

**Державний торговельно-економічний університет
Кафедра міжнародного менеджменту**

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

**ТРАНСПОРТНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ІМПОРТУ
СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОЇ ТЕХНІКИ З КРАЇН ЄС**

(за матеріалами ТОВ «ВестАвтоТрейд», м. Луцьк, Волинська область)

Студента 4 курсу, 5 групи,
спеціальності 073 «Менеджмент»
освітньої програми «Менеджмент
зовнішньоекономічної діяльності»

Гетманчук
Анни
Миколаївни

Науковий керівник
доцент, кандидат економічних наук,
доцент кафедри міжнародного
менеджменту

Ковальова
Марія
Леонідівна

Гарант освітньої
програми
доцент, кандидат економічних наук,
доцент кафедри міжнародного
менеджменту

П'янкова
Оксана
Василівна

Київ 2023

Державний торговельно-економічний університет

Факультет міжнародної торгівлі та права

Кафедра міжнародного менеджменту

Спеціальність 073 «Менеджмент», Освітня програма «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності»

Затверджую

Зав. кафедри Мельник Тетяна Миколаївна

«___» _____ 20__ р.

Завдання

на випускн кваліфікаційну роботу студентіві

Гетманчук Анні Миколаївні

1. Тема випускної кваліфікаційної роботи :

«Транспортне забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС (за матеріалами ТОВ «ВестАвтоТрейд», м. Луцьк, Волинська область)

Затверджена наказом ДТЕУ від «___» _____ 20__ р. No _____ 2.

2. Строк здачі студентом закінченої роботи

«15» травня 2023 р.

3. Цільова установка та вихідні дані до роботи

Мета роботи: Основною метою цього дослідження є аналіз транспортного забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС.

Об'єкт дослідження: Об'єктом дослідження є процес транспортного забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн Європейського Союзу.

Предмет дослідження. Предметом дослідження є особливості та проблеми, пов'язані з транспортними наслідками для практики підприємств-суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності.

4. Зміст випускної кваліфікаційної роботи (перелік питань за кожним розділом)

ВСТУП

РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ФУНКЦІОНУВАННЯ ПІДПРИЄМСТВА ТОВ «ВЕСТАВТОТРЕЙД» ЯК ЕКСПОРТЕРА ТРАНСПОРТНИХ ПОСЛУГ

1.1. Характеристика діяльності суб'єкта ЗЕД ТОВ «ВестАвтоТрейд»

1.2. Аналіз фінансового стану підприємства ТОВ «ВестАвтоТрейд»

РОЗДІЛ 2. СУЧАСНИЙ СТАН СВІТОВОГО РИНКУ ТРАНСПОРТНИХ ПОСЛУГ

2.1. Аналіз сучасного стану світового ринку транспортних послуг

2.2. Загальна характеристика процесу організації міжнародних перевезень сільськогосподарської техніки

РОЗДІЛ 3. ОПТИМІЗАЦІЯ ОРГАНІЗАЦІЇ МІЖНАРОДНИХ ПЕРЕВЕЗЕНЬ ПЕРЕВЕЗЕННЯ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОЇ ТЕХНІКИ З ЄС ТОВ «ВЕСТАВТОТРЕЙД»

3.1. Шляхи удосконалення транспортного забезпечення міжнародного перевезення сільськогосподарської техніки

3.2. Прогнозний аналіз результативності діяльності ТОВ «ВестАвтоТрейд»

ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

ДОДАТКИ

5. Календарний план виконання роботи

№	Назва етапів написання випускної кваліфікаційної роботи	Терміни виконання етапів роботи	
		За планом	Фактично
1.	Вибір теми випускної кваліфікаційної роботи	До 15 грудня	15 грудня
2.	Оформлення і затвердження завдання на випуск кваліфікаційну роботу	До 1 лютого	1 лютого
3.	(Написання 1 розділу випускної кваліфікаційної роботи)	До 15 березня	15 березня
4.	Написання 2 розділу випускної кваліфікаційної роботи	До 10 квітня	10 квітня
5.	Написання 3 розділу випускної кваліфікаційної роботи	До 05 травня	05 травня
6.	Подання завершеної випускної кваліфікаційної роботи на перевірку керівникові	До 15 травня	15 травня
7.	Подання випускної кваліфікаційної роботи на	До 22 травня	20 травня
8.	Перевірка випускної кваліфікаційної роботи на унікальність	До 22 травня	22 травня
9.	Підготовка до захисту випускної кваліфікаційної роботи в атестаційній комісії, отримання зовнішньої рецензії	За окремим графіком	
10.	Захист випускної кваліфікаційної роботи в атестаційній комісії	За окремим графіком	

6. Дата видачі завдання « ____ » _____ 20__ р.

7. Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи

(прізвище, ініціали, підпис)

8. Гарант освітньої програми

(прізвище, ініціали, підпис)

9. Завдання прийняв до виконання студент

Гетманчук А. М.

(прізвище, ініціали, підпис)

10. Відгук наукового керівника випускної кваліфікаційної роботи

Випускна кваліфікаційна робота студентки Гетманчук А. М. виконана на тему «Транспортне забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС (за матеріалами ТОВ «ВестАвтоТрейд», м. Луцьк, Волинська область). В першому розділі досліджено діяльність ТОВ «ВестАвтоТрейд», надано оцінку виробничо-господарської діяльності, фінансового стану. В розділі 2. проаналізовано сучасний стан світового ринку транспортних послуг та надано загальну характеристику процесу організації перевезення сільськогосподарської техніки та правила навантаження і кріплення вантажу. В третьому розділі запроновано шляхи удосконалення транспортного забезпечення перевезення сільськогосподарської техніки та надано прогнозний аналіз результативності діяльності ТОВ «ВестАвтоТрейд». В цілому випускна кваліфікаційна робота Гетманчук анни Миколаївни відповідає вимогам вищої школи та може бути рекомендована до захисту.

Науковий керівник випускної кваліфікаційної роботи

(підпис, дата)

11. Висновок про випускну кваліфікаційну роботу

Випускна кваліфікаційна робота студентки Гетманчук А. М. може бути допущена до захисту екзаменаційній комісії.

Гарант освітньої програми _____

(підпис, прізвище, ініціали)

Завідувач кафедри _____

« _____ » _____ 20__ р.

АНОТАЦІЯ

Гетманчук А.М. «Транспортне забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС(за матеріалами ТОВ «ВестАвтоТрейд», м. Луцьк)». Рукопис.

Випускна кваліфікаційна робота за спеціальністю «Менеджмент» ОП «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності». Державний торговельно-економічний університет, Київ, 2023. Випускну кваліфікаційну роботу присвячено аналізу та оцінці транспортного забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн Європейського Союзу та його практичній значущості для підприємств-суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності, що передбачає: дослідження функціонування підприємства-суб'єкта ЗЕД, аналіз світового ринку сільськогосподарської техніки та ринку транспортних послуг, аналіз особливостей та проблем, пов'язаних з транспортним забезпеченням імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС, такі як доставка, митне оформлення, страхування та інші аспекти логістики.

Ключові слова: суб'єкт ЗЕД, імпорт, управлінське рішення, транспортне забезпечення, сільськогосподарська техніка, ЄС.

SUMMARY

Hetmanchuk A.M. "Transport support for the import of agricultural machinery from EU countries (based on the materials of WestAvtoTrade LLC, Lutsk)". Manuscript.

Graduation qualification work in the specialty 073 "Management", education program "Management of foreign economic activity". State University of Trade and Economics, Kyiv, 2023. The final qualification work is devoted to the analysis and assessment of transport support for the import of agricultural machinery from the countries of the European Union and its practical significance for enterprises-subjects of foreign economic activity, which includes: research on the functioning of the enterprise-subject of foreign economic activity, analysis of the world market of agricultural machinery and the market of transport services, analysis of features and problems related to transport support for import of agricultural machinery from EU countries, such as delivery, customs clearance, insurance and other aspects of logistics.

Key words: FEZ subject, import, management decision, transport, agricultural machinery, EU.

ЗМІСТ

ВСТУП	5
РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ФУНКЦІОНУВАННЯ ПІДПРИЄМСТВА ТОВ «ВЕСТАВТОТРЕЙД» ЯК ЕКСПОРТЕРА ТРАНСПОРТНИХ ПОСЛУГ	8
1.1. Характеристика діяльності суб'єкта ЗЕД ТОВ «ВестАвтоТрейд».....	8
1.2. Аналіз фінансового стану підприємства ТОВ «ВестАвтоТрейд».....	15
РОЗДІЛ 2. СУЧАСНИЙ СТАН СВІТОВОГО РИНКУ ТРАНСПОРТНИХ ПОСЛУГ	26
2.1. Аналіз сучасного стану світового ринку транспортних послуг	26
2.2. Загальна характеристика процесу організації міжнародних перевезень сільськогосподарської техніки	40
РОЗДІЛ 3. ОПТИМІЗАЦІЯ ОРГАНІЗАЦІЇ МІЖНАРОДНИХ ПЕРЕВЕЗЕНЬ ПЕРЕВЕЗЕННЯ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОЇ ТЕХНІКИ З ЄС ТОВ «ВЕСТАВТОТРЕЙД»	46
3.1. Шляхи удосконалення транспортного забезпечення міжнародного перевезення сільськогосподарської техніки.....	46
3.2. Прогнозний аналіз результативності діяльності ТОВ «ВестАвтоТрейд»..	53
ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ	57
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	59
ДОДАТКИ	62

ВСТУП

Сільське господарство - це важлива складова галузь світової економіки, що забезпечує харчування населення планети. Сільськогосподарська техніка грає важливу роль в процесі вирощування рослин та тварин. Однак, багато країн не мають достатньої кількості власної виробництва сільськогосподарської техніки і змушені її імпортувати. Транспортне забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн Європейського Союзу (ЄС) є актуальною проблемою у сучасних умовах глобалізації та розвитку міжнародної торгівлі. Вільний рух товарів та послуг між країнами ЄС і створення Європейського внутрішнього ринку призвели до зростання обсягів торгівлі сільськогосподарською технікою між країнами ЄС та іншими країнами, включаючи країни, що не входять до ЄС.

Основною метою цього дослідження є аналіз транспортного забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС.

Завдання дослідження

Для досягнення поставленої мети необхідно вирішити наступні завдання:

- Вивчити і проаналізувати наявну наукову літературу та статистичні дані щодо імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС.
- Дослідити функціонування підприємства-суб'єкта ЗЕД.
- Дослідити географію ринку сільськогосподарської техніки та транспортних послуг.
- Проаналізувати особливості та проблеми, пов'язані з транспортним забезпеченням імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС, такі як доставка, митне оформлення, страхування та інші аспекти логістики.
- Розробити пропозиції та рекомендації щодо покращення транспортного забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн

ЄС, включаючи заходи щодо оптимізації логістичних процесів та підвищення ефективності.

Об'єктом дослідження є процес транспортного забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки з країн Європейського Союзу.

є особливості та проблеми, пов'язані з транспортними наслідками для практики підприємств-суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності.

Інформаційне забезпечення. Для виконання завдань дослідження було використано широкий спектр інформаційних джерел. До них входять наукові статті, монографії, книги, статистичні дані, звіти міжнародних організацій, офіційні документи та законодавство, а також електронні ресурси та бази даних.



РОЗДІЛ 1. ДОСЛІДЖЕННЯ ФУНКЦІОНУВАННЯ ПІДПРИЄМСТВА ТОВ «ВЕСТАВТОТРЕЙД» ЯК ЕКСПОРТЕРА ТРАНСПОРТНИХ ПОСЛУГ

1.1. Характеристика діяльності суб'єкта ЗЕД ТОВ «ВестАвтоТрейд»

Компанія ТОВ «ВестАвтоТрейд» надає якісні послуги з перевезення вантажів по Україні та Європі та має двадцятирічний досвід роботи на ринку.

Компанія займається:

-Перевезенням негабаритних вантажів, що включає перевезення: будівельної, сільськогосподарської, лісозаготівельної, гірничодобувної та іншої техніки а саме : сівалки, культиватори, комбайни, розкидачі добрив, автопідйомники, баштові крани, гідромолоти, бурові крани, екскаватори, трактори.

-Обладнання промислове та енергетичне: цистерни, залізничне обладнання, прокатні стани тощо.

-Сполучені будівлі, павільйони, металеві гаражі, побутові приміщення та інші;

-Негабаритні предмети з металу або дерева.

-Товари з великим радіусом а саме : труби, рейки, бочки, прутти тощо.

Також компанія забезпечує:

-Перевезення вантажів з України до Європи та навпаки .

Багаторічний досвід, великий автопарк та численні довгострокові контракти з вітчизняними та зарубіжними компаніями, необхідні ліцензії та сертифікати є високою якістю та довірою, після багатьох років ретельної роботи. Міжнародна логістична компанія «ВестАвтоТрейд» здійснює перевезення вантажів з 2001 року. За цей час компанія зарекомендувала себе як надійний та якісний перевізник з власним автопарком вантажопідйомністю від 5 до 25 тонн та об'ємом 50-120 кубометрів, що охоплює територію України та Європи. Ви можете оформити заявку на сайті компанії на міжнародну

доставку вантажів, і вам прорахують вартість послуги та знайдуть відповіді на всі запитання, які можуть виникнути під час співпраці. [24]

-Негабаритні перевезення.

Основним напрямком діяльності компанії «Веставтотрейд» є перевезення негабаритних і великовагових вантажів на внутрішніх і міжнародних маршрутах.

Таблиця 1.1

Структура вантажних перевезень ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» у IV кварталі 2022 року

Назва виду вантажу	Обсяг перевезених вантажів – всього, тис. т	Обсяг перевезених вантажів у міжнародному сполученні, тис. т	Частка вантажів, що перевозяться у закордонному сполученні, %
Деревина та вироби з деревини та корка	0,96	0,96	100
Машина й устаткування для сільського й лісового господарства	0,34	0,34	100
Інші машини, верстати та їх частини	0,61	0,56	91,8
Інші види вантажів, не віднесені до попередніх груп	0,39	0,39	100
Текстиль	0,05	0,05	100
Рідкі продукти переробки нафти	0,22	0,22	100
Будь-які харчові продукти та тютюнові вироби, упаковані та згруповані	0,1	0,1	100
Маса паперова, папір та вироби з паперу	0,12	0,12	100

Джерело: складено автором на основі ф. 31-авт

За IV квартал 2022 року, ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» перевезло 3,08 тис.

т вантажів, в тому числі 3,05 тис. т у міжнародному сполученні. Переважною

більшістю вантажів, що перевозяться, є машини, верстати та їх частини (0,61 тис. т або 19,8% від загального обсягу вантажів), деревина та вироби з деревини та корка (0,96 тис. т або 31,3% від загального обсягу вантажів) та інші види вантажів, не віднесених до попередніх груп (0,39 тис. т або 12,7% від загального обсягу вантажів).

Водночас, майже всі види вантажів (за винятком машин та устаткування для сільського й лісового господарства) перевозяться у міжнародному сполученні, що свідчить про наявність міжнародних контрактів на перевезення вантажів.

Також слід зазначити, що частка вантажів, що перевозяться у закордонному сполученні, є високою для всіх видів вантажів. Це може бути пов'язано з розширенням міжнародної діяльності компанії та збільшенням кількості контрактів на міжнародні перевезення вантажів.

Велика різноманітність вантажівок дозволяє перевозити великогабаритні транспортні засоби та різноманітне обладнання – у тому числі важке, високе чи широке. Крім того, компанія займається оформленням усієї необхідної документації, покриває митні збори та збори, розробляє найкращі маршрути. Компанія також шукає відповідний транспортний засіб і супроводжує вантаж, постійно повідомляючи клієнта про його місцезнаходження. «Веставтотрейд» займається перевезенням негабаритних вантажів : сільськогосподарської техніки , надважкої техніки , дорогобудівельної техніки, транспортного обладнання.

-Перевезення збірних вантажів.

Транспортування збірних вантажів полягає в тому, що невеликі партії вантажів об'єднуються в один контейнер і транспортуються за певним маршрутом. Завдяки цьому сервісу клієнти можуть регулювати час доставки, оскільки всі партії товару можуть бути завезені відразу, а не відправлятися по одній.

Схема доставки збірних товарів зазвичай включає такі етапи:

- доставка товарів від виробника до централізованого складу;
- обробка вантажу (перепакування, маркування тощо),
- сформування збірних вантажів;
- Оформлення необхідних документів,
- Відправлення вантажу,
- доставка його замовнику.

Завдяки зростанню товарообігу між Україною та ЄС, відправлення з Європи стали однією з найпопулярніших послуг компанії. Фахівці компанії надають кваліфіковану та своєчасну допомогу з будь-яких питань доставки.

-Контейнерні перевезення

Контейнерні вантажні перевезення є одним з найбезпечніших і надійних способів транспортування вантажів. Завдяки сучасним логістичним рішенням і технологіям контейнерні перевезення вантажів забезпечують швидку доставку, скорочують вантажно-розвантажувальні операції та мінімізують ризик пошкодження під час транспортування майна. Товарно-матеріальні цінності, що перевозяться в такому форматі, захищені від зовнішнього впливу товстими металевими стінками, та можуть деякий час зберігатись без використання складських приміщень.

Компанія надає послуги транспортування контейнерів таких розмірів:

- 20-футовий контейнер стандартний (універсальний, General Purpose - GP, 20 Dry Cube)
- 40-футовий контейнер стандартний (універсальний, General Purpose - GP, 40 Dry Van)
- 40-футовий контейнер, тип High Cube
- 20-футовий Open Top контейнер
- 40-футовий Open Top контейнер.

Компанія “ВестАвтоТрейд “ використовує сучасні причепа (рис. 2.3).



Рис. 2.3 Схеми причепів «ВестАвтоТрейд»

Джерело: складено автором на основі [24].

«ВестАвтоТрейд» займається міжнародними контейнерними перевезеннями за маршрутом Україна – ЄС та навпаки. Завдяки дванадцятирічному досвіду компанія може запропонувати партнерам оптимальну ціну та вигідну співпрацю.[24]

Таблиця 1.2

Аналіз роботи вантажного автотранспорту ТзОВ «ВестАвтоТрейд» у 2022 році

Показники	Значення
Загальний пробіг автомобілів, км	1304500
Пробіг автомобілів із вантажем, км	847100
Загальний обсяг перевезених вантажів, т, у тому числі:	8200
обсяг перевезень у міжнародному сполученні: т	8100
Вантажообіг, ткм, у тому числі:	14129700
вантажобіг міжнародного сполучення, ткм	14036600
Коефіцієнт корисного використання пробігу	0,65

Джерело: складено автором на основі ф.2-тр

Загальний пробіг автомобілів ТзОВ «ВестАвтоТрейд» у 2022 році склав 1304500 км, з яких 847100 км було з вантажем. Обсяг перевезених вантажів становив 8200 тонн, з яких 98,8% було перевезено в міжнародному сполученні.

Вантажообіг у 2022 році склав 14129700 тонно-кілометрів, з яких 99,3% припадало на міжнародне сполучення. Коефіцієнт корисного використання пробігу становив 0,65.

За результатами аналізу можна зробити висновок, що ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» має достатньо високий вантажообіг та досить великий обсяг перевезень в міжнародному сполученні. Крім того, коефіцієнт корисного використання пробігу на рівні 0,65 свідчить про те, що компанія ефективно використовує свій транспортний парк. Проте, можна звернути увагу на те, що обсяг перевезень у загальному обсязі незначний, що може стати перешкодою для розвитку бізнесу в майбутньому. Також можна порадити компанії звернути увагу на збільшення вантажообігу в місцевому сполученні, що може позитивно вплинути на прибутковість бізнесу.

Таблиця 1.3

Географічна структура імпорту ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» у 2022 році

Країна	Обсяг імпорту послуг					
	надання в оренду інших транспортних засобів без обслуговуючого персоналу		оформлення документів відповідно до митних вимог		ремонт та технічне обслуговування автомобілів	
	євро	%	євро	%	євро	%
Польща	27000	100	622	45	2022	12
Німеччина	-	-	750	55	15380	88
Разом	27000	100	1372	100	17402	100

Джерело: складено автором на основі ф. 9-ЗЕЗ

З географічної структури імпорту ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» у 2022 році видно, що компанія здійснює імпорт послуг з країн Європи, зокрема з Польщі та Німеччини. Польща є основним постачальником послуг надання в оренду інших транспортних засобів без обслуговуючого персоналу (100%), а також надання послуг з оформлення документів відповідно до митних вимог (45%).

З Німеччини ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» імпортує послуги з оформлення документів відповідно до митних вимог (55%) та з ремонту та технічного

обслуговування автомобілів (88%). Також можливе імпортування інших послуг, але за даними таблиці вони не зазначені.

У цілому, географічна структура імпорту ТзОВ «ВестАвтоТрейд» відображає спрямованість компанії на здійснення імпорту послуг з країн Європи. Польща та Німеччина є основними постачальниками послуг, з різними спеціалізаціями. Це може вказувати на наявність дієвих бізнес-зв'язків у цих регіонах. Проте, залежність від окремих постачальників може становити ризик для стабільності бізнесу в майбутньому, тому можливо необхідно розвивати ширший географічний спектр імпорту послуг.

Таблиця 1.4

Географічна структура експорту ТзОВ «ВестАвтоТрейд» у 2022 році

Країна	Вартісний обсяг наданих послуг вантажного автотранспорту, євро	Питома вага експорту послуг до країни, %
Чехія	5400	8,7
Польща	9900	15,9
Угорщина	14100	22,6
В. Британія	2150	3,5
Німеччина	14650	23,5
Португалія	6400	10,3
Естонія	5600	9,0
Словенія	4100	6,6
Разом	62300	100,0

Джерело: складено автором на основі ф. 9-ЗЕЗ

З географічної структури експорту ТзОВ «ВестАвтоТрейд» у 2022 році видно, що компанія здійснює експорт послуг до країн Європи. Найбільшими ринками для експорту є Угорщина (22,6%), Німеччина (23,5%) та Польща (15,9%). Разом ці три країни становлять понад 60% вартісного обсягу наданих послуг. Також важливими ринками є Чехія (8,7%), Португалія (10,3%), Естонія (9,0%) та Словенія (6,6%). В. Британія є меншим ринком для компанії з питомою вагою експорту всього 3,5%.

У цілому, географічна структура експорту ТзОВ «ВестАвтоТрейд» показує наявність великої концентрації експорту до кількох країн Європи, що може вказувати на наявність дієвих бізнес-зв'язків у цих регіонах. Проте, є ризики залежності від певних ринків та необхідність розвитку більш широкої географії експорту для забезпечення стабільності бізнесу в майбутньому.

1.2. Аналіз фінансового стану підприємства

Для ідентифікації оцінки збалансованості активів, пасивів та для дослідження внутрішнього стану підприємства та показників діяльності підприємства був проведений опис та складена структура активів (таблиця 1.5), пасивів (таблиця 1.6) та була проаналізована динаміка показників фінансової звітності підприємства (таблиця 1.7) ТОВ «ВестАвтоТрейд», наведено частки кожної із статей, дані наведені у додатку А. Джерелом даних для аналізу стали баланси підприємства (Форма 1,2) за 2018-2022 роки наведено в додатку Б.

Загальний аналіз фінансової діяльності підприємства на протязі останніх п'яти років (2018-2022) показує динамічний і змінний характер його фінансових результатів. Зокрема, активи підприємства зросли на протязі всього періоду, особливо в 2021 і 2022 роках. При цьому збільшення активів було в основному пов'язане зі зростанням оборотних активів, що може свідчити про позитивну ділову активність підприємства.

У той же час, пасиви також зросли, хоча у 2020 році зменшилися. При цьому збільшення пасивів було в основному пов'язане зі зростанням зобов'язань перед постачальниками та кредиторами. Динаміка показників ділової активності показує, що підприємство мало стабільну ділову активність впродовж останніх п'яти років. Зокрема, чистий дохід від реалізації продукції збільшувався в 2019 році, зменшувався в 2020 році, але зріс значно в 2021 і 2022 роках. Інші операційні доходи збільшувалися у 2020 та 2021 роках, але зменшувалися в 2022 році. Інші доходи зростали в 2019 році, зменшувалися в

2020 році, але знову зросли в 2021 і 2022 роках. Собівартість реалізованої продукції зменшувалася з 2018 по 2019 рік, збільшувалася в 2021 і 2022 роках.

Значення показників рентабельності підприємства показують, що розмір чистого доходу не перевищує 3% від доходів за кожен з років. Однак, 2022 рік показав значне зростання прибутку підприємства, що свідчить про поліпшення ефективності його діяльності. Зокрема, показники рентабельності розраховані на основі даних звітності за останні три роки вказують на те, що прибуток від реалізації товарів та послуг зріс на 5% в 2022 році порівняно з 2021 роком. Також показник рентабельності власного капіталу підприємства зріс на 2% у порівнянні з попереднім роком. Це говорить про те, що підприємство змогло ефективно використовувати свої ресурси та отримати більше прибутку за рахунок збільшення обсягів продажів та оптимізації витрат. Враховуючи ці показники, можна зробити висновок, що фінансова діяльність підприємства покращилась в 2022 році.

Отримані значення свідчать про те, що підприємство не є стійко прибутковим за останні 5 років, оскільки розмір чистого доходу не перевищує 3% від доходів за кожен з років. Однак, останній рік (2022) показав значне зростання прибутку, що може свідчити про позитивний тренд розвитку підприємства.

Таблиця 1.5

**Аналіз показників платоспроможності підприємства ТзОВ
«ВестАвтоТрейд»**

Показник	Нормативне значення	2018р.	2019р.	2020р.	2021р.	2022р.
Коефіцієнт негайної ліквідності	0,2 – 0,35	0,01	0,01	0,06	0,09	0,13
Загальний коефіцієнт покриття (коефіцієнт поточної ліквідності)	1 – 3	0,76	0,78	0,66	0,69	0,98
Коефіцієнт покриття	0,7 – 0,8	0,7	0,74	0,63	0,66	0,97

Джерело: складено автором на основі звіту ФІ.

Коефіцієнт негайної ліквідності вимірює здатність підприємства погасити свої заборгованості негайно, використовуючи тільки свої грошові кошти або найбільш ліквідні активи. Показники за 2018 та 2019 роки (0,01) свідчать про те, що підприємство мало забезпечення для погашення негайних зобов'язань. Проте, з 2020 року цей показник почав покращуватись, і він досяг позначки 0,13 в 2022 році. Це може свідчити про те, що підприємство почало більш активно управляти своїми ліквідними активами.

Коефіцієнт поточної ліквідності вимірює здатність підприємства погасити свої зобов'язання за рахунок забезпечення ліквідними активами в найближчі періоди. Показники компанії за 2018 та 2019 роки (0,76 та 0,78 відповідно) свідчать про те, що підприємство має деяку здатність погашати свої зобов'язання. Проте, цей показник погіршився в 2020 році (0,66) та незначно поліпшився в 2021 році (0,69), перш ніж значно покращитись в 2022 році (0,98). Це може свідчити про те, що підприємство почало більш ефективно управляти своїм робочим капіталом. Динаміка показників нестала.

Вказані показники коефіцієнта покриття також свідчать про здатність підприємства погасити свої зобов'язання за рахунок своїх прибутків. З 2018 року до 2020 року показник знизився, що може свідчити про те, що підприємство стало менш прибутковим або збільшився обсяг його зобов'язань.

Однак, в 2021 році показник незначно поліпшився, а в 2022 році значно покращився, що може свідчити про зростання прибутковості підприємства та зменшення його зобов'язань.

Взагалі, чим вищий показник коефіцієнта покриття, тим краще для підприємства, оскільки це свідчить про більшу здатність підприємства погасити свої зобов'язання за рахунок своїх прибутків. Загалом, динаміка показників ліквідності показує, що підприємство має проблеми зі здатністю швидко погасити свої невідкладні зобов'язання та покрити поточні зобов'язання за рахунок власних коштів.

Таблиця 1.6.

**Аналіз показників ділової активності підприємства ТзОВ
«ВестАвтоТрейд»**

Показник	2018р.	2019р.	2020р.	2021р.	2022р.
Оборотність оборотних активів	3,30	3,30	3,16	3,10	3,20
Оборотність запасів	37,20	66,70	53,80	62,4	246,90
Оборотність кредиторської заборгованості	5,40	4,18	4,70	5,10	6,50
Оборотність кредиторської заборгованості	8,36	19,00	4,20	7,20	14,30

Джерело: баланс підприємства (Форма 1)

Оборотність оборотних активів показує, скільки разів за період звітності компанія повернула свої оборотні активи в грошовому виразі. Чим вище значення, тим ефективніше управління оборотними активами компанією.

Значення оборотності оборотних активів для років 2018-2022 становлять відповідно 3.3, 3.3, 3.16, 3.1 та 3.2. Значення показника досить стабільні та знаходяться на одному рівні протягом цього періоду, що може свідчити про стабільність управління оборотними активами компанією. Оборотноість запасів показує, скільки разів за період звітності компанія продала свої запаси в грошовому виразі. Чим вище значення, тим швидше компанія здатна продати свої запаси та отримати прибуток.

Значення оборотності запасів для років 2018-2022 становлять відповідно 37.2, 66.7, 53.8, 62.4 та 246.9. Можна побачити, що в 2019 році значення показника значно зросло, що може свідчити про збільшення обсягу продажів. Однак в наступні роки значення показника зменшилося, але в 2022 році відбувся різкий скачок. Це може бути пов'язано зі збільшенням попиту на послуги компанії. Оборотноість кредиторської заборгованості показує, скільки разів за період звітності компанія повернула свої заборгованості кредиторам в грошовому виразі. Чим вище значення, тим швидше компанія повертає заборгованості та менше залежна від кредиторів.

Значення Оборотності кредиторської заборгованості для років 2018-2022 становлять відповідно 5.4, 4.18, 4.7, 5.1 та 6.5. Значення показника дещо коливаються, але загалом є на достатньо низькому рівні, що може свідчити про ефективне управління заборгованостями компанією. Оборотність кредиторської заборгованості показує, скільки разів за період звітності компанія повернула свої заборгованості перед кредиторами, які надали їй кредитні кошти в грошовому виразі. Чим вище значення, тим ефективніше компанія повертає свої заборгованості перед кредиторами. Значення для років 2018-2022 становлять відповідно 8.36, 19, 4.2, 7.2 та 14.3. Значення показника дуже коливаються, що може свідчити про нестабільність управління заборгованостями компанією. Так, значення показника в 2019 році зросло до дуже високого рівня, що може свідчити про збільшення кредитних заборгованостей компанії. Однак у наступні роки значення показника зменшилося, що може свідчити про активні дії компанії з повернення своїх заборгованостей перед кредиторами.

Таблиця 1.7

**Аналіз показників фінансової стійкості підприємства ТЗОВ
«ВестАвтоТрейд»**

Показник	2018р.	2019р.	2020р.	2021р.	2022р.
Коефіцієнт забезпеченості власними оборотними коштами	-0,36	-0,28	-0,51	-0,51	-0,13
Коефіцієнт фінансової автономії (незалежності)	0,15	0,18	0,19	0,24	0,19
Коефіцієнт заборгованості	0,85	0,81	0,80	0,76	0,81
Коефіцієнт покриття боргу	0,17	0,22	0,23	0,32	0,23
Коефіцієнт поточної заборгованості (протягом 2015-2019 рр.)	0,95	1,00	1,00	0,96	0,91
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	-1,46	-0,97	-1,43	-1,05	-0,48

Джерело: додаток А

Коефіцієнт забезпеченості власними оборотними коштами відображає спроможність підприємства використовувати власні оборотні

кошти для покриття поточних зобов'язань. У «ВестАвтоТрейд» цей показник є від'ємним, що свідчить про те, що підприємство не має достатньої кількості власних оборотних коштів для покриття своїх поточних зобов'язань.

Коефіцієнт фінансової автономії відображає співвідношення між власним та позиковим капіталом. Цей показник є незначно зростаючим з 2018 до 2021 року, але в 2022 році він знизився порівняно з 2021 роком. Це може свідчити про те, що підприємство починає залучати більше позикового капіталу.

Коефіцієнт заборгованості відображає співвідношення між загальною сумою заборгованості підприємства та його активами. У нашому випадку цей показник є таким, що зменшується з 2018 до 2021 року, що може свідчити про покращення фінансової стійкості підприємства. Однак, в 2022 році цей показник знову збільшився порівняно з попереднім роком.

Коефіцієнт покриття боргу відображає спроможність підприємства виплатити свої зобов'язання за рахунок заробітку. У «ВестАвтоТрейд» цей показник збільшується з 2018 до 2021 року, що може свідчити про збільшення прибутковості підприємства. Проте в 2022 році він знизився порівняно з попереднім роком. Коефіцієнт поточної заборгованості відображає співвідношення між поточними зобов'язаннями та поточними активами підприємства. У нашому випадку цей показник знижується з 2018 до 2020 року, але в 2021 році він збільшується незначно, а в 2022 році знову знижується. Це може свідчити про те, що підприємство поступово зменшує свої поточні зобов'язання.

Коефіцієнт маневреності власного капіталу відображає співвідношення між позиковим та власним капіталом підприємства. У нашому випадку цей показник є від'ємним протягом всього періоду від 2018 до 2022 року, що може свідчити про те, що підприємство має більше позикового капіталу, ніж власного. Значення показника зменшувалися з 2018 до 2020 року, що свідчить про зниження ефективності використання власного капіталу.

Однак у 2021 і 2022 роках показник зріс, що може свідчити про покращення ситуації в підприємстві.

В цілому, важливо не тільки збільшувати обсяги продажів, але й ефективно використовувати власний капітал для забезпечення прибутковості підприємства.

Загалом, на основі наведених показників можна сказати, що фінансова стійкість підприємства ТзОВ "ВестАвтоТрейд" не є дуже стабільною. Коефіцієнти забезпеченості власними оборотними коштами, маневреності власного капіталу та покриття боргу показують тенденцію до поліпшення, але ще потребують покращення. Коефіцієнти фінансової автономії та заборгованості демонструють деяку стабільність, але також можуть вимагати покращення. У цілому, підприємству слід звернути увагу на покращення управління оборотними коштами, зменшення залежності від зовнішнього фінансування та збільшення ефективності використання власного капіталу для забезпечення стійкості і прибутковості.

На основі наведених показників фінансової стійкості підприємства ТзОВ "ВестАвтоТрейд", можна запропонувати наступні поради для покращення його фінансового стану:

Звернути увагу на ефективність управління запасами, кредитними угодами та забезпеченням оптимальних рівнів грошових потоків.

Проаналізувати ланцюжок постачання та оптимізувати його для зниження заборгованості та затрат на утримання запасів. Спрямувати зусилля на збільшення власного капіталу підприємства, наприклад, шляхом привернення додаткових інвестицій, залучення нових партнерів або ретельного планування прибутків для реінвестування. Розглянути можливість зменшення залежності від зовнішніх джерел фінансування шляхом активної роботи над зниженням боргового навантаження. Розглянути варіанти рефінансування боргу за більш вигідними умовами або залучення додаткових джерел капіталу.

Таблиця 1.8

Аналіз показників рентабельності підприємства ТЗОВ «ВестАвтоТрейд»

Показник	2018р.	2019р.	2020р.	2021р.	2022р.
Рентабельність активів	4,00%	3,70%	3,30%	8,90%	6,20%
Рентабельність власного капіталу	25,60%	20,80%	17,10%	36,80%	32,80%
Рентабельність позикового капіталу	4,00%	4,60%	4,04%	11,80%	7,60%
Рентабельність продажів	52,40%	55,00%	17,30%	50,40%	37,20%

Джерело: додаток А

Рентабельність активів компанії зменшувалась з 4% у 2018 році до 3.3% у 2020 році, але показник значно покращився у 2021 році до 8.9%.

Однак у 2022 році він знову зменшився до 6.2%. Це може свідчити про те, що компанія може відновлювати свою рентабельність, але існують чинники, які негативно впливають на її діяльність. Рентабельність власного капіталу також зменшувалась з 25.6% у 2018 році до 17.1% у 2020 році, але вона значно зросла у 2021 році до 36.8%. У 2022 році показник знову зменшився до 32.8%.

Отже, компанія здатна забезпечити високу рентабельність для своїх власників, але може зазнавати впливу зміни умов діяльності. Рентабельність позикового капіталу також зросла в 2021 році до 11.8%, але зменшилась до 7.6% у 2022 році. Це може свідчити про те, що компанія могла забезпечити більш високу рентабельність своїм кредиторам у 2021 році, але у 2022 році це покращення не було збережено.

Рентабельність продажів показує, що компанія може забезпечити високу прибутковість від своїх продажів. Однак, показник сильно коливається від року до року, з найвищим значенням у 2019 році (55%) та найнижчим у 2020 році (17.3%). Значення у 2021 році склало 50.4%, а у 2022 році - 37.2%. Це може свідчити про те, що компанія може забезпечити високу рентабельність від своїх продажів.

Однак, у 2022 році рентабельність продажів знову знизилася, що може бути підставою для подальшого аналізу та вжиття заходів для поліпшення фінансової діяльності компанії. За вказаними даними, можна зробити висновок, що рентабельність продажів компанії в середньому є достатньо високою, особливо у 2018 та 2019 роках.

Підсумовуючи вищесказане можна зробити висновок, що підприємство, має стабільну тенденцію збільшення активів та належну частку оборотних активів в загальній структурі. Дебіторська заборгованість за товари, роботи та послуги становить значну частину оборотних активів, що свідчить про нефективну роботу з дебіторами. Крім того, підприємство працює самостійно та не залежить від кредитних установ, що дозволяє йому бути платоспроможним.

Незважаючи на це, компанія має значну кредиторську заборгованість та інші поточні зобов'язання перед сторонами, що потребують виконання у наступні 12 місяців. Проте підприємство має проблеми зі збереженням стабільної фінансової ситуації через зниження рентабельності активів, збільшення заборгованості та зниження фінансової автономії.

Підприємство повинно прийняти заходи щодо підвищення ефективності своєї діяльності, зниження витрат і забезпечення своєї фінансової стійкості. Для забезпечення стійкості та розвитку підприємства необхідно балансувати ці зобов'язання зі своїми можливостями, включаючи ефективне управління розподілом прибутку. Загалом, позитивні тенденції щодо зростання активів та зменшення дебіторської заборгованості вказують на успішну діяльність підприємства, але необхідна увага до управління поточними зобов'язаннями та ризиками. Загальна динаміка показників рентабельності свідчить про коливання ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства протягом розглянутого періоду. Варіації рентабельності активів можуть вказувати на зміни в ефективності використання ресурсів підприємства.

Таблиця 1.9

Дослідження впливу факторів на рівень рентабельності капіталу

Показник	2018р.	2019 р.	2020 р.	2021 р.	2022 р.
Дохід, тис. грн.	43000	46000	42645	48991,9	139171
Валовий прибуток, тис. грн.	820	830	844,7	2816,2	3735,3
Вартість основних активів, тис. грн.	7900	7900	11762,2	15745,9	16858,3
Вартість оборотних активів, тис. грн.	13000	14000	13508,1	15810,8	43729,2
Вартість основних і оборотних активів, тис. грн.	20900	21900	25270,3	31556,7	60587,5
Фондовіддача, грн./1 грн.	5,44	5,82	3,63	3,11	8,26
Коефіцієнт оборотності	3,31	3,29	3,16	3,10	3,18
Розмір прибутку в 1 грн. виручки, грн.	0,02	0,02	0,02	0,06	0,03
Рентабельність виробництва, %	0,04	0,04	0,03	0,09	0,06
Зміна рентабельності виробництва (+,-) в т.ч. за рахунок, %:		0,00	0,00	0,06	-0,03
- частки прибутку в 1 грн. Доходу		0,00	0,00	0,06	-0,05
- коефіцієнт оборотності оборотних активів		0,00	0,00	0,00	0,00
- коефіцієнт фондовіддачі		0,00	-0,01	-0,01	0,02
зміни рентабельності виробництва за рахунок частки прибутку в 1 грн доходу		0,04	0,04	0,10	0,04
зміни рентабельності виробництва за рахунок коефіцієнта фондовіддачі		0,04	0,03	0,09	0,06

Джерело: складено автором на основі Ф1.

Загальний дохід компанії зростав з 2018 року до 2022 року, але в 2020 році зменшився. Це може бути пов'язано зі зміною економічної ситуації в країні, наприклад, зі складнощами, пов'язаними з пандемією COVID-19. Валовий прибуток також збільшувався, особливо з 2020 року, що може

свідчити про покращення управлінської діяльності компанії. Вартість основних активів та оборотних активів збільшувалася з 2018 року до 2022 року. Це може свідчити про інвестування компанією в розвиток виробництва. Фондовіддача компанії збільшувалася до 2019 року, але потім зменшувалася, але з 2021 року вона знову зросла. Це може бути пов'язано зі змінами в продуктивній лінійці компанії та її ринкової стратегії.

Коефіцієнт оборотності зменшувався протягом останніх років, що може свідчити про погіршення ефективності використання оборотних активів. Розмір прибутку в 1 грн. Доходу зріс значно в 2021 році, що може свідчити про зменшення витрат на виробництво та покращення управлінської діяльності.



РОЗДІЛ 2. СУЧАСНИЙ СТАН СВІТОВОГО РИНКУ ТРАНСПОРТНИХ ПОСЛУГ

2.1. Аналіз сучасного стану світового ринку транспортних послуг

Сільське господарство - це важлива галузь економіки багатьох країн, яка вимагає ефективного та економічного використання сільськогосподарської техніки. Ринок імпорту сільськогосподарської техніки є складною галуззю з багатьма факторами, які впливають на його динаміку [14].

Один з головних факторів, що впливає на ринок імпорту сільськогосподарської техніки, - це зростаюча потреба в новій технології та механізації процесів у сільському господарстві. Багато країн інвестують в сільське господарство, щоб підвищити ефективність та продуктивність своїх сільськогосподарських підприємств. Це збільшує попит на імпортувану сільськогосподарську техніку, яка має вищу якість та продуктивність.

Другий фактор - це розвиток технологій та збільшення їхнього використання в сільському господарстві. Сучасні сільськогосподарські технології, такі як автоматизовані системи контролю, робототехніка та системи навігації, дозволяють зменшити витрати на працю та покращити продуктивність. Тому, країни, які не мають можливості розвивати власну сільськогосподарську техніку, можуть імпортувати її для використання на своїх господарствах.

Третій фактор - це наявність конкурентів на ринку імпорту сільськогосподарської техніки. Багато країн виробляють свою власну сільськогосподарську техніку, яка може бути конкурентноспроможною на міжнародному ринку. Тому, країни-експортери повинні бути здатні конкурувати з іншими виробниками техніки за цінами та якістю продукції.

Крім того, на ринок імпорту сільськогосподарської техніки впливає політика країн, така як торгові бар'єри та митні збори. Наприклад, введення митних зборів на імпортовану техніку може збільшити її вартість та знизити попит на неї. Також важливо зазначити, що на ринку імпорту сільськогосподарської техніки є попит на різні типи техніки, такі як трактори, комбайни, сівалки та інші. Ринок імпорту сільськогосподарської техніки є досить широким і різноманітним, тому країни-експортери можуть спрямовувати свою продукцію на різні сегменти ринку, залежно від попиту та конкурентних переваг. Узагальнюючи, ринок імпорту сільськогосподарської техніки - це складна та динамічна галузь з багатьма факторами, які впливають на його розвиток. Виробники сільськогосподарської техніки повинні бути здатні конкурувати з іншими виробниками техніки та враховувати політику країн, щоб успішно працювати на цьому ринку.

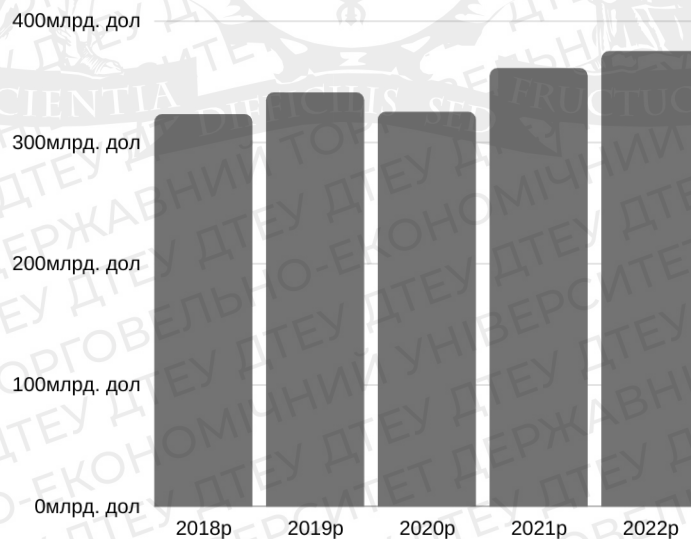


Рис. 2.1: Обсяг світового імпорту сільськогосподарської техніки .

Джерело : складено автором на основі даних [25].

Обсяг світового імпорту сільськогосподарської техніки підвищувався з 2018 по 2019 рік, зростання становило 5,5%. У 2020 році відбулося зниження обсягу світового імпорту сільськогосподарської техніки на 4,7% порівняно з

2019 роком. Проте, в 2021 році спостерігалось знову зростання обсягу світового імпорту сільськогосподарської техніки на 11,2% порівняно з 2020 роком. За наведеними в прогнозах MarketsandMarkets даними, ринок сільськогосподарської техніки зростатиме в період з 2021 по 2026 рік на 4,04% щороку. Обсяг світового імпорту сільськогосподарської техніки на 2022 рік - 37,5 млрд. доларів, що більше ніж у 2021. Основні країни, що імпортують сільськогосподарську техніку, включають в себе США, Канаду, Китай, Японію, Аргентину, Німеччину, Францію, Італію, Великобританію, Бразилію та інші.

Таблиця 2.1.

Географічна структура світового ринку імпорту сільськогосподарської техніки за 2018-2022 роки, %

Країна-імпортер	2018	2019	2020)	2021	2022
США	17%	18%	19%	20%	20%
Канада	8%	9%	9%	9%	9%
Китай	15%	16%	17%	18%	18%
Японія	7%	7%	8%	8%	8%
Німеччина	10%	11%	12%	12%	12%
Франція	6%	6%	6%	6%	6%
Україна	3%	3%	4%	4%	4%
Аргентина	3%	3%	3,5%	3,5%	4%
Італія	5%	5%	5,5%	5,5%	5,6%
Великобританія	2%	2%	2,5%	2,5%	2,5%
Бразилія	3,5%	3,5%	4%	4%	4,5%
Інші	34%	30%	25%	23%	23%

Джерело: складено автором на основі [1].

Найбільші імпортні країни - це США, Китай, Німеччина, Японія та Канада. Разом вони становлять понад половину (59%) від загального обсягу світового імпорту. Загальний обсяг імпорту зріс на протязі останніх п'яти років, з 2018 року до 2022 року відповідно збільшившись на 3%, до 85,5%.Є деякі зміни в топ-10 імпортерів. Наприклад, Україна зросла з 3% у 2018 році до 4% в 2022 році. Також Аргентина та Бразилія показують стабільний ріст. Серед країн-імпортерів найбільший зріст мав Китай, обсяг імпорту з якого

збільшився на 3% протягом останніх п'яти років. Загальний обсяг імпорту до країн-імпортерів, які мають менше ніж 1% частки у світовому імпорті, складає 23%. Це може вказувати на те, що національні ринки мають значний вплив на імпорт та експорт товарів.

Таблиця 2.2

Географія імпорту сільськогосподарської техніки за обсягами перевезеної техніки

Техніка	Країна	Обсяг імпорту за період 2018-2022 років (в млрд. доларів США)
Комбайни	США	39
Трактори	Китай	34
Сівалки	США	28
Комбайни	Бразилія	27
Трактори	США	25
Комбайни	Китай	22
Сівалки	Китай	20
Трактори	Японія	17
Комбайни	Аргентина	16
Трактори	Німеччина	15
Сівалки	Україна	14
Трактори	Франція	12
Комбайни	Німеччина	11
Трактори	Великобританія	10
Сівалки	Аргентина	9
Комбайни	Франція	8
Трактори	Аргентина	7
Комбайни	Італія	6
Сівалки	Італія	5
Трактори	Бразилія	4

Джерело: складено автором на основі [3].

Найбільший обсяг імпорту за період 2018-2022 років спосьєрігається в комбайнах, які найбільше перевозяться з США (39 млрд. доларів США), а також з Бразилії (27 млрд. доларів США) і Китаю (22 млрд. доларів США).

Найбільший обсяг імпорту тракторів здійснюється з Китаю (34 млрд. доларів США), а також з США (25 млрд. доларів США), Японії (17 млрд. доларів США) і Німеччини (15 млрд. доларів США). Щодо сівалок, найбільше імпортується з США (28 млрд. доларів США), Китаю (20 млрд. доларів США), Аргентини (9 млрд. доларів США) і Італії (5 млрд. доларів США).

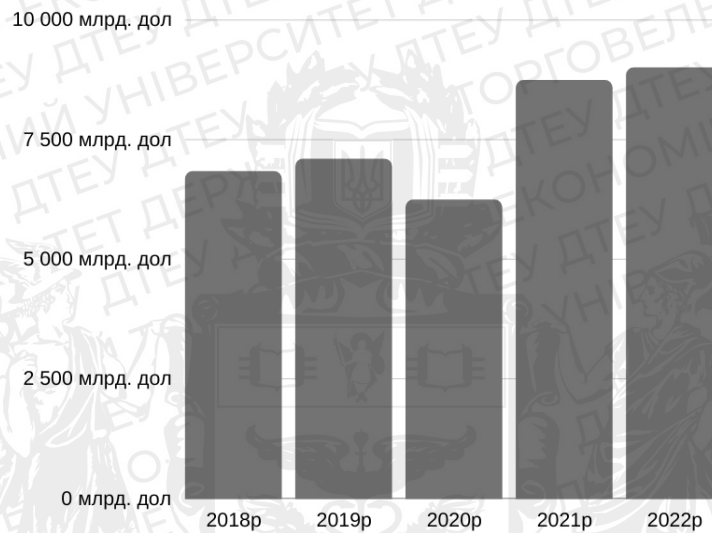


Рис. 2.2 :Обсяг імпорту сільськогосподарської техніки в Україні.

Джерело: складено автором на основі даних [7].

Обсяг імпорту сільськогосподарської техніки зростає з кожним роком, за винятком 2020 року, коли спостерігалось скорочення внаслідок пандемії COVID-19. Обсяг імпорту сільськогосподарської техніки в 2022 році досягає 900 млн. доларів, що свідчить про тенденцію зростання попиту на сучасну техніку в агросекторі. Імпорт сільськогосподарської техніки є важливим елементом розвитку українського агробізнесу, оскільки дозволяє впроваджувати нові технології та підвищувати продуктивність роботи сільськогосподарських підприємств. Значна частка сільськогосподарської техніки, що імпортується до України, приходить з країн Європи та США, що свідчить про високу якість іноземної продукції та довіру українських фермерів до зарубіжних виробників техніки. Однак, зростаючий обсяг імпорту також може свідчити про те, що вітчизняні виробники сільськогосподарської

техніки не можуть задовольнити повний попит на ринку, тому що не володіють достатніми технологічними ресурсами та інвестиційними можливостями. Досліджуючи імпорт сільськогосподарської техніки доцільно також розглянути ринок транспортних послуг, який діє для забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки.

Світовий ринок транспортних послуг є складним і динамічним, і на нього впливають різні фактори, включаючи пандемії, економічні та політичні зміни, технологічний прогрес та інфраструктурні витрати.

Зараз, якщо розглядати світовий ринок транспортних послуг, можна виокремити декілька ключових секторів:

1. Авіап перевезення: відповідно до даних, опублікованих Міжнародною асоціацією повітряного транспорту (IATA), до пандемії COVID-19 авіап перевезення постійно зростали в обсягах і досягли піку в 2019 році з перевезенням 4,5 мільярдів пасажирів, але у 2020 році спостерігалось різке скорочення кількості пасажирських перевезень на 65% в порівнянні з 2019 роком. Згідно з оновленою прогнозом IATA на 2021 рік, кількість пасажирських перевезень повинна збільшитися відносно 2020 року, але все ще залишатиметься значно нижчою, ніж в 2019 році [19].

2. Залізничний транспорт: згідно з даними Міжнародної асоціації залізничного транспорту (UIC), у 2019 році залізниці всього світу перевезли 32 мільярди пасажирсько-кілометрів (PKM) і 2,6 мільярди тонн-кілометрів (TKM) вантажів. У зв'язку з пандемією COVID-19 сектор залізничного транспорту також постраждав, однак в обсягах перевезень не відчув такого значного зменшення, як у секторі авіап перевезень.[20]

3. Морський транспорт: згідно з даними Організації Об'єднаних Націй з торгівлі та розвитку (UNCTAD), у 2019 році морський транспорт перевіз 11,1 мільярда тонн вантажів. За останні декілька років морський транспорт став швидше зростати, ніж інші види транспорту, і залишається ключовим гравцем у світовій економіці. У зв'язку з пандемією COVID-19, морський транспорт

також постраждав, зменшившись на 4,1% у 2020 році, проте він зберіг свою важливість у глобальному ланцюжку постачання товарів та послуг [38].

4. Автомобільний транспорт: згідно з даними Міжнародної дорожньої федерації (IRF), у 2019 році автомобільний транспорт склав 74% від усіх пасажирських перевезень та 30% від усіх вантажних перевезень у світі. Пандемія COVID-19 також сильно вплинула на автомобільний транспорт, зменшивши попит на нього та скорочивши кількість перевезень [18].

5. Транспортна інфраструктура: важливою складовою світового ринку транспортних послуг є розвиток транспортної інфраструктури, такої як магістралі, порти, аеропорти та залізничні станції. У 2020 році у зв'язку з пандемією COVID-19, багато інвестицій в цей сектор зупинилися, але на відновлення та розвиток транспортної інфраструктури буде потрібно значно більше інвестицій в майбутньому.

За даними "Statista", у 2019 році світовий ринок логістики та перевезення товарів склав понад 4,9 трлн доларів США, що на 2% більше, ніж у 2018 році.

Нижче наведена таблиця зі світовими обсягами перевезень товарів (в тисячах мільйонів тонн) за період з 2017 по 2022 рік, за даними Statista, з розподілом за найпопулярнішими засобами перевезення:

Таблиця 2.3

Обсяги перевезення товарів за період з 2017-2022 року.

Рік	Морський транспорт	Відхилення	Залізничний транспорт	Відхилення	Автомобільний транспорт	Відхилення	Повітряний транспорт	Відхилення
	(Тис млн т.)		(Тис млн т.)		(Тис млн т.)		(Тис млн т.)	
2017р.	10,342		9,263		21,557		1,292	
2018р.	10,527	0,185	9,436	0,173	22,196	0,64	1,362	0,07
2019р.	10,444	-0,083	9,327	-0,11	21,969	-0,23	1,133	-0,229

Продовження таблиці 2.3

2020р.	9,546	-0,898	8,75	-0,58	19,523	-2,45	682,1	680,97
2021р.	9,818	0,272	9,02	0,27	20,518	1	834,1	152
2022р.	9,62	-0,198	8,86	-0,16	21,54	1,02	1,033	-833,1

Джерело складено автором на основі [1].

З таблиці видно, що найбільш популярним засобом перевезення товарів у світі є автомобільний транспорт, за яким іде залізничний транспорт. Морський транспорт також має значну частку ринку та використовується для перевезення великих об'ємів вантажів. Повітряний транспорт, хоч і не є найбільш популярним засобом перевезення, все ж використовується для перевезення важкодоступних або дуже дорогіших товарів, а також для дуже далеких міжнародних перевезень, де час є вирішальним фактором.

За країнами, найбільші ринки логістики та перевезення товарів у світі – це Китай, США та Європейський Союз. Найбільші обсяги перевезень зафіксовані в Азії та Тихоокеанському регіоні. Окремі види транспорту можуть мати відмінні тенденції. Наприклад, за даними Statista, у 2020 році обсяг міжнародних повітряних перевезень вантажів скоротився на 15%, а обсяг перевезень морським транспортом збільшився на 4,1% порівняно з 2019 роком.

Загалом, ринок транспортних послуг з перевезення товарів є досить динамічним і залежить від багатьох факторів, таких як економічна кон'юнктура, політичні рішення та інфраструктура.

Ринок транспортних послуг з перевезення товарів завжди піддається змінам через зміну економічних умов. Наприклад, в період економічного зростання збільшується попит на послуги перевезення, оскільки компанії збільшують свої обсяги виробництва. Під час економічних спадів, попит може зменшуватись, що може призвести до скорочення обсягів перевезень та конкуренції між постачальниками послуг.

Для проведення дослідження світового ринку транспортних послуг з перевезення товарів зібрано дані за період з 2017 по 2022 рік:

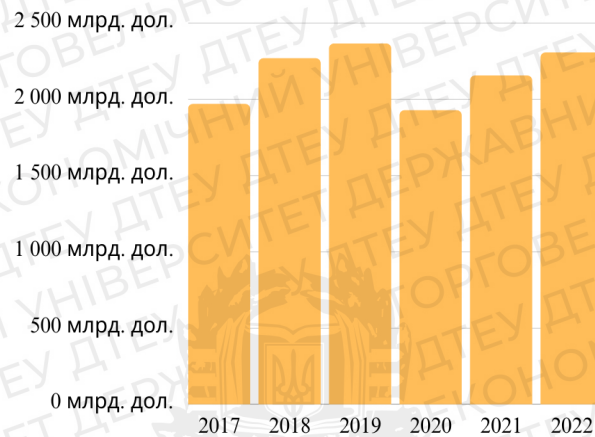


Рис. 2.3 Обсяг світового експорту транспортних послуг з перевезення товарів за період 2017-2022 рік.

Джерело : складено автором на основі даних [1].

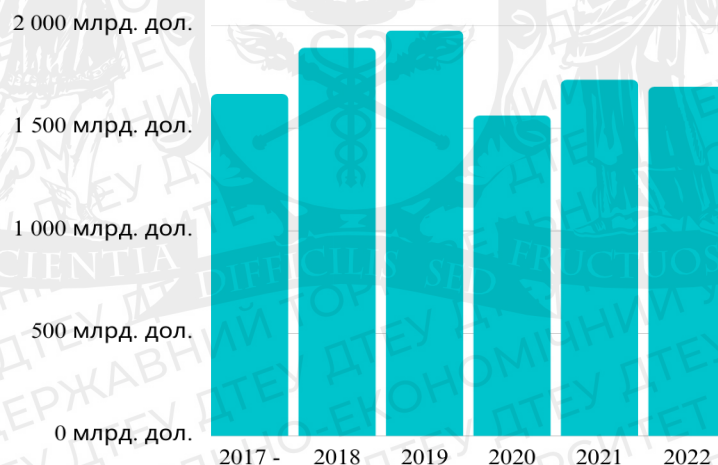


Рис. 2.4 Обсяг світового імпорту транспортних послуг з перевезення товарів за період 2017-2022 рік.

Джерело : складено автором на основі даних [1].

За допомогою цих даних можна провести аналіз тенденцій розвитку ринку транспортних послуг з перевезення товарів. З 2017 по 2019 рік спостерігалась постійна тенденція до зростання обсягів як світового експорту, так і імпорту. Проте, внаслідок пандемії COVID-19 у 2020 році обсяг експорту та імпорту знизився на 22,8% та 20,5% відповідно порівняно з попереднім

роком. Однак, в 2021 та 2022 році спостерігається відновлення ринку, зростання обсягів імпорту та експорту.

Розглянувши дані про тенденції розвитку ринку транспортних послуг з перевезення товарів, можна визначити потенційні можливості для розвитку бізнесу в цій сфері. Зокрема, з огляду на зростання обсягів експорту та імпорту в 2021 та 2022 році, можна стверджувати, що ринок поступово відновлюється. Зважаючи на те, що транспортування товарів здійснюється не тільки міжнародно, але й в межах окремих країн .

Загальна тенденція розвитку ринку транспортних послуг з перевезення товарів є позитивною, і досягнення попередніх показників обсягу перевезень вже були досягнуті до 2022 року. Проте, у зв'язку зі зростанням світової торгівлі та підвищенням попиту на транспортування товарів, можна очікувати додаткового зростання ринку. Для розуміння динаміки ринку я розрахувала темпи зростання імпорту та експорту . У 2018 році темп зростання експорту становив 15,25%, а темп зростання імпорту - 13,77%. У 2019 році темп зростання експорту зменшився до 4,20%, а темп зростання імпорту збільшився до 4,76%. У 2020 році темп зростання експорту зменшився на 18,60%, а темп зростання імпорту зменшився на 20,25%. Це може бути пов'язано зі зменшенням обсягу міжнародної торгівлі через пандемію COVID-19 та змінами в економічній ситуації країн. У 2021 році темп зростання експорту зросли на 11,24%, а темп зростання імпорту збільшився на 11,86%. Це може свідчити про відновлення міжнародної торгівлі та підвищення економічної активності. У 2022 році темп зростання експорту збільшився на 9,28%, а темп зростання імпорту зменшився на 2,55%.

Також варто зазначити , що структура світового ринку транспортних послуг з перевезення товарів може бути різною в залежності від різних країн та регіонів. Наприклад, в США та Європі транспортні послуги з перевезення товарів є однією з найбільших галузей економіки, тоді як в країнах Африки та Південно-Східної Азії вони можуть бути менш розвинутими.

За даними Міжнародного товарного обороту ООН та даними Всесвітньої асоціації торгівлі виділимо найбільших експортерів та імпортерів транспортних послуг з перевезення товарів .

Таблиця 2.4

Структура ринку міжнародних транспортних послуг за 2022 рік

Країна/регіон	Експорт, млрд. дол.	Питома вага в експорті (%)	Імпорт (млрд. дол.)	Питома вага в імпорті (%)
Китай	555.6	14.1	462.8	13.8
Європейський Союз (27 країн)	510.8	13.0	445.3	13.3
Сполучені Штати Америки	407.3	10.4	400.3	11.9
Японія	139.5	3.5	163.7	4.9
Корея (Південна)	121.4	3.1	107.1	3.2
Гонконг	107.4	2.7	97.7	2.9
Тайвань	81.6	2.1	78.3	2.3
Німеччина	76.1	2.0	79.9	2.4
Нідерланди	70.5	1.9	61.5	1.9
Франція	59.2	1.6	60.7	1.9
Італія	57.6	1.6	55.9	1.7
Велика Британія	55.6	1.5	75.1	2.3
Сінгапур	47.1	1.3	43.6	1.3
Канада	44.9	1.2	44.4	1.3
Малайзія	43.2	1.2	38.8	1.1
Бельгія	42.7	1.2	39.6	1.1
Іспанія	34.9	1.0	32.5	0.9
Таїланд	33.6	1.0	31.8	0.9
Мексика	33.3	1.0	51.3	1.4
Швейцарія	30.6	0.9	29.7	0.8
Австралія	27.5	0.8	29.2	0.8
Індонезія	26.6	0.8	25.7	0.7
Польща	26.4	0.8	24.2	0.7

Джерело : складено автором на основі даних [26].

Китай, Європейський Союз та Сполучені Штати Америки є топ-3 країнами за обсягом експорту та імпорту транспортних послуг. Більшість країн в цьому списку мають вищий обсяг експорту, ніж імпорту, що свідчить про те, що вони є більш активними учасниками глобальної торгівлі. Країни Азії та Тихоокеанського регіону (Китай, Японія, Південна Корея, Гонконг, Тайвань та Сінгапур) відіграють важливу роль у глобальному ринку транспортних послуг.

Німеччина є єдиним представником Європейського Союзу у топ-10 країн за обсягом експорту та імпорту транспортних послуг. Також Китай має найбільшу питому вагу в експорті, що становить 14,1%, та в імпорті, що складає 13,3%.

Європейський Союз займає друге місце в обох списку: питома вага в експорті становить 13%, а в імпорті - 12,6%. США займають третє місце в обох списку: їх питома вага в експорті складає 10,4%, а в імпорті - 9,6%. Японія, Корея та Гонконг мають значну питому вагу в експорті (від 2,7% до 3,5%), але їхня питома вага в імпорті менша (менше 1%). Деякі країни, які мають низьку питому вагу в експорті, мають високу питому вагу в імпорті. Наприклад, Нідерланди мають питому вагу в експорті 1,9%, а в імпорті - 1,4%, а Велика Британія має питому вагу в експорті 1,5%, а в імпорті - 1,8%.

Таблиця 2.5

Обсяги імпорту та експорту транспортних послуг в Україні за 2018-2022 роки.

Рік	Обсяг імпорту, млн. дол.	Обсяг експорту, млн. дол.	Відносне відхилення імпорту, %	Відносне відхилення експорту, %
2018	4 982,2	4 129,6	-	-
2019	5 873,4	4 945,4	17,9	19,2
2020	4 917,4	4 343,8	-16,3	-12,3
2021	6 358,6	6 143,6	29,0	41,4
2022	6 994,4	6 757,9	10,0	10,0

Джерело: складено автором на основі [4].

Обсяг імпорту та експорту транспортних послуг в Україні зростав з року в рік, за винятком 2020 року, коли спостерігався спад на тлі пандемії COVID-19. У 2021 році обсяги імпорту та експорту значно зросли порівняно з попереднім роком. Проте, відносне зростання експорту виявилось значно вищим, ніж відносне зростання імпорту. У 2022 році спостерігається помірне зростання обсягів імпорту та експорту транспортних послуг, проте відносне зростання обох показників очікується приблизно однаковим. В цілому, можна сказати, що транспортні послуги залишаються важливим сектором економіки України, і їхні обсяги продовжують зростати.

Загалом, можна сказати, що розподіл питомої ваги в експорті та імпорті відображає географію та розміри світової торгівлі. Країни з найбільшими економіками та розвинутими промисловими секторами мають найбільшу питому вагу в експорті та імпорті. Також, розміри економіки та рівень розвитку торгівлі впливають на питому вагу країн в експорті та імпорті.

З аналізу даних можна зробити висновок, що країни з найбільшим обсягом експорту товарів є найбільш важливими гравцями на ринку транспортних послуг з перевезення товарів, оскільки мають велику кількість потенційних клієнтів. Також, сталий ріст обсягу експорту свідчить про те, що ринок є досить стійким та має багато потенціалу для розвитку.

Щодо потенційних можливостей для розвитку бізнесу в цій сфері, можна зазначити, що це може бути вигідно для підприємств, які пропонують транспортні послуги з перевезення товарів. За умови правильного маркетингу та реклами, компанії можуть залучити більше клієнтів, що призведе до збільшення обсягу бізнесу. Крім того, на ринку є попит на інноваційні технології, які можуть полегшити та покращити процес перевезення товарів.

Розробка стратегії входу на ринок для підприємств повинна враховувати особливості ринку в різних країнах, а також враховувати різноманітні ризики та можливості. Важливо зосередитись на розвитку ефективної системи логістики та забезпеченні високої якості послуг для

залучення більшої кількості клієнтів. Також можна вивчити та аналізувати роботу конкурентів, їх стратегії та слабкі місця, щоб знайти нішу на ринку та розробити ефективну стратегію входу.

Для підприємств, які вже працюють в галузі транспортних послуг з перевезення товарів, важливо забезпечити високу якість обслуговування та знайти нові способи покращення логістики, що дозволить знизити витрати та підвищити конкурентоспроможність.

Також можна розглянути можливість розширення географії своєї діяльності, вивчення нових ринків та співпрацю з іншими підприємствами для розвитку бізнесу та підвищення ефективності.

Узагальнюючи, світовий ринок транспортних послуг з перевезення товарів має тенденцію до зростання та розвитку, що відкриває багато можливостей для підприємств. Однак, для успішного входу на ринок та розвитку бізнесу в цій галузі, необхідно зосередитись на якості обслуговування, розробці ефективної стратегії входу та підтримці конкурентоспроможності.

2.2. Загальна характеристика процесу організації міжнародних перевезень сільськогосподарської техніки

При організації транспортування сільськогосподарської техніки, такої як трактори, комбайни тощо, транспортний процес включає наступні етапи:

- 1) Вибір спеціальних засобів транспортування; для транспортування сільгосптехніки зазвичай використовують передньопривідні низькостільні трали, що дозволяє спростити процес навантаження та розвантаження, якщо необхідно розширити платформу, слід використовувати спеціальний спосіб який , використовується для транспортування більшого обладнання;
- 2) Сформулюйте маршрут; щоб уникнути блокування великовагових вантажівок на дорозі;

3) отримати дозвіл, для перевезення негабаритних вантажів, у тому числі зернозбиральних комбайнів, автомобільним транспортом по Україні необхідно отримати спеціальний дозвіл, виданий органами міліції та погоджений з місцевими органами влади;

4) розробка схем монтажу; для того, щоб вантаж не пошкодився під час транспортування, необхідно розробити надійні схеми кріплення з урахуванням центру ваги, габаритів і маси спецтехніки;

5) організація вантажно-розвантажувальних робіт. ; при перевезенні негабаритних речей організація вантажно-розвантажувальних робіт дуже важлива, коли є необхідність підготувати місцевість, людей і сам вантаж. Розглянемо правила навантаження і норми кріплення вантажу. Існують особливості кріплення а також навантаження :

Основна складність технології роботи вантажів. При перевезенні негабаритних вантажів і промислового обладнання на низькій рамі підняті напівпричепи піддаються різноманітним небезпечним ситуаціям, і щоб оминати перекидання чи зміщення тралового вантажу застосовуються спеціальні вантажні з'єднання. Низькопідлоговий напівпричіп чи платформа під час пересування зазнає інерційних і гравітаційних навантажень залежно від центру ваги вантажу, його маси і розміру, а також від сили тертя. При завантаженні тралів комбайнами не часто зрозумілі технічні критерії і обчислити вагу потрібно з урахуванням фактичного поперечного та поздовжнього інерційного ковзання. Щоб вантаж не переміщався по платформі, його необхідно міцно закріпити. Зазвичай для кріплення вантажу на причепі з низькою платформою достатньо ременів з петлями або прямих стяжок. Для кріплення промислових товарів, різної техніки, сільськогосподарської техніки потрібні сталеві ланцюги та троси. Для того, щоб вантажний транспорт прискорювався і гальмував під час транспортування, необхідно використовувати прокладковий матеріал, підібраний відповідно до типу вантажу, це може бути пластина або стрічка.

Для захисту крихких елементів спорядження та вантажу слід використовувати сумки та подушки.

Для міжнародних перевезень варто знати порядок та мати всі документи, тому нижче наведені документи для автомобільних вантажних перевезень по Європі.

В Європі автоперевезення є найпопулярнішим і найпопулярнішим способом доставки вантажів до місця призначення. Головною перевагою автомобільного транспорту є можливість переміщення вантажів від дверей до дверей, чому сприяє розгалужена мережа доріг. Оптимальний маршрут і рух розробляється індивідуально для кожної вантажівки або автопоїзда, що дозволяє підібрати логічне та економічне рішення. Для виконання міжнародних рейсів перевізник повинен мати відповідну ліцензію. Цей дозвіл дозволяє транспортним засобам, що перевозять вантажі, проїжджати через територію країн ЄС у рамках транзитного транзиту або двостороннього перевезення. Порядок надання ліцензій визначається регламентами Європейського Парламенту та Ради Європейського Союзу. Підписано 21.10.2009 р. Документ № 1072/2009. Документ визначає правила доступу до ринку міжнародних вантажних перевезень. Термін дії ліцензії не більше 10 років. Ліцензія – обов'язковий документ, наявність якого контролюється представниками компетентних органів. Якщо автомобільні вантажні перевезення в Європі виконуються без дозвільних документів, компанії-перевізнику загрожує великий штраф, розмір якого може досягати 15 тис. євро [13].

Щоб подорожувати за кордон, необхідно дотримуватися чинних вимог країн ЄС. Правила перевезення вантажів вантажівками в Європі вимагають від водіїв мати пакет супровідних документів:

- Товарно-транспортна накладна за формою CMR. Папір заповнюється відправником вантажу за зразком, представленим співробітниками транспортної компанії, підтверджує факт наявності договору

на транспортування вантажу. Документ визначає відповідальність сторін – відправника, отримувача, перевізника. Приклад наведений в додатку Д.

- Документ митного транзиту TIR. Обов'язковий супровідний папір, який дозволить безперешкодно долати кордони інших держав та доставляти товари до пункту призначення в опломбованому кузові. Приклад наведений в додатку В.

- Дозвіл ЕКМТ, який на певний період робить правомірним перебування та проїзд територією країн учасниць договору, підписаного представниками 54 держав. У тому числі Великобританія, Іспанія, Польща, Туреччина, Німеччина. Приклад наведений в додатку Г.

- Бортовий журнал.

- Екологічний сертифікат оформлений за стандартом ЄВРО-3, ЄВРО-4, ЄВРО-5. Приклад наведений в додатку Е.

- Документ страхування CMR – це вид страхування відповідальності для перевізників за міжнародними напрямками.

- декларація Т-1. Папір необхідний для безперешкодного транзитного пересування територією країн ЄС. Приклад наведений в додатку Є.

- декларація EX-1. Папір необхідний для правомірного експорту товарів за кордон. Приклад наведений в додатку Ж.

- Супровідні документи для вантажу (рахунок-фактура, сертифікат, що пояснює походження товару, пакувальний лист). Приклад наведений в додатку З.

Документи, що підтверджують право керувати транспортним засобом (техпаспорт, посвідчення водія). Особливості автомобільних вантажоперевезень у Європі обумовлені типом вантажу, що перевозиться. Якщо транспортуванню підлягають небезпечні речовини, водій повинен мати спеціальні дозволи, що свідчать про професійну підготовку та присвоєння

кваліфікації. Для правомірного транспортування небезпечних речовин необхідно свідоцтво ADR у рамках чинної угоди ДОПНГ.

Правила перевезення товарів територією Європи зазнали змін у 2022 році. Пакет мобільності актуальний для водіїв та компаній-перевізників, які працюють у країнах ЄС. Оновлений Пакет мобільності (перелік вимог для правомірного транспортування товарів автомобільним транспортом):

- Повідомлення через спеціальну інформаційну систему ІМІ про делегування повноважень водію.
- Контролює оплату праці водія відповідно до тарифів, що діють на території країни, в якій він перебуває та надає послуги.
- Реєстрація фактів перетину кордону за допомогою цифрового тахографа, що встановлюється на борту транспортного засобу.
- Інтервал між каботажними перевезеннями (не більше однієї країни) – щонайменше 4 днів.

Кожні 8 тижнів вантажівки повинні відправлятися на базу. З 20 травня 2022 року автоперевізникам необхідно видавати ліцензію ЄС на здійснення транспортної діяльності. Ці зміни торкнулися технічного оснащення автомобіля. З 6 липня 2022 року кожна вантажівка повинна бути оснащена датчиками, які контролюють тиск і температуру в шинах. Ця вимога поширюється на вантажівки, сертифіковані вперше. Це нововведення спрямоване на підвищення безпеки дорожнього руху. Українські транспортні компанії та водії, які в них працюють, зараз орієнтуються на вимоги АЕТР-Європейської угоди, яка регулює порядок роботи екіпажів вантажівок на міжнародних рейсах. Передбачається, що найближчим часом принаймні деякі елементи пакету ліквідності будуть реалізовані для перевізників у третіх країнах, які не входять до ЄС. Щоб пересуватися по Європі автомобільним транспортом, необхідно обладнати свій автомобіль системою контролю та обмеження швидкості. У систему входять камери, які зчитують знаки дорожнього руху, що приводить у дію блок сповіщення водія про

необхідність зменшити швидкість. Сповіднення водія виконується в звуковому та візуальному режимі – система подає звуковий сигнал, одночасно на панелі приладів відображається відповідний значок[36].

Також варто зазначити, що сільськогосподарську техніку включили до критичного імпорту, що надає можливість ввозити техніку за спрощеною процедурою. Спрощена процедура дозволяє ввезення товарів з переліку за попередньою митною декларацією без доставки товарів до термінального комплексу митниці. Форма митної декларації затверджена Постановою Кабміну України № 450 від 21.05.2012р. і повинна містити відомості відповідно до ст. 259 Митного Кодексу. Крім того, платник податків має право на відстрочення сплати митних платежів. Щоб скористатися цим правом, необхідно подати заяву на відстрочення митних платежів одночасно з попередньою митною декларацією[12].

Враховуючи важливість транспортного забезпечення імпорту сільськогосподарської техніки, можна зробити висновок, що ринок Європейського Союзу (ЄС) є найкращим вибором для цього виду діяльності.

РОЗДІЛ 3. ОПТИМІЗАЦІЯ ОРГАНІЗАЦІЇ МІЖНАРОДНИХ ПЕРЕВЕЗЕНЬ ПЕРЕВЕЗЕННЯ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОЇ ТЕХНІКИ З ЄС ТОВ «ВЕСТАВТОТРЕЙД»

3.1. Шляхи удосконалення транспортного забезпечення міжнародного перевезення сільськогосподарської техніки

Перед тим, як розглянути шляхи удосконалення транспортного забезпечення перевезення сільськогосподарської техніки варто розглянути алгоритм здійснення операції імпорту сільськогосподарської техніки а також алгоритм операції перевезення сільськогосподарської техніки.

Операція імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС в Україну передбачає наступні етапи та необхідні документи:

- Пошук постачальника. Спочатку потрібно знайти підходящого постачальника, який має потрібну техніку та відповідає вимогам українського законодавства.
- Укладання контракту. Після вибору постачальника необхідно укласти контракт на поставку техніки. У контракті повинні бути відображені всі умови поставки: кількість техніки, вартість, умови оплати, термін поставки, умови доставки та страхування.
- Отримання ПІБ та ЕОРІ. Для здійснення митного оформлення необхідно отримати ПІБ (платника імпортних податків) та ЕОРІ (єдиний реєстр платників мита). Ці документи видаються митними органами за місцем реєстрації компанії.
- Доставка. Після укладення контракту техніка повинна бути доставлена до України. Зазвичай транспортування здійснюється автомобільним або морським транспортом.
- Митне оформлення. Після прибуття техніки до України, потрібно здійснити митне оформлення. Для цього необхідно подати до митного органу

комплект необхідних документів, включаючи контракт на поставку, накладну, інвойс, сертифікат відповідності тощо.

- Оплата митних платежів. Після здійснення митного оформлення необхідно сплатити митні платежі. Вони розраховуються на підставі вартості техніки та

Оплата митних платежів є обов'язковою частиною імпортного процесу. Після здійснення митного оформлення, митники розраховують митні платежі на підставі вартості техніки та митної ставки, яка залежить від країни походження техніки та того, чи є діючий договір про зону вільної торгівлі між країнами.

Окрім митних платежів, імпортер повинен сплатити ПДВ (податок на додану вартість) на вартість імпортованої техніки. Розмір ПДВ залежить від ставки, яку встановлює законодавство країни імпорту.

Для проведення оплати митних платежів та ПДВ необхідно мати документальне підтвердження імпортованої техніки, а саме: митне декларування, договір про поставку, інвойс та пакувальний лист. Оплата здійснюється через банк за допомогою телебанкінгу або відвідуючи банк особисто.

Також слід звернути увагу на можливість отримання знижок на митні платежі та ПДВ. Зокрема, знижки можуть бути надані в рамках угод про зони вільної торгівлі, на підставі договорів про зниження мита з окремими країнами, а також на підставі певних умов імпортування (наприклад, якщо техніка призначена для використання в аграрному секторі).

Отже, імпорт сільськогосподарської техніки з країн ЄС в Україну вимагає проведення ряду процедур, а також наявності необхідної документації та знань про митні та податкові платежі. Важливо дотримуватись законодавства та правил, щоб уникнути непередбачуваних труднощів та зберегти репутацію компанії. Окрім того, при імпорті сільськогосподарської техніки з країн ЄС в Україну важливо враховувати різницю у стандартах

техніки та її сертифікацію. Наприклад, техніка, що відповідає європейським стандартам, може не відповідати вимогам технічних умов та сертифікації в Україні.

Тому, менеджер ЗЕД повинен мати належні знання та досвід у проведенні операцій імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС в Україну, а також дбайливо вивчати та виконувати всі необхідні процедури та вимоги законодавства. Також, варто взяти до уваги, що зміни в законодавстві та політиці держав можуть впливати на процес імпорту та ризики, пов'язані з ним. Всі ці фактори повинні бути уважно враховані менеджером ЗЕД при здійсненні операції імпорту сільськогосподарської техніки з країн ЄС в Україну.

Розглянемо алгоритм операції перевезення сільськогосподарської техніки компанією «ВестАвтоТрейд»:

Операція перевезення сільськогосподарської техніки з ЄС в Україну або відбувається наступним чином:

1) Підготовка документів:

Перш за все, ВестАвтоТрейд повинна отримати дозвіл на міжнародні перевезення від Міністерства транспорту. Також необхідно отримати дозвіл на перетин кордону від відповідного митного органу. Для перевезення сільськогосподарської техніки потрібно мати документи на саму техніку, такі як сертифікат відповідності, паспорт, договір купівлі-продажу і т.д.

2) Вибір транспортного засобу:

Для перевезення сільськогосподарської техніки, яка зазвичай має великі габаритні розміри та вагу, необхідно вибрати спеціалізований транспорт, який може забезпечити безпечну та якісну доставку. Компанія ВестАвтоТрейд має в своєму розпорядженні вантажівки з великими платформами, що дозволяє перевозити важкі та габаритні вантажі.

3) Пакування та забезпечення техніки:

Перед завантаженням на вантажний автомобіль необхідно підготувати сільськогосподарську техніку до перевезення, зняти її колеса та забезпечити необхідну фіксацію. Також необхідно захистити техніку від погодних умов та пошкоджень під час перевезення.

4) Доставка:

Коли техніка готова до перевезення, її завантажують на вантажівку, де вона забезпечена необхідними засобами фіксації, щоб запобігти пошкодженням техніки під час транспортування. Перед тим як вирушити в дорогу, водій та спеціалісти з перевезення вантажів перевіряють правильність фіксації вантажу та роботу механізмів безпеки на вантажівці.

Крім того, для здійснення операції перевезення компанія ВестАвтоТрейд має мати дозволи та документи, які дозволяють здійснювати транспортні вантажні перевезення на території України та за її межами. Зокрема, це можуть бути дозволи на міжнародні перевезення, ліцензії на перевезення певних видів вантажів (наприклад, небезпечних), дозволи на користування відповідним транспортним засобом тощо. Також необхідно враховувати вимоги митного законодавства та оформлювати всі необхідні митні документи при перетині кордону. Усі ці документи дозволяють здійснювати транспортні перевезення з дотриманням законодавчих вимог та забезпечення безпеки вантажів та учасників руху.

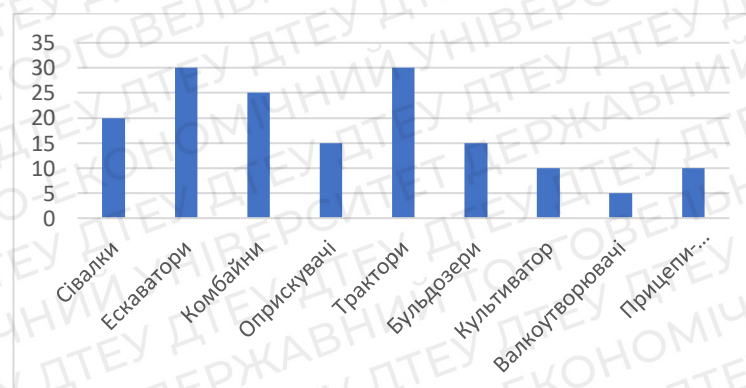


Рис. 3.1. Кількість перевезеної сільськогосподарської техніки компанією ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» за 2022 рік.

Джерело: складено автором на основі [24].

Загальна кількість перевезених одиниць техніки за 2022 рік становить: 150 одиниць. Найбільше перевезень було здійснено техніки таких типів: екскаватори, трактори та комбайни. Максимальна кількість перевезених одиниць техніки за 2022 рік: 30 (екскаватори та трактори). Мінімальна кількість перевезених одиниць техніки за 2022 рік: 5 (валкоутворювачі).

Для перевезення сільськогосподарської техніки ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» використовує низькогабаритний причіп а також тягач DAF 2015 року випуску з розходом 35л/100 км.

Таблиця 3.1

Розрахунок витрат та доходів за 1 поїзду здійснену тягачем DAF 2015 року випуску

	Франція - Україна	Польща – Україна
Загальний Фрахт	150 000 грн	59 000 грн.
Відстань	2401 км	819 км
Витрати на паливо	45грн/л	45грн/л
Платні дороги	4000 грн	-
Витрати на пальне	35 л/100 км	35 л/100 км
Амортизація	10 000 грн	5000 грн
Зарплата водія	6 грн за км	6 грн за км
Податок	20%	20%
Дохід підприємства	53 778	24 386

Джерело : складено автором на основі внутрішніх звітів компанії .

Маршрут Франція - Україна приносить вищий прибуток в порівнянні з маршрутом Польща – Україна. Якщо компанія планує розвиватись, то може бути доцільним зосередитись на маршрутах з вищим прибутком.

Також можна розглянути шляхи зниження витрат, щоб збільшити прибуток. Наприклад, компанія може використовувати екологічніші та економніші автомобілі, використовувати маршрути з меншою пробіжною відстанню або знаходити способи зменшення витрат на паливо. Крім того, компанія може розглянути можливість розширення своїх послуг, таких як доставка вантажу на додаткові маршрути або надання додаткових послуг для клієнтів, які збільшать загальний дохід компанії. Коротко кажучи, компанія

може зосередитись на маршрутах з вищим прибутком, знижувати витрати та розширювати свої послуги, щоб збільшити свій бізнес та дохід.

Одним з найдієвіших способів скоротити витрати і збільшити дохід це продати наявні тягачі та купити нові DAF 2018 року випуску в , яких буде менший розхід – 24л/100км.

Таблиця 3.2.

Порівняльна характеристика тягачів 2015 та 2018 року випуску.

Характеристика	DAF 2015	DAF 2018
Потужність двигуна	410 к.с.	430 к.с.
Максимальний крутний момент	2100 Нм	2300 Нм
Тип коробки передач	Автоматична	Автоматична
Кількість передач	12	12
Максимальна швидкість	85 км/год	90 км/год
Витрата палива (середня)	35 л/100 км	24 л/100 км
Клас екологічності	Євро 6	Євро 6
Клас безпеки	Євро NCAP 4	Євро NCAP 4

Джерело : складено автором на основі внутрішніх звітів компанії.

За результатами порівняння можна зробити висновок, що тягач DAF 2018 року випуску має кращі характеристики, ніж тягач DAF 2015 року випуску. Це особливо стосується потужності двигуна, максимального крутного моменту та максимальної швидкості. Витрата палива при цьому зменшилася, а клас екологічності та безпеки залишилися на одному рівні.

Тягачі DAF 2018 року випуску мають деякі поліпшення порівняно з моделями 2015 року. Вони мають більшу потужність двигуна і крутний момент, що сприяє поліпшенню продуктивності і здатності до перевезень важких вантажів. Максимальна швидкість також зросла, що може пришвидшити процес транспортування. Отже, тягачі DAF 2018 року випуску пропонують покращені характеристики і можуть бути більш вигідним вибором для транспортних потреб.

Таблиця 3.3

**Розрахунок витрат та доходів за 1 поїздки здійснену тягачем DAF
2018 року випуску**

	Франція - Україна	Польща – Україна
Загальний Фрахт	150 000 грн	59 000
Відстань	2401 км	819 км
Витрати на паливо	45грн/л	45грн/л
Платні дороги	4000 грн	-
Вимтрати на пальне	24 л/100 км	24 л/100 км
Амортизація	10 000 грн	5000 грн
Зарплата водія	6 грн за км	6 грн за км
Податок	20%	20%
Дохід підприємства	65 663 грн	28 441 грн
Ефективність	43.776%	48.2%

Джерело: складено автором на основі внутрішніх звітів компанії.

Перевезення товарів між Польщею та Україною є більш вигідним, оскільки відстань коротша та відсутні платні дороги, що знижує витрати на перевезення.

В той же час, перевезення товарів між Францією та Україною забезпечує більш високий дохід підприємства, оскільки загальний фрахт вищий та відповідно збільшується дохід від перевезення. Однак, витрати на платні дороги також впливають на загальні витрати на перевезення.

Також, порівняння з двома тягачами показує, що використання нового тягача 2018 року випуску забезпечує більш високу прибутковість підприємства, оскільки він має меншу витрату палива та інші технічні переваги.

За результатами розрахунків, ефективність перевезення сільськогосподарської техніки з Польщі до України компанією ВестАвтоТрейд складає 48,2%, що є достатньо високим показником. В той же час, ефективність перевезення з Франції до України складає 43,776%, що менше, ніж у першому випадку. Це може бути пов'язано з більшою відстанню

між країнами та відповідно більшими витратами на паливо та платні дороги. Також варто звернути увагу на розходи на амортизацію, які випадають в 2 рази вище для перевезення з Франції. У цілому, обидва маршрути можуть бути ефективними для компанії, але при виборі між ними, можливо варто звернути увагу на маршрут з Польщі як більш доцільний з економічної точки зору.

3.2. Прогнозний аналіз результативності діяльності ТОВ «ВестАвтоТрейд»

Тягач DAF 2018 року випуску є більш вигідним, оскільки забезпечує більш високий річний дохід та прибутковість. Однак, ціна нового тягача є значно вищою, ніж наявного тягача 2015 року випуску. Наше дослідження показало, що новий тягач окупиться за 4.44 поїздки. Враховуючи технічні особливості, новий тягач DAF 2018 року має більш потужний двигун, більший крутний момент, таку ж тип коробки передач і кількість передач, але максимальна швидкість вища, а середня витрата палива нижча. Крім того, обидва тягачі мають однаковий клас екологічності та безпеки.

Таблиця 3.4.

Результати дослідження окупності автомобіля

Показник	Тягач DAF 2015	Тягач DAF 2018
Вартість тягача	1 548 000 грн	2 129 000 грн
Річний дохід	2 025 038 грн	2 477 478 грн
Річні витрати	1 924 438 грн	1 997 920 грн
Річна прибутковість	100 600 грн	479 558 грн
Кількість поїздок на окуп.	15.38	4.44

Джерело: складено автором на основі внутрішніх звітів компанії.

Отже, враховуючи технічні характеристики, а також результати попереднього дослідження, можна стверджувати, що купівля нового тягача DAF 2018 року є вигіднішою з точки зору ефективності використання транспортного засобу, але потрібно враховувати вартість нового тягача. Таким чином, якщо відносна вартість наявного тягача та нового не є перешкодою, то купівля нового тягача може бути більш вигідною в довгостроковій перспективі.

Для розширення бізнесу та підвищення прибутку я можу порекомендувати :

- Розширення мережі партнерів

Для розширення бізнесу та підвищення прибутку компанії «ВестАвтоТрейд» можна розширити мережу партнерів по всій Європі. Це дозволить збільшити обсяги перевезень та підвищити дохід.

- Використання сучасних технологій

Використання сучасних технологій, таких як системи моніторингу вантажів та транспорту, дозволить компанії ВестАвтоТрейд значно підвищити ефективність своєї діяльності та збільшити свій прибуток. За допомогою систем моніторингу вантажів, підприємство може забезпечити точний контроль за місцезнаходженням вантажу, його температурою та станом. Це дозволить компанії забезпечувати своїх клієнтів високоякісними послугами та підвищити рівень довіри клієнтів до свого бренду.

Крім того, використання систем моніторингу транспорту дозволить компанії забезпечити точний контроль за маршрутами руху свого транспорту, що зменшить ризик втрати часу та ресурсів на неправильно складені маршрути. Для прикладу, якщо компанія здійснює регулярні поїздки на певних маршрутах, то вона може використовувати системи моніторингу для аналізу трафіку та побудови оптимальних маршрутів з урахуванням різних факторів, таких як дорожні роботи, припинення руху транспорту тощо.

Крім того, компанія може забезпечити своїх водіїв сучасними засобами зв'язку, такими як смартфони або планшети, що дозволить їм отримувати точну інформацію про маршрут та вантаж, а також надсилати звіти про виконану роботу в режимі реального часу. Це дозволить компанії забезпечувати більш високу якість обслуговування та збільшити задоволеність клієнтів.

Для додаткової підтримки моїх рекомендацій, я хочу запропонувати деякі розрахунки та статистику. Згідно з даними, які я наводила раніше, використання нового тягача DAF 2018 зменшило витрати на паливо на 18% в порівнянні з попереднім тягачем. Розрахунки показують, що це дає змогу зекономити на витратах на паливо в розмірі 9,720 грн на одну поїздку з Франції до України.

Додатково, використання системи моніторингу вантажів та транспорту дозволяє вести детальний облік руху вантажів та транспорту, що допомагає зменшити ризик затримок та втрати товару. Наприклад, згідно зі статистикою, у 2019 році ВестАвтоТрейд зазнав затримок у 5% випадків. Використання системи моніторингу дозволило б виявляти можливі проблеми та вчасно їх усувати, що допомогло б зменшити затримки та втрати.

Отже, на основі розрахунків можна зробити висновок, що використання сучасних технологій може позитивно вплинути на бізнес компанії «ВестАвтоТрейд», зменшуючи витрати на паливо та ремонт автомобілів, підвищуючи ефективність перевезення вантажів та знижуючи ризик втрати чи пошкодження вантажів. Крім того, використання систем моніторингу дозволить компанії вести більш точний облік вантажів та автомобілів, що сприятиме підвищенню якості обслуговування клієнтів та розширенню клієнтської бази. Наприклад, за результатами аналізу, проведеного на основі даних про попередні роки, можна припустити, що впровадження системи моніторингу вантажів та транспорту може дозволити зменшити витрати на паливо та ремонт автомобілів на 15%, що становить

більше 1 мільйона гривень на рік. Крім того, використання системи моніторингу дозволить компанії вести більш точний облік вантажів та автомобілів, що зменшить ризик втрати чи пошкодження вантажів на 10%, що може принести додатковий дохід у розмірі 500 тисяч гривень на рік.

Отже, можна зробити висновок, що використання сучасних технологій може позитивно вплинути на бізнес компанії ВестАвтоТрейд, підвищуючи ефективність перевезення вантажів, знижуючи витрати та ризики втрати чи пошкодження вантажів. Рекомендується компанії розглянути можливість впровадження систем моніторингу вантажів та транспорту для підвищення конкурентоспроможності та розширення бізнесу.



ВИСНОВКИ ТА ПРОПОЗИЦІЇ

За результатами дослідження, більшість країн світу імпортує сільськогосподарську техніку. Основні країни-імпортери включають в себе США, Канаду, Китай, Японію, Аргентину, Німеччину, Францію, Італію, Великобританію, Бразилію та інші. Ринки Північної Америки (США та Канада), Південно-східної Азії (Китай та Японія), Південної Америки (Аргентина та Бразилія) та Європи (Німеччина, Франція, Італія, Великобританія) є найбільшими ринками з імпортом сільськогосподарської техніки. У Північній Америці і Південно-східній Азії імпорт сільськогосподарської техніки зростає, в той час як в Європі спостерігається зменшення обсягів імпорту. У Південній Америці обсяг імпорту сільськогосподарської техніки також зростає, але меншими темпами порівняно з Північною Америкою і Південно-східною Азією.

Крім того, слід зазначити, що країни, що розвиваються, такі як Бразилія, Індія, Китай та Аргентина, також збільшують обсяг імпорту сільськогосподарської техніки, оскільки вони стежать за сучасними тенденціями в аграрному виробництві та прагнуть покращити свої технології виробництва.

На основі аналізу фінансової звітності ТОВ «ВестАвтоТрейд» можна зробити висновок, що використання сучасних технологій може позитивно вплинути на її бізнес, підвищуючи ефективність перевезення вантажів, знижуючи витрати та ризики втрати чи пошкодження вантажів. Рекомендується компанії розглянути можливість впровадження систем моніторингу вантажів та транспорту для підвищення конкурентоспроможності та розширення бізнесу.

Динаміка фінансових показників компанії мінлива. Чистий дохід від реалізації продукції зростав з 2018 по 2019 рік, але зменшився в 2020 році. У 2021 році дохід знову зріс і значно збільшився у 2022 році. Темп приросту

чистого доходу від реалізації продукції був високим у 2022 році, що може свідчити про значний збільшений обсяг продажів або підвищення цін.

Собівартість реалізованої продукції зменшувалася з 2018 по 2019 рік, знизилася повільно в 2020 році, але значно зросла в 2021 і 2022 роках. Витрати на виробництво та управління збільшувалися з 2018 по 2019 рік, зменшувалися повільно в 2020 році, але значно з Початку 2021 року.

Така динаміка витрат на виробництво та управління може бути пов'язана зі змінами в економічному середовищі, а також зі специфікою компанії, зменшення витрат з початку 2021 року може свідчити про те, що компанія знайшла шляхи для оптимізації своєї діяльності, зниження витрат та підвищення ефективності. Впровадження нових технологій, процесів або стратегій - дозволять знизити витрати та збільшити прибуток. В цілому, така динаміка може свідчити про те, що компанія адаптується до змін у зовнішньому середовищі та постійно вдосконалює свою діяльність.

Аналізуючи дані про розвиток ринку транспортних послуг з перевезення товарів з 2017 по 2022 рік, можна зробити висновки про тенденції на ринку. Загалом, ринок розвивається позитивно, проте в 2020 році відбувся спад в зв'язку з пандемією COVID-19. У 2021 та 2022 роках спостерігається відновлення ринку, зростання обсягів експорту та імпорту. З ростом світової торгівлі та попиту на транспортування товарів, можна очікувати додаткового зростання ринку. Темпи зростання імпорту та експорту свідчать про відновлення міжнародної торгівлі та підвищення економічної активності.

З огляду на все вищесказане я б порадила компанії розглянути наступні кроки:

- Оптимізувати витрати: Необхідно детально проаналізувати всі витрати компанії та знайти способи їх зменшення, наприклад, за допомогою впровадження більш ефективних процесів управління логістикою та складським господарством.

- Використовувати технології: Використання технологій, таких як штучний інтелект та блокчейн, може покращити ефективність процесів компанії та знизити витрати на перевезення.
- Розширити ринки збуту: Компанія може розширити свої ринки збуту, наприклад, шляхом залучення нових клієнтів або розширення географії своєї діяльності.
- Зберігати якість обслуговування: Компанія повинна зберігати якість свого обслуговування, яке є ключовим фактором для залучення та утримання клієнтів.
- Розвиватися та вдосконалюватися: Компанія повинна постійно розвиватися та вдосконалюватися, вдосконалюючи свої процеси та послуги, щоб відповідати вимогам ринку та забезпечувати конкурентні переваги.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. База аналітичних та статистичних даних URL: <https://www.statista.com>
2. Бланки звітів підприємств: вебсайт. URL: <http://www.debet.kiev.ua/>
3. World trade Organization. URL: <http://www.wto.org>
4. World Steel Association. URL: <https://www.worldsteel.org>
5. Господарський кодекс України. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text>
6. Державна підтримка українського експорту URL: <http://www.ukrexport.gov.ua/ukr/eksport/>
7. Державна служба статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
8. Державна митна служба України. URL: <https://customs.gov.ua>
9. Європейська асоціація виробників автотранспорту. URL: <http://www.acea.be/>
10. Європейська угода про міжнародні перевезення URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_169#Text
11. Європейська угода щодо роботи екіпажів транспортних засобів, які виконують міжнародні автомобільні перевезення (ЄУТР) URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_016#Text
12. Закон України «Про валюту та валютні цінності». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2473-19#Text>
13. Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність» URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text>
14. Замлинський В. А. Стан та перспективи розвитку експортного потенціалу ринку послуг автомобільного транспорту / В. А. Замлинський, В. В. Коваль, В. О. Котлубай // Економіка та суспільство. – 2017. – № 9. – С. 210–214.
15. International Energy Statistics. URL: <http://www.eia.gov>
16. International Monetary Fund. URL: <http://www.imf.org>
17. Митний кодекс України. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4495-17#Text>
18. Міжнародна Автомобільна Асоціація. URL: <https://www.fia.com>

19. Міжнародна асоціація повітряного транспорту. URL: <https://www.iata.org>
20. Міжнародна асоціація залізничного транспорту. URL: <https://uic.org>
21. Міністерство економічного розвитку і торгівлі України. URL: <http://www.me.gov.ua>
22. Офіс з розвитку підприємництва та експорту. URL: <https://export.gov.ua>
23. Офіційний сайт державної митної служби України URL:<https://customs.gov.ua>
24. Офіційний сайт компанії «ВестАвтоТрейд» URL: <https://westautotrade.com/uk/>
25. Офіційний сайт Всесвітньої продовольчої та сільськогосподарської організації ООН. URL: <http://www.fao.org>
26. Офіційний сайт SMIDA. URL: <https://smida.gov.ua>
27. Правила перевезень пасажирів, багажу, вантажобагажу та пошти від 28 липня 1998 р. URL: [/www.zakon.rada.gov.ua/U.S. Geological Survey](http://www.zakon.rada.gov.ua/U.S. Geological Survey).
28. Перебийніс В.І., Болдирева Л.М., Перебийніс О.В. Транспортний менеджмент і транспортний маркетинг виробничо-комерційної діяльності.
29. Податковий кодекс України. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2755-17#Text>
30. РЕГЛАМЕНТ ЄВРОПЕЙСЬКОГО ПАРЛАМЕНТУ ТА РАДИ (ЄС) URL: https://insat.org.ua/files/nav/law/3/reg_1072_2009.pdf
31. Сайт Міністерства економічного розвитку і торгівлі України. URL: <http://www.me.gov.ua>
32. Сайт Міністерства фінансів України. URL: www.minfin.gov.ua.
33. Сайт Національного банку України. Офіційний сайт. URL: <https://bank.gov.ua/>
34. The European Union. URL: <http://europe.eu.int>
35. Томляк С. І. Шляхи підвищення ефективності перевезення вантажів автомобільним транспортом / С. І. Томляк, А. П. Поляков // Наукові нотатки. - 2014. - Вип. 46. - С. 529-537.

36. Федорко І. П. Європейські орієнтири забезпечення якості транспортно-логістичних послуг [/ І. П. Федорко // Розвиток методів управління та господарювання на транспорті. - 2015. - Вип. 1. - С. 49-62.
37. Youcontrol.
URL: https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company_details/00418113/
38. UNCTAD Statistics. URL: <http://unctad.org/en/Pages/statistics.aspx>
<http://www.trademap.>
39. Управління транспортною логістикою в умовах євроінтеграції . ВВ Гришко, ЛМ Болдирєва. . URL: <http://reposit.pntu.edu.ua/handle/PolNTU/710>
40. Фінансове забезпечення зовнішньоекономічної діяльності підприємств АПК в умовах поглиблення євроінтеграції . П Бойко, В Геєць, А Кандиба, С Кваша, П Саблук. URL: https://www.academia.edu/download/64821552/%D0%9C%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%B3%D1%80%D0%B0%D1%84%D1%96%D1%8F_%D0%BA%D0%BE%D0%BB_2.pdf#page=194
41. Формування попиту на ринку сільськогосподарської техніки: сучасний стан та шляхи вирішення. ВС Скоцик. URL: <http://www.investplan.com.ua/?op=1&z=6190&i=2>
42. Фінансові пріоритети зовнішньоторговельних відносин між Україною та ЄС. Богдан Антонович Шкрибайло. URL: dspace.wunu.edu.ua.
43. Шляхи співпраці України з Європейським Союзом. Олена Володимирівна Зарічна. URL: <https://dspace.uzhnu.edu.ua/jspui/handle/lib/49411>

ДОДАТКИ

Додаток А

Аналіз структури активів підприємства ТЗОВ «ВестАвтоТрейд» протягом 2018-2022 років

АКТИВ	2018	2019 р.	2020 р.	2021 р.	2022 р.	2019р./2018р.	2019р/2020р	2021р/2020р	2022р/2021р
Одиниці виміру	Тис.грн					Відхилення			
Незавершені капітальні інвестиції	420	290	4,2	4,2	2946	-130	-285,8	0	2941,8
Основні засоби	7500	7600	11758	15741,7	13912,3	100	4158	3983,7	-1829,4
первісна вартість	12000	14000	19390,1	26251,7	26690,5	2000	5390,1	6861,6	438,8
знос	4200	5800	7632,1	10509,3	12778,2	1600	1832,1	2877,2	2268,9
Усього	7900	7900	11762,2	15745,9	16858,3	0	3862,2	3983,7	1112,4
Оборотні активи									
Запаси	1100	570	669,7	716,4	520	-530	99,7	46,7	-196,4
у тому числі готова продукція	860								
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	7900	11000	9158	9560,9	21514,8	3100	-1842	402,9	11953,9

Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	690	620	1073,9	1087,7	2247,1	-70	453,9	13,8	1159,4
Інша поточна дебіторська заборгованість	2500	1000	1258,6	2485,7	13336,7	-1500	258,6	1227,1	10851
Гроші та їх еквіваленти	170	190	1265,8	1950,4	5649	20	1075,8	684,6	3698,6
Інші оборотні активи	140	150	82,1	9,7	461,6	10	-67,9	-72,4	451,9
Усього	13000	14000	13508,1	15810,8	43729,2	1000	-491,9	2302,7	27918,4
Фінансово - майновий стан	21000	22000	25270,3	31556,7	60587,5	1000	3270,3	6286,4	29030,8

Джерело: складено автором на основі ресурсу YouControl

Аналіз структури пасивів підприємства ТзОВ «ВестАвтоТрейд» протягом 2018-2022 років

ПАСИВ	2018р.	2019 р.	2020 р.	2021 р.	2022 р.	2019р./2018р.	2019р./2020р.	2021р./2020р.	2022р./2021р.
Тис. грн.					Відхилення				
Власний капітал									
Зареєстрований (пайовий) капітал	65	65	62,5	62,5	62,5	0	-2,5	0	0
Додатковий капітал	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Резервний капітал	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	3100	4000	4770,1	7586,3	11321,6	900	770,1	2816,2	3735,3
Усього	3200	4000	4832,6	7648,8	11384,1	800	832,6	2816,2	3735,3
Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	0	0	-	1049,8	4500	0			3450,2
Короткострокові кредити банків	0	1100	0	-	-	1100	-1100		

товари, роботи, послуги	4900	2000	8592,7	6176,3	8963	-2900	6592,7	-2416,4	2786,7
розрахунками з бюджетом	0	80	89,5	44,9	472,6	80	9,5	-44,6	427,7
розрахунками зі страхування	15	45	42,4	42	46,8	30	-2,6	-0,4	4,8
розрахунками з оплати праці	85	170	199,7	219,7	304,1	85	29,7	20	84,4
Інші поточні зобов'язання	12000	14000	11513,4	16375,2	34916,9	2000	-2486,6	4861,8	18541,7
Усього	17000	18000	20437,7	22858,1	44703,4	1000	2437,7	2420,4	21845,3
Фінансово - майновий стан	21000	22000	25270,3	31556,7	60587,5	1000	3270,3	6286,4	29030,8

Аналіз показників фінансової діяльності підприємства

Найменування статті	2018 р.	2019 р.	2020 р.	2021 р.	2022 р.	Абсолютне відхилення, тис. грн.				Темп приросту %			
						2019 р./2018 р.	2019 р./2020 р.	2021р./2020р.	2022р./2021р.	2019р./2018р.	2020р./2019р.	2021р./2020р.	2022р./2021р.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	4300 0	4600 0	4264 5	48991 ,9	1391 71	3000	- 3354, 7	6346,6	90178,9	7	-7	15	184
Інші операційні доходи	3400	2100	1116	3916	2866, 8	-1300	- 983,7	2799,7	-1049,2	-38	-47	251	-27
Інші доходи	2600	230	4041	1043, 8	1760, 3	-2370	3811, 4	-2997,6	716,5	-91	1657	-74	69
Разом доходи	4900 0	4800 0	4780 3	53951 ,7	1437 98	-1000	-197	6148,7	89846,2	-2	0	13	167
Собівартість реалізованої продукції	4100 0	3800 0	3600 4	44701 ,1	1283 68	-3000	- 1996, 4	8697,5	83666,8	-7	-5	24	187
Інші операційні витрати	4700	9000	8924	5385, 8	9596, 6	4300	-75,8	-3538,4	4210,8	91	-1	-40	78
Інші витрати	2500	110	1845	430,4	1278, 2	-2390	1735, 1	-1414,7	847,8	-96	1577	-77	197
Разом витрати	4800 0	4700 0	4677 3	50517 ,3	1392 43	-1000	- 227,1	3744,4	88725,4	-2	0	8	176
Фінансовий результат до оподаткування	1000	1000	1030	3434, 4	4555, 2	0	30,4	2404	1120,8	0	3	233	33
Податок на прибуток	190	190	185, 4	618,2	819,9	0	-4,6	432,8	201,7	0	-2	233	33
Чистий прибуток	820	830	844, 7	2816, 2	3735, 3	10	14,7	1971,5	919,1	1	2	233	33

Джерело: складено автором на основі ресурсу YouControl.

Увага! Дані змінюються щоденно.

Актуально на 27.02.2023

Повне досьє на кожну
компанію України0 800 309 077
youcontrol.com.ua**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕСТАВТОТРЕЙД"**

Код ЄДРПОУ 36407488

 не перебуває в процесі припинення
Фінансово-майновий стан суб'єкта малого підприємництва за 2018 рік*

Актив	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Необоротні активи			
Незавершені капітальні інвестиції	1005	940 – 950	410 – 420
Основні засоби	1010	6 600 – 6 700	7 400 – 7 500
первісна вартість	1011	9 200 – 9 300	11 000 – 12 000
знос	1012	2 500 – 2 600	4 100 – 4 200
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього	1095	7 600 – 7 700	7 800 – 7 900
Оборотні активи	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Запаси	1100	200 – 210	1 000 – 1 100
у тому числі готова продукція	1103	0	0
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	6 400 – 6 500	7 800 – 7 900
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	630 – 640	680 – 690
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0

Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	940 – 950	2 400 – 2 500
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	290 – 300	160 – 170
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Інші оборотні активи	1190	60 – 65	130 – 140
Усього	1195	8 600 – 8 700	12 000 – 13 000
Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Фінансово-майновий стан	1300	16 000 – 17 000	20 000 – 21 000
Пасив			
Власний капітал	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	60 – 65	60 – 65
Додатковий капітал	1410	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	2 000 – 2 100	3 000 – 3 100
Неоплачений капітал	1425	0	0
Усього	1495	2 100 – 2 200	3 100 – 3 200
Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0	0
Поточні зобов'язання	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Короткострокові кредити банків	1600	0	0
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
товари, роботи, послуги	1615	1 800 – 1 900	4 800 – 4 900

розрахунками з бюджетом	1620	40 – 45	0
розрахунками зі страхування	1625	15 – 20	10 – 15
розрахунками з оплати праці	1630	100 – 110	80 – 85
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	12 000 – 13 000	11 000 – 12 000
Усього	1695	14 000 – 15 000	16 000 – 17 000
Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
Фінансово-майновий стан	1900	16 000 – 17 000	20 000 – 21 000

Інформація про фінансові результати суб'єкта малого підприємництва за 2018 рік*

Стаття	Код	За поточний рік, тис.грн.	За попередній рік, тис.грн.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	42 000 – 43 000	34 000 – 35 000
Інші операційні доходи	2120	3 300 – 3 400	600 – 610
Інші доходи	2240	2 500 – 2 600	85 – 90
Разом доходи	2280	48 000 – 49 000	34 000 – 35 000
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	40 000 – 41 000	29 000 – 30 000
Інші операційні витрати	2180	4 600 – 4 700	4 500 – 4 600
Інші витрати	2270	2 400 – 2 500	30 – 35
Разом витрати	2285	47 000 – 48 000	33 000 – 34 000
Фінансовий результат до оподаткування	2290	900 – 1 000	770 – 780
Податок на прибуток	2300	180 – 190	170 – 180
Чистий прибуток (збиток)	2350	810 – 820	600 – 610

* Застереження для користувачів!

Увага! Дані змінюються щоденно.

Актуально на 27.02.2023

Повне досьє на кожну
компанію України0 800 309 077
youcontrol.com.ua**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕСТАВТОТРЕЙД"**

Код ЄДРПОУ 36407488

● не перебуває в процесі припинення

Фінансово-майновий стан суб'єкта малого підприємництва за 2019 рік*

Актив			
Необоротні активи	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Незавершені капітальні інвестиції	1005	410 – 420	280 – 290
Основні засоби	1010	7 400 – 7 500	7 500 – 7 600
первісна вартість	1011	11 000 – 12 000	13 000 – 14 000
знос	1012	4 100 – 4 200	5 700 – 5 800
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	0	0
Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього	1095	7 800 – 7 900	7 800 – 7 900
Оборотні активи			
Запаси	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
у тому числі готова продукція	1103	850 – 860	-
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	7 800 – 7 900	10 000 – 11 000
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	680 – 690	610 – 620
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0

Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2 400 – 2 500	900 – 1 000
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	160 – 170	180 – 190
Витрати майбутніх періодів	1170	0	0
Інші оборотні активи	1190	130 – 140	140 – 150
Усього	1195	12 000 – 13 000	13 000 – 14 000
Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	0
Фінансово-майновий стан	1300	20 000 – 21 000	21 000 – 22 000
Пасив			
Власний капітал	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	60 – 65	60 – 65
Додатковий капітал	1410	0	0
Резервний капітал	1415	0	0
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3 000 – 3 100	3 900 – 4 000
Неоплачений капітал	1425	0	0
Усього	1495	3 100 – 3 200	3 900 – 4 000
Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0	0
Поточні зобов'язання	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Короткострокові кредити банків	1600	0	1 000 – 1 100
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
товари, роботи, послуги	1615	4 800 – 4 900	1 900 – 2 000

розрахунками з бюджетом	1620	0	75 – 80
розрахунками зі страхування	1625	10 – 15	40 – 45
розрахунками з оплати праці	1630	80 – 85	160 – 170
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	11 000 – 12 000	13 000 – 14 000
Усього	1695	16 000 – 17 000	17 000 – 18 000
Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	0
Фінансово-майновий стан	1900	20 000 – 21 000	21 000 – 22 000

Інформація про фінансові результати суб'єкта малого підприємництва за 2019 рік*

Стаття	Код	За поточний рік, тис.грн.	За попередній рік, тис.грн.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	45 000 – 46 000	42 000 – 43 000
Інші операційні доходи	2120	2 000 – 2 100	3 300 – 3 400
Інші доходи	2240	220 – 230	2 500 – 2 600
Разом доходи	2280	47 000 – 48 000	48 000 – 49 000
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	37 000 – 38 000	40 000 – 41 000
Інші операційні витрати	2180	8 900 – 9 000	4 600 – 4 700
Інші витрати	2270	100 – 110	2 400 – 2 500
Разом витрати	2285	46 000 – 47 000	47 000 – 48 000
Фінансовий результат до оподаткування	2290	1 000 – 1 100	900 – 1 000
Податок на прибуток	2300	180 – 190	180 – 190
Чистий прибуток (збиток)	2350	820 – 830	810 – 820

* Застереження для користувачів!

Увага! Дані змінюються щоденно.

Актуально на 27.02.2023.

Повне досьє на кожну
компанію України0 800 309 077
youcontrol.com.ua**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕСТАВТОТРЕЙД"**

Код ЄДРПОУ 36407488

● не перебуває в процесі припинення

Фінансово-майновий стан суб'єкта малого підприємництва за 2020 рік*

Актив			
Необоротні активи	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Незавершені капітальні інвестиції	1005	281.1	4.2
Основні засоби	1010	7529.6	11 758
первісна вартість	1011	13243.2	19390.1
знос	1012	5713.6	7632.1
Довгострокові біологічні активи	1020	0	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	0	-
Інші необоротні активи	1090	0	-
Усього	1095	7813.1	11762.2
Оборотні активи			
Запаси	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
у тому числі готова продукція	1103	-	-
Поточні біологічні активи	1110	0	-
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	10811.4	9 158
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	618.8	1073.9
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	-

Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	999.3	1258.6
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	188.2	1265.8
Витрати майбутніх періодів	1170	0	-
Інші оборотні активи	1190	147.6	82.1
Усього	1195	13333.7	13508.1
Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	-
Фінансово-майновий стан	1300	21146.8	25270.3
Пасив			
Власний капітал	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	62.5	62.5
Додатковий капітал	1410	0	-
Резервний капітал	1415	0	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3925.4	4770.1
Неоплачений капітал	1425	0	-
Усього	1495	3987.9	4832.6
Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0	-
Поточні зобов'язання	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Короткострокові кредити банків	1600	1047.1	0
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	-
товари, роботи, послуги	1615	1 993	8592.7

розрахунками з бюджетом	1620	78.3	89.5
розрахунками зі страхування	1625	42.1	42.4
розрахунками з оплати праці	1630	167.8	199.7
Доходи майбутніх періодів	1665	0	-
Інші поточні зобов'язання	1690	13830.6	11513.4
Усього	1695	17158.9	20437.7
Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	0	-
Фінансово-майновий стан	1900	21146.8	25270.3

Інформація про фінансові результати суб'єкта малого підприємництва за 2020 рік*

Стаття	Код	За поточний рік, тис.грн.	За попередній рік, тис.грн.
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	42645.3	45532.9
Інші операційні доходи	2120	1116.3	2011.9
Інші доходи	2240	4041.4	225.5
Разом доходи	2280	47 803	47770.3
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	36003.6	37657.7
Інші операційні витрати	2180	8924.2	8997.7
Інші витрати	2270	1845.1	106.3
Разом витрати	2285	46772.9	46761.7
Фінансовий результат до оподаткування	2290	1030.1	1008.6
Податок на прибуток	2300	185.4	181.5
Чистий прибуток (збиток)	2350	844.7	827.1

* Застереження для користувачів!

Увага! Дані змінюються щоденно.

Актуально на 27.02.2023

Повне досьє на кожну
компанію України0 800 309 077
youcontrol.com.ua**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕСТАВТОТРЕЙД"**

Код ЄДРПОУ 36407488

● не перебуває в процесі припинення

Фінансово-майновий стан суб'єкта малого підприємництва за 2021 рік*

Актив			
Необоротні активи	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Незавершені капітальні інвестиції	1005	4.2	4.2
Основні засоби	1010	11 758	15741.7
первісна вартість	1011	19390.1	26 251
знос	1012	7632.1	10509.3
Довгострокові біологічні активи	1020	0	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	0	-
Інші необоротні активи	1090	0	-
Усього	1095	11762.2	15745.9
Оборотні активи			
Запаси	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
у тому числі готова продукція	1100	669.7	716.4
1103	0	-	-
Поточні біологічні активи	1110	0	-
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	9 158	9560.9
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	1073.9	1087.7
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	-

Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1258.6	2485.7
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1265.8	1950.4
Витрати майбутніх періодів	1170	0	-
Інші оборотні активи	1190	82.1	9.7
Усього	1195	13508.1	15810.8
Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	-
Фінансово-майновий стан	1300	25270.3	31556.7
Пасив			
Власний капітал	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	62.5	62.5
Додатковий капітал	1410	0	-
Резервний капітал	1415	0	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	4770.1	7586.3
Неоплачений капітал	1425	-	-
Усього	1495	4832.6	7648.8
Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0	1049.8
Поточні зобов'язання	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Короткострокові кредити банків	1600	0	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	-
товари, роботи, послуги	1615	8592.7	6176.3

Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1258.6	2485.7
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1265.8	1950.4
Витрати майбутніх періодів	1170	0	-
Інші оборотні активи	1190	82.1	9.7
Усього	1195	13508.1	15810.8
Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	0	-
Фінансово-майновий стан	1300	25270.3	31556.7
Пасив			
Власний капітал	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	62.5	62.5
Додатковий капітал	1410	0	-
Резервний капітал	1415	0	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	4770.1	7586.3
Неоплачений капітал	1425	-	-
Усього	1495	4832.6	7648.8
Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	0	1049.8
Поточні зобов'язання	Код	На початок року, тис.грн.	На кінець року, тис.грн.
Короткострокові кредити банків	1600	0	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	-
товари, роботи, послуги	1615	8592.7	6176.3

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова
звітність"
(пункт 4 розділу I)

ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

Фінансова звітність малого підприємства

Підприємство	ТзОВ "ВестАвтоТрейд"	Дата (рік, місяць, число)	Коди
Територія	ВОЛИНСЬКА	за ЄДРПОУ	2023 01 01
Організаційно-правова форма господарювання	товариство з обмеженою відповідальністю	за КАТОТГГ ¹	36407488
Вид економічної діяльності	Вантажний автомобільний транспорт	за КОПФГ	UA0780000000034745
Середня кількість працівників, осіб	47	за КВЕД	160
Одиниця виміру:	тис. грн. з одним десятковим знаком		49.41
Адреса, телефон	43006, Волинська обл., місто Луцьк, ВУЛИЦЯ ВАХТАНГОВА, будинок 2А		0501405555

1. Баланс на 31 грудня 2022 р.

Актив	Код рядка	Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006	
		На початок звітного року	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	7,0	7,0
Накопичена амортизація	1002	(7,0)	(7,0)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	4,2	2 946,0
Основні засоби :	1010	15 741,7	13 912,3
первісна вартість	1011	26 251,0	26 690,5
знос	1012	(10 509,3)	(12 778,2)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	15 745,9	16 858,3
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	716,4	520,0
у тому числі готова продукція	1103	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	9 560,9	21 514,8
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	1 087,7	2 247,1
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2 485,7	13 336,7
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 950,4	5 649,0
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	9,7	461,6
Усього за розділом II	1195	15 810,8	43 729,2
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття			
Баланс	1300	31 556,7	60 587,5

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	62,5	62,5
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	7 586,3	11 321,6
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	1495	7 648,8	11 384,1
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення			
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	6 176,3	8 963,0
розрахунками з бюджетом	1620	44,9	472,6
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	388,8
розрахунками зі страхування	1625	42,0	46,8
розрахунками з оплати праці	1630	219,7	304,1
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	16 375,2	34 916,9
Усього за розділом III	1695	22 858,1	44 703,4
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
Баланс	1900	31 556,7	60 587,5

2. Звіт про фінансові результати
за **Рік 2022** р.

Стаття	Код рядка	Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007	
		За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	139 170,8	48 991,9
Інші операційні доходи	2120	2 866,8	3 916,0
Інші доходи	2240	1 760,3	1 043,8
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	143 797,9	53 951,7
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(128 367,9)	(44 701,1)
Інші операційні витрати	2180	(9 596,6)	(5 385,8)
Інші витрати	2270	(1 278,2)	(430,4)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	2285	(139 242,7)	(50 517,3)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	4 555,2	3 434,4
Податок на прибуток	2300	(819,9)	(618,2)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	2350	3 735,3	2 816,2

Керівник

Головний бухгалтер



(підпис)

(підпис)

ЕП САМОЙЛІЧ
СЕРГІЙ
ІВАНОВИЧ
ІП Німеровська
Інна Дмитрівна

Самоїлич Сергій Іванович

(ініціали, прізвище)

Німеровська Інна Дмитрівна

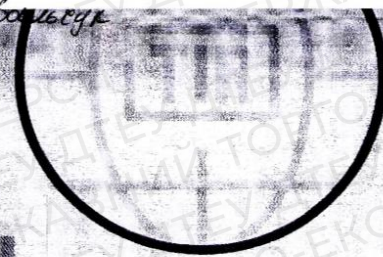
(ініціали, прізвище)

¹ Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та території територіальних громад

CARNET TIR *

6 volets

XK85003668



1. Valable pour prise en charge par le bureau de douane de départ jusqu'au 05 APR 2022 inclus
Valid for the acceptance of goods by the Customs office of departure up to and including

2. Délivré par **Association of International Road Carriers of Ukraine - AsMAP UA**
 Issued by **11, Yevhena Konovaltsa Street, 03150 Kiev, Ukraine**
Tel +380 44 201 54 01 - Fax +380 44 201 02 30 - aircu@asmap.org.ua
(nom de l'association émettrice / name of issuing association)

3. Titulaire **WestAutoTrade Ltd**
 Holder **Luts'k, Volyn region, Ukraine, 43006**
(numéro d'identification, nom, adresse, pays / identification number, name, address, country)
 2A, Vahangova str.
 Tel/Fax 380 332 243450
 38 050 4381078
 e-mail: info@westautotrade.com
 Code 36407438
 UKR/1069/72555

4. Signature du délégué de l'association émettrice et cachet de cette association :
Signature of authorized official of the issuing association and stamp of that association:

5. Signature du secrétaire de l'organisation internationale :
Signature of the secretary of the international organization:



[Handwritten signature]

[Handwritten signature: U. Be ...]

(A remplir avant l'utilisation par le titulaire du carnet / To be completed before use by the holder of the carnet)



6. Pays de départ BY
 Country/Countries of departure ⁽¹⁾

7. Pays de destination UA
 Country/Countries of destination ⁽¹⁾

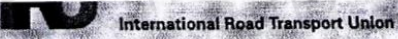

8. No(s) d'immatriculation du (des) véhicule(s) routier(s) ⁽¹⁾
 Registration No(s) of road vehicle(s) ⁽¹⁾
AC 4185 BO AC 4408 XP

9. Certificat(s) d'agrément du (des) véhicule(s) routier(s) (No et date) ⁽¹⁾
 Certificate(s) of approval of road vehicle(s) (No. and date) ⁽¹⁾

10. No(s) d'identification du (des) conteneur(s) ⁽¹⁾
 Identification No(s) of container(s) ⁽¹⁾

11. Observations diverses
 Remarks

PRODUCTION INTERDITE - REPRODUCTION PROHIBITED

Для офіційного користування			
		4. Власник книжки (ідентифікаційний номер, найменування, адреса, та країна) WestAutoTrade Ltd Lutsk, Volyn region, Ukraine, 43006 2a, Vahtangova str. Tel/fax 380 332 240450 38 050 438 1078 e-mail: info@westautotrade.com Code 36407488 UKR /0663/2555	
7. Реєстраційний(і) номер(и) дорожнього (іх) транспортного(их) засобу(ів) AC 418530 / AC 4408XP		5. Країна/країни відправлення BY	6. Країна/країни призначення UA
8. Прикладені до маніфесту документи CMR 327 INV. 175			
ВАНТАЖНИЙ МАНІФЕСТ			
9. а) Вантажне(і) відділення(я) або контейнер(и) б) Розпізнавальні знаки та номери вантажних місць або предметів	10. Число і рід вантажних місць або предметів; опис вантажів 1 К430В importeybusa 8707.909009		11. Вага бруutto в кг. 9220
			12. Накладені пломби або розпізнавальні знаки (число, ідентифікація)
12. Загальне число вантажних місць, записаних у маніфесті Місце призначення:	Число	13. Я заявляю, що відомості, наведені вище у рубриках 1-12, точні та повні	17. Митниця місця відправлення. Підпис посадової особи митниці та штамп митниці з датою.
1. Митниця Личк	1	14. Підпис власника вантажних місць WestAutoTrade Ltd 15. Підпис власника вантажних місць, представника Васильчук Lutsk, Volyn region, Ukraine, 43006 2a, Vahtangova str. Tel/fax 380 332 240450 38 050 438 1078 e-mail: info@westautotrade.com Code 36407488 UKR /0663/2555	XXXXXXXX 
18. Свідчення про прийняття вантажу до митного оформлення (митниця місця відправлення або проміжна митниця при в'їзді)	<input type="checkbox"/> 19. Накладені печатки та пломби або розпізнавальні знаки визнано непошкодженими	20. Тривалість транзитного перевезення	24. Підтвердження завершення операції МДП
21. Зареєстровано митницею (якою)	за №	25. Накладені печатки та пломби або розпізнавальні знаки визнано непошкодженими	26. Кількість місць, підтверджених при завершенні операції МДП.
22. Різне (встановлений маршрут, митниця, де має бути наданий вантаж, тощо)	23. Підпис посадової особи митниці та штамп митниці з датою	27. Застереження при оформленні	28. Підпис посадової особи митниці та штамп митниці з датою.
XXXXXXX	XXXXXXX		XXXXXXX

Цей листок при митному оформленні не відривається

FEUILLET NON DOUANE
NOT FOR CUSTOMS USE

КОРИНЕЦЬ № 1/ № 2

6. Підпис посадової особи митниці



CEMT/ECMT



Texte rédigé dans les deux langues officielles de la CEMT (1)
Text in the two official languages of the ECMT (1)

**CONFÉRENCE EUROPÉENNE
DES MINISTRES DES TRANSPORTS**
Secrétariat
**EUROPEAN CONFERENCE
OF MINISTERS OF TRANSPORT**
Secretariat

**CODE DU PAYS
QUI DÉLIVRE
L'AUTORISATION :**
**CODE OF THE COUNTRY
ISSUING THE LICENCE :**
UA

**Désignation de l'autorité ou
de l'organisme compétent**
**Designation of
the competent Organisation
or Authority**
Ministry for Communities, Territories
and Infrastructure Development

AUTORISATION CEMT/ECMT LICENCE 2023 UA N° 00317

relative au transport de marchandises effectué à titre professionnel par voie routière entre les pays Membres² de la
Conférence Européenne des Ministres des Transports.
for road haulage between the Member countries of the European Conference of Ministers of Transport².

TZOV "WESTAUTOTRADE"

43006, Volyn region, Lutsk, Vahtangova str.2 a

est autorisé/this licence entitles :

- à transporter à titre professionnel des marchandises entre des points de chargement et de déchargement situés dans des pays Membres différents de la Conférence Européenne des Ministres des Transports, au moyen d'un véhicule seul ou d'un ensemble de véhicules couplés ;
- to carry goods by road for hire or reward between loading and unloading points situated in two different Member countries of the European Conference of Ministers of Transport, in a single vehicle or a combination of vehicles ;
- ainsi qu'à faire circuler ce ou ces véhicules à vide sur tous les territoires des pays Membres ;
- and to operate this or these vehicle(s) unladen throughout the territory of the Member countries ;

La présente autorisation est valable/This licence is valid

du/from 01 січня 2023 au/to 31 грудня 2023

01 January 2023 31 december 2023

Fait à/Issued at Kyiv le/on the 20.12.2022 5

1. Les pays Membres ayant une ou plusieurs autres langues officielles pourront fournir la ou les traductions nécessaires des pages 1 et 2 à leurs transporteurs.
Member countries having one or more other official languages will be able to provide their hauliers with the translation(s) of pages 1 and 2 as required.
2. Albanie (AL), Allemagne (D), Arménie (ARM), Autriche (A), Azerbaïdjan (AZ), Bélarus (BY), Belgique (B), Bosnie-Herzégovine (BiH), Bulgarie (BG), Croatie (HR), Danemark (DK), Espagne (E), Estonie (EST), Finlande (FIN), France (F), Géorgie (GE), Grèce (GR), Hongrie (H), Irlande (IRL), Italie (I), Lettonie (LV), Liechtenstein (FL), Lituanie (LT), Luxembourg (L), Macédoine du Nord (NMK), Malte (M), Moldavie (MD), Monténégro (MNE), Norvège (N), Pays-Bas (NL), Pologne (PL), Portugal (P), République Slovaque (SK), République Tchèque (CZ), Roumanie (RO), Fédération de Russie (RUS), Royaume-Uni (UK), Serbie (SRB), Slovénie (SLO), Suède (S), Suisse (CH), Turquie (TR), Ukraine (UA).
Albania (AL), Armenia (ARM), Austria (A), Azerbaijan (AZ), Belarus (BY), Belgium (B), Bosnia-Herzegovina (BiH), Bulgaria (BG), Croatia (HR), Czech Republic (CZ), Denmark (DK), Estonia (EST), Finland (FIN), France (F), Georgia (GE), Germany (D), Greece (GR), Hungary (H), Ireland (IRL), Italy (I), Latvia (LV), Liechtenstein (FL), Lithuania (LT), Luxembourg (L), Malta (M), Moldova (MD), Montenegro (MNE), Netherlands (NL), North Macedonia (NMK), Norway (N), Poland (PL), Portugal (P), Romania (RO), Russian Federation (RUS), Serbia (SRB), Slovak Republic (SK), Slovenia (SLO), Spain (E), Sweden (S), Switzerland (CH), Turkey (TR), Ukraine (UA), United Kingdom (UK).
3. Nom ou raison sociale et adresse complète du transporteur.
Name or business name and full address of the haulier.
4. En chiffres arabes (mois en toutes lettres) / Arabic figures (month to be written in letters and in full).
5. Signature et cachet de l'organisme qui délivre l'autorisation.
Signature and stamp of the Organisation or Authority issuing the licence.

1 Original DTL - ITD

1 Afsender (navn, adresse, land) Afsender (Name, Anschrift, Land) CIMBRIA UNIGRAIN A/S PRAESTEJORDEN 6 DK-7700 THISTED DENMARK	INTERNATIONALT FRAGTBREV INTERNATIONALER FRACHTBRIEF Denne fraktbrev er uanset modstående forbehold Denne Befordring undergår trods enær og/eller måtte være sagt, undtaget bestemte i konventionen om frakttilfælde ved international godstransport ad landeveje (CMR), jfr. lov af 10. marts 1965 om frakttilfælde ved intern. vejtransport.
--	--

2 Modtager (navn, adresse, land) Empfänger (Name, Anschrift, Land) "Monsanto Seeds" LLC 4-B Verkhniy Val Str, Kyiv, 04071, Ukraine	16 Transportør (navn, adresse, land) Frachtführer (Name, Anschrift, Land) SpartaLogistics
--	---

3 Varens leveringssted Auslieferungsort des Gutes Sted / Ort: Pochuiky (Zhytomyr Oblast) Land / Land: UKRAINE	17 Efterfølgende transportør (navn, adresse, land) Nachfolgender Frachtführer (Name, Anschrift, Land)
---	---

4 Sted og dato for varens overtagelse Ort und Tag der Übernahme des Gutes Sted / Ort: THISTED Land / Land: DENMARK Dato / Datum:	18 Transportørens forbehold og bemærkninger Vorbehalte und Bemerkungen des Frachtführers
---	--

5 Vedlagte dokumenter Beigefugte Dokumente INVOICE NO. 386955-11 DD. 13.02.2023 PACKLIST NO. 386955-11 DD. 13.02.2023	
---	--

6 Mærke og nr. Kennzeichen und Nummer 1	7 Antal coli Anzahl der Packstücke COLLI	8 Einballerungsområde Art der Verpackung GOODS AS PER	9 Godsets art Bezeichnung des Gutes Contract No. 386955 as of June 15, 2022, Amendment No. 1 dd. November 17, 2022	10	11 Bruttovægt i kg Bruttogewicht in kg 16360 KG	12 Rumfang i m ³ Rauminhalt in m ³
---	--	---	--	-----------	---	--

13 Adr. Klasse Klasse Nr. Ziffer Bogstav Buchstabe UN nr.:	19 Stærke afslører Besicizete Værdier Place of customs clearance: 33 Bud'onoho Street, 08700, Obukhiv, Kiev region, Ukraine
--	---

14 Instruktions vedrørende betaling for transporten Frachttariffestimmungen Franko Free Ultranko Unfree	15 Efterskriftsbetrag Nachnahmesumme Se også bagsiden/Siehe auch Rückseite
---	--

21 Udgangstidspunkt Ausfertigung THISTED	24 Godset modtaget den Gut empfangen am 14-02-2023
--	--

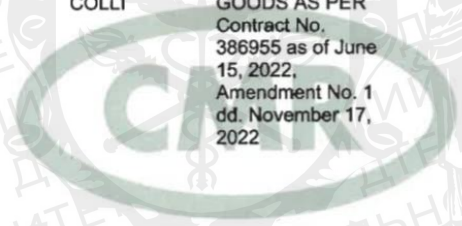
22 Af senders underskrift og stempel (Überschrift und Stempel des Absenders) CIMBRIA UNIGRAIN A/S Praestejorden 6 DK 7700 Thisted · Denmark Tel: +45 9617 6000 www.cimbria.com CVR: 19891240	23 Transportørens underskrift og stempel (Überschrift und Stempel des Frachtführers)
--	--

26 Reg. nr. på forvoen Kennz. d. Ktz. AC1308XP	25 Grænseovergangssteder Grenzübergangsstellen Afsender Absender Modtager Empfänger	28 Godset overtaget den Gut übernommen am AC5326EK	27 Medvirkerne stedfor Hilfsgeberbetriebe
--	---	--	---

20 Betales af Abgerechnet von Fraktør Fracht Reg. nr. på påh. vogn/sættevogn Anm. Kennz. d. Anhangs Sattelzugfahrzeug AC5326EK	Fraktsats Frachttariffestimmungen Tilleg. Zuschläge Alt alt at betale Zu zahlende Gesamtsumme	Modtagerens underskrift og stempel (Unterschrift und Stempel des Empfänger)	Chaufførens underskrift (Unterschrift des Fahrers)
---	--	--	---

27 Medvirkerne stedfor Hilfsgeberbetriebe	
---	--

Rullevær omkostninger af standard container eller udvidelse af transportøren. Die mit dem genbrachten Linien eingetragenen Rubriken müssen vom Frachttariff auszuführen werden.
 Ughædet på afslørens indtryk. Ausdrücken unter der Verantwortung des Absenders.
 Formale A/S - 9815 6566





Сертифікат №: **UA 885656**

ECMT Certificate of Roadworthiness Test for Motor Vehicles and Trailers

Registration Number:	AC1061 BO
Certificate of compliance Number:	MTS13-475UA
Vehicle Type and Make ² :	DAF FT XF105
Vehicle Identification Number (VIN):	XLRTE47MS0E837515
Engine Type/Number ³ :	MX 340 KW/M-91916

State Enterprise

"State Road Transport Research Institute" (SRTRI)

Peremohy Ave., 57, Kyiv, 03113, Ukraine, tel./fax +38(044) 455-67-74

validity of this Certificate can be checked at <http://www.cemt.insat.org.ua>

Body or Establishment designated and directly supervised by the State of Registration for the purpose of UNECE Agreement of 1997, or of the UNECE Consolidated Resolution R.E.1 (TRANS/SC.1/294/Rev.5) as amended in 2001 (TRANS/WP.1/2001/25) or as subsequently amended, or of Directive 2009/40/EC as amended by Commission Directive 2010/48/EU or as subsequently amended,

hereby confirms that the said vehicle is in compliance with the provisions of the texts above, including at least the following items to be compulsory checked:

- Braking systems (including antiblocking systems, compatible with the trailer and vice-versa)
- Steering wheel³ and steering devices
- Visibility
- Lamps, reflectors and electrical equipment
- Axles, wheels, tyres and suspensor (including minimum tread depth of tyres)
- Chassis and chassis attachments (including rear and lateral protective devices)
- Other equipment, including:
 - Warning triangle³
 - Tachograph (presence of and integrity of seals)³
 - Speed limitation device³
- Absorption coefficient^{3,4} 0,2 (m⁻¹)

Kyiv

12.08.2016

Place


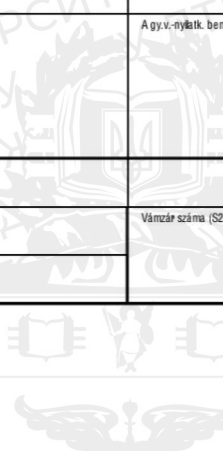
Date



Note: Next roadworthiness test required before⁶ : 11.08.2017

- ¹ Semi-trailers included
- ² Trailer type, if trailer.
- ³ Not applicable to trailer.
- ⁴ According to UNECE regulation R24.03 or as subsequently amended, or to the Directive 72/306/EEC or as subsequently amended, or to Directive 2005/78/EC or as subsequently amended; for EURO VI and positive ignition engines not required.
- ⁵ Certificate may be filled in, stamped and signed manually or electronically.
- ⁶ 12 months after the date of the test, and at the latest before the end of this same month.

ITF Cert: 606667

KIVITELI KISÉRŐ OKMÁNY		NYILATKOZATTÍPUS (1)		MRN 23HU1062002AB4D274	
EURÓPAI UNIÓ Feladó/Export- (2) Szám: FR50799112300013 AGCO INTERNATIONAL G 17 XX VICTOR VON BRUNS STRASSE utca 99999 NEUHAUSEN AM RHEINFALL FR		EU Más SKU (S2)  Nyomtatv. (3) 1 1 Birt. nyil. (S00) S Tételszám (5) 1 Összes csop. sz. (6) 1		Kibocsátás napja: 2023106 Vámhivat: HU106200	
Címzett (8) Szám: --- ZEPPELIN UKRAINE LTD VASYLKIVSKA ST.34 03022 KYIV UA		Hivatkozási szám (7) EV[43902] 1		Fuvarozási díjak fizetési módjának kódja (S29) Fel./Nbr. orsz. kódja (15) Rendeltetési orsz. kódja (17) HU UA	
Nyilatkozattev.-képviselet (14) Szám:		Az átvonaltörzscsop. (országának) kódja (S13)		A gy.v.-nyilat. beny. szem. képviselet (14b) Szám:	
Szállítóeszköz azonosítója induláskor (18) 0		Bruttó tömeg (kg) (35) 14505			
Fuvarozási mód a határon (25) Az áruk tárolási helye (30)		Vámrész száma (S28)			
Képlet- vámhivatal (29) PL302050					
Csomagok és áru- megnevezés (31)		Jelek és számok - Szállítóeszköz/konténer száma - Mennyiség és fajta			
T. soroz. (32) Csomagok száma és fajtája, csomagok darabszáma, jelei és száma (31/1)		Áru- megnevezés (31/2)			
Feladó/Export- (2)		Címzett (8)			
A szállítóeszköz azonosítója induláskor (18)		Vámrész száma (33)			
Egyedi szállítmányhivatkozási szám (7)		Gy. J- nyilatkozat/Ek okmány (40)			
Benyújtott okmányok / tanúsítványok (44/1)		Konténernek száma (31/3)		Vámrész száma (S28)	
Különleges megjegyzések (44/2)		Eljárás (37)		Export- r orsz. (15a) Rendelt. orsz. (17a) Bruttó tömeg (kg) (35)	
UNGD (44/4)		Fuvarozási díjak fizetési módjának kódja (S29)		Nyilatkozat típus (1) Statisztikai érték (46) Nettó tömeg (kg) (38)	
1 1: CT : ---; COLLI		MEZ- GAZDASÁGI VONTATÓ			
		87019510000000000000			
N830 Árukivitel nyilatkozat - 106201JLA0AM48 N830 Árukivitel nyilatkozat - HU106200212023EA0AM8 N380 Kereskedelmi számla - 5218045943 Y984 Nem a donecki, a herszoni, a luhanszki és a z -- Y997 Az áruk nem Krímból vagy Szeverasztopolból származnak -- Y903 A bejelentett áruk nem szerepelnek a kulturál -- Y923 Az 1013/2006/EK rendelet (HL L 190.) rendelke -- Y935 A 1332/2013/EU rendelet (HL L 335) hatálya al -- -		1000		79585420 14505	
E A FELADÓ KIVITELI VÁMHIVATAL ÁLTAL VÉGZETT ELLEN- RZÉS		KILÉPTET- VÁMHIVATAL ÁLTAL VÉGZETT K ELLEN- RZÉS (K)			
Eredmény: A3		Beérkezés napja:			
Alkalmazott zárak darabszáma:		Vámrészpálat:			
azonosító jel		Megjegyzések:			
Bemutatósi határidő: 2023-04-06					

Cimbria Unigrain A/S
Packing list 386955-11 dd. 13.02.2023

Seller: Cimbria Unigrain A/S
 Praestegården 6, DK-7700 Thisted, Denmark
 386955
Project: "Monsanto Seeds" LLC
Customer: 4-B Verkhniy Val Str, Kyiv, 04071, Ukraine
Address: DAP Pochuiky, Zhytomyr Oblast, Ukraine
Terms of delivery:

Packing Method LxWxH cm	Box no.	No(s)	Weight Gross KG	Weight Net KG.	Description	Найменування	Manufacturer	Country of origin	Qty
по packing без упаковки 923x240x375	401204169	1	16360	16380	Part of Single Pass Ear Corn Dryer: Dryer wall panels and connection element for dryer walls	Складова однопрохідної сушарки кукурудзи в качаках: Стінові панелі сушарки та з'єднувальні елементи для стінок сушарки	Cimbria Manufacturing A/S	Denmark Данія	part частина
		1	16360	16360					

The exporter of the products covered by this document (customs authorization No.DK/181903763) declares that, except where otherwise clearly indicated, these products are of EC preferential origin.

13.02.2023, Thisted
 Claus Bojer
 Assitant Shipping Manager



Cimbria Unigrain A/S

Præstestjorden 6, DK-7700 Thisted, Denmark
 Phone +45 9617 9000, Fax+45 9617 9299
 SE no./V.A.T. no. 19 89 12 40. Giro 075 75 9

"Monsanto Seeds" LLC
 4-B Verkhniy Val Str,
 Kyiv, 04071, Ukraine

Invoice: 386955-11

Your ref.	Our Order 386955	Total amount € 78120	Currency EURO	Date 13.02.2023	Page 1
Delivery address Complex of buildings and facilities No. 1 Pochuiky village, Kvitneva Village Council, Popilna Region, 13542, Zhytomyr Oblast		Number of cases/bundles 1 colli		Dispatched by truck	
DAP Pochuiky, Ukraine		Total shipping weight 16360 kg		Total net weight 16360 kg	

№	Description	Найменування	Amount, €
	Part of Single Pass Ear Corn Dryer:	Складова однопрохідної сушарки кукурудзи в качанах:	
23-610-02 / 23-610-03	Dryer wall panels and connection element for dryer walls	Стінові панелі сушарки та з'єднувальні елементи для стінок сушарки	73620
	Total Price FCA Thisted, Denmark	Всього на умовах FCA Тістед, Данія	73620
	Packing & Freight Cost to Destination	Пакування і доставка	4500
	Total DAP Pochuiky, Zhytomyr oblast, Ukraine	Всього DAP Почуйки, Житомирська обл., Україна	78120

The exporter of the products covered by this document (customs authorization No. DK/18/903763) declares that, except where otherwise clearly indicated, these products are of EU preferential origin.

13.02.2023, Thisted

Claus Bojer
 Assistant Shipping Manager

Cimbria Unigrain A/S
 As Seller



Invoice No. 386955-11
 Page 1 of 1