапів випускного кваліфікаційної роботи	Строк виконання етапів роботи	
		за планом	фактично
1	2	3	4
1.	Затвердження плану випускних кваліфікаційних робіт у наукових керівників	11.02.2022	11.02.2022
2.	Подача науковому керівнику 1-го розділу	15.04.2022	15.04.2022
3.	Подача науковому керівнику 2-го розділу	01.05.2022	01.05.2022
4.	Подача науковому керівнику 3-го розділу	13.05.2022	13.05.2022
5.	Подача науковому керівнику доопрацьованої роботи	25.05.2022	25.05.2022
6.	Попередній захист	01.06.2022	01.06.2022
7.	Подача роботи завідувачому кафедрі	03.06.2022	03.06.2022

6. Дата видачі завдання «01» лютого 2022 р.

7. Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи

Слоква М. Г. \_\_\_\_\_

(прізвище, ініціали, підпис)

8. Гарант освітньої програми

П'янкova О. В. \_\_\_\_\_

(прізвище, ініціали, підпис)

9. Завдання прийняла до виконання студентка

Шахрай А.Ю. \_\_\_\_\_

(прізвище, ініціали, підпис)

10. Відгук наукового керівника випускної кваліфікаційної роботи

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи \_\_\_\_\_

(підпис, дата)

11. **Висновок про випускну кваліфікаційну роботу**

Випускна кваліфікаційна робота студентки Шахрай А.Ю.

Гарант освітньої програми \_\_\_\_\_ П'янкova О.В.

(підпис, прізвище, ініціали)

Завідувач кафедри \_\_\_\_\_ Мельник Т.М.

(підпис, прізвище, ініціали)

«        »        2022р.



## АНОТАЦІЯ

**Шахрай А.Ю. «Організація експорту будівельних матеріалів до країн Балтії (за матеріалами ПП «БУДПОСТАЧ», м. Київ)». Рукопис.**

Випускна кваліфікаційна робота за спеціальністю «Менеджмент» спеціалізацією «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності». Київський національний торговельно-економічний університет, Київ, 2022.

Випускну кваліфікаційну роботу присвячено практичним аспектам організації експортної поставки будівельних матеріалів до країн Балтії, що передбачає: аналіз фінансового-економічних показників діяльності підприємства, аналіз ефективності експортної діяльності підприємства, світові тенденції розвитку ринку будівельних матеріалів, перспективи розвитку ринку будівельних матеріалів у країнах Балтії, обґрунтування експортної операції з постачання будівельних матеріалів до країн Балтії, прогнозна оцінка результативності виходу ПП «БУДПОСТАЧ» на нові ринки збуту

Ключові слова: ЗЕД, експорт, ринок, організаційне забезпечення, світові тенденції, будівельні матеріали, країни Балтії, нові ринки збуту.

## SUMMARY

**Shakhrai A.Yu. "Organization of export of construction materials to the Baltic States (according to PE "BUDPOSTACH ", Kyiv)". Manuscript.**

Graduation thesis in the specialty "Management" specialization "Management of foreign economic activity". Kyiv National University of Trade and Economics, Kyiv, 2022.

The final qualifying work is devoted to practical aspects of the organization of export supply of construction materials to the Baltic States, which includes: analysis of financial and economic indicators of the enterprise, analysis of the efficiency of export activities, global trends in the market of construction materials, prospects operations on supply of construction materials to the Baltic States, forecast assessment of the effectiveness of PE "BUDPOSTACH" entering new markets

Key words: FEA, export, market, organizational support, world tendencies, building materials, Baltic countries, new markets.

## ЗМІСТ

ВСТУП	2
РОЗДІЛ 1. АНАЛІЗ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»	3
1.1. Аналіз фінансового-економічних показників діяльності підприємства	5
1.2. Аналіз ефективності експортної діяльності підприємства	13
РОЗДІЛ 2. ОЦІНКА ЗОВНІШНІХ УМОВ ВЕДЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»	19
2.1. Світові тенденції розвитку ринку будівельних матеріалів	19
2.2. Перспективи розвитку ринку будівельних матеріалів у країнах Балтії	24
РОЗДІЛ 3. ШЛЯХИ ВДОСКОНАЛЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»	32
3.1. Обґрунтування експортної операції з постачання будівельних матеріалів до країн Балтії	32
3.2. Прогнозна оцінка результативності виходу ПП «БУДПОСТАЧ» на нові ринки збуту	37
ВИСНОВКИ	42
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	44
ДОДАТКИ	45



## ВСТУП

*Актуальність теми.* На даному етапі ефективна господарська діяльність підприємства є дуже важливою, адже без неї жодне підприємство не може ефективно функціонувати. Особливої уваги варта зовнішньоекономічна діяльність підприємства, так як саме вона здатна вивести підприємство на новий рівень, а також підвищити ефективність його функціонування.

Експорт підприємства є найважливішою складовою зовнішньоекономічної діяльності, адже саме експорт виводить торгівлю на міжнародний ринок. Ефективне здійснення експорту дає змогу розвиватися малому вітчизняному підприємству і розширитись на іноземні ринки. Ця ефективність залежить від вдалого вибору експортної стратегії підприємства, рівня конкурентоспроможності товарів та цінової політики підприємства, кваліфікованих управлінців та персоналу, що безпосередньо займається експортно-імпортними операціями.

*Мета випускної кваліфікаційної роботи* полягає у проведенні аналітичних досліджень та розробці практичних рекомендацій щодо організації експорту будівельних матеріалів до країн Балтії.

Досягнення мети забезпечується реалізацією таких завдань:

- провести аналіз фінансово-економічних показників діяльності підприємства;
- провести аналіз ефективності експортної діяльності підприємства;
- показати світові тенденції розвитку ринку будівельних матеріалів;
- виявити перспективи розвитку ринку будівельних матеріалів у країнах Балтії;
- обґрунтувати експортну операцію з постачання будівельних матеріалів до країн Балтії;
- виконати прогнозну оцінку результативності виходу підприємства на нові ринки збуту.

*Об'єктом дослідження* є процес організації експорту будівельних

матеріалів на підприємстві ПП «БУДПОСТАЧ» у країни Балтії.

*Предметом дослідження* є методичні засади організації експорту будівельних матеріалів на підприємстві ПП «БУДПОСТАЧ» у країни Балтії.

*Перелік методів дослідження.* У роботі було використано низку методів дослідження: метод кампаративного аналізу, метод екстраполяції, метод оцінки, ряди динаміки.

*Інформаційне забезпечення.* Інформаційними джерелами дослідження були нормативно-правові акти з питань здійснення експортних операцій, офіційні статистичні дані офіційних міжнародних організацій література та наукові статті пов'язані із організацією експортних операцій та звітність підприємства, що показує результат його діяльності та ефективність здійснення зовнішньоекономічної діяльності.

*Практичне значення одержаних результатів.* Основні висновки та рекомендації випускної кваліфікаційної роботи можуть бути застосовані на практиці для подальшої реалізації виходу ПП «Будпостач» на ринок балтійських країн, а саме Литви та Латвії. Було розраховано ефективність від проведення експортної операції, більш детально описаної у третьому розділі випускної кваліфікаційної роботи.

*Структура роботи.* Випускна кваліфікаційна робота містить 86 сторінок. Основний обсяг роботи 43 сторінок. Робота складається зі вступу, 3 розділів та висновків. Список використаних джерел містить 14 джерел, в роботі міститься 13 Додатків.



## РОЗДІЛ 1

### АНАЛІЗ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»

#### 1.1. Аналіз фінансово-економічних показників діяльності підприємства

Аналіз фінансово-економічних показників діяльності підприємства виконано на прикладі ПП «БУДПОСТАЧ», діяльність якого регулюється нормами Цивільного та Господарського кодексу[2]. Компанія «БУДПОСТАЧ» – провідний постачальник на ринку професійного будівельного обладнання та інструментів в Україні, що спеціалізується на продажі та доставці будівельних матеріалів. Діяльність компанії полягає у здійсненні оптової та роздрібною торгівлі у межах власного інтернет-магазину. Компанія «БУДПОСТАЧ» має у своєму асортименті понад 50 000 товарів відомих виробників за доступними цінами. За 25 років існування ПП «БУДПОСТАЧ» було налагоджено широку дилерську мережу по території всієї України, що включає 68 філій[1].

Доцільно розглянути загальну характеристику підприємства та деяку юридичну інформацію табл. 1.1.

Таблиця 1.1.

#### Загальна характеристика підприємства

Зміст необхідних відомостей	Інформація
Повне найменування юридичної особи	ПРИВАТНЕ ПІДПРИЄМСТВО БУДПОСТАЧ
Код ЄДРПОУ	24267110
Дата реєстрації	07.03.1996 (25 років 11 місяців)
Уповноважені особи	ШИТЛІН ДМИТРО ВІКТОРОВИЧ
Розмір статутного капіталу	100 000 000,00 грн.
Місцезнаходження юридичної особи	02099, місто Київ, вул.Бориспільська, будинок 9-Е, кімната 314
Форма власності	Недержавна власність

Джерело: побудовано автором на основі даних[11].

Отже, підприємство засновано в 1996 році, головний офіс розташований в місті Києві. На момент останнього оновлення даних 16.02.2022 стан організації - не перебуває в процесі припинення.

Також варто провести аналіз активів (див.табл.1.2) та пасивів (див.табл.1.3) підприємства за 5 років, що покаже нам фінансово-майновий стан підприємства.





Таблиця 1.2.

## Аналіз структури активів ПП «БУДПОСТАЧ»

Актив	2017		2018		2019		2020		2021		Відхилення 2021 до 2017	
	тис.грн.	частка в активах підприємства,%	тис.грн.	частка в активах підприємства,%	тис.грн.	частка в активах підприємства,%	тис.грн.	частка в активах підприємства,%	тис.грн.	частка в активах підприємства,%	Абсолютне	Відносне
<b>I. Необоротні активи</b>	5018	30,31	5018	30,31	5849	32,86	1115	4,52	2294	5,91	-2 724	-54,28
Нематеріальні активи :	18934	114,38	18934	114,38	24382	136,99	6312	25,59	7802	20,09	-11 132	-58,79
первісна вартість	13916	84,06	13916	84,06	18532	104,12	5197	21,07	5508	14,18	-8 408	-60,42
накопичена амортизація	156	0,94	156	0,94	187	1,05	345	1,40	261	0,67	105	67,31
Незавершені капітальні інвестиції	2185	13,20	2185	13,20	1767	9,93	2531	10,26	956	2,46	-1 229	-56,25
Основні засоби:	4685	28,30	4685	28,30	4820	27,08	6332	25,67	3977	10,24	-708	-15,11
первісна вартість	2500	15,10	2500	15,10	3053	17,15	3800	15,41	3021	7,78	521	20,84
знос	130	0,79	130	0,79	190	1,07	540	2,19	551	1,42	421	323,85
інші фінансові інвестиції	14	0,08	14	0,08	11	0,06	36	0,15	95	0,24	81	578,57
Відстрочені податкові активи	7502	45,32	7502	45,32	8004	44,97	4566	18,51	4157	10,71	-3 345	-44,59
<b>Усього за розділом I</b>												
<b>II. Оборотні активи</b>												
Запаси	28	0,17	28	0,17	42	0,24	41	0,17	50	0,13	22	78,57
Виробничі запаси	17	0,10	17	0,10	32	0,18	32	0,13	28	0,07	11	64,71
Товари	11	0,07	11	0,07	10	0,06	10	0,04	22	0,06	11	100,00
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1500	9,06	1500	9,06	1744	9,80	1815	7,36	3355	8,64	1 855	123,67
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	462	2,79	462	2,79	668	3,75	888	3,60	2032	5,23	1 570	339,83
з бюджетом	3	0,02	3	0,02	1	0,01		0,00		0,00	-3	-100,00
Інша поточна дебіторська заборгованість	3360	20,30	3360	20,30	4410	24,78	8910	36,13	14055	36,19	10 695	318,30
Гроші та їх еквіваленти	2815	17,00	2815	17,00	2064	11,60	7439	30,16	14242	36,68	11 427	405,93
Рахунки в банках	2815	17,00	2815	17,00	2064	11,60	7439	30,16	14242	36,68	11 427	405,93
Витрати майбутніх періодів	4	0,02	4	0,02	10	0,06	185	0,75	418	1,08	414	10 350,00
Інші оборотні активи	880	5,32	880	5,32	856	4,81	817	3,31	523	1,35	-357	-40,57
<b>Усього за розділом II</b>	9051	54,68	9051	54,68	9795	55,03	20097	81,49	34675	89,29	25 624	283,11
<b>БАЛАНС</b>	16554	100	16554	100	17799	100,00	24663	100,00	38832	100,00	22 278	134,58

Джерело: побудовано автором на основі Додатків А, Б, В, Р, Д.

Отже, якщо порівняти вартість активів ПП «БУДПОСТАЧ» у 2017 та у 2021р., то можна побачити зростання майже на 135%. В основному саме оборотні активи формують значну частку майна підприємства, а саме 54,68% у 2017 році та 89,29% у 2021р. Тобто порівняно із 2017р. їх вартість зросла на суму 25 624 тис.грн. Також зросла дебіторська заборгованість, що свідчить про збільшення обсягу продажів та неналежну платіжну дисципліну на підприємстві.

Таблиця 1.3.

## Аналіз структури пасивів ПП «БУДПОСТАЧ»

Пасив	2017		2018		2019		2020		2021		відхилення 2021 до 2017	
	тис.грн.	частка в пасивах підприємства, %	тис.грн.	частка в пасивах підприємства, %	тис.грн.	частка в пасивах підприємства, %	тис.грн.	частка в пасивах підприємства, %	тис.грн.	частка в пасивах підприємства, %	Абсолютне	Відносне
<b>I. Власний капітал</b>	507	3,06	507	3,06	507	2,85	507	2,06	507	1,31	0	0,00
Зареєстрований капітал	507	3,06	507	3,06	507	2,85	507	2,06	507	1,31	0	0,00
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	2681	16,20	2681	16,20	2670	15,00	3951	16,02	2485	6,40	-196	-7,31
<b>Усього за розділом I</b>	3188	19,26	3188	19,26	3177	17,85	4458	18,08	2992	7,70	-196	-6,15
<b>II. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>												
товари, роботи, послуги	1299	7,85	1299	7,85	963	5,41	4275	17,33	12405	31,95	11106	854,97
розрахунки з бюджетом	45	0,27	45	0,27	83	0,47	624	2,53	1287	3,31	1242	2760,00
у тому числі з податку на прибуток	45	0,27	45	0,27	83	0,47	81	0,33	58	0,15	13	28,89
розрахунки зі страхування	1	0,01	1	0,01	1	0,01	2	0,01	3	0,01	2	200,00
розрахунки з оплати праці	3	0,02	3	0,02	3	0,02	8	0,03	11	0,03	8	266,67
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	11487	69,39	11487	69,39	13212	74,23	14669	59,48	12550	32,32	1063	9,25
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками									2536	6,53	2536	-
Поточні забезпечення	492	2,97	492	2,97	266	1,49	463	1,88	1060	2,73	568	115,45
Інші поточні зобов'язання	38	0,23	38	0,23	95	0,53	165	0,67	5989	15,42	5951	15660,53
<b>Усього за розділом II</b>	13365	80,74	13365	80,74	14622	82,15	20205	81,92	35840	92,30	22475	168,16
<b>БАЛАНС</b>	16554	100,00	16554	100,00	17799	100,00	24663	100,00	38832	100,00	22278	134,58

Джерело: побудовано автором на основі Додатків А, Б, В, Р, Д.

Щодо проведеного аналізу пасивів підприємства (табл.1.3.), можна сказати що нерозподілений прибуток зменшився на 7%, порівняно із 2017



роком, його показник був 2681 тис.грн, а став 2485 тис.грн. Поточна кредиторська заборгованість за аналізований період зросла на 1063 тис.грн, що є негативним наслідком.

Також необхідно провести аналіз фінансових результатів підприємства ПП «БУДПОСТАЧ»(який виконано у табл.1.4).

Таблиця 1.4.

**Динаміка фінансових результатів ПП «БУДПОСТАЧ»**

Стаття	Роки, тис.грн.					Відхилення 2021 до 2017	
	2017	2018	2019	2020	2021	Абсолютне, тис.грн	Відносне, %
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	3313 9	3613 8	3987 2	5599 6	7704 5	43906	132,49
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2963	3324	4578	1173 6	4221 6	39253	1 324,77
<b>Валовий:</b>							
прибуток	3017 6	3281 4	3529 4	4426 0	3482 9	4653	15,42
Інші операційні доходи	1111	954	1346	1080	2339	1228	110,53
Адміністративні витрати	1444 5	1569 5	1657 5	1686 1	4377	-10068	-69,70
Витрати на збут	1463 0	1566 9	1713 3	2533 8	2784 2	13212	90,31
Інші операційні витрати	1490	1406	1853	1463	3325	1835	123,15
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>							
прибуток	722	999	1080	1678	1624	902	124,93
Інші фінансові доходи	14	26	25	37	236	222	1 585,71
Інші доходи					10	10	-

Фінансові витрати	9	28	40			-9	-100,00
Інші витрати					359	359	-
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>							
прибуток	728	996	1064	1715	1510	782	107,42
Витрати (дохід) з податку на прибуток	167	215	192	309	306	139	83,23
<b>Чистий фінансовий результат:</b>							
прибуток	561	781	873	1407	1203	642	114,44

Джерело: побудовано автором на основі Додатків Ж, Т, К, Л, М.

На основі проведених розрахунків, можна сказати про цілком позитивну динаміку, прибуток підприємства невідносно зростає щороку, проте у 2021 році зменшився.

Щоб точніше оцінити фінансовий стан підприємства, варто проаналізувати його ліквідність (табл. 1.5.).

Таблиця 1.5.

### Розрахунок показників ліквідності ПП «БУДПОСТАЧ»

Показники	Методика розрахунку	Значення показника					Нормативне значення	Абсолютне відхилення			
		на 31.12.2017	на 31.12.2018	на 31.12.2019	на 31.12.2020	на 31.12.2021		2018 до 2017	2019 до 2018	2020 до 2019	2021 до 2020
1. Коефіцієнт загальної ліквідності	Кзл= Оборотні активи/ Поточні зобов'язання;	0,677	0,677	0,670	0,995	0,967	>1-2	0,000	-0,007	0,325	-0,027
2. Коефіцієнт поточної ліквідності	Кпл= (Оборотні активи – запаси)/поточні зобов'язання;	0,675	0,675	0,667	0,993	0,966	>0,6	0,000	-0,008	0,326	-0,027

Джерело: побудовано автором на основі Додатків А, Б, В, Р, Д

На основі даних Табл.1.5. можна стверджувати, що коефіцієнт загальної ліквідності менший за нормативне значення й характеризує неспроможність



ПП «БУДПОСТАЧ» погашати поточні (короткострокові) зобов'язання за рахунок обігових активів. Коефіцієнт поточної перебуває у межах норми і щороку зростає, що характеризує позитивні платіжні можливості підприємства щодо погашення поточних зобов'язань.

Також варто проаналізувати фінансову стійкість підприємства (табл.1.6.).

Таблиця 1.6.

**Динаміка показників фінансової стійкості ПП "БУДПОСТАЧ"  
(виходячи з оцінки структури капіталу)**

Показники	Методика розрахунку	Значення показника					Нормативне значення	Абсолютне відхилення			
		на 31.12.2017	на 31.12.2018	на 31.12.2019	на 31.12.2020	на 31.12.2021		2018 до 2017	2019 до 2018	2020 до 2019	2021 до 2020
1. Коефіцієнт фінансової автономії (незалежності)	Власний капітал÷Загальну суму пасиву	0,193	0,193	0,178	0,181	0,077	>0,5	0	-0,01	0,002	-0,1
2. Коефіцієнт фінансової заборгованості	(Загальна сума пасиву-Власний капітал)÷Загал	0,807	0,807	0,822	0,819	0,923	<0,5	0	0,01	-0,002	0,1
3. Коефіцієнт фінансової залежності	(Загальна сума пасиву-Власний капітал)÷Власн	4,193	4,193	4,602	4,532	11,98	зменш.	0	0,41	-0,07	7,45
4. Коефіцієнт покриття боргу	Власний капітал÷(Загальна сума пасиву-Власний	0,239	0,239	0,217	0,221	0,083	>1-1,5	0	-0,02	0,003	-0,1

Джерело: побудовано автором на основі Додатків А, Б, В, Р, Д

Усі показники фінансової стійкості підприємства мають фактичні значення, що виходять за межі нормативних значень, що характеризує підприємство як фінансово нестійке. Значення коефіцієнта автономії протягом 2020 року зменшилось з 0,18 до 0,08, що свідчить, що у 2020 році в кожних ста гривнях укладених активів підприємства 8 грн становлять власні кошти (власний капітал). Негативним у діяльності підприємства є збільшення значення коефіцієнта фінансової залежності. Це характеризує залежність підприємства від сторонніх кредиторів.

Також проаналізуємо рентабельність показників ПП "БУДПОСТАЧ" (табл.1.6.) і розрахуємо такі показники як: рентабельність капіталу (активів) за чистим прибутком, рентабельність власного капіталу, рентабельність за валовим прибутком, рентабельність за операційним прибутком.

Таблиця 1.7.

### Динаміка показників рентабельності ПП "БУДПОСТАЧ"

Показники	Значення показників					Абсолютне відхилення			
	2017	2018	2019	2020	2021	2018 до 2017	2019 до 2018	2020 до 2019	2021 до 2020
Рентабельність активів за чистим прибутком	3,69	5,14	4,88	6,63	3,79	1,45	-0,26	1,74	-2,84
Рентабельність власного капіталу	19,28	26,85	26,29	36,86	32,30	7,56	-0,56	10,57	-4,56
Рентабельність за валовим прибутком	85,94	99,02	97,66	111,01	62,20	13,07	-1,35	13,34	-48,81
Рентабельність за операційним прибутком	2,06	3,01	2,99	4,21	2,90	0,96	-0,03	1,22	-1,31

Джерело: побудовано автором на основі Додатків А, Б, В, Р, Д, Ж, Т, К, Л, М.

Протягом усього досліджуваного періоду спостерігаються поступові зменшення та збільшення рентабельності активів за чистим прибутком, якщо ж дивитись на останні роки, то можна побачити зниження показника, що негативно характеризує діяльність підприємства. Рентабельність власного капіталу та рентабельність за операційним прибутком також мають негативну тенденцію коливань. Щодо рентабельності за валовим прибутком, у 2021р. вона зменшилась майже на половину, що є неприйнятним для подальшої діяльності підприємства.

Розглянемо динаміку показників ділової активності. Щодо динаміки показників оборотності активів ПП "БУДПОСТАЧ" ми бачимо, що ефективність управління оборотними активами підприємства регулярно підвищувалась і дійшла до 162. Можемо спостерігати і зменшення тривалості



операційного циклу до 12 діб у 2020 році порівняно із 19 д. у 2019, що має позитивний ефект для підприємства, проте у 2021 р. тривалість операційного циклу зросла до 16 діб. Тривалість фінансового циклу ж має неперервну тенденцію до зростання.

Таблиця 1.8.

### Динаміка показників ділової активності ПП "БУДПОСТАЧ"

Показники	Фактичні значення			Абсолютний приріст			Темпи приросту, %		
	2019	2020	2021	2 рік в порівнянні із 1 роком	3 рік в порівнянні із 2 роком	Середньорічні	2 рік в порівнянні із 1 роком	3 рік в порівнянні із 2 роком	Середньорічні
<b>1. Період обороту, днів</b>									
1.1. всіх оборотних активів	88,44	129,20	162,02	40,77	32,82	36,79	46,10	25,40	22,36
1.2. Запасів	3,30	1,26	0,43	-2,05	-0,83	-1,44	-61,92	-66,10	-49,46
1.3. дебіторської заборгованості (товари)	15,75	11,67	15,68	-4,08	4,01	-0,03	-25,90	34,35	-0,15
1.4. кредиторської заборгованості (товари)	8,69	27,48	57,96	18,79	30,48	24,63	216,10	110,90	88,21
<b>2. Коефіцієнт оборотності, разів</b>									
2.1. всіх оборотних активів	4,07	2,79	2,22	-1,28	-0,56	-0,92	-31,55	-20,26	-18,28
2.2. Запасів	109,00	286,24	844,32	177,24	558,08	367,66	162,61	194,97	97,86
2.3. дебіторської заборгованості (товари)	22,86	30,85	22,96	7,99	-7,89	0,05	34,95	-25,57	0,15
2.4. кредиторської заборгованості (товари)	41,40	13,10	6,21	-28,31	-6,89	-17,60	-68,36	-52,58	-46,87
3. Тривалість операційного циклу, днів	19,05	12,93	16,10	-6,12	3,18	-1,47	-32,14	24,57	-5,45
4. Тривалість фінансового циклу, днів	27,74	40,41	74,07	12,67	33,66	23,16	45,65	83,29	38,72

Джерело: побудовано автором на основі А, Б, В, Р, Д, Ж, Т, К, Л, М.

Процес дослідження фінансово-економічних показників діяльності ПП «БУДПОСТАЧ» показав, що його фінансово-економічний стан за аналізований період - стабільний. Проте такі показники не є прийнятними для подальшого ефективного функціонування й розвитку підприємства.

#### 1.2. Аналіз ефективності експортної діяльності підприємства

ПП «БУДПОСТАЧ» працює на внутрішньому ринку, але у їх роботі присутні і експортно-імпортні операції. У таблиці 1.9 наведено інформацію

про обсяги зовнішньоекономічної діяльності.

Таблиця 1.9.

**Динаміка показників зовнішньоекономічної діяльності ПП  
"БУДПОСТАЧ" за 2017-2021 рр.**

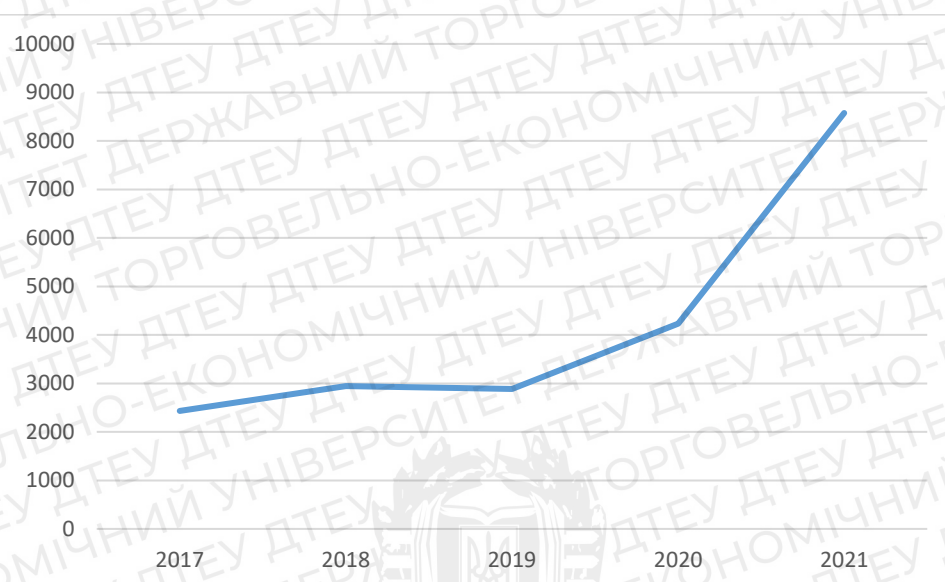
Показники	Роки					Відхилення 2021 до 2017	
	2017	2018	2019	2020	2021	Абсолютне, тис.грн.	Відносне,%
Чистий дохід від реалізації вітчизняної продукції, тис.грн.	11450	13885	16618	19872	22867	11417	99,72
Питома вага вітчизняної продукції в обсягах чистого доходу від реалізації, %	34,55	38,42	41,68	35,49	29,68	-4,87	-14,1
Чистий дохід від реалізації імпортованої продукції, тис.грн.	21689	22253	23254	36124	54178	32489	149,79
Чистий дохід від експортної діяльності, тис.грн.	2432	2945	2883	4233	8575	6143	252,54
Питома вага експортованої продукції в обсягах чистого доходу від реалізації, %	7,34	8,15	7,23	7,56	11,13	3,79	51,63
Питома вага імпортованої продукції в обсягах чистого доходу від реалізації, %	65,45	66,23	64,12	65,87	70,32	4,87	7,44
Чистий дохід від реалізації продукції, тис.грн.	33139	36138	39872	55996	77045	43906	132,49

*Джерело:* побудовано автором на основі Додатків Ж, Т, К, Л, М.

Можна помітити, що основну частку у формуванні чистого доходу підприємства займає не вітчизняна, а імпортована продукція, за досліджуваний період частка збільшилась на 7,44%. Щодо питомої ваги експортованої продукції – вона невелика, проте у 2021 році вона збільшилась майже на 52% порівняно із 2017 роком.

Доречно буде показати на окремому графіку темпи зростання експорту(рис.1.1)





**Рисунок 1.1. Динаміка обсягів експорту ПП «БУДПОСТАЧ», тис.грн.**

*Джерело:* побудовано автором на основі даних підприємства.

Таким чином можна побачити позитивну динаміку, експорт ПП «БУДПОСТАЧ» зростає з кожним роком, але у період з 2018 по 2019р. слід відмітити невеликий спад, проте упродовж 2020р. знову почав інтенсивно зростати.

Варто проаналізувати географічну та товарну структуру експорту (табл.1.10 та табл.1.11)

*Таблиця 1.10.*

**Динаміка географічної структури експорту ПП "БУДПОСТАЧ", за 2017-2021рр.**

Показники	Роки										Відхилення 2021р до	
	2017		2018		2019		2020		2021		Абсолютне, тис.грн	Відносне, %
	%	тис.грн	%	тис.грн	%	тис.грн	%	тис.грн	%	тис.грн		
Чистий дохід від експортної діяльності	100	2432	100	2945	100	2883	100	4233	100	8575	6143	252,54
Польща	45	1095	42	1237	38	1095	39	1651	33	2830	1735	158,53
Білорусь	47	1143	48	1414	52	1499	50	2117	51	4373	3230	282,54
Естонія	8	195	10	295	10	288	11	466	16	1372	1177	605,07

*Джерело:* побудовано автором на основі даних наданими підприємством.

За даними проведеного аналізу наведеного у табл.1.10 можна сказати, що найбільша частина експорту припадає на Білорусь, на другому місці Польща, проте дохід від експорту в Естонію також зростає протягом останніх років.

Таблиця 1.11

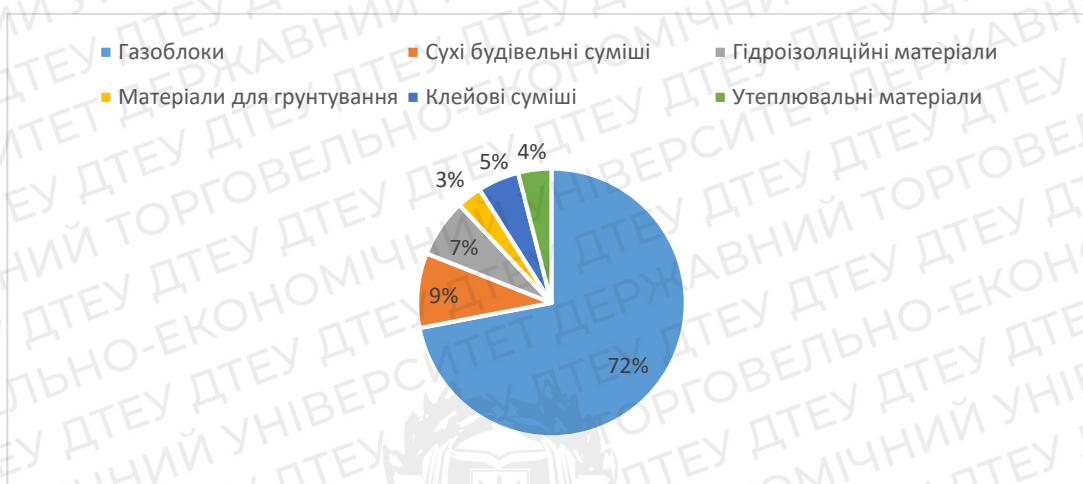
**Товарна структура експорту ПП «БУДПОСТАЧ» за країнами у 2021р.  
тис.грн.**

Товари	Значення показника										Відхилення 2021р до 2017р	
	2017		2018		2019		2020		2021		Абсо лютн е, тис.гр н	тис.гр н
	Частка у чистому доході від експорту , %	тис.г рн	Частка у чистому доході від експорту , %	тис.г рн	Частка у чистому доході від експорту , %	тис.г рн	Частка у чистому доході від експорту , %	тис.г рн	Частка у чистому доході від експорту , %	тис.г рн		
Газоблоки	68	1654	69	2032	73	2104	71	3006	72	6174	4520	273,3
Сухі будівельні суміші	9	219	10	295	9	259	9	381	9	772	553	252,5
Гідроізоляційні матеріали	8	195	7	206	7	202	7	296	7	600	406	208,5
Матеріали для грунтування	4	97	5	147	3	86	3	127	3	257	160	164,4
Клейові суміші	6	146	5	147	4	115	5	212	5	429	283	193,8
Утеплювальні матеріали	5	122	4	118	4	115	5	212	4	343	221	182

*Джерело:* побудовано автором на основі інформації наданої підприємством

ПП «БУДПОСТАЧ» експортує різні групи будівельних матеріалів за даними табл.1.11 бачимо, що експорт усіх груп товарів зростає протягом досліджуваного періоду. Експорт газоблоків зріс на 273%, сухих будівельних сумішей на 253%, гідроізоляційних матеріалів на 209%, та ін. На рис.1.2 можна більш детально побачити питому вагу товарів у структурі експорту, станом на 2021 рік.





**Рисунок 1.2. Питома вага різних товарів у загальній сумі експорту, станом на 2021р.**

Джерело: побудовано автором на основі даних наданими підприємством.

За даними рисунку, можна побачити, що найбільша частка експорту припадає на газоблоки вітчизняного виробництва, щодо інших товарів більшість є імпортованими із таких країн як Польща, Німеччина, Чехія, Норвегія, Турція та ін.

Також необхідно встановити ефективність експорту.

*Таблиця 1.12*

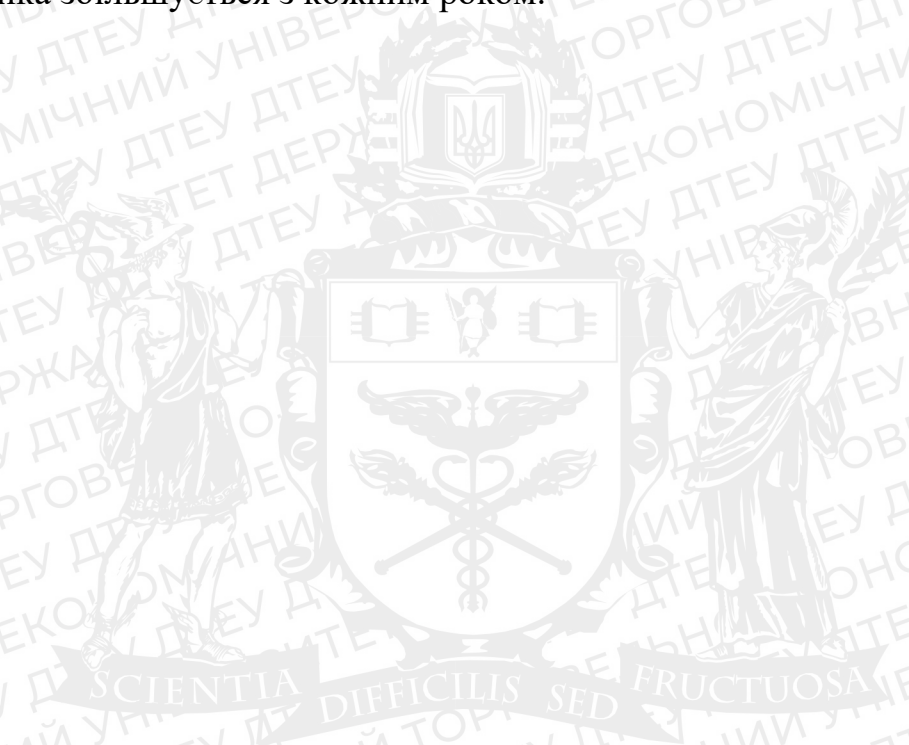
**Значення показника «ефективність експорту» ПП «БУДПОСТАЧ», за 2017-2021рр.**

Показник, тис.грн.	Значення показника				
	2017	2018	2019	2020	2021
Чистий дохід від експорту, тис.грн	2432	2945	2883	4233	8575
Повні витрати підприємства на експорт продукції, тис.грн	1930	2231	2184	2696	5997
Ефект експорту, тис.грн	502	714	699	1537	2579
Ефективність експорту, %	1,26	1,32	1,32	1,57	1,43

Джерело: побудовано автором на основі даних наданими підприємством..

Значення показника за весь досліджуваний період є більшим за одиницю, отже, експорт є ефективним.

Отже, за результатами проведеного аналізу встановлено, що у 2021 р. відбулося збільшення чистого доходу від експорту ПП «Будпостач» майже на половину у порівнянні з попереднім роком, що склало 24335 тис.грн. В цілому можна сказати, що експорт ПП «Будпостач» є ефективним, а значення показника збільшується з кожним роком.





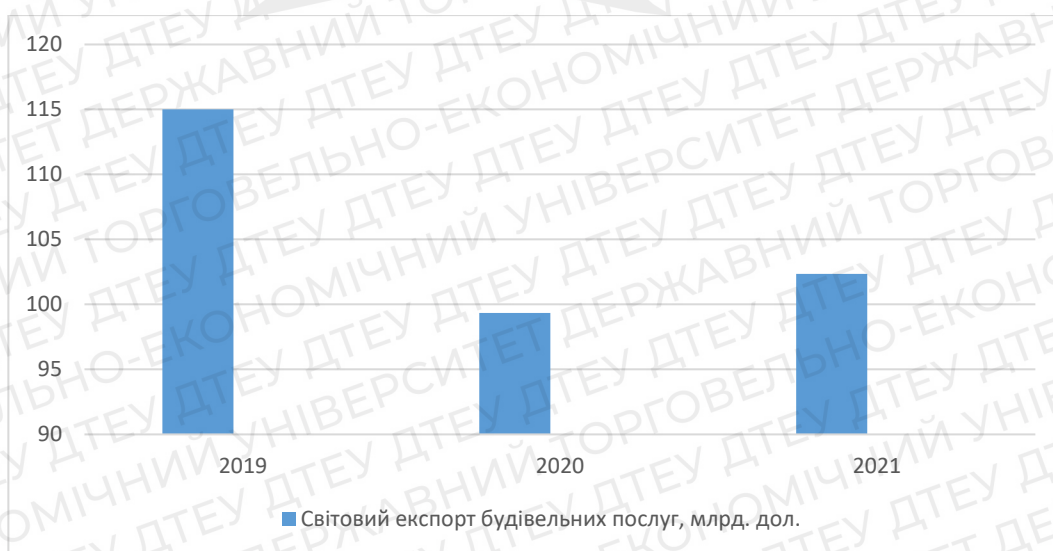
## РОЗДІЛ 2

### ОЦІНКА ЗОВНІШНІХ УМОВ ВЕДЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»

#### 2.1. Світові тенденції розвитку ринку будівельних матеріалів

Ринок будматеріалів на сьогоднішній день є вагомою складовою суспільного виробництва і ключовою у забезпеченні якості життя людей і прискорення інноваційного розвитку багатьох сфер матеріального виробництва.

Останнім часом світова економічна ситуація дуже змінилась. Міжнародний валютний фонд не радить найближчим часом очікувати зростання світової економіки, низка чинників та пандемія COVID-2019 сприяли невизначеності на міжнародному ринку. Особливо на будівельний сектор вплинули підвищені тарифи. На рисунку 2.1 представлена динаміка експорту будівельних послуг за останні три роки.



**Рисунок 2.1. Динаміка експорту будівельних послуг у 2019-2021 рр.,  
млрд.дол.США**

Джерело: розроблено автором на основі [4]

Отже, можна помітити, зниження рівня світового ринку будівельних послуг на 13,62 % у 2020 р. через вплив пандемії COVID-19 . Щодо 2021 р. ситуація на ринку починає стабілізуватися, що показує нам невелике зростання, а саме 3,02 %. Фахівцями прогнозувався у 2022р.подальше зростання ринку будівельних послуг. Проте загострення відносин між Україною та Росією може спричинити недостовірність цих прогнозів.

Варто розглянути ТОП-10 експортерів та імпортерів будівельних послуг у світі(табл.2.1 та табл.2.2), так як даний ринок обумовлює ситуацію на ринку будівельних матеріалів.

Таблиця 2.1

### Найбільші експортери будівельних послуг у світі

Країна	Роки								Абсолютне відхилення 2020 до 2017рр, тис.дол	Відносне відхилення 2020 до 2017рр., %
	2017		2018		2019		2020			
	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США		
Китай	23,01	23 925 706	23,80	26 593 610	26,33	27 961 631	27,63	23 930 670	4 964	0,02
Японія	9,99	10 388 500	8,25	9 214 900	9,95	10 569 100	8,57	7 422 959	-2 965 541	-28,55
Корея, Республіка	10,18	10 588 100	11,41	12 748 900	8,53	9 055 499	7,39	6 403 390	-4 184 710	-39,52
Російська Федерація	4,63	4 811 700	4,87	5 443 300	4,51	4 785 600	5,42	4 697 531	-114 169	-2,37
Нідерланди	3,35	3 478 288	3,24	3 622 342	3,34	3 543 473	5,07	4 387 175	908 887	26,13
Об'єднане Королівство	3,02	3 139 090	3,26	3 642 275	4,65	4 934 615	4,23	3 665 387	526 297	16,77
Данія	6,64	6 907 431	8,94	9 986 711	5,47	5 809 824	3,93	3 406 839	-3 500 592	-50,68
Індія	2,20	2 284 895	2,84	3 176 519	2,74	2 912 086	3,23	2 798 716	513 821	22,49
Франція	5,23	5 437 156	2,04	2 276 880	2,60	2 759 505	3,09	2 675 023	-2 762 133	-50,80
Бельгія	3,68	3 829 619	3,08	3 447 206	3,58	3 800 616	3,08	2 663 601	-1 166 018	-30,45
світ	100	103976048	100	111751307	100	106214706	100	86616788	-17 359 260	-16,70

Джерело: розроблено автором на основі [3]

Аналізуючи табл.2.1 можна побачити, що світовий експорт будівельних послуг за аналізований період знизився майже на 17%, що становить 17 359 260 тис.дол.США У ролі провідних країн виступають Китай, його частка у світовому експорті будівельних послуг становить – 27,6%, станом на 2020р., значно нижчий показник мають Японія – 8,75 та Корея – 7,39%, також у рейтингу присутні і європейські країни такі як Франція, Данія, Бельгія та Нідерланди.



Таблиця 2.2

## Найбільші імпортери будівельних послуг у світі

Країна	Роки								Абсолютне відхилення 2020 до 2017рр, тис.дол.	Відносне відхилення 2020 до 2017рр., %
	2017		2018		2019		2020			
	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США		
Китай	10,76	8 567 453	9,49	8 603 558	11,38	9 276 570	11,61	8 150 821	-416 632	-4,86
Російська Федерація	5,51	4 386 400	5,35	4 850 600	6,77	5 524 100	10,66	7 481 826	3 095 426	70,57
Саудівська Аравія	7,04	5 605 200	7,07	6 407 480	8,65	7 053 200	9,19	6 451 500	846 300	15,10
Японія	10,33	8 223 600	9,09	8 240 500	8,99	7 333 200	7,78	5 461 693	-2 761 907	-33,59
Об'єднане Королівство	2,79	2 218 857	3,12	2 824 431	4,07	3 317 399	5,62	3 942 310	1 723 453	77,67
Нідерланди	3,24	2 582 112	3,93	3 558 570	3,80	3 096 466	5,02	3 523 675	941 563	36,46
Кувейт	5,31	4 227 279	9,26	8 398 075	4,81	3 924 244	4,66	3 270 951	-956 328	-22,62
Данія	4,69	3 730 964	6,77	6 138 432	5,17	4 219 200	4,28	3 002 348	-728 616	-19,53
Бельгія	4,07	3 241 055	3,85	3 489 721	3,87	3 156 918	4,19	2 942 297	-298 758	-9,22
Індія	1,54	1 223 466	2,74	2 487 444	3,27	2 662 421	3,70	2 600 509	1 377 043	112,55
світ	100	79627319	100	90652330	100	81543628	100	70201371	-9 425 948	-11,84

Джерело: розроблено автором на основі[3].

Щодо обсягів світового імпорту, він також знизився майже на 12% , що становить 9 425 948 тис.дол.США Безумовно, найбільшу частку в міжнародній торгівлі будівельними послугами протягом останніх років демонструє Китай(11,6%), основні зусилля уряду щодо стимулювання, особливо зосереджені на інфраструктурі, призвели до відновлення будівельної активності в 2021 році. Слідом за ним ідуть Російська Федерація(10,7%), Саудівська Аравія(9%) та Японія(7,8%).

Отже, про аналіз міжнародної торгівлі будівельними послугами, можна стверджувати, що основна частина будівельних послуг експортується до країн, що розвиваються у вигляді будівництва інфраструктурних об'єктів, а імпорт будівельних послуг в розвинені країни сконцентрований в основному в області здійснення робіт з реконструкції та ремонту[10].

Доречним буде розглянути динаміку міжнародної торгівлі у сфері будівельних матеріалів. Як було сказано у першому розділі ПП «БУДПОСТАЧ» експортує різноманітні будівельні товари, але найбільша частка експорту припадає на газобетонні блоки вітчизняного виробництва,

вони відносяться до групи товарів із кодом 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані, у цій групі передбачено таку підгрупу

- 6810 11 10 00 з легкого бетону (на основі з подрібненої пемзи, гранульованого шлаку тощо), саме до неї і віноситься обраний вище товар.

У таблицях 2.3 та 2.4 проаналізовано найбільших експортерів та імпортерів по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані.

Таблиця 2.3

**Найбільші світові експортери по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані**

Країна	Роки										Абсолютн е відхилен ня 2021 до 2017рр, тис.дол	Відносна е відхилен ня 2021 до 2017рр. , %
	2017		2018		2019		2020		2021			
	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США		
Китай	33,35	3 262 569	33,75	3 651 983	30,43	3 299 487	33,32	3 643 849	29,92	4 066 410	803 841	24,64
Німеччина	9,87	965 738	9,65	1 044 353	9,07	983 393	9,20	1 006 441	8,66	1 176 527	210 789	21,83
Іспанія	6,07	593 988	6,82	738 478	6,85	742 979	6,15	672 354	6,94	943 278	349 290	58,80
Малайзія	2,93	286 352	3,30	357 479	4,66	505 198	4,47	489 207	5,36	727 745	441 393	154,14
В'єтнам	2,24	218 983	2,14	231 950	3,15	341 168	3,64	397 749	4,71	639 752	420 769	192,15
Польща	2,45	240 151	3,44	372 723	3,59	389 339	3,41	372 825	3,67	499 373	259 222	107,94
Індія	0,69	67 926	1,24	134 737	2,65	287 077	2,27	248 739	3,35	455 381	387 455	570,41
Італія	3,10	302 905	3,26	352 299	3,28	355 628	3,10	338 897	3,13	425 548	122 643	40,49
Нідерланди	4,16	407 081	3,59	388 981	3,20	347 024	2,78	303 740	3,04	413 668	6 587	1,62
Бельгія	3,16	309 404	3,39	366 929	3,49	378 268	3,23	353 153	2,79	378 753	69 349	22,41
світ	100	9784067	100	10822293	100	10841949	100	10936222	100	13589608	3 805 541	38,90

Джерело: розроблено автором на основі [3].

Таким чином можна помітити, що за останні 5 років світовий експорт групи товарів 6810- зріс на 39%, що становить 3 805 541 тис.дол.США. Експорт Китаю становить третину від загальної суми експорту, друге місце посідає європейська країна - Німеччина, що досить дивно, так як у рейтингах міжнародної торгівлі будівельними послугами вона не займала провідних позицій. Також бачимо, що експорт Індії невпинно зростає з кожним роком, за останні 5 років позначка зросла на 570%, що становить 387 455 тис.дол.США



Таблиця 2.4

**Найбільші світові імпортери по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані**

Країна	Роки										Абсолютн е відхиле ня 2021 до 2017рр, тис.дол	Відносн е відхиле ння 2021 до 2017рр. , %
	2017		2018		2019		2020		2021			
	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США	%	тис.дол США		
Сполучені Штати Америки	25,53	2 143 345	27,15	2 451 623	25,93	2 296 638	26,42	2 275 619	28,36	3 237 931	1 094 586	6,17
Нідерланди	5,15	432 705	5,67	512 110	5,75	509 016	6,15	529 841	5,17	589 872	157 167	22,45
Великобританія	5,01	420 290	5,05	456 028	4,70	416 706	3,57	307 785	4,90	559 201	138 911	-26,77
Сінгапур	3,53	296 401	3,95	356 765	4,93	436 270	4,44	381 945	4,54	518 425	222 024	28,86
Канада	4,28	359 481	4,32	390 239	4,00	354 198	3,93	338 667	4,35	496 446	136 965	-5,79
Германія	4,76	399 197	4,04	364 437	4,38	387 929	4,77	410 848	4,34	495 154	95 957	2,92
Франція	3,98	333 743	3,84	347 174	4,04	357 676	4,31	370 745	3,72	424 421	90 678	11,09
Швеція	2,08	174 545	2,49	224 781	2,87	254 021	2,86	246 011	2,75	313 425	138 880	40,94
Австралія	3,63	304 442	3,62	326 503	3,17	280 958	2,89	248 822	2,50	285 206	-19 236	-18,27
Австрія	2,01	169 101	2,09	188 469	2,21	195 399	2,34	201 397	2,48	283 675	114 574	19,10
світ	100	8393908	100	9030057	100	8857897	100	8611775	100	11416904	3 022 996	2,60

Джерело: розроблено автором на основі [3].

Показники світового імпорту по даній групі товарів також трохи зросли, а саме на 2,6% - 3 022 996 тис.дол. Перше місце у рейтингу займають США, у 2021 році вони займають майже 30% світового ринку, що є на 6% більше ніж у 2017 році. Причиною є потужне зростання житлового фонду, яке не гальмують обмеження карантину, стимулюється і розвиток будівельного сектору. На другому місці у рейтингу знаходяться Нідерланди їх показник за аналізований період зріс на 30%, аналогічна ситуація і з Сінгапуром, їх показник також зріс на 29%, а ось Великобританія, хоч і знаходиться на лідируючих позиціях, але поступово їх втрачає за останні 5 років показник зменшився на 27%.

Отже, на ринку будівельних послуг спостерігається тенденція по скороченню, але 2020р. трохи покращив ситуацію. Щодо торгівлі матеріалами по обраній товарній групі, ринок є зростаючим.

## 2.2. Перспективи розвитку ринку будівельних матеріалів у країнах Балтії

З метою оцінки ситуації на ринку будівельних матеріалів у країнах Балтії слід провести аналіз імпорту та експорту будівельних послуг Естонії, Литви та Латвії (табл. 2.5 та 2.6).

Таблиця 2.5

### Динаміка експорту будівельних послуг країн Балтії, тис.дол.США

Країна	Роки				Абсолютне відхилення 2020 до 2017рр, тис.дол.	Відносне відхилення 2020 до 2017рр., %
	2017	2018	2019	2020		
Естонія	461 362	525 879	539 139	490 345	28 983	6,28
Литва	258 810	303 587	418 795	436 547	177 737	68,67
Латвія	297 106	311 772	359 351	420 328	123 222	41,47

Джерело: розроблено автором на основі [3].

Проаналізувавши дані, наведені у табл. 2.5, можна помітити, що найбільша частину експорту цього регіону припадає на Естонію, проте найбільше відхилення спостерігається у Литві. За останні 5 років експорт Литви зріс на 68,67%, у Латвії експорт теж показує позитивну динаміку (зріс на 41,47%).

Таблиця 2.6

### Динаміка імпорту будівельних послуг до країн Балтії, тис.дол.США

Країна	Роки				Абсолютне відхилення 2020 до 2017рр, тис.дол.	Відносне відхилення 2020 до 2017рр., %
	2017	2018	2019	2020		
Естонія	149 683	188 598	269 346	144 145	-5 538	-3,70
Литва	70 266	97 385	127 956	78 697	8 431	12,00
Латвія	47 447	69 676	63 810	86 807	39 360	82,96

Джерело: розроблено автором на основі [3].



Щодо імпорту будівельних послуг, можна побачити, що найбільша частка імпорту також припадає на Естонію, проте ситуація не така позитивна, як з експортом. За аналізований період імпорт Естонії знизився на 3,7%, що становить 5 538 тис.дол США. У країнах-сусідках ситуація протилежна, у обох країнах імпорт зростає, особливо помітним є зростання у Латвії, імпорт будівельних послуг зріс майже на 83%.

Також доцільно провести аналогічний аналіз по розглянутій раніше товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані (табл.2.7 та 2.8).

Таблиця 2.7

**Динаміка експорту країн Балтії по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані, тис.дол.США**

Країна	Роки					Абсолютне відхилення 2020 до 2017рр, тис.дол.США	Відносне відхилення 2020 до 2017рр., %
	2017	2018	2019	2020	2021		
Естонія	60 530	79 051	78 754	74 049	92 449	31 919	52,73
Литва	41 423	50 187	61 811	33 367	46 617	5 194	12,54
Латвія	102 419	120 124	99 291	107 208	112 400	9 981	9,75

Джерело: розроблено автором на основі [3].

За даними, наведеними у табл.2.7, бачимо, що найбільша кількість товарів, які відносяться до обраної нами групи 6810, експортуються до Латвії, хоча було помічено раніше, що найбільша кількість експорту послуг припадає на Естонію. Щодо динаміки, вона є позитивною для усіх Балтійських країн, проте найбільш помітним є зростання у Естонії.

Таблиця 2.8

**Динаміка імпорту країн Балтії по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані, тис.дол.США**

Країна	Роки					Абсолютне відхилення 2021 до 2017рр, тис.дол.США	Відносне відхилення 2021 до 2017рр., %
	2017	2018	2019	2020	2021		
Естонія	13 361	12 456	18 564	18 141	23 406	10045	75,18
Литва	19 292	22 999	30 496	33 364	48 786	29494	152,88
Латвія	25 198	33 295	32 023	22 737	24 714	-484	-1,92

Джерело: розроблено автором на основі[3].

Динаміка імпорту даної групи товарів різко змінилась протягом останніх 5 років, на початку, тобто у 2017-2019рр. основну частку в імпорті займала Латвія, проте у 2020р. провідну позицію забрала Литва і займає її до сьогодні, вцілому імпорт Литви зріс за аналізований період на ~ 153%. Також помітним є зростання експорту Естонії, вона зросла на 75%.

На даному етапі доцільно буде зробити прогноз на 2022р. по імпорту послуг у сфері будівництва до країн Балтії (табл. 2.9).

Таблиця 2.9

**Прогноз імпорту послуг у сфері будівництва**

Країни	Ланцюговий темп зростання			Середній темп зростання	Очікувані дані	Прогноз
	2018/2017	2019/2018	2020/2019			
Естонія	1,26	1,43	0,54	0,99	142 704	141 277
Литва	1,39	1,31	0,62	1,04	81 845	85 119
Латвія	1,47	0,92	1,36	1,23	106 773	131 330

Джерело: розроблено автором на основі[8].

Тепер розрахуємо прогноз по імпорту групи товарів 6810 (табл. 2.10).



Таблиця 2.10

**Прогноз імпорту до країн Балтії по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані**

Країни	Ланцюговий темп зростання				Середній темп зростання	Прогноз
	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020		
Естонія	0,93	1,49	0,98	1,29	1,15	26 921
Литва	1,19	1,33	1,09	1,46	1,26	61 467
Латвія	1,32	0,96	0,71	1,09	0,99	24 589

Джерело: розроблено автором на основі[8].

Отже, у 2022 році прогнозується зростання як на ринку будівельних послуг так і на ринку розглядаємої товарної групи у всьому Балтійському регіоні. Так як ПП «БУДПОСТАЧ» на даний момент експортує свої товари до Естонії, доцільно буде розширити ринок збуту також на Литву та Латвію. Обидва ринки є привабливими для експорту даної групи товарів. Якщо підприємство планує розширитись на цей ринок, варто проаналізувати ТОП-10 країн-конкурентів по імпорту товарів групи 6810 до країн Балтії (табл.2.10, 2.11, 2.12)

Таблиця 2.10

**Географічна структура імпорту до Естонії по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані**

Місце у рейтингу	Країна	2017		2018		2019		2020		2021		Відношення відхилення, %
		%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	
1	Латвія	19,92	2661	12,30	1532	18,04	3349	14,00	2540	20,47	4791	80,05
2	Чехія	14,36	1919	16,08	2003	11,52	2138	10,35	1877	9,61	2250	17,25
3	Швеція	12,36	1652	10,61	1321	6,56	1217	8,75	1588	8,46	1981	19,92
4	Іспанія	3,05	408	6,49	808	6,71	1246	11,10	2014	7,63	1785	337,50
5	Країни Європи, куди не включені	6,45	862	9,41	1172	4,04	750	5,86	1063	7,60	1779	106,38
6	Італія	1,04	139	2,22	276	6,57	1219	8,49	1541	7,08	1658	1092,81
7	Ізраїль	6,03	806	6,17	768	3,68	683	6,03	1093	6,35	1487	84,49
8	Фінляндія	5,78	772	6,63	826	7,07	1313	10,24	1858	6,30	1474	90,93
9	Китай	0,70	93	2,48	309	2,42	450	5,97	1083	6,19	1448	1456,99
10	Литва	5,55	741	4,59	572	3,68	683	4,40	799	5,58	1307	76,38
11	Польща	9,32	1245	10,20	1271	20,10	3731	4,45	808	5,00	1170	-6,02
12	Японія	1,23	164	2,59	323	2,49	462	1,10	200	2,67	626	281,71
13	Німеччина	5,81	776	4,42	551	3,01	558	2,31	419	2,04	478	-38,40
14	Білорусь	0,40	54	1,42	177	0,40	75	0,96	174	1,58	369	583,33
15	Сербія	0,00	0	0,35	44	0,61	113	0,83	151	0,84	197	
20	Україна	0,00	0	0,00	0	0,06	11	0,04	7	0,16	37	
	світ	100	13361	100	12456	100	18564	100	18141	100	23406	75,18

Джерело: розроблено автором на основі [3,14,6,7]



Таблиця 2.11

**Географічна структура імпорту до Литви по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані**

Місце у рейтингу	Країна	2017		2018		2019		2020		2021		Відношення відхилень
		%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	
1	Білорусь	25,38	4896	24,88	5723	33,30	10155	37,52	12519	42,45	20709	322,98
2	Латвія	11,99	2314	10,94	2515	21,56	6574	25,46	8493	20,32	9915	328,48
3	Польща	20,38	3932	20,78	4779	12,90	3935	13,16	4391	13,00	6340	61,24
4	Естонія	18,52	3572	20,42	4696	11,79	3597	4,65	1553	4,01	1958	-45,18
5	Німеччина	5,81	1120	4,95	1138	3,50	1067	3,25	1084	3,39	1654	47,68
6	Швеція	3,28	632	2,75	632	2,43	740	2,47	825	2,76	1348	113,29
7	Чехія	2,87	554	1,72	395	3,11	948	3,45	1152	2,66	1296	133,94
8	Італія	1,14	220	0,73	167	0,52	159	1,62	540	2,21	1080	390,91
9	Словачія	0,00	0	0,00	0	0,58	177	0,11	38	1,69	825	
10	Україна	2,27	438	3,00	689	1,20	366	1,31	438	1,61	786	79,45
11	Фінляндія	1,31	252	1,07	247	2,65	809	1,19	398	1,57	768	204,76
12	Бельгія	2,45	472	3,70	850	2,16	660	1,91	636	1,39	679	43,86
13	Данія	0,35	68	0,83	191	0,52	160	0,50	168	0,80	392	476,47
14	Франція	0,20	38	0,25	58	0,50	154	0,91	303	0,53	261	586,84
15	Китай	0,23	45	0,41	94	0,37	114	0,34	114	0,26	129	186,67
	світ	100	19292	100	22999	100	30496	100	33364	100	48786	152,88

Джерело: розроблено автором на основі [3,14,6,7]

Таблиця 2.12

**Географічна структура імпорту до Латвії по товарній групі 6810 - Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані**

Місце у рейтингу	Країна	2017		2018		2019		2020		2021		Відношення, %
		%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	%	тис.дол. США	
1	Естонія	37,87	9542	34,24	11400	32,69	10469	37,05	8424	37,35	9230	-3,27
+ 2	Білорусь	10,93	2754	23,69	7888	12,39	3967	22,00	5003	24,81	6132	122,66
+ 3	Литва	23,04	5805	16,94	5640	26,27	8411	14,96	3402	11,20	2767	-52,33
+ 4	Польща	14,99	3778	5,67	1889	5,58	1787	9,83	2235	8,21	2029	-46,29
+ 5	Німеччина	5,62	1416	8,23	2740	7,44	2381	6,98	1588	6,23	1539	8,69
+ 6	Фінляндія	0,78	196	0,65	217	2,39	766	2,30	524	3,47	858	337,76
+ 7	Російська Федерація	0,41	103	0,18	61	0,43	139	1,88	427	2,38	587	469,90
+ 8	Чехія	0,13	34	0,22	73	0,29	94	1,72	392	1,91	471	1285,29
+ 9	Італія	2,70	680	1,46	485	0,71	226	0,52	119	0,93	231	-66,03
+ 10	Угорщина	0,07	18	0,00	0	1,01	325	0,23	52	0,60	149	727,78
+ 11	Нідерланди	0,10	26	0,09	29	0,32	102	0,31	71	0,47	117	350,00
+ 12	В'єтнам	0,04	10	0,00	0	0,01	2	0,11	24	0,44	109	990,00
+ 13	Україна	0,17	42	0,34	112	1,09	348	0,10	22	0,37	92	119,05
+ 14	Австрія	0,03	7	0,11	37	0,17	53	0,10	22	0,33	81	1057,14
+ 15	Данія	0,01	2	0,87	290	0,10	32	0,14	32	0,30	73	3550,00
	світ	100	25198	100	33295	100	32023	100	22737	100	24714	-1,92

Джерело: розроблено автором на основі [3,14,6,7]



Отже, проаналізувавши дані наведені у табл. 2.10, 2.11, 2.12, можна побачити, що при здійсненні експорту до Естонії провідними експортерами виявились такі країни як Чехія, Швеція та Іспанія, якщо не брати до уваги їхню країну-сусідку — Латвію, Україна ж займає 20 місце у рейтингу, а почала вона свої поставки лише у 2019 р. Щодо торгівлі з Литвою, Україна займає 10 місце у рейтингу, а вартість експорту протягом останніх 5 років зросла майже на 80%. Ситуація із Латвією майже аналогічна: Україна посідає 13 місце у рейтингу, проте вартість її експорту зросла на 119%.

На даному етапі ПП «БУДПОСТАЧ» здійснює експорт саме то Естонії, хоча з огляду на дані табл. 2.11 та 2.12 підприємству варто розширитись на ринок Литви та Латвії. Одними з провідних експортерів до цих країн були Білорусь та Російська Федерація, але на даний момент у країнах Балтії посилено санкції проти Росії та Білорусі. Включаючи закриття європейських портів для російських та білоруських суден.

Також при подальшому виході на нові ринки необхідно розглянути деякі фактори, що впливають на розвиток цього ринку, а саме тарифне та нетарифне регулювання.

При здійсненні експорту товарів групи 6810111000 з України до Балтійських країн встановлені такі ставки мита (Додаток):

- повна, 1,7%
- пільгова, 0%.

Щодо нетарифного регулювання, вимоги щодо якості, безпеки чи експлуатаційних характеристик продукції, вимоги щодо сертифікації та проведення перевірок обумовлені Директивами, більш детально описаними у Додатках Н, О.

## РОЗДІЛ 3

### ШЛЯХИ ВДОСКОНАЛЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПП «БУДПОСТАЧ»

#### 3.1. Обґрунтування експортної операції з постачання будівельних матеріалів до країн Балтії

ПП «БУДПОСТАЧ» має потенціал до нарощення торгівлі, тому варто розглянути процедуру організації експортної операції газобетонних блоків вітчизняного виробництва до Литви. Доцільно буде розширяться поступово, якщо буде отримано очікуваний результат від торгівлі з Литвою, то є сенс згодом почати співпрацю і з Латвією.

При вивченні експорту необхідно здійснювати індивідуальний підхід до кожної галузі, кожного товару, оскільки вони мають різний експортний потенціал, різні виробничі, збутові та логістичні особливості, урахування яких є важливим для подальшого моделювання та складання експортної стратегії й формування експортної політики не тільки окремих підприємств та галузей, а й держави в цілому[5].

Тож при організації експорту до Балтійських країн, а саме Литви, слід враховувати певні невідповідності: у державних стандартах якості в основному оцінюється технічна та технологічна складові характеристики продукції. У той час як міжнародні стандарти спрямовані більшою мірою на комплексне оцінювання екологічної складової характеристики будівельних матеріалів (їх вплив на здоров'я споживачів на різних стадіях експлуатації)[10]. Проте ПП «БУДПОСТАЧ», вже здійснює поставки будматеріалів до Естонії, а значить вже пристосоване до стандартів Балтійських країн.

До сьогодні експортно-імпорتنі операції ПП «БУДПОСТАЧ» здійснювались через відділ зовнішньоекономічних зв'язків. Відділ



представлений у кількості 3-х осіб, один з яких займався експортними операціями, тож складнощі із кадровим забезпеченням не має бути через невелику завантаженість.

Також з огляду на прибутки, які регулярно отримує підприємство немає необхідності у залученні кредитних коштів при виході на новий ринок. ПП «БУДПОСТАЧ» має власні складські приміщення та автопарк, який, доречі, здається в оренду та надає послуги з перевезень товарів, як по території України, так і за кордон, що також приносить підприємству регулярні прибутки, тому залучати допомогу з перевезень чи зберігання продукції підприємству не доведеться.

Для більш точної картини, у табл.3.1 наведено матрицю SWOT, де показано сильні та слабкі сторони, перспективи та загрози майбутньої співпраці.

Таблиця 3.1

### SWOT-аналіз виходу ПП «Будпостач» на ринок Литви

Сильні сторони S (strong)	Слабкі сторони W (weakness)
1. Наявність кваліфікованого і досвідченого персоналу для виконання поставлених задач;	1. Підвищення цін на продукцію;
2. Конкурентоспроможні ціни;	2. Скорочення державного фінансування національних програм із підтримки розвитку регіонів та експорту; [12,13]
3. Стабільний фінансовий стан компанії;	3. Ризик стійкості компанії в умовах війни з РФ
4. Великий промисловий потенціал;	
5. Наявність власного автопарку, для транспортування товарів;	
Перспективи O (opportunities)	Загрози T (threats)
1. Обмежується торгівля із Росією та Білорусією;	1. Загроза загострення конфлікту між Литвою та РФ
2. Вивільнення значної частки ринку;	2. Високий рівень конкурентної боротьби на ринку
3. Інтенсивне нарощення імпорту;	3. Імовірність зниження рівня купівельної спроможності у Балтійських країнах, через значне зростання інфляції. [4]
4. Зростання попиту;	
5. Відносно недалеке географічне розташування;	

Джерело: розроблено автором

Таким чином до основних чинників соціально-економічного розвитку та підвищення конкурентоспроможності будь-якої організації можна віднести забезпеченість його кваліфікованою робочою силою та ступінь її мотивації.

Кадровий склад ПП «БУДПОСТАЧ» є самостійною економічною категорією і містить реальні ресурси живої праці у їх кількісному і якісному вираженні.

Не менш важливим чинником є рівень конкурентоспроможності цін підприємства, при встановленні ціни зазвичай визначається розмір максимально прийнятної ціни. Чим більше підвищуватиметься ціна відносно максимально прийнятною, тим сильніше вона зазнаватиме відторгнення з боку покупців. При формуванні своєї ціни на експорт ПП «БУДПОСТАЧ» орієнтувався на досягнення бажаного рівня прибутку, покриття поточних витрат, завоювання нового ринку, збереження та збільшення частки ринку, забезпечення фінансової стабільності та платоспроможності підприємства, а також цінові переваги споживача, тобто встановлюючи ціну на експорт товарів було встановлену ціну вище ніж на внутрішньому ринку, проте нижче ніж на зовнішньому. Таким чином і ПП «БУДПОСТАЧ» і підприємство-імпортер отримує вигоду від проведеної операції.

Також дуже важливим фактором при виборі постачальника є його фінансовий стан, так як це дає здатність організації підтримувати своє існування та безперебійну роботу, завдяки наявності певних вільних коштів та збалансованості фінансових потоків. Фінансова стійкість означає, що компанія буде платоспроможна протягом довгого часу, це дає можливість покупцю бути впевненим, як мінімум, у тому що поставка не буде «зірваною» через неплатоспроможність постачальника. Фінансовий стан ПП «БУДПОСТАЧ» є достатньо стабільним.

Так як ПП «БУДПОСТАЧ» закуповує вже готові газобетонні блоки, після чого перепродає їх, то не мало важливим фактором є можливість постачальників забезпечити підприємство більшою кількістю товарів, ніж



раніше. Така можливість є, проте надалі прогнозується зростання цін через підвищення цін на матеріали.

Також слабкою стороною ПП «БУДПОСТАЧ» є маловідомість на зовнішньому ринку, щоб виправити цю ситуацію було прийнято рішення про взяття участі у професійній виставці на території майбутнього споживача(Литві). Це дасть змогу налагодити зв'язки та знайти потенційних клієнтів.

Ще один фактор, що впливає на рівень стабільності компанії – це загострення військового конфлікту із РФ. Проте за рахунок санкцій накладених на РФ, як на країну-агресора та Білорусь вивільняється дуже велика частка ринку Балтійських країн. Що дає змогу українським компаніям у т.ч. ПП «БУДПОСТАЧ» зайняти цю частку на зовнішньому ринку, через відносно недалеке географічне розташування та раніше налагоджені транспортні коридори. Також позитивним моментом є нульова ставка мита, що знижує кінцеву вартість товару.

На протидію цим позитивним аспектам виступає ймовірність зниження рівня купівельної спроможності у Балтійських країнах, через значне підвищення інфляції. А також загроза загострення конфлікту між Литвою та РФ, через російський законопроект про відміну постанови Держради СРСР про визнання незалежності Литви, в свою чергу Литва заявила, що може претендувати на Смоленськ.

Отже, провівши SWOT-аналіз майбутньої співпраці, ми бачимо, що існують певні загрози та слабкі сторони, проте перспективи та позитивні аспекти переважають, тож розглянемо вихід на новий ринок більш детально.

Доречно буде розробити план здійснення даної операції за допомогою діаграми Ганта (табл.3.2).

Таблиця 3.2

### Діаграма Ганта здійснення експортної операції та виходом на ринок Литви

Задачі	Термін виконання																	
	Червень												Липень					
	1-7	8-9	10-17	18	19-21	22-23	24	25	26	27	28	29	30	1	2	3	4	5
Вивчення ринку збуту, підготовка до участі у виставці																		
Прийняття участі у професійній виставці у Литві, налагодження зв'язків з потенційними клієнтами																		
Отримання запиту про бажання придбати газобетонні блоки																		
Надсилання офери підприємством-імпортером																		
Акцептування офери																		
Укладання попереднього договору на умовах DPU з формою платежу банківський переказ проти поставки товару																		
Акцептування та повернення підписаного пректу контракту без змін чи доповнень підприємству-імпортеру																		
Передача у банк товаророзпорядчих документів																		
Перевірка на відповідність банком товаророзпорядчих документів																		
Відправка товаророзпорядчих документів банком підприємству-імпортеру																		
Перевірка на відповідність товаророзпорядчих документів і акцептування																		
Підприємство-імпортер повідомляє ПП "БУДПОСТАЧ" про готовність прийняти товар																		
ПП "БУДПОСТАЧ" повідомляє підприємство-імпортер про готовність відвантажувати товар відповідно до базисних умов поставки DPU																		
Підприємство-імпортер направляє лист у страхову компанію, з якою укладено генеральний поліс щодо страхування вантажів, із проханням застрахувати товар на період його транспортування																		
ПП "БУДПОСТАЧ" зв'язується із логістичною компанією та повідомляє про дату здійснення поставки																		
Логістична компанія здійснює митне очищення товарів на території України																		
Транспортування товару з України до місця призначення																		
Передача обов'язків імпортеру																		
Імпортер дає доручення своєму банку здійснити переказ грошей за поставлений товар в банк експортера																		
Здійснення переказу коштів																		
Банк інформує ПП "БУДПОСТАЧ" про отримання коштів.																		
Завершення операції																		

Джерело: розроблено автором



Якщо розглянути план здійснення експортної операції, наведеній на табл.3.2, то можна побачити, що перший тиждень присвячено підготовці до професійної виставки, що триватиме протягом 2-х днів. Ще тиждень ПП «БУДПОСТАЧ» очікуватиме запит на співпрацю від потенційних партнерів, яким пропонувались послуги під час виставки. Певний період часу займатимуть організаційні питання. Строк поставки Постачальником Товару – протягом 10 календарних днів з моменту підписання даного Договору(Додаток). Вцілому за даним планом операція триватиме ~ 36 календарних днів.

### **3.2. Прогнозна оцінка результативності виходу ПП «БУДПОСТАЧ» на нові ринки збуту**

Для проведення аналізу результативності експорту на новому ринку варто розглянути деталі майбутньої співпраці. Раніше при поставці будівельних матеріалів до Естонії підприємство здійснювало поставки на умовах DAP(Inkoterms-2020).

Проте було прийнято рішення здійснювати поставку до Литви на умовах DPU (Inkoterms-2020), щоб зробити більш комфортні умови для імпортера. У такому випадку ПП «БУДПОСТАЧ» несе відповідальність за товар та витрати до моменту розгрузки у зазначеному місці терміналу. За страхування вантажу та розмитнення у Литві несе витрати імпортер.

Також при здійсненні міжнародних перевезень, ПП «БУДПОСТАЧ» користується послугами логістичної компанії, що бере на себе відповідальність за транспортування та витрати на оформлення експортної операції.

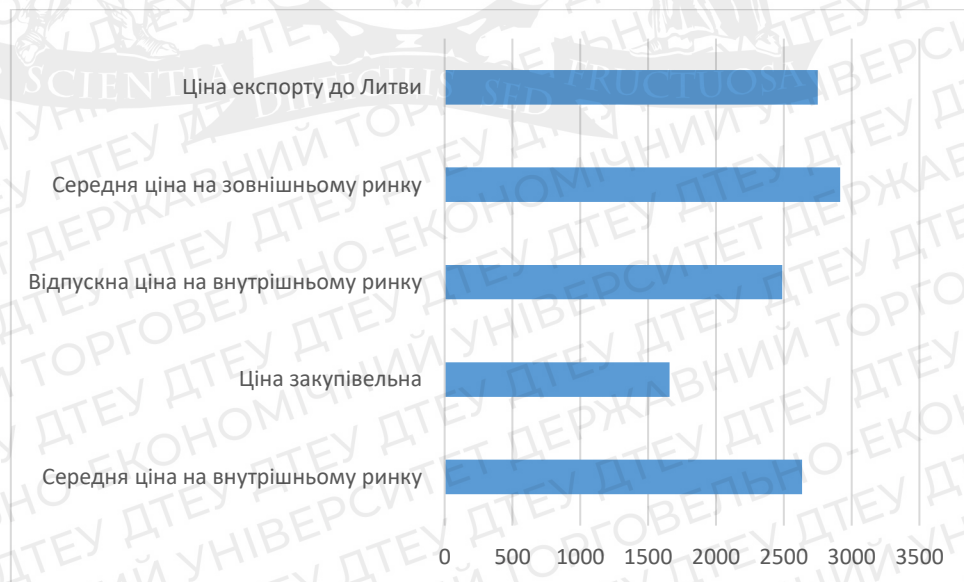
Щодо форми розрахунку, було обрано банківський переказ. Покупець дав доручення банку, який обслуговує його, переказати певну суму в іншій країні та виплатити одержувачу цю суму, після отримання товару.

У випадку настання форс-мажорних обставин, за умови, що постраждала Сторона повідомляє протягом 10 (десяти) робочих днів іншу Сторону в

письмовому вигляді про настання форс-мажорних обставин (більш детально прописаних у контракті, Додаток-П [9] ), і за умови, що такі форс-мажорні обставини продовжуються не більше 14 (чотирнадцяти) календарних днів, інша Сторона погоджується з тим, що строк виконання зобов'язань постраждалою Стороною буде продовжений на строк, що дорівнює строку цієї затримки.

У випадку, якщо форс-мажорні обставини тривають довше зазначеного строку, даний Договір втрачає чинність, якщо тільки інша Сторона не погодиться в письмовій формі продовжити його. При цьому штрафні санкції будь-якою із Сторін до іншої Сторони не застосовуються.

Для визначення ефективності проведення даної операції необхідно здійснити проведення розрахунків потенційного доходу від експорту. Для цього варто розглянути рівень цін на газобетонні блоки (рис.3.1) на вітчизняному та зовнішньому ринку, ціну закупки та відпускну ціну для литовських покупців.



**Рисунок 3.1. Рівень цін на газобетонні блоки у 2022р., грн за м<sup>3</sup>**

Джерело: розроблено автором

Як можна побачити на рисунку, ПП «БУДПОСТАЧ» продає даний товар на вітчизняному ринку за ціною нижче середньої, так як робить досить лояльну націнку від закупівельної ціни, це дає змогу і отримати певний



прибуток і завоювати увагу вітчизняного споживача. Щодо планової ціни продажу на литовському ринку, ціна, як було сказано раніше, є вищою ніж на вітчизняному ринку, проте нижче середньої на зовнішньому ринку. Це дасть змогу ПП «БУДПОСТАЧ» отримати більший прибуток ніж реалізуючи даний товар на українському ринку та покрити затрати на послуги логістичної компанії та ін.

Тож варто розрахувати потенційний дохід від експорту використовуючи дані табл.3.3

Таблиця 3.3

### Вихідні дані для розрахунку потенційного доходу від експорту

Найменування товару	Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані з легкого бетону (на основі з подрібненої пемзи, гранульованого шлаку тощо)
Код УКТЗЕД	6810 11 10 00
Країна-імпортер	Литва
Обсяг продажу, м <sup>3</sup>	600
Ціна продажу, € за м <sup>3</sup>	73,04
Собівартість продукції, € за м <sup>3</sup>	44,04
Вартість послуг логістичної компанії, €	1295
Курс €(комерційний)	37,65

Джерело: розроблено автором

Так як усі витрати за транспортування та митні збори покриває логістична компанія, то витратами підприємства є лише оплата послуг логістичної компанії, не рахуючи собівартість.

Розрахуємо майбутній дохід:

$$600 \times 73,04 = 43\,824\text{€}$$

Також розрахуємо чистий дохід, віднявши усі витрати:

$$43\,824 - (600 \times 44,04) - 1\,295 = 16\,105\text{€}$$

Таким чином здійснивши експорт до Литви із плановою поставкою газобетонних блоків у кількості 600м<sup>3</sup> ПП «БУДПОСТАЧ» отримає чистий дохід розміром 16 105€, що становить ~ 606 353 грн

Також варто розрахувати ефективність здійснення експортної операції:

$$\frac{43\,824 - (600 \times 44,04) - 1\,295}{(600 \times 66,11) - (600 \times 44,04)} = \frac{16\,105}{13\,242} = 1,22$$

Коефіцієнт більший за 1, тож операція є ефективною, варто розрахувати ефективність у грн

$$(16\,105 - 13\,242) \times 37,65 = 107\,867,25 \text{ грн}$$

Також можна використати інший спосіб для визначення ефективності:

$$\frac{43\,824}{(600 \times 44,04) + 1\,295} = 1,58$$

За даним способом ми також бачимо, що операція є ефективною.

Так як за рахунок санкцій накладених на Білорусь звільнилось майже 43% литовського ринку, є сенс розглянути різницю у прогнозах чистого доходу від експорту без впровадження поліпшень (табл.3.4) а з їх урахуванням (табл.3.5)

Таблиця 3.4

**Прогноз чистого доходу ПП «БУДПОСТАЧ» від експорту без впровадження поліпшень, тис.грн**

Показник	Ланцюговий темп зростання				Середній темп зростання	Прогноз на 2022	Прогноз на 2023
	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020			
Чистий дохід від експорту	1,21	0,98	1,47	2,03	1,37	11 762	16 134

Джерело: розроблено автором

Таким чином можна побачити, що без впровадження запропонованих змін, чистий дохід від експорту і так зростатиме у середньому на 37% на рік, проте варто розглянути як зміниться сума чистого доходу при здійсненні запропонованої експортної операції.



Таблиця 3.5

**Прогноз чистого доходу ПП «БУДПОСТАЧ» від експорту із урахуванням поліпшень, тис.грн**

Показник	Рік	
	2022	2023
Чистий дохід від експорту без урахування поліпшень, тис.грн	11 762	16 134
Плановий обсяг продажів газобетонних блоків до Литви,	600	700
Плановий чистий дохід від продажів газобетонних блоків до Литви, тис.грн	16 100	19 000
Чистий дохід від експорту із урахуванням поліпшень, тис.грн	27 862	35 134

Джерело: розроблено автором

За даними таблиці можна побачити, що при виході на ринок Литви, обсяг чистого доходу від експорту зросте більше ніж у два рази. Також планується збільшувати обсяг експорту газобетонних блоків щороку на 17-20% поступово.

Так як вивільняється значна частка ринку та зростає попит на дану продукцію у Балтійському регіоні, буде доречним здійснити такі впровадження.

Постачальники здатні забезпечити майбутні обсяги даного товару, навіть при щорічному зростанні їх кількості, а ПП «БУДПОСТАЧ» у свою чергу в перспективі може розширитись не тільки на ринок Литви, а й Латвії.

## ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

За результатами дослідження організації експорту будівельних матеріалів ПП «БУДПОСТАЧ» до країн Балтії можна зробити наступні висновки:

1. Проаналізовано фінансово-економічні показники діяльності підприємства. Основну частку майна займають оборотні активи, вартість яких зросла за аналізований період. При аналізі пасивів підприємства було помічено зниження рівня нерозподіленого прибутку та збільшення кредиторської заборгованості. Не дивлячись на це підприємство є прибутковим, та протягом останніх років прибуток зростає. В цілому фінансово-економічний стан підприємства – стабільний, проте на деякі недоліки потрібно звернути увагу та виправити ситуацію, так як в подальшому це може вплинути на діяльність підприємства.

2. Встановлено, що ПП «БУДПОСТАЧ» веде зовнішньоекономічну діяльність. Імпорт займає велику частину, проте присутній і експорт. Експортна діяльність підприємства є ефективною. А чистий дохід від експорту зростає з кожним роком.

3. Аналіз світових тенденцій розвитку ринку будівельних матеріалів показав, що найбільшими експортерами будівельних послуг є Китай, Японія та Корея, а найбільшими імпортерами також є Китай, Російська Федерація та Саудівська Аравія. Обсяги імпорту та експорту будівельних послуг знизились за аналізований період. Також було проведено аналіз по обраній товарній групі товарів 6810- Вироби з цементу, бетону або штучного каменю, армовані чи неармовані, на відпінку від ринку будівельних послуг тут показники зростають, при чому досить активно.

4. Узагальнено перспективи розвитку ринку будівельних матеріалів у країнах Балтії. Попит на будівельні товари активно зростає. Найбільша частина, як експорту, так і імпорту послуг припадає на Естонію, до якої на даний момент ПП «БУДПОСТАЧ» експортує газобетонні блоки вітчизняного виробництва. Щодо обсягів імпорту по раніше згаданій товарній групі 6810,



найбільше імпортує серед балтійських країн – Литва. Саме тому було запропоновано розглянути цей ринок більш детально для подальшого виходу на ринок Литви.

5. Аналіз географічної структури імпорту Литви показав, що 43% ринку займає Білорусь, проте за рахунок накладених на неї та РФ санкцій вивільняється значна частка ринку, що дає змогу українським підприємствам, а також розглядаємого ПП «БУДПОСТАЧ», зайняти цю нішу.

6. Обґрунтовано експортну операцію з постачання будівельних матеріалів до країн Балтії, а саме Литви. SWOT-аналіз показав, що позитивних аспектів у співпраці значно більше ніж недоліків. Також було побудовано діаграму Ганта, за якою на операцію відведено приблизно 36 календарних днів.

7. Аргументовано, здійснення поставки на умовах DPU (Incoterms-2020), щоб створити більш комфортні умови для імпортера ніж при попередній співпраці із Естонією. Щодо форми розрахунку, було обрано банківський переказ.

8. Проведено розрахунки прогнозу чистого доходу після впровадження поліпшень, а саме співпрацею із литовською компанією. Даний прогноз показав що чистий дохід підприємства збільшиться більше ніж у два рази, порівняно із прогнозом без впровадження поліпшень.

## СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Офіційний сайт компанії ПП «Будпостач». URL: <http://www.budpostach.com.ua/>
2. Податковий кодекс України від 02.12.2010 №2755-VI. URL: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/2755-17>
3. Статистика торгівлі для розвитку міжнародного бізнесу. URL: <https://www.trademap.org/Index.aspx>
4. Країни Балтії стали лідерами Євросоюзу за рівнем інфляції URL: <https://news/eu-inflation.com>
5. Якубовський М. Ефективність зовнішньоекономічної діяльності підприємств в Україні. Актуальні проблеми економіки. 2019. № 6. С. 9-14.
6. World Trade Organization. World Trade 2021. URL: [http://www.wto.org/english/news\\_e/pres12\\_e/pr658](http://www.wto.org/english/news_e/pres12_e/pr658)
7. WTO. International Trade Statistics. 2021. URL: [https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/its2021\\_e/its2021\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2021_e/its2021_e.pdf)
8. Показники ряду динаміки. 2021. URL: [https://pidru4niki.com/1484111053047/statistika/pokazniki\\_ryadu\\_dinamiki](https://pidru4niki.com/1484111053047/statistika/pokazniki_ryadu_dinamiki)
9. Форма зовнішньоекономічного договору (контракту). URL: [https://export.gov.ua/137-forma\\_zovnishnoekonomichnogo\\_dogovoru](https://export.gov.ua/137-forma_zovnishnoekonomichnogo_dogovoru)
10. РОЗВИТОК ЄВРОПЕЙСЬКОГО РИНКУ БУДІВЕЛЬНИХ ПОСЛУГ. URL: [https://kneu.edu.ua/userfiles/d-26.006.02/2017/dis\\_Aliev.pdf](https://kneu.edu.ua/userfiles/d-26.006.02/2017/dis_Aliev.pdf)
11. Youcontrol. URL: [https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company\\_details](https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company_details)
12. Офіс з розвитку підприємництва та експорту. URL: <https://export.gov.ua>
13. Державна підтримка українського експорту. URL: <http://ukrexport.gov.ua>
14. Зовнішня торгівля окремими видами товарів за країнами світу. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>





## Додаток А

Підприємство <b>ПП «Будпостач»</b>		Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Територія <b>м. Київ</b>		за ЄДРПОУ	24267110
Організаційно-правова форма господарювання <b>ПП</b>		за КОАТУУ	8036100000
Вид економічної діяльності <b>Оптова торгівля деревиною, будівельними матеріалами та санітарно-технічним обладнанням</b>		за КОПФГ	230
Середня кількість працівників		за КВЕД	46.73
Адреса, телефон <b>02099, м. Київ, вул. Бориспільська, буд. 9-Е, кімната 314</b>			
<b>Баланс (Звіт про фінансовий стан)</b>			
<b>на 31 грудня 2017 року</b>	Форма №1	Код за ДКУД	1801001
<b>Актив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи :	1000	4435	5018
первісна вартість	1001	16834	18934
накопичена амортизація	1002	12400	13916
Незавершені капітальні інвестиції	1005	95	156
Основні засоби:	1010	1713	2185
первісна вартість	1011	3843	4685
знос	1012	2130	2500
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035	147	130
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040		
Відстрочені податкові активи	1045	5	14
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>6394</b>	<b>7502</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	28	28
Виробничі запаси	1101	14	17
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	14	11
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестраховування	1115		



Векселі одержані	1120		
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1206	1500
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	1130	351	462
з бюджетом	1135	2	3
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2722	3360
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	2115	2815
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167	2115	2815
Витрати майбутніх періодів	1170	4	4
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	1013	880
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>7441</b>	<b>9051</b>
<b>III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1300</b>	<b>13835</b>	<b>16554</b>
<b>Пасив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>		
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований капітал	1400	507	507
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2123	2681
Неоплачений капітал	1425		
Вилучиний капітал	1430		
Інші резерви	1435		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>2630</b>	<b>3188</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язання	1531		

резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		
інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Призовий фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>		
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	936	1299
розрахунки з бюджетом	1620	26	45
у тому числі з податку на прибуток	1621	26	45
розрахунки зі страхування	1625	1	1
розрахунки з оплати праці	1630	2	3
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	9862	11487
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	315	492
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690	64	38
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>11205</b>	<b>13365</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття</b>	<b>1700</b>		
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1900</b>	<b>13835</b>	<b>16554</b>



## Додаток Б

			КОДИ
Підприємство <b>ПП «Будпостач»</b>		Дата (рік, місяць, число)	31.12.2018
Територія <b>м. Київ</b>		за ЄДРПОУ	24267110
Організаційно-правова форма господарювання <b>ПП</b>		за КОАТУУ	8036100000
Вид економічної діяльності <b>Оптова торгівля деревиною, будівельними матеріалами та санітарно-технічним обладнанням</b>		за КОПФГ	230
Середня кількість працівників		за КВЕД	46.73
Адреса, телефон <b>02099, м. Київ, вул. Бориспільська, буд. 9-Е, кімната 314</b>			
<b>Баланс (Звіт про фінансовий стан)</b>			
<b>на 31 грудня 2018 року</b>		Форма №1	Код за ДКУД
			1801001
<b>Актив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи :	1000	5018	5520
первісна вартість	1001	18934	19335
накопичена амортизація	1002	13916	13815
Незавершені капітальні інвестиції	1005	156	167
Основні засоби:	1010	2185	2325
первісна вартість	1011	4685	4806
знос	1012	2500	2481
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035	130	160
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040		
Відстрочені податкові активи	1045	14	8
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>7502</b>	<b>8180</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	28	35
Виробничі запаси	1101	17	19
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	11	16
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестраховування	1115		
Векселі одержані	1120		

Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1500	1407
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	1130	462	753
з бюджетом	1135	3	1
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	3360	3731
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	2815	3074
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167	2815	3074
Витрати майбутніх періодів	1170	4	5
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	880	777
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>9051</b>	<b>9782</b>
<b>III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1300</b>	<b>16554</b>	<b>17962</b>
<b>Пасив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>	<b>На початок звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>		
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований капітал	1400	507	507
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2681	2957
Неоплачений капітал	1425		
Вилучиний капітал	1430		
Інші резерви	1435		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>3188</b>	<b>3464</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язання	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		



інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Призовий фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>		
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	1299	1472
розрахунки з бюджетом	1620	45	84
у тому числі з податку на прибуток	1621	45	84
розрахунки зі страхування	1625	1	1
розрахунки з оплати праці	1630	3	3
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	11487	12402
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	492	462
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690	38	75
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	13365	14498
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття</b>	<b>1700</b>		
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1900</b>	16554	17962

## Додаток В

			КОДИ
Підприємство <b>ПП «Будпостач»</b>		Дата (рік, місяць, число)	31.12.2019
Територія <b>м. Київ</b>		за ЄДРПОУ	24267110
Організаційно-правова форма господарювання <b>ПП</b>		за КОАТУУ	8036100000
Вид економічної діяльності <b>Оптова торгівля деревиною, будівельними матеріалами та санітарно-технічним обладнанням</b>		за КОПФГ	230
Середня кількість працівників		за КВЕД	46.73
Адреса, телефон <b>02099, м. Київ, вул. Бориспільська, буд. 9-Е, кімната 314</b>			
<b>Баланс (Звіт про фінансовий стан)</b>			
<b>на 31 грудня 2019 року</b>		Форма №1	Код за ДКУД
			1801001
<b>Актив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи :	1000	5520	5849
первісна вартість	1001	19335	24382
накопичена амортизація	1002	13815	18532
Незавершені капітальні інвестиції	1005	167	187
Основні засоби:	1010	2325	1767
первісна вартість	1011	4806	4820
знос	1012	2481	3053
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035	160	190
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040		
Відстрочені податкові активи	1045	8	11
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>8180</b>	<b>8004</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	35	42
Виробничі запаси	1101	19	32
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	16	10
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестраховування	1115		
Векселі одержані	1120		



Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1407	1744
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	1130	753	668
з бюджетом	1135	1	1
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	3731	4410
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	3074	2064
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167	3074	2064
Витрати майбутніх періодів	1170	5	10
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	777	856
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>9782</b>	<b>9795</b>
<b>III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1300</b>	<b>17962</b>	<b>17799</b>
<b>Пасив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>		
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований капітал	1400	507	507
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2957	2670
Неоплачений капітал	1425		
Вилучиний капітал	1430		
Інші резерви	1435		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>3464</b>	<b>3177</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язання	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		

інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Призовий фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>		
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	1472	963
розрахунки з бюджетом	1620	84	83
у тому числі з податку на прибуток	1621	84	83
розрахунки зі страхування	1625	1	1
розрахунки з оплати праці	1630	3	3
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	12402	13212
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	462	266
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690	75	95
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	14498	14622
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття</b>	<b>1700</b>		
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1900</b>	17962	17799



## Додаток Р

			КОДИ
Підприємство <b>ПП «Будпостач»</b>		Дата (рік, місяць, число)	31.12.2020
Територія <b>м. Київ</b>		за ЄДРПОУ	24267110
Організаційно-правова форма господарювання <b>ПП</b>		за КОАТУУ	8036100000
Вид економічної діяльності <b>Оптова торгівля деревиною, будівельними матеріалами та санітарно-технічним обладнанням</b>		за КОПФГ	230
Середня кількість працівників		за КВЕД	46.73
Адреса, телефон <b>02099, м. Київ, вул. Бориспільська, буд. 9-Е, кімната 314</b>			
<b>Баланс (Звіт про фінансовий стан)</b>			
<b>на 31 грудня 2020 року</b>		Форма №1	Код за ДКУД
			1801001
<b>Актив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи :	1000	5849	1115
первісна вартість	1001	24382	6312
накопичена амортизація	1002	18532	5197
Незавершені капітальні інвестиції	1005	187	345
Основні засоби:	1010	1767	2531
первісна вартість	1011	4820	6332
знос	1012	3053	3800
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035	190	540
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040		
Відстрочені податкові активи	1045	11	36
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>8004</b>	<b>4566</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	42	41
Виробничі запаси	1101	32	32
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	10	10
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестраховування	1115		
Векселі одержані	1120		

Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1744	1815
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	1130	668	888
з бюджетом	1135	1	
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	4410	8910
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	2064	7439
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167	2064	7439
Витрати майбутніх періодів	1170	10	185
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	856	817
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>9795</b>	<b>20097</b>
<b>III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1300</b>	<b>17799</b>	<b>24663</b>
<b>Пасив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>		
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований капітал	1400	507	507
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2670	3951
Неоплачений капітал	1425		
Вилучиний капітал	1430		
Інші резерви	1435		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>3177</b>	<b>4458</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язання	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		



інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Призовий фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>		
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	963	4275
розрахунки з бюджетом	1620	83	624
у тому числі з податку на прибуток	1621	83	81
розрахунки зі страхування	1625	1	2
розрахунки з оплати праці	1630	3	8
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	13212	14669
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	266	463
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690	95	165
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	14622	20205
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття</b>	<b>1700</b>		
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1900</b>	17799	24663

## Додаток Д

			КОДИ
Підприємство ПП «Будностач»		Дата (рік, місяць, число)	31.12.2021
Територія м. Київ		за ЄДРПОУ	24267110
Організаційно-правова форма господарювання ПП		за КОАТУУ	8036100000
Вид економічної діяльності Оптова торгівля деревиною, будівельними матеріалами та санітарно-технічним обладнанням		за КОПФГ	230
Середня кількість працівників		за КВЕД	46.73
Адреса, телефон 02099, м. Київ, вул. Бориспільська, буд. 9-Е, кімната 314			
<b>Баланс (Звіт про фінансовий стан)</b>			
<b>на 31 грудня 2021 року</b>		Форма №1	Код за ДКУД
			1801001
<b>Актив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>		
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи :	1000	1115	2294
первісна вартість	1001	6312	7802
накопичена амортизація	1002	5197	5508
Незавершені капітальні інвестиції	1005	345	261
Основні засоби:	1010	2531	956
первісна вартість	1011	6332	3977
знос	1012	3800	3021
Інвестиційна нерухомість	1015		
первісна вартість	1016		
знос	1017		
Довгострокові біологічні активи	1020		
первісна вартість	1021		
знос	1022		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035	540	551
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040		
Відстрочені податкові активи	1045	36	95
Гудвіл	1050		
Відстрочені аквізиційні витрати	1060		
Залишок коштів у централізованих страхових резервах	1065		
Інші необоротні активи	1090		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>4566</b>	<b>4157</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	41	50
Виробничі запаси	1101	32	28
Незавершене виробництво	1102		
Готова продукція	1103		
Товари	1104	10	22
Поточні біологічні активи	1110		
Депозити перестраховування	1115		
Векселі одержані	1120		



Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1815	3355
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за видами авансів	1130	888	2032
з бюджетом	1135		
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140		1
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	8910	14055
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	7439	14242
Готівка	1166		
Рахунки в банках	1167	7439	14242
Витрати майбутніх періодів	1170	185	418
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі:	1180		
резервах довгострокових зобов'язань	1181		
резервах збитків або резервах належних витрат	1182		
резервах незароблених премій	1183		
інших страхових резервах	1184		
Інші оборотні активи	1190	817	523
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>20097</b>	<b>34675</b>
<b>III. Необоротні активи отримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1300</b>	24663	38832
<b>Пасив</b>	<b>Код рядка</b>	<b>На початок звітного періоду</b>	<b>На кінець звітного періоду</b>
<b>1</b>	<b>2</b>		
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований капітал	1400	507	507
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401		
Капітал в дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		
Емісійний дохід	1411		
Накопичені курсові різниці	1412		
Резервний капітал	1415		
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3951	2485
Неоплачений капітал	1425		
Вилучиний капітал	1430		
Інші резерви	1435		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>4458</b>	<b>2992</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Пенсійні зобов'язання	1505		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		
Довгострокові забезпечення	1520		
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521		
Цільове фінансування	1525		
Благодійна допомога	1526		
Страхові резерви	1530		
у тому числі: резерв довгострокових зобов'язання	1531		
резерв збитків або резерв належних витрат	1532		
резерв незароблених премій	1533		

інші страхові резерви	1534		
Інвестиційні контракти	1535		
Призовий фонд	1540		
Резерв на виплату джек-поту	1545		
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>		
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600		
Векселі видані	1605		
Поточна заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	4275	12405
розрахунки з бюджетом	1620	624	1287
у тому числі з податку на прибуток	1621	81	58
розрахунки зі страхування	1625	2	3
розрахунки з оплати праці	1630	8	11
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	14669	12550
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640		2536
Поточна кредиторська заборгованість за із внутрішніх розрахунків	1645		
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650		
Поточні забезпечення	1660	463	1060
Доходи майбутніх періодів	1665		
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670		
Інші поточні зобов'язання	1690	165	5989
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	20205	35840
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу та групами вибуття</b>	<b>1700</b>		
<b>V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду</b>	<b>1800</b>		
<b>БАЛАНС</b>	<b>1900</b>	24663	38832



Підприємство ПП «Будпостач»		Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
		за ЄДРПОУ	31.12.2017
			24267110
<b>Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)</b>			
<b>за 2017 рік</b>			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
<b>I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	33139	35111
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховання	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	21472	21325
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	11667	13786
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	1111	1302
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	2214	1876
Витрати на збут	2150	6634	5587
Інші операційні витрати	2180	987	1722
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	2943	5903
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	54	19
Інші доходи	2240	34	55
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		

Інші витрати	2270	112	675
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	2919	5302
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	443	876
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	2476	4426
збиток	2355		
<b>II. СУКУПНИЙ ДОХІД</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>		
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	2476	4426
<b>III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Матеріальні затрати	2500	148	222
Витрати на оплату праці	2505	7305	7518
Відрахування на соціальні заходи	2510	1231	1324
Амортизація	2515	2958	3334
Інші операційні витрати	2520	21812	23490
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	33454	35889
<b>IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		



Підприємство <b>ПП «Будпостач»</b>		Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
		за ЄДРПОУ	31.12.2018
			24267110
<b>Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)</b>			
<b>за 2018 рік</b>			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
<b>I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	41115	33139
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховування	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	24892	21472
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	16223	11667
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	954	1111
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	3021	2214
Витрати на збут	2150	10558	6634
Інші операційні витрати	2180	1406	987
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	2192	2943
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	110	54
Інші доходи	2240	87	34
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	412	112
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	1977	2919
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	215	443
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	1762	2476
збиток	2355		
<b>II. СУКУПНИЙ ДОХІД</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>		
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	1762	2476
<b>III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Матеріальні затрати	2500	167	148
Витрати на оплату праці	2505	8435	7305
Відрахування на соціальні заходи	2510	1482	1231
Амортизація	2515	3976	2958
Інші операційні витрати	2520	22504	21812
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	36565	33454
<b>IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		



Підприємство <b>ПП «Будпостач»</b>		Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
		за ЄДРПОУ	31.12.2019 24267110
<b>Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)</b>			
<b>за 2019 рік</b>			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
<b>I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	46316	41115
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховання	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	25759	24892
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	20557	16223
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	1346	954
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	3165	3021
Витрати на збут	2150	15879	10558
Інші операційні витрати	2180	1006	1406
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	1853	2192
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	25	110
Інші доходи	2240	57	87
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	347	412
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	1588	1977
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	192	215
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	1396	1762
збиток	2355		
<b>II. СУКУПНИЙ ДОХІД</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>		
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	1396	1762
<b>III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Матеріальні затрати	2500	162	167
Витрати на оплату праці	2505	9622	8435
Відрахування на соціальні заходи	2510	2101	1482
Амортизація	2515	4652	3976
Інші операційні витрати	2520	24778	22504
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	40169	36565
<b>IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		



Підприємство ПП «Будпостач»		Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
		за ЄДРПОУ	31.12.2020 24267110
<b>Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)</b>			
<b>за 2020 рік</b>			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
<b>I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	58223	46316
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховання	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	29969	25759
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	28254	20557
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	1080	1346
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	3654	3165
Витрати на збут	2150	20412	15879
Інші операційні витрати	2180	1893	1006
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	3375	1853
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	37	25
Інші доходи	2240	14	57
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	789	347
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	2637	1588
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	647	192
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	1990	1396
збиток	2355		
<b>II. СУКУПНИЙ ДОХІД</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>		
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	1990	1396
<b>III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Матеріальні затрати	2500	441	162
Витрати на оплату праці	2505	11111	9622
Відрахування на соціальні заходи	2510	2444	2101
Амортизація	2515	10343	4652
Інші операційні витрати	2520	31059	24778
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	55399	40169
<b>IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		



Підприємство ПП «Будпостач»		Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
		за ЄДРПОУ	31.12.2021
			24267110
<b>Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)</b>			
<b>за 2021 рік</b>			
	Форма №2	Код за ДКУД	1801003
<b>I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	77045	58223
Чисті зароблені страхові премії	2010		
Премії підписані, валова сума	2011		
Премії, передані у перестраховання	2012		
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013		
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014		
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	42216	29969
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070		
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	34829	28254
збиток	2095		
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105		
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110		
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111		
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112		
Інші операційні доходи	2120	2339	1080
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121		
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122		
Адміністративні витрати	2130	4377	3654
Витрати на збут	2150	27842	20412
Інші операційні витрати	2180	3325	1893
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181		
Витрати від первісного визначення біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182		
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	1624	3375
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220	236	37
Інші доходи	2240	10	14
Дохід від благодійної допомоги	2241		
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	359	789
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275		

<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	1510	2637
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	306	647
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305		
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	1203	1990
збиток	2355		
<b>II. СУКУПНИЙ ДОХІД</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>		
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	1203	1990
<b>III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Матеріальні затрати	2500	386	441
Витрати на оплату праці	2505	12098	11111
Відрахування на соціальні заходи	2510	2435	2444
Амортизація	2515	1868	10343
Інші операційні витрати	2520	61333	31059
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	78119	55399
<b>IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ</b>			
<b>Стаття</b>	<b>Код рядка</b>	<b>За звітний період</b>	<b>За попередній період</b>
Середньорічна кількість простих акцій	2600		
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		



Нормативні вимоги зі сторони імпортера

Щодо товару: 6810111000 – Building blocks and bricks, light concrete with basis of crushed pumice, granulated slag, etc.

Експортер: Україна Імпортер: Литва, Латвія, Естонія

Версія ДС: HS Rev.2017

Класифікація НТМ: NTM rev. 2019

рік НТМ: 2018

1. Вимоги щодо якості, безпеки чи експлуатаційних характеристик продукції:

- технічні стандарти на компоненти рейкової системи;

Істотні вимоги: Основні вимоги, які мають бути виконані, викладені в Додатку III згаданої Директиви. Основні вимоги щодо безпеки, здоров'я, надійності, захисту навколишнього середовища та технічної сумісності встановлені у всьому світі для кожної залізничної системи та окремо для кожної з підсистем.

Технічні специфікації для інтеперабельності (TSI) TSI – це специфікації, що встановлюють засоби, за допомогою яких кожна підсистема або її частини повинні відповідати основним вимогам. TSI також визначають найменші одиниці підсистеми, для яких може знадобитися оцінити відповідність, іменовані як «компоненти інтеперабельності». TSI встановлені для всього Європейського Союзу і публікуються у формі рішень в Офіційному журналі Європейських Співтовариств. TSI все ще не охоплюють всі підсистеми, нові TSI будуть поступово додаватися з метою охоплення всіх підсистем як для звичайних, так і для високошвидкісних залізничних мереж. За відсутності TSI або якщо вони неповні, можуть застосовуватися європейські гармонізовані стандарти. Гармонізовані стандарти – це технічні специфікації, які дозволять задовольнити суттєві вимоги. Продукція, виготовлена відповідно до цих гармонізованих стандартів, користується презумпцією відповідності основним вимогам. Якщо ні TSI, ні європейських гармонізованих стандартів не існує або вони є неповними, національні правила можуть використовуватися для визначення відповідності основним вимогам. Кожна

держава-член повідомляє про ці національні правила Європейську комісію. Останні TSI для високошвидкісної залізничної системи встановлені Рішенням Комісії 2002/731/EC (OJ L-245 12/09/2002) (CELEX 32002D0731). Для звичайних залізничних систем Рішення Комісії 2006/679/EC (OJ L-284 16/10/2006) (CELEX 32006D0679) і Рішення Комісії 2006/66/EC (OJ L-37 08/02/2006) (CELEX 06D060 ) встановив TSI для команд управління та сигналізації та для підсистем телематичних додатків відповідно.

- технічні стандарти на будівельну продукцію.

Основні вимоги до робіт та істотні характеристики виробів. Основні вимоги стосуються не будівельних виробів, а будівельних робіт, у які ці продукти мають бути включені. Будівельні вироби повинні бути придатними для робіт, які задовольняють основним вимогам, викладеним у Додатку I до Правил: Механічна стійкість та стабільність Безпека у разі пожежі Гігієна, здоров'я та навколишнє середовище Безпека та доступність у використанні Економія енергії та збереження тепла Стабільне використання природних ресурсів Основні вимоги є основою для підготовки мандатів стандартизації та гармонізованих технічних специфікацій. Істотні характеристики будівельної продукції викладаються в узгоджених технічних умовах стосовно основних вимог до будівельних робіт. Гармонізовані технічні специфікації Гармонізовані технічні специфікації для будівельної продукції включають Гармонізовані європейські стандарти, як правило, для традиційних будівельних продуктів та Європейські документи оцінки (EAD), як правило, для інноваційних продуктів. Обидва вони забезпечують методи оцінки експлуатаційних характеристик будівельної продукції: (а) Гармонізовані стандарти Гармонізовані стандарти – це технічні специфікації, які дозволять задовольнити основні вимоги. Гармонізовані стандарти розробляються європейськими органами стандартизації: CEN (Європейський комітет стандартизації) і CENELEC (Європейський комітет з електротехнічної стандартизації). Ці органи є незалежними організаціями, місією яких є



розробка відповідно добровільних технічних та електротехнічних стандартів з метою сприяння вільній торгівлі на єдиному європейському ринку. Стандарти публікуються в Офіційному журналі Європейських Співтовариств і транспонуються в національне законодавство у вигляді національних стандартів з ідентичними характеристиками.

## 2. Вимоги щодо сертифікації:

- технічні стандарти на компоненти рейкової системи

Цей захід пов'язаний з вимогою до маркування CE (вважається вимогою сертифікації). Виробники або уповноважені представники ЄС звертаються до нотифікованого органу, щоб почати процедуру, і після її завершення складають декларацію ЄС про верифікацію, яка містить наступне: посилання на Директиву, назву та адресу замовника або його уповноваженого представника, короткий запис опис підсистеми, назва та адреса нотифікованого органу, який бере участь у процесі перевірки, посилання на документи, що містяться в технічному файлі, будь-які експлуатаційні обмеження чи умови, термін дії декларації ЄС, якщо вона тимчасова, та ідентичність підписант. Декларація ЄС повинна супроводжуватися технічним файлом, який повинен включати інформацію, що міститься в Додатку VI до Директиви.

2) Компоненти інтероперабельності: Декларація відповідності ЄС

Декларація відповідності ЄС повинна символізувати відповідність «компонентів інтероперабельності» відповідним суттєвим вимогам. Спеціальні процедури оцінки, яких повинні дотримуватися нотифіковані органи, встановлені у відповідних TSI. Після того, як нотифікований орган провів відповідну процедуру оцінки відповідності, виробник або його уповноважений представник в ЄС повинні скласти декларацію про відповідність ЄС, яка повинна включати: посилання на Директиву, назву та адресу виробника або його уповноваженого представника, опис складові інтероперабельності (марка, тип тощо), опис процедури, дотримованої у

процедурі оцінки відповідності, назва та адреса нотифікованого органу, який бере участь у процедурі, умови використання та посилання на відповідні стандарти.

- технічні стандарти на будівельні вироби

Цей захід пов'язаний з вимогою до маркування СЕ (вважається вимогою сертифікації). Маркування СЕ Маркування СЕ є обов'язковим для тих будівельних виробів, для яких виробник склав декларацію про експлуатаційні характеристики. Для будь-якого будівельного продукту, на який поширюється гармонізований стандарт або для якого була видана Європейська технічна оцінка, маркування СЕ є єдиним маркуванням, яке підтверджує відповідність будівельного продукту заявленим характеристикам щодо суттєвих характеристик, які охоплюються цим гармонізованим стандартом або за Європейською технічною оцінкою. Після знака СЕ повинні бути дві останні цифри року, в якому він був вперше нанесений, назва та зареєстрована адреса виробника, або ідентифікаційний знак, що дозволяє ідентифікувати назву та адресу виробника. Виробники можуть скласти Декларацію про продуктивність на основі сертифіката або декларації про відповідність, яка була видана до 1 липня 2013 року відповідно до Директиви 89/106/ЄЕС. Також виробники можуть скласти Декларацію про продуктивність на основі сертифіката або декларації про відповідність, яка була видана до 1 липня 2013 року відповідно до Директиви 89/106/ЄЕС. Виробники можуть скласти Декларацію про продуктивність на основі сертифіката або декларації про відповідність, яка була видана до 1 липня 2013 року відповідно до Директиви 89/106/ЄЕС. Маркування СЕ Маркування СЕ є обов'язковим для тих будівельних виробів, для яких виробник склав декларацію про експлуатаційні характеристики. Для будь-якого будівельного продукту, на який поширюється гармонізований стандарт або для якого була видана Європейська технічна оцінка, маркування СЕ є єдиним маркуванням, яке підтверджує відповідність будівельного продукту заявленим характеристикам щодо суттєвих



характеристик, які охоплюються цим гармонізованим стандартом або за Європейською технічною оцінкою.

### 3. Вимоги щодо проведення перевірки:

- технічні стандарти на компоненти рейкової системи.

Оцінка відповідності: Процес оцінки відповідності необхідний для підтвердження відповідності продукції основним вимогам, викладеним у Директиві 2008/57/ЕС Європейського Парламенту та Ради. Процедура відрізняється для підсистем і складових операційної сумісності: 1)

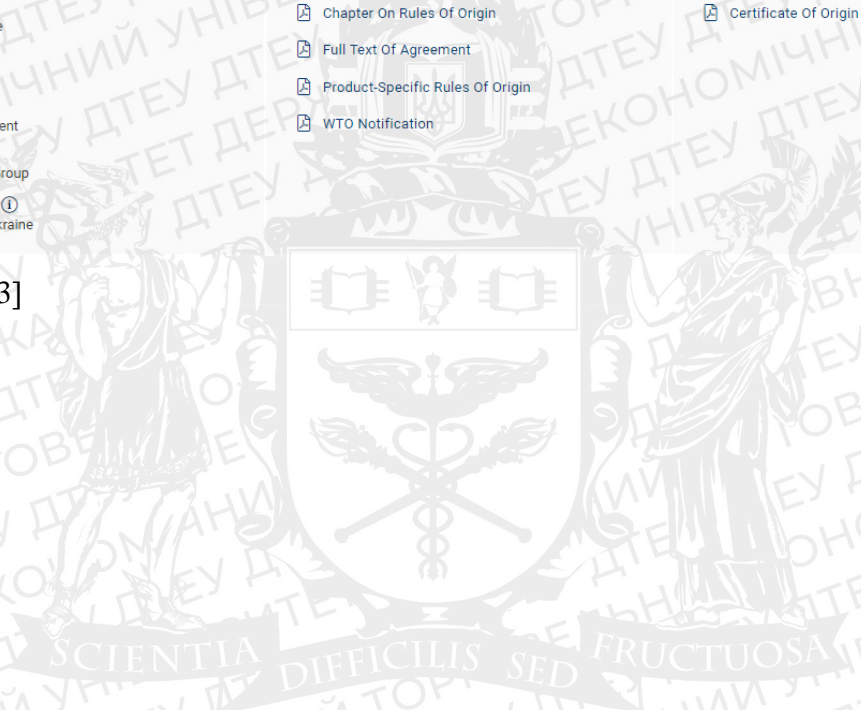
Підсистеми: процедура верифікації ЄС Процедура верифікації ЄС – це процес, за допомогою якого нотифікований орган перевіряє відповідність підсистеми положенням чинного законодавства, і таким чином її можна ввести в експлуатацію. . Нотифіковані органи — це організації, призначені кожною державою-членом і повідомлені Комісії та іншим державам-членам, які відповідають за оцінку відповідності виробника основним вимогам, коли потрібна третя сторона.

## Тарифне регулювання

NTLC ①	NTLC description	Tariff regime ①	Applied Tariff ①	AVE ①	Note
6810111000	Building blocks and bricks, of light concrete with a basis of crushed pumice, granulated slag, etc.	MFN duties (Applied) ④	1.70%	1.70%	
6810111000	Building blocks and bricks, of light concrete with a basis of crushed pumice, granulated slag, etc.	Preferential tariff for Ukraine ④	0%	0%	Trade agreement details ▲

Agreement information	Rules of origin	Certificate of origin
<b>NAME</b> DCFTA, EU-Ukraine  <b>IN FORCE ①</b> 2014-04-23  <b>TYPE</b> Free trade agreement  <b>SCOPE</b> Bilateral, Country-Group  <b>MEMBER STATES ①</b> European Union, Ukraine	<a href="#">Chapter On Rules Of Origin</a> <a href="#">Full Text Of Agreement</a> <a href="#">Product-Specific Rules Of Origin</a> <a href="#">WTO Notification</a>	<a href="#">Certificate Of Origin</a>

Джерело: [3]





**ДОГОВІР ПОСТАВКИ № 5983****м. Київ, Україна****13.06.2022 року**

**Приватне підприємство «БУДПОСТАЧ»**, м. Київ, Україна, в особі директора Шитліна Дмитра Вікторовича, який діє на підставі Статуту (далі – Постачальник), з однієї сторони, та **Товариство з обмеженою відповідальністю «Statome viska»** (скорочене найменування – ТОВ «Statome viska»), м. Вільнюс, Литва, в особі директора Paulauskas Andrius, який діє на підставі Статуту (далі – Покупець), з другої сторони, а спільно – Сторони, а окремо – Сторона, уклали даний Договір поставки № 5983 від 13.06. 2022 року (далі – Договір) про наступне:

**1. Предмет Договору**

1.1. Постачальник приймає на себе зобов'язання поставляти і передавати у власність Покупця газобетонні блоки (далі – Товар), а Покупець зобов'язується приймати та оплачувати Товар, в порядку та на умовах, визначених даним Договором.

1.2. Постачальник гарантує Покупцю, що Товар належить йому на праві власності, не перебуває під заборотою відчуження в Україні, не є предметом застави та іншим засобом забезпечення виконання зобов'язань перед будь-якими фізичними або юридичними особами, державними органами, а також не є предметом будь-якого іншого обтяження чи обмеження в Україні, передбаченого чинним в Україні законодавством.

1.3. Асортимент Товару, номенклатура Товару, код Товару згідно з УКТ ЗЕД, одиниця Товару, кількість Товару, ціна Товару, та інші дані, необхідні для організації поставок Товару, визначаються у специфікаціях, які підписуються Сторонами на кожну поставку Товару та є невід'ємними частинами даного Договору.

**2. Строк та умови поставки Товару**

2.1. Строк поставки Постачальником Товару – протягом 10 (десяти) календарних днів з моменту підписання Сторонами специфікації до даного Договору.

2.2. Поставка Постачальником Товару здійснюється на умовах DPU (Incoterms 2020) – м.Вільнюс, Литва

2.3. Товар поставляється Постачальником в експортній тарі (упаковці), яка повинна відповідати стандартам або технічним умовам і забезпечувати його збереження в належному стані під час транспортування та зберігання. Товар повинен супроводжуватися пакувальним листом.

2.4. Постачальник несе відповідальність перед Покупцем, в доларах США, за будь-які пошкодження Товару, викликані неправильним упакуванням, за корозію, за додаткові витрати з перевезення та зберігання, які були викликані відвантаженням Товару за неправильною адресою через невідповідне маркування.

2.5. Маркування чітко наноситься на англійській мові на кожне вантажне місце.

2.6. На кожну поставку Товару Постачальник надає Покупцеві такі документи: рахунок; CMR (товарно-транспортна накладна); пакувальний лист; сертифікат походження; сертифікат якості.

### **3. Ціна Товару, ціна Договору, порядок та строк розрахунків**

3.1. Ціна Товару визначається у специфікаціях, які підписуються Сторонами на кожну поставку Товару та є невід'ємними частинами даного Договору.

3.2. Ціна Товару включає вартість експортної тари (упаковки), маркування і митних зборів в країні Постачальника.

3.3. Ціна Договору становить 43 824 (сорок три тисячі вісімсот двадцять чотири) євро.

3.4. Ціна Договору визначається за загальною сумою поставленого та оплаченого Товару згідно підписаних Сторонами специфікацій та виставлених Постачальником рахунків до даного Договору протягом строку дії даного Договору.

3.5. Розрахунок Покупцем за Товар здійснюється в євро, у безготівковому порядку, шляхом перерахування Покупцем грошових коштів на рахунок Постачальника, на підставі виставленого Постачальником рахунку до даного Договору.

3.6. Всі банківські витрати, пов'язані з банком Постачальника, несе Постачальник. Всі банківські витрати, пов'язані з банком Покупця, несе Покупець. Всі витрати по комісії транзитних банків кореспондентів, несе Покупець.

3.7. Розрахунок Покупцем за Товар здійснюється наступним чином – 100 (сто) % суми Товару – протягом 5 (п'яти) банківських днів з моменту фактичного отримання Товару Покупцем.



#### **4. Якість Товару, комплектність Товару та гарантія на Товар**

- 4.1. Якість Товару, що поставляється, повинні відповідати стандартам якості, прийнятим заводом виробником і підтверджуватися сертифікатом якості заводу виробника.
- 4.2. Постачальник несе відповідальність за якість поставленого ним Товару і гарантує його якість в цілому, включаючи складові частини та комплектуючі.
- 4.3. Постачальник гарантує якість Товару протягом 1 (одного) календарних місяців з моменту початку експлуатації Товару, однак не більше 3 (трьох) календарних місяців з моменту фактичного отримання Товару Покупцем.
- 4.4. У разі заміни Товару неналежної якості на Товар, що відповідає умовам даного Договору, гарантійний строк на нього починає спливати з моменту заміни.
- 4.5. Покупець має право пред'явити письмову претензію Постачальнику у зв'язку з виявленими недоліками Товару протягом гарантійного строку на Товар.

#### **5. Відповідальність Сторін**

- 5.1. У випадку порушення Сторонами своїх зобов'язань за даним Договором, Сторони несуть відповідальність, що визначається даним Договором та чинним законодавством України.
- 5.2. За прострочення Постачальником строку поставки або недопоставки Товару, Постачальник сплачує Покупцю штраф у євро в розмірі 0,1 (нуль цілих одна десята) % від суми непоставленого або недопоставленого Товару за кожний день прострочення поставки або недопоставки Товару, включаючи день оплати, на підставі письмової претензії Покупця, а також відшкодовує Покупцю понесені Покупцем документально підтвердженні збитки згідно вимог п. 5.6. даного Договору, на підставі письмової претензії Покупця.
- 5.3. За прострочення Покупцем строку оплати Товару, Покупець сплачує Постачальнику штраф у євро в розмірі 0,1 (нуль цілих одна десята) % від суми боргу за кожний день прострочення оплати Товару, включаючи день оплати, на підставі письмової претензії Постачальника.
- 5.4. Постачальник несе відповідальність за якість поставленого ним Товару. Якщо якість Товару не відповідатиме встановленим стандартам якості або в процесі його гарантійного строку будуть виявлені недоліки або приховані дефекти, Постачальник зобов'язаний провести заміну неякісного Товару. Заміну неякісного Товару на Товар належної якості Постачальник повинен провести в 10 (десяти) денний строк з моменту отримання відповідного

письмового повідомлення Покупця про це. Всі витрати, викликані заміною неякісного Товару на Товар належної якості, або допоставкою недоставленого Товару, включаючи транспортні та митні витрати, несе Постачальник. При відсутності можливості провести таку заміну Товару Постачальник повертає Покупцю грошові кошти в розмірі суми неякісного Товару та сплачує Покупцю штраф у євро в розмірі 20 (двадцять) % від суми неякісного Товару, на підставі письмової претензії Покупця.

5.5. Покупець має право в односторонньому порядку відмовитися від виконання даного Договору у випадку поставки Товару неналежної якості, з письмовим повідомленням про це Постачальника. У цьому випадку Постачальник зобов'язаний відшкодувати Покупцеві понесені Покупцем документально підтвердженні збитки, пов'язані з достроковим припиненням строку дії даного Договору, на підставі письмової претензії Покупця.

5.6. Незалежно від сплати штрафу в євро, Сторона, що порушила умови даного Договору, відшкодує іншій Стороні фактично нанесені (тобто реально обліковані) в результаті цього документально підтверджені збитки в частині, не покритій штрафом у євро, на підставі письмової претензії відповідної Сторони.

5.7. Сплата Стороною штрафу в євро та/або відшкодування документально підтверджених збитків, завданих порушенням умов даного Договору, іншій Стороні, не звільняє її від обов'язку виконати даний Договір в натурі, якщо інше прямо не передбачено чинним в Україні законодавством.

## **6. Порядок вирішення спорів**

6.1. При виникненні спорів та/або розбіжностей по даному Договору або у зв'язку з ним, Сторони будуть здійснювати всі необхідні заходи для досягнення згоди шляхом переговорів та/або шляхом письмового листування (надіслання письмових претензій), з відповідними письмовими відповідями на письмовий лист (письмову претензію) не пізніше 14 (чотирнадцяти) календарних днів з моменту отримання, а у разі неотримання (з будь-яких підстав) 14 (чотирнадцяти) календарних днів з моменту надсилання такого письмового листа (письмової претензії) зацікавленою Стороною.

6.2. Якщо Сторони не досягли згоди шляхом переговорів та/або шляхом письмового листування (надіслання письмових претензій), спори та/або розбіжності по даному Договору або у зв'язку з ним, вирішуються в Господарському суді міста Києва, м. Київ, Україна, відповідно до чинного законодавства України. Мова господарського судочинства – українська мова.



## **7. Форс-мажорні обставини**

7.1. У випадку настання форс-мажорних обставин (загроза війни, збройний конфлікт або серйозна погроза такого конфлікту, включаючи але не обмежуючись ворожими атаками, блокадами, військовим ембарго, дії іноземного ворога, загальна військова мобілізація, військові дії, оголошена та неоголошена війна, дії суспільного ворога, збурення, акти тероризму, диверсії, піратства, безлади, вторгнення, блокада, революція, заколот, повстання, масові заворушення, введення комендантської години, експропріація, примусове вилучення, захоплення підприємств, реквізиція, громадська демонстрація, блокада, страйк, аварія, протиправні дії третіх осіб, пожежа, вибух, тривалі перерви в роботі транспорту, регламентовані умовами відповідних рішень та актами державних органів влади, закриття морських проток, ембарго, заборона (обмеження) експорту/імпорту тощо, а також викликані винятковими погодними умовами і стихійним лихом, а саме: епідемія, сильний шторм, циклон, ураган, торнадо, буревій, повінь, нагромадження снігу, ожеледь, град, заморозки, замерзання моря, проток, портів, перевалів, землетрус, блискавка, пожежа, посуха, просідання і зсув ґрунту, інші стихійні лиха тощо), за умови, що постраждала Сторона повідомляє протягом 10 (десяти) робочих днів іншу Сторону в письмовому вигляді про настання таких форс-мажорних обставин (надавши при цьому докази їх існування, підтверджені Торгово-промисловою палатою країни Постачальника або Покупця або уповноваженими нею регіональними торгово-промисловими палатами країни Постачальника або Покупця), і за умови, що такі форс-мажорні обставини продовжуються не більше 14 (чотирнадцяти) календарних днів, інша Сторона погоджується з тим, що строк виконання зобов'язань постраждалою Стороною буде продовжений на строк, що дорівнює строку цієї затримки.

У випадку, якщо форс-мажорні обставини тривають довше зазначеного строку, даний Договір втрачає чинність (що оформлюється шляхом підписання Сторонами додаткової угоди до даного Договору), якщо тільки інша Сторона не погодиться в письмовій формі продовжити його. При цьому штрафні санкції будь-якою із Сторін до іншої Сторони не застосовуються.

## **8. Конфіденційність**

8.1. Сторони погодилися, що текст даного Договору, будь-які матеріали, інформація та відомості, які стосуються даного Договору, є конфіденційними і не можуть передаватися третім особам без попередньої письмової згоди іншої Сторони, крім випадків, коли таке передавання пов'язане з одержанням офіційних дозволів, документів для виконання даного Договору або сплати

податків, інших обов'язкових платежів, а також у випадках, передбачених чинним законодавством країни Постачальника або Покупця.

8.2. Зобов'язання конфіденційності зберігають свою чинність протягом строку дії даного Договору та 10 (десять) років після закінчення строку дії даного Договору або дострокового припинення строку дії даного Договору.

## **9. Строк дії Договору та інші умови**

9.1. Даний Договір набирає чинності з моменту його підписання Сторонами та діє по 6 липня 2022 року, але в будь-якому випадку до виконання Сторонами своїх зобов'язань по даному Договору.

9.2. Даний Договір може бути будь-якою із Сторін достроково припинений до закінчення строку дії даного Договору за умови письмового повідомлення Стороною іншої Сторони за 1 (один) календарний місяць про це та належного виконання Сторонами усіх умов даного Договору, та оформлюється шляхом підписання Сторонами додаткової угоди до даного Договору.

9.3. Закінчення строку дії даного Договору або дострокове припинення строку дії даного Договору не звільняє Сторони від повного його виконання та відповідальності за його порушення, яке мало місце під час строку дії даного Договору, а також від гарантійних зобов'язань по даному Договору.

9.4. Зміни та/або доповнення у даний Договір можуть бути внесені тільки за домовленістю Сторін та оформлюються шляхом підписання Сторонами додаткової угоди до даного Договору.

9.5. Додатки та/або додаткові угоди до даного Договору є його невід'ємною частиною і мають юридичну силу, якщо вони викладені у письмовій формі та підписані Сторонами.

9.6. Даний Договір укладений українською та англійською мовами, в 2 (двох) оригінальних примірниках, які мають однакову юридичну силу, по 1 (одному) оригінальному примірнику для Постачальника та Покупця. У разі розбіжності в текстах даного Договору, переважаюче значення має текст українською мовою.

9.7. Даний Договір, додатки до даного Договору, додаткові угоди до даного Договору, а також інші документи, оформлені на виконання даного Договору, підписані та надіслані за допомогою засобів електронної пошти або факсимільного зв'язку, мають однакову юридичну силу з оригіналом при умові наступного обміну оригіналами.

9.8. Сторони в порядку дотримання Закону України «Про захист персональних даних», надають одна одній дозвіл на отримання, обробку та використання персональних даних з метою належного виконання умов даного Договору.



9.9. Підписуючи даний Договір, Покупець гарантує Постачальнику, що має достатній рівень правоздатності для його підписання, в розумінні статті 44 Закону України «Про товариства з обмеженою та додатковою відповідальністю».

У разі, якщо ціна Договору, що в еквіваленті національної валюти України – гривні, відповідно до офіційного курсу національної валюти України – гривні до євро встановленого Національним банком України, буде більше 50 (п'ятдесят) % чистих активів Покупця станом на кінець попереднього кварталу (значний правочин), то Покупець, у якого виникло таке перевищення, зобов'язаний отримати згоду на вчинення значного правочину від учасників товариства з обмеженою відповідальністю та надати Постачальнику засвідчену копію з перекладом на англійську мову (п. 9.6. даного Договору) такої згоди на вчинення значного правочину. Рішення про надання згоди на вчинення значного правочину приймається виключно загальними зборами учасників товариства з обмеженою відповідальністю.

9.10. Взаємовідносини Сторін, що не врегульовані даним Договором, регулюються чинним законодавством України.

## 10. РЕКВІЗИТИ ТА ПІДПИСИ СТОРІН

### ПОСТАЧАЛЬНИК

Приватне підприємство «БУДПОСТАЧ»

Тел. +380443930388; +380443930387

E-mail: [kiev-rynki@budpostach.com.ua](mailto:kiev-rynki@budpostach.com.ua)

Директор

Шитлін Д. В. \_\_\_\_\_

### ПОКУПЕЦЬ

ТОВ «Statome viska»

Код ЄДРПОУ 13475089

Тел.: +370 934052891

E-mail: [admin\\_stat@statomeviska.com](mailto:admin_stat@statomeviska.com)

Директор

Paulauskas A. \_\_\_\_\_